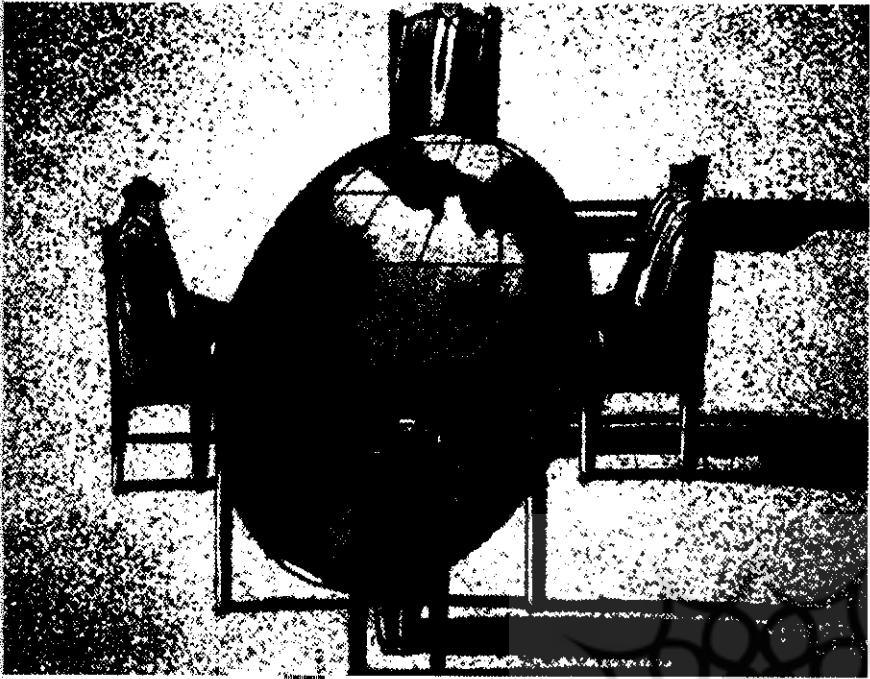


# روح قانون حداکثر، و اگذاری مسؤولیت پروژه‌ها به کارآفرینان ایرانی است

میزگرد



برنامه و بودجه باید به تصویب شورای اقتصاد بررسد. لذا مقتضی است کلیه دستگاه‌های ذکر شده در این ماده نسبت به اجرای تکالیفی که در قانون به آنها تصریح شده است اهتمام لازم را مبذول دارند.

در این زمینه میزگردی با حضور آقایان مهندس جوادی، رئیس هیأت مدیره شرکت PIDECH، مهندس خسروی زاده عضو هیأت مدیره انجمن اقتصاد اتریزی، مهندس وقایع نگار مدیر عامل شرکت چگالش، مهندس اردشیریان مدیر عامل شرکت ناموران و سید مجتبی حسینی پریزی، عضو هیئت مدیره شرکت مهندسی فن گسترشیارس در رابطه با قانون حداکثر و مهندس مرادخانی، معاون بخش اجرای کار دفتر امور مشاوران سازمان برنامه و بودجه انجام دادیم که بخش اول آن در شماره گذشته و اینک ادامه آن از نظر توان می‌گذرد.

## مقدمه:

از تاریخ تصویب قانون حداکثر، ارجاع کارهای خدمات مهندسی مشاور و پیمانکاری، ساختمنی، تأسیساتی، تجهیزاتی و خدماتی، صرافی به مؤسسات و شرکت‌های داخلی مجاز است، و در صورت عدم امکان پیشنهاد دستگاه اجرایی و تصویب شورای اقتصاد، از طریق مشارکت از شرکت‌های ایرانی خارجی مجاز خواهد بود که حداقل سهم ارزشی کار طرف ایرانی پنجاه و یک درصد (۵۱٪) خواهد بود.

طرف قرارداد موظف است کلیه لوازم و تجهیزات و خدماتی را که در داخل کشور تولید و ارائه می‌شود یا قابلیت تولید و ارائه دارد مورد استفاده قرار دهد. در هر حال حداقل ۵۱ درصد از ارزش کار، باید در داخل انجام پذیرد و کارفرما مکلف است بر این امر نظارت کند؛ موارد استثنای پس از تایید سازمان

با صنایع فشرده سازی و جابجایی و تصفیه و گوگردزدایی آن بمیزان محدودی آشتایی بوجود آمده است. علاوه بر این متوجه از ۴۰ سال است که صنعت مستقل گاز در کشور بوجود آمده دهها میدان مستقل گازی کشف و توسعه داده شده و به بهره‌برداری رسیده‌اند. از دهه ۴۰ صنایع پتروشیمی به فعالیت‌های دیگر صنایع نفت اضافه شده و بیش از ۹ واحد آمونیاک و دهها واحد کودهای شیمیایی و دیگر واحدهای مرتبط با صنایع پتروشیمی همزمان با پیدا شدن نفت، گاز همراه هم تولید می‌شده لذا

## اقتصاد اتریزی:

در مباحث گذشته گفته شد صد سال است کشور دارای صنعت نفت می‌باشد و تاکنون هزاران حلقه چاه حفر شده مقادیر زیادی تأسیسات سرچاهی، لوله کشی و واحدهای بهره‌برداری احداث گردیده و دهها میلیارد دلار برای آن هزینه شده است اما هنوز هم برای اجرای کارها به خارجیها مراجعه می‌شود. همزمان با پیدا شدن نفت، گاز همراه هم تولید می‌شده لذا

ما را فلچ کرده است و کلی تلاش کردیم تا سازمان مدیریت و برنامه ریزی طرحی را به مجلس ببرد تا قانون در جهت ارجاع کار به خارج تعديل شود و دستمنان باز گردد زیرا با این قانون نمی توان صنعت را اداره کرد. به هر حال هنوز کسانی در بین مسئولین وجود دارند که به این مسئله عنایت ندارند که گسترش صنعت در کشور علاوه بر اینکه از خروج بخش عظیمی از ثروت مملکت جلوگیری می کند، صدھا هزار شغل دائم هم به وجود می آورد.

به حال با این مقدمه از آقای مهندس حسینی که مجتهد مسائل قانون حداکثر هستند تقاضا می شود که ابتداء راجع به قانون حداکثر توضیحات بیشتری دهنده و دو سوال هم که در رابطه با قانون حداکثر مطرح است را پاسخ گویند. اول اینکه آیا این قانون شامل قراردادهای بیع متقابل هم می شود و دوم اینکه یک شرکت ایرانی اگر در مناقصه ای برنده شود آیا می تواند خرید کالا و بخشی از کارهای مهندسی را از خارج تأمین کند؟

#### مهندس حسینی:

در رابطه با قانون حداکثر خدمتستان توضیح بدهم که باید اول بینیم این قانون برای تحقق چه هدفی تصویب شد. و این قانون در درون خود اهداف خودش را کاملاً مشخص کرده است یا نه؟ در صدر ماده یک این قانون آمده استفاده هرچه بیشتر از توان فنی مهندسی تولیدی و صنعتی و اجرایی کشور، بنابراین در رأس ماده یک، منظور از قانون بیان شده است. دنباله آن درباره مجریان این قانون بحث کرده است. قانون می گوید مجریان این قانون کلیه دستگاههای اجرایی هستند اعم از اینکه از قوانین عام تبعیت کند یا قانون خاص داشته باشند. نکته جالب در اینجا صراحت این ماده قانونی است یعنی این قانون مشمول آنهاست که قانون خاص هم دارند، مثل نفت، گاز، پتروشیمی، صدا و سیما وغیره نیز می شود.

