

## جایگاه صنعت بیمه در اقتصاد ایران<sup>۱</sup>

دکتر عبدالناصر همتی

### مقدمه

درباره صنعت بیمه زیاد صحبت شده است اما نگاهی به آن، بیشتر از منظر اقتصادی، شاید خالی از لطف نباشد. اقتصاد یکی از شاخه‌های علوم اجتماعی است و فعالیت‌های اقتصادی به نفع جامعه است؛ بیمه هم در کشورهای مختلف به چنان جایگاهی رسیده است که می‌تواند با ایجاد اطمینان در مجموعه عوامل اقتصادی، نقش کلیدی در توسعه اجتماعی و اقتصادی کشورها ایفا کند. در کشور ما، بیمه به لحاظ سابقه تاریخی و به سبب مشکلات خاصی که با آن دست به گریبان بوده توانسته است آن‌طور که باید و شاید توسعه پیدا کند که اشاره‌ای ولو کوتاه به این تاریخچه ضروری به نظر می‌رسد. البته در ادامه بحث، به بررسی وضعیت فعلی صنعت بیمه در ایران، تنگناها، پیشرفت‌ها، و در زمینه‌هایی موانع پیشرفت آن، عوامل دخیل و این که در کجای بازار جهانی بیمه ایستاده‌ایم، پرداخته خواهد شد.

پرتابل جامع علوم انسانی

### تاریخچه

در نگاه به پشت‌سر، به فاصله سه قرن، ما کشورهای اروپایی را می‌بینیم که در صفت مقدم بیمه ایستاده‌اند؛ همان‌هایی که در سده هفدهم، «پیشگام» لقب گرفتند و اینک «پیشرفته» قلمداد می‌شوند. ولی در کشور ما، سابقه بیمه چندان زیاد نیست و شناسنامه‌اش در همین قرن رویه پایان صادر شده است: در حدود ۶۰-۷۰ سال پیش یعنی از سال ۱۳۲۰ خورشیدی که قانون ثبت شرکت‌ها تصویب شد و صورت قانونی و

۱. مقاله حاضر، متن سخنرانی رئیس کل بیمه مرکزی ایران است که در اردیبهشت ۱۳۷۷ در نشست سماهانه انجمن اقتصاد دانان ایران ایجاد شد.

نظام نامه‌ای به خود گرفت، بیمه در کشورمان به طور جدی مطرح شد. دلیل این جدی گرفتن بیمه هم تقریباً وجود نمایندگی‌های شرکت‌های خارجی در کشورمان بود. به هر حال، در سال ۱۳۱۴ نخستین شرکت بیمه ایرانی با نام «شرکت سهامی بیمه ایران» با سرمایه ۲۰ میلیون ریال تأسیس شد.

شرکت بیمه ایران در آغاز فعالیت، به ویژه با توجه به این که دولت در شکل‌گیری و تداوم آن نقش اساسی داشت، جهشی در صحنه بیمه‌ای کشور ایجاد کرد ولی تا سال ۱۳۲۶ تحولی عمده به چشم نخورد. اولین اجبار در زمینه بیمه، مربوط به بیمه‌های باربری بود که به تصویب مجلس رسید و مقرر گشت که برای واردات حتماً باید در بانک گشایش اعتبار شود؛ با تأکید بر این نکته که فقط مؤسسات بیمه‌ای که در ایران ثبت شده‌اند می‌توانند چنین بیمه‌نامه‌هایی صادر کنند. این خود تحولی به حساب می‌آمد و فعالیت‌های اقتصادی را به سمت بیمه سوق داد.

در سال‌های آغازین دهه ۱۳۴۰، ارقام مربوط به درآمد نفت، کم کم درشت و درشت‌تر شد و فروش نفت بی‌توجه به عقب ماندگی اقتصادی، نقش عمده‌ای در اقتصاد کشور پیدا کرد. از آن سال‌ها به بعد، فعالیت بیمه‌ای رشد تدریجی داشت ولی در صحنه بیمه کشور اتفاق مهمی نیفتاده؛ یعنی، در واقع اعداد و ارقام در حدی نیستند که با تکیه بر آن‌ها ادعای کنیم که روند رشد بیمه در کشورمان درخور توجه بوده است. البته قبل از سال ۱۳۵۳، دو اتفاق تقریباً مهم در صحنه بیمه روی داد. یکی در سال ۱۳۴۸ که به سبب افزایش وسایل نقلیه در کشور، قانون بیمه اجباری شخص ثالث به تصویب مجلس رسید؛ و دیگری، تأسیس بیمه مرکزی ایران در سال ۱۳۵۰. نهادی که سازمان نظارتی دولت در صنعت بیمه است و متولی و سیاست‌گذار توسعه بیمه در کشور و تنظیم کننده بازار؛

تقریباً مشابه نقشی که بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران در بازار پول دارد.

