

# تجربه‌هایی از مزیت رقابتی در عرصه بین‌المللی: ژاپن<sup>\*</sup> (قسمت اول)

مایکل پورتر

ترجمه علی اکبر خسروی نژاد

(دکترای اقتصاد، عضو هیات علمی دانشگاه آزاد)

بود و سریعاً افزایش می‌یافتد. حدود ۲۰ درصد از تولیدات روبات‌های صنعتی (معادل ۶۰ میلیارد ی恩) صادر می‌شد. سایر کشورهای تولید کننده روبات، شامل کشورهای ایالات متحده، آلمان، سوئیس و ایتالیا، هیچ کدام نمی‌توانستند همانند ژاپن تولید کنند.

## أنواع روبات‌ها

روبات‌های صنعتی عمدتاً برای انجام عملیات در کارخانه‌ها یا حمل و نقل مواد و تجهیزات کارخانه‌ای مورد استفاده قرار می‌گیرند. روبات‌ها

را می‌توان بر حسب روش کنترل شان به ۶ طبقه تقسیم کرد.

۱- روبات‌های دستی که برای کنترل در حین عملیات وجود یک انسان لازم است. در این گونه روبات‌ها، حرکات فرد مستقیماً به حرکات مکانیکی روبات تبدیل می‌گردد. ۲- روبات‌های کنترلی با کارهای تکراری ثابت که به طور تکراری با اطاعت از اطلاعات موجود که نمی‌توان آن‌ها را سریعاً تغییر داد یا تعديل نمود، کار می‌کنند. ۳- روبات‌های کنترلی با کارهای تکراری متنوع که می‌توان آن‌ها را بلا فاصله برنامه‌ریزی کرد یا برنامه‌ریزی آن‌ها را تغییر داد که انعطاف‌پذیری را بسیار بیشتر می‌کند.

۴- روبات‌های دستور گیرنده پلی بک<sup>۱</sup> که عملیات را براساس دستورات مربوط به یک مجموعه کارهای معین، شرایط، وضعیت‌ها و سایر اطلاعاتی که از جانب فرد کنترل کننده روبات صادر می‌شود، تکرار می‌کنند. ۵- روبات‌های کنترل شده به وسیله رقم‌ها که عملیاتی را که به طور رقومی یا به وسیله یک برنامه به آن‌ها داده شده است تکرار می‌کنند.

زمانی که صحبت از موفقیت صنعتی یک کشور (یا یک ملت) می‌کنیم، باید به این نکته توجه نماییم که سخن ما درباره بنگاه‌هایی است که در یک کشور ایجاد شده و توسعه یافته‌اند. از سوی دیگر همین بنگاه‌ها در بازار جهانی شهرت یافته و در رقابت با سایر بنگاه‌های خارجی، گویی سبقت و رقابت را بوده‌اند. وضعیت فوق زمانی برای بنگاه‌های یک کشور پدید می‌آید که آن‌ها دارای «مزیت رقابتی» باشند.

در این گزارش ویژه سعی شده است قسمت کوتاهی از کتاب ارزشمند مایکل پورتر تحت عنوان «مزیت رقابتی ملل» در خصوص دو تجربه صنعتی در کشورهای ژاپن و بریتانیا ترجمه شده، در اختیار پژوهشگران گرامی قرار گیرد. قسمت اول این گزارش در برگیرنده تجربه ژاپن در خصوص صنایع روبات در این کشور است.

## صنایع روبات ژاپن

در سال ۱۹۸۷ ژاپن تولید کننده و صادر کننده پیشناز روبات‌های صنعتی بود. تقریباً ۳۰۰ بنگاه ژاپنی سالانه روبات‌هایی به ارزش ۳۰۰ میلیارد ی恩 (در حدود ۲/۳ میلیارد دلار) تولید می‌کردند. در اواسط دهه ۱۹۸۰ شرکت‌های ژاپنی بیش از ۵۰ درصد روبات‌صنعتی جهان را تولید می‌کردند. صادرات روبات‌های ژاپن تا آن زمان بیش از هر کشور دیگر

## تاریخچه صنعت روبات

اندیشه تولید و ساخت روبات‌ها نخستین بار در ایالات متحده در دهه ۱۹۵۰ شکل گرفت. در این دهه ایالات متحده از حیث تکنولوژی تولیدات کارخانه‌ای به عنوان پیشروترین کشورهای جهان به حساب می‌آمد و بالاترین دست مزدها را در میان سایر کشورها به خود اختصاص داده بود. جرج سی. دول<sup>۲</sup> از ایالات متحده نخستین کسی بود که حق اختراع روبات را به نام خود ثبت کرد، شرکت آمریکایی سی.سی. آی (CCI)<sup>۳</sup> در سال ۱۹۶۵ موفق به ساخت یک روبات دیجیتالی شد. در سال ۱۹۶۲ شرکت‌های AFO و AMF<sup>۴</sup> نخستین روبات را ساختند، این روبات‌ها از مشهورترین نمونه‌ها در زمان خود به شمار می‌رفتند. در اوخر سال‌های دهه ۱۹۶۰، شرکت‌های فوق شروع به استفاده تجاری قابل ملاحظه‌ای از روبات‌ها کردند. نخستین روباتی که در ژاپن مورد استفاده قرار گرفت در سال ۱۹۶۷ از ایالات متحده وارد گردید. صنایع روباتی ژاپن در سال ۱۹۶۸ (به هنگامی که شرکت کاوازاکی یک موافقت نامه بهره برداری با شرکت یونیمیشن<sup>۵</sup> به امضارساند) شروع گردید. شرکت کاوازاکی نه تنها استفاده کننده بالقوه مهمی از روبات‌ها بود بلکه تولید کننده محصولات و خدمات روبات‌ها نیز به شمار می‌رفت. این شرکت تعداد زیادی از ماشین آلات و قطعات شامل موتورها، موتورسیکلت، هواپیما، ماشین آلات کارخانجات و کشتی را تولید می‌کرد. در سال ۱۹۶۹ کاوازاکی فروش روبات‌های یونیمیشن را شروع کرد که از نخستین روبات‌های تولید شده در ژاپن بودند. شرکت فولاد کوبه<sup>۶</sup> نیز جزء نخستین خریداران مجوز روبات‌هایی بود که در آمریکا طراحی می‌شد.

робات‌های اولیه ژاپنی نتایجی داشتند که تا حدی کمتر از انتظار بود. بعضی از افراد، آن‌ها را احمق‌های گران قیمت لقب داده بودند و بسیاری از آن‌ها را به گوشه کارخانه می‌انداختند تا خاک بخورند. با وجود این بنگاه‌های ژاپنی تلاش کردند روبات‌هایی که اقدام به ورود آن‌ها کرده‌اند را از نظر کیفی بهبود بخشنند. کاوازاکی بخشی از قطعات ماشین یونیمیشن را مجدداً طراحی کرده و کیفیت آن‌ها را بهبود بخشدید. در اوخر دهه ۱۹۶۸ میانگین زمان مابین شکست‌های یک روبات وارداتی کمتر از ۳۰۰ ساعت بود. در سال ۱۹۷۴ کاوازاکی زمان مذکور را به حداقل ساعت افزایش داد. در سال ۱۹۷۵ رقم مذکور ۱۰۰۰ ساعت بود که ۱۰۰ ساعت بالاتر از بهترین نتیجه‌های بود که شرکت یونیمیشن به دست آورده بود. (۹۰۰ ساعت). شرکت کوبه سرعت عملیات را افزایش، وزن روبات‌ها را کاهش و آن‌ها را برای استفاده در سیستم‌های نقل و انتقال سازگار ساخت.