مثلاً فرض کنید وزارت راه مشمول قوانین عام کشوری است ولی صدا و سیما مشمول قوانین خاص است این قانون بر هر دو آنها مترب است. علاوه بر آن هر سازمانی که از بودجه عمرانی یا از منابع داخلی خودش هم استفاده می کند باز هم باید مطابق این قانون کارهای اجرایی پژوهه های خود را به شرکت ها و موسسات ایرانی ارجاع نماید یعنی نمی تواند بگوید من که پول از بودجه عمومی نمی گیرم و از درآمد خودم است، مثلاً من شهرداری ام و درآمد من از خودم است، مثلاً من شهرداری ام و درآمد از خودم و از منابع داخلی است. من مخابرات منابع ام از خودم است، قانون می گوید حتی اگر پول خودت هم است باز هم این قانون شامل تو نیز هست، بعد گفته حتی اگر شما از وام ارزی یا ریالی هم استفاده کنید. مثلاً سازمانی می گوید این پول نه از خودم است نه از دولت، من قرض گرفتم اما طبق این قانون اگرچه ارزی و چه ریالی قرض هم بگیرید باز هم مشمول این قانون هستید. اگر سازمانی بگوید من مشمول ذکر نام باز هم این قانون شامل آن می شود. به عبارت دیگر راه ها را برای همه سته است. تنها این قانون مشمول بخش خصوصی که پول جیب خودش را بخواهد خرج کند نیست. غیر از آن هیچ استثنایی برای هیچ کس قائل نشده است این را باید خوب دقت کنید. حتی شهرداری ها، بانک ها، تأمین اجتماعی، حتی بنیاد مستضعفان، حتی بنیاد شهید همه ارگان ها مشمول این قانون هستند.

ساخته شده مورد بهره برداری قرار گرفته اند. بطوری که گفته شد در طول حدود صد سال عمر صنایع نفت هزاران طرح و پروژه در عملیات بالادستی و پائین دستی و دیگر رشته های وابسته از قبیل پالایش و پتروشیمی و گاز اجرا شده که همواره توسط شرکت های خارجی به اجرا درآمده است اما هنوز هم برای اجرای طرح هایی که چندین طرح مشابه آن قبل اجرا شده به شرکت های خارجی مراجعه می شود. به برکت پولی که برای اجرای این طرح ها هزینه شده صدھا هزار فرصت شغلی در خارج ایجاد گردیده و برای آنها شکوفائی اقتصادی و ثروت بوجود آورده است که اگر از بدو امر بخشی از آن در کشور هزینه می شد اکنون ایران به کشوری صنعتی تبدیل شده، فرصت های شغلی فراوانی بوجود آمده بود.

در سال ۱۹۵۱ که صنعت نفت در ایران ملی شد در آن همه نوع سخت افزارها و نرم افزارهای کارآمد وجود داشت در حالیکه در کشوری مانند ایتالیا هیچ کدام از این موارد نبود. در آن زمان شرکت کوچکی با کمترین امکانات به نام آنی Eni تأسیس گردید. هم اکنون این شرکت به حدی بزرگ شده است که شرکت های زیرمجموعه آن در اکثر نقاط جهان انواع پژوهه های نفتی و گازی و پتروشیمی و دیگر صنایع را اجرا می کند و ایران هنوز اندر خم یک کوچه است.

در دهه ۱۳۵۰ نروژی ها موفق به کشف نفت و گاز در دریای شمال شدند و چون با آن صنعت آشنا نداشتند تعدادی از افراد آنها برای کارآموزی به ایران آمدند. اکنون آنها در این صنعت قطبی شده اند و در تمام زمینه ها کار می کنند. در همان زمان عده ای هم که از کره به ایران آمده بودند، آرزو می کردند که زمانی پاixخت آنها مثل تهران باشد و صنایع آنها مثل صنایع ایران شود اما اکنون آنها کجا و ایران کجا؟ با کمال تأسف در تمام جاها با بی تفاوتی به مساله تگاه شده با وجود آنکه دھما میلیارد دلار در این صنعت سرمایه گذاری گردیده هنوز هم وقتی تضمیم گرفته می شود کاری انجام شود از خارجی ها کمک گرفته می شود.

البته ساخت تجهیزات و کالا و نیز احداث و نصب پروژه از اهمیت والایی برخوردار است اما آنچه در اینجا اهمیت ویژه دارد کارهای مهندسی است. اگر آهن گذاخته را با چکش دراز کنند میل می شود و اگر پهن کنند بیل می شود اما این که آهن با چه درجه حرارتی باید از کوره خارج شود تا با حداقل ضایعات آن حالت ها را به خود بگیرد یک کار مهندسی است بنابراین اگر مهندسی رشد کند بقیه زیرساخت ها به تبع آن رشد خواهند نمود. فعالیت های موئاژی زیادی در کشور انجام شده و کارهای ساخت و ساز فراوانی بعمل آمده ولی در غیاب مهندسی در هر حرکتی که انجام می شد با پیش آمد کوچکی مجدداً بازگشت به عقب همراه می گردیده است.

در دوران انقلاب و پس از آن شرکت های خارجی رفتند و فرستی پیش آمد تا شرکت های مهندسی توانستند خودشان را نشان دهند. جنگ هم فرست دیگری را برای بروز توانایی ها و قابلیت ها به وجود آورد و در نتیجه مسئولین را در جهت بهره گیری از آن مصمم کرد و به تبع آن قانون حداکثر استفاده از توان داخلی تدوین و تصویب شد. اما با وجود آن که چندین سال از عمر این قانون می گذرد کسانی هستند که مصاحبہ می کنند و می گویند ما برای چه منابع نفتی را به دست ایرانی ها بدھیم که خرابش کنند. یا دیگری در مصاحبہ می گوید این قانون حداکثر

### مهندس اردشیریان:

بعضی از سازمان‌ها و بنگاه‌های اقتصادی مثل برخی از مجمع‌های پتروشیمی می‌گویند که ما خصوصی هستیم و از منابع درآمدی خودمان خرج می‌کنیم. در اینجا تکلیف مثلاً پتروشیمی خارک که می‌گوید من خصوصی ام چه می‌شود؟ اصولاً تعریف شما از بخش خصوصی چیست که این قانون شامل آنان نمی‌شود؟

### مهندس حسینی:

شرکت خصوصی که فقط پول خودش را استفاده می‌کند مشمول این قانون نیست ولی اگر بخواهد از تسهیلات و از منابع مالی استفاده کند باز هم مشمول این قانون است. جنابعالی به عنوان مدیرعامل یک شرکت مهندسی خصوصی تصمیم گرفتید که پروژه‌ای را با پول خودتان هزینه و اجرا کنید و یک ریال هم از هیچ کس نگیرید و تنها از منابع شخصی خودتان استفاده کنید، آنگاه این قانون مشمول شما نمی‌شود.

### مهندس اردشیریان:

یک مثال می‌زنم، اگر پتروشیمی خارک بگوید که من متأنول صادر می‌کنم پولش هم مال خودم است از هیچ کس و هیچ تسهیلات مالی استفاده نخواهم کرد پس می‌تواند هر کاری که دلش می‌خواهد بکند و به قانون هم توجه نکند؟

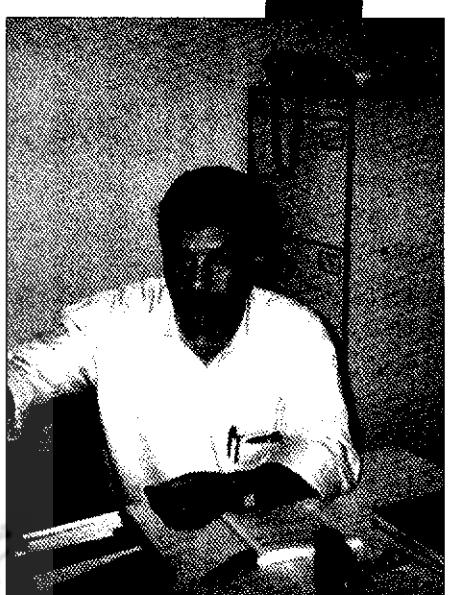
### مهندس حسینی:

اگر پتروشیمی خارک به عنوان بخش خصوصی تلقی شود این قانون مشمول آن نمی‌شود یعنی این قانون نمی‌تواند به یک سرمایه‌گذار خصوصی تکلیف کند که پولش را چگونه خرج کند. اما دولت همه و کلان کشور را می‌بیند. تنها به مسائل اقتصادی توجه ندارد بلکه به مسائل امنیتی، آسیب‌های اجتماعی، اشتغال زایی و غیره نیز توجه دارد که همگی در امور حقوقی ریاست جمهوری در این رابطه بحث پیش آمد که چگونه بیع مقابل می‌تواند مشمول این قانون باشد در حالی که با یک سری از قوانین دیگر بین المللی در تضاد نباشد. چراکه در برخی از قراردادهای بیع مقابل می‌تواند به یک قوانین بین المللی هستیم. لذا در رابطه با این تضاد تفسیری صورت گرفت که در حال حاضر آن تفسیر خاطرمند نیست اما به هر حال در این مورد فکر و برسی هایی شد.

