

Research Paper

Design and Validation of a Sea-Based Economic Development Model Based on Branding in Maritime Free Zones of Iran (Case Study: Qeshm Free Zone)

Ali Golamini^{*1}

1. Ph.D. in Business Administration, Marketing Management, Qeshm Free Zone Organization, Qeshm, Iran.

ARTICLE INFO

PP: 419-443

Use your device to scan and
read the article online



Abstract

The present study aimed to design and validate a sea-based economic development model based on branding in maritime free zones of Iran. This research is applied-developmental in terms of purpose and cross-sectional survey in terms of data collection. A mixed exploratory research design was used to achieve the objective. The qualitative participants included university professors and managers from the Qeshm Free Zone Organization and the Qeshm Ports and Maritime Administration. Purposeful sampling was employed, and theoretical saturation was achieved after 19 interviews. In the quantitative section, the perspectives of 125 managers and experts from the Qeshm Free Zone Organization and the Qeshm Ports and Maritime Administration were used. The sample size was determined using effect size and test power, and cluster-random sampling was applied. Data collection tools included semi-structured interviews, interpretive structural modeling (ISM) questionnaires, and researcher-made questionnaires. Data analysis was performed using thematic analysis with Maxqda software, interpretive structural modeling with Micmac software, and partial least squares (PLS) with Smart PLS software. The results showed that the components of place branding, internal branding, co-branding, and digital branding influence the components of sea-based brand performance and sea-based commercial performance. These two components, in turn, impact the development of the marine ecosystem, sea-based exports, and social development, ultimately leading to the sea-based economic development of the Qeshm Free Zone.

Keywords: *Sea-Based Economic Development, Branding, Qeshm Free Zone*

Citation : Golamini, A. (2024). Design and Validation of a Sea-Based Economic Development Model Based on Branding in Maritime Free Zones of Iran. Case Study: Qeshm Free Zone. *Geography (Regional Planning)*, 14 (57), 419-443

DOI: [10.22034/jgeoq.2025.490965.4182](https://doi.org/10.22034/jgeoq.2025.490965.4182)

* Corresponding author: Ali Golamini, Email: agolamini@gmail.com

Copyright © 2024 The Authors. Published by Qeshm Institute. This is an open access article under the CC BY license (<https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/>).

Extended Abstract

Introduction

Access to open waters is recognized as a vital artery for global trade and economy, as 70% of the world's goods by value are transported via seas. This has led to the emergence of the concept of the "blue economy," which aims to sustainably utilize marine resources for economic development while preserving the environment and promoting social equality. In Iran, this concept is referred to as "sea-based economy," with the goal of sustainably using aquatic resources for economic growth, job creation, and increasing GDP. With over 3,000 kilometers of maritime borders, Iran has significant potential for developing maritime industries. However, despite the availability of marine resources and capacities, these industries have not been sufficiently developed. In this regard, the Ministry of Industry, Mine, and Trade has developed a strategic plan for maritime industries up to 2025. Additionally, the Supreme Leader of Iran issued comprehensive policies for sea-based development in 2023. Free trade zones, especially those located along maritime borders, play a key role in developing the blue economy. Seven free trade zones are active in Iran, with the Qeshm Free Zone holding particular importance due to its strategic location and tourism resources. However, the utilization of this zone's potential has been limited, highlighting the need for strategic planning to improve its market share. Branding and marketing are considered effective strategies for sea-based economic development. Leading maritime industries have strengthened their position in local and regional markets through branding and marketing programs. However, Iran has performed poorly in international branding and marketing, resulting in the loss of numerous trade opportunities. Sea-based economic development not only contributes to economic growth and job creation but also holds strategic importance. Neglecting branding and marketing could lead to the loss of domestic and international markets to foreign competitors. This study, using an exploratory approach and expert opinions, aims to identify the components of sea-based economic development based on branding in the Qeshm Free Zone and to explain the relationships between them. The

main question of this research is: What is the model of sea-based economic development based on branding in the Qeshm Free Zone?

Methodology

This study aimed to design and validate a model for sea-based economic development based on branding in the Qeshm Free Zone, utilizing a mixed exploratory research approach (qualitative-quantitative). In the qualitative phase, the research population included theoretical experts (professors in economics, international marketing, and public administration) and practical experts (senior managers of the Qeshm Free Zone Organization and the Qeshm Ports and Maritime Administration). Sampling was conducted purposively, and theoretical saturation was achieved after 17 interviews, though 19 interviews were conducted to ensure reliability. Data were collected using semi-structured interviews and analyzed through thematic analysis with Maxqda software. The validity and reliability of the qualitative phase were confirmed using criteria such as credibility, transferability, confirmability, and dependability, with a Holsti coefficient of 0.754 and Cohen's Kappa of 0.679, indicating adequate reliability. In the quantitative phase, the research population consisted of experts and managers from the Qeshm Free Zone Organization and the Qeshm Ports and Maritime Administration. A sample size of 125 was estimated using Cohen's power analysis and G*Power software, with stratified-random sampling employed. Data were collected using a researcher-made questionnaire comprising 10 main constructs and 59 items. The questionnaire's validity was confirmed through face, convergent (AVE), and discriminant validity, while its reliability was assessed with an overall Cronbach's alpha of 0.877 and composite reliability (CR) above 0.7 for all constructs. Quantitative data were analyzed using partial least squares (PLS) with Smart PLS software. By combining qualitative and quantitative methods, this study designed and validated a model for sea-based economic development based on branding.

Results and Conclusion

To explain the model of sea-based economic development based on branding in the Qeshm Free Zone, semi-structured interviews with

experts were conducted and analyzed using thematic analysis in MaxQDA software. After coding and categorizing the data, 2 overarching themes, 10 organizing themes, and 59 basic themes were extracted.

This study aimed to design and validate a model for sea-based economic development based on branding in the Qeshm Free Zone. The results revealed that the components of place branding, internal branding, co-branding, and digital branding directly influence sea-based brand performance and sea-based commercial performance. These two components, in turn, impact the development of the marine ecosystem, sea-based exports, and social development, ultimately leading to sea-based economic development. These findings align with previous studies, such as Ifani et al. (2024) and Dijkstra et al. (2022), which emphasize the key role of branding in the blue economy and overcoming barriers in international markets. Key recommendations from the study include:

- Place Branding: Raising awareness and emphasizing the quality of the region for sea-based trade, creating positive associations with the Qeshm brand, and differentiating the region's brand in the sea-based economy.
- Internal Branding: Increasing awareness and providing training for economic stakeholders,

References

1. Ainehnegini, H., & Abrishami Rad, M. A. (2021). The Transformation of the State-Country Structure in Iran in Light of the Emergence of Free Trade-Industrial Zones. *Modern Legal Research*, 3(7), 113-136. [In Persian]
2. Alansary, O., Sari, A., & Al-Ansari, T. (2023). Defining 'free zones': A systematic review of literature. *Heliyon*, 9(4), 277-304.
3. Ameli Diva, Z., Danaei, A., & Zargar, M. (2023). Analyzing Factors Affecting Digital Marketing in Maritime Industries Based on Meta-Synthesis Technique. *Interdisciplinary Studies in Strategic Knowledge*, 13(53), 85-110. [In Persian]
4. Attride-Stirling, J. (2001). Thematic networks: an analytic tool for qualitative research. *Qualitative research*, 1(3), 385-405.
5. Azar, A., & Gholamzadeh, R. (2019). Partial Least Squares. Tehran: Negah-e Danesh Publications. [In Persian]
6. Chin, W. W. (1998). The partial least squares approach to structural equation modeling. *Modern methods for business research*, 295(2), 295-33.
7. Dijkstra, H., van Beukering, P., & Brouwer, R. (2022). Marine plastic entrepreneurship; Exploring drivers, barriers and value creation in the blue economy. *Sustainable Technology and Entrepreneurship*, 1(3), 100-118.
8. Efani, A., Sambah, A. B., Sari, M., & Tiarantika, R. (2024). Optimizing Market Efficiency through Blue Economy: Supply Chain and Risk Analysis of Tuna Fisheries in South Coastal East Java. *Egyptian Journal of Aquatic Biology & Fisheries*, 28(5), 541-558.
9. Evans, L. S., Buchan, P. M., Fortnam, M., Honig, M., & Heaps, L. (2023). Putting coastal communities at the center of a sustainable blue economy: A review of risks, opportunities, and strategies. *Frontiers in Political Science*, 4, 192-204.

implementing educational programs for sea-based businesses, and co-creating value with these businesses.

- Co-Branding: Collaborating with popular sea-based brands in global markets, jointly creating brand value, and leveraging the experiences of successful brands.
- Digital Branding: Utilizing digital technologies, maintaining an active presence on social media platforms, and engaging influencers for regional branding.
- Sea-Based Brand Performance: Enhancing brand recognition and reputation, improving competitiveness, and elevating key performance indicators of the brand.
- Sea-Based Commercial Performance: Strengthening relationships with global customers, enhancing the capabilities of local businesses, and improving the trade balance for economic prosperity.

Implementing these strategies can lead to sea-based economic development, improved exports, social development, and economic prosperity in the Qeshm Free Zone. This study demonstrates that branding serves not only as a marketing tool but also as a key strategy for sustainable development and competitiveness in the sea-based economy.

10. Gorouzi, H., & Rahmati Pour, Y. (2022). Free Trade-Industrial Zones in Iran and the World. Tehran: Noor-e Elm Publications. [In Persian]
11. Habibi, A., & Afridi, S. (2022). Multi-Criteria Decision Making. Tehran: Naron Publications. [In Persian]
12. Habibi, A., & Jalalnia, R. (2022). Partial Least Squares. Tehran: Naron Publications.
13. [In Persian]
14. Hair, J. F., Hult, G. T. M., Ringle, C. M., and Sarstedt, M. (2017). A Primer on Partial Least Squares Structural Equation Modeling (PLS-SEM), 2nd Ed., Sage: Thousand Oaks.
15. Halik, A., Nugroho, M., & Setiyowati, H. (2022). Developing a blue economy in Depok West Java, Indonesia: Opportunities and challenges of neon tetra fish cultivation. *Sustainability business journal*, 14(20), 112-128.
16. Holsti, O. R. (1969). Content analysis for the social sciences and humanities, Reading, MA: Addison-Wesley.
17. Jalalnia, R., & Hamed, A. (2023). Designing and Validating a Sea-Based Economic Development Model in Free Trade Zones. *Modern Marketing Research*, 13(4), 161-182.
[In Persian]
18. Khajeh Goodarzi, D., Eidi, M., & Pourašraf, Y. (2024). Identifying and Ranking Factors Influencing the Brand of Iranian Steel from the Perspective of Asian Customers. *Commercial Reviews*, 22(126), 117-130. [In Persian]
19. Khakzad Shahandashti, M. (2024). Examining the Possibility of Exempting Free Trade-Industrial Zones from Article 53 of the Constitution. *Modern Administrative Law Research*, 6(19), 361-383.[In Persian]
20. Khan, T., & Emon, M. M. (2024). Exploring the Potential of the Blue Economy: A Systematic Review of Strategies for Enhancing International Business in Bangladesh in the context of Indo-Pacific Region. *Review of Business and Economics Studies*, 12(2), 55-73.
21. Kotler, P., Armstrong, G., & Opresnik, M. (2021). Principles of Marketing. Translated by Mohammad Rahim Esfidani and Golsaa Tajik. Tehran: Negah-e Danesh Publications.[In Persian]
22. Lachinani, A., & Esmaeili, F. (2022). The Role of Marketing in Tourism in Free Trade Zones with an Economic Development Approach in Qeshm Region. *Geography and Regional Planning*, 12(46), 344-363. [In Persian]
23. Lyulyov, O., Pimonenko, T., Chen, Y., Kwlinski, A., & Yana, U. (2024). Countries' green brands within the context of sustainable development goals. *Journal of Innovation & Knowledge*, 9(3), 100509.
24. Martinez-Vázquez, R. M., Milán-García, J., & de Pablo Valenciano, J. (2021). Challenges of the Blue Economy: evidence and research trends. *Environmental Sciences Europe*, 33(1), 61-73.
25. Matlabi Karbakandi, A., & Zare Zarini, A. (2021). Strategies for Developing a Sea-Based Economy to Achieve the Goals of a Resilient Economy. *Defense Economics and Sustainable Development*, 6(22), 53-81. [In Persian]
26. Miller, E., Cross, L., & Lopez. M. (2010). Sampling in qualitative research. FBB research group, 19(3), 249-261.
27. Narwal, S., Kaur, M., Yadav, D. S., & Bast, F. (2024). Sustainable blue economy: Opportunities and challenges. *Journal of Biosciences*, 49(1), 18-29.
28. Putra, F. I. F. S., Suryawijaya, T. W. E., Utomo, M. T. R. S., Fader, P. S., Wardana, A. A., & Wibowo, M. E. S. (2024). Blue-Marketing Strategy: The Opportunities and Challenges of Big Data Integration in Coastal MSMEs. *International Journal Of Accounting, Management, And Economics Research*, 2(1), 61-80.
29. Ramezani, R., Sajadzadeh, H., & Javidani, N. (2023). Explaining the Place Branding Model of Historical Sites with a Contextual Approach. *Human Geography Research*, 55(3), 171-186.[In Persian]
30. Rojas, J., Mendez, J. I., & Khoshnevis, M. (2023). Conceptualizing nation branding: the systematic literature review. *Journal of Product & Brand Management*, 32(1), 107-123.
31. Shahpouri, A. (2021). Maritime Tourism Management with Economic Valuation of Coastal and Maritime Tourism Facilities. *Maritime Management Studies*, 2(3), 88-106.[In Persian]
32. Tangestani, M. G., & Moradi Borlian, M. (2024). The Relationship Between the

- Competence of Executive Bodies and Free Trade-Industrial Zones Organizations. Public Law Studies, University of Tehran, 54(1), 49-73.[In Persian]
33. Tazzara, C., & Hinshelwood, S. (2023). Free Ports in the Liberal Imagination: Evidence from The Economist and The New York Times, 1845–2010. *Global Intellectual History*, 1-34.
34. Vazquez, F. J., & Barragan, M., Munoz, J. M. (2024). Progress and Challenges for the Establishment of a Sustainable Blue Economy in Chile: Exploring the Connections of a Socio-Ecological System. Available at SSRN, 46(2), 87-101.
35. Yazdanshenas, M. (2023). Strategic Management of Advertising and Marketing for Brand Development in Maritime Industries. *Maritime Management Studies*, 4(3), Serial No. 13.[In Persian]
36. Zamani, A., Jalali Farahani, K., Samiei Nasr, M., & Akhondi, N. (2024). Designing a Model for Enhancing the National Brand in the Export of Industrial Goods and Services. *Marketing Management*, 19(62), 65-83.[In Persian]



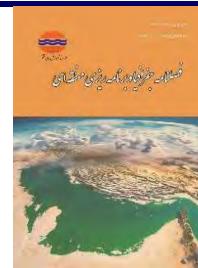


انجمن ژئوپلیتیک ایران

فصلنامه جغرافیا (برنامه‌ریزی منطقه‌ای)

دوره ۱۴، شماره ۵۷، زمستان ۱۴۰۳

شاپا چاپی: ۲۲۸۲ - ۶۴۶۲ شاپا الکترونیکی: ۲۱۱۲ - ۲۷۸۳

Journal Homepage: <https://www.jgeoqeshm.ir/>

مقاله پژوهشی

**طراحی و اعتبارسنجی الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برندهسازی در مناطق آزاد دریایی کشور
مورد مطالعه: منطقه آزاد قشم**

علی گل امینی* - دکترای تخصصی مدیریت بازارگانی گرایش مدیریت بازاریابی، سازمان منطقه آزاد قشم، قشم، ایران.

اطلاعات مقاله	چکیده
شماره صفحات: ۴۱۹-۴۴۳ از دستگاه خود برای اسکن و خواندن مقاله به صورت آنلاین استفاده کنید	<p>پژوهش حاضر با هدف طراحی و اعتبارسنجی الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برندهسازی در مناطق آزاد دریایی کشور انجام شد. این مطالعه از منظر هدف یک پژوهش کاربردی-توسعه‌ای و از نظر روش گردآوری داده‌ها یک پژوهش پیمایش مقطعی است. برای دستیابی به هدف از طرح پژوهش آمیخته اکتشافی استفاده گردید. جامعه مشارکت کنندگان بخش کیفی شامل استاید دانشگاهی و مدیران سازمان منطقه آزاد قشم و اداره بنادر و دریانوری قشم بودند. نمونه‌گیری با روش هدفمند انجام شد و با ۱۹ مصاحبه اشباع نظری حاصل شد. در بخش کمی نیز از دیدگاه ۱۲۵ نفر از مدیران و کارشناسان سازمان منطقه آزاد و اداره بنادر و دریانوری قشم استفاده شد. حجم نمونه با روش اندازه اثر و توان آزمون تعیین شد و برای نمونه‌گیری از روش خوشبای-تصادفی استفاده گردید. ابزار گردآوری داده‌ها مصاحبه نیمه‌ساختاریافته، پرسشنامه مدلسازی ساختاری-تفسیری و پرسشنامه محقق ساخته می‌باشد. برای تحلیل داده‌ها از روش تحلیل کیفی مضمون با نرم‌افزار Maxqda، روش مدلسازی ساختاری-تفسیری با نرم‌افزار Micmac و روش حداقل مربیات جزئی با نرم‌افزار Smart PLS استفاده گردید. تابیخ پژوهش نشان داد مولفه‌های برندهسازی مکان، برندهسازی داخلی، برندهسازی مشترک و برندهسازی دیجیتال بر مولفه‌های عملکرد برنده‌ریزی و عملکرد تجاری دریاپایه تاثیر می‌گذارند. دو مولفه مذکور نیز بر مولفه‌های توسعه زیست‌بوم دریا، توسعه صادرات دریاپایه، توسعه اجتماعی تأثیر گذاشته و در نهایت به توسعه اقتصادی دریاپایه منطقه آزاد قشم منجر می‌شوند.</p>



واژه‌های کلیدی:

توسعه اقتصادی دریاپایه،
برندهسازی، منطقه آزاد قشم

استناد: گل امینی، علی (۱۴۰۳). طراحی و اعتبارسنجی الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برندهسازی در مناطق آزاد

دریایی کشور، مورد مطالعه: منطقه آزاد قشم. فصلنامه جغرافیا (برنامه‌ریزی منطقه‌ای)، ۱۴ (۵۷)، صص: ۴۱۹-۴۴۳

DOI: 10.22034/jgeoq.2025.490965.4182

نویسنده مسئول: علی گل امینی، پست الکترونیکی: agolamini@gmail.com*

مقدمه

دسترسی به آب‌های آزاد شاهرگ حیاتی تجارت و اقتصاد در تمام کشورها محسوب می‌شود و بیشترین میزان تبادل تجاری از طریق آب‌های آزاد صورت می‌گیرد. از آنجا که ۷۰ درصد کالاهای دنیا از لحاظ ارزش از طریق دریاها جابه‌جا می‌شوند، استفاده از ظرفیت‌های دریاپایی یک مساله حیاتی برای کشورها است و با عنوان «اقتصاد آبی^۱» از آن یاد می‌شود (narwal^۲ و همکاران، ۲۰۲۴). اقتصاد آبی پارادایمی است که هدف آن استفاده از منابع دریاپایی برای توسعه اقتصادی و در عین حال اولویت دادن به پایداری محیطی و برابری اجتماعی است (خان و ایمون، ۲۰۲۴). در ایران از «اقتصاد آبی» تحت عنوان «اقتصاد دریاپایه» یاد می‌شود. هدف از توسعه دریاپایه، استفاده پایدار از ظرفیت منابع و گسترهای آبی اعم از اقیانوس‌ها، دریاهای، دریاچه‌ها و جزایر برای رشد اقتصادی، بهبود وضعیت محیطی و ایجاد اشتغال و در پایان افزایش تولید ناخالص داخلی می‌باشد (شاھپوری، ۱۴۰۰).

کشور ایران با داشتن بیش از ۳ هزار کیلومتر مرز دریایی در مناطق استراتژیک جهان به عنوان یک کشور دریاپایی محسوب شده و این پتانسیل زمینه اصلی نیاز به بهره گیری از صنایع دریاپایی در همه حوزه‌ها در کشور می‌باشد. در همین رابطه صنایع دریاپایی ایران یکی از صنایع با سابقه و استراتژیک کشور است که به رغم وجود منابع و ظرفیت‌های دریاپایی آن طور که باید توسعه و ارتقا نیافته است. از همین رو وزارت صنعت معدن و تجارت در سال ۱۳۹۵ برنامه راهبردی صنایع دریاپایی کشور را تدوین کرد که در آن بازار پیش رو صنایع دریاپایی تا افق ۱۴۰۴ بیش بینی و الزامات دستیابی به این بازار در نظر گرفته شد. از سوی دیگر با توجه به اهمیت این موضوع فرماندهی معظم کل قوا و رهبر معظم انقلاب اسلامی (مد ظله العالی) در آبان ۱۴۰۲ در اجرای بند یک اصل یکصد و دهم قانون اساسی و پس از مشورت با مجمع تشخیص مصلحت نظام ابلاغ کردند (یزدان‌شناس، ۱۴۰۲ و مطلبی کربکندی و زارع‌زرینی، ۱۴۰۱). درواقع تشکیل مناطق آزاد تجاری در مرزهای دریاپایی از جمله گام‌های عملی برای بهره‌گیری از توانمندی‌های اقتصاد آبی می‌باشد. هفت منطقه آزاد تجاری در ایران فعال است که به جز ماکو همه در کنار مرزهای کشور فعال هستند (تنگستانی و مرادیان، ۱۴۰۳). چنین مناطق می‌توانند توسعه سرمایه گذاری، استقرار صنایع و مبادلات مرزی را تسهیل نموده و شکوفایی اقتصادی را به همراه آورد (خاکزدasherhahandshi، ۱۴۰۳).

یکی از مناطق آزاد تجاری که در توسعه اقتصادی کشور بسیار کلیدی است، منطقه آزاد قشم است. منطقه آزاد تجاری قشم بهجهت برخورداری از منابع بالقوه گردشگری، موقعیت استراتژیک و ژئوپلیتیک از ظرفیت‌ها و فرصت‌های بسیار خوبی برخوردار است. با این وجود بهنظر می‌رسد بهره‌برداری از توانمندی‌های منطقه آزاد تجاری قشم بسیار اندک است و این نیازمند برنامه‌ریزی راهبردی برای بهبود سهم بازار این منطقه است (لچینانی و اسماعیلی، ۱۴۰۱). از جمله راهبردهای موثر جهت دستیابی به سهم بازار مناسب از ظرفیت‌های بالقوه آب‌های آزاد و درجهت توسعه دریاپایی می‌توان راهبردهای گوناگونی را در نظر گرفت. برنده‌سازی و برنامه‌های بازاریابی یکی از راهبردهای اثربخش است که در دو دهه اخیر بیشتر مورد تاکید صنایع دریاپایی پیشرو بوده است (پوترا^۳ و همکاران، ۲۰۲۳). صنایع دریاپایی با برنامه‌های برنده‌سازی و بازاریابی مبتنی بر شناخت نیازها و خواسته‌های جوامع هدف توانسته‌اند، با موضع‌یابی در بازارهای محلی و منطقه‌ای به تقویت و تحکیم جایگاه خود در بازار پپردازنده (halik^۴ و همکاران، ۲۰۲۲).

بهطور مشخص کسب‌وکارهای بین‌المللی در انتخاب یک برنده خاص سخت‌گیری بیشتری دارند و از داشت تخصصی و تجربه بالاتری برخوردار هستند. همچنین روابط بین‌المللی طولانی مدت است چرا که تغییر شریک تجاري در این بخش با هزینه‌های زیادی همراه است. از همین رو لازم است که برنده‌سازی در بازارهای جهانی کاملاً متفاوت از شیوه‌های مرسوم صورت گیرد.

1 Blue economy

2 Narwal

3 Khan & Emon

4 Putra

5 Halik

(روخاس^۱ و همکاران، ۲۰۲۳). برندهسازی در عرصه بین‌المللی به عنوان قدرت نرم کشورها در عصر حاضر مطرح بوده و یکی از بزرگترین عوامل موثر بر صادرات محصولات است. این در حالی است که یافته‌های تجربی نشان می‌دهد عدم توجه به مساله برندهسازی در ایران موجب از دست دادن فرصت‌های بسیاری در حوزه تجارت بین‌المللی شده است (خواجه‌گودرزی و همکاران، ۱۴۰۳). شواهدی مانند رتبه‌بندی سازمان جهانی USNews در زمینه برنده ملی نشان می‌دهد ایران در میان همه کشورهای مورد بررسی در سال‌های متتمدی در رتبه آخر قرار گرفته است. این نشان می‌دهد برندهسازی و توسعه برنده ملی مساله اصلی کشور جهت موفقیت در بازارهای جهانی است (زمانی و همکاران، ۱۴۰۳). عدم توجه به بازاریابی و برقراری روابط بلندمدت با مشتریان سبب شده است تا ایران از ظرفیت‌های بسیار زیادی که در مناطق آزاد تجاری دارد محروم بماند. استعانت از رویکردهای بازار محور می‌تواند از این توانمندی بزرگ به نفع اقتصاد کشور راه‌گشا باشد (جالب‌نیا و حامدی، ۱۴۰۲).

در مجموع می‌توان اذعان داشت توسعه اقتصادی دریاپایه نقش عمده‌ای در شکوفایی و رشد اقتصادی کشور هم در سطح منطقه‌ای و هم در سطح ملی ایفا می‌کنند. شرایط ژئوپولیتیکی کشور به‌گونه‌ای است که ظرفیت‌های بسیاری برای توسعه اقتصادی دریاپایه بویژه از طریق مناطق آزاد تجاری وجود دارد اما در عرصه عمل، دستاوردها با آنچه که باید باشد فاصله بسیاری دارد. این حوزه فراتر از قبیل شیلات و گردشگری دریایی است و مستلزم ظهور صنایع مرتبط با آب و دریا از جمله حمل و نقل دریایی، گردشگری دریایی، انرژی‌های تجدیدپذیر، آبزی پروری و شیلات، بیوتکنولوژی دریایی، زیست‌هوافتگرانی و معدنکاری دریایی است. توسعه اقتصادی، افزایش اشتغالزایی و بهبود رفاه عمومی از جمله مهم‌ترین دستاوردهای توسعه دریاپایه است. از سوی دیگر این مساله از منظر سلبی نیز اهمیت بسیاری دارد. عدم توجه به برندهسازی کشور در بازارهای جهانی و ادامه وضعیت موجود سبب از دست دادن فرصت‌های بسیار زیادی خواهد شد و حتی بازارهای داخلی نیز به تصرف برندها، کسب‌وکارها و صنایع دریایی خارجی پیشرو واگذار خواهد شد. اگرچه مطالعات متعددی در زمینه مناطق آزاد دریایی کشور صورت گرفته است اما آنچه در این مطالعات مغفول مانده بررسی موضوع از منظر برندهسازی و البته توسعه اقتصادی دریاپایه است. این در حالی است که به نظر می‌رسد با رویکردهای بازاریابی و برندهسازی مبتنی بر توسعه اقتصادی دریاپایه می‌توان از ظرفیت‌های آبی کشور استفاده بھینه کرد. سهم پژوهش و هم‌افزایی نظری مطالعه حاضر نیز در آن است که در این مطالعه کوشش می‌شود با رویکردی اکتشافی و مبتنی بر دیدگاه افراد با تجربه و صاحب‌نظر، سازه‌های توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برندهسازی در منطقه آزاد قشم شناسایی و الگوی روابط میان آنها تبیین شود. مطالعه حاضر به این پرسش کلیدی پاسخ می‌دهد که الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برندهسازی در منطقه آزاد قشم چگونه است؟

مبانی نظری

منطقه آزاد تجاری: موسسه جهانی IGI منطقه آزاد^۲ را محدوده حراست‌شده بندری و غیربندری تعریف کرده است که از شمال برخی قوانین حاکم بر کشور متبع خارج است و از مزایایی مانند کاهش تعرفه‌های گمرکی، بخشودگی مالیاتی، سادگی و سرعت فرایندهای صادراتی، جذب سرمایه و انتقال فناوری برخوردار است (گروسی و رحمتی‌پور، ۱۴۰۱). بنا به تعریف بانک جهانی که تعریف کامل‌تری نسبت به سایر تعاریف می‌باشد، منطقه آزاد قلمرویی است که غالباً در داخل یا مجاورت یک بندر واقع گردیده و در آن تجارت آزاد با سایر مناطق جهان مجاز شناخته شده است. در این محدوده جغرافیایی مشخص، قوانین گمرکی اجرا نمی‌شود و برای تسهیل واردات و صادرات کالا و حمایت از صنعت داخلی کشور و همچنین جذب فناوری‌های نوین در امر تولید و توسعه منطقه‌ای در مبادی گمرکات و نقاط مرزی کشور ایجاد می‌شود (آلانساری^۳ و همکاران، ۲۰۲۳). پیدایش مناطق آزاد تجاری به پیش از سال ۱۵۰۰ میلادی باز می‌گردد. اما نخستین منطقه آزاد مدن در اروپای غربی در سال ۱۹۵۹ میلادی در مجاورت فرودگاه شانون در ایرلند تاسیس شد. پس از آن تحولات زیادی در این عرصه رخ داد و نخستین منطقه آزاد به مفهوم نوین آن به سال ۱۸۸۸ در بندرهایمبورگ آلمان تأسیس شد (تزارا و هینشلوود^۴، ۲۰۲۳). در ایران نیز ایجاد

1 Rojas

2 Free zone

3 Alansary

4 Tazzara & Hinshelwood

مناطق آزاد در ایران در ماده ۱۹ قانون برنامه اول توسعه کشور مصوب ۱۳۶۸ قابل روایی است. در سال ۱۳۶۹، مصوبه «تأسیس مناطق آزاد دریاپایی کشور و صنعتی و تشكیل شورای عالی مناطق آزاد» به تصویب شورای اقتصاد رسید در سال ۱۳۷۲ قانون چگونگی اداره مناطق آزاد تجاری کشور به تصویب مجلس و تأیید شورای نگهبان رسید. در ماده ۱ سه حوزه جغرافیایی قشم، کیش و چابهار را به عنوان مناطق آزاد دریاپایی کشور صنعتی معرفی شد. اکنون ۹ منطقه آزاد شامل کیش، بانه و مریوان، قصرشیرین، قشم، چابهار، انزلی، ارس، اروند و ماکو در ایران فعال است (آینه‌نگینی و ابریشمی‌راد، ۱۴۰۰).

اقتصاد دریاپایه: براساس تعریف بانک جهانی، «اقتصاد دریاپایه» استفاده پایدار از منابع اقیانوس برای رشد اقتصادی، بهبود معیشت و مشاغل با حفظ سلامت اکوسيستم اقیانوسی است. کمیسیون اروپا نیز آن را به عنوان کلیه فعالیت‌های اقتصادی مربوط به اقیانوس‌ها، دریاها و سواحل تعریف کرده است (مارتینز^۱ و همکاران، ۲۰۲۱).

برنده‌سازی: برنده‌سازی فرایند ایجاد یک ادراک مثبت، سازنده و قدرتمند از نامونشان تجاری یک شرکت، محصول یا خدمت در ذهن مشتریان است. کسب‌وکارها می‌کوشند از طریق فعالیت‌های سازنده برنده‌نیگ به جایگاه مناسبی در بازار دست یابند و برنده خود را در بازار ثبت کنند (کاتلر، ۱۴۰۰). براساس تعریف «انجمن بازاریابی آمریکا»، برنده شامل نام، لوگو، اصطلاح، نشانه، نماد و طرح معرف هویت کالاها و خدمات یک فروشنده یا گروهی از فروشنده‌گان است که محصولات آنها را از دیگر رقباً تمایز می‌سازد. برنده‌سازی فرایندی است به منظور ساخت و مدیریت شهرت که شامل طراحی، برنامه‌ریزی و ارتباط بین نام و هویت برنده‌ها می‌شود (لیلیوف^۲ و همکاران، ۲۰۲۴). برنده‌سازی مکان نیز نوعی استراتژی است که ارزش دارایی یک مکان را بالابرده، شخصیتی مثبت به شهر داده و تصویر تجاری منحصری فردی را برای آن ایجاد می‌کند. برنده‌سازی مکان تعریف چشم‌انداز استراتژیک برای منطقه و مکان مورد نظر است. به این ترتیب در عصر جهانی شدن، رقابت پذیری امری اجتناب ناپذیر است. این رقابت در میان کشورها مناطق و شهرها در راستای جذب سرمایه‌های مالی و انسانی و همچنین در راستای ایجاد شهرتی صورت می‌گیرد که به بازدیدکنندگان کمک می‌کند تا جامعه و مکان را بهتر درک کنند (رمضانی و همکاران، ۱۴۰۲).

پیشینه پژوهش

در مطالعات انجام شده اخیر، ایفانی^۳ و همکاران (۲۰۲۴) بهینه‌سازی کارایی بازار در اقتصاد دریاپایه را مورد بررسی قرار دادند و بر نقش برنده‌سازی در این حوزه تاکید نمودند. یافته‌های پژوهش پوترا و همکاران (۲۰۲۴) در زمینه استراتژی بازاریابی دریامحور نشان داد که اجرای استراتژی آبی-بازاریابی در شرکت‌های کوچک و متوسط دریاپایی و شیلاتات با تاکید بر پایداری به عنوان عامل اصلی افزایش اثربخشی بازاریابی از طریق توانمندسازی مصرف کنندگان، تاثیر مثبتی بر رشد فروش، آگاهی از برنده و حفظ مشتری دارد. وازکوئز^۴ و همکاران (۲۰۲۴) فرصت‌ها و چالش‌های برای استقرار اقتصاد دریامحور پایدار انجام داده‌اند. در این مطالعه براساس سه گروه (تامین، تنظیم و فرهنگی) و چهار مؤلفه رفاه انسان (امنیت، دارایی‌های مادی، سلامت، و روابط اجتماعی) در نهایت ۱۲ فعالیت اقتصادی شناسایی شد. نتایج مطالعه ایوانز^۵ و همکاران (۲۰۲۳) نشان می‌دهد که تحت رشد تجاری معمولی و آبی، شیلات صنعتی، آبزیپروری در مقیاس بزرگ، احیای زمین، معدن‌کاری، و نفت و گاز پرچم‌های قرمز را برای جوامع و اکوسيستم‌های دریاپایی برافراشته‌اند. براساس یافته‌های دایکسترا^۶ و همکاران (۲۰۲۲) نیز مشخص شد برنده‌سازی یکی از ارکان اصلی اقتصاد دریاپایه است که برای غلبه بر موانع موجود در بازارهای بین‌المللی مفید است. در ایران نیز مطالعاتی انجام شده است برای مثال مطالعه نتایج یزدان‌شناس (۱۴۰۲) با عنوان مدیریت استراتژیک تبلیغات و بازاریابی در راستای توسعه برنده در صنایع دریاپایی نشان داد نفوذ در بازار، هزینه، جمعیت تحت پوشش و در نهایت کمک به برنده‌نیگ مهم‌ترین عوامل در این حوزه هستند. براساس یافته‌های پژوهش آملی‌دیو و همکاران (۱۴۰۲) عوامل مؤثر

1 Martinez

2 Lyulyov

3 Efani

4 Vazquez

5 Evans

6 Dijkstra

بر بازاریابی دیجیتال در صنایع دریایی شامل؛ فناوری، سیاست، مالی، اجتماعی، فرهنگ، انسانی، زیرساخت، بازار محوری، ارزش محوری، نوآوری محوری، مشتری محوری، سطح کسبوکار و سطح شرکت بودند. مرور مطالعات و پیشینه پژوهشی نشان می‌دهد در سال‌های اخیر علاقه به اقتصاد دریاپایه در کشور افزایش پیدا کرده است و مطالعات پراکنده‌ای نیز انجام شده است. مطالعات پیشین صرفاً به صورت مروری بوده یا بر اهمیت موضوع تاکید کرده‌اند یا بنابراین در ادامه با رویکردی اکتشافی کوشش شده است تا به شناخت سازه‌های الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برندازی در منطقه آزاد قشم پرداخته شود.

روش پژوهش

مطالعه حاضر یک پژوهش کاربردی-توسعه‌ای است که با هدف طراحی و اعتبارسنجی الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برندازی در منطقه آزاد قشم انجام شد. از نظر شیوه روش گردآوری داده‌ها نیز یک پژوهش توصیفی است که به شیوه پیمایش مقطعی انجام شد. در راستای هدف پژوهش از طرح پژوهش آمیخته اکتشافی (کیفی-کمی) استفاده گردید.

جامعه مشارکت‌کنندگان بخش کیفی شامل خبرگان نظری (اساتید اقتصاد، بازاریابی بین‌الملل و مدیریت دولتی) و خبرگان تجربی (مدیران ارشد سازمان منطقه آزاد قشم و اداره بنادر و دریانوری قشم) بودند. براساس دیدگاه میلر^۱ و همکاران (۲۰۱۰) از پنج معیار کلیدی بودن، سرشناس بودن، داشتن نظری، تنوء، انگیزه مشارکت برای انتخاب مشارکت‌کنندگان استفاده شد. نمونه‌گیری با روش هدفمند صورت گرفت و با هفده مصاحبه تکرار در نتایج حاصل شد اما برای اجتناب از اشیاع نظری کاذب دو مصاحبه دیگر نیز انجام شد و ۱۹ نفر در این مطالعه شرکت کردند. جامعه آماری بخش کمی نیز شامل کارشناسان و مدیران سازمان منطقه آزاد قشم و اداره بنادر و دریانوری قشم بود. برای برآورد نمونه از قاعده تحلیل توان^۲ کohen (۱۹۹۲) و نرم‌افزار G*Power استفاده شد. در سطح اطمینان ۹۵٪ با اندازه اثر^۳ ۰/۱۵ و توان آزمون ۰/۸۰ حجم نمونه ۱۲۵ نفر برآورد گردید. نمونه‌گیری با روش طبقه‌ای-تصادفی ساده استفاده شد.

ابزار گردآوری داده‌ها در بخش کیفی، مصاحبه نیمه‌ساختاریافته شامل ۶ پرسش اولیه بود و پیش‌بینی شد که در صورت لزوم پرسش‌های دیگری نیز انجام شود. در بخش کمی نیز از پرسشنامه محقق‌ساخته استفاده شد که براساس نتایج بخش کیفی شامل ۱۰ سازه اصلی و ۵۹ گویه با طیف لیکرت پنج درجه طراحی شد.

روایی بخش کیفی براساس پیشنهاد لینکلن و گوبه، با استفاده از چهار معیار اعتبارپذیری، انتقال‌پذیری، تاییدپذیری و اطمینان‌پذیری از دیدگاه داوران ارزیابی و تایید شد. برای بررسی پایایی کدگذاری مصاحبه‌ها، ضریب هولستی^۴ ۷۵٪ و برای بررسی پایایی مقوله‌بندی انجام شده کاپای کohen (۱۹۷۹) ۰/۰ برآورد شد که هر دو از ۶/۰ بیشتر است بنابراین تحلیل کیفی از اعتبار کافی برخوردار است. روایی پرسشنامه با روایی صوری (نظرخواهی از خبرگان)، روایی همگرا (AVE) و روایی واگرا بررسی و معتبر ارزیابی شد. استفاده شد. آلفای کرونباخ کلی پرسشنامه در یک مطالعه مقدماتی ۰/۸۷۷ بدست آمد. همچنین آلفای کرونباخ، پایایی ترکیبی (CR) و ضریب روایی همه سازه‌ها بزرگتر از ۰/۷ برآورد شد.

برای تجزیه و تحلیل داده در بخش کیفی از روش تحلیل کیفی مضمون (tm) و نرم‌افزار Maxqda استفاده شد. برای شناسایی رابطه میان سازه‌ها از مدل‌سازی ساختاری-تفسیری و نرم‌افزار MicMac استفاده شد در بخش کمی نیز از روش حداقل مربعات جزئی و نرم‌افزار Smart PLS استفاده گردید.

یافته‌های پژوهش

در بخش کیفی ۱۹ نفر شامل ۵ نفر از اساتید دانشگاهی، ۷ نفر از مدیران سازمان منطقه آزاد قشم و ۷ نفر از مدیران اداره بنادر و دریانوری قشم مشارکت کردند. از منظر جنسیت ۱۷ نفر مرد و ۲ نفر زن بودند. از نظر سنی ۱ نفر کمتر از ۴۰ سال، ۷ نفر بین ۴۰ تا ۵۰ سال و ۱۱ نفر ۵۰ سال و بیشتر سن داشتند. از منظر تحصیلات ۵ نفر کارشناسی ارشد و ۱۴ نفر دکتری داشتند. از منظر سابقه کاری ۶ نفر بین ۱۵ تا ۲۰ سال و ۱۳ نفر بیش از ۲۰ سال سابقه کاری داشتند.

1 Miller

2 Power Analysis

3 Effect size

4 Holsti

در بخش کمی این مطالعه از دیدگاه ۱۲۵ نفر استفاده شد. از منظر جنسیت ۸۹ نفر (٪۷۱) مرد و ۳۶ نفر (٪۲۸) زن بودند. از منظر سن ۲۸ نفر (٪۲۲) کمتر از ۳۰ سال، ۲۸ نفر (٪۲۲) ۳۰ تا ۴۰ سال، ۳۸ نفر (٪۳۰) ۴۰ تا ۵۰ سال و ۳۱ نفر (٪۲۴) بیش از ۵۰ سال سن داشتند. از منظر تحصیلات ۵۵ نفر (٪۴۴) کارشناسی، ۴۶ نفر (٪۳۶) کارشناسی ارشد، ۲۴ نفر (٪۱۹) دکتری داشتند. از منظر سابقه کاری ۲۸ نفر (٪۲۲) کمتر از ۱۰ سال، ۴۰ نفر (٪۳۲) ۱۰ تا ۱۵ سال، ۳۵ نفر (٪۲۸) ۱۵ تا ۲۰ سال و ۲۲ نفر (٪۱۷) بیش از ۲۰ سال سابقه کاری داشتند.

جهت تبیین الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برنده‌سازی در منطقه آزاد قشم، مصاحبه‌های تخصصی و نیمه‌ساختاریافته با خبرگان منتخب انجام شد. تحلیل مصاحبه‌ها در نرم‌افزار MaxQDA با روش تحلیل مضمون براساس رویکرد اترید-استرلینگ^۱ (۲۰۰۱) در ۶ گام صورت گرفت. گام نخست آشنازی با داده‌ها است بهمین منظور ترانویسی^۲ متن مصاحبه‌ها همراه با جزییات توصیفی (مانند شیوه ابراز احساسات مصاحبه‌شونده در مواجهه با پرسش‌ها، شرایط محیطی و...) صورت پذیرفت و چندین بار مطالعه مورد مطالعه قرار گرفت. گام دو ایجاد کدهای اولیه براساس داده‌ها است. سپس داده‌ها به واحدهای معنایی در قالب جملات و پاراگراف‌های مرتبط با معنای اصلی شکسته شد. واحدهای معنایی نیز چندین بار مرور و سپس کدهای مناسب هر واحد معنایی نوشته شد که از اضافه شدن هر مصاحبه به همین ترتیب تکرار شد تا با تکرار در کدهای استخراجی در نهایت اشباع نظری حاصل گردد. گام سه، جستجوی مضمامین با دستبندی کدهای گوناگون در قالب مضمامین سازمان‌دهنده و فراگیر است. برای این منظور کدهای باز براساس تشابه معنایی طبقه‌بندی شدند و برای مثال طبقه نخست به «برنده‌سازی مکان» تخصیص داده شد. در گام چهار مضمامین مورد بازبینی قرار گرفت و جرج و تعدیل‌ها لازم به عمل آمد و در گام پنجم به تعریف و نام‌گذاری نهایی مضمامین پرداخته شد. در پایان در گام شش، گزارش نهایی تحلیل کیفی تدوین شد و براساس این گزارش به ۲ مضمون فراغیر، ۱۰ مضمون سازمان‌دهنده و ۵۹ مضمون پایه دست پیدا شد. خلاصه نتایج در جدول ۱ ارائه شده است.

جدول ۱. شاخص‌های الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برنده‌سازی در منطقه آزاد قشم

مضامین پایه	مضامین سازمان‌دهنده	مضامین فراغیر
۱. اطلاع‌رسانی و آگاه‌سازی از برنده‌سازی دریاپایه منطقه آزاد قشم	برنده‌سازی مکان	
۲. تأکید بر کیفیت منطقه آزاد قشم جهت تجارت دریاپایه		
۳. برنامه‌ریزی جهت تداعی مثبت از برنده‌سازی دریاپایه قشم		
۴. برنامه‌ریزی جهت وفاداری مشتریان به برنده‌منطقه		
۵. متابیزسازی برنده منطقه آزاد قشم در جوهره اقتصاد دریاپایه		
۶. افزایش آگاهی فعالان اقتصادی منطقه پیرامون برنده‌سازی	برنده‌سازی داخلی	
۷. اجرای برنامه‌های آموزش برنده‌سازی در کسبوکارهای دریاپایه		
۸. هم‌آفرینی ارزش و برنده‌سازی با کسبوکارهای دریاپایه		
۹. استفاده از ظرفیت‌های فعالان اقتصادی منطقه جهت برنده‌سازی		
۱۰. بهبود سیمای برنده جزیره قشم نزد کسبوکارهای منطقه		
۱۱. مشارکت با کسبوکارها در برنده‌سازی منطقه آزاد قشم		
۱۲. مشارکت با ذی‌نفعان گوناگون در بازارهای جهانی جهت برنده‌سازی	برنده‌سازی مشترک	
۱۳. برقراری ارتباط با برندهای دریاپایه محظوظ برای بهبود سیمای برنده		
۱۴. خلق مشترک ارزش برنده با دیگر برندهای دریاپایه موفق		
۱۵. استفاده از تجارب برندهای دریاپایه موفق		
۱۶. بکارگیری روش‌های نوین برنده‌سازی مشترک		
۱۷. استفاده از ظرفیت‌های فناورانه و دیجیتال جهت برنده‌سازی دریاپایه	برنده‌سازی دیجیتال	
۱۸. حضور فعالانه در شبکه‌ها و رسانه‌های اجتماعی محظوظ		

مضامین فراگیر	مضامین سازمان دهنده	مضامین پایه
		۱۹. استفاده از بازاریابی محتوایی دیجیتال جهت برنده‌سازی ۲۰. بکارگیری از ظرفیت‌های اینفلوئنسرها جهت برنده‌سازی منطقه ۲۱. استقبال از تحول دیجیتال در عرصه برنده‌سازی منطقه آزاد قشم
عملکرد برنده‌ریاضایه		۲۲. شناخت و آگاهی از برنده‌ریاضایه منطقه آزاد قشم ۲۳. شهرت و محبوبیت برنده‌ریاضایه منطقه آزاد قشم ۲۴. افزایش ارزش ویژه برنده منطقه آزاد قشم ۲۵. افزایش وفاداری مشتریان به برنده منطقه آزاد قشم ۲۶. بهبود رقابت‌پذیری برنده‌ریاضایه منطقه آزاد قشم ۲۷. بهبود شاخص‌های کلیدی عملکرد برنده‌ریاضایه قشم
عملکرد تجاری دریاپایه		۲۸. افزایش سهم بازار منطقه آزاد قشم ۲۹. بهبود روابط با مشتریان در بازارهای جهانی ۳۰. افزایش توانمندی کسب و کارهای دریاپایه ۳۱. بهبود تراز تجاری منطقه آزاد قشم ۳۲. رونق تجارت و کسب و کار در منطقه آزاد قشم ۳۳. ارتقای فروش محصولات و خدمات دریاپایه در قشم
توسعه زیست‌بوم دریا		۳۴. برنامه‌ریزی کاهش آلودگی آب‌های آزاد ۳۵. جلوگیری از ورود فاضلاب و مواد سمی به دریاها ۳۶. برنامه‌های روشن مبارزه با صید غیرقانونی در دریاها ۳۷. صیانت از آبزیان و اکوسیستم آبی ۳۸. برنامه‌های زیست‌محیطی برای گونه‌های در معرض خطر دریاپایه
عملکرد صادرات دریاپایه		۳۹. تبدیل منطقه آزاد قشم بهاب صادرات دریاپایه قشم ۴۰. بهره‌گیری بیشتر از ظرفیت‌های صادرات دریاپایه ۴۱. افزایش میزان کمی و حجم صادرات دریاپایه ۴۲. افزایش حجم مالی و ارزآوری از طریق صادرات دریاپایه ۴۳. شناخت بهتر از نیازهای بازارهای جهانی ۴۴. افزایش تجربه و بهبود مهارت‌های صادراتی دریاپایه ۴۵. توسعه روابط بلندمدت با مشتریان در بازارهای بین‌المللی
توسعه اجتماعی		۴۶. افزایش فرصت‌های شغلی در منطقه آزاد قشم ۴۷. افزایش آگاهی عمومی مردم منطقه از اقتصاد دریاپایه ۴۸. پاسخگویی بهتر به نیازهای اجتماعی مردم جزیره قشم ۴۹. بهبود سیمای جزیره قشم در گفتو، منطقه و دنیا ۵۰. بهبود رفاه اجتماعی مردم جزیره قشم
توسعه اقتصادی دریاپایه		۵۱. توسعه صنایع مرتبط با فعالیت‌های دریایی در قشم ۵۲. توسعه بنادر و کریدورهای دریایی و فراسرزمینی قشم ۵۳. توسعه فعالیت‌های فناورانه دریایی در منطقه ۵۴. توسعه گردشگری در منطقه آزاد قشم ۵۵. توسعه شیلات، ماهیگیری و صنایع مرتبط با آبزیان ۵۶. افزایش رقابت‌پذیری منطقه آزاد قشم در عرصه بین‌المللی ۵۷. افزایش امنیت سرمایه‌گذاری و تجارت در منطقه آزاد قشم ۵۸. افزایش سهم منطقه آزاد قشم در حمل و نقل دریایی ۵۹. پیوند منابع محلی با منافع ملی و بین‌المللی کشور

عملکرد صادرات دریاپایه

برای طراحی الگوی اولیه توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برنده‌سازی در منطقه آزاد قشم از روش ساختاری تفسیری استفاده شد. برای این منظور نخست ماتریس خودتعاملی ساختاری^۱ (SSIM) تشکیل گردید. روابط سازه‌های فراگیر با چهار نماد ۷

(متغیر A بر Z تاثیر دارد)، A (متغیر Z بر A تاثیر دارد)، X (رابطه دو سویه)، و O (عدم وجود رابطه) مشخص می‌شود (حیبی و آفریدی، ۱۴۰۱). ماتریس خود تعاملی ساختاری در جدول ۴ ارائه شده است.

جدول ۲. ماتریس خود تعاملی ساختاری توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برنده‌سازی در منطقه آزاد قشم

BED	Soc	Exp	Env	Bus	Per	DB	CB	IB	PB	SSIM
V	V	O	V	V	V	O	O	O		(PB)
O	V	V	V	V	V	O	O			(IB)
V	V	V	V	V	V	O				(CB)
V	V	V	O	V	V					(DB)
V	V	V	V	X						(Per)
V	V	V	V							(Bus)
V	X	X								(Env)
V	X									(Exp)
V										(Soc)
										(BED)

از تبدیل ماتریس خود تعاملی ساختاری به یک ماتریس دو ارزشی صفر و یک، ماتریس دریافتی^۱ (RM) بدست می‌آید. در ماتریس دریافتی درایه‌های قطر اصلی برابر یک قرار می‌گیرد. همچنین برای اطمینان باید روابط ثانویه کنترل شود. به این معنا که اگر A منجر به B شود و B منجر به C شود در این صورت باید A منجر به C شود. یعنی اگر براساس روابط ثانویه باید اثرات مستقیم لحاظ شده باشد اما در عمل این اتفاق نیفتاده باشد باید جدول تصحیح شود و رابطه ثانویه را نیز در نظر گرفت. ماتریس دسترسی نهایی در جدول ۳ ارائه شده است.

جدول ۳. ماتریس دستیابی نهایی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برنده‌سازی در منطقه آزاد قشم

BED	Soc	Exp	Env	Bus	Per	DB	CB	IB	PB	TM
1	1	1*	1	1	1	0	0	0	1	(PB)
1*	1	1	1	1	1	0	0	1	0	(IB)
1	1	1	1	1	1	0	1	0	0	(CB)
1	1	1	1*	1	1	1	0	0	0	(DB)
1	1	1	1	1	1	0	0	0	0	(Per)
1	1	1	1	1	1	0	0	0	0	(Bus)
1	1	1	1	0	0	0	0	0	0	(Env)
1	1	1	1	0	0	0	0	0	0	(Exp)
1	1	1	1	0	0	0	0	0	0	(Soc)
1	0	0	0	0	0	0	0	0	0	(BED)

پس از تشکیل ماتریس دستیابی برای تعیین روابط و سطح بندی شاخص‌ها باید مجموعه دستیابی (خروجی یا اثرگذاری‌ها) و مجموعه پیش‌نیاز (ورودی یا اثربخشی‌ها) شناسایی شود. مجموعه دستیابی و پیش‌نیاز توسعه اقتصادی دریاپایه در مناطق آزاد دریایی کشور در جدول ۴ ارائه شده است.

جدول ۴. مجموعه دستیابی و پیش‌نیاز توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برندهسازی در منطقه آزاد قشم

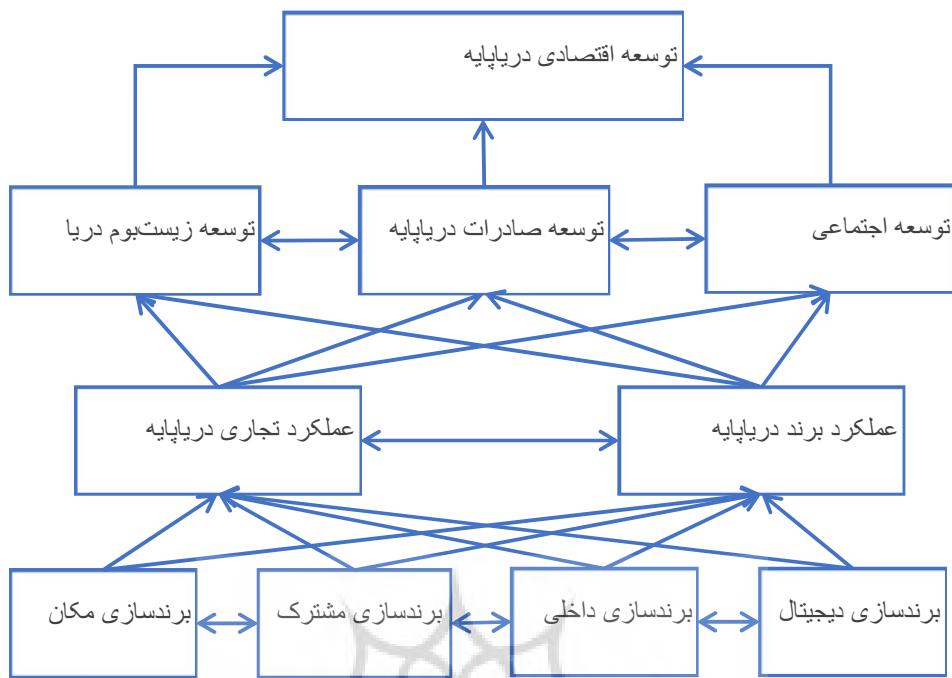
اشتراک	وروودی: اثربذیری	خروجی: اثرگذاری	
EF	EF	EF, RM, LR, CCV, CO, MS, RC	EF
GF	GF	GF, RM, LR, CCV, CO, MS, RC	GF
MF	MF	MF, RM, LR, CCV, CO, MS, RC	MF
SF	SF	SF, RM, LR, CCV, CO, MS, RC	SF
RM, MS	EF, GF, MF, SF, RM, MS	RM, LR, CCV, CO, MS, RC	RM
LR	EF, GF, MF, SF, RM, LR, CCV, CO, MS, RC	LR	LR
CCV, CO, RC	EF, GF, MF, SF, RM, CCV, CO, MS, RC	LR, CCV, CO, RC	CCV
CCV, CO, RC	EF, GF, MF, SF, RM, CCV, CO, MS, RC	LR, CCV, CO, RC	CO
RM, MS	EF, GF, MF, SF, RM, MS	RM, LR, CCV, CO, MS, RC	MS
CCV, CO, RC	EF, GF, MF, SF, RM, CCV, CO, MS, RC	LR, CCV, CO, RC	RC

بنابراین سازه توسعه اقتصادی دریاپایه (BED) در سطح نخست قرار دارد. توسعه زیست‌بوم دریا (Env)، توسعه صادرات دریاپایه (Exp) و توسعه اجتماعی (Soc) در سطح دو قرار دارند. عملکرد برندهسازی دریاپایه (Bus) در سطح سه قرار دارند. برندهسازی مکان (PB)، برندهسازی داخلی (IB)، برندهسازی مشترک (CB)، برندهسازی دیجیتال (DB) در سطح چهار قرار دارند. همچنین خروجی‌ها و رودی‌های هر متغیر به ترتیب قدرت نفوذ و وابستگی آن متغیر را نشان می‌دهند. قدرت نفوذ وابستگی متغیرهای مورد مطالعه در جدول ۵ ارائه شده است.

جدول ۵. قدرت نفوذ و میزان وابستگی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برندهسازی در منطقه آزاد قشم

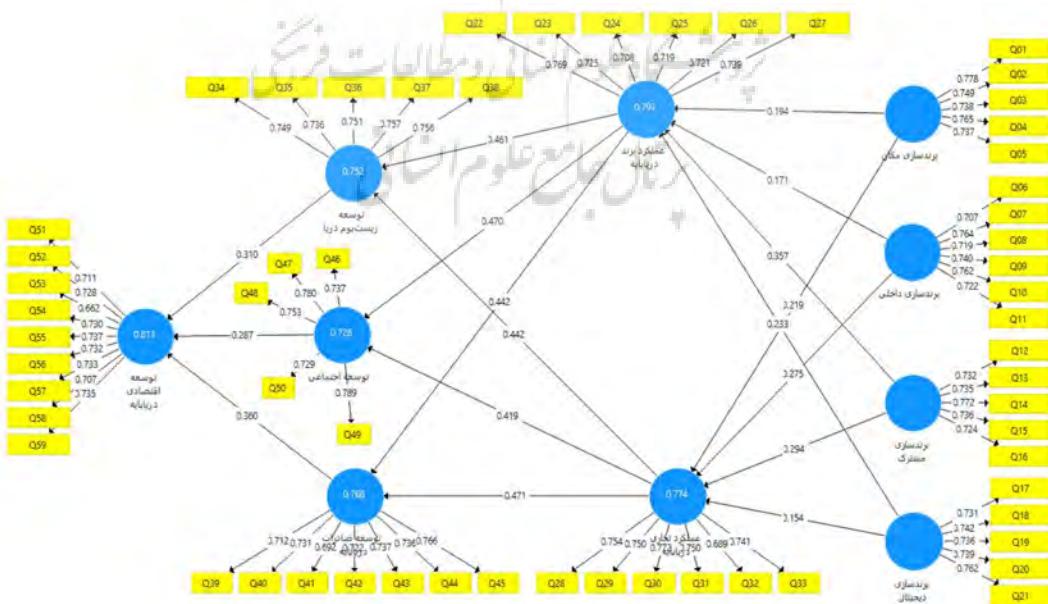
سطح	قدرت نفوذ	میزان وابستگی	سازه‌های پژوهش
۴	۷	۱	برندهسازی مکان (PB)
۴	۷	۱	برندهسازی داخلی (IB)
۴	۷	۱	برندهسازی مشترک (CB)
۴	۷	۱	برندهسازی دیجیتال (DB)
۳	۶	۶	عملکرد برندهسازی دریاپایه (Per)
۳	۶	۶	عملکرد تجاری دریاپایه (Bus)
۲	۴	۹	توسعه زیست‌بوم دریا (Env)
۲	۴	۹	توسعه صادرات دریاپایه (Exp)
۲	۴	۹	توسعه اجتماعی (Soc)
۱	۱	۱۰	توسعه اقتصادی دریاپایه (BED)

پس از تعیین روابط و سطح شاخص‌های مذکور، می‌توان آن‌ها را به شکل الگویی طراحی نمود. به همین منظور ابتدا شاخص‌ها را بر حسب سطح آن‌ها به ترتیب از بالا به پایین تنظیم می‌گردد. الگوی اولیه توسعه اقتصادی دریاپایه در مناطق آزاد دریایی کشور در شکل زیر نمایش داده شده است.

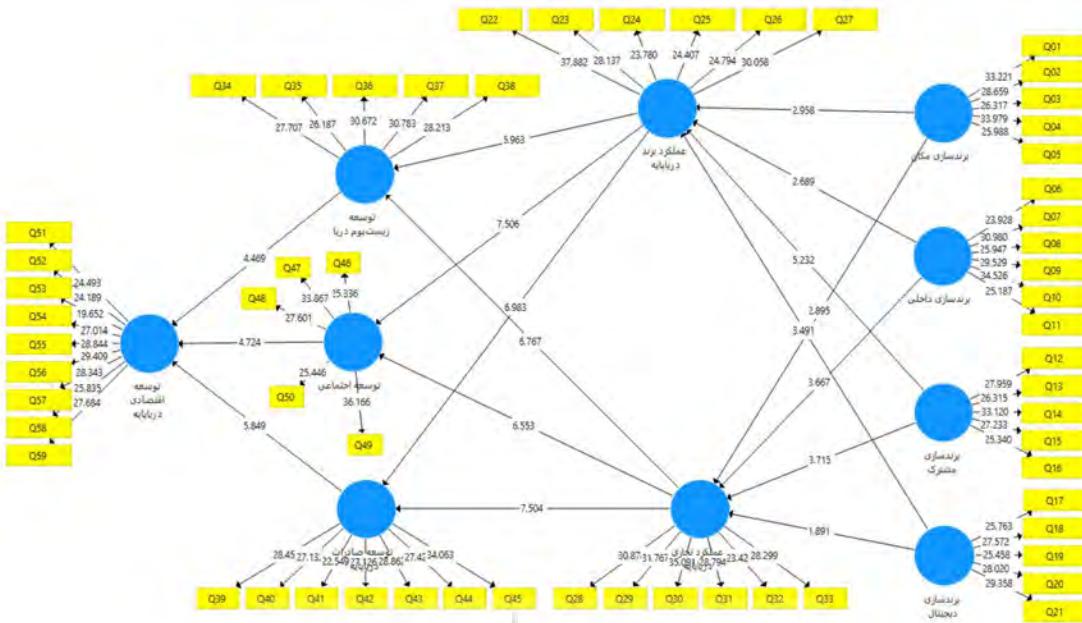


شکل ۱. الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برنده‌سازی در منطقه آزاد قشم

پس از طراحی و اعتبارسنجی الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برنده‌سازی در منطقه آزاد قشم، جهت اعتبارسنجی از روش حداقل مربعات جزئی (PLS) استفاده شد. مدل ساختاری نهایی پژوهش در شکل ۲ نتایج اعتبارسنجی الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برنده‌سازی در منطقه آزاد قشم در حالت تخمين استاندارد است. آماره t برای سنجش معناداری روابط میان سازه‌های الگو نیز در شکل ۳ آمده است.



شکل ۲. اعتبارسنجی الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برنده‌سازی در منطقه آزاد قشم



شکل ۱. معناداری الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برندهسازی در منطقه آزاد قشم

بخش بیرونی مدل (مدل اندازه‌گیری) رابطه متغیرهای قابل مشاهده با متغیرهای پنهان را نشان می‌دهد. میزان رابطه سوالات با سازه‌های اصلی بوسیله باراعمالی نشان داده می‌شود. نتایج مندرج در شکل ۲ و ۳ نشان می‌دهد بارهای عاملی در تمامی موارد از ۰/۶ بیشتر است و آماره t نیز در تمامی موارد بزرگتر از ۱/۹۶ می‌باشد. بنابراین بخش اندازه‌گیری مدل از اعتبار مناسبی برخوردار است. برای اطمینان بیشتر، مدل بیرونی (اندازه‌گیری) براساس شاخص روابی همگرا، ضریب رو، پایایی ترکیبی و آلفای کرونباخ مورد ارزیابی قرار گرفت. میانگین واریانس استخراج شده (AVE) باید بزرگتر از ۰/۵ و ضریب رو، پایایی ترکیبی و آلفای کرونباخ بزرگتر از ۰/۷ باشد (آذر و غلامزاده، ۱۳۹۸). خلاصه نتایج ارزیابی برآش مدل اندازه‌گیری در جدول ۶ ارائه شده است.

جدول ۶. بخش اندازه‌گیری الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برندهسازی در منطقه آزاد قشم

سازه‌های اصلی	ضریب رو (Rho)	پایایی ترکیبی (CR)	آلفای کرونباخ	AVE
برندهسازی داخلی	۰/۸۷۶	۰/۸۳۱	۰/۸۳۱	۰/۵۴۲
برندهسازی دیجیتال	۰/۸۶۰	۰/۷۹۶	۰/۷۹۶	۰/۵۵۱
برندهسازی مشترک	۰/۸۵۸	۰/۷۹۳	۰/۷۹۳	۰/۵۴۸
برندهسازی مکان	۰/۸۶۸	۰/۸۰۹	۰/۸۱۰	۰/۵۶۸
توسعه اجتماعی	۰/۸۷۱	۰/۸۱۵	۰/۸۱۵	۰/۵۷۵
توسعه اقتصادی دریاپایه	۰/۹۰۶	۰/۸۸۴	۰/۸۸۴	۰/۵۱۸
توسعه زیست‌بوم دریا	۰/۸۶۵	۰/۸۰۶	۰/۸۰۵	۰/۵۶۲
توسعه صادرات دریاپایه	۰/۸۸۸	۰/۸۵۳	۰/۸۵۲	۰/۵۳۰
عملکرد برند دریاپایه	۰/۸۷۳	۰/۸۲۶	۰/۸۲۵	۰/۵۳۳
عملکرد تجاری دریاپایه	۰/۸۸۱	۰/۸۳۸	۰/۸۳۸	۰/۵۵۲

با توجه به جدول ۶، مقدار میانگین واریانس استخراج شده (AVE) بزرگتر از ۰/۵ است بنابراین روابی همگرا تایید می‌شود. ضریب رو، پایایی ترکیبی و آلفای کرونباخ تمامی متغیرها بزرگتر از ۰/۷ بوده بنابراین از نظر پایایی تمامی متغیرها مورد تایید

است. روابط بین سازه‌های اصلی با عنوان مدل درونی (بخش ساختاری) شناخته می‌شود. روابط میان سازه‌های اصلی (بخش ساختاری) براساس ضریب مسیر و آماره تی مورد بررسی قرار گرفت. خلاصه نتایج آزمون روابط میان سازه‌های اصلی در جدول ۷ آمده است.

جدول ۷. اعتبارسنجی الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برنده‌سازی در منطقه آزاد قشم

نتیجه	اندازه اثر	معناداری	آماره t	ضریب مسیر	رابطه
تایید	.۰/۰۳۲	.۰۰۰۷	۲۶۸۹	.۰/۱۷۱	برنده‌سازی داخلی ← عملکرد برنده دریاپایه
تایید	.۰/۰۷۵	.۰/۰۰۰	۳۶۶۷	.۰/۲۷۵	برنده‌سازی داخلی ← عملکرد تجاری دریاپایه
تایید	.۰/۰۵۹	.۰۰۰۱	۳.۴۹۱	.۰/۲۳۳	برنده‌سازی دیجیتال ← عملکرد برنده دریاپایه
رد	.۰/۰۳۳	.۰۰۵۹	۱۸۹۱	.۰/۱۵۴	برنده‌سازی دیجیتال ← عملکرد تجاری دریاپایه
تایید	.۰/۱۳۵	.۰/۰۰۰	۵.۲۳۲	.۰/۳۵۷	برنده‌سازی مشترک ← عملکرد برنده دریاپایه
تایید	.۰/۰۸۳	.۰/۰۰۰	۳.۷۱۵	.۰/۲۹۴	برنده‌سازی مشترک ← عملکرد تجاری دریاپایه
تایید	.۰/۰۴۶	.۰۰۰۳	۲.۹۵۸	.۰/۱۹۴	برنده‌سازی مکان ← عملکرد برنده دریاپایه
تایید	.۰/۰۵۲	.۰۰۰۴	۲.۸۹۵	.۰/۲۱۹	برنده‌سازی مکان ← عملکرد تجاری دریاپایه
تایید	.۰/۱۲۷	.۰/۰۰۰	۴.۷۲۴	.۰/۲۸۷	توسعه اجتماعی ← توسعه اقتصادی دریاپایه
تایید	.۰/۱۱۹	.۰/۰۰۰	۴.۴۶۹	.۰/۳۱۰	توسعه زیست‌بوم دریا ← توسعه اقتصادی دریاپایه
تایید	.۰/۱۴۰	.۰/۰۰۰	۵.۸۴۹	.۰/۳۶۰	توسعه صادرات دریاپایه ← توسعه اقتصادی دریاپایه
عملکرد برنده دریاپایه	.۰/۲۳۶	.۰/۰۰۰	۷.۵۰۶	.۰/۴۷۰	عملکرد برنده دریاپایه ← توسعه اجتماعی
تایید	.۰/۲۵۰	.۰/۰۰۰	۶.۹۶۳	.۰/۴۶۱	عملکرد برنده دریاپایه ← توسعه زیست‌بوم دریا
تایید	.۰/۲۴۵	.۰/۰۰۰	۶.۹۸۳	.۰/۴۴۲	عملکرد برنده دریاپایه ← توسعه صادرات دریاپایه
تایید	.۰/۱۸۸	.۰/۰۰۰	۶.۸۵۳	.۰/۴۱۹	عملکرد تجاری دریاپایه ← توسعه اجتماعی
تایید	.۰/۲۳۰	.۰/۰۰۰	۶.۷۶۷	.۰/۴۴۲	عملکرد تجاری دریاپایه ← توسعه زیست‌بوم دریا
عملکرد تجاری دریاپایه	.۰/۲۷۷	.۰/۰۰۰	۷.۵۰۴	.۰/۴۷۱	عملکرد تجاری دریاپایه ← توسعه صادرات دریاپایه

از شاخص ضریب تعیین (R^2) و شاخص ارتباط پیش‌بین (Q^2) برای سنجش قدرت پیش‌بینی مدل استفاده شد. این دو شاخص برای متغیرهای درونزا محاسبه می‌شوند. ضریب تعیین، بیانگر میزان تغییرات متغیرهای وابسته توسط متغیرهای مستقل است. سه مقدار $۰/۱۹$ ، $۰/۳۳$ و $۰/۶۷$ به عنوان مقدار ملاک برای ضعیف، متوسط و قوی بودن برآشش بخش ساختاری مدل استفاده شد. این شاخص بوسیله معیار ضریب تعیین است (چین¹, ۱۹۹۸). از شاخص ارتباط پیش‌بین (Q^2) نیز برای سنجش قدرت پیش‌بینی مدل به وسیله معیار ضریب تعیین است (Stone & Geisser²). همچنین مقدار (q^2) اثر نسبی شاخص ارتباط پیش‌بین را برآورد می‌کند. در اینجا نیز سه مقدار $۰/۰۲$ (ضعیف)، $۰/۱۵$ (متوسط) و $۰/۳۵$ (بزرگ) برای ارزیابی میزان تناسب استفاده می‌شود (Hair³ و همکاران، ۲۰۲۱). شاخص‌های قدرت پیش‌بینی مدل (R^2) و (Q^2) در جدول ۸ گزارش شده است.

1 Chin

2 Stone & Geisser

3 Hair

جدول ۸. قدرت پیش‌بینی الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برندهسازی در منطقه آزاد قشم

سازه‌های اصلی	R2 تعدیل شده	R2	Q2	q2
توسعه اجتماعی	۰/۷۲۷	۰/۷۲۸	۰/۳۹۲	۰/۶۴۵
توسعه اقتصادی دریاپایه	۰/۸۱۱	۰/۸۱۳	۰/۳۹۳	۰/۶۴۷
توسعه زیست‌بوم دریا	۰/۷۵۱	۰/۷۵۲	۰/۳۹۷	۰/۶۵۸
توسعه صادرات دریاپایه	۰/۷۶۷	۰/۷۶۸	۰/۳۷۹	۰/۶۱۰
عملکرد برنده‌ریزی دریاپایه	۰/۷۹۴	۰/۷۹۷	۰/۳۹۷	۰/۶۵۸
عملکرد تجاری دریاپایه	۰/۷۷۲	۰/۷۷۴	۰/۳۹۹	۰/۶۶۴

برای ارزیابی برازش مدل از شاخص GOF و RMS و SRMR و NFI استفاده می‌شود. برای شاخص GOF سه مقدار ۰/۰۱ و ۰/۲۵ و ۰/۳۶ را به عنوان مقادیر ضعیف، متوسط و قوی معرفی شده است. برای شاخص RMS_theta مقادیر کوچکتر از ۰/۱۲ نشانه تناسب مدل است. شاخص SRMR نیز بهتر است زیر ۰/۱ و خیلی سخت گیرانه کمتر از ۰/۰۸ باشد. مقدار شاخص NFI باید از ۰/۶ بزرگتر باشد و اگر بیش از ۰/۹ باشد خیلی مطلوب است. در نهایت خیلی دو به هنجار نیز بهتر است کوچکتر از ۰/۰۸ باشد کم کوچکتر از ۰/۵ باشد (حبیبی و جلال‌نیا، ۱۴۰۱). شاخص‌های ارزیابی برازش الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برندهسازی در منطقه آزاد قشم در جدول ۹ ارائه شده است.

جدول ۹. ارزیابی برازش الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برندهسازی در منطقه آزاد قشم

شاخص	GOF	RMS_theta	SRMR	NFI	خی دو به هنجار
مقدار قابل قبول	۰/۳۶	کوچکتر از ۰/۱۲	کوچکتر از ۰/۰۸	بزرگتر از ۰/۶	کوچکتر از ۰/۶
مقدار برآورده شده	۰/۶۳۷	۰/۰۹۵	۰/۰۴۹	۰/۷۰۶	۰/۹۴۶

در این مطالعه شاخص خی دو به هنجار ۰/۶۳۷ (کوچکتر از ۰/۵) شاخص GOF میزان ۰/۶۳۷ (بزرگتر از ۰/۳۶)، شاخص RMS_theta میزان ۰/۰۹۵ (کوچکتر از ۰/۱۲)، شاخص SRMR میزان ۰/۰۴۹ (کوچکتر از ۰/۰۸) و شاخص NFI میزان ۰/۷۰۶ (بزرگتر از ۰/۶) برآورد شد بنابراین برازش مدل مطلوب است.

نتیجه‌گیری و بحث

پژوهش حاضر با هدف طراحی و اعتبارسنجی الگوی توسعه اقتصادی دریاپایه مبتنی بر برندهسازی در مناطق آزاد دریاپایی کشور (موردنظر مطالعه: منطقه آزاد قشم) انجام شده است. نتایج پژوهش نشان داد مولفه‌های مکان، برندهسازی داخلی، برندهسازی مشترک و برندهسازی دیجیتال بر مولفه‌های عملکرد برنده‌ریزی و عملکرد تجاری دریاپایه تاثیر می‌گذارند. در این راستا، نتایج مطالعه ایفانی و همکاران (۲۰۲۴) با مطالعه بهینه‌سازی کارایی بازار در اقتصاد دریاپایه، بر نقش برندهسازی در این حوزه تأکید نمودند. همچنین براساس یافته‌های دایکسترا و همکاران (۲۰۲۲) نیز مشخص شد برندهسازی یکی از ارکان اصلی اقتصاد دریاپایه است که برای غلبه بر موانع موجود در بازارهای بین‌المللی مفید است. همچنین مشخص گردید دو مولفه مذکور نیز بر مولفه‌های توسعه زیست‌بوم دریا، توسعه صادرات دریاپایه و توسعه اجتماعی تاثیر می‌گذارند. این مهم در نتایج مطالعه واژکوئر و همکاران (۲۰۲۴) براساس سه گروه (تامین، تنظیم و فرهنگی) و چهار مؤلفه رفاه انسان (امنیت، دارایی‌های مادی، سلامت، و روابط اجتماعی) مورد اشاره قرار گرفته است. در نهایت دستاوردهای پژوهش نشان داد مولفه‌های سطوح قبلی الگو به توسعه اقتصادی دریاپایه منطقه آزاد قشم منجر می‌شوند. در این راستا نتایج مطالعه خاکزادشاهاندشتی (۱۴۰۳) نشان داد بهره‌برداری از منطقه آزاد می‌تواند توسعه سرمایه گذاری، استقرار صنایع و مبادرات مرزی را تسهیل نموده و شکوفایی اقتصادی را به همراه آورد.

براساس نتایج حاصله، پیشنهادات زیر ارائه می‌شود:

درخصوص برنده‌سازی مکان پیشنهاد می‌شود ضمن اطلاع‌رسانی و آگاه‌سازی از برنده دریاپایه منطقه آزاد قشم، به تأکید بر کیفیت این منطقه جهت تجارت دریاپایه نیز پرداخته شود. آنچه منجر به حصول اهداف توسعه اقتصادی دریاپایه می‌شود، برنامه‌ریزی جهت تداعی مثبت از برنده دریاپایه قشم است و این مهم جهت وفاداری مشتریان به برنده منطقه حائز اهمیت می‌باشد. همچنین به کمک متمایزسازی برنده منطقه آزاد قشم در حوزه اقتصاد دریاپایه نیز می‌توان به اهداف مربوط به برنده‌سازی مکان دست یافت.

درخصوص برنده‌سازی داخلی پیشنهاد می‌شود همزمان افزایش آگاهی فعالان اقتصادی منطقه پیرامون برنده‌سازی، به اجرایی نمودن برنامه‌های آموزش برنده‌سازی در کسبوکارهای دریاپایه نیز پرداخته شود. در این راستا، هم‌آفرینی ارزش و برنده‌سازی با کسبوکارهای دریاپایه حائز اهمیت بوده و استفاده از ظرفیت‌های فعالان اقتصادی منطقه جهت برنده‌سازی توصیه می‌شود. حصول اهداف مربوط به توسعه اقتصادی دریاپایه منوط به بهبود سیمای برنده جزیره قشم نزد کسبوکارهای منطقه است و این مهم با افزایش مشارکت کسبوکارها در برنده‌سازی منطقه آزاد قشم تسهیل می‌گردد.

درخصوص برنده‌سازی مشترک پیشنهاد می‌شود در جهت افزایش مشارکت با ذی‌نفعان گوناگون در بازارهای جهانی جهت برنده‌سازی به برقراری ارتباط با برندهای دریاپایه محبوب برای بهبود سیمای برنده نیز اقدام شود. مدیران ذی‌ربط به کمک خلق مشترک ارزش برنده با دیگر برندهای دریاپایه موفق و استفاده از تجارت آن برندها می‌توانند به اهداف توسعه اقتصادی دریاپایه دست یابند. در این حوزه، بکارگیری روش‌های نوین برنده‌سازی مشترک نیز پیشنهاد می‌شود.

درخصوص برنده‌سازی دیجیتال پیشنهاد می‌شود ضمن استفاده از ظرفیت‌های فناورانه و دیجیتال جهت برنده‌سازی دریاپایه، به حضور فعالانه در شبکه‌ها و رسانه‌های اجتماعی محبوب نیز پرداخته شود. مدیران ذی‌ربط با استفاده از بازاریابی محتوای دیجیتال جهت برنده‌سازی و بکارگیری از ظرفیت‌های اینفلوئنسراها جهت برنده‌سازی منطقه، می‌توانند زمینه برنده‌سازی دیجیتال را در منطقه آزاد قشم فراهم آورند و با استقبال از تحول دیجیتال در عرصه برنده‌سازی این منطقه، به اهداف توسعه اقتصادی دریاپایه دست یابند.

درخصوص عملکرد برنده دریاپایه پیشنهاد می‌شود به اتخاذ تدبیری جهت ارتقاء شناخت و آگاهی از برنده دریاپایه منطقه آزاد قشم پرداخته شود. آنچه در حصول اهداف توسعه اقتصادی دریاپایه حائز اهمیت است، میزان شهرت و محبوبیت برنده دریاپایه منطقه است و افزایش ارزش ویژه برنده منطقه در افزایش وفاداری مشتریان به برنده نیز اثرگذار است. همچنین بهبود رقابت‌پذیری برنده دریاپایه و شاخص‌های کلیدی عملکرد آن نیز نشان‌دهنده ارتقاء عملکردی برنده دریاپایه بوده و این مهم در شکل‌گیری ذهنیت مثبت عموم تاثیر شگرفی دارد.

درخصوص عملکرد تجاری دریاپایه پیشنهاد می‌شود جهت افزایش سهم بازار منطقه آزاد قشم، به بهبود روابط با مشتریان در بازارهای جهانی و افزایش توانمندی کسبوکارهای دریاپایه بیش از پیش پرداخته شود. در این راستا، نیاز به بهبود تراز تجاری منطقه آزاد قشم جهت افزایش رونق تجارت و کسبوکار در این منطقه است که منجر به ارتقای فروش محصولات و خدمات دریاپایه در قشم خواهد شد. در نهایت و با پیاده‌سازی استراتژی‌های مذکور، حصول پیامدهای مثبتی در زمینه‌های عملکرد تجاری دریاپایه، توسعه زیست‌بوم دریا، توسعه صادرات دریاپایه، توسعه اجتماعی و در نهایت توسعه اقتصادی دریاپایه امکان‌پذیر است.

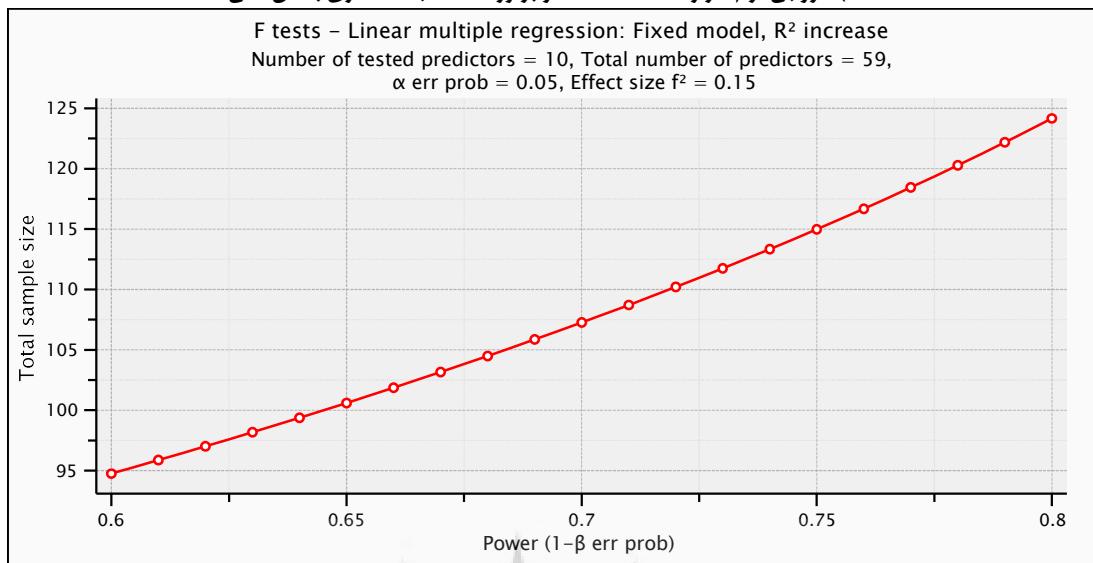
منابع

۱. آذر، عادل؛ غلامزاده، رسول. (۱۳۹۸). کمترین مربعات جزئی. تهران: انتشارات نگاه دانش.
 ۲. آملی‌دیوا، زهرا، دانایی، ابوالفضل؛ زرگر، محمد. (۱۴۰۲). واکاوی عوامل مؤثر بر بازاریابی دیجیتال در صنایع دریایی مبتنی بر تکنیک فراترکیب. *مطالعات بین رشته‌ای دانش راهبردی*، ۱۳(۵۳)، ۸۵-۱۱۰.
 ۳. آیینه‌نگینی، حسین؛ ابریشمی‌راد، محمدامین. (۱۴۰۰). تحول ساختار دولت-کشور در ایران در پرتو پیدایش مناطق آزاد تجاری-صنعتی. *پژوهش‌های نوین حقوق*، ۳(۷)، ۱۱۳-۱۳۶.
 ۴. تنگستانی، محمدقاسم؛ مرادی‌برلیان، مهدی. (۱۴۰۳). نسبت صلاحیت دستگاه‌های اجرایی با سازمان مناطق آزاد تجاری-صنعتی. *مطالعات حقوق عمومی دانشگاه تهران*، ۱(۵۴)، ۴۹-۷۳.
 ۵. جلال‌نیا، راحله؛ حامدی، ارکیده. (۱۴۰۲). طراحی و اعتبارسنجی مدل توسعه اقتصادی دریاپایه در منطقه‌های آزاد تجاری. *تحقیقات بازاریابی نوین*، ۱۳(۴)، ۱۶۱-۱۸۲.
 ۶. حبیبی، آرش؛ آفریدی، صنم. (۱۴۰۱). *تصمیم‌گیری چندشاخصه*. تهران: نارون.
 ۷. حبیبی، آرش؛ جلال‌نیا، راحله. (۱۴۰۱). *حدائق مربعات جزئی*. تهران: نارون.
 ۸. خاکزادشاهاندشتی، محسن. (۱۴۰۳). بررسی امکان استثناء‌پذیری مالی مناطق آزاد تجاری-صنعتی از شمول اصل پنجاه و سوم قانون اساسی. *پژوهش‌های نوین حقوق اداری*، ۱۹(۶)، ۳۶۱-۳۸۳.
 ۹. خواجه‌گودرزی، دلارام؛ ایدی، محمد؛ پوراشرف، یاسان‌الله. (۱۴۰۳). شناسایی و رتبه‌بندی عوامل تاثیرگذار بر برنده فولاد ایران از نگاه مشتریان آسیایی. *بررسی‌های بازرگانی*، ۲۲(۱۲۶)، ۱۱۷-۱۳۰.
 ۱۰. رمضانی، ریحانه؛ سجادزاده، حسن؛ جاویدانی، نیروه. (۱۴۰۲). تبیین مدل برنده‌سازی مکان‌های تاریخی با رویکرد زمینه گرا. *پژوهش‌های جغرافیای انسانی*، ۵۵(۳)، ۱۷۱-۱۸۶.
 ۱۱. زمانی، علیرضا؛ جلالی‌فرهانی، کامبیز؛ سمعیعی‌نصر، محمود؛ آخوندی، نسرین. (۱۴۰۳). طراحی مدل ارتقای برنده ملی کشور در زمینه صادرات کالا و خدمات صنعتی. *مدیریت بازاریابی*، ۱۹(۶۲)، ۶۵-۸۳.
 ۱۲. شاهپوری، احمدرضا. (۱۴۰۰). مدیریت گردشگری دریامحور با ارزشگذاری اقتصادی امکانات گردشگری ساحلی و دریایی. *مطالعات علوم مدیریت دریایی*، ۲(۳)، ۸۸-۱۰۶.
 ۱۳. کاتلر، فیلیپ؛ آمسترانگ، گری؛ اوپرسنیک، مارک. (۱۴۰۰). *اصول بازاریابی*. ترجمه محمدرحیم اسفیدانی و گلسا تاجیک. تهران: نگاه دانش.
 ۱۴. گروسی، حسین؛ رحمتی‌بور، یاسمون. (۱۴۰۱). مناطق آزاد تجاری صنعتی ایران و جهان. تهران: نور علم.
 ۱۵. لچیانی، علیرضا؛ اسماعیلی، فاطمه. (۱۴۰۱). بررسی نقش بازاریابی در گردشگری مناطق آزاد تجاری با رویکرد توسعه اقتصادی در منطقه قشم. *جغرافیا و برنامه‌ریزی منطقه*، ۱۲(۴۶)، ۳۴۴-۳۶۳.
 ۱۶. مطلبی‌کربکنی، علی؛ زارع‌زینی، علی. (۱۴۰۰). راهکارهای توسعه اقتصاد دریامحور در راستای نیل به اهداف اقتصاد مقاومتی. *اقتصاد دفاع و توسعه پایدار*، ۲۲(۶)، ۵۳-۸۱.
 ۱۷. بیزان‌شناس، محمد. (۱۴۰۲). مدیریت استراتژیک تبلیغات و بازاریابی در راستای توسعه برنده در صنایع دریایی، *مطالعات علوم مدیریت دریایی دوره ۴*، شماره ۳ (پیاپی ۱۳)
18. Alansary, O., Sari, A., & Al-Ansari, T. (2023). Defining ‘free zones’: A systematic review of literature. *Heliyon*, 9(4), 277-304.
 19. Attride-Stirling, J. (2001). Thematic networks: an analytic tool for qualitative research. *Qualitative research*, 1(3), 385-405.
 20. Chin, W. W. (1998). The partial least squares approach to structural equation modeling. *Modern methods for business research*, 295(2), 295-33.

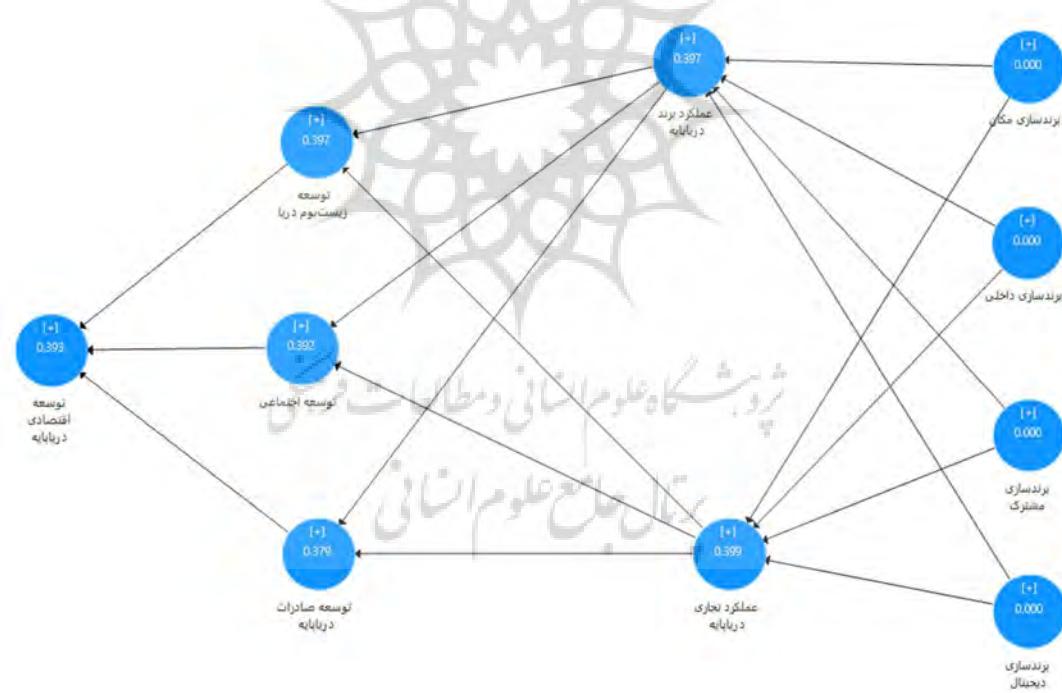
21. Dijkstra, H., van Beukering, P., & Brouwer, R. (2022). Marine plastic entrepreneurship; Exploring drivers, barriers and value creation in the blue economy. *Sustainable Technology and Entrepreneurship*, 1(3), 100-118.
22. Efani, A., Sambah, A. B., Sari, M., & Tiarantika, R. (2024). Optimizing Market Efficiency through Blue Economy: Supply Chain and Risk Analysis of Tuna Fisheries in South Coastal East Java. *Egyptian Journal of Aquatic Biology & Fisheries*, 28(5), 541-558.
23. Evans, L. S., Buchan, P. M., Fortnam, M., Honig, M., & Heaps, L. (2023). Putting coastal communities at the center of a sustainable blue economy: A review of risks, opportunities, and strategies. *Frontiers in Political Science*, 4, 192-204.
24. Hair, J. F., Hult, G. T. M., Ringle, C. M., and Sarstedt, M. (2017). A Primer on Partial Least Squares Structural Equation Modeling (PLS-SEM), 2nd Ed., Sage: Thousand Oaks.
25. Halik, A., Nugroho, M., & Setiyowati, H. (2022). Developing a blue economy in Depok West Java, Indonesia: Opportunities and challenges of neon tetra fish cultivation. *Sustainability business journal*, 14(20), 112-128.
26. Holsti, O. R. (1969). Content analysis for the social sciences and humanities, Reading, MA: Addison-Wesley.
27. Khan, T., & Emon, M. M. (2024). Exploring the Potential of the Blue Economy: A Systematic Review of Strategies for Enhancing International Business in Bangladesh in the context of Indo-Pacific Region. *Review of Business and Economics Studies*, 12(2), 55-73.
28. Lyulyov, O., Pimonenko, T., Chen, Y., Kwilinski, A., & Yana, U. (2024). Countries' green brands within the context of sustainable development goals. *Journal of Innovation & Knowledge*, 9(3), 100509.
29. Martinez-Vázquez, R. M., Milán-García, J., & de Pablo Valenciano, J. (2021). Challenges of the Blue Economy: evidence and research trends. *Environmental Sciences Europe*, 33(1), 61-73.
30. Miller, E., Cross, L., & Lopez. M. (2010). *Sampling in qualitative research*. FBB research group, 19(3), 249-261.
31. Narwal, S., Kaur, M., Yadav, D. S., & Bast, F. (2024). Sustainable blue economy: Opportunities and challenges. *Journal of Biosciences*, 49(1), 18-29.
32. Putra, F. I. F. S., Suryawijaya, T. W. E., Utomo, M. T. R. S., Fader, P. S., Wardana, A. A., & Wibowo, M. E. S. (2024). Blue-Marketing Strategy: The Opportunities and Challenges of Big Data Integration in Coastal MSMEs. *International Journal Of Accounting, Management, And Economics Research*, 2(1), 61-80.
33. Rojas, J., Mendez, J. I., & Khoshnevis, M. (2023). Conceptualizing nation branding: the systematic literature review. *Journal of Product & Brand Management*, 32(1), 107-123.
34. Tazzara, C., & Hinshelwood, S. (2023). Free Ports in the Liberal Imagination: Evidence from The Economist and The New York Times, 1845–2010. Global Intellectual History, 1-34.
35. Vazquez, F. J., & Barragan, M., Munoz, J. M. (2024). Progress and Challenges for the Establishment of a Sustainable Blue Economy in Chile: Exploring the Connections of a Socio-Ecological System. Available at SSRN, 46(2), 87-101.

پیوست

الف) خروجی نرم افزار G*POWER و برآورد تعداد جامعه آماری بخشن کمی



ب) سایر خروجی‌های نرم‌افزار SMART PLS



Path Coefficients

	Mean, STDEV, T-Values, P-Values	Confidence Intervals	Confidence Intervals Bias Corrected	Samples		
		Original Sa...	Sample Me...	Standard D...	T Statistics (...)	P Values
برنده‌سازی داخلی -> عملکرد برنده دریاپایه		0.171	0.173	0.064	2.689	0.007
برنده‌سازی داخلی -> عملکرد تجاری دریاپایه		0.275	0.277	0.075	3.667	0.000
برنده‌سازی دیجیتال -> عملکرد برنده دریاپایه		0.233	0.231	0.067	3.491	0.001
برنده‌سازی دیجیتال -> عملکرد تجاری دریاپایه		0.154	0.146	0.082	1.891	0.059
برنده‌سازی مشترک -> عملکرد برنده دریاپایه		0.357	0.355	0.068	5.232	0.000
برنده‌سازی مشترک -> عملکرد تجاری دریاپایه		0.294	0.297	0.079	3.715	0.000
برنده‌سازی مکان -> عملکرد برنده دریاپایه		0.194	0.196	0.066	2.958	0.003
برنده‌سازی مکان -> عملکرد تجاری دریاپایه		0.219	0.222	0.075	2.895	0.004
توسعه اجتماعی -> توسعه اقتصادی دریاپایه		0.287	0.284	0.061	4.724	0.000
توسعه زیست‌بوم دریا -> توسعه اقتصادی دریاپایه		0.310	0.306	0.069	4.469	0.000
توسعه صادرات دریاپایه -> توسعه اقتصادی دریاپایه		0.360	0.367	0.062	5.849	0.000
عملکرد برنده دریاپایه -> توسعه اجتماعی		0.470	0.472	0.063	7.506	0.000
عملکرد برنده دریاپایه -> توسعه زیست‌بوم دریا		0.461	0.464	0.066	6.963	0.000
عملکرد برنده دریاپایه -> توسعه صادرات دریاپایه		0.442	0.444	0.063	6.983	0.000
عملکرد تجاری دریاپایه -> توسعه اجتماعی		0.419	0.416	0.064	6.553	0.000
عملکرد تجاری دریاپایه -> توسعه زیست‌بوم دریا		0.442	0.438	0.065	6.767	0.000
عملکرد تجاری دریاپایه -> توسعه صادرات دریاپایه		0.471	0.470	0.063	7.504	0.000

Construct Crossvalidