



# درچسبند آگاهی...

لایه‌های مختلف آگاهی و کنش ارتباطی

✧ آوات رضائیا

دانشجوی دکتری ارتباطات

## چکیده

انسان موجودی است که از مدت‌ها پیش دارای زندگی اجتماعی و گروهی بوده است. آدم‌ها در اجتماع خویش به کنش می‌پردازند و با هم ارتباط برقرار می‌کنند. در هر جامعه‌ای شیوه خاصی از رفتار، موردپسند است و از طرف دیگران هم مورد قبول قرار می‌گیرد. نحوه کنش آدمی مبتنی بر لایه‌های مختلفی از آگاهی اوست؛ آگاهی در مقابل طبیعت، جامعه، دین، قانون، فن و... برای درک این رفتارها و کنش‌ها باید به بررسی آگاهی پرداخت.

من در این مقاله به دنبال بررسی عوامل مؤثر بر کنش و به صورت محدودتر، کنش ارتباطی‌ام و به بررسی مفاهیم نگرش، عقیده و باور نمایشی می‌پردازم؛ لایه‌هایی که به نظر می‌رسد نحوه کنش و ارتباط و چگونگی شکل‌گیری آگاهی آدمی را تبیین می‌کنند. ابتدا مبحث نگرش و تعاریف و چگونگی شکل‌گیری آن را مورد بحث قرار می‌دهم و در ادامه، عقیده و تعریف و تفاوت آن را با نگرش لحاظ می‌کنم و در آخر، به بحث عقلانیت نمایشی و بررسی آن از دیدگاه گافمن و لاکان می‌پردازم.

خاطر نشان می‌کنم این مقاله تنها فتح بابی در مورد موضوعات عنوان شده است. در مورد نگرش و عقیده کتاب‌های زیادی موجود است و تحقیقات زیادی انجام گرفته، اما در مورد عقلانیت نمایشی تحقیقات اندکی وجود دارد و من سعی کردم بر اساس دیدگاه‌های گافمن و لاکان بنیانی نظری برای آن فراهم کنم.

## ملزومات کنش ارتباطی

کنش ارتباطی در چارچوب ساختارهای خاص ارتباطی، مبتنی بر آداب و رسوم، در یک نظام نمادی شکل می‌گیرد. همه این ملزومات کنش ارتباطی، تنها وقتی می‌توانند اعمال شوند که به گونه‌ای برای فرد درونی شوند. آنچه در اینجا برای من مهم است، چگونگی شکل‌گیری کنش ارتباطی بر اساس شناخت، نگرش، عقیده و باور نمایشی است. در این چارچوب و با ارائه این مفاهیم، ما می‌توانیم کنش فردی را در چارچوب یک رابطه دیالکتیکی بین اراده فردی متأثر از شناخت و به عنوان عملی در چارچوب یک نمایش، در دیدگاه گافمنی آن، به عنوان عملی در چارچوب ساختاری، با ارائه مباحث مربوط به نگرش و ارزش و گریزه و همچنین دیدگاه نمایشی، با واژگان لاکانی آن مشاهده کنیم. باید یادآور شد که این مفاهیم، تنها می‌توانند ما را در فهم چگونگی عمل ارتباطی یاری دهند، و عمل ارتباطی موضوعی پیچیده‌تر و با پیوستگی بیشتر است.

## نگرش

اغلب نگرش را این‌گونه تعریف می‌کنند: گرایش یا میل به نشان دادن واکنش موافق یا ناموافق به محرک‌های خاص؛ نظیر افراد، گروه‌های قومی و نژادی، آداب و رسوم و نهادها. بنابراین گرایش را نمی‌توان به طور مستقیم یا بی‌واسطه استنتاج و استنباط کرد (گیل و ادموند، ۱۳۸۴: ۲۶۲). نگرش، مبتنی بر شناخت فرد از دنیا و اطرافیان است؛ شناختی که تحت تأثیر محیط اجتماعی و مسائل سیاسی، اقتصادی و... است. نگرش باور یا گرایشی است که بر تجربه قبلی فرد مبتنی است، که یا از طریق تجربه مستقیم به وجود آمده است و یا از دیگران در روند اجتماعی شدن آموخته می‌شود (اسیلوان و دیگران، ۱۳۸۵: ۳۹). نگرش اساساً آموخته می‌شود و ممکن است پاداش و تنبیه بر چگونگی آموختن آن نفوذ داشته باشد. از این رو، تجربه آغازین برای ایجاد نگرش خیلی مهم است. همچنین همان‌طور که آمد، نگرش مبتنی بر نظام‌های ارزشیابی مثبت یا منفی، احساس‌های هیجانی یا تمایلات عمل مخالفت‌آمیز یا موافق هستند (بینگر، ۱۳۷۶). ارزش‌های موجود در جامعه نقشی اساسی در ایجاد نگرش‌ها بازی می‌کنند. برداشت و تلقی در مورد بهای نسبی که برای چیزها، رخدادها

