

# بازارشناسی: ترکمنستان

علی محمودی

(دکترای برنامه‌ریزی منطقه‌ای، عضو هیأت علمی)

(دانشکده اقتصاد دانشگاه تهران)

وجود دارد که غالباً آن‌ها شرکت‌های خارجی هستند<sup>(معمولًاً ترکیه‌ای)</sup> که از زمان استقلال، دفترهایی در عشق‌آباد دایر کرده‌اند. تعدادی از این توزیع‌کنندگان بالقوه در بخش تجاری سفارت در دسترس هستند. ترکمنستان با مفهوم امتیاز نااشنا است، لذا هنوز در آنجا از مفهوم امتیاز استفاده نمی‌شود. تقریباً تمام شرکت‌های سرمایه‌گذاری در ترکمنستان سرمایه‌گذاری مشترک انجام می‌دهند، چون در این کشور هنوز محدودیت خصوصی‌سازی وجود دارد و عموماً طرف اصلی سرمایه‌گذاری مشترک دولت می‌باشد. معمولًاً فرم استانداری برای توافقنامه سرمایه‌گذاری مشترک وجود ندارد (بجز در بخش نفت و گاز)، توافقنامه‌ها به‌طور انفرادی مورد بررسی و مذاکره قرار می‌گیرند و سپس به وسیله هیأت وزیران تصویب می‌شوند و توسط حکم ریس جمهور نهایی می‌گردند.

**بهره‌گیری از کانال‌های توزیع و فروش کالا و خدمات در ترکمنستان**  
سیستم توزیع در ترکمنستان همانند شوروی به صورت متمرکز است؛ بدین صورت که سیستم توزیع براساس دستورالعمل‌های دولت و قیمت‌های کنترل شده دولتی اداره می‌گردد. طی سال‌های اخیر دفتر دولتی تجارت و صادرات به تدریج قیمت کالاهای مصرفی را آزاد کرده است و فقط آرد است که آن رابه‌صورت جیره‌بندی با قیمت‌های یارانه‌ای در اختیار مغافره‌های دولتی قرار می‌دهد.

در اوت ۱۹۹۴، بخش تبادل کالا و مواد خام دولت (SCRME) برای تنظیم تجارت خارجی و داخلی تأسیس شد و تا حدی بازار داخلی را از رقابت خارجی در طی انتقال تدریجی کشور به بازار آزاد جدا نگه می‌دارد. بدین منظور با حکم تأسیس بخش مذکور توسط ریس جمهور ضروری است که معاملات خارجی انجام شده توسط این بخش منی بر موافقنامه‌های تهابنی، اعتبارات تجاری، قراردادهای پایابی، سرمایه‌گذاری‌های مشترک

این مقاله با پرداختن به مسائلی چون نحوه بازاریابی محصولات و خدمات، بهره‌گیری از کانال‌های توزیع، شرایط سرمایه‌گذاری مشترک، فرآیند قیمت‌گذاری کالا و خدمات در کشور ترکمنستان، تصویبی از وضعیت بازار این کشور را برای علاقه‌مندان به کسب و کار در ترکمنستان ترسیم می‌کند.

## نحوه بازاریابی محصولات و خدمات

انجام امور تجاری در ترکمنستان مستلزم شکیباتی، پاکشاری و تماس‌های شخصی زیادی است. دفتر دولتی تجارت و صادرات (GOTX)<sup>۱</sup> تنها سازمانی است که سرمایه‌گذاری و تجارت خارجی را تشویق می‌کند. اما ساختارهای جاری با نمونه‌های تجارت بین المللی مطابقت ندارد. در این کشور کد تجاری هنوز بکار برده نمی‌شود، اغلب ادارات داخلی با عملیات تجاری غرب و نمونه موافقنامه‌های بین‌المللی نااشنا هستند و تجارت غالباً یک موضوع سیاسی ویا تحت نفوذ فردی است. بسیاری از روش‌های بازاریابی رایج در غرب به خوبی در آنجا کاربرد ندارد. شرکت‌های موفق در ترکمنستان تماس شخصی با دفاتر رسمی دفتر دولتی تجارت و صادرات را یا از طریق دفاتر نمایندگی و یا ملاقات‌های مکرر برقرار کرده‌اند.

قراردادهای بزرگ مقیاس توسط ریس جمهور امضا می‌شود و عموماً مستلزم مسافت ریس شرکت به عشق‌آباد یا دفتر مدیریت ارشد (CEO)<sup>۲</sup> برای بستن معاملات است. در ترکمنستان ارتباطات از طریق فاکس و تلفن بیشتر برقرار می‌گردد، اما این امر جایگزین مراجعه شخصی و حضوری نشده است. همچنین تعدادی توزیع کننده داخلی، نمایندگی شرکت‌های آمریکایی

به صورت شرکت با مسئولیت محدود، شرکت مختلط یا شرکت با سهم قابل انتقال مشترک انجام می‌شود.

انجام پاره‌ای از فعالیت‌ها نیاز به کسب مجوز از سازمان‌های ذیل دارند:

- اکتشاف و تولید نفت و گاز که باید از هیأت صالحه توسعه منابع هیدروکربوری اجازه داشته باشد.
- استفاده از ماشین‌های شرط‌بندی و صنعت گردشگری از شرکت گردشگری دولتی "Turkmensiyakhat".
- تجارت فرهنگی و هنری از وزارت فرهنگ.
- سینما و توزیع نوارهای ویدئو از شرکت دولتی سینما و ویدئو.
- چاپ از شرکت دولتی "Metbugat" همراه با هیأت وزیران و تصویب وزارت کشور.
- تجارت عمده فروشی و خرده فروشی از وزارت بازرگانی.
- تولید و فراوری گوشت و محصولات دامی و حیوانات پرورا شده، کره، آشامیدنی‌ها، شیرینی‌جات از انجمن دولتی تولید مواد غذایی.
- تولید غله از وزارت کشاورزی.
- تولید و فراوری گوسفند، بز، شتر، پشم و چرم آستاراخان از انجمن دولتی شرکای ترکمن مالاری.
- فروش و خدمات محصولات پزشکی و داروسازی از وزارت بهداشت و صنایع پزشکی.
- صید و پرورش ماهی از اداره حفاظت آبیزیان، کمیته دولتی ماهی.

### نحوه بهره‌گیری از خدمات تبلیغاتی در کشور ترکمنستان و هزینه‌های مربوطه

در ترکمنستان آگهی‌های بازرگانی توسط دفتر دولتی تجارت و صادرات کنترل می‌شود. همچنین وسائل ارتباط جمعی‌ای که در این کشور در جهت تبلیغات می‌توان استفاده نمود بسیار کم و محدود می‌باشد و تنها می‌توان از دو یا سه روزنامه، تلویزیون و رادیو در این جهت استفاده کرد. شهرداری‌های<sup>۳</sup> شهرهای بزرگ و کوچک اجازه نصب تابلوهای تجاری، علایم نئونی و انواع دیگر آگهی‌های بیرونی را صادر نموده‌اند که براساس حکم ریس جمهوری آگهی درباره مشروبات الکلی و انواع سیگارها ممنوع می‌باشد.

با وجود این، آگهی‌های سیگار روی کیوسک‌ها و تابلوهای تجاری در سراسر پایتخت (عشق‌آباد) قابل مشاهده می‌باشد. در این کشور به مراکز تفریحی که با شأن جامعه معتبر داشته باشند، اجازه تبلیغات داده نمی‌شود. دفتر دولتی تجارت و صادرات به شرکت‌های خارجی اجازه آگهی نمی‌دهد، بجز شرکت‌هایی که در فعالیت‌های آموزشی یا پژوهشی مشغول هستند. البته این شرکت‌ها نیز باید از وزارت آموزش یا وزارت بهداشت و صنایع پزشکی برای تبلیغات کسب اجازه نمایند.

