

چشم‌انداز آینده بیمه عمر و پس‌انداز

گزارشی از برگزاری سمینار «بررسی راه‌کارهای بیمه‌های عمر و پس‌انداز»

گزارش

گزارشگر: محمد مظفر خرمی

بیمه یکی از ارزشمندترین ابداعاتی است که در برابر نیاز به جبران خسارت‌های اقتصادی ناشی از حوادث و ایجاد آرامش و اطمینان، در جریان حیات اجتماعی ایجاد شده و روند تکاملی خوراکی کرده‌است.

در مجموعه فعالیت‌های صنعت بیمه، بیمه‌های زندگی به دلیل آن‌که به طور مستقیم به انسان مربوط می‌شوند در جریان برنامه‌های توسعه، جایگاهی پراهمیت یافته‌اند، تا آنجا که به عنوان یکی از شاخص‌های شناخته شده مجامع بین‌المللی در مطالعه و محاسبه سنجش سطح توسعه و تأمین رفاه جوامع مطرح شده‌اند. در این میان بیمه‌های عمر و پس‌انداز یکی از مهم‌ترین انواع بیمه‌های اشخاص است. اهمیت بیمه‌های عمر و پس‌انداز در اقتصاد خانواده و همچنین مسایل مربوط به اداره پرتفوی آن، نیازمند بررسی‌ها و مطالعات خاصی است. گستردگی و تنوع و همچنین اداره پرتفوی این رشته، ضرورت مطالعه و دستیابی به اطلاعات و روش‌های متناسب با شرایط جدید را ضروری می‌نمود. بر این اساس در سال‌های اخیر توسط مسؤولان امر اقدامات گوناگونی صورت پذیرفت که در عمل به بهبود نسبی روش‌ها، تسریع در مراحل و توسعه خدمات این بیمه منجر شد. از آنجا که برپایی سمینار زمینه‌ای مناسب برای تبادل تجربیات و اطلاعات و ایجاد فرصتی برای طرح دستاوردهای جدیدترین بررسی‌ها و مطالعات است، شرکت سهامی بیمه آسیا برآن شد، سمینار «بررسی راه‌کارهای توسعه بیمه‌های عمر و پس‌انداز» را با هدف شناسایی روش‌های توسعه بیمه‌های عمر و پس‌انداز برگزار نماید.



بیمه آسیا نیز در راستای سیاست مذکور، پیشنهاد تأسیس شرکت بیمه عمر مستقل را تقدیم داشته است.»



سخنرانی رییس کل بیمه مرکزی

در ادامه جلسه افتتاحیه، آقای دکتر همتی، رییس کل بیمه مرکزی به عنوان سخنران افتتاحیه، پس از تبریک سالروز ولادت حضرت امام موسی کاظم (ع) گفت: «بیمه آسیا در ارائه بیمه‌های عمر و پس‌انداز همواره پیش‌قدم و موفق بوده است و امیدوارم دست آوردهای این



سخنرانی موجب تقویت روش‌های تولید این نوع بیمه‌نامه شود.»

رییس کل بیمه مرکزی در ادامه اظهارات خود به نقش و مزایای بیمه‌های عمر و پس‌انداز به عنوان یکی از انواع پس‌اندازهای مالی در کشورهای توسعه یافته اشاره کرد و در مقایسه با وضعیت پس‌اندازهای مالی در ایران گفت: «اعدادی که در کشور مادر این نوع پس‌اندازهای مالی وجود دارد واقعاً در شأن اقتصاد و فرهنگ جامعه نیست و ما نیاز داریم به طور اساسی

مطلوبی برای طرح دیدگاه‌های نمایندگان بیمه آسیا برگزار می‌گردد.»

وی ادامه داد: «از آنجا که جامعه ما در راه توسعه گام برمی‌دارد و به یک معنا توسعه، تقدیر تاریخی ماست، با توسعه اقتصادی و اجتماعی که نتیجه آن افزایش امید به زندگی و میانگین سنی افراد است، در آینده تعداد پیران در ترکیب جمعیت کشور بیشتر می‌شود و همانطور که در جوامع مرفه سطح زندگی افراد بازنشسته در مقایسه با زمان اشتغال، تفاوت آشکار و چشمگیری ندارد، ما نیز برای رسیدن به چنین آرمانی باید بیمه عمر و پس‌انداز را ابزاری مؤثر و جدی تلقی کنیم.»