و مردم قائل می‌شویم، ارزش نامیده می‌شود. ارزش‌ها بر هر آنچه ما به خاطرش تلاش کنیم حاکم‌اند. ارزش‌ها چارچوبی برای عمل فراهم می‌آورند و ما را در تصمیم‌گیری‌هایمان هدایت می‌کنند. ارزش‌ها در نظام اخلاقی و مذهبی تمام فرهنگ‌ها و جوامع وجود دارند و به مردم نشان می‌دهند چه چیز مطلوب و چه چیز نامطلوب است (گیل و ادموند، ۱۳۸۴). نگرش‌ها همیشه به مثابه مجموعه‌ای درون پیوسته عمل می‌کنند که ارزش‌ها، شناخت احساسات، کنش‌ها و تفاهم را در راستای یک موضوع یا مسئله شکل می‌دهند. نگرش مجموعه مداومی است از اجزای همبسته. در واقع، نگرش دارای سه جزء است که در راستای هم عمل می‌کنند: جزء شناختی یا فکری (اطلاعاتی که درباره هدف در دسترس است)، جزء عاطفی و احساسی (به احساس‌ها و هیجانات فرد در مورد موضوع مورد نگرش اشاره دارد) و جزء کرداری و رفتاری (تا چه میزان آنچه را می‌دانیم و احساس می‌کنیم، ابراز و برون‌فکنی می‌کنیم و به عمل درمی‌آوریم). (اسیلوان و دیگران، ۱۳۸۵: ۳۹)

صفات عمده نگرش‌ها عبارتند از اینکه:

- فرد را به موضوعات مربوط می‌سازند؛
- نگرش‌ها موقعیت کم و بیش تحمل‌پذیر آمادگی را ایجاد می‌کنند؛
- نگرش‌ها از صفات جهت، میزان و شدت برخوردار هستند؛
- نگرش‌ها سازمان یافته هستند. (بینگر، ۱۳۷۶: ۵۴)

نگرش متأثر از جامعه و ارزش‌های آن و همچنین شناخت اجتماعی و موقعیت‌های آن است، اما به موضوعی شخصی و فردی اشاره می‌کند. به همین دلیل هم هست که نگرش بیشتر در حیطه روان‌شناسی اجتماعی مطرح می‌شود. هر نگرش، تنها وقتی وجود دارد که به فرد خاصی ارجاع دهد. در مورد نگرش جمعی نمی‌توان صحبت کرد. نگرش و شناخت آن چارچوبی را برای چگونگی تغییر آن آماده می‌کنند. در واقع، پس از شناخت نگرش، تغییر نگرش به مثابه فرایندی که از رهگذر آن نگرش‌های موجود تغییر پیدا می‌کنند، جرح و تعدیل می‌شوند و یا نگرش‌های تازه در خصوص همان اشیا و رویدادها، به کلی جای آنها را می‌گیرند، ممکن می‌شود. ارتباطات اجتماعی تا حدود زیادی در راستای کشف باورها و نگرش‌های افراد درگیر در

عمل ارتباطی و برنامه‌ریزی بر اساس آن صورت می‌گیرد.

## عقیده

همان‌طور که در مورد نگرش آورده شد، عقیده نیز مبتنی بر شناخت و به عنوان پیامدی از آن شکل می‌گیرد. در واقع، شناخت‌ها پایه و مبنای عقاید را تشکیل می‌دهند. نگرش‌ها هم که از سه جزء شناختی، عاطفی و رفتاری برخوردارند، خود پایه‌ای برای عقاید می‌شوند. در واقع، آرا و عقاید محصول گرایش و نگرش هر فرد هستند. هر فرد با توجه به شرایط خاصی که در محیط اجتماعی‌اش وجود دارد، گرایش‌ها و نگرش‌های خود را در سلسله‌مراتبی تنظیم کرده و بر اساس آنها اظهارنظر می‌کند (رید بلیک و هارولدسن، ۱۳۷۸). عقاید دو جزء دارند: وجهه یا جنبه آگاهانه تمایلات و باورها و تمایلات و باورهای ناخودآگاه، که روی هم مبنایی برای شکل عقاید می‌شوند.