شرکت ملی رادیو و تلویزیون (NTRC) خدمات آگهی را برای شرکت‌های داخلی و خارجی که در ترکمنستان به فعالیت بازرگانی می‌پردازند، انجام می‌دهد. به طور کلی آگهی‌های تجاری توسط دو کanal TMT و ۱-TMT، کanal روس، ORT پخش می‌گردد.

شرکت مذکور از شرکت‌های خارجی مقیم برای پخش آگهی‌های بازرگانی تلویزیونی در کanal های TMT و ۱-TMT برای هر دقیقه ۶۴۸ هزار منات و ۲۰ درصد مالیات بر ارزش افزوده و ۵ درصد مالیات بر آگهی (جمعاً ۲۵ درصد مالیات) و از شرکت‌های خارجی غیرمقیم برای هر دقیقه ۳۵۰ هزار منات به علاوه ۲۵ درصد مالیات دریافت می‌نماید. همچنین برای پخش آگهی‌های بازرگانی در فضای آزاد از شبکه ORT از شرکت‌های خارجی مقیم برای هر دقیقه ۷۵۰۰۰۰ منات به علاوه ۲۵ درصد مالیات و از

واردات و صادرات، فعالیت‌های خیریه و دیگر معاملات ثبت گردد. بخش تبادل کالا و مواد خام ۲/۰ درصد هزینه معامله را برای ارائه این خدمات باستثنای قراردادهای خیریه، وصول می‌کند. قراردادهای پایاپای مستلزم تصویب هیات وزیران است.

علاوه بر ثبت قرارداد، این بخش مزایده کالاهای مصرفی و مواد خام را اداره می‌کند. همچنین اجازه مزایده (فروش) اوراق بهادر را نیز دارد، گرچه بازار اوراق بهادر حقیقی در ترکمنستان هنوز وجود ندارد. بخش تبادل کالا و مواد خام به عنوان یک تاجر یا یک واسطه‌گر در مزایده عمل نمی‌کند. همچنین آن نقشی در توزیع کالاهای مصرفی که در داخل کشور جهت مصرف داخلی تولید می‌گردد، ندارد. این کالاهای از طریق یک شبکه عمده فروشی دولتی یا معاملات مستقیم توزیع می‌گردد.

وزارت صنایع و تجارت تصمیم‌گیرنده است ولی محدودیت‌های صادرات از ترکمنستان توسط این بخش اعلام می‌گردد. معمولاً این محدودیت‌ها برای کالاهایی اعمال می‌گردد که عرضه آن‌ها در ترکمنستان کم است. برای استفاده از نمایندگان و توزیع کنندگان جهت یافتن شرکای ترکه ایرانی، کویتی و اروبایی، بنگاه‌های عمدۀ فروشی و خرده فروشی در ترکمنستان (خصوصاً در عشق‌آباد) ایجاد شده است که طیف وسیعی از کالاهای را که قبلاً در بازار داخلی برای مصرف کنندگان در دسترس نبوده را معرفی نمایند.

اما به خاطر تعداد محدود این توزیع کنندگان و نمایندگان، سطح قیمت‌ها نسبتاً بالاست. از طرف دیگر قدرت خرید پایین مردم و سیاست جانشینی واردات در کشاورزی که به وسیله دولت ترغیب می‌شود به تعداد محدودی از توزیع کنندگان خارجی در ترکمنستان اجازه فعالیت می‌دهد. از سوی دیگر با گسترش صادرات آمریکا به ترکمنستان، شرکت‌های آمریکایی سعی دارند که از تمام امکانات موجود جهت محلی‌بایی برای توزیع کنندگان بالقوه (جدید) و آموزش روش‌های مؤثر فروش به آن‌ها پردازند.

در این راستا، بخش تجارت سفارت آمریکا در عشق‌آباد تعدادی برنامه مفید برای کمک به توسعه قراردادهای ایجاد کرده است که آن‌ها شامل موارد ذیل است:

- خدمات کلید طلایبی، محلی که جلسات برای بازدید نماینده شرکت آمریکایی از ترکمنستان ترتیب می‌یابد.

- «جستجو برای یافتن شریک» که اطلاعات لازم برای قرارداد با شرکت‌های ترکمنی را که در جستجوی شریک آمریکایی هستند فراهم می‌آورد.
- « فرصت‌های تجاری» که به بستن قرارداد با شرکت‌های ترکمنی که به دنبال خرید محصولات آمریکایی هستند کمک می‌کند.

در تمام معاملات شرکت‌ها باید در جستجوی شرکای داخلی بالقوه کاملاً دقیق باشند و کوشش‌های مقنصی در هنگام تجارت با شرکت‌های داخلی را بکار بزنند.

در انتهای لازم به ذکر است که تاکنون در ترکمنستان هیچ امتیازی برای تشکیل بنگاه‌های تجاری به خاطر ناکافی بودن سرمایه اعطای نشده است، اما موافقنامه‌ای در اعطای امتیاز برای انجام فعالیت‌های نظری غذاهای آماده خدمات خشکشویی، هتل و متلازی صورت گرفته است.

### شرایط سرمایه‌گذاری مشترک و کسب مجوز (پروانه)

دفتر دولتی تجارت و صادرات سرمایه‌گذاری مشترک دولت ترکمن با شرکت‌های خصوصی، خصوصاً زمانی که یک طرح سرمایه‌گذاری خارجی بلندمدت یا معامله بازرگانی ارائه می‌شود را تشویق می‌کند. در حدود ۲۷۰ سرمایه‌گذاری مشترک در ترکمنستان انجام شده است که غالب آن‌ها (حدود ۱۷۰ مورد) در عشق‌آباد واقع شده‌اند. معمولاً سرمایه‌گذاری مشترک

وارول بکداش<sup>۴</sup>، مدیر (به زبان انگلیسی و ترکی صحبت می‌کند).  
**Akasya Ltd.**  
 خیابان A. ۵۴ مختمو قلی.  
 عشق آباد، ترکمنستان ۷۴۴۰۰  
 تلفن / فاکس (۹۹۳) (۱۲) (۴۷-۱۸-۶۴)

**عوامل مؤثر بر قیمت گذاری محصولات در ترکمنستان**  
 به علت کوچک بودن بازار ترکمنستان، عوامل اقتصادی و طبیعی روی قیمت گذاری کالاهای تاثیر می‌گذارد. به طور مثال، هزینه‌های حمل و نقل می‌توانند قیمت کالاهای وارداتی را دو برابر و حتی سه برابر کنند. همچنین جمعیت کوچک (۴/۷ میلیون نفری) با حقوق متوسط سالیانه ۴۰ تا ۶۰ دلار محصولاتی که باید با قیمت‌های معقول و قابل قبول در بازار ترکمن فروخته شوند را ممکن نمی‌سازد.