دو میهن هدف در این قانون که در رأس ماده ۲ گفته شده است، عبارت از تقویت توان فنی و اجرایی کشور، در اجرای کارهای بزرگ و استفاده حداقل از توان داخلی است. با توجه به مطالب اشاره شده ملاحظه می‌کنید که قانون‌گذار اهدافش را در رابطه با این قانون دقیقاً بیان کرده است. ببینید در این قانون دو کلمه کلیدی ارجاع کار و انجام کار وجود دارد. ارجاع کار یک وظیفه کارفرمایی است. کار را چه کسی ارجاع می‌کند؟ کارفرما. کارفرما موظف است کار را به ایرانی ارجاع کند و این قانون می‌خواهد بگوید بازار کار اجرای پروژه‌های این کشور در وله اول مختص ایرانی هاست و اگر خارجی‌ها بخواهند وارد این بازار شوند این تصمیم یک امر حکومتی می‌شود و دیگر در حد وزیر و معالون رئیس جمهور و رئیس جمهوری نیست بلکه یک نهاد حکومتی در حد شورای اقتصاد باید راجع به آن تصمیم بگیرد. بنابراین اگر کار را بخواهند به مشارکت ایرانی - خارجی و یا خارجی بدنه باید این یک نهاد حکومتی تصمیم بگیرد.

بحث دوم، بحث انجام کار است. انجام کار، وظيفة چه کسی است؟ وظيفة پیمانکار.

طبق تبصره‌های ذیل ماده سوم این قانون، کسی که طرف



قرارداد می شود از دو حالت خارج نیست یا ایرانی است یا مشارکت ایرانی - خارجی. به هر حال طرف قرارداد موظف است که کل امکانات مملکت را به کار ببرد و همچنین موظف است که حداقل ۵۱ درصد از کار را در داخل کشور انجام دهد اگر پروژه خاصی بود که اجرای آن در داخل کشور ممکن نبود و بخواهند کار را به خارج از کشور ببرند یعنی به عبارت دیگر اگر یک امر حکومتی و باز باید شورای اقتصاد تصمیم بگیرد. اهمیت و سنگینی قضیه همین است.

همان طور که قبل گفته شد این قانون به صورت لایحه از سوی دولت به مجلس نرفته است بلکه به صورت طرح در مجلس به تصویب رسیده است. روی این اصل در درون دولت و دستگاه های اجرایی متولی نداشته است که به دنبال آن قانون بوده و سایر مجموعه دولت به دنبال آن بروند. در این فضای دستگاه های اجرایی که بخواهند در برای این قانون واکنش منفی نشان بدهند دنبال خیلی چیزها می گردند که بتوانند از آنها استفاده کنند. به عنوان مثال در عنوان این قانون گفته است که این قانون برای پروژه هاست. اینجا بخشی پیش آمد که باید پروژه تعریف شود که پروژه چیست. فقط در محدوده نفت و گاز و پتروشیمی فکر نکنید. مملکتی فکر کنید. آیا به عنوان مثال خرید کشتی، پروژه هست یا نیست. در این باره یک دستورالعمل و آین نامه اجرایی برای ماده ۳ این قانون نوشته شده و در آن پروژه را تعریف کردیم. طبق تعریف این آین نامه پروژه عبارت است از: مجموعه فعالیت های هدف دار مهندسی، تدارکات، اجرا و راه اندازی که منجر به احداث یک واحد جدید، توسعه و اصلاح یک واحد موجود برای افزایش ظرفیت و یا اصلاح و بهبود کیفیت محصول، افزایش تجهیزات و امکانات با هدف خدمات رسانی بیشتر، اصلاح واحد یا سیستم های موجود به لحاظ بهینه سازی مصرف انرژی و زیست محیطی شود. بنابراین پروژه چنان جامع تعریف شده است که کسی نمی تواند از زیر قانون در برود.

نکته دیگری که باید به آن توجه کرد عنوان قانون است، عنوان قانون عبارت است از: حداقل استفاده از توان فنی، مهندسی، تولیدی، صنعتی، اجرایی کشور در اجرای پروژه ها و ایجاد تسهیلات به منظور صدور خدمات است. عنوان این قانون بسیار درست انتخاب شده است.

یعنی قرار است کارها اول به ایرانی ها داده شود تا در داخل کشور کار را انجام دهنند، بیاموزند، مسلط بشوند تا بتوانند سپس در خارج از کشور کار انجام دهنند. چگونه یک شرکت ایرانی می تواند از یک کشور خارجی تقاضای کار کند در حالیکه در کشور خودش به او اعتماد ندارند و از کشورهای دیگر می آیند و پروژه های آنها را انجام می دهند.

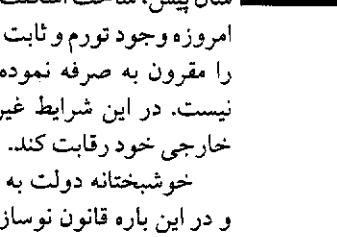
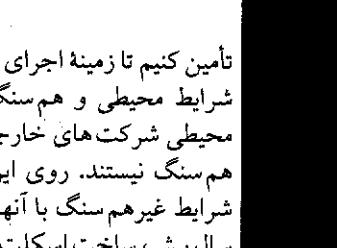
من می خواهم به نکته ای اشاره کنم. اصولاً برای اینکه کشوری بتواند در بازارهای کشورهای دیگر حضور پیدا کند علاوه بر تعریف باید یارانه نیز بدهد. ما در مواد ۱۱۳ و ۱۱۶ قانون برنامه سوم یارانه تشویق صادراتی خاص خدمات فنی مهندسی درنظر گرفته ایم. یکی از پیشنهادها این است که دولت این یارانه را به همین شرکت های داخلی برای کار در داخل بددهد تا موفق شوند و بعد بروند از خارج از کشور کار بگیرند.

حتی در بند "ج" ماده ۱۱۶ قانون برنامه سوم آورده شده است که دولت برای حضور فعل شرکت ها و مؤسسات فنی

مهندسی اعم از مشاور و پیمانکار ایرانی در بازار جهانی و صادرات خدمات فنی مهندسی تسهیلات زیر را فراهم کرده و بر اجرای مستمر و احسن آن نظارت می کند. این تسهیلات عبارتند از: فراهم کردن زمینه صدور ضمانت نامه بانکی با حداقل سپرده گذاری، ارائه خدمات بیمه ای و بانکی با حداقل هزینه ها و کارمزد، پیش بینی و تأمین سهمیه خاص در سهمیه بندی اعتبارات اعطایی نظام بانکی، پیش بینی اعتبار در بودجه سالیانه کشور جهت مشارکت دولت در تأمین مالی این گونه اعتبارات صادراتی.

پیشنهاد ما این است که به جای اینکه این امکانات و تسهیلات را برای کار در خارج از کشور درنظر بگیرید، برای کار در داخل کشور هم درنظر بگیرید. به عبارت دیگر چراغی که به این خانه رواست چرا صرف مسجد می خواهید بکنید. به عنوان مثال یکی از بندها برای ایجاد تسهیلات جهت صدور خدمات فنی، مهندسی، فراهم کردن زمینه صدور و عرضه اوراق مشارکت توسط شرکت های صادرکننده خدمات فنی مهندسی با عنوان یکی از منابع تأمین مالی طرح های اخذشده توسط آنها است. یعنی حتی به آنها اجازه بدهند که اوراق مشارکت توزیع کنند. ما می گوییم اجازه بدهند که شرکت ها برای طرح های داخلی نیز اوراق مشارکت توزیع کنند و دولت این اوراق را تضمین کند. از سوی دیگر یک متولی و تشکیلات مشخص برای پیگیری این گونه موارد وجود ندارد. نکته دیگری که به آن اشاره می کنم که در واقع به نوعی به سوال شما هم پاسخ داده باشم این است که اگر برای پروژه ای امکان ساخت در داخل کشور وجود نداشته باشد با تصویب شورای اقتصاد و ۱۰۰ درصد تأمین از خارج میسر است. به عنوان مثال انجام پروژه پلی کریبات ها مطرح شد. قبل از پلی کریبات تولید فسیون است. یک شرکت خارجی که مجوز ساخت فسیون را دارد عنوان کرد که آن را به صورت یک واحد درسته می فروشد که فقط یک ورودی و یک خروجی دارد. موضوع در شورای اقتصاد مطرح و تصویب شد که به صورت درسته از خارج از کشور خریداری شود. تبصره ۲ ذیل ماده ۳ قانون می گوید اگر انجام کار، در داخل مملکت میسر نبود خرید آن از خارج با تصویب شورای اقتصاد بلاعما ن است. نکته مهم این است که این قانون، قانون ساخت داخل نیست. این قانون، قانون ارجاع کار به ایرانی است و ساخت داخلی شدن مساله ثانوی این قانون است و به عبارت دیگر شرط لازم ارجاع کار به ایرانی است و شرط کافی انجام کار در داخل کشور است. وظیفه پیمانکار و طرف قرارداد آن است که مسئولیت انجام کار و مدیریت انجام فعالیت هایی را که منجر به اجرای پروژه می شود را پذیرد و بتواند صحت عملکرد و اثبات ظرفیت پروژه را تضمین کند و این به معنای این نیست که پیمانکار خودش الزاماً باید کارگاه ساخت داشته باشد.