بلافاصله پس از موافقت نامه کاوازاکی با یونیمیشن سایر تولید کنندگان کالاهای الکتریکی و ماشین آلات سعی کردند تکنولوژی روبات را برای خود توسعه دهند که مهمنترین آن‌ها صنایع سنگین ایشی کاوازاکیما. هاریما،<sup>۷</sup> و شرکت‌های تولیدی هیتاچی، توشیبا و نظایر آن بودند. تمامی این شرکت‌ها از پیشنازان متنوع سازی تولیدات صنعتی در ژاپن به شمار می‌رفتند.

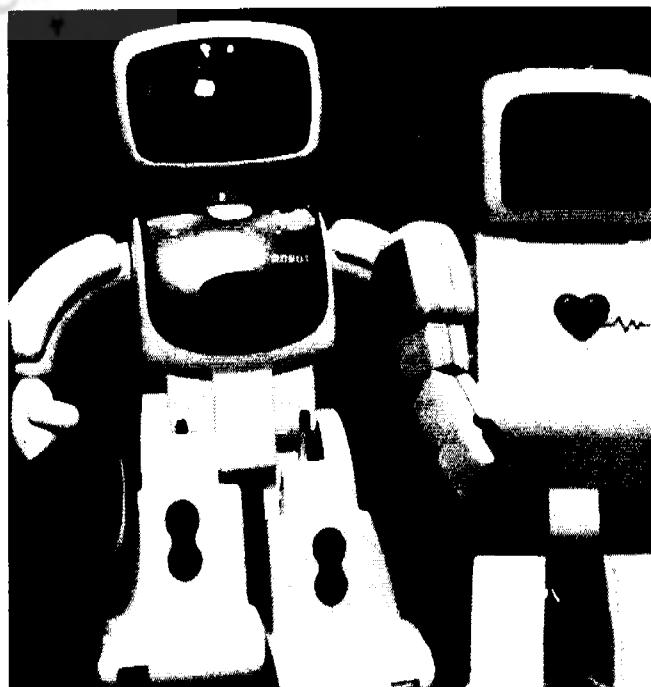
در سال ۱۹۷۱ یعنی سه سال پس از پی ریزی صنعت روبات ژاپن، یک اجلاس غیر رسمی مابین تولید کنندگان ژاپنی سبب شد اتحادیه روبات‌های صنعتی ژاپن در سال ۱۹۷۲ تشکیل گردد. این سازمان بلافاصله به امر برنامه ریزی برای پیشرفت صنعت روبات و اداره روابط آن با دولت مشغول شد.

در این گونه روبات‌ها بدون این که فردی آن‌ها را به حرکت در آورد یا به جای آن بیاندیشد، آن‌ها خود عملیات را انجام می‌دهند. روبات‌های کنترل شده به وسیله ارقام را معمولاً توسط کامپیوتر کنترل کننده که مشابه کامپیوترهای است که ماشین ابزارها را به طور رقومی کنترل می‌کنند به کار می‌گیرند. ۶- سرانجام روبات‌های هوشمند که می‌توانند عملیات خود را به وسیله هوش مصنوعی تغییر دهند.

بخش اعظم روبات‌های صنعتی را برای استفاده در موارد خاص نظیر جوش کاری، رنگ پاشی یا قرار دادن قطعات الکترونیکی در فیبرهای مدار چاپ طراحی می‌کنند. سایر روبات‌ها نظیر روبات‌های جا به جا کننده مواد، روبات انجام دهنده عملیات مونتاژ سبک و روبات‌های ماشینی کمتر تخصصی هستند. خاصیت قابل برنامه ریزی بودن روبات‌های صنعتی به یک روبات اجازه می‌دهد در محدوده عملیات خود فعالیت‌های مختلفی را انجام دهد. سیستم‌های صنایع کارخانه‌ای که تعدادی از روبات‌ها را به کار می‌گیرند همیشه کار معینی انجام داده و اغلب ساخت آن‌ها کاملاً استاندارد است.

خریداران از روبات‌های صنعتی برای افزایش بهره‌وری، بهبود کیفیت، سطح استخدام ثابت یا انجام وظایف خطرناک استفاده می‌کنند. استفاده کامل از منافع روبات‌ها نیازمند تغییرات اساسی در رویکرد شرکت به ساخت محصولات است که با تجهیزات تولیدی قدیمی تر تفاوت می‌کند. کاهش هزینه‌ها همواره از مهمنترین منافع روبات‌ها محسوب نمی‌شوند، بنابراین در بسیاری از کشورها پذیرش روبات و به کارگیری آن در فعالیت‌ها مسیری آهسته را می‌یابید. طراحی یک روبات صنعتی، مستلزم مشخص کردن سیستم‌های مکانیکی، الکترونیکی و نرم‌افزاری لازم بوده تا روبات بتواند وظیفه محول شده را انجام دهد. به ویژه، ایجاد نرم افزارها بخش مهمی از این فرآیند بوده و بیشتر هزینه‌های سیستم خودکارسازی کارخانه‌های پیچیده را که در حال بوجود آمدن بودند را به خود اختصاص داده است.

فرآیند تولید صنعتی روبات‌ها شبیه فرآیند تولید سایر قطعات پیچیده ماشین آلات است. ابتدا بدنه فلزی طبق مشخصات و ویژگی لازم تولید می‌شود و پس از آن مراحل مونتاژ بدنه فلزی طی شده سپس به روبات، موتور و سیستم محرکه که بر حرکات آن ناظارت می‌کند وصل شده و کنترل نیز نصب می‌گردد. سرانجام روبات تحت آزمایشات بسیار متعدد قرار می‌گیرد تا در خصوص انطباق روبات با مشخصات مورد نظر اطمینان حاصل گردد.