در آخر، مالیات‌های غیرمستقیم که بر برخی محصولات وارداتی و کالاهای وضع می‌شود و مالیات بر ارزش افزوده ۲۰ درصدی روی قیمت‌ها تأثیر می‌گذارد. شرکت‌های خارجی علاقه‌مند به فروش کالاهای در بازار ترکمنستان باید این نکته را در نظر داشته باشند که سیاست گذاری داخلی غیرقابل پیش‌بینی است و تقریباً شامل تمام محصولات تولید شده به وسیله بنگاه‌های دولتی می‌شود. برخی محصولات و خدمات (محصولات نفت خام، گاز طبیعی، برق، کودهای معدنی، خدماتی که به مردم ارائه می‌شود مثل جاده، گرمایش، عرضه آب) تحت کنترل قیمتی دفتر دولتی تجارت و صادرات هستند. صنایع تولیدکننده مواد غذایی عمده و ضروری و کالاهای موردنیاز بچه‌ها نیز به صورت غیرمستقیم کنترل می‌شوند.

### حمایت محصولات از تخلف IPR

دفتر دولتی تجارت و صادرات اخیراً یک کد حقیقی (کشوری) اتخاذ کرده است که مالکیت IPR در حوزه‌های تولید و توزیع علوم، ادبیات، هنر و نیز نوارهای ویدئویی (بصری و شنوایی) را تحت نظارت قرار داده است. حق قانونی و قانون حمایت قانونی از محسابات عددی، نرم افزار، دیتابیس و توبیلوژی، مدارهای یکپارچه کوچک از سال‌های ۱۹۹۳ و ۱۹۹۴ اعمال شده است. نماینده حق ثبت انجصاری زیرنظر هیأت وزیران بر اجرای قانون حق ثبت انجصاری برای ابداعات صنعتی نظارت می‌کند. هیچ کارگزار دولتی مجازی انتشارات IPR را سرپرستی (نظارت) نمی‌کند. برای یک مورد جدید، تمام موارد لازم باید به وسیله هیأت وزیران انجام شود.

### نیاز به مشاوره حقوقی داخلی

خلاف خدمات قانونی مشاوره‌ای در ترکمنستان وجود دارد. فقط یک شرکت اجرایی آمریکایی قانونی در این کشور وجود دارد. خلاصه دانش سیستم‌های قانونی غربی، نداشت هیچ تجربه‌ای از نحوه کار با قوانین شرکت‌های آمریکایی پیچیدگی قوانین محدود بین‌المللی، سیستم قانونی توسعه نیافته و عوامل دیگری نظیر نبودن وکلای ماهر که به زبان انگلیسی آشنا باشند، خدمات ضعیف قانونی قابل دسترس در ترکمنستان، وضعیت حقوقی این کشور را زیرسوال برده است. دادگاه‌های اقتصادی دولتی ترکمنستان با منازعات مختلف اقتصادی که در بین شرکت‌های ترکمنی و خارجی ایجاد می‌شود سر و کار دارند و بدین دلیل مشاهده می‌شود که شرکت‌های آمریکایی یک داور بین‌المللی را در هر قرارداد هنگام انجام تجارت در ترکمنستان شرط می‌کنند.

شرکت‌های خارجی غیرمقیم دقیقه‌ای ۱۵۰۰۰۰۰ منات دریافت می‌کند که در ژوئن ۱۹۹۸ نرخ ارز، هر یک دلار ۵۳۰۰ منات بود. هزینه ساخت آگهی‌های تجاری تلویزیونی توسط شرکت ملی رادیو و تلویزیون برای شرکت‌های خارجی مقیم و غیرمقیم بسته به پیچیدگی و سختی فرایند تولید فرق می‌کند. البته ممکن است براساس مذاکره‌ای که بین دو طرف قرارداد صورت می‌گیرد تخفیفی هم داده شود. هزینه پخش آگهی‌های رادیویی در فضای آزاد برای ساکنین خارجی در هر دقیقه ۱۰/۷ هزار منات به علاوه ۲۵ درصد مالیات و برای خارجیان غیرمقیم در هر دقیقه ۲۶۰ هزار منات به علاوه ۲۵ درصد مالیات است. برای ساخت آگهی رادیویی از شرکت‌های مقیم و غیرمقیم خارجی برای هر لغت ۴ هزار منات به علاوه ۲۵ درصد مالیات و هزینه دریافت می‌نمایند. آگهی‌ها را می‌توان از ساعت ۹ صبح تا ۶ بعدازظهر (یک وقفه از ساعت ۱ تا ۲ بعدازظهر برای نهار) و از دوشنبه تا جمعه سفارش داد.

برای سفارش آگهی با نشانی زیر تماس بگیرید:

باپرام کاراچو<sup>۵</sup>، مدیر (به زبان روسی و ترکمنی صحبت می‌کند)

**TMT Reklama**

خیابان Mollo Nepes، شماره ۳

عشق آباد، ترکمنستان ۷۴۴۰۰

تلفن : ۶۶-۸۶-۳۹-۹۴ یا ۳۹-۴۶-۱۵-۳۵ (۹۳۱۲) [۹]

تلفن / فاکس (۹۳۱۲) (۳۹-۴۷-۲۲) [۹]

چاپ آگهی در دو روزنامه "ترکمنستان بی‌طرف" به زبان روسی و "ترکمنستان" به زبان ترکمنی که بیشترین تیراژ را دارند، صورت می‌گیرد. گفتنی است، تیراژ هریک از آن‌ها حدود ۴۰ هزار نسخه در روز می‌باشد. دفتر آگهی "خدمات مطبوعات ترکمنستان" در هر دو روزنامه مسئول درج آگهی‌ها می‌باشد که هزینه درج آگهی در این روزنامه‌ها به منات می‌باشد.

شرکت‌های مقیم آمریکایی در ترکمنستان آگهی‌هایشان را در این روزنامه‌ها با قیمت‌های زیر درج می‌کنند: ۱۸۰۰,۰۰۰ منات برای نیم صفحه، ۱۱۸۰,۰۰۰ منات برای  $\frac{۱}{۴}$  صفحه، ۶۰۰ هزار منات برای  $\frac{۱}{۸}$  صفحه و ۳۶۰ هزار منات برای  $\frac{۱}{۱۶}$  صفحه.

شرکت‌های آمریکایی غیرمقیم ۲ دلار برای هر سانتیمتر مربع فضای آگهی به علاوه مالیات بر ارزش افزوده ۲۰ درصد می‌بردازند. آگهی‌ها در طی ساعات هفته از ۱۰ صبح تا ۵ بعدازظهر از دوشنبه تا جمعه پذیرفته می‌شود و دوشنبه از ساعت ۲ بعدازظهر برای درج آگهی با نشانی زیر تماس بگیرید:

کونستانتن زاویستوسکی<sup>۵</sup>، مدیر آگهی (به زبان روسی صحبت می‌کند).

**Duftur Turkmen presservice**

طبقه دوم، اناق ۲۳۴

خیابان ۲۰ اتابلیف

عشق آباد، ترکمنستان ۷۴۴۰۰

تلفن : ۴۰-۱۰-۳۵-۴۰ (۹۳۱۲) [۹]

تلفن / فاکس (۹۳۱۲) (۴۶-۸۴-۵۵) [۹]

شرکت خصوصی آکاربا (با مسوولیت محدود) همچنین محدودهای از خدمات آگهی را در ترکمنستان ایجاد می‌کند.