قبل از تأسیس بیمه مرکزی ایران، فعالیت‌های بیمه‌ای افت و خیزهایی داشته است و شرکت‌های خارجی نیز فعال بوده‌اند. حدود هفت شرکت بیمه خصوصی هم بود ولی این شرکت‌ها فعالیت جدی نداشتند. ۷۵ درصد بازار در اختیار دولت بود و دولت هم بیمه خود را در اختیار شرکت سهامی بیمه ایران قرار می‌داد، یعنی شرکت‌های خصوصی بیش از ۲۵ درصد بازار بیمه را در دست نداشتند. در سال ۱۳۵۳ اتفاق مهمی افتاد؛ قیمت‌های نفت چهار برابر شد و افزایش شدیدی در درآمدهای نفتی کشور به وجود آمد. واردات بالاگرفت و سرمایه‌گذاری وسیع در صنایع و شروع جدی استراتژی

جايگزين واردات در كشور، باعث شد كه بيمه در كشور توسعه پيدا کند. در آمد، از ۵ ميليارد دلار به ۱۸ ميليارد دلار رسيد و طبيعی می نمود که رشد بالاي هم در بيمه ايجاد شود. در سال ۱۳۵۷ که انقلاب شکوهمند اسلامی مردم، پنهان كشورمان را در برگرفت تقریباً فعالیت شرکت های بيمه به حالت تعليق درآمد. سپس با رأی نمایندگان مردم در مجلس، همه شرکت های بيمه ملي اعلام شدند. با وجود اين مصوبه، باز هم برخی از شرکت ها بلاتکليف ماندند. وضع سه شرکت بيمه البرز، آسيا و ايران که از اول دولتي بودند مشخص بود اما بقیه شرکت های بيمه که سهامداران خارجي داشتند یا فعالیت آنها به نوعی با اين سه شرکت فرق می کرد بلاتکليف ماند.

طی سال های ۱۳۵۷ تا ۱۳۶۷، خلاً بزرگی در صنعت بيمه به وجود آمد و در حالی که در اين دهه تمام دنيا در حال پيشرفت و توسعه بود، در كشور ما، بيمه فعالیت چندان جدي نداشت و در بلاتکليفی به سر می برد. در سال ۱۳۶۷ قانون اداره شرکت های بيمه در مجلس شورای اسلامی تصويب شد و از آن سال بود که تقریباً نظام بيمه ای كشور شکل گرفت، هرچند که ساختار مناسبی نداشت؛ همه شرکت های بلاتکليف نيز در شركت بيمه دانا ادغام شدند و چهار شرکت بيمه ايران، آسيا، البرز و دانا به فعالیت خود تحت نظارت بيمه مرکзи ادامه دادند. تا سال ۱۳۷۳، صنعت بيمه رشد خوبی داشت ولی اين رشد تقریباً بی برنامه بود؛ به همين دليل، اولين برنامه پنج ساله صنعت بيمه در سال ۱۳۷۳ تدوين شد.

## پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی

## رتال جامع علوم انسانی

### رشد با برنامه

اوين برنامه پنج ساله صنعت بيمه با چشم اندازي خوب و مثبت در زمینه های تعليم بيمه، توسعه فرهنگ بيمه، افزایش حقیقیه سرانه و افزایش نفوذ بيمه در كشور، در بيمه مرکзи ايران طراحی شد؛ با اين اميد که طی ۵ ساله منتهاء به پایان سال ۱۳۷۷ به برخی از هدف های تعیین شده دسترس پیدا کند. تحولاتی که در اين مدت صورت گرفت، خوب اما نسبی بود. يعني در مقایسه با گذشته اين صنعت و با توجه به وضع موجود و امکانات در دسترس، خوب بود. برای مثال، نفوذ بيمه که در فرهنگ بيمه «نسبت حقیقیه به تولید ناخالص داخلی» تعریف شده است، در سال های نخستین پیروزی انقلاب، چیزی تزدیک ۳۱ صدم درصد بود. اين نسبت در سال ۱۳۷۲ به ۴۴ دهم درصد رسیده بود که در سال ۱۳۷۶ به ۵۵ صدم درصد رسید. بالا بردن اين نسبت، واقعاً کار

شاقی است چون همراه با افزایش حق بیمه، تولید ناخالص هم افزایش پیدا می‌کند و نسبت بی تغییر می‌ماند؛ برای مثال، در سال ۱۳۵۴، همین نسبت ۵۶ صدم درصد بود یعنی ما تازه بعد از ۲۵ سال به آن نسبتی که در سال ۱۳۵۴ داشتیم رسیدیم. علت هم این بود که در آن ۱۰ سال متهی به سال ۱۳۶۷ فعالیت بیمه‌ای رونق چندانی نداشت. در هر حال، مایه امیدواری است که جهش شروع شده است و امیدواریم با تمهیداتی که به کار گرفته می‌شود این نسبت بالاتر هم برود.