پروژه یک، تک ماشین نیست بلکه یک مجموعه ماشین آلات و تجهیزات است و پیمانکار این توانایی و دانایی را دارد که این مجموعه ماشین آلات و تجهیزات را از دورترین نقاط دنیا جمع کند و منجر به یک پروژه و به یک خط تولید تبدیل کند، که این خط تولید آن محصول خواسته سرمایه گذار را تولید کند و این پیمانکار صحت عملکرد این خط و ظرفیت این خط را گارانتی کند. این نوشته عیناً در متن این قانون وجود دارد که می گوید، پیمانکار طراحی و ساخت به شرکت یا



می‌شود که مسئولیت انجام خدمات طراحی تفصیلی و اجرایی، طراحی مهندسی و یا مهندسی فرآیند، تهیه و تأمین کالا و تجهیزات، عملیات اجرایی و نصب و راهاندازی و مدیریت انجام این فعالیت‌ها در یک پروژه را به عهده دارد. این متن صریح قانون است. در اینجا وقتی می‌گوییم پیمانکار کسی است که مسئولیت دارد خط را سامان دهد و بروز از هر کجا که می‌خواهد انتخاب کند به طوری که مجموعه را که دور هم بیچند از داخلش یک خط تولید در بیاورد برخی می‌گویند این دلال است. و به عبارت دیگر معنی این توانمندی را در حکم دالی می‌بینند. این طرز تلقی یکی از بزرگترین مشکلات ما در این مملکت است که روی آن کار نشده است. اکنون این سوال مطرح می‌شود که این قانون اصلًاً چرا به درستی اجرانمی شود؟ به نظر بندۀ علت آن اینست که عمل به این قانون و راهکارهای اجرایی آن در باور همگانی کلیه مسئولان کشور وجود ندارد، یعنی خیلی‌ها هستند که باور ندارند این کار را بکنند. اگر مدیری این باور را داشته باشد که این قانون را مجرماً کند باید از ابتدا یک جورکشی را پذیرد و خیلی‌ها دلیل نمی‌بینند که این جورکشی را برای خودشان پذیرند. از سویی دیگر بخش عمده‌ای از مسئولین که مکلف به این قانون هستند اصلًاً از این قانون آگاهی نداشته یا اشرافی به این قانون ندارند. در این باره در اثر مذاکراتی که با سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی داشته‌ایم قرار بر آن شده است که یک کارگاه آموزشی برای دستگاه‌های اجرایی مختلف گذاشته شود.

این قانون که عمدۀ ترین آنها نظام بانکی کشور، سیستم‌های تأمین منابع مالی، فاینانس، بیع متقابل، مقررات OECD، سیستم‌های تأمین پوشش بیمه‌ای کشور، سیستم تأمین تقدیمگی، قانون کار، به کارگیری کارشناسان خارجی مناسب با اجرای این قانون هستند، هنوز فراهم نشده است.

کما اینکه مصوبه اخیر شورای اقتصاد، مجموعه بانک مرکزی و چند جای دیگر را مکلف کرده است که بروند یک طرح بیاورند

که چگونه منابع مالی غیرمشروط تأمین کنیم تا زمینه اجرای قانون فراهم شود. مطلب دیگر ایجاد شرایط محیطی و هم‌سنگ سازی مؤسسات ایرانی با شرایط محیطی شرکت‌های خارجی است. در حال حاضر اینها با هم، هم‌سنگ نیستند. روی این اصل ایرانی‌ها نمی‌توانند در یک شرایط غیرهم‌سنگ با آنها رقابت کنند. به طور مثال، ۵ یا ۶ سال پیش، ساخت اسکلت فلزی در ایران مقرر به صرفه بود اما امروزه وجود تورم و ثابت بودن نرخ ارز، اسکلت فلزی وارداتی را مقرر به صرفه نموده است و این تقصیر پیمانکار ایرانی نیست. در این شرایط غیرهم‌سنگ چطور می‌تواند با رقبای خارجی خود رقابت کند.

خوشبختانه دولت به این هم‌سنگ شدن توجه کرده است و در این باره قانون نوسازی و بازسازی صنایع وجود دارد. در

#### مهندس ارشدیریان:

بند «ج» ماده دو این قانون گفته است، کارفرما می‌تواند کار را به پیمانکارهای ایرانی بدهد حتی اگر قیمت آنها تا ۲۰ درصد بیشتر از شرکت‌های خارجی باشد. اما برای این که این مساله ضایعه مند بشود و به آن عمل کنند پیگیری لازم دارد. به نظر من شما که ذی نفع هستید بایستی یک ارگان پیگیری درست کنید که این قانون وجود دارد و مایمانکاران ایرانی می‌خواهیم از این قانون برخوردار شویم. پیگیری‌های قانونی هم در این مملکت در کوتاه‌مدت ممکن است جواب ندهد اما بالاخره جواب می‌دهد.

شکی نیست که افرادی که قانون را تصویب کردند اهداف والایی داشتند و هدف آنها توسعه نیروی انسانی نه در حال بلکه برای آینده مملکت بوده است کمالاً یکم مسیری که این قانون طی می‌کند طبق مقدمه این قانون به گونه‌ای خواهد بود که ایرانی‌ها بتوانند وارد عرصه بین‌المللی بشوند و در عرصه بین‌المللی برای مملکت خودشان پول‌ساز شوند یعنی هم هدف توسعه نیروی انسانی و هم هدف اقتصادی داشتند. ولی اگر به مرور زمان اوضاع مملکت ما به گونه‌ای پیش برود که اجرای این قانون اصولاً اقتصاد پرورزه‌ها را زیر سوال ببرد بالطبع خود این قانون زیر سوال می‌رود به عنوان مثال، تا وقتی که ما با قانون دیگری جلوی dumping را در مملکت خودمان نگیریم هر کاری بکنیم می‌گویند این قانون، قانون غیراقتصادی است. به طور مثال اگر من پروژه‌ای برای ساخت پراهن در مملکت دارم حاصل کار پراهنی که از خارج وارد کشورمان می‌شود گران درمی‌آید پس می‌گویند یک خط باطل روی این قانون بکشید چون این قانون ریشه اقتصادی درستی را برای مملکت پیاده نمی‌کند. به عقیده من صرف چسبیدن تها به این قانون به مرور زمان کافی نیست. اگر مادر کنار این قانون، قانون ضد ارزان فروشی خارجی‌ها را نداریم خود این قانون کم رنگ می‌شود. کم رنگ شدن توجیهاتی را برای یک عده به وجود می‌آورد که اصلًاً نمی‌تواند از آن دفاع کند. كما اینکه طرف دیگر می‌گوید اگر این جنس را از خارج بخرم ارزانتر تمام می‌شود تا از ایران بخرم یا اگر این پروژه را بدhem شرکت خارجی انجام دهد ارزانتر از آن خواهد شد که در ایران توسط ارجاع و انجام به ایرانی‌ها بدhem. مانند توائیم اینها را نادیده بگیریم و ما به اصلاح زیرساخت‌هایی نیاز داریم که حاصل این قانون باشد.