این شرکت به درج آگهی در روزنامه Biznes Reklama به زبان ترکمنی و پخش آگهی تلویزیونی و ساخت تبلوه‌های آگهی می‌پردازد. با این شرکت با آدرس زیر می‌توان تماس گرفت:

## انرژی الکتریکی PGE: کد صنعتی ITA

ترکمنستان از جهت تولید الکتریسیته یک کشور خودکفا است. در سال ۱۹۹۶ نیروی برق تولیدی توسط کشور حدود ۱۰/۱ میلیارد کیلووات و در نه ماهه اول سال ۱۹۹۷ ۱۹۹۷ ۱۴/۵ میلیارد کیلووات ساعت بوده است (ظرفیت کنونی آن سالانه ۱۷ میلیارد کیلووات می‌باشد). تقریباً ۱۵ الی ۱۷ درصد نیروی برق تولیدی در ترکمنستان به کشورهای همسایه آن صادر می‌شود که این صادرات به صورت پایابایی انجام می‌گیرد. خط انتقالی جدیدی به طول ۳۲۰ کیلومتر و با ظرفیت جایه جایی ۵۰۰ مگاوات ساعت به شمال ایران (Nebitdag - علی آباد) کشیده شده و در سال ۱۹۹۹ به بهره‌برداری رسیده است. شبکه سراسری برق ترکمنستان مقداری از نیازهای کشورهای دیگر از جمله ترکیه، ارمنستان، اذربایجان و گرجستان را پوشش می‌دهد.

ترکمنستان قادر به فراهم کردن امکانات اولیه تولید الکتریسیته نمی‌باشد، به همین جهت از واردکنندگان این مواد به شمار می‌رود. وزیر صنایع این کشور تمایل خود را جهت افزایش ظرفیت‌های موجود و بهبود بخشی به کارابی تولیدات الکتریکی و برنامه‌ریزی برای توزیع محصولات را در آینده نزدیک اعلام کرده است. همچنین برای بالا بردن فرصت‌های ایجاد شده جهت صادرات نیرو، دفتر دولتی تجارت و صادرات بر روی طرح خط انتقالی افغانستان-پاکستان تحقیق می‌کند و البته تولید لوازم الکتریکی، کابل‌ها، لامپ‌ها و بقیه محصولات در اولویت برنامه‌های آن قرار گرفته است.

## صنایع شیمیایی و استخراج معادن: کد صنعتی CHM,MIN ITA

ترکمنستان دارای منابع مهم معدنی است که هیچ کدام از آن‌ها به طور گستردۀ و کامل توسعه نیافتداند. در کل کشور ۱۰ شرکت و مؤسسه تولیدات شیمیایی مشغول به تولید کودهای آلی، یدربارم، کربن، سولفات‌ها و انواع دیگری از کانی‌ها هستند. بیشتر تسهیلات اولیه تولیدات شیمیایی برای دستیابی به حد بهینه تولید احتیاج به بازسازی و مرمت دارند؛ زیرا در سال‌های اخیر توجه چندانی به توسعه این صنعت نشده است. هم‌اکنون دفتر دولتی تجارت و صادرات در حال انجام فعالیت‌هایی در زمینه بهبود امکانات، افزایش تولیدات ییدی، توسعه عرضه آبیارها به بازارهای مختلفه احداث مجموعه شیمیایی گاز طبیعی برای تولید انواع پلی اتیلن و ارائه فعالیت‌های اقتصادی پیشین است.

صنعت شیمیایی و استخراج معادن در ترکمنستان به علل مختلفی پیشرفت نکرده است و صنعتی توسعه نیافته به شمار می‌رود. نیازهای داخلی به آهن‌آلات و آلیاژها همیشه به صورت انبوه از راه‌های دیگر به جز تولیدات داخلی تأمین می‌شود. اما حال این دفتر امیدوار است تا با سرمایه‌گذاری در این بخش و با در نظر گرفتن راهکارهای اقتصادی بتواند کشور را به خودکاری برساند. برنامه‌های آتی این پروژه دستیابی به آهن‌آلات مورد نیاز در جامعه، توسعه یافتن امکانات و موقعیت‌های تولیدات شیمیایی و معدنی داخلی و همچنین افزایش تولید اکسید منیزیم، آلومنیوم و فیرهای معدنی است.

## خودرو در ترکمنستان:

ترکمنستان فاقد کارخانه‌های خودروسازی است، لیکن واردات خودرو به این کشور در ازای پرداخت هزار دلار بابت عوارض گمرکی آزاد است. هر فرد ترکمن مجاز به واردات خودرو است. تعدادی از خودروهای خارجی به صورت صفر کیلومتر و تعدادی هم به صورت دست دوم توسط بخش خصوصی عمدتاً از دویی و کشورهای اروپایی و کشورهای مشترک‌المنافع روسی وارد

## بررسی وضعیت بازارهای ترکمنستان

### بازار تولیدات غیرکشاورزی در ترکمنستان

#### صنایع نفت و گاز: کد صنعتی OGS,OGM ITA

ترکمنستان بعدازکشورهای روسیه، آمریکا و ایران اصلی‌ترین منبع گاز طبیعی جهان به شمار می‌رود که بر طبق بررسی‌های انجام شده این میزان ذخیره حدود ۱۳ تا ۲۰ تریلیون متر مکعب برآورد شده است.

تولیدات گاز طبیعی این کشور در سال ۱۹۹۶ (۳۵ میلیارد متر مکعب) حتی کمتر از نصف میزان تولیدات آن در سال ۱۹۹۲ (۴۲ میلیارد متر مکعب) بوده است که علل بروز این کاهش را در یک دوره چهار ساله، نداشت اختیارات کامل برای صادرات گاز از طریق خط لوله‌های سراسری و همچنین عدم پرداخت وجه توسط مشتریان آنان دانسته‌اند. برطبق بررسی‌های انجام شده، در بیست و پنجم ماه مارس ۱۹۹۷ دولتمردان مبنی بر به تعویق اندختن ارسال گاز به مشتریانی که در پرداخت وجه مورد توافق تأخیر داشته‌اند باعث شد تا دوباره تولیدات این کشور به ۱۷/۳ میلیارد متر مکعب کاهش یابد.

اما سیاست‌های بعدی ترکمنستان در جهت راهاندازی خط لوله‌های جدید باعث رونق یافتن دوباره این صادرات گشت. به عنوان مثال خط لوله کوچک و جدید ترکمنستان به ایران که در اوخر سال ۱۹۹۷ به پایان رسیده است این اجازه را می‌دهد تا سالانه حدود ۴ میلیارد متر مکعب گاز صادر شود و همچنین دارای این مزیت است که ترکمنستان بتواند قرض خود را به ایران به صورت گاز طبیعی پرداخت نماید. بازدهی بالای طرح باعث شد تا ظرفیت جایه جایی این خط لوله برای سال ۲۰۰۱ به ۱۰ میلیارد متر مکعب افزایش یابد. ترکمنستان در حال پیگیری بروزهای دیگری در جهت افزایش شبکه گازرسانی خود به کشورهای دیگر از جمله ترکیه، پاکستان و چین می‌باشد. با توجه به ممانعت‌های ایران در مقابل طرح خط لوله دریای خزر، دفتر دولتی تجارت و صادرات و شرکت آمریکایی TDA موافقنامه‌ای را درباره مطالعات توجیهی و امکان‌سنجی آن امضا کرده‌اند و در حال بررسی قابلیت‌های اجرایی آن هستند.