مدیرعامل بیمه آسیا در ادامه سخنرانی خود با تأکید بر تأثیرات مثبت و سازنده بیمه‌های عمر و پس‌انداز در بالا بردن سطح تولید و درآمد ملی، گردآوری سرمایه‌های

شرکت سهامی بیمه آسیا پس از چند ماه تلاش مستمر، اولین همایش بیمه‌های عمر و پس‌انداز را با عنوان «سمینار



بررسی راه‌کارهای توسعه بیمه‌های عمر و پس‌انداز» با موفقیت برپا کرد.

در این سمینار که طی روزهای دهم و یازدهم اردیبهشت ماه در مجموعه دشت‌بهشت برگزار شد، حدود هزارتن از مسؤولان و کارشناسان ارشد صنعت بیمه، دست‌اندرکاران بیمه‌های عمر و پس‌انداز و همچنین نمایندگان بیمه آسیا از سراسر کشور حضور داشتند.

طبق برنامه زمان‌بندی شده سمینار یک جلسه افتتاحیه، چهار جلسه تخصصی و یک جلسه اختتامی مدیران و نمایندگان بیمه آسیا برگزار شد. در نخستین روز برپایی سمینار جلسه افتتاحیه و جلسه‌های اول، دوم و سوم و در روز دوم جلسه‌های، چهارم، پنجم و ششم برگزار گردید:

جلسه افتتاحیه

خیرمقدم مدیرعامل بیمه آسیا

آقای ضمیری مدیرعامل بیمه آسیا نخستین سخنران جلسه افتتاحیه بود که ضمن خیرمقدم، به تشریح اهداف گردهمایی پرداخت. وی در بخشی از اظهارات خود گفت: «این سمینار با هدف شناسایی روش‌های توسعه، ایجاد زمینه‌های مناسب برای رفع نارسائی‌های فروش، انتقال تجربه‌های مجریان صدور بیمه عمر و پس‌انداز و همچنین ایجاد بستر

کوچک، توسعه سرمایه‌گذاری‌های بلند مدت و در نهایت غنای اقتصادی و اجتماعی جامعه، در رابطه با تأسیس شرکت‌های تخصصی بیمه عمر گفت: «با توجه به تخصصی بودن فعالیت بیمه عمر و نیز لزوم نگهداری اطلاعات مالی مستقل و استفاده بهینه از منابع این بیمه در سرمایه‌گذاری‌ها، امروزه در اکثر کشورهای جهان عرضه و فروش بیمه عمر توسط شرکت‌های تخصصی انجام می‌پذیرد که اجازه فعالیت در بیمه‌های غیر عمر را ندارند.

در این زمینه کار بکنیم. همان طور که جناب آقای ضمیری در این زمینه اشاره کردند در حال حاضر حدود ۱۰٪ پرتفوی صنعت بیمه مربوط به بیمه‌های عمر است و بخش قابل توجه آن نیز به بیمه‌های عمرگروهی و زمانی کوتاه مدت، یعنی

یک ساله اختصاص دارد. اگر بیمه‌های عمر به مفهوم پس‌اندازی از این میان استخراج شود، رقم آن در مجموع پرتفوی خیلی کوچک است.»

دکتر همتی سپس به بحث در زمینه عوامل رشد و توسعه بیمه‌های عمر و پس‌انداز پرداخت و به عواملی همچون درآمد واقعی خانواده‌ها، فرهنگ بیمه، نرخ تورم و ثبات سیاست‌های اقتصادی کشور اشاره کرد.

وی توسعه فرهنگ، ارایه طرح‌های بیمه‌ای متناسب با نیازهای طبقات مختلف اجتماعی، تشکیل شرکت‌های تخصصی بیمه عمر و کاهش تأثیر تورم و مشارکت بیمه‌گذار در منافع را به عنوان برخی از راه‌کارهای توسعه و پیشرفت بیمه‌های عمر و پس‌انداز مطرح کرد.