## تقاءی داخلی بازار در مراحل اولیه و پیشرفته

صنایع لوازم خانگی و لوازم خودکار ژاپنی بازارهای اولیه عمدت برای روبات‌های صنعتی در ژاپن قلمداد می‌شدند. شرکت نیسان نخستین مشتری مهم بود. این شرکت برای کمک به طراحی و ایجاد نرم‌افزار برای روبات‌های خودکار با کاوازاکی همکاری نموده و نخستین شرکت اتومبیل سازی ژاپن بود که در مقیاس وسیع از روبات‌های صنعتی استفاده می‌کرد. روبات‌های مورد نیاز شرکت نیسان توسط شرکت کاوازاکی سال ۱۹۷۰ نصب شد. مشکلات اولیه این کار به حدی زیاد بود که مهندسین کاوازاکی تقریباً هر روز در شرکت نیسان بودند تا اتصالات هیدرولیک، مدارهای الکترونیکی خراب و قطعات مکانیکی ناموفق را تعمیر کنند. سرانجام مشکلات حل شد و کارگران اتومبیل سازی، خود قادر شدند روبات‌ها را به کار گرفته و تعمیرات جزئی را انجام دهند. به زودی سایر

داد. هر دو رویداد به حساسیت زیاد نسبت به هزینه منجر شد. این فشارها توأم با سیاست‌های استخدام مدام عمر در شرکت‌های ژاپنی، بنگاه‌های ژاپنی را نسبت به استخدام کارگران جدید که اخراج آن‌ها در زمان کماید مشکل بود محظوظ کرد. تولید کنندگان ژاپنی که تحت فشارهای شدید رقابتی بودند برای افزایش بهره وری و صرفه جویی در مصرف انرژی به روبات‌ها روی آورند.

برخلاف ایالات متحده آمریکا و اروپا، موضع حمایتی اتحادیه‌های کارگری ژاپن سبب نفوذ بیشتر روبات‌ها شد. اتحادیه‌های کارگری ژاپن که عموماً اتحادیه‌های یک شرکتی بودند با به کارگیری روبات موافق بودند. در شرکت‌های بزرگ سیاست استخدام مدام عمر از شغل‌ها حمایت می‌کرد. به علاوه صنایعی که استفاده کننده روبات در ژاپن بودند در دهه ۱۹۷۰ و اوایل دهه ۱۹۸۰ به سرعت در حال رشد بوده و در استخدام کارگر مشکل داشتند. در مقام مقایسه، به کارگیری روبات‌ها در آمریکا و اروپا به خصوص در صنایع نظیر صنایع اتومبیل سازی که رشدی نداشتند با مقاومت جدی روپرورد.

مدیریت ژاپنی نیز نسبت به همتایان خارجی خود رغبت بیشتری در نصب روبات‌های صنعتی داشتند. بخش بزرگی از مدیران آمریکایی با تکنولوژی‌های جدید مأمور مهندسین بودند. هم‌چنین مدیران ژاپنی کمتر تحت تحریر فشار بودند تا در کوتاه مدت به نتیجه برسند و بنابراین بهتر می‌توانستند تصمیمات استراتژیک تولیدی بگیرند. روبات‌ها را نمی‌توان تنها با ملاحظات کوتاه مدت صرفه جویی در هزینه‌ها توجیه کرد. بنگاه‌های ژاپن در کسب سایر منافع نظیر کیفیت بهتر ارجحیت قاتل شده و ملاک‌های متفاوت سرمایه‌گذاری را در تحلیل‌های خود به کار می‌گرفتند.

تحول نهایی که اهمیت آن کمتر قابل مبالغه است ظهور شرکت‌های ژاپنی در تعداد زیادی از صنایع، به عنوان شرکت‌های تولید کننده پیشناختار در سطح جهان بود. شرکت‌های ژاپنی از طریق سطوح بالای خودکار سازی، سازمان دهنده مجدد جریان کار و توجه فوق العاده به کیفیت، از رویه‌های تولیدی تعریف جدیدی ارائه کردند. تولید کنندگان پیشناختار ژاپنی بسیار پیشرفته‌تر شدند و انتظار می‌رفت برای صنعت در حال رشد روبات ژاپن خریدارانی بالقوه و عاملی برای نوآوری مذاوم باشند.

تمام این عوامل دست به دست هم داد تا توسعه و نصب روبات‌های صنعتی شتاب گیرد. ژاپن نخستین، بزرگ‌ترین و پیشرفته‌ترین بازار برای روبات‌ها در جهان را به وجود آورد. در اوایل دهه ۱۹۷۰ روبات‌های نصب شده در ژاپن در سطح جهان بیشترین بود و به ۶۰ درصد کل روبات‌های نصب شده در ژاپن در جهان بالغ می‌گردید. تعداد روبات‌های تولید شده در ژاپن در سال ۱۹۷۶ نزدیک به ۷۷۰۰ دستگاه (معادل ۱۴/۱ میلیارد یعنی ۱۰۱۰۰) در سال ۱۹۷۷ نزدیک به ۲۷/۳ میلیارد یعنی در سال ۱۹۷۸ (معادل ۱۴۸/۴ میلیارد یعنی) در سال ۱۹۸۰ و ۴۸۵۰۰ دستگاه (بیش از ۳۰۰ میلیارد یعنی) در سال ۱۹۸۵ بوده است. در طول همین دوره در تولید کالاها در صنایع، از روبات‌های پیشرفته‌تری استفاده می‌شد. در سال ۱۹۸۴ روبات‌های صنعتی نصب شده در ژاپن به ۶۶ درصد کل رقم جهانی می‌رسید در حالی که سهم آمریکای شمالی تنها ۱۴/۹ درصد بود.

خریداران ژاپنی روبات‌ها نه تنها شرکت‌های بزرگ بلکه شرکت‌های کوچک و متوسط نیز جزء خریداران به شمار می‌رفتند. شبکه مقاطعه



شرکت‌های اتومبیل سازی که در حال رقابت شدید بودند به نصب روبات‌ها اقدام کرده تا از حیث تکنولوژی تولید از نیسان عقب نمانند.

صنایع ژاپن که به سرعت در حال رشد بود (نظیر صنایع الکترونیک و اتومبیل) با کمبود نیروی کار ماهر مواجه بودند. برآورد شده بود که در سال ۱۹۶۵ ژاپن با کمبود ۱/۸ میلیون نفر نیروی کار ماهر مواجه است و این کمبود تا دهه ۱۹۸۰ نیز ادامه یافت. میزان استفاده از ظرفیت نیز از تعییر الگوی کار تاثیر پذیرفت. همچنان که کارگران ژاپنی مرغه‌تر می‌شدند کمتر مایل بودند دو نوبتی یا سه نوبته کار کنند. روبات‌ها راه حل بسیار مهمی برای هر دو مشکل به شمار می‌رفتند. در سال ۱۹۷۳ نخستین بحران نفتی به رکود جدی در ژاپن و کاهش رقابت داخلی برای استفاده بیشتر از ظرفیت‌های بیکار انجامید. تورم ۱۹۷۴-۷۵ که پس از نخستین بحران نفتی به وجود آمد نرخ‌های دستمزد را به شدت افزایش

خریداران می توانستند حدود ۲۵ درصد از ارزش روبات های خریداری شده را در همان سال اول جزء استهلاک منظور کنند به اوج خود رسید. در سال ۱۹۸۲-۱۹۸۳ این رقم به ۱۰ درصد برای سال اول کاهش یافت و سپس به طور کلی ملغی گردید. عموماً احساس می شد این اقدامات برای رشد صنعت بسیار مهم نیست.