ترکمنستان همچنین دارای منابع مهم نفتی می‌باشد که میزان اندوخته آن‌ها بالغ بر ۶ تا ۸ میلیارد تن برآورد شده است. این کشور حدود ۴/۷ میلیون تن نفت را در سال ۱۹۹۷ و ۵/۷ میلیون تن را در سال ۱۹۹۸ تولید کرده است. ترکمنستان دارای دو پالایشگاه است، پالایشگاه ترکمن‌باشی<sup>۱</sup> و پالایشگاه سیدی<sup>۲</sup>. پالایشگاه ترکمن‌باشی که بیشترین نیازهای داخلی کشور را به صورت تولیدات نفت خام تأمین می‌کند در حال حاضر در دست بازسازی است و انتظار می‌رود تا پالایشگاه سیدی نیز در سال‌های آتی بازسازی گردد. هم‌اکنون حدود ۵۰ درصد این مجموعه در حال فعالیت است. دفتر دولتی تجارت و صادرات در پی جذب سرمایه‌گذاران خارجی برای بررسی و اکتشاف و توسعه صنعت گاز و نفت آن و همچنین یافتن مسیرهای مطلوب صادراتی و امکان راهیابی به بازارهای فعلی مالی است. هشت ناحیه نفت‌خیز ترکمنستان آمادگی خود را جهت این امور داشت و مشارکت‌های خاص تولیدی اعلام کرده‌اند. این دفتر قوانین جدیدی را در رابطه با هیدرولکربورها و چگونگی اعطای مجوز برای طرح‌های تولیدی و اکتشافی آنان وضع کرده است که هر دو حاوی اطلاعاتی راجع به طرح‌های رسمی سرمایه‌گذاری نفت و گاز و توافقنامه‌های مشارکت در تولید محصولات و همچنین پیمان‌های مشترک با شرکت‌های خارجی است.

یکی دیگر از فعالیت‌های عمده دفتر گسترش میدان نفت فلات قاره در دریای خزر می‌باشد که آخرین پیمان مناقصه آن در سال ۱۹۹۸ منعقد شد و نتایج آن در سال ۱۹۹۹ اعلام شد.

ترکمنستان می‌گردد. برخی از شرکت‌ها نظیر بنز، مزدا، کیاموتورز، توبوتا، فورد، توغاز (ترکیه) لادا و ولگا و توا دارای نمایندگی فروش و بعضی دارای خدمات بعد از فروش هستند.

از سوی ایران، شرکت ایران خودرو فعالیت قابل توجهی را در عشق آباد شروع کرده و ضمن احداث تعمیرگاه و خدمات بعد از فروش، نمایشگاه و مرکز تجاری بزرگی را نیز داری نموده که سالن نمایشگاه آن در طبقه اول آماده بهره‌برداری شده و کل ساختمان مراحل قانونی برای اخذ مجوز پایان کار را می‌گذراند. شرکت مذکور تاکنون خودروهای پژو ۴۰۵ را در عشق آباد بفروش رسانده و از چندی قبل پراید را نیز در معرض فروش قرار داده، و اخیراً وانت نیسان و وانت پیکان را هم برای فروش به نمایش گذاشته است. ایران خودرو مینی‌بوس‌های بنز و ایوبکو را نیز در ترکمنستان به فروش رسانده است. علاوه بر این، شرکت شهاب خودرو نیز از چندی قبل برای فروش اتوبوس‌های درون‌شهری و بین‌شهری وارد عمل شده و تاکنون بیش از ۶۰ دستگاه از اتوبوس‌های خود را به این کشور صادر نموده است. ایران خودرو نیز برای صادرات اتوبوس به ترکمنستان با طرف ترکمنی به توافق رسیده و اولین اتوبوس درون‌شهری آن اخیراً به صورت آزمایشی در عشق آباد شروع به کار نمود. این شرکت تلاش دارد تا ۵۰ دستگاه از اتوبوس‌های خود را به ترکمنستان بفروشد.

## نظام پولی، بانکی و ارزی

ترکمنستان جدیدترین پول ملی خود (منات) را در اول نوامبر ۱۹۹۳ انتشار داد. در ۱۴ دسامبر ۱۹۹۴ ریس جمهور، نیازف، مصوبه‌ای را برای کلیه شرکت‌هایی که در ترکمنستان فعالیت دارند صادر کرد و از ۲۰ دسامبر همان سال جریان انتقالات را رسمی اعلام نمود. در ۱۹ سپتامبر ۱۹۹۵ بانک مرکزی ترکمنستان یک مرکز رسمی و تجاری جدیدی را برای تبدیل ارز و تعیین نرخ آن‌ها معرفی کرد. نرخ تبدیل رسمی منات از ۷۵ تا ۲۰۰ منات در مقابل یک دلار آمریکایی متغیر است. نرخ تجاری تبدیل منات از ۱۹۵ منات ۵۰۰ منات در مقابل یک دلار آمریکایی تغییر می‌کند. نرخ دلار در بازار سیاه بیش از ۸۵۰ منات<sup>۱۰</sup> در مقابل یک دلار است.

نظام بانکی در ترکمنستان تابع بانک مرکزی ترکمنستان است. سه بانک دولتی به شرح زیر در ترکمنستان فعالیت دارند:

(۱) بانک دولتی مربوط به امور اقتصادی خارجی (Vnesheconom bank)

(۲) بانک دولتی پس انداز (Sber bank)

(۳) بانک ملی ترکمنستان برای عمران و توسعه

۱۷ بانک دیگر در ترکمنستان وجود دارد که مشخصاً به فعالیت‌های تجاری اشتغال دارد. بسیاری از بانک‌های تجاری در مقیاس‌های کوچک و متوسط فعالیت می‌کنند. در ترکمنستان چهار واحد بانکی جداگانه وجود دارد که با سرمایه خارجی فعالیت دارند. این بانک‌ها عبارت‌اند از:

(۱) بانک مختلط ترکیه - ترکمنستان (T.C. Ziraat bank)

(۲) بانک مختلط روسیه - ترکمنستان (Rossiyski Credit)

(۳) بانک مختلط ترکمنستان - پاکستان

(۴) بانک ایرانی مربوط به امور تجاری (Saderat) کلیه بانک‌های یاد شده بانک‌های خارجی هستند که با اجازه‌نامه رسمی بانک مرکزی ترکمنستان فعالیت می‌نمایند.

پنج بانک تجاری ترکمن، بانک تجاری مختلط ترکمنستان - ترکیه و دولتی پس انداز از بانک مرکزی ترکمنستان اجازه رسمی دارند و بدین وسیله امور ارزی را انجام می‌دهند.

بانک مرکزی ترکمنستان در داخل بانک ملی این کشور است و زیرنظر

دولت فعالیت می‌کند. این بانک عهده‌دار تنظیم سیاست‌های ارزی و پولی، نظارت و سپرپستی به نظام پرداخت‌ها و مجری مقررات نظام بانکی است. مضافاً اینکه بانک با تخمین نرخ بهره، امکان انتقال یارانه‌ها به بخش‌های اقتصادی اولویت‌دار را فراهم می‌آورد.

بانک مرکزی ترکمنستان همچنین وظیفه دارد با همکاری کمیته ارزی که به وسیله قائم مقام ریس و هیأت وزیران اداره می‌شود، جریان هفتگی عملیات ارزی کشور را کنترل نماید.

اخيراً یک کمیسیون بین بانکی تأسیس شده است که به وسیله همان مقامات (قائم مقام هیأت وزیران) اداره می‌شود و توزیع و جریان ارز خارجی را به گونه عملیات بانک تجارت تحت کنترل دارد.

بانک دولتی مربوط به فعالیت‌های اقتصادی خارجی (bank Vnesheconom) به منزله مؤسسه راهنمای تجارت و سرمایه‌گذاران خارجی و صادرکنندگان داخلی است.

Vnesheconom bank کماکان به امور صادرات و واردات تسلط دارد و به منزله عضو مجمع پرداخت‌های بین‌المللی بشمار می‌رود.