آقای همتی در مورد شرکت‌های تخصصی بیمه‌های عمر و پیشنهاد شرکت سهامی بیمه آسیا در این زمینه گفت: «ما هم با آن موافقیم. اگر بیمه عمر تخصصی باشد، کنترل و نظارت منابع سرمایه‌گذاری‌ها و ذخایر آن خیلی راحت‌تر خواهد بود. بخصوص که ۵۰ درصد آن هم به بخش اتکایی‌اش اختصاص می‌یابد. این هم جزو مواردی است که در حرکت آزادسازی صنعت بیمه راجع به آن گفت‌وگو می‌کنیم. باید بیمه عمرمان به سوی تخصصی شدن هدایت شود و اگر بتوانند همان‌طور که



ابوالفضل سپهرم و اینجانب تعیین شد و این هیأت موظف به طراحی، برنامه‌ریزی و اجرای سمینار گردید.»

آقای سلامی سپس برخی از ویژگی‌های این سمینار را چنین برشمرد: سمینار فرصت مناسبی

رابرای انعکاس تجربیات و راه‌کارهای خاص مجریان بیمه‌های عمر و پس‌انداز در مناطق مختلف که براساس ویژگی‌های منطقه‌ای طراحی و به کار گرفته شده‌اند، فراهم آورده است. همچنین مشارکت سیاست‌گذاران و مسؤولان و شبکه فروش بیمه آسیا در برپایی سمینار، موجب ایجاد زمینه‌ای مناسب برای نزدیک شدن دیدگاه‌های آنان گردیده و فرصتی را برای جریان دو سویه اطلاعات ایجاد نموده است.»

وی در پایان سخنان خود از اعضای کمیته فنی سمینار آقایان فرامرز روحانی، خسرو فرشچیان و میرعلی مطهری که مسؤولیت ارزیابی و بررسی فنی مقالات را برعهده داشتند و همچنین سایر دست‌اندرکاران سمینار تشکر کرد.

سخنرانی آقای امیراصلانی

آقای امیراصلانی معاون بانک بیمه وزارت امور اقتصادی و دارایی به عنوان آخرین سخنران افتتاحیه به جمع‌بندی این جلسه پرداخت.

آقای امیراصلانی در آغاز سخن خود با اشاره به روایتی از امام موسی کاظم (ع) در مورد پس‌انداز درآمد و آینده‌نگری، گفت: «بیمه‌های عمر در جهان مهم‌ترین شاخص رفاه و توسعه جوامع هستند. همواره نیاز به تأمین وجود دارد و چنانچه تأمین‌ها و

بیمه آسیا تدوین کرده، مشارکت بانک‌ها را هم بگیرند به نظر من کمک بیشتری می‌کند.»

سخنرانی دبیر سمینار

آقای محمدرضا سلامی دبیر سمینار دیگر سخنران جلسه افتتاحیه بود وی گزارش سمینار را در سه محور ضرورت برپایی، اهداف و مراحل سمینار ارایه کرد.

آقای سلامی در سخنرانی خود درباره انگیزه و چگونگی شکل‌گیری سمینار گفت: «باتوجه به اهمیت و کارکرد بیمه‌های عمر و پس‌انداز در اقتصاد خانواده و اقتصاد جامعه، از آنجا که برپایی سمینار، زمینه‌ای مناسب برای تبادل تجربیات و اطلاعات و ایجاد



فرصتی برای طرح دست‌آوردهای جدیدترین پژوهش‌ها و مطالعات می‌باشد، بیمه آسیا برآن شد تا سمینار "بررسی راه‌کارهای توسعه بیمه‌های عمر و پس‌انداز" را با هدف شناسایی روش‌های توسعه بیمه‌های عمر و پس‌انداز برگزار نماید. در همین رابطه طی حکم مدیریت محترم عامل در آذرماه سال ۱۳۷۹ ترکیب اعضای هیأت علمی سمینار متشکل از آقایان مهدی شاکرین، محمدعلی علی پوریزدی، خسرو فرشچیان، منصور بی‌نظیر،

خدمات شرکت‌های بیمه با آن نیازها سازگار باشد، این شرکت‌ها با استقبال مردم روبه رو می‌شوند.»