مثال دیگر: حق بیمه سرانه که در اصطلاح صنعت بیمه به آن «تراکم بیمه» گفته می‌شود، در سال‌های ۱۳۷۱ و ۱۳۷۲ چهار دلار بود که در سال گذشته تقریباً به ۸/۵ دلار رسید ولی باز هم در مقایسه با ۱۰ دلار سال ۱۳۵۷ ارضا کننده نیست. دو دلیل هم وجود دارد. یکی این که رشد بیمه تا حدودی کمتر بود و دیگر این که، ارزش پول کاهش پیدا کرد؛ هر چه بیمه برای رشد تلاش کند، چون از آن طرف پول ملی کاهش می‌باید، به هنگام تبدیل به ارز خارجی مشکل پیدا می‌کند.

## نگاهی به خودمان

بررسی‌های انجام گرفته نشان می‌دهد که در ۵ سال گذشته، صنعت بیمه رشد واقعی داشته که این به دلیل جلوتر بودن از رشد تورم بوده است. اما موانعی هم وجود دارد که در پایان این بحث به آن‌ها اشاره خواهم کرد. به هر حال، با همین تلاش‌ها و فعالیت‌های جدی در مجموعه صنعت بیمه بود که سال گذشته حق بیمه به رقمی نزدیک ۱۵۰ میلیارد تومان رسید.

نکته مهم دیگر که صنعت بیمه توجه زیادی به آن مبذول داشت این بود که در کشور ما مردم به بیمه اطمینان چندانی نداشتند. بیمه، اکنون به سمتی می‌رود که این اطمینان را بیشتر کند؛ نسبت خسارت پرداختی در سال ۱۳۷۶ در مقایسه با سال‌های قبل، رشدی به مراتب بالاتر از حق بیمه دریافتی داشت. این، «سیاست» است، حاصل برنامه‌ریزی است، اتفاق و حادثه نیست. با پرداخت به موقع، خوب و صحیح خسارت می‌توان مبلغ خوبی برای بیمه بود. وقتی فرهنگ بیمه در کشور پایین است باید شرایطی ایجاد کرد که مردم احساس کنند که بیمه می‌تواند حامی آنان باشد و خسارت‌های شان را پوشش دهد. در سال ۱۳۷۱ خسارت پرداختی شرکت‌های بیمه ۸۷ میلیارد ریال بود که در سال ۱۳۷۶ به ۹۹۷ میلیارد ریال رسید یعنی، ظرف پنج سال، خسارت پرداختی ۱۲/۷ برابر شد؛ در

حالی که در این مدت، حق بیمه دریافتی از ۲۲۶ میلیارد ریال سال ۱۳۷۱ به ۱۵۴۷ میلیارد ریال رسید که از افزایشی نزدیک به ۶/۸ برابر نشان دارد.

در حال حاضر، ضریب خسارت در کشور ما به ۶۵ درصد رسیده است. این میزان در کشورهای مختلف ضریب بالایی است. چون ما خسارت‌های عموق هم داریم و معمولاً باید حدود ۱۰ درصد هم خسارت‌های عموق را به آن اضافه کنیم، یعنی ضریب خسارت واقعی ما به ۷۵ درصد می‌رسد. این بدان معناست که در صنعت بیمه حاشیه سود به سمت حاشیه زیان رفته است، چون هزینه‌های اداری، کارکنان و کارمزدی که به نماینده‌ها پرداخت می‌شود و ذخایری که شرکت‌های بیمه ناگزیرند برای خسارت‌های فاجعه‌آمیز احتمالی کنار بگذارند افزایش یافته است. بنابراین، صنعت بیمه ضریب خسارت بیش از این را نمی‌تواند تحمل کند و اگر از این فراتر رود ممکن است از آن حالت بنگاه اقتصادی خارج شود. در این جا، بحث درباره وضعیت صنعت بیمه در کشورمان را فعلاً با این جمع‌بندی به پایان می‌رسانم که با وجود همه تلاش‌ها، ۵۵ صدم درصد نسبت حق بیمه به تولید ناخالص داخلی در مقایسه با جهان و حتی کشورهای هم‌ردیف ما، که بالای ۱ درصد است، اندک می‌نماید.