**تأثیر کنترل ارز خارجی بر روی فعالیت‌های تجاری**  
در گذشته، شرکت‌های خارجی که در ترکمنستان فعالیت می‌کرده‌اند در تبدیل پول رایج ملی به ارزهای معابر مشکل داشته‌اند. برخی شرکت‌ها به دلیل کمبود پول محلی و ارزهای معابر ترکمنستان حتی نمی‌توانستند برای انتقال صوری در پوشش منات وصول نمایند.

به‌هرحال، درگذشته بسیاری از انتقالات تجاری ترکمنستان براساس یک پایه مادله قرار داشت (معمولاً پرداخت‌ها براساس پیشنهاد تنظیم می‌شد) در حالی که هم اکنون همه مبادلات انتقالی توسط هیأت وزیران کنترل می‌شود.

در سال ۱۹۹۳ دولت ترکمنستان یک توافقنامه OPIC که تضمینات وامی، وام‌های مستقیم و بیمه سرمایه‌گذاری با شرکت‌های آمریکایی را مقرر می‌دارد امضا کرد که هنوز معتبر است.

ترکمنستان بینگاه‌های مالی بین‌المللی را به هم پیوند داده است، لکن یک عضو چندجانبه آزادسی تضمین سرمایه‌گذاری نیست.

بانک صادرات - واردات آمریکا (EX-IM) پوشش کوتاه مدت و میان مدت برای رسیک مؤثر فراهم آورده است.

بانک صادرات - واردات آمریکا (EX-IM) یک اعتبار غیرقابل برگشت از بستانکار را مقرر می‌دارد (ILC) یا ضمانت از جانب بانک دولتی برای امور اقتصادی خارجی را برای مبادلات کوتاه مدت می‌طلبد.

ترکمنستان از طریق بانک‌های زیر امور کارگزاری را انجام می‌دهد:

1- Chase Manhattan

2- Citibank

3- American Express Bank Ltd

4- Bank of American International

5- Bankers Trust Company

6- Chemical Bank

7- Credit Lyonnais

8- Republic National Bank of New York

9- Riggs Bank

10- Bank of New York

**فهرست بانک‌های دولتی ترکمنستان که کارگزار امور  
بانکی آمریکا هستند:**

ضرورت ازهای خارجی را به هنگام حراج خریداری نمایند.  
فهرست زیر اطلاعات لازم را در مورد بانک‌های تجاری و دولتی ترکمنستان که اجازه تبدیل ارزهای خارجی به آن‌ها داده شده ارائه می‌کند.  
این بانک‌ها با بانک‌های خارجی همکاری مشترک دارند.  
بانک دولتی امور اقتصادی خارجی، در عین حال عمدت‌ترین کارگزار مالی کشور بشمار می‌رود. این بانک وظیفه دارد کلیه معاملات تجاری دولت را تأمین نموده و کلیه عملیات تبدیل ارز خارجی را اداره نماید. این بانک همچنین مجوز دریافت پرداخت‌های نقدی برای دریافت ویزا یا روادید و کارت‌های اعتباری را دارد و انتقالات الکترونیکی را حداکثر در دو روز آماده می‌کند. بانک یاد شده همچنین کارت بانک‌های ملی را از نوع پلاستیک رایج کرده است که هم می‌توان با آن مراتب دریافت کرد و هم ارزهای خارجی (حداکثر ۱۰۰۰ دلار در روز). تبدیل ارزهای معتبر خارجی و پرداخت‌های داخلی تلفنی نیز جزو فعالیتهای این بانک است.  
این بانک همچنین روابط مکاتبه‌ای با نیویورک اکسپرس بانک آمریکا، بانک بین‌المللی آمریکا، تراست بانکداران، و بانک ملی جمهوری نیویورک دایر نموده است.

**فهرست بانک‌های تجاری و دولتی ترکمنستان که با  
بانک‌های خارجی همکاری مشترک دارند**

- 1- Status of U.S Turkmenistan Commercial Agreements.
- 2- Protection of U.S. Intellectual Property
- 3 - U.S. Trade and Development Agency (TDA)
- 4 - U.S. Export - Import Bank
- 5- Overseas Private Investment Corporation (OPIC)
- 6- International Monetary Fund (IMF) and World Bank
- 7- Central Asian Enterprise Fund
- 8- GATT
- 9 - European Bank for Reconstruction and Development (EBRD)
- 10 - Asia Development Bank

**آگهی‌های تبلیغاتی و مشوق‌های تجاری**

تبلیغات تجاری در ترکمنستان تحت کنترل دولت است. وسائل ارتباط جمعی، امکانات کمی را برای تبلیغات تجاری فراهم می‌آورد و مجموعاً مشتمل بر دو یا سه روزنامه و پخش رادیو تلویزیونی است. حکام شهرهای بزرگ و کوچک اجازه انتشار برای تابلوی آگهی‌ها، نوشته‌های نئونی و سایر انواع تبلیغات محیطی را صادر می‌کنند. فقط درمورد آگهی‌های مربوط به سیگار و الکل است که جداً ممانعت بعمل می‌آید (باوجود این، آگهی‌های تبلیغات سیگار در کیوسک‌ها و تابلوهای اعلانات پایتخت به چشم می‌خورد). کارخانجات خارجی برای تبلیغات و آگهی در ترکمنستان نیاز به اخذ مجوز از دولت ندارند، مگر شرکت‌هایی که در زمینه‌های فرهنگی و یا دارویی فعالیت دارند. این گونه واحدها لزوماً باید از وزارت فرهنگ و یا وزارت بهداشت کسب اجازه نمایند.

**تبلیغات از طریق رادیو و تلویزیون**

رادیو و تلویزیون ملی ترکمنستان (NTRC) برای دو گروه واحدهای

Central Bank - Chase Manhattan, New York

- Citibank N.A., New York
- Deutsche Bank, New York

Vnesheconom bank - American Express Bank Ltd., New York

- Bank of American Int'l, New York
- Bankers Trust Company, New York
- Bank of New York, New York
- Chase Manhattan Bank, New York
- Chemical Bank, New York
- Citibank N.A., New York
- Credit Lyonnais, New York
- Republic National Bank of New York, New York

Investbank - Bank of American Int'l, New York

- Chase Manhattan Bank, New York
- Citibank N.A., New York and Frankfurt/Main, Germany

Turkmen bank - Citibank N.A., New York

- Bankers Trust Company, New York

Daykhan Bank - Citibank N.A., New York

- Bank of New York, New York
- Chase Manhattan Bank, New York

**بانک تجاری ترکمنستان**

بانکداری به شیوه غرب هنوز در ترکمنستان دوران طفولیت خود را می‌گذراند. با این حال، جای خوشوقتی است که برخی بانک‌های محلی در ارتباط با بانک‌های خارجی توسعه یافته‌اند و می‌رود که سرویس‌های خدماتی مشابه بانک‌های غربی را ارائه نمایند.

اگر یک شرکت خارجی در نظر دارد یک بانک محلی را مورد استفاده قرار دهد، شرط نخستین آن است که بانک موردنظر در تسعیر کردن ارزهای معابر توانایی داشته باشد.

در ترکمنستان بانک‌های متوسط سازمان‌های بانکی مختلف اداره می‌شوند. ۶۷ بانک مختلف اعم از تجاری، دولتی، محلی یا خارجی، همه با بانک مرکزی ترکمنستان اداره می‌شوند. خارج از این مجموعه، دو بانک دولتی مشتمل بر بانک دولتی برای امور اقتصادی خارجی و بانک پس‌اندازی، ۵۲ بانک دایخان تجاری (Daykhan bank) بانک‌های کشاورزی که به وسیله تعاونی بانک‌های دایخان سربرستی می‌شوند. علاوه بر همه این‌ها ۱۳ بانک تجاری دیگر در ترکمنستان فعالیت دارند.

بسیاری از بانک‌های تجاری به طریق یک اجازه نامه رسمی تضمین شده‌اند و به آن‌ها اجازه داده شده است که پول ملی را در نزخ تبدیل جاری به ارزهای رایج بدل نمایند. برخی بانک‌ها فقط دارای یک اجازه نامه هستند و لذا توسط بانک مرکزی تضمین می‌شوند و اجازه دارند به شرط ایجاب

ترکمنستان فعالیت‌های تجاری را در سه گروه جدا از هم - صادرات، واردات و سرمایه‌گذاری - طبقه‌بندی کرده است. روش معمول در ثبت اینگونه شرکت‌ها به شرح زیر می‌باشد:

انعقاد قراردادهای صادرات - واردات دقیقاً فقط در محدوده مبالغه کردن کالاهای ملی و مواد خام به ثبت رسیده‌اند (CRME)<sup>۱۱</sup>. معمولاً یک مقام دولتی تجارت خارجی ترکمنستان را تنظیم می‌کنند و نکات خاصی تأکید دارد. بر فرض مثال اگر یک شرکت خارجی تمایل دارد بدون تأسیس دفتر و یا یک شرکت مختلط در ترکمنستان به خرید کالاهای ترکمنی و یا فروش فرودهای کشور خود مبادرت نماید، فقط به طریق CRME است که می‌تواند وارد عمل شود.

همچنین اگر یک شرکت خارجی قصد سرمایه‌گذاری در زمینه صادرات و یا واردات در کشور ترکمنستان دارد، لزوماً باید به طریق ایجاد یک شرکت مختلط (ترکمنستانی یا یک شرکت خارجی دیگر) اقدام نماید. مطابق قوانین ترکمنستان، شرکت مورد نظر موظف است شخصاً با قصد بکار انداختن سرمایه و فن‌آوری شرکت خود را در آذانس ملی سرمایه‌گذاری خارجی (SAFI)<sup>۱۲</sup> ترکمنستان به ثبت برساند. SAFI مسؤول ثبت شرکت‌های خارجی در ترکمنستان است و در عین حال آزمون امکان پذیری بروزه‌های سرمایه‌گذاری در ترکمنستان را بعهده دارد.

### آزمون امکان پذیری بروزه‌ها

آذانس ملی سرمایه‌گذاری خارجی در سال ۱۹۹۶ با امتیاز ریاست جمهوری تأسیس شد. این آذانس حکم قیمومیت برای جلب سرمایه‌گذاری خارجی و کنترل اجرا و تکمیل بروزه‌های سرمایه‌گذاری خارجی در ترکمنستان را بعهده دارد. قبل از آنکه یک شرکت خارجی اقدام به سرمایه‌گذاری در ترکمنستان نماید، نخست لازم است SAFI بروزه سرمایه‌گذاری مورد نظر را مورد بررسی قرار دهد.

شرکت‌های خارجی به منظور شفاف نمودن امکان‌پذیری بروزه در برنامه توسعه اقتصادی ترکمنستان لازم است مدارک زیر را به SAFI تسليم نمایند.

۱. اطلاعات جامع در مورد بروزه

۲. تحلیل اقتصادی در زمینه بازاریابی محصول

۳. تحلیل اقتصادی در مورد عرضه مواد خام

۴. فن‌آوری مورد استفاده

۵. نحوه مدیریتی بروزه

۶. منابع نیروی انسانی مورد استفاده

۷. تحلیل‌های مالی و ارزیابی سرمایه‌گذاری

با مجموعه این اطلاعات، SAFI مقاصد طرح پیشنهاد سرمایه‌گذاری خارجی را مورد تحلیل و بررسی قرار می‌دهد و در صورت نبودن نقطه نظرات لازم از جانب وزارت اقتصاد و دارایی، دادگستری و حفاظت محیط زیست بخصوص بانک مرکزی و بازرگانی مالیاتی، امکان‌پذیری بروزه را به ریاست جمهوری اعلام می‌کند (گفتنی است که هیچگونه حق الزحمه‌ای بابت این بررسی‌ها دریافت نمی‌شود). در صورت تصویب بروزه، SAFI بروزه مورد نظر را به ثبت می‌رساند.

### مراحل ثبت کردن در ترکمنستان

پس از آن که بروزه کارخانه‌های خارجی توسط SAFI مورد تأیید قرار گرفت، شرکت خارجی می‌تواند واحد خود را در ترکمنستان به ثبت برساند.

در به ثبت رساندن یک شرکت خارجی لازم است اهداف توسعه شرکت

تجاری اعم از محلی و یا غیر محلی سرویس تبلیغاتی عرضه می‌کند: ۱) واحدهایی که در ترکمنستان اشتغال دارند. و ۲) کلیه تجاري که معرف تسهیلات کاملاً تولیدی خود هستند.

هزینه پخش آگهی‌های تبلیغاتی از رادیو و تلویزیون ترکمنستان (NTRC) متفاوت است. معمولاً از شرکت‌های مقیم خارجی برای هر دقیقه ۸۰۰۰ دلار و برای شرکت‌های غیر مقیم خارجی برای هر دقیقه ۱۲۵۷۰ دلار دریافت می‌کنند. این مقدار هرگز بر روی قیمت کل محصول تولید شده اثر نخواهد گذاشت.

مبلغ پرداختی برای استفاده از برنامه تلویزیون تجاري که برنامه آن توسط NTRC تولید شده و یا توسط NTRC تولید نشده، برای خارجیان مقیم ۴۸۶/۴۴۳ دلار برای هر دقیقه و برای خارجیان غیر مقیم ۴۸۶/۴۴۳ دلار برای هر دقیقه می‌باشد.

مبلغ پرداختی برای استفاده از برنامه تجاري رادیو نیز برای خارجیان مقیم و غیر مقیم متفاوت است و به ترتیب برای هر دقیقه ۴۸/۸۷ ۹۷/۳۴ دلار می‌باشد.

آدرس رادیو و تلویزیون ترکمنستان عبارت است از:

Molla Nepes Street  
Ashgabat Turkmenistan 744000  
Tel : (993) (12)35-15-15  
Fax: (993) (12)39-48-21

### آگهی‌های تبلیغاتی چاپی

سه روزنامه مهم با تیاز زیاد در ترکمنستان فعالیت دارند: ۱) روزنامه «ترکمنستان» به زبان ترکمنی، ۲) روزنامه «ترکمنستان بی طرف» به زبان روسی و ۳) روزنامه «عشق آباد» به زبان روسی و ترکمنی.

آدرس و نام صاحبان امتیاز روزنامه‌های فوق به ترتیب زیر است.