### خوشه در حال رشد ژاپنی

سایر شرکت های مهم ژاپنی در اواسط دهه ۱۹۷۰ وارد صنایع روبات شدند که اغلب آن ها صنایع خریدار، عرضه کننده یا دیگر صنایع مرتبط با صنایع روبات بودند. شرکت فانوک<sup>۴</sup> پیش رو ترین تولید کننده جهانی کنترل کننده های رقمی ماشین ابزار (که ۵۰ درصد سهم بازار جهانی را در اختیار داشت) و شرکت پیش رو تولید کننده موتورهای سرو<sup>۵</sup> در سال ۱۹۷۴ وارد این صنعت شدند. نخستین روبات های شرکت فانوک برای مصرف داخلی ساخته شده بودند.

شرکت فانوک بر حسب تعداد تولید، پیش رو ترین تولید کننده ژاپنی روبات بود. صنایع خودکارسازی به زودی به بزرگ ترین مشتری های شرکت فانوک تبدیل شدند و خود شرکت فانوک نیز در مقام دوم قرار گرفت. مرکز اصلی تولید فانوک نزدیک کوه فوجی قرار داشت. کارخانه فانوک در طول یک روز ۱۰۰ کارگر را به کار می گرفت و شب ها فقط یک نفر از آن نگهبانی می کرد. فانوک تخمین زده بود که استفاده از فنون تولیدی قیمتی، احتیاج این شرکت را از نسبت سرمایه برکار کن تا بیش از ۱۰ برابر افزایش می دهد.

شرکت ماتسوشیتا<sup>۶</sup> واحد تولید کننده ابزار آلات الکترونیکی مصرفی در سال ۱۹۷۱ وارد این صنعت شد. ماتسوشیتا نخستین ماشین خودکار جای دهنده قطعات الکترونیکی پاناسرت<sup>۷</sup> را در سال ۱۹۶۷ به وجود آورده بود که فرآیند نصب قطعات را در مراحل مونتاژ الکترونیکی خودکار می ساخت. ماتسوشیتا نخستین ماشین پاناسرت را در سال ۱۹۷۵ به کار گرفت. در سال ۱۹۷۵ ماتسوشیتا با خش ماشین آلات دقیق خود را به طور جداگانه بی ریزی کرد تا تخصص خود را در تجهیزات کارخانه ای بیش تر توسعه دهد. شرکت مذکور فروش روبات های تنظیم کننده قطب را برای جوشکاری در سال ۱۹۸۰ و روبات های مونتاژ کارخانه را در سال ۱۹۸۲ شروع کرد. شرکت تولیدی الکتریکی یازکاوا<sup>۸</sup> نمونه ای از وارد شدگان به این صنعت در نیمه دوم ۱۹۷۰ است. یازکاوا کنترل کننده های کامپیوتری رقمی (CNC) و محصولات الکتریکی سنگین را تولید می کرد و یکی از تولید کنندگان عمده موتورهای الکتریکی بود. این شرکت نخستین خط روبات های خود را در سال ۱۹۷۷ به کار انداخت. روبات های جوشکاری قوسی، تولید اصلی یازکاوا بودند، هر چند این شرکت روبات هایی را برای نقل و انتقال مواد، پردازش ماشین و مونتاژ نیز عرضه می کرد. شرکت مذکور تولید سلول های مونتاژی را در سال ۱۹۸۵ آغاز کرد. نخستین کاربرد سلول مونتاژی یازکاوا عبارت بود از مونتاژ قطعات روبات جوشکاری معروف L10W ۱۰L برای کاربرد داخلی خود و کسب تجربه و ایجاد نمایشگاهی برای خریداران یازکاوا ادعا می کرد در نیمه دهه ۱۹۸۰ بزرگ ترین عرضه کننده ژاپنی روبات های صنعتی به بازار آزاد است.

کاوازکی که در آغاز روبات های با طراحی آمریکایی را با محجوز تولید می کرد برای توسعه تکنولوژی روباتی خود اقدام کرد. در سال ۱۹۸۲ این

کاران فرعی که در صنایع اتومبیل سازی و ماشین آلات ژاپن کار می کردند بازار مهمنی برای سازندگان بزرگ روبات به شمار می رفتند. مقاطعه کاران فرعی برای ویژگی های انعطاف پذیری، صرفه جویی و بهبود کیفیتی که روبات ها به وجود می آوردند ارزش فوق العاده ای قائل بودند به علاوه کمبود نیروی کار ماهر به بنگاه های کوچک آسیب وارد می ساخت زیرا کارگران ماهر، این بنگاه ها را کمتر محل مطلوبی (در قیاس با شرکت های بزرگ تر) برای کار تصور می کردند. بسیاری از این بنگاه ها برای رشد خود مجبور به خودکار سازی بودند. یک متخصص صنعت تخمین می زند که ۲۰ درصد روبات های صنعتی که در ژاپن به فروش می رسید به شرکت های کوچک و متوسط راه یافته و این رقم به سرعت در حال رشد بوده است. در ژاپن و تا حد کمتری در ایتالیا این بازار مورد توجه خاص قرار گرفته است.

در سال ۱۹۸۰ استفاده کنندگان عمده روبات در ژاپن شامل صنعت الکترونیک (۳۶ درصد)، صنایع اتوماتیک سازی (۲۹ درصد) و صنایع پلاستیک سازی (۱۰ درصد) بودند. صنایع ماشین آلات عمومی (۷ درصد) و صنایع فلز کاری (۵ درصد) روبات های نصب شده را به خود اختصاص می دادند. این الگو تا سال ۱۹۸۵ یعنی هنگامی که بازار ماشین آلات الکتریکی خانگی و وسائل خودکار ۴۹ درصد کل فروش روبات های ژاپنی و ۶۱ درصد فروش داخلی را به خود اختصاص می دادند تغییر چندانی نیافت.

در سال ۱۹۸۰ دولت ژاپن برای افزایش تقاضای روبات چندین سیاست را به اجرا گذاشت که عبارت اند از:

- ایجاد یک سیستم اجاره ای، برای این منظور یک شرکت برای اجاره روبات طراحی شده بود تا روبات های صنعتی را در بنگاه های کوچک و متوسط رواج دهد.

- مکانیزم تامین مالی ویژه، تامین مالی کسب و کارهای کوچک و شرکت تامین مالی مردمی برای بنگاه های کوچک و متوسط جهت اشاعه روبات های صنعتی که برای تضمین اینمی کارگران طراحی شده بود.

- ایجاد سیستم استهلاک و ویژه برای روبات صنعتی دارای عمل کرد بالا که شامل کامپیوترها نیز می شد.

- برنامه های وام و اجاره برای روبات های صنعتی در سطح دولت محلی که به بنگاه های کوچک کمک می کرد تا تجهیزات خود را نوسازی کنند.