## نگاهی به دیگران

در حال حاضر، کل حق بیمه تولید شده در جهان با توجه به آمار یک سال و نیم قبل، بالای ۲ هزار میلیارد دلار است. از این میزان ۹۰ درصد متعلق به کشورهای پیشرفته صنعتی است و بسیار جالب است عرض کنم که ۳۰ درصد مجموع حق بیمه جهان در ژاپن تولید می‌شود. حق بیمه سرانه در ژاپن امسال از ۵ هزار دلار فراتر رفت، و این در مقایسه با تولید ناخالص ملی سرانه کشورهای در حال توسعه رقم بسیار بالایی است.

نکته جالب دیگر این‌که، از این ۲ هزار و اندي میلیارد دلار حق بیمه تولید شده در جهان، ۵۸ درصد آن مربوط به بیمه‌های زندگی است؛ بیمه‌هایی که برای آینده طراحی می‌شود و بیشتر جنبه پس‌اندازی دارد. این نوع بیمه به دلیل این که در مورد حوادث، بیماری‌ها، آینده فرزندان و ... پیش‌بینی‌های لازم را به عمل می‌آورد، موجب رفاه است و امید به زندگی را در جوامع مختلف افزایش می‌دهد و اثر مثبت بر زندگی اجتماعی مردم دارد. در مقابل، در کشورهایی که بازار سرمایه ضعیفی دارند نسبت حق بیمه زندگی به تولید ناخالص داخلی در آن‌ها خیلی پایین است. الجزایر از جمله کشورهایی است که

نسبت حق بیمه بیمه زندگی به تولید ناخالص داخلی در آن تقریباً صفر است. آن سوی قاره هم کشور افریقای جنوبی است که نسبت حق بیمه بیمه های زندگی به تولید ناخالص داخلی در این سرزمین ۱۲ درصد است. بنابراین کشورهایی که توانسته‌اند بازار سرمایه خود را توسعه دهند به بیمه های زندگی اهمیت بیشتری داده‌اند (چراکه خصلت پس اندازی دارد، بیشتر برای آینده است و کمتر به دولت تکیه دارد). به عبارت دیگر، در کشوری که از نظام تأمین اجتماعی دور شده است این نسبت بیشتر، و در کشوری که به نظام تأمین اجتماعی متکی باقی مانده این نسبت کمتر است.

در کشور ما، درصد حق بیمه بیمه زندگی خیلی پایین است: ۱۰ درصد مجموع

حق بیمه‌ای که تولید می‌شود. یعنی

نسبت حق بیمه به تولید ناخالص داخلی =  $55/0 \cdot \text{صلدم درصد}$

بنابراین:

نسبت حق بیمه زندگی به تولید ناخالص داخلی =  $5/0 \cdot \text{درصد، تقریباً} = 10$

با این حساب، دو اشکال داریم: ۱. نسبت کل حق بیمه در کشور ما پایین است؛ و ۲.

نسبت حق بیمه بیمه زندگی که نقش کلیدی در توسعه بیمه در جهان دارد، در کشور ما در مقایسه با دیگر رشته‌های بیمه بسیار پایین‌تر است.

## نقش بیمه در زندگی اقتصادی

امیدوارم تا اینجا توانسته باشم چشم‌اندازی از مجموعه بیمه در کشورمان ترسیم کنم. اکنون این بحث مطرح می‌شود که چه باید بکنیم و چه کارهایی می‌توانیم انجام دهیم و اصولاً بیمه چه نقشی در زندگی اقتصادی ما دارد.

از «کارآفرین» شروع کنیم، از همان زیربنای فعالیت برای سرمایه‌گذاری و توسعه که نقش کلیدی در اقتصاد دارد. نکته مهم در این مورد آن است که بیمه چه قدر به این آقای کارآفرین، کارفرمای مبتکر یا نوآور، یا هر اسم دیگری که رویش بگذاریم، می‌تواند در خصوص فعالیت‌های اقتصادی اطمینان بدهد؟ مشکل عظیمی که در اقتصاد کشورهای در حال توسعه وجود دارد این است که ریسک‌پذیر نیستند و کارآفرینان ناگزیرند که ریسک خود را منتقل کنند. درحالی که اگر بیمه خوب عمل کند می‌تواند ریسک کارآفرینان را به خود انتقال دهد و موجبات اطمینان‌کسانی را که می‌خواهند با استفاده از مدیریت، سرمایه، نیروی کار و نوآوری به توسعه کشور یاری رسانند فراهم آورد. پس،

در بیمه ارائه اطمینان جدی به کارآفرین شرط ضروری است.

در زمینه صادرات هم بدون بیمه نمی‌شود کار کرد. در حال حاضر، بحث اساسی ما با کشورهای اروپایی درباره بیمه صادرات آن‌هاست. وقتی بیمه کم می‌آورد و جدی‌گرفته نمی‌شود، صادرات و اعطای اعتبار مفهوم خود را از دست می‌دهند. بنابراین، بیمه در تک‌تک متغیرهای کلان اقتصادی نقش اساسی و جدی دارد. اصولاً، مهم‌ترین نقش بیمه جلوگیری از سوخت ملی یا ائتلاف سرمایه‌های مالی است. متأسفانه در کشور ما اصلاً به بیمه اهمیت داده نمی‌شود: ۸۷ درصد کارگاه‌های صنعتی کشور بیمه ندارند؛ صاحبان بیش از ۹۳ درصد منازل مسکونی، سراغ بیمه آتش‌سوزی را، که ساده‌ترین نوع بیمه است، نگرفته‌اند؛ بسیاری از صنایع استراتژیک در کشور ما بیمه ندارند؛ و این جای بسی تأسف است. در واقع، در بسیاری از صنایع عظیم و استراتژیک ما «خود بیمه‌گری» رایج است که البته به هنگام تحقق خطر، بی‌تر دید دچار مشکل خواهد شد.

نکته مهم دیگر، فعالیت بیمه در بازار سرمایه است. در بسیاری از کشورهای پیشرفته، بازار سرمایه را منابع بیمه‌ای می‌چرخانند و به مراتب از بانک‌ها جلوترند، ولی در کشور ما به علت عقب‌ماندگی بیمه، نظام بانکی جلوتر است. علت هم این است که حجم منابع در اختیار بانک‌هاست؛ هم دولتی هستند و هم مطمئن‌ترین جا برای منابع. تصورش را بکنید که اگر بیمه بتواند فعل تر در صحنه ظاهر شود و به بازار سرمایه کمک کند چه قدر می‌تواند در اقتصاد نقش ایفا کند. ولی متأسفانه بیمه در کشور ما آن‌قدر کم اهمیت است که وقتی صحبت از بازار سرمایه می‌شود اصل‌صحبتی از بیمه به میان نمی‌آید؛ حتی در بین مسئولان رده بالای کشور. درحالی که در دنیا نقش اول را بیمه ایفا می‌کند و حتی بسیاری از بانک‌ها متعلق به شرکت‌ها و صاحبان بیمه‌هاست.

مسئله دیگر، تراز پرداخت‌های است. بیمه در دنیا به تراز پرداخت‌ها کمک جدی می‌کند. سال گذشته، درآمد بیمه‌ای از خارج شرکتی مثل مونیخ‌ری آلمان، که در بیمه اتکایی فعال است، معادل ۸ میلیارد دلار بود. یعنی یک شرکت بیمه ۸ میلیارد دلار بیمه به خارج فروخته و ریسک‌های بقیه جهان را به عهده گرفته است. شرکت‌های بیمه‌ای در بزریل و کره جنوبی نیز فعال هستند و درآمد ارزی آن‌ها بین ۴۰۰ تا ۵۰۰ میلیون دلار در سال است. در حالی که حجم کل درآمد ارزی ما از راه بیمه اصل‌درخور توجه نیست؛ حتی در سال‌هایی که خیلی بالا و خوب و در حدود ۱۰ یا ۱۵ میلیون دلار بوده است از طریق بیمه اتکایی بوده که بیمه مرکزی ایران انجام داده است. تازه همین بیمه اتکایی هم

لازم‌های این است که بشود به صورت بنگاه تجاری و رها از تمام مقررات دست و پاگیر فعالیت کرد، چون یک کار تجاری است. بیمه‌نامه‌های مختلفی را که از دنیاگرفته می‌شود باید ارزیابی کرد؛ باید رفت و ریسک‌ها و فعالیت‌ها را از نزدیک دید؛ با چشم بسته نمی‌توان پذیرای ریسک شد. شرکت‌هایی که ریسک می‌پذیرند ارتباطات قوی دارند، دفاتر متعدد دارند و از طریق نمایندگی‌هایشان به ارزیابی ریسک می‌پردازند و سپس آن را می‌پذیرند. برای مثال، کشور سویس که بخش عمدهٔ درآمد ارزی آن از بابت بانک و بیمه و به ویژه بیمه است و شرکت‌هایی مانند سویس‌ری دارد که از مهم‌ترین شرکت‌های بیمه‌ای جهان محسوب می‌شود. بنابراین در تراز پرداخت‌ها، صنعت بیمه می‌تواند نقش مهمی ایفا کند.