#### مهندس حسینی:

بینید، خواهش من این است که همه این مطالب را با راهکارهای آن تهیه کنید و به مسئولین دولتی در سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی کشور، و یا هر جای دیگری که لازم است ارائه دهد. کلام شما درست است. در تمام دنیا یک نظام تعریف‌ای می‌گذارند و می‌گویند چون شرکت داخلی ضعیف‌تر از شرکت خارجی است و برای اینکه بتواند با رقیب خارجی هم سنگ شود با یک عامل نظام تعریف‌ای آن دو را با هم، هم‌سنگی کنند. به طور مثال به فولادساز داخلی می‌گویند در داخل بساز و به خارجی هم می‌گویند اگر فولادت را خواستی بیاوری ۲۰ درصد گمرکی گرفته می‌شود. این ۲۰ درصد برای این است که شرکت خارجی را هم سنگ شرکت داخلی کنند تا بتواند از لحاظ اقتصادی رقابت کند. ولی دیگر نمی‌آیند به طور مثال بگویند که فولاد اصلًاً وارد نشود. اگر شرکت داخلی

قرار باشد دارا باشند. در صد و هشتاد هم نتوانند نسبت به شرکت خارجی رقابت کنند باید بروود و خودش را اصلاح کنند. این قانون عام مملکت می شود. در بند «ج» ماده ۲ قانون بازسازی و نوسازی صنایع آمده است و این هم سنگی را تا ۲۰ درصد به وجود آورده است متنه یک بحث کلی وجود دارد و آن این است که علی رغم وجود این قانون ها گروهی نیستند که روی اینها یک کار تطبیقی، کار اجرایی یا حتی یک راهکار عملی پنوندند و اینها به گردش بیفتند حتی من می خواهم به جرأت بگویم که خیلی از دستگاه های اجرایی واقعاً نمی دانند چگونه باید این قانون را اجرا کنند. من اعتقاد دارم وقتی که یک قانون نوشته می شود، بعد از آن آین نامه و پس از آین نامه باید دستور العمل مربوطه و گردش کار مربوطه نوشته شود و پس برای تمام کسانی که در گیر این قانون هستند کلاس آموزشی بگذارند سپس با یک بازرسی و نظارت اداری چگونگی اجرا را کنترل کنند. من معتقد هستم که خیلی از دستگاه های اجرایی اول اینکه خود این قانون و یا خیلی از قانون های دیگر را نمی دانند و دوم اینکه هیچ گونه گردش ارزش کاری نتوشه است تا آن هدف محقق شود لذا این دستگاه های اجرایی نمی دانند چه کار بکنند.

#### اقتصاد افرزی:

ولی شما می دانید تورم در ایران دو رقمی و حدود ۱۵ و ۱۶ درصد در سال است. در حالیکه در کشورهای صنعتی این رقم ۱ تا ۲ درصد بیشتر نیست لذا در نظر گرفتن ۲۰ درصد ممکن است برای امسال خوب باشد ولی سال دیگر باز هم تورم در کشور در همین حدود بالا می رود و این ۲۰ درصد را می پوشاند. بنابراین منظور کردن عدد ثابت چاره ساز نیست بلکه باید سالی که دلار تک رخی شد (۸۰ تومان) به عنوان سال پایه در نظر گرفت و سال های بعد پیشنهادات شرکت های ایرانی براساس شاخصی که از نسبت تورم در کشور با دیگر کشورها بدست می آید ارزیابی گردند. توجیه شما چیست؟ ولی شما می دانید تورم در ایران رقمی حدود ۱۵ و ۱۶ درصد در سال و در فرانسه ۱ تا ۲ درصد است. در نظر گرفتن ۲۰ درصد ممکن است امسال خوب باشد ولی ۲۰ درصد سال دیگر باز هم تورم در ایران بالا می آید و این ۲۰ درصد را می پوشاند. بنابراین منظور کردن عدد زیاد چاره کار نیست بلکه باید یک سال مثلاً سالی که دلار ۸۰۰ تومان باشد به عنوان سال پایه در نظر گرفته شود و تورم در ایران و از آن زمان براساس شاخص این رقم را هر سال تعیین کنند. توجیه شما چیست؟

#### مهندس حسینی:

اول اجازه بدھیم که این طرح با همین ۲۰ درصد به گردش بیفتند. بعد بگوییم کم است بکنید ۳۰ درصد وغیره و در حقیقت اجازه بدھیم زمینه یکبار اجرایش فراهم شود. آن دسته از کارآفرینانی که ذی نفعان قانون هستند باید به دنبال اجرای بهینه قانون بروند و در این مورد دقت و انژری گذاشته و هزینه آن را نیز پرداخت کنند.

#### مهندس وقاری نگار:

با توجه به روح قانون حداکثر که محور و استراتژی آن آین است که کار را به پیمانکار طراحی و ساخت ایرانی بدهند و از این منظر ساخت داخل به صورت ثانوی رشد پیدا خواهد کرد و در مجموع پیمانکاران طراحی و ساخت ایرانی

برای صادرات خدمات فنی آماده شوند. با توجه به این که اخیراً برخی از شرکت های خارجی در ایران نام خودشان را به ثبت رسانده اند و حتی برخی با همان نام خارجی به ثبت رسیده اند آیا از نقطه نظر قانون این شرکت ها استحقاق دارند که مشمول قانون بشوند یا خیر؟

#### مهندس حسینی:

ماده ۸۱ قانون اساسی صراحة دارد به اینکه اعطای امتیاز تشکیل شرکت به خارجی ها برای فعالیت در کارهای تجاری، صنعتی، کشاورزی و غیره منوع است. توجه داشته باشید که دو ارگان در این مملکت وجود دارند که می توانند این قانون را لغو کنند یکی سورای نگهبان است. من تا حالی هیچ تفسیری در مورد ماده ۸۱ قانون اساسی از سورای نگهبان ندیده ام. دوم مجمع تشخیص مصلحت نظام است که حق دارد قانونی را تغییر بدهد. براساس بررسی های انجام شده حتی از مجمع تشخیص مصلحت نظام هم اصلاحیه یا تغییری در رابطه با ماده ۸۱ قانون اساسی منتشر نشده است.

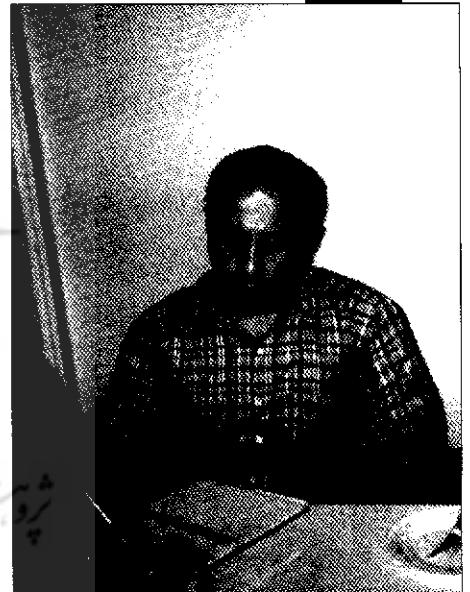
بنده در جلسات صدور گواهی صلاحیت برنامه و بودجه راجع به پیمانکاران طراحی ساخت هم حضور دارم. بعضی از این شرکت ها که شما مطرح می کنید، درخواست کرده بودند که به ما گواهی صلاحیت بدھید چراکه ما شرکت ایرانی هستیم. ما این بحث را مطرح کردیم که اصولاً ما به چه شرکتی ایرانی می گوییم و به چه شرکتی خارجی می گوییم. ما می گوییم اگر شرکتی بالای ۵۱ درصد از سهامدارانش ایرانی بودند و در ایران و تحت قوانین ایرانی به ثبت رسیده باشد ما این شرکت را ایرانی می گوییم. اگر شرکتی به صورت مشارکت ایرانی و خارجی بخواهد گواهی صلاحیت بدگیرد، باید حتماً دو شخصیت حقوقی باشند که این دو شخصیت حقوقی ۵۱ درصد سهم متعلق به شخصیت حقوقی ایرانی باشد و ۴۹ درصد متعلق به شخصیت حقوقی خارجی باشد: آن زمان ما این مجموعه را قابل بررسی می دانیم. آنها معتبر شدند حتی حقوقدان آورند و بحث به این جا کشید که اگر شرکت در منطقه آزاد به ثبت رسیده بود چطور؟ چون بعضی از این شرکت ها در منطقه آزاد به ثبت رسیده اند. در نهایت قرار شد که سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور به امور حقوقی ریاست جمهوری یک نامه بنویسد و آنها اعلان نظر کنند و این موضوع مورد سوال شما یک چنین فرایندی را طی کرده است و اکنون منتظر پاسخ امور حقوقی ریاست جمهوری هستیم.