عقاید از دیدگاه فرد به هستی نشئت می‌گیرند. آنها به جای آنچه درست پنداشته می‌شوند، می‌نشینند؛ چیزهایی که مورد توافق هستند. عقاید از چیزهای مطلقاً درست گرفته تا چیزهایی که در مورد آنها شک وجود دارد را در برمی‌گیرند. عقاید تنها وقتی که توسط کسی گفته شده و یا بر اساس آن عمل شود، مورد شناسایی قرار می‌گیرند (گیل و ادموند، ۱۳۸۴). عقاید ممکن است در موقعیت‌ها و شرایط متفاوت تغییر کنند. عقیده نیز به عنوان امری فردی مطرح است و به شدت تحت تأثیر شخصیت فرد، موقعیت اجتماعی، میزان سواد و موقعیت اقتصادی قرار می‌گیرد. به همین دلیل این مفهوم نیز بیشتر توسط روان‌شناسی اجتماعی مطرح شده و مورد بررسی قرار گرفته است. اما در سطح جمعی عقیده عمومی با نام افکار عمومی در مورد مسائل جمعی و... توسط نظرسنجی‌ها و روش‌های پیمایشی مورد توجه قرار گرفته است (ژود لازار، ۱۳۸۰). در واقع عقاید عمومی و یا افکار عمومی برابندی از همسویی عقاید فردی است. عقیده از این نظر با نگرش متفاوت است که نگرش‌ها پایدارتر هستند، در حالی که عقاید نتایج اندیشه‌ای هستند که بیشتر با شناخت سروکار دارد و همچنین بیشتر موقعیت‌مندند. عقاید در عین حال ذهنی و عینی هستند و می‌توان با واژه احساسات و نیز احتمالات از آنها سخن گفت.

حتی می‌توان آن را به شکلی از سرمایه‌گذاری فرد تا جایی که او فکر می‌کند درست است، تعریف کرد. در واقع، عقاید بیان شفاهی و مستقیمی هستند که برای ابراز آماده شده‌اند و مورد استفاده قرار می‌گیرند (همان: ۶۳). در کل می‌توان گفت که عقیده مبنایی برای عمل است که فرد برای گفتن و عمل کردن بر اساس آن، همیشه با خود آماده دارد. عقاید مبتنی بر ارزش‌گذاری و سلسله‌مراتبی کردن ارزش‌هاست.

### عقلانیت نمایشی

تا به حال موضوع شناخت و نگرش و عقیده را مطرح کرده‌ایم. در ادامه به یکی دیگر از حوزه‌های عمل انسانی که تابع قوانین و اصول خاصی است، می‌پردازیم. این حوزه، حوزه اعمال نمایشی است. عمل نمایشی را باید با نمایش در معنای حرفه‌ای آن متمایز دانست؛ زیرا نمایش حرفه‌ای، عملی برنامه‌ریزی شده و کاملاً آگاهانه است. چارچوب و پرده‌های نمایش حاصل مشارکت چند نفر و در راستای رسیدن و القای هدفی از پیش تعیین شده و معین است. در حالی که عمل نمایشی مبتنی بر عقلانیتی است که از رابطه تک تک افراد با خویش و جامعه صورت می‌گیرد و عملی خاص و مجزا و مخصوص افرادی خاص نیست. من سعی می‌کنم این حوزه عمل را که به آن نام «عقلانیت نمایشی» داده‌ایم بر اساس آرای گافمن که در حیطه نظریه‌های کنش متقابل نمادین قرار دارد و همچنین آرای لاکان و فروید در حوزه روانکاوی، مورد بررسی و تبیین قرار دهم. در اینجا عقلانیت به عنوان مفهومی برای کنش هدفمند و مبتنی بر اراده مدنظر نیست، بلکه عقلانیت به عنوان مجموعه عواملی است که گاه ناخودآگاه و گاه آگاهانه، مبنایی جهت شکل‌گیری عمل نمایشی می‌شود.

در مرحله اول برای مطرح‌ساختن موضوع، منظور از عمل نمایشی را بیان می‌کنیم. عمل نمایشی عملی است که از فرد سر می‌زند. این امر مخصوص تمامی افراد است و معطوف به جلب توجه دیگری خارج از خود فرد است. مثلاً کسانی که برای جلب توجه دیگران وزنه‌های سنگین را بلند می‌کنند و یا به کارهای خارق‌العاده می‌پردازند؛ همچنین، در سطحی خردتر، صحنه‌سازی‌ها و نمایش‌های روزانه افراد مدنظر است.

در ابتدا نظریات گافمن را در باره عمل نمایشی مطرح می‌کنیم. گافمن معتقد است انسان‌ها

همیشه با این تقاضا روبه‌رو هستند که هر آنچه دیگران انتظار دارند، انجام دهند. از این گذشته دیگران از فرد می‌خواهند که در این رابطه از خود تردید نشان ندهد. به گفته گافمن، آدم‌ها برای نگهداشت تصویر ثابتی از خود، برای مخاطبان اجتماعی‌شان اجرای نقش می‌کنند. گافمن در نتیجه این علاقه به اجرای نقش، به نظریه نمایشی روی می‌آورد. بنابر این نظریه، زندگی اجتماعی یک رشته اجرای نقش‌های نمایشی همانند ایفای نقش در صحنه نمایش است. (گافمن به نقل از ریتزر، ۱۳۷۴: ۲۹۱)

گافمن چنین می‌پنداشت که افراد در هنگام کنش متقابل می‌کوشند جنبه‌ای از خود را به نمایش در بیاورند که مورد پذیرش دیگران باشد. اما کنش‌گران حتی در حین انجام این عمل، می‌دانند که حاضران ممکن است در اجرای نقش آنها اختلال ایجاد کنند. کنش‌گران امیدوارند که خودی را که به حاضران نشان می‌دهند، به اندازه‌ای نیرومند باشد که آنها را به همان شکل که خودشان می‌خواهند، نمایش دهند. گافمن به دنبال این قیاس نمایشی، از جلوی صحنه در مقابل پشت صحنه صحبت می‌کند. جلوی صحنه آن بخشی از اجرای نقش است که معمولاً به صورتی ثابت و عمومی اجرا می‌شود تا موقعیت را برای کسانی که نمایش را می‌بینند، مشخص کند. گافمن در قالب جلوی صحنه، میان محیط و نمای شخصی تمایز قائل می‌شود. محیط به آن صحنه فیزیکی اطلاق می‌شود که معمولاً نمی‌توانند ایفای نقش کنند، اما نمای شخصی به آن تجهیزات نمایشی اطلاق می‌شود که حاضران آنها را از آن اجراکنندگان می‌دانند و از آنها انتظار دارند که این تجهیزات را در صحنه یا خود حمل کنند (همان: ۲۹۲). در اینجا، گافمن بر این باور است که فرد در اجرای نقش خود دقیقاً به معنای واقعی کلمه همه وسیله را برای اجرا آماده می‌کند و همه وسایل را، چه در مورد محیط و چه در نمای شخصی، تنها به منظور کمک به اجرای بهتر نقش به کار می‌گیرد.

بر اساس نظریه گافمن بیشتر انسان‌ها می‌کوشند تا تصویری آرمانی از خودشان را در جلوی صحنه به نمایش بگذارند. آنها به‌ناچار پی می‌برند که در هنگام اجرای نقش خود باید چیزهایی را مخفی کنند. بازیگران غالباً می‌کوشند تا با محدودساختن تماس میان خود و حاضران، هاله‌ای بر اطرافشان بیوشانند. آنها با

ایجاد فاصله میان خود و حاضران سعی می‌کنند در چشم حاضران حرمتی برای خود فراهم کنند. (همان: ۲۹۵)

این نظریه، چارچوبی را برای بررسی اعمال نمایشی - چه در سطح خرد و چه در سطح کلان - مطرح می‌سازد. همه آدم‌ها در حال نمایش هستند و از تمامی امکانات برای بهتر نشان‌دادن خود استفاده می‌کنند. منطقی عمل در واقع دیگران هستند؛ دیگرانی که فرد، خود را در آینه چشمان آنها می‌بیند. در واقع، عمل نمایشی به دنبال ارائه تصویری از خود در برابر دیگران

نحوه کنش آدمی  
مبتنی بر لایه‌های  
مختلفی از آگاهی  
اوست؛ آگاهی در  
مقابل طبیعت،  
جامعه، دین، قانون،  
فن و... برای درک  
این رفتارها و کنش‌ها  
باید به بررسی  
آگاهی پرداخت.