در سال ۱۹۸۴ دو سیاست مکمل دیگر نیز اضافه شد:

- ایجاد نظام اجاره ای برای سیستم های انعطاف پذیر تولید کارخانه ای با نرخ بهره و ویژه (وام های ویژه از بانک توسعه ژاپن به شرکت اجاره روبات ژاپن)

- ایجاد انگیزش های مالیاتی برای تشویق سرمایه گذاری در تجهیزات پیشرفته مجهز به سیستم های الکترونیکی برای بنگاه های کوچک تر که شامل تخفیفات ویژه این استهلاک یا کسورات ویژه برای مالیات شرکتی می شد.

تمامی این اقدامات از نظر دامنه محدود بودند، هر چند به هدف مفید فروش تقاضا برای روبات های در شرکت های کوچک و متوسط کمک می کردند. برنامه اجاره روبات شامل روبات های ژاپنی و روبات های خارجی می شد که تنها حدود یک درصد از کل فروش روبات را در بر می گرفت. تحقیقات ویژه برای استهلاک در سال ۱۹۸۷-۱۹۸۹ هنگامی که

آسی<sup>۱۶</sup> (در حال حاضر آبی.بی) و الوبی<sup>۱۷</sup> و زیمنس، شرکت‌های خودکار سازی بودند. شرکت‌های الکترونیکی ژاپنی نسبت به شرکت هایی که فقط ماشین آلات می‌ساختند از این مزیت برخوردار بودند که در ماشین آلات خود اجزاء الکترونیک و کنترلی بسیار پیشرفته‌ای را قرار می‌دادند.

### بین المللی شدن

صادرات روبات‌های ژاپنی در سال ۱۹۷۵ و در سطحی پایین آغاز شد. در سال ۱۹۸۱ صادرات (از لحاظ ارزش) هنوز ۵ درصد فروش صنعت را تشکیل می‌داد. پذیرش سریع روبات‌ها در ژاپن تقاضای اغلب بازارهای خارجی را کم کرده بود. در سال ۱۹۸۵ میزان صادرات به ۲۰ درصد فروش رسید که شرکت‌های خودکار سازی و عرضه کنندگان آن‌ها سهم عمده‌ای را به خود اختصاص داده بودند. روبات‌ها مستقیماً به مصرف کنندگان نهایی فروخته می‌شد. فروش روبات‌ها بسیار تکنیکی بود و کراراً ایجاب می‌کرد که داشت مهندسی کاملی از فرآیند تولید مشتری در اختیار باشد. معمولاً تلاش بسیار زیادی لازم بود تا خریداران را در مورد توانایی‌ها و مزیت‌های روبات‌ها و سایر تجهیزات خودکارسازی کارخانه مطلع سازند. اغلب تصمیمات خرید در سطحی بسیار بالا اتخاذ می‌شد. رشد آهسته صادرات را تا حدودی می‌توان به دلیل محتوى خدمات تعمیر، آموزش و ارائه سایر خدمات لازم دانست. اگر روبات‌ها بخشی از سیستم خودکار تولید باشند فروش آن بسیار پیچیده‌تر می‌شود.

بسیاری از سازندگان ژاپنی روبات برای دسترسی به بازارهای خارجی، فروش، ظرفیت ارائه خدمات و کسب تکنولوژی‌های تخصصی با شرکت‌های خارجی ارتباط برقرار کردند، مشهورترین این ارتباط جنرال موتورز . فانوک بود که در سال ۱۹۸۲ تشکیل شد. در این ارتباط جنرال موتورز نرم‌افزار، قدرت بازاریابی و بازاری چشمگیر ارائه می‌کرد در حالی که فانوک روبات‌ها و سخت افزارهای مربوط به روبات را عرضه می‌نمود. بنابراین توسعه محصول به طور مشترک انجام می‌شد. در سال ۱۹۸۶ حدود ۲۰ درصد از روبات‌های فانوک برای جنرال موتورز ساخته می‌شد. این سرمایه‌گذاری مشترک سهم ۲۷ درصد از بازار روبات آمریکا را به خود اختصاص می‌داد که برای هر شرکتی بزرگترین سهم محسوب می‌شد. فانوک در سال ۱۹۸۶ با جنرال الکتریک ارتباط برقرار کرد تا سیستم‌های خودکار سازی کارخانجات را توسعه دهد.

این دو فعالیت مشترک کاملاً نشان می‌دادند که شرکت‌های آمریکایی نمی‌توانند با تخصص‌های فانوک برابری کنند. سایر بیوندهای میان شرکت‌های ژاپنی و آمریکایی اغلب موافقت نامه‌های فروش بودند که در آن شرکت‌های آمریکایی روبات‌های ساخت ژاپن را بازاریابی می‌کردند. هیچ تولید کننده ژاپنی روبات، در آمریکا اقدام به تولید نمی‌کرد و تمام روبات‌های فروخته در ایالات متحده ژاپنی بودند به استثنای روبات‌هایی که با سرمایه گذاری مشترک جنرال موتورز . فانوک ساخته می‌شد.

در اواسط دهه ۱۹۸۰ شرکت‌های ژاپنی در بازار آمریکا موفق‌تر از بازار اروپا بودند. این شرکت‌ها اول برای بازار داخلی، سپس برای بازار آمریکا و سرانجام برای بازار اروپا تولید می‌کردند. در اواسط دهه ۱۹۸۰ بود که شرکت‌های ژاپنی تلاش خود را جهت فروش در مقیاس بالا در اروپا شروع کردند. به علاوه این شرکت‌ها دریافت‌هه بودند که پیداکردن

شرکت فروش سری‌های پوما<sup>۱۸</sup> از روبات‌های جوشکاری را آغاز کرد. در سال ۱۹۸۵ این شرکت را بطه فنی خود را با شرکت ادبی تکنولوژی<sup>۱۹</sup> از ایالات متحده شکل داد تا روبات‌هایی با حرکت مستقیم بسازد. روبات‌های کاوازاکی کاربردهای متعددی از جمله جوشکاری نقطه‌ای، جوشکاری قوسی، پردازش با ماشین، پالس بندی کردن، جابه جایی مواد و پوشنش دادن را داشتند.

در سال ۱۹۸۰ یکصد و سی شرکت سازنده روبات در ژاپن وجود داشتند که می‌توان آن‌ها را به ۴ گروه اصلی تقسیم کرد. نخستین گروه، تولید کننده ابزار آلات برقی (شامل هیناتچی، توشیبا، نیهون الکتریک، میتسوبیشی الکتریک، یازکاوا و فوجی الکتریک) بودند. دومین گروه، شامل تولید کنندگان ماشین آلات (از جمله فانوک، تویویا ماشین و رکس، کوماتسو و توشیبا کی) می‌شند، گروه سوم در برگیرنده تولید کنندگان تجهیزات حمل و نقل (از جمله صنایع سنگین...) بود. و آخرین گروه، فولاد سازان (شامل فولاد کوبه و فولاد دیگر) را شامل می‌شد.