#### اقتصاد افرزی:

در اینجا دو نکته مطرح می شود اول اینکه قانون حداکثر تصریح می کند که کار بایستی به شرکت ایرانی داده شود و در شرایط استثنائی ۵۱ درصد به مشارکت ایرانی و ۴۹ درصد به بخش خارجی واگذار شود. این نسبت تباید دائمی باشد بلکه باید زمینه رشد شرکت های ایرانی فراهم شود و هر سال سهم شرکت های ایرانی افزایش باید و سهم خارجیان کمتر شود تا اینکه طی زمان معقولی کار منحصر به شرکت های ایرانی احوال گردد و در صورت نیاز از شرکت های خارجی کمک گرفته شود. اکنون حدود ۸ سال از عمر این قانون می گذرد طی این مدت مستولین برای آماده سازی شرکت های ایرانی چه اقدامی کرده اند؟ مسأله دوم حدود نظارت سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور در اجرای قانون است. سازمان مدیریت در این زمینه چه کار کرده است؟

### مهندس مرادخانی:

اولاً خیلی خوشحال هستم که اینگونه جلسات برگزار می شود ما خودمان را به عنوان یکی از موافقین قانون حداکثر می دانیم و در تدوین قانون و در دستورالعمل های نظارتی آن نقش داشتیم علاوه بر آن با توجه به وجود حجم عظیمی از اقدامات کارهای انجام شده در ایران بخصوص در بخش سازندگان، کتابی در ارتباط با تجهیزات صنعتی سازندگان منتشر کرد که به دلایلی ادامه پیدا نکرد اما اخیراً پیمانکاری سازمان، کتابی در ارتباط با تجهیزات صنعتی سازندگان را بنویسنده با مشارکت سازندگان این قضیه را ادامه بدهند که دلایلی هم برای این کار داریم. ما در بخش عمران رشد بسیار خوبی داشتیم، ما معتقدیم ارجاع کار اسم اصلی این قانون است. هر قانونی یک ضمانت اجرایی باید داشته باشد اگر قانون نوشته شود ولی ضمانت اجرایی در آن قانون دیده نشود خود بخود آن را کمنگ و بلااثر می کند. سازمان مدیریت هم سال هاست که ضابطه و معیار دستورالعمل در همه بخش های عمران می دهد. چرا؟ از این رو که ضمانت اجرایی بسیار قوی برای طرح های عمرانی و طرح های تملک، دارایی های سرمایه ای مانند ماده ۲۲ قانون برنامه و بودجه دارد. به عنوان مثال ماده ۲۳ تشخیص صلاحیت را به عهده سازمان گذاشته است که این خود نقطه قوی و نقطه کنترلی است که ارجاع کار پروژه های عمرانی را تحت نظرارت و کنترل سازمان مدیریت قرار داده است ولی در این قانون حداکثر ردپایی از نظارت گذاشته نشده است. ما در ضوابط و مقررات یک قوانین عام و یک قوانین خاص داریم. قانون اساسی بالاترین قانون است و بعد از آن به ترتیب اهمیت قوانینی که مجلس تصویب می کند، قوانین عمرانی پنج ساله،



مهندس حسینی:  
همان طور که گفته شد اجرای قانون حداکثر استفاده از..... برای مجری آن زحمت دارد، لذا طبیعی است که به دنبال فرار از این قانون باشند. بایستی با ارائه راهکار و پیگیری موضوع راه فرار از قانون گرفته شود، این یک کار فردی نیست بلکه کار گروهی است که مرتب راه های فرار از قانون را شناسایی کنند و نگذارند انجام شود. به طور مثال بعضی ها پروژه را خرد می کنند و بعد قیمت های آن را جداگانه قرارداد می بندند که نتوانید بگویید این پروژه است. ما در بخش ارجاع کار برای جلوگیری از این موضوع یک تعریف گذاشتیم. طبق این تعریف، ارجاع کار عبارت است از واگذاری مستولیت انجام فعالیت های مختلف پروژه به صورت منفرد و تأمین چند فعالیت طی هر قرارداد از طریق مناقصه یا استعلام یا ترک تشریفات مناقصه است. واقعاً این کارها به یک گروه احتیاج دارد که مرتب نحوه اجرای قانون را تعقیب و مراقبت کند.

### اقتصاد افزایی:

آقای اردشیریان همان طور که ملاحظه می شود بیشترین منافع شرکت های طراحی و مهندسی در قانون حداکثر متبادر است. و همان طور که اشاره شد در این قانون نقاط کوری وجود دارد. در حال حاضر قانون برنامه پنج ساله چهارم مطرح است به نظر می رسد این علاقمندی در نمایندگان محترم مجلس (که جایشان در این میزگرد خالی است و از آنان دعوت شده بود که تشریف بیاورند) وجود دارد تا کار کارشناسی در این مورد

او لا خیلی خوشحال هستم که اینگونه جلسات برگزار می شود ما خودمان را به عنوان یکی از موافقین قانون حداکثر می دانیم و در تدوین قانون و در دستورالعمل های نظارتی آن نقش داشتیم علاوه بر آن با توجه به وجود حجم عظیمی از اقدامات کارهای انجام شده در ایران بخصوص در بخش سازندگان، کتابی در ارتباط با تجهیزات صنعتی سازندگان را بنویسنده با مشارکت سازندگان این قضیه را ادامه بدهند که دلایلی هم برای این کار داریم. ما در بخش عمران رشد بسیار خوبی داشتیم، ما معتقدیم ارجاع کار اسم اصلی این قانون است. هر قانونی یک ضمانت اجرایی باید داشته باشد اگر قانون نوشته شود ولی ضمانت اجرایی در آن قانون دیده نشود خود بخود آن را کمنگ و بلااثر می کند. سازمان مدیریت هم سال هاست که ضابطه و معیار دستورالعمل در همه بخش های عمران می دهد. چرا؟ از این رو که ضمانت اجرایی بسیار قوی برای طرح های عمرانی و طرح های تملک،

دارایی های سرمایه ای مانند ماده ۲۲ قانون برنامه و بودجه دارد. به عنوان مثال ماده ۲۳ تشخیص صلاحیت را به عهده سازمان گذاشته است که این خود نقطه قوی و نقطه کنترلی است که ارجاع کار پروژه های عمرانی را تحت نظرارت و کنترل سازمان مدیریت قرار داده است ولی در این قانون حداکثر ردپایی از نظارت گذاشته نشده است. ما در ضوابط و مقررات یک قوانین عام و یک قوانین خاص داریم. قانون اساسی بالاترین قانون است و بعد از آن به ترتیب اهمیت قوانینی که مجلس تصویب می کند، قوانین عمرانی پنج ساله،

قانون بودجه، آین نامه مصوب دولت، بخش نامه سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور و سپس بخش نامه وزارت توان از قرار می گیرند. به اعتقاد ما نظارت بر قانون حداکثر در قانون شاید دیده نشده است که اگر این نظارت دیده شد قطعاً یکی از نقاط کنترلی بود که می توانست حسن اجرای این قانون را در بحث داشته باشد. ولی اعتقاد بر این است که نه تنها این ۴۹ و ۵۱ درصد تکان خورده حتی در زمینه های صنعتی ماده بعضی موقع ۱۰۰ درصد هم داریم. مؤید این مطلب این است که پیمانکار ایرانی در خارج از کشور کار می گیرد. ما پروژه نیروگاهی در لبنان گرفته ایم، در سوریه سد می سازیم و یا در کشورهای حوزه خلیج فارس پروژه های عمرانی داریم و در عمان با زیمنس آلمان رقابت می کنیم. اما چرا در داخل موفق نیستیم؟ به خاطر اینکه کنترل های لازم در این قانون پیش بینی نشده است. در

انجام دهنده. آیا مناسب میدانید که شما و سازندگان تجهیزات و شرکت‌های پیمانکاری یک کارگروه تشکیل دهید و روی نفاط کوری که آقای حسینی به بخشی از آن اشاره کردند، کار کنند و نتیجه را به مجلس منعکس نمایند و با تعامل با آنها سعی کنید که این مشکل رفع شود.