است و از طرف دیگران به دنبال تقویت تصویر خویش در نگاه خویش است. لاکان این موضوع را در نظریه روانکاوی خویش به خوبی شرح داده است.

وی با مطرح‌ساختن جمله معروف خود مبنی بر اینکه «ژئوسانس یا آرزومندی، آرزومندی دیگری است» (به نقل از کلو، ۱۳۸۵) انقلابی را در زمینه روانکاوی و فهم هستی‌آمی ایجاد کرد. مفهوم ژئوسانس و انقسام وجود آدمی به

سه وجه حیث خیالی، نمادین و واقع، چارچوبی را برای بررسی عمل نمایشی فراهم می‌کند. در ادامه به توضیح این مفاهیم لاکانی و ارتباط آن با عمل نمایشی خواهم پرداخت. ژوئیسانس «دیگری» مربوط است به تجربه سوژه در مقام ابژه لذت «دیگری» یا ابژه استفاده یا سوءاستفاده از «دیگری» که با تجربه سوژه در مقام ابژه میل «دیگری» در تقابل است. تجربه قرارگرفتن در جایگاه ابژه میل «دیگری» متضمن آن است که فرد قادر باشد در باید چه چیزی در او می‌تواند برای «دیگری» جذاب باشد. در این حالت، میل «دیگری» به سوژه سرنخ‌هایی می‌دهد مبنی بر اینکه باید چه رفتاری از خود نشان دهد، یا آن‌گونه باشد که دیگری می‌خواهد (موللی، ۱۳۸۴) یا بالعکس، تجربه قرارگرفتن در جایگاه ابژه ژوئیسانس «دیگری»، حامل این معنی است که دیگری از من چه می‌خواهد؟ (ژیژک، ۱۳۸۴). «دیگری» با حرف O بزرگ (Other) مربوط است به تصویری که کودک از مراقبت‌کنندگان، یعنی مادر و پدر، در ذهن دارد، آن هم پیش از آنکه تشخیص دهد که این «دیگری» شکاف خورده است. یعنی تشخیص این امر که «دیگری» این قدرت را ندارد که تقدیر و سرنوشت سوژه را رقم زند. «دیگری» کودک نظیر همه سوژه‌های انسانی، پیش از هر چیز وجودی ناطق است، یعنی او تسلیم قواعد و مقرراتی است که وجود جامعه را امکان‌پذیر می‌سازند. (موللی، ۱۳۸۴)

لاکان به یاری مفاهیم ژوئیسانس و میل، نظریه فروید درباره مراحل تحول و نظریه وی درباره رانه (Drive) را در نظامی با قالب جدید ارائه می‌کند؛ نظامی تحت سلطه این ایده که «دیگری» در فرایند تولید ذهنیت و سوژه‌کنیوتیه دارای نقشی ابزاری است. در واقع، من نفسانی سوژه که در حیطه حیث خیالی قرار دارد توسط میل دیگری تشکیل می‌شود. یعنی تصور فرد از خود منتج از ژوئیسانس دیگری است. میل «دیگری» و ژوئیسانس «دیگری» چگونه به وجود می‌آیند؟ چگونه می‌توان آنها را پیامدهای توسعه و تحول روانی شمرد؟ (کلرو، ۱۳۸۵)

نشانه‌های زایش میل سوژه را می‌توان به آنچه لاکان «تجربه مرحله آینه‌ای» (Mir-ror Stage) می‌نامد، نسبت داد. فاز آینه‌ای را می‌توان به منزله سوپه‌ای ساختاری از تغییر و

تحول کودک تلقی کرد، یعنی زمانی که کودک در نگاه (Gaze) مادر به تصویر یا ایماژی برمی‌خورد که «من» ایده‌آل او را شکل می‌دهد. به عبارت دیگر، برای کودک، مرحله آینه‌ای لحظه آغاز تجربه قرارگرفتن او در جایگاه ابژه میل و عشق مادر است. فاز آینه‌ای شامل سه عامل است. کودک خود را در مقام ابژه میل مادر می‌بیند و از طریق نگاه محبت‌آمیز مادر قادر است تا خود را با تصویر خویش که آن را به مادر نسبت می‌دهد، یکی کند. (همان)