سازندگان روبات ژاپنی براساس قانون اقدامات موقت برای صنایع ماشین آلات و الکترونیک (۱۹۷۱-۷۸) و قانون اقدامات موقت راجع به صنایع ماشین آلات و انفورماتیک، از وام‌های دولتی با نرخ بهره پایین که بانک توسعه ژاپن آن را پرداخت می‌کرد برخوردار می‌شند. با این وجود تنها محدودی از شرکت‌ها از این وام استفاده کردند چرا که ما به تفاوت نرخ بهره زیاد نبود و رقابت کنندگان در تولید روبات‌ها شرکت‌های مهمی بودند که منابع مالی فراوانی در اختیار داشتند.

تولید کنندگان ژاپنی در درجات متفاوتی از ادغام عمودی را پذیرفتند که به صنایع بستگی داشت که از گذشته در آن رقابت می‌کردند. شرکت کاوازاکی که صاحب تخصص در صنایع هیدرولیک بود در بخش صنایع دفاعی فعالیت‌های زیادی را آغاز کرد که سیستم‌های هیدرولیک برای مصرف داخلی را تولید می‌کرد. اما موتورها، دنده‌ها و قطعات کوچک را خریداری می‌کرد. ماتسوشیتا<sup>۲۰</sup> موتورها را تولید ولی دنده‌ها و قطعات هیدرولیک را می‌خرید. فانوک موتورها و کنترل کننده‌های خود را، تولید می‌کرد.

تولید کنندگان روبات ژاپن برای تمامی قطعات مهم خود به عرضه کنندگان پر قدرت داخلی روی آوردند. بنگاه‌های ژاپنی در تمامی تکنولوژی‌های به کار رفته در روبات‌های صنعتی که شامل کنترل کننده‌های رقمی، ماشین ابزار، موتورها، یابنده‌های نوری، قطعات الکترونیکی و سایر تجهیزات الکتریکی می‌گردید، پیشناز جهان بودند. بسیاری از رقابت کنندگان پیشناز در این تکنولوژی‌های مورد بحث به صنایع روباتی وارد شدند.

بسیاری از تولید کنندگان ژاپنی روبات‌ها، شرکت‌هایی با تولیدات گوناگون بودند که در آن تولیدات صاحب تجربه بودند. این شرکت‌ها نه تنها از تجربیات داخلی فراوان در بسیاری از تکنولوژی‌های معتقد که در روبات‌هایی صفتی به کار می‌رفت برخوردار بودند، بلکه استفاده کنندگان عمده‌ای به شمار می‌رفتند. بنابراین از این مزیت برخوردار بودند که دانش کاربردی قابل توجهی داشتند که برای موفقیت در این صنعت بسیار مهم به شمار می‌رفت. شرکت‌های رقیب تولید کننده روبات بیش از رقبای خارجی خود در دانش الکترونیک و کامپیوترها سابقه داشتند. بیشتر بنگاه‌های روبات سازی در آمریکا، یا استفاده کننده یا تولید کنندگان ماشین آلات بودند، در حالی که تولید کنندگان عمده اروپایی به استثنای

شرکت‌های امریکایی که مایل باشند تولیدات ژاپنی را بازاریابی کرده و به فروش برسانند اسان‌تر است تا پیدا کردن شرکت‌های اروپایی که این وظیفه را به عهده گیرند.

## ۱۹۸۰ داخلى در دهه

تا سال ۱۹۸۶ تعداد تولیدکنندگان ژاپنی روبات تقریباً به ۳۰۰ واحد رسید، در حالی که در سال ۱۹۸۳، برابر ۲۰۴ واحد در سال ۱۹۸۵، نیز برابر ۲۷۹ واحد بودند. در حدود ۱۰۰ بنگاه، روبات‌ها را برای استفاده خود تولید می‌کردند. رقابت داخلی شدید بوده و فعالان این صنعت عموماً احساس می‌کردند بازار داخلی ژاپن از حیث رقابت سخت‌ترین بازار است. رقابت قیمتی بسیار شدید بود. در سال ۱۹۸۶ قیمت روبات‌های کوچک مونتاژ کننده از سطح ۶ الی ۸ میلیون یen در یکی دو سال قبل ۴ میلیون یen رسید.

سرعت نوآوری و ارائه محصول جدید در بنگاه‌های ژاپنی زیاد بود. سایر تولیدکنندگان خیلی زود از نوآوری‌های به دست آمده نقلید کرده و آن‌ها را بهبود بخشدیدند. برای مثال شرکت امریکایی آدت تکنولوژی<sup>۱۸</sup> در اوآخر سال ۱۹۸۴ نخستین روبات حرکت مستقیم را که از لحظه تجاری موفق بود به جهان عرضه کرد. کمتر از یک سال بعد ۷ بنگاه ژاپنی از جمله یاماها، ماتسوشیتا و فانوک روبات‌های حرکت مستقیم را عرضه کردند. در سال ۱۹۸۶ چندین بنگاه ژاپنی از جمله یازکاوا، شرکت ابزار الات و الکترونیک سیکو و شرکت سیکو، اپسون<sup>۱۹</sup> روبات‌های مخصوص برای استفاده در اتاق‌های تمیز را معرفی کردند.

بنگاه‌های ژاپنی مایل بودند به نحوی سازگار و شدید در صنایع روبات سرمایه گذاری کنند. صنایع روبات بزرگ‌ترین خط تولید هیچ یک از فعالان عمدۀ این صنعت نبود، اما بسیاری از بنگاه‌ها آن را منبع اساسی رشد می‌دانستند. تحقیقات مربوط به روبات‌ها از درآمد خود شرکت‌ها تأمین مالی می‌شد. یکی از دلایل علاوه‌به سرمایه گذاری زیاد در صنایع روبات‌این بود که برای بسیاری از تولیدکنندگان پیشتاز روبات که مایل بودند پیشرفت‌های ترین تکنولوژی را در کارخانجات خود داشته باشند فروش بسیار زیاد بود. شرکت‌ها طرح‌های خود را زمانی برای فروش خارجی عرضه می‌کردند که در کارخانه خودشان با موقفيت امتحان شده باشند. تمرکز شرکت‌های تولیدکننده روبات ژاپنی نلاش‌های زیادی را برای یجاد و خلق عوامل بی‌ریزی کرد. حدود ۱۸۰ دانشگاه و کالج ژاپنی آزمایشگاه روبات داشتند و دولت ژاپن تحقیقات در زمینه صنایع روبات را سرپرستی می‌کرد. در سال ۱۹۸۳ وزارت تجارت بین‌المللی و صنعت ژاپن (میتی)<sup>۲۰</sup> برنامه‌ای را برای توسعه روبات‌های با کارکرد ویژه برای استفاده در فضای زیر آب و نیروگاه‌های هسته‌ای رهبری کرد.

کمک میتی در دوره ۱۹۸۳-۹۱ برابر ۲۰ میلیارد یen یا ۲۰ میلیون دلار در سال بود. آزمایشگاه الکترونیک آزانس علوم و تکنولوژی صنعتی (سازمان نیمه مستقل تحت نظارت) یک برنامه هفت ساله ۲۰ میلیارد یمنی را (حدود ۳۴ میلیون دلار در سال) برای توسعه روبات‌های هوشمند شروع کرد. تولیدکنندگان پیشتاز روبات، کامپیوتر و ماشین‌آلات به این برنامه پیوسته و نیمی از وجهه را تأمین کردند.