در مورد صیانت از سرمایه‌های انسانی، نقش بیمه چنان مهم، آشکار و انکارناپذیر است که نیازی به اثبات آن نیست. بیمه‌های اشخاص، درمان و زندگی مهم‌ترین خدمات را به جامعه ارائه می‌کنند اما متأسفانه در کشور ما، در مقایسه با دنیا، بسیار ناقص است و به آن توجه جدی نمی‌شود. معضل کشورهای درحال توسعه تقریباً این مسأله است که در تأمین اجتماعی یا تأمین زندگی، دولت نقش اصلی ایفا می‌کند؛ در واقع، این ویژگی عمدهٔ تأمین اجتماعی است. در نتیجه، در شرایط تورمی و هنگامی که کشورها به سمت توسعه این نوع فعالیت‌ها حرکت می‌کنند مردمی که به دوران بازنیستگی می‌رسند دریافتی‌شان زندگی آن‌ها را تأمین نمی‌کند. در این زمینه، دولت‌ها بر سر دو راهی قرار دارند: اگر به اصلاح دست نزند بازنیستگان دچار مشکل می‌شوند؛ اگر هم بخواهند اصلاح کنند باید هزینه‌ها و بودجه‌شان را زیاد کنند. این «چکنم» در کشورهای پیشرفته، به معضلی تبدیل شده است. علت هم این است که زاد و ولد در این کشورها کاهش یافته است. هنگامی که زاد و رود کاهش می‌باید دریافتی و ورودی صندوق تأمین اجتماعی کاهش می‌باید؛ در مقابل، امید به زندگی افزایش پیدا کرده است، یعنی خروجی صندوق تأمین اجتماعی افزایش یافته است.

در کشور درحال توسعه‌ای مانند ایران، چون زاد و ولد بالاست و میانگین جمعیت جوان چربیش دارد این هرم سنی موجب می‌شود که دریافتی صندوق زیاد باشد و امید به زندگی هم در کشور ما هنوز به مرز کشورهای پیشرفته نرسیده است. اما با توجه به کاهشی که در نرخ مرگ و میر داریم در آینده به دلایلی دچار مشکل جدی خواهیم شد. به این مسأله، اوضاع نامطلوب اقتصادی و بیکاری را نیز باید اضافه کرد. خود بیکاری

بودجه صندوق را از بین می‌برد. افزایش امید به زندگی، بیکاری و معضلات اقتصادی، فشار به صندوق را افزایش می‌دهد. بنابراین اگر به بیمه‌های زندگی به طور جدی توجه نشود، در آینده کشور ما نیز از جمله کشورهایی خواهد بود که دچار مشکلات حادی در این زمینه خواهد شد.

## الرامات توسعه بیمه در ایران

نخست، رابطه بین توسعه بیمه و رشد اقتصادی: مطالعات اقتصادسنجی نشان می‌دهند که توسعه بیمه در پیوند با توسعه فعالیت‌های اقتصادی است؛ جز این هم نمی‌توان انتظار داشت. پس ابتدا اقتصاد باید پیشرفت کند تا بیمه نیز بتواند پیشرفت داشته باشد.

دوم، گسترش فرهنگ بیمه: ما از جمله کشورهایی هستیم که سایهٔ فرهنگ تقدیر و سرنوشت در آن سنگین است؛ تقدیرگرایی هم که روی خوش به بیمه نشان نمی‌دهد. این جمله را بارها از زبان مردم شنیده‌ایم: «حالا که اتفاقی نیفتاده، معلوم هم نیست که بیفت». این تقدیرگرایی خاص مردم نیست، در بین مسؤولان نیز وجود دارد. برای مثال، در مورد این سؤال که «چرا پژوهه‌های استراتژیک بیمه ندارند» پاسخ این است که «هفت هشت سال است اتفاقی نیفتاده، ان شاء الله... اتفاقی هم نمی‌افتد» – همان پاسخ مردم! البته احتمال دارد که ۵۰ سال دیگر نیز اتفاقی رخ ندهد ولی اگر افتاد همان یک بار تمام آن ۵۰ سال را تباخ خواهد کرد. در این اوخر که به خدمت مقام معظم رهبری رفته بودیم، معظم له اشاره جالبی فرمودند: «شما هزینه‌های با برنامه اندک را در زندگی روزمره قرار دهید تا حادثه، یک هزینه بی‌برنامه وسیع را به شما تحمیل نکنند». ما باید به این سمت حرکت کنیم تا مشکل حل شود. به هر حال، واقعاً تقدیرگرایی مانع توسعه بیمه است و این مسئله‌ای فرهنگی است که باید خیلی به آن توجه شود. کار تبلیغاتی لازم است؛ کاری ریشه‌ای در جهت آگاهی، که تمامی قشرهای جامعه را پوشش دهد.