وی همچنین با تأکید بر تأثیر سرمایه‌های عظیم بیمه‌های عمر بر چرخه اقتصادی کشور اظهار داشت: «هرچه تعداد

بیشتری از بیمه‌نامه‌های عمر فروخته شود، سرمایه‌ای که به بازار سرمایه تزریق می‌شود؛ انبوه‌تر و سرمایه‌گذاری‌ها کلان‌تر خواهد شد و در نهایت سود بیشتری عاید بیمه‌گذاران می‌شود و این امر انگیزه خرید بیمه‌نامه را در سایر افراد جامعه تقویت می‌کند.»

معاون بانک و بیمه وزارت امور اقتصادی و دارایی سپس به بیان مزایای بیمه‌های عمر پرداخت و گفت: مزایای بیمه‌های عمر برای خانواده‌ها عبارتند از: ایجاد تأمین مالی و امکان ادامه رفاه خانواده در صورت فوت یا از کارافتادگی رئیس خانواده، امکان استمرار شرایط اقتصادی بهتر در دوران بازنشستگی، آرامش فکر و ایجاد اطمینان از آینده مالی خانواده. همچنین ایجاد آرامش در جامعه بیمه‌گذاران، امکان دسترسی به منابع کلان مالی، کاهش میل به مصرف و ایجاد فرهنگ و گرایش به پس‌انداز و کاهش تورم در جامعه از دیگر مزایای بیمه‌های عمر به شمار می‌روند.»

وی افزود: «دو مسأله مهمی که در بیمه‌های زندگی باید به آن توجه شود یکی محاسبات فنی در بیمه‌های عمر و پس‌انداز است که آقای دکتر همتی به آن اشاره کردند و دیگری آموزش فروشندگان این رشته از بیمه است.»

آقای امیر اصلانی از پیشنهاد بیمه‌آسیا مبنی بر ایجاد شرکت مستقل بیمه عمر

استقبال کرد و اظهار داشت: «اگر بخواهیم بیمه‌های زندگی را به صورت سازمانی گسترش دهیم، باید به فکر ایجاد شرکت مستقل بیمه عمر باشیم.»

وی بر تقویت آموزش‌های تخصصی در صنعت بیمه تأکید کرد و ایجاد دوره‌های آموزشی در داخل کشور و دعوت از استادان و متخصصان خارجی را یکی از شیوه‌های تقویت آموزش بیمه خواند.

جلسه اول

جلسه نخست سمینار در اولین روز برگزاری، با عنوان "نقش بیمه‌های عمر و پس‌انداز در بازار سرمایه و رایه گزارش" به ریاست آقای ضمیری تشکیل شد. در این جلسه دو عنوان مقاله ارائه گردید و آقایان دکتر غلامحسین جباری با مقاله "نقش بیمه‌های عمر و پس‌انداز در بازار سرمایه" و میرعلی مطهری با مقاله "رایه گزارش فعالیت بیمه‌آسیا در رشته بیمه عمر و پس‌انداز" سخنرانی کردند.

دکتر جباری، مدرس دانشگاه و از فعالان بیمه در سخنرانی خود پس از بیان مقدمه‌ای در مورد تعاریف متداول از بیمه و خاصیت سرمایه‌گذاران بیمه موضوعات: مبانی فنی

بیمه عمر، مزایای بیمه عمر، اثر تورم در بیمه عمر و مقابله با تورم را مورد بحث قرار داد. همچنین در این سخنرانی به راهکارهای توسعه بیمه عمر اشاره شد.

آقای مطهری، مدیر بیمه‌های عمر و پس‌انداز بیمه‌آسیا نیز در گزارش خود



آقای ضمیری - رئیس جلسه



آقای مطهری



دکتر جباری

به بررسی مشکلات موجود در بخش‌های دریافت حق بیمه، سیستم ماشینی و طرح‌های جدید پرداخت. همچنین در این گزارش وضعیت جاری بخش بیمه عمر و پس‌انداز بیمه‌آسیا در بخش‌های صدور، خسارت، بازخرید، وام، سررسید و واحدهای صدور مورد بحث قرار گرفت. در پایان این گزارش جداول اطلاعاتی و نمودارهای مربوط به آن ارائه گردید.





آقای شاکرین - رئیس جلسه



آقای مصنع رضوی



آقای سلیمی



آقای مروانی

جلسه دوم

این جلسه بعد از ظهر روز اول سمینار با عنوان "راه کارهای بازاریابی و فروش بیمه های عمر و پس انداز" و به ریاست آقای شاکرین معاون فنی بیمه آسیا برگزار شد. در این نشست سه مقاله توسط سخنرانان ارائه گردید و آقایان سیروس سلیمی، با مقاله "علل و عوامل پیشرفت بیمه نامه های عمر و پس انداز"، حسین مصنع رضوی با مقاله "راه کارهای توسعه بیمه های عمر و پس انداز" و بابک مروانی با مقاله "تأثیر روش های پرداخت بر فروش بیمه های عمر و پس انداز" به ایراد سخنرانی پرداختند.

آقای سیروس سلیمی مدیرعامل شرکت نمایندگی خدمات بیمه ای حامی هستی، در سخنرانی خود درباره تشکیل سازمان فروش بیمه های عمر و پس انداز و تنگناهای موجود و آماده سازی بستر فعالیت و بررسی عوامل

اقتصادی مؤثر در توسعه این نوع بیمه ها و ایجاد تشکیلاتی نوین در ارتباط با فروش بیمه های عمر و پس انداز و حادثه اظهاراتی بیان کرد.

آقای حسین مصنع رضوی، مدیرعامل شرکت خدمات بیمه ای آزادی خراسان نیز در سخنرانی خود به بحث در زمینه راه کارهای توسعه بیمه های عمر و پس انداز پرداخت. وی در این سخنرانی به ارائه طرح های جدید بیمه ای متناسب با نیاز جامعه از جمله؛ طرح پرداخت مستمری در هنگام از کارافتادگی کلی و دایم بیمه شده و پرداخت خسارت نقص عضو کلی و از کارافتادگی دایم به علت حادثه به عنوان یکی از راه کارهای توسعه این رشته از بیمه اشاره نمود.

آقای مروانی مدیرعامل شرکت ژرفا پژوهان، دیگر سخنران این جلسه درباره چگونگی پرداخت به فروشنندگان گفت: «روش های پرداخت به سه دسته تقسیم می شوند: ۱- حقوق ثابت ۲- کارمزد ثابت ۳- پرداخت ترکیبی.» وی سپس افزود: «به طور کلی روش حقوق ثابت برای فروشنندگان تازه کار و کم تجربه، به ویژه در سال اول مناسب است. روش کارمزد ثابت، پاداش های پولی مناسبی به فروشنده می دهد ولی در سطح فروش بیمه های عمر تأثیر می گذارد. روش پرداخت مرکب دو یا سه نوع نحوه پرداخت مهم را با یکدیگر ترکیب می کند. اصولاً این روش در بالابردن انگیزه فروشنندگان و بهره وری آنان نقش به سزایی دارد ولی محاسبه و طرز کار آن کمی پیچیده است.»

جلسه سوم

جلسه سوم، آخرین نشست روز اول سمینار بود که با عنوان "بررسی مسایل فنی بیمه های عمر و پس انداز" و به ریاست آقای

فرامرزی روحانی، معاون فنی در بیمه های اشخاص و مسئولیت برپا گردید. در این نشست نیز دو مقاله ارائه شد و آقای فرزین حاجتی مقاله "محاسبات فنی در بیمه های عمر و پس انداز" و دکتر ایرج اسماعیلی مقاله "بیمه عمر و مطالعه بار جهانی بیماری ها" را ارائه نمودند.

آقای فرزین حاجتی فارغ التحصیل رشته آکچوئری، هدف از ارائه مقاله خود را چنین برشمرد: «هدف این مقاله معرفی و بررسی بیمه نامه های عمر برای یک گروه خاص می باشد. به طوری که با فوت یکی از بیمه شدگان گروه، افراد باقی مانده بتوانند با دریافت سرمایه بیمه شده در شرایطی مشابه شرایط قبل از حادثه، اهداف گروه را دنبال کنند.»

همچنین در این مقاله محاسبات فنی بیمه عمر و پس انداز برای یک گروه خاص (در اولین فوت) توضیح داده شد و طی آن



آقای روحانی - رئیس جلسه



دکتر اسماعیلی



آقای حاجتی

حالات ممکن و واقعی برای دریافت حق بیمه بررسی گردید. سپس با محاسبه حق بیمه آن، مقایسه ای بین حق بیمه این نوع بیمه با بیمه مشابه معمولی انجام شد.

آقای دکتر ایرج اسماعیلی - پزشک و متخصص بهداشت عمومی، نیز در سخنرانی خود پیشنهاد نمود، به منظور

ارزیابی دقیق بیمه عمر ونحوه محاسبه حق بیمه به جهت علمی کردن موضوع، ضمن اصلاح بعضی از موارد اظهار نامه بیمه عمر، به بررسی هایی چون مطالعه بار جهانی بیماری ها توجه بیشتری شود.

وی در این باره اظهار داشت: « هر چند بروز بیماری های نوپدید، همانند ایدز و شیوع دوباره بیماری های دیرپایی چون سل و عفونت ریوی، این امر را به ذهن متبادر می سازد که بیماری های عفونی و واگیردار سبب مرگ و میرهای آتی خواهند بود، ولی بر طبق مطالعات (GBD) بیماری های غیر واگیر و استعمال دخانیات عامل مرگ های زیادی در دو دهه اول قرن جدید خواهند بود.»

جلسه چهارم

نخستین نشست روز دوم سمینار با عنوان " بررسی عوامل مؤثر بر توسعه بیمه های عمر و پس انداز " به ریاست آقای رامیز فخیم مهاجر، معاون فنی در بیمه های اشیاء برگزار شد. در این نشست آقایان علی خلیل زاده مقاله " روش های بازاریابی و فروش بیمه عمر و پس انداز"، محسن صالحی مقاله " مسایل بازاریابی و فروش بیمه های عمر و پس انداز" و آقای مهدی ربیعی مقاله "بازاریابی و فروش بیمه های عمر و پس انداز" را عرضه کردند.

در مقاله آقای علی خلیل زاده - سرپرست شعب منطقه (۵) بیمه آسیا - براساس مبانی تئوریک، موضوعاتی چون روش های حرفه ای به کار گرفته شده توسط نمایندگان و بازاریابان موفق در امر فروش بیمه عمر و پس انداز به صورت میدانی، مؤثرترین گام هایی که می بایست یک فروشنده بیمه عمر و پس انداز بردارد تا به موفقیت برسد و همچنین روش های اجرایی آنها مورد بررسی قرار گرفت.

آقای صالحی رییس و عضو هیأت مدیره انجمن صنفی نمایندگان بیمه آسیا در استان خراسان، در سخنرانی خود امنیت، ثبات اقتصادی و آموزش را از ضروریات توسعه بیمه های عمر و پس انداز برشمرد و اظهار نمود: "در چند سال اخیر توسعه نمایندگی به شیوه دولتی، عدم رعایت آیین نامه نمایندگی و کارمزد، نبود سیستم آموزشی و نداشتن انگیزه برای هر گونه سرمایه گذاری، توسعه بخش نمایندگی را کند نموده است."

وی سپس پیشنهاد های زیر را برای رفع این معضلات ارائه داد: ۱- ایجاد امنیت



آقای فخیم مهاجر - رییس جلسه



آقای صالحی



آقای خلیل زاده

موانع موجود در امر فروش و سپس به مراحل یک فروش موفق اشاره نمود. در این سخنرانی موارد، ۱- ملموس نبودن بیمه عمر و پس انداز به عنوان یک کالای خدماتی ۲- عدم اعتماد کافی جامعه به صنعت بیمه کشور ۳- نگرش هزینه بر بودن بیمه و وجود اندیشه خطر برای دیگران در ذهن عموم مردم. ۴- کمبود و فقدان اطلاعات بیمه ای در افراد جامعه به عنوان مهم ترین موانع موجود در امر فروش مطرح گردید.

جلسه پنجم

جلسه پنجم به ریاست آقای اسماعیل مهمانی مدیر امور شعب و مناطق و با عنوان " طرح های جدید بیمه عمر و پس انداز" تشکیل شد. در این جلسه آقایان نصرت اله صمدی با مقاله " بیمه های گروهی عمر و پس انداز" و حمیدرضا نوایی با مقاله " طرح های جدید بیمه عمر و پس انداز" به ایراد سخنرانی پرداختند. در سخنرانی آقای صمدی - عضو هیأت مدیره شرکت نمایندگی خدمات بیمه معین پوشش، شاخص های بیمه های گروهی عمر و پس انداز و عوامل مؤثر بر آن از جمله قابلیت های گروه، طول زمان و درآمد سرانه مورد بحث و بررسی قرار گرفت.

در این سخنرانی موضوعاتی چون روند تغییرات جریان های مؤثر بر رشد اقتصادی، تقابل سیستم بانکی و تأثیر آن بر روند سرمایه گذاری بیمه های عمر، ارزش فعلی و ارزش آتی سرمایه های بیمه عمر از لحاظ علمی و کاربردی مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفتند. در بخش دوم این سخنرانی یک طرح پیشنهادی برای توسعه بیمه های عمر و پس انداز با روش های کاربردی برای محاسبه سرمایه، نرخ حق بیمه، ارزش فعلی وجود حق بیمه و ارزش آتی آن، تأثیر تغییرات

در این نشست که نزدیک به سه ساعت به طول انجامید، مسایل گوناگون مربوط به فعالیت‌های شرکت مورد بحث و بررسی قرار گرفت و در پایان مدیران بخش‌های مختلف به پرسش‌های حاضران پاسخ دادند.



آقای احمدزاده در آغاز این جلسه طی سخنانی درباره سیاست بیمه آسیا

مبنی بر واگذاری اختیارات بیشتر به نمایندگان گفت: «این سیاست همچون سال‌های گذشته دنبال می‌شود و به ویژه در زمینه پرداخت خسارت توسط نمایندگان واجد شرایط، برنامه‌هایی تدوین شده است.»

وی در ادامه بیانات خود به موضوع عدم رعایت مقررات و ضوابط مربوط به صدور بیمه‌نامه‌ها و نرخ شکنی در صنعت بیمه اشاره کرد و اظهار داشت: «همان طور که می‌دانید مدتی پیش بایگیری‌های انجام شده به ویژه از سوی بیمه آسیا، وزارت امور اقتصادی و دارایی کلیه شرکت‌های بیمه را موظف کرده است تا

«سالانه در حدود ۸۰۰ هزار نفر به جمعیت کشور اضافه می‌شود و ۵۰ درصد جامعه یعنی حدود ۳۵ میلیون نفر زیر ۲۰ سال هستند. توجه به این دو موضوع از نظر رفع نیازهای آینده آنان، زنگ خطری برای دولت خواهد بود. این موضوع برای بیمه‌گر بازار خوبی را جهت تولیدات جدید در بیمه‌های زندگی باز می‌کند. از سوی دیگر ایجاد فرصت جدیدی برای سرمایه‌گذاری نیز خواهد بود. همچنین بیمه‌گر می‌تواند با فروش محصولات جدید، بار مالی دولت را تا حدودی کاهش دهد.»

جلسه ششم

آخرین جلسه سمینار که بعد از ظهر دومین روز برگزاری سمینار تشکیل شد، به نشست مشترک اعضای هیأت مدیره، مدیران، سرپرستان، مسؤولان شعب و نمایندگان بیمه آسیا اختصاص داشت و به ریاست آقای احمدزاده، معاون اداری و مالی بیمه آسیا برگزار گردید.



آقای مهمانی - رئیس جلسه



آقای صمدی آقای نوابی

نرخ تورم، نرخ بهره بانکی، درآمد سرانه افراد و قابلیت‌های شرکت بیمه در تضمین ارزش سرمایه‌گذاری، ریسک‌ها و آثار سرمایه‌گذاری بلندمدت، انتظارات افراد (بیمه‌گذاران) ارایه شد.

آقای نوابی - مدرس دانشگاه - آخرین سخنران سمینار بر بازکردن درهای جدید بازار، متناسب با واقعیت‌های جامعه و شرایط اقتصادی برای بهبود روش‌های فروش بیمه‌نامه‌های عمر تأکید کرد. وی در سخنرانی خود اظهار داشت:



واحدهای صدور و شعبه‌های خود را موظف به رعایت تعرفه‌ها نمایند. من هم از نمایندگان محترم تقاضا می‌کنم به این امر مهم توجه نمایند.»

معاون اداری و مالی بیمه آسیا در پایان سخنان خود درباره ضوابط پرداخت هزینه صدور و همچنین صدور بیمه‌نامه شخص ثالث توصیه‌هایی برای نمایندگان ارائه کرد.

برترین‌های سمینار

در دومین روز برگزاری سمینار، پس از پایان جلسه پنجم، توسط مدیرعامل و معاون مالی و اداری بیمه آسیا به کلیه ارائه دهندگان مقالات برگزیده و همچنین به نُه تن از نمایندگان بیمه آسیا که بیشترین حجم فروش در رشته بیمه عمر و پس‌انداز را به خود اختصاص داده بودند، جوایزی اهداء شد.

اسامی نُه نماینده یاد شده به شرح زیر می‌باشد:

- آقای اصغرگواهر، مدیرعامل شرکت نمایندگی خدمات بیمه‌آسان آذربایجان.
- آقای سیروس سلیمی، مدیرعامل شرکت

نمایندگی خدمات بیمه حامی هستی.

- آقای محسن صالحی، مدیرعامل شرکت نمایندگی خدمات بیمه کارآمدان.

- آقای سیدحسین مصنع رضوی، مدیرعامل شرکت نمایندگی خدمات بیمه آزادی خراسان.

- آقای محمدحسین خلیل‌زاده، مدیرعامل شرکت نمایندگی خدمات بیمه پوششگر شرق.

- آقای مهدی ربیعی، مسئول واحد صدورآزادی.

- آقای غلامرضا مؤمن‌زاده، مدیرعامل شرکت نمایندگی خدمات امیدسازان شرق.

- آقای ناصر نیکوفام، مدیرعامل شرکت نمایندگی خدمات دنامژده.

- آقای محمدحسین حسن‌نژادیان‌فرد، مدیرعامل شرکت نمایندگی خدمات وصال فردا.

پوشش خبری سمینار

دبیرخانه سمینار با فراخوان نشریات و شبکه‌های رادیویی و تلویزیونی، پوشش گسترده خبری و تصویری را در دو روز

برگزاری این همایش ایجاد نموده بود. در این مدت خبرنگاران بیش از ۳۰ روزنامه و نشریات کثیرالانتشار، گزارش سمینار را لحظه به لحظه مخابره می‌کردند. خبرگزاری جمهوری اسلامی، واحد مرکزی خبر، شبکه خبر و باشگاه خبرنگاران جوان نیز با اعزام خبرنگار و گروه فیلمبرداری به تهیه گزارش از این سمینار پرداختند.

از جمله برنامه‌های خبری سمینار، انجام مصاحبه‌های اختصاصی مطبوعاتی و رادیو تلویزیونی بود.

برپایی نمایشگاه در حاشیه سمینار

در حاشیه برگزاری سمینار، نمایشگاه اختصاصی عملکرد بیمه‌های عمر و پس‌انداز توسط کارشناسان دفتر روابط عمومی برپاگردید و در آن آمارهای عملکرد بیمه آسیا در رشته عمر و پس‌انداز به صورت نمودار ارائه گردید. همچنین در این نمایشگاه فراورده‌های انتشاراتی بیمه آسیا شامل فصلنامه‌ها، خبرنامه‌ها، کتاب‌ها، جزوه‌ها و بروشورهای تبلیغاتی و... در معرض دید شرکت کنندگان در سمینار قرار گرفت.