#### مهندس اردشیریان:

من فکر می‌کنم اجرای این قانون و نظارت مستمرش نیازمند یک تفکر و به قول آقای حسینی تعقیب و مراقبت دائم و تهیه یک برنامه با کیفیت دارد. به عبارت دیگر به حرکت‌های پویایی احتیاج دارد و نمی‌توان صرف‌گفت که یکبار قانون نوشته شده است ولذا ما مشکل نخواهیم داشت. به نظر من این قانون اهداف والایی دارد اما هر روز این قانون مواجه با یک قانون سنتی از سوی عده‌ای است و متناسبانه هنوز بعد از ۸ سال عده‌ای با آن آشنا نیستند و همان طوری که آقای حسینی گفتند و با آماری که گرفتند نشان می‌دهد که آشنایی با این قانون نیز جالب نیست. و عده‌ای هم به خاطر مسائلی که وجود دارد در مقابل آن ترفند می‌گذارند. پس اگر ما این گذشته ۸ ساله را مورد توجه قرار دهیم، مشاهده می‌کنیم که در مقابل این قانون یک سری عواملی وجود دارند که می‌آیند و این قانون را تضعیف و کمرنگ می‌کنند. روزی بود که می‌گفتند ایرانی نمی‌تواند کاری انجام دهد. می‌گفتند اصلاً این کارها از ایرانی بعد است در حالی که ایرانی ثابت کرد یک کارهای را از نظر فنی می‌تواند انجام دهد. گفتند ایرانی مدیریتش ضعیف است و یک پروژه‌ای را آوردن و دیدند که ایرانی مدیریت هم می‌کند. گفتند ایرانی در صحنه بین الملل نمی‌تواند برود و بعد دیدند که در صحنه بین المللی هم رفت. پس ایرانی چه مشکلی دارد؟ آخرین چیزی که این روزها مطرح می‌گشتند می‌گویند ایرانی وضع مالی اش خوب نیست و پول ندارد شما بینید در هر لحظه و در هر مرحله زمانی یک عاملی جلوی این قانون می‌آید و با این قانون سنتی می‌کند و این سنتیه گری ادامه دارد و من می‌خواهد بشود و این بالای یک میلیون دلار باید به صورت مناقصه بین المللی باشد و یا در صورت نیاز به تصویب شورای اقتصاد برسد. من می‌دانم که منظور قانونگذار چیست اما یک عده این مساله را با پروژه‌ها تفسیر کردن درحالی که ما در جزء قبلی بند مربوطه گفتیم که قانون حداکثر باید اجرا شود. این بند از قانون که می‌گوید باید مناقصه بین المللی برگزار شود، مربوط به خرید مثلاً گندم، برنج، شکر و غیره است. ما کلی زحمت کشیدم که بگوئیم آقا این بند، منظور این گونه خریدهای است. و به پروژه ربطی ندارد آن بند قبلی به پروژه ربط دارد.

#### اقتصاد افریزی:

به نظر می‌رسد بخش بزرگی از کارآفرینان و کارفرمایان کشور یا از این قانون یا اصلاً اطلاع ندارند یا اطلاع آنها ناقص است. آقای وقایع نگار شما بعنوان یک صاحب نظر فکر می‌کنید برای شفاف‌سازی و آموزش این قانون در سطح کشور چه کاری باید انجام داد. تا زمانی که شرکت‌های طراحی مهندسی و سازندگان و پیمانکاران تصور کنند که مراجعات قانون حداکثر عطیه و لطفی است که در حق آنها بعمل می‌آید، کمتر به سراغ گرفتن سهم و حق خود می‌روند درحالیکه ضروری است این قانون بطور شفاف بیان شود و همه شرکت‌ها بدانند حقوقشان در ارتباط با این قانون چیست و چه امتیازاتی را برایشان مقرر کرده است. آیا تاکنون فعالیتی در این زمینه صورت گرفته است؟

#### مهندنس وقایع نگار:

بنده بضم تایید سخنان آقای مهندس اردشیریان، معتقد به اینکه مدام با این قانون سنتی می‌کنند، شاید خیلی از نظر روحیه خوب نباشد. من می‌خواهم توجه شما را به این نکته جلب کنم که از زمانی که این قانون آمده است نه تنها به تدریج ازین نرفته است بلکه به تدریج رشد کرده است و این نشان دهنده یک

موضوع اساسی است و آن این است که این قانون در زمان و محل خوبی اعلام شده است و به همین خاطر هم رشد می‌کند. البته این به این معنی نیست که مارها کنیم و بگوییم دارد رشد می‌کند بلکه همین کاری را که آقای حسینی و آقای اردشیریان گفتند را باید انجام دهیم و حتماً این راه را ادامه دهیم اما قانون، قانونی است که از نظر روح اجتماعی و مناسبات اجتماعی بسیار مشت و جا افتاده است.

#### مهندس حسینی:

نکته‌ای که می‌خواهم اضافه کنم این است که گروهی که می‌خواهید برنامه کیفیت را بنویسد باید یک گروه بسیار هوشیار باشند. چراکه طبق قانون، قانون مؤخر بر قانون قبلی مقدم است و از طرفی قانون بودجه سال به سال است ولذا کافی است که در قانون بودجه یکی مراقبت نکند و چیزی را بنویسد که ریشه این قانون زده شود ما هرساله مراقبت می‌کردیم تا در قانون بودجه بیاوریم که این کارها باید با رعایت این قانون باشد و مدام آن را مراقبت کنیم و زنده‌اش نگه داریم.

شما شرکت‌های طراحی و مهندسی که ذی نفع هستید این تفکر را داشته باشید که وقتی قانون برنامه و بودجه سالیانه را می‌نویسند باید در برنامه و بودجه حضور داشته باشید، در کمیسیون مجلس حضور داشته باشید که مبادا این قانون را نقض و یا حتی سکوت کنند چراکه در بعضی مواقع ممکن است که سکوت کافی باشد هزاران مشکل بوجود آید. همواره باید در متن قانون بودجه و قانون برنامه تأکید شود که قانون حداکثر به روز و زنده و پایدار و لازم‌الاجراست. در زمانی که بندۀ در سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی شاغل بودم یک تیمی بودیم که با یک اعتقاد به جاهای مختلف می‌رفتیم و این مراقبت‌ها را می‌کردم متهی بعد از این نمی‌دانم چه می‌خواهد بشود و این مراقبت‌ها را چه کسی قرار است انجام دهد. یک بند از قانون بودجه است که هر سال تکرار می‌شود و می‌گوید مناقصه‌های بالای یک میلیون دلار باید به صورت مناقصه بین المللی باشد و یا در صورت نیاز به تصویب شورای اقتصاد برسد. من می‌دانم که منظور قانونگذار چیست اما یک عده این مساله را با پروژه‌ها تفسیر کردن درحالی که ما در جزء قبلی بند مربوطه گفتیم که قانون حداکثر باید اجرا شود. این بند از قانون که می‌گوید باید مناقصه بین المللی برگزار شود، مربوط به عنوان کارآفرینین است. شرکت طراحی، مهندسی در این زمینه به عنوان کارآفرینین مطرح می‌شوند و هدف این است که اگر خود کارآفرینی در ایران تقویت شود به دنبال آن توسعه نیروی انسانی خواهد آمد به همین منظور فلسفه ارجاع کار یعنی عمل‌آیجاد کارآفرینی در ایران. و ما باید بحثمان را صرف نظر از اینکه قانون می‌خواهد فقط اجرایش شود به دنبال آن توسعه نیروی انسانی خواهد آمد.

اینکه مدام با این قانون سنتی می‌کنند، شاید خیلی از نظر روحیه خوب نباشد. من می‌خواهم توجه شما را به این نکته جلب کنم که از زمانی که این قانون آمده است نه تنها به تدریج ازین نرفته است بلکه به تدریج رشد کرده است و این نشان دهنده یک

تفاوت می‌رسد به سمت اهداف قانون یعنی رشد نیروی انسانی، افزایش کارآفرینی و افزایش صادرات ببریم. اگر این سه عامل را در قانون برنامه چهارم مطرح کنیم بالطبع این قانون که ریشه اش ایجاد شده است به سمت این اهداف می‌رود و بنابراین نباید فقط صرف اجرای قانون را مدنظر قرار دهیم بلکه باید از این دیدگاه هم مساله را مورد بررسی قرار دهیم.

## مهندس وقایع نگار:

من فکر می کنم که اگر بخواهیم قانون را گسترش دهیم، این قضیه دو وجه دارد. یک وجه برمو گردد به کسانی که کار را ارجاع می دهند و وجه دیگر کسانی که کار را انجام می دهند. بدیهی است که اگر در اثر این قانون پروژه ای به کارآفرینی ارجاع شود و او قانون را نداند و یا کامل نداند و پروژه را براساس قانون اجرا نکند همان اندازه ضرر می زند که اگر ارجاع کار مطابق این قانون نباشد.

بنابراین لازم است که در هر دو سطح این فرهنگ سازی و تبیین قانون، صورت گیرد. البته واضح است که در مرتبه اول ظاهرآ منتفع بلا واسطه اش کارآفرینان و یا طبق قانون پیمانکار طراحی و ساخت هستند، که به این کار فرهنگی و کار تخصصی دست بزنند.

به نظر بند کارآفرینان و پیمانکاران طراحی ساخت این وظیفه را باید جزء وظیفه ملی خود بدانند و در اینجا منافع فردی با منافع مملکتی هم راستا است. به طورقطع اگر مملکت در اثر انجام این کارها ثروتمند شود منافع آن به همه و به خصوص به آن کسی که کارآفرینی کرده است، می رسد. بنابراین انجام این موضوع به طور قطع لازم و حتمی است ولی اینکه ما چگونه انجام دهیم جای سؤال دارد. ما انجمن های مختلفی در کشور داریم که این انجمن ها به کمک یک شورای هماهنگی و علاوه بر آن با سازمان برنامه نیز در تعامل هستند. در حال حاضر مسائل متعددی را مطرح کرده اند. اما یک اشکال در این قضیه هست که باید روی آن بیشتر بحث کنیم: اصولاً موارد زیادی از این دست در کشور تهیه و تولید می شود حتی در روزنامه ها هم چاپ می شود و به مسئولین امر نیز داده می شود ولی خیلی دیر به نتیجه می رسد. مطالب هم که آقای حسینی راجع به تهیه برنامه کیفیت می فرمایند، آن هم داخل همین مقوله است. بهتر است قبل از اینکه به مساله فرهنگ سازی پردازیم، با یکدیگر تبادل نظر و همفکری کنیم و بینیم چگونه این کار را انجام دهیم که به نتیجه برسد. یک مثال درمورد زلزله بزنم. قضیه زلزله را خیلی از روشنفکران و مهندسین مملکت بررسی کرده و قوانین مربوطه را وضع کرده اند ولی باز می بینیم هنوز در مملکت دچار اشکال هستیم و وقتی که زلزله می آید باز می گویند باییم قانون بگذاریم و نقشه بکشیم.

بنابراین درمورد زلزله که یک بلیه آسمانی است و همه به آنها معتبر هستند، یک کار اساسی و پیگیری لازم که به نتیجه بررسد، انجام نمی شود. من در این قضیه که باید به قول آقای مهندس حسینی، به صورت مستمر کار را پیگیری کرد شکی ندارم ولی بد نیست یک نظامی هم پیدا کنیم که به کمک آن متوجه شویم چگونه یک مساله را عنوان کنیم، که به دل بنشیند و اثر بخشد. بیخشید که سؤال شما را با یک سؤال دیگر قربین کردم.

## اقتصاد اثری:

در این جلسه آقای حسینی اشارات فراوانی داشتند که تدوین یک برنامه کیفیت لازم است که این مراقبت دائم را یک گروهی انجام دهند ولی ابعاد مسئله به قدری وسیع و بزرگ است که شاید از عهدہ یک گروه خارج باشد. به هر حال یک بخش بزرگی از منافع شرکت های طراحی، مهندسی، سازندگان تجهیزات و پیمانکاران در گرو خوب اجرا شدن و موفق شدن این قانون است. آقای مهندس جوادی به نظر شما چه کاری باید

انجام شود تا این مراقبت دائم صورت پذیرد و شاهد لغرض ها و نوسانات در اجرای آن نباشیم.

### مهندس جوادی:

این مسئله چند بار در انجمن مطرح شده است و نهایتاً به این نتیجه رسیدیم که تک شرکت ها می توانند دنبال این کار بروند و علاوه بر آن باید مجموعه انجمن نیز این کار را بکنند. به همین دلیل قرار شد افرادی از انجمن معرفی و یک گروه درست بکنند که به اتفاق این کار را انجام دهند که آن هم عملی نشد و دلیل عدمه آن این بود، کسانی که درک عمیق از این مساله داشته باشند در شرکت های ما به اندازه کافی وجود نداشت.

خوبیختانه، اکتون با نتیجه ای که از صحبت های دو جلسه انجمن گرفته ایم، قرار شد از کارشناسان دخیل در این موضوع که امروزه دیگر در مجموعه دولت قرار ندارند و می توانند خدمات مشاوره ای از اهان دهند استفاده کنیم تا بتوانیم با کمک آنها که اولاً قانون را خوب می شناسند و ثانیاً با مراجعی که باید به آنها مراجعه شود به خوبی آشنایی دارند، اقدامات لازم در مورد به کارگیری بهینه این قانون را انجام دهیم. و برای این کار پشتونه های مالی لازم نیز تدارک دیده خواهد شد.

### اقتصاد اثری:

همان طور که گفته شد قانون حداکثر دو طرف دارد یکی کارآفرینان و دیگری حاکمیت و صاحبان کار. بنظر می رسد مناسب است نماینده محترم سازمان مدیریت و برنامه ریزی توضیح دهند که با توجه به اینکه طی اینمدت نقاط قدرت و ضعف قانون تاحدی روشن شد و در شرایطی که قانون برنامه پنجم ساله چهارم در مجلس مطرح است و علاوه بر آن علاقمندان جلوگیری از اجرای قانون تقریباً دست به یکی شده اند تا فضای را به نفع شرکت های خارجی تغییر دهند و با چراغ سبز آنها این شرکت ها در ایران خود را بانم شرکت های ایرانی ثبت می کنند تا از شمول قانون مستثنی شوند، سازمان مدیریت و برنامه ریزی برای مقابله با این ترفند چه برنامه ای دارد و چه کار می خواهد بکند؟

### مهندس مرادخانی:

همان طور که آقای وقایع نگار نیز فرمودند سازمان مدیریت و برنامه ریزی کشور تعاملات خوبی را با شورای هماهنگی انجمن ها ایجاد کرده و قرار شده که با همکاری آن شورا روی نظام فنی و اجرایی کشور کارشود فکر می کنم که بتوان در تدوین این نظام فنی و اجرایی کشور که برای اولین بار صورت می گیرد و در قوانین مهم کشور جای خودش را باز کرده و به مجلس ارائه شده، خلاصه های اجرایی این قانون را پر کرد و برنامه کیفیتی که جناب آقای حسینی فرمودند را به نوعی در آن دید یا حداقل ردپایی در آن گذاشت که البته باید روی آن کار شود. اما متأسفانه در حال حاضر یک چیز تدوین شده ای در این زمینه وجود ندارد ولی بسترس کاملاً فراهم است که این نظام فنی و اجرایی کشور را طوری تدوین کنیم که تمامی پروژه هارا در بر بگیرد و در ضمن دارای نقاط کنترل هم باشد. امیدواریم خصمان اجرایی این قانون راهنم بتوانیم در این نظام فنی و اجرایی کشور که باید وزارت نفت و شرکت های تابعه هم شامل آن باشند، بینیم. من فکر می کنم با یک تعامل خوب می توانیم روی این قضیه به طور کامل کار کنیم و با کمک این شورای هماهنگی برای نظام فنی یک سری محور ها را تدوین و به سازمان داده شود.