در حالی که حمایت دولت وجود داشت اما بسیار کمتر از سرمایه گذاری خود بنگاه‌ها بود. تاثیر نسبتاً ضعیف دولت در صنایع روبات کاملاً نفوذ آن در صنایع ماشین ابزار که در آن هدف دولت بسیار مهم نلقی

## ۱۹۸۷ نسبی در سال

در دهه ۱۹۸۰ بنگاه‌های ژاپنی موقعیت برتری در صنایع روبات داشتند. بنگاه‌های خارجی تنها در بعضی از بخش‌ها موفق بودند که نشان دهنده حوزه‌هایی بود که در آن، اوضاع و احوال ملی مساعد بود. در سال ۱۹۸۶ ۷۰ تولیدکننده روبات در ایالات متحده وجود داشت که ۱۰ تولید کننده برتر آن ۸۱ درصد سهم بازار را در اختیار داشتند. واردات روبات و قطعات وابسته تقریباً ۱۶ میلیون دلار یا حدود ۲۵ درصد فروش بازار می‌شد. صادرات امریکا ۳۳/۷ میلیارد دلار بود که عمدتاً به مشتریان اروپایی فروخته می‌شد. اغلب بنگاه‌های امریکایی تمايل داشتند در تولید روبات‌های بسیار پیشرفته و چند کاره (و گران قیمت) تخصص پیدا کنند (برخلاف این بنگاه‌های ژاپنی تمايل داشتند در ماشین‌های ساده‌تر و برای چند منظور محدود تخصص پیدا کنند). این وضعیت نشان دهنده تقاضای منحصر به فرد در کارکردهای هوا، فضایی و دفاعی و هم چنین قدرت در طراحی نرم‌افزار بود. تا سال ۱۹۸۶ فعالیت بسیاری از تولیدکنندگان روبات ایالات متحده هم راه با زیان بود. بسیاری از بنگاه‌های امریکایی که روبات‌ها را به فروش می‌رسانند در فعالیت‌های تولیدی محدودی مشارکت داشتند و علاقه داشتند روبات‌ها را از تولیدکنندگان خارجی که اغلب آن‌ها ژاپنی بودند دریافت کنند.

تولیدکنندگان عمدۀ روبات در سوئد آسی<sup>۲۱</sup> (اکتون ABB) وایسد<sup>۲۲</sup> (روبات‌های جوشکاری) بودند. شرکت آسی ۷۰ درصد تولید سوئد را در اختیار داشت و تجهیزات تولید یا مونتاژ در ایالات متحده، اسپانیا و ژاپن ایجاد کرده بود. این شرکت نیروی عمدۀ در بازار جهانی روبات به

شمار می‌رفت و هم راه با سین سیناتری میلکرون<sup>۲۳</sup> تنها یکی از دو بنگاه خارجی بودند که توانستند موفقیتی در بازار ژاپن کسب کنند. در اواسط دهه ۱۹۸۰ موفقیت سوئد ناشی از نفوذ در بازارهای داخلی وجود صنایع عمدۀ مصرف کننده روبات در سوئد بود. شرکت آسی روبات‌های متعدد را برای صنایع خودکار سازی و صنایع مرتبط با آن عرضه می‌کرد؛ به گونه‌ای که شرکت‌های ولو و ساب اسکاندیناوی متشتری عمدۀ داخلی برای روبات‌های تولید شده توسط شرکت آسی بودند.

مهمنترين توليد کنندگان آلماني صنایع روبات عبارت‌اند از کاکا،<sup>۲۴</sup> فولکس واگن، بوش،<sup>۲۵</sup> ریس،<sup>۲۶</sup> کلس،<sup>۲۷</sup> دوئر،<sup>۲۸</sup> مانوتک<sup>۲۹</sup> و جون هایرش.<sup>۳۰</sup> مهم‌ترین عرضه کننده خارجی روبات در آلمان آسی (اکتون ABB)، سین سیناتری میلکرون، یونی میشن و ترال فا<sup>۳۱</sup> (از کشور نروژ) مهندسین که بعضی از آن‌ها کارمند دیا بودند تأسیس شد.

در اوایل سال ۱۹۸۷ استفاده از روبات‌ها در ژاپن به حد اشباع رسید. یک متخصص تخمین زده بود که ۹۰ درصد خطوط مونتاژ اتومبیل در ژاپن خودکار شده است. نفوذ روبات در صنایع مونتاژ الکترونیکی بسیار بالا بود، زیرا تولید کنندگان وسایل الکترونیکی ژاپن برای افزایش بهره‌وری و مقابله با رقابت خارجی (به خصوص از ناحیه کره و تایوان) و افزایش ارزش برابری این، استفاده از روبات‌های مونتاژ را آغاز کردند. اشباع سریع نیز ناشی از رقابت فشرده در صنایع ژاپنی استفاده کننده از روبات بود. هنگامی که یک مشتری، روباتی نصب می‌کرد دیگران سعی می‌کردند دقیقاً از آن پیروی کنند. اشباع بازارهای ژاپن سبب شد که تولید کنندگان روبات در این کشور به بازارهای خارجی روی اورد و صادرات رشد نماید. با وجود این صنایع ژاپن تصور می‌کردند که بازار داخلی همچنان دارای فرصت برای رشد است.

اشباع بازار داخلی فشارهایی برای یافتن موارد استفاده جدید و پیشرفتی از روبات ایجاد کرد، این امر باعث شد که تقاضای ژاپن در قیاس با سایر کشورهای دیگر، به میزان بیشتری قابل پیش‌بینی باشد. رشد، بیشتر از ناحیه گسترش حوزه‌های کاربرد روبات در صنایع جدید یا موارد استفاده جدید در صنایع موجود صورت پذیرفت.

بنگاه‌های ژاپنی مهارت‌های خود را در نرم افزارهای پیشرفته که نه تنها روبات‌ها بلکه کل تجهیزات تولیدی را اداره می‌کرد، افزایش دادند. به نظر می‌رسید بنگاه‌های ژاپنی در این حوزه (حوزه نرم‌افزاری) از بنگاه‌های اروپایی و آمریکایی عقب باشند. ناظران می‌دانستند که بسیاری از زبان‌های برنامه‌ریزی برای نوشتن برنامه‌های انگلیسی و بنابراین یادگیری آن برای غیر‌عربی‌ها مشکل است. تلاش عمدۀ دیگر در صنایع ژاپن، توسعه روبات‌ها برای استفاده در حوزه‌های کاملاً جدید بود که به تولید کارخانه‌ای مربوط نمی‌شد، از جمله این موارد می‌توان به انحصار وظایف خطرناک، کارکردن در زیر دریا و ساختمان سازی اشاره کرد. نکته قابل توجه آن است که به نظر نمی‌رسد کاربرد روبات‌ها پایانی داشته باشد.