به عبارت دیگر، کودک باید «تقلا کند» تا توجه مادرش را جلب کند. اما چنین استراتژی اغواکننده‌ای نیازمند آن است که کودک تا حدودی دریافته باشد آنچه مادر فاقد آن است، چیست، ماهیت میل مادر چیست، و مادر برای کسب آنچه می‌خواهد، به کجا می‌رود. کودک در حیرت می‌ماند که «او از من چه می‌خواهد؟» چه می‌توانم بکنم یا چه می‌توانم باشم تا میل او را برآورده سازم؟»

این اضطراب که توسط ژوئیسانس مادر در کودک ایجاد شده است، ماشه این ضرورت را در کودک می‌چکاند تا راه حلی برای این معما بیابد. از نگاه لاکان، کودک به زودی پی می‌برد که نمی‌تواند همه خواسته‌های مادر را ارضا کند و در واقع میل مادری چیزی فراتر است. این موضوع باعث می‌شود که با طی مراحل اختگی و انطباق هویت وارد حوزه حیث نمادین و یادگیری و کاربرد زبان شود. دیگری در مقامی نمادین در رابطه با من نفسانی در مقام امری خیالی عاملی تعیین‌کننده است. در واقع، عمل نمایشی در چارچوب و مبنای همین خواست دیگری شکل می‌گیرد. کودک و در سطحی دیگر، همه افراد بشری به دنبال خواست دیگری به کنش می‌پردازند و این مبنای عمل نمایشی را ممکن می‌سازد.

من نفسانی و در واقع خود فانتزیک در رابطه‌اش با دیگران و طی تجربه مراحل مختلف زندگی به این نتیجه می‌رسد که منی واحد و یکپارچه نیست و از امیال و رانه‌های متفاوت و متناقضی برخوردار است. بنابراین به دنبال ترمیم این ازهم‌گسیختگی روانی و در واقع تصویر ازهم‌گسیخته خودش، به ترمیم خود در مقابل نگاه دیگری می‌پردازد.

برای درک عمل نمایشی و فهم چگونگی

شکل‌گیری آن، مهم است که بدانیم دیگری از فرد چه می‌خواهد. دیگری با نمادها و نشانه‌هایی که به فرد می‌دهد خواسته‌های خود را به او می‌فهماند. برای نمونه اوباشی‌گری و لوطی‌گری به عنوان عملی نمایشی در راستای خواست دیگری است و این مشخص می‌سازد که در جامعه‌ای مانند ایران خواست دیگری به چه میزان در راستای غریزه مرگ است. فردی که به تماشای این مراسم می‌نشیند و همه معمولاً این کار را می‌کنند دقیقاً به مانند کسی است که در مراسم مبارزه گلاب‌یاتورها شرکت می‌کند و از کشته‌شدن و خونین‌شدن آنها لذت می‌برد و این سرنخ‌هایی را به ما می‌دهد که خواست دیگری در چه راستایی است. اجرای مراسم سنتی و غیرمعقول و یا اجرای نمایش‌هایی مبتنی بر اطاعت کامل از مرشد و پیشوا خواست جامعه‌ای را می‌رساند که در راستای مطاع کردن فرد و پرورش احساسات مربوط اطاعت است و این ابژه ژوئیسانس آنهاست.

#### منابع و مأخذ

- اسیلوان، ت. و دیگران (۱۳۸۵)، **مفاهیم کلیدی ارتباطات**، ترجمه میرحسین رئیس‌زاده، تهران: فصل نو
- بلیکر، و هارولدسن، ا. (۱۳۷۸)، **طبقه‌بندی مفاهیم در ارتباطات**، ترجمه مسعود اوحدی، تهران: سروش
- بینگرا، ا. (۱۳۷۶)، **ارتباطات اقناعی**، ترجمه علی رستمی، تهران: مرکز تحقیقات، مطالعات و سنجش برنامه‌های صداوسیما
- ریتزرج، ا. (۱۳۷۴)، **نظریه جامعه‌شناسی معاصر**، ترجمه محسن ثلاثی، تهران: علمی
- ژیژک، ا. (۱۳۸۴)، **رخداد**، گزیده مقالات، گزینش و ویرایش و ترجمه مراد فرهادپور و دیگران، تهران: گام نو
- کلرو، ژ. (۱۳۸۵)، **واژگان لاکان**، ترجمه کرامت موللی، تهران: نی
- گیل، د. و ادموند، ب. (۱۳۸۴)، **الفبای ارتباطات**، ترجمه رامین کریمیان و دیگران، تهران: مرکز مطالعات و تحقیقات رسانه‌ها
- موللی، ک. (۱۳۸۴)، **مبانی روانکاوی فروید-لاکان**، تهران: نی