سوم، لازمه توسعه بیمه این است که ساختاری مناسب داشته باشد. ساختار ما، ساختار مناسب توسعه صنعت بیمه نیست. دیدگاه‌های صنعت بیمه در این مورد، با مسؤولان ذی‌ربط در میان گذارده شده است و انتظار این است که ساختار تغییر کند. بیمه، عمل فروش است نه خرید. بازاریابی، ارائه خدمت با کیفیت بهتر، عرضه خدمات متعدد و شناخت نیازهای مردم، کاری است که از عهدۀ بیمه خصوصی بهتر بر می‌آید. ورود بخش خصوصی به صنعت بیمه رقابت را گسترش می‌دهد. رقابتی کردن فعالیت

مزایای متعددی دارد؛ به نفع بیمه‌گذار یا کسی است که بیمه می‌خرد؛ موجب کاهش هزینه در شرکت بیمه می‌شود؛ حق بیمه را کاهش می‌دهد و کاهش حق بیمه در بیمه‌های اختیاری که کشش آن بالاست، افزایش خرید بیمه را ایجاد می‌کند؛ و ما از همه این‌ها محروم هستیم. طبیعی است که در سیستم دولتی، هزینه کارا نیست، قیمت خدمت هم قیمت تصادفی نیست. اصولاً عرضه و تقاضا به مفهوم بازار در صنعت بیمه ما تحقق پیدا نمی‌کند. در واقع، قیمت تعادلی نداریم، قیمت تعرفه‌ای است؛ و طبیعی است که قیمت بیانگر وضعیت آن خدمت نیست. رقابت، رقابت سالم نیست. برای مثال، وقتی انحصارگری چهار شعبه دارد رقابت، نه به نفع مردم که به نفع شعب آن شرکت تمام می‌شود. من که مسؤول ناظر دولت در بازار بیمه هستم رقابت را در این چند سال گذشته، نه در جهت اصلاح بلکه در جهت تحریب دیدم؛ در جهت کاهش یا افزایش بی‌مورد نرخ‌ها. نه، این ساختار، ساختاری نیست که بتواند به صنعت بیمه پاسخ دهد و یکی از موانع اصلی توسعهٔ ماست.

چهارم، حجم فعالیت‌های اقتصادی به‌ویژه پایین‌بودن حجم فعالیت‌های بخش خصوصی در اقتصاد. بخش دولتی خیلی بیمه‌پذیر نیست، زیرا که اموال متعلق به افراد نیست. وقتی که مال متعلق به من نباشد البته احساس تعهد می‌کنم و این، به درجه تعهد من وابسته است. ولی اگر مال از آن من باشد ربطی به تعهد ندارد، آن را حفظ می‌کنم. بنابراین یکی از دلایلی که در کشور ما حجم بیمه، با وجود حجم بالای فعالیت‌های اقتصادی، چنان که باید بالا نرفته این است که حجم در بخش دولتی بالا رفته است. فعالیت‌های اقتصادی در کشور ما، غیرتولیدی و دنبال سود روزمره است و چندان آینده‌نگری ندارد. بیمه برای کسانی است که به آینده فکر می‌کنند، نه برای کسانی که فقط امروز را می‌بینند. تا وقتی این فکر و ذهنیت حاکم است که «۷ سال است بیمه ندارم و آب هم از آب تکان نخورده و سال‌های بعد هم خدا کریم است» بیمه رشد نمی‌کند. یعنی، تصمیمات عاملان اقتصادی، از خانوار گرفته تا بینگاه و دولت، روزمره است و هیچ یک به بیمه اهمیت نمی‌دهند. صریح‌تر این‌که، اصولاً در برنامه‌ریزی‌های اقتصادی، تنها چیزی که به ذهن مسئولان و طراحان نمی‌رسد، بیمه است! در واقع، این جا هم ردپای قضا و قدر به خوبی مشاهده می‌شود. این سایه سنتگین باید به نحوی با آفتاب وعظ، خطابه، تحلیل، روشنگری و دادن اطلاعات لازم محو شود. بی ثباتی اقتصادی کشور هم که ناشی از درآمد بی ثبات ارزی نفت است، به کاهش فعالیت‌های بیمه‌ای کمک می‌کند.