### خلاصه

آمریکایی‌ها پیشتر صنایع روبات سازی بودند و اقدامات اولیه را آن‌ها انجام دادند؛ با این وجود از دهه ۱۹۶۰ ژاپنی‌ها به این صنعت حیاتی مسلط شدند. پیشرفت ژاپن به خوبی نشان می‌دهد که نوآوری و بودن شرایط مساعد<sup>۳۲</sup> به موفقیت صنعتی منجر نخواهد شد.



بدوند. در انتهای سال ۱۹۸۵ تاسیسات نصب شده صنایع روباتی در آلمان برابر ۸۸۰۰ واحد بود که از این میزان ۴۵ درصد وارداتی بودند. ۲۳ درصد از کل واردات از کشورهای اروپایی، ۱۲ درصد از ایالات متحده و ۱۰ درصد از ژاپن تأمین می‌شد. صنایع خودکارسازی مهم‌ترین استفاده کنندگان از روبات‌های صنعتی در آلمان بودند و تقریباً ۴۰ درصد از فروش را در سال ۱۹۸۶ به خود اختصاص می‌دادند. حضور نسبتاً ضعیف ژاپن در بازار آلمان به این علت بود که بنگاه‌های ژاپنی هنوز فروش خود را به این بازار شدت نداشتند، به علاوه این که بسیاری از استفاده کنندگان روبات در آلمان نظیر فولکس واگن و بوش ترجیح می‌دادند روبات‌های مورد نیازشان را خود تولید نمایند.

در اواسط دهه ۱۹۸۰، ۵۰ تولید کننده روبات در ایتالیا وجود داشت. در سال ۱۹۸۵ تولید روبات در ایتالیا به سطح ۱۱۱ میلیارد لیر بالغ شده و صادرات آن تقریباً ۴۲/۸ میلیارد لیر یا نزدیک به ۴۰ درصد بود. ایتالیا دو مرکز تکنولوژی روبات و خودکارسازی کارخانه‌ای داشت که در مناطق

### پی نوشت ها:

\* این مطلب ترجمه‌ای است از منبع زیر:

Michaole porter, 'the competitive advantage of nations', The Free Press (Macmillan).

1990. New Yourk 865 PP.

1- play back

2-George c. Deul

3-Cnsolidated Control Inc.

4-American Frims Unimation

5-Unimation

6-Kobe

7-Ishikawajima-Harima

8 -FANUC

9-Serro

10-Matsushita Denki

11-Panasert

12-Yaskawa

13 -PUMA

14-Adept Technology

15-matsushita

16-ASEA

17-Olivetti

18-Adept Technology

19-Seiko-Epson

20-MITI

21-ASEA

22 -ESED

23 -Cincinnati Milacron

24 -Kuku

25-Bosch

26-Reis

27-Cloos

28 -Duer

29-Mautec

30-Heinrich

31-Trallfa

32 -Turin

33 -Piacenza

34 -Comau

35-DEA

36-Prima

37-Favorable Diamand

بنگاههای آمریکایی نخستین وارد شوندگان در این حوزه صنعتی بودند. از جمله این وارد شوندگان شرکت های تازه تاسیس بودند که نشان دهنده شرایط نیرومند آمریکایی ها برای شکل گیری کسب و کار جدید بود، در همین وضعیت بود که مزیت رقابتی آمریکا از دست رفت. تقاضایی که در ژاپن خیلی زود پدید آمد، بسیار پیشرفتته تر بود و بیش از همه جای جهان احساس می شد. عدم مزیت عوامل در صنایع خریدار (کمبود نیروی کار، افزایش دستمزد، تقویت یعنی) تقاضای داخلی ژاپن را افزایش داد و بهبود بخشید.

بنگاههای ژاپنی مدل هایی را برای کارکردهای بسیار متعدد تکثیر می کردند. در حالی که بنگاههای آمریکایی به این دلخواش بودند که روبات های پیچیده را برای چند صنعت محدود که استفاده کننده های غیر معمول به شمار می رفتند، تولید کنند.

وارد شوندگان ژاپنی از صنایع خریدار، سایر صنایع عرضه کننده و صنایع مربوطه دیگر به این صنعت وارد شدند. شرکت های جدید کوچکی پیش از این صنعت گردیدند. بسیاری از وارد شوندگان نیز استفاده کنندگان پیشرفتنه از روبات بودند که متعهد شده بودند تکنولوژی تولید مهم خود را در داخل اداره کنند.

صنایع ژاپنی، تقریباً در تمام صنایع مهم عرضه کننده به صنعت روبات سازی داخلی که مقیاس جهانی داشت، متکی بودند. هیچ کشور دیگر نتوانست به تجمع چنین صنایعی در ژاپن نزدیک شود. عما نزدیک میان تولید کنندگان روبات، عرضه کنندگان و مشتریان آن ها غالب به این دلیل بود که همگی آن ها یکی بودند، و یعنی امر به شتاب نوآوری در صنعت ژاپنی کمک کرد. رقابت داخلی شدید بود و سبب بهبود سریع محصولات، کاهش هزینه و توسعه خطوط تولید به بازارهای جدید شد. حضور این همه رقیب داخلی، بنگاههای ژاپنی را وادار کرد سریعاً نوآوری کرده و خود را به تولید روبات های پیشرفته تر نزدیک سازند. به علاوه این وضع لاش های فعالهای ای برای خلق عوامل چه در داخل و چه در خارج صنعت را دامن زد.

شرایط تقاضا در ژاپن به حدی مساعد بود که صادرات تنها در این واخر به یک اولویت تبدیل شد؛ اما اشباع بازار داخلی، این اثر قابل پیش بینی را داشت که توجهات را بیشتر معطوف خارج کند. افزایش روزش بین بنگاههای ژاپنی را وادار کرد تا تلاش خود در جستجوی بازار را رابر کنند. تولید کنندگان ژاپنی روبات ها، فعالانه در مراحل اولیه جدید بودند. برخلاف آن، تولید کنندگان آمریکایی در مراحل اولیه ذیرش فنون تولیدی پیشرفته قرار داشتند که شرایط مساعدی برای وقفیت تولید کنندگان تجهیزات کارخانه ای آمریکایی به شمار می رفت.

دولت ژاپن در این صنعت مقتصد نقش میانه ای داشت. در داستان وقفیت ژاپن، این مقوله یک امر عادی به شمار می رود. در مزیت قابتی به وجود آمده در اثر نوآوری نقش صحیح دولت، نقش غیر مستقیم است. در صنایع روبات سیاست دولت معطوف به بهبود سرایط تقاضا و تحريك خلق عوامل بود که دو نقش مساعد به شمار می رود. امروزه بنگاههای تولید کننده روبات در ژاپن در محیطی آن خان تحريك کننده از نظر نوآوری فعالیت می کنند که مبارزه یا بشتابزی آن ها قابل تصور نیست.