روزنامه (ترکمنستان بی طرف) به زبان روسی:  
صاحب امتیاز آقای: Balkan Gafurov

2nd Floor, Room 234  
20 Atabayev Street Ashgabat Turkmenistan 744000  
Tel: (993) (12)39-42 or 35-40-10  
Fax : (993) (12) 35-40-10

روزنامه (ترکمنستان) به زبان ترکی:  
صاحب امتیاز آقای: Kakabay Ilyasov

2nd Floor, Room 260  
20 Atabayeva Street Ashgabat Turkmenistan 744000  
Tel: (993) (12)39-14-55

روزنامه (عشق آباد) به زبان روسی و ترکمنی:  
صاحب امتیاز آقای: Oraznazar Kheshdekov  
20 Atabayeva Street Ashgabat Turkmenistan 744000  
Tel: (993) (12)35-61 11 or 64-84-43

### روش ثبت یک شرکت در ترکمنستان

براساس گزارش‌های موجود، سرمایه‌گذاران خارجی در ترکمنستان بیشتر مایل هستند سرمایه خود را هم به شکل تأسیس یک نمایندگی یا یک بنگاه تجاري و یا در شکل یک شرکت مختلط بکار اندازند. به طور کلی

ضروری این سازمان ذیلاً ارائه می‌شود:

رئیس: آقای Yolly Gurbanmuradov مسلط به زبان روسی و ترکمنی  
آدرس: 53 Azadi Street Ashgabat Turkmenistan 74400  
Tel: (993) (12) 35-02-31 or 35-03-18  
Fax: (993) (12) 35-04-15

در اشکال بخش، اداره یا بنگاه در ترکمنستان توجیه شود و اطلاعات لازم در مورد واحد مورد نظر و فعالیت آن تهیه گردد.

مدارک مورد نظر عبارت اند از:

۱. فرم تکمیل شده ثبت نام

۲. یک کپی تایید شده شرکت رسمی از حق امتیاز کمپانی در کشور مبدأ یک نامه اداری از یک سازمان دولتی (مثلًاً از سفارت ایران در قندھار) که موجودیت شرکت مورد نظر را تایید کند و به مهر رسمی ممهور شده باشد نیز انجام ثبت شرکت را ممکن می‌سازد. چنین نامه‌ای لزوماً باید رسمی بوده و دارای سربرگ مخصوص اداره مورد نظر باشد. همچنین شماره به ثبت رسیده واحد مورد نظر در کشور مبدأ قید گردد. به علاوه لازم است نام مورد بحث از جانب یک بانک مجاز امضا شده و توسط یک بنگاه مالی ممهور شود.

مدارک اصلی بانک دایر بر تایید توانایی واحد مورد نظر در برداخت اقساط، همچنین تایید صحت کارخانه با وضعیت خوب از جمله نکات مورد انتظار در نامه مورد بحث است. این نامه بیش از شش ماه از تاریخ صدور، اعتبار نخواهد داشت.

یک نامه رسمی در نسخه اصلی (همچنین ثبته) و کالتنامه‌ای است که به کارخانه اجازه می‌دهد خود را در ترکمنستان مطرح نماید.

برای ایجاد یک دفتر نمایندگی دستور مقتضی بر آن است که از جانب کارخانه خارجی یا نمایندگی آن مورد تایید قرار بگیرد.

برای ایجاد یک بخش اداری و یا تهیه گزارش امکان پذیری دستور مقتضی بر آن است که توسط کارخانه مورد نظر یا نمایندگی آن تایید شده باشد.

برای ایجاد یک همکاری مشترک دستور مقتضی بر آن است که یک رونوشت از توافقنامه دوره‌های برقراری همکاری، امتیاز همکاری و یک گزارش امکان پذیری که توسط مؤسسین همکاری مشترک تهیه می‌شود همراه باشد.

همچنین لازم است شرکت ترکمنستانی که همکاری مشترک را می‌پذیرد مدارک زیر را همراه داشته باشد: امتیازنامه، یک کپی از گواهینامه توافق دولتی، اسناد بانکی مربوط به وضع مالی، همچنین گزارشی مبنی بر امکان پذیری، اظهارنامه‌ای دایر بر مشارکت بنگاه مورد نظر در همکاری مشترک و سهم سرمایه‌ای شرکت مورد نظر در سرمایه‌گذاری.

لازم است منابع اصلی به زبان روسی یا ترکمنی ترجمه شود و صحت آن توسط یک شرکت محلی شناخته شده (مثلًاً آنچه بازارگانی ترکمنستان) مورد تأیید قرار گیرد.

بعد از ترجمه کلیه اسناد لازم است سه نسخه از هر کدام تهیه شود. نسخ ترجمه شده اصلی روسی و ترکمنستانی قرارداد لازم است توسط دفتر استاد رسمی ترکمنی ممهور شود.

گفتنی است که در یک قرارداد همکاری مشترک لازم است موارد همکاری مشترک، اسناد مربوطه و گزارش امکان پذیری توسط کلیه شرکا امضا شود.

به محض اینکه یک شرکت خارجی یا شرکت با مجوز همکاری مشترک به ثبت رسید و آغاز به کار کرد، محصول تولیدی خود را لزوماً باید به SAFI ارجاع نماید تا مجوز صادرات دریافت کند. کالاهای معینی مانند پنه و روغن نیازمند مجوز صادراتی هستند. سایر کالاهای فقط به یک گواهی، یا تعریف و یا اظهارنامه نیاز دارند. در میان مجموع کالاهایی که در ترکمنستان تولید می‌شود، جز پنه و روغن، مابقی نیازی به مجوز صادراتی ندارند، همینطور در مورد کالاهایی که از آمریکا وارد ترکمنستان می‌شوند.

برای دریافت بسیاری از اطلاعات لازم در مورد ثبت شرکت‌های خارجی می‌توان با SAFI تماس گرفت. نام مسؤول و شماره تلفن‌های

### پی‌نوشت‌ها:

1- GOTX= Governmental Office for Trade and Export

2- CEO= Chief Executive Office

۳- خاکمیس

4- Bayram Karajaev

5- Konstantin Zavistovski

6- Warol Bekdash

7- Trade and Development Agency

8- Turkmenbashi

9- Seidi

۱۰- هر منات مشتمل بر ۱۰۰ تنجه (tenge) است.

11- Commodities and Raw Materials Exchange

12- State Agency for Foreign Investment

### منابع:

۱. آذر، اورنگ. عوامل مؤثر بر درآمد جهانگردی ایران، پایان نامه کارشناسی ارشد، دانشگاه علوم و فنون مازندران، ۱۳۷۸.
۲. شاهپوری ارانی، مهرداد. بهینه‌یابی مسیرهای ترانزیتی کالا به آسیای میانه و درآمد ارزی حاصل برای ایران، پایان نامه دوره کارشناسی ارشد، دانشگاه تهران، ۱۳۷۶-۷۷.
۳. صادقی یارندی، سیف‌ا... راههای گسترش همکاری‌های اقتصادی و مبادلات تجاری با آسیای مرکزی و قفقاز، طرح پژوهشی موسسه مطالعات و پژوهش‌های بازرگانی، ۱۳۷۸.
۴. ظهراپ بور، فاضل. راهنمای کامل کشورهای آسیای مرکزی و قفقاز، (تهران: ۱۳۷۵).
۵. گمرک ایران. سالنامه آمار بازرگانی خارجی ایران، سال‌های مختلف.
۶. ع مرکز توسعه صادرات ایران. خدمات اطلاع‌رسانی صادراتی.
۷. وزارت امور خارجه. مباحث کشورها و سازمان‌های بین‌المللی، شماره ۶۲ ترکمنستان، سال ۱۳۷۵.

8 - CD.ROM, US DOC, International Trade Administration.

9 - Central Bank of Turkmenistan (CBT), and State Customs of Turkmenistan.

10 - The Economist Intelligence Unit, Country Report, Turkmenistan (EIU 2000).

11- Turkmenistan Home Page, Selected Indicators Data 1990-1996.