طبیعی است که نوسان قیمت‌ها و بی ثباتی، اثر آشکاری نیز بر صنعت بیمه هم می‌گذارد. پنجم، وجود این تصور ذهنی غلط در مردم که دولت باید همه چیز را برای آن‌ها تأمین کند؛ دولت باید هزینه همه حوادث نامترقبه مثل زلزله، سیل، خشکسالی و طوفان را متقبل شود؛ دولت باید همه خسارت‌ها را جبران کند؛ و دولت باید ...

ششم، بنگاه اقتصادی باید خود تصمیم‌گیری کند. در صنعت بیمه سرمایه‌گذاری، بازاریابی، کیفیت محصول و ارتباطات خارجی، اصل است. صنعت بیمه، صنعت بسته نیست صنعت باز است؛ و ما هیچ‌گاه در این زمینه به توفیقی دست نیافته‌ایم. چراکه ساختار صنعت بروزنراست و صنعت بیمه در تغییر ساختار خود هیچ نقشی ندارد.

## جمع‌بندی

ضعف دیرینه، سکته و توقف‌هایی در طول تاریخ، دولتشی بودن حجم فعالیت‌های اقتصادی – چه قبل و چه بعد از انقلاب – ساختار نامناسب، فقدان فرهنگ بیمه در کشور، حاکمیت قضایی و قدر و مقررات دست و پاگیر، موانع توسعه جدی و صحیح بیمه در کشور ما هستند. البته دوستان ما در شرکت‌های بیمه در همین ساختار محدود، تلاش‌های ارزشمند انجام داده‌اند که جای قدردانی دارند. دلگرمی دست در کاران بیمه این است که مشکلات اقتصادی، دیر یا زود بر طرف و سرانجام نگاه مسئولانه کسانی که در این زمینه دخیل هستند به سمت صنعت بیمه جلب خواهد شد. در واقع، از بیمه نمی‌شود گریخت؟ بیمه چیزی است که برای توسعه مطلوب پایدار حتماً به آن نیاز داریم. تنها با چهار شرکت بیمه آن هم دولتشی، نمی‌توان تحول عمده‌ای در زندگی اقتصادی و تأمین اجتماعی و اقتصادی مردم ایجاد کرد. برای مثال، مقایسه کنید با کشور مصر با حدود ۲۰ شرکت بیمه، انگلستان با ۸۱۸ شرکت بیمه، یا امریکا با ۶۶۰ شرکت بیمه؛ اصلاً چرا راه دور برویم. در همین همسایگی ما، پاکستان حدود ۵۰ شرکت بیمه‌ای دارد؛ ما چگونه می‌خواهیم با چهار شرکت بیمه، تأکید می‌کنیم آن هم دولتشی، به ۶۰ میلیون جمعیت کشور خدمات مطلوب، کارا و بهینه ارائه کنیم. با این همه، امیدواری‌ها نیز کم نیست: با این که در آغاز تحول در صنعت بیمه قرار داریم، گام‌های جدی و اساسی برداشته شده و تراکم و نفوذ بیمه در کشور در حال افزایش است؛ توجه مردم به بیمه، زیاد و زیادتر می‌شود و استقبال چند سال گذشته از بیمه نشان می‌دهد که نگرش مردم به بیمه تغییر می‌کند و آن‌هایی که با بیمه آشنا نبودند با آن آشنا می‌شوند. این امیدواری نیز

وجود دارد که با کمک دولستان و صاحب نظران، معضلات بیمه حل شود. ما واقعاً از نظر امکانات، منابع و نیروی انسانی چیزی از دنیا کم نداریم، پس چرا در زمینه بیمه که یک عمل بازرگانی صرف است و هیچ پیچیدگی خاصی نیز ندارد، عقب بمانیم. این، توجیه پذیر نیست و کسی از ما نمی‌پذیرد. در پایان، اشاره به این نکته شایان اهمیت است که بیمه مرکزی ایران در مقام متولی امر بیمه در کشور، پی‌گیر حل مسائل و برطرف کردن موانع است و امیدواری زیادی وجود دارد که در آینده نزدیک تحولات جدی و اساسی در این زمینه به وجود آید. با امید به این که استادان، صاحب نظران، اندیشندگان، همفکران و خلاصه همه دولستان – و صد البته مقامات ذی‌نفوذ – به هر نحو که می‌توانند از یاری رسانند به بیمه دریغ نورزنند. ■



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی  
پرتابل جامع علوم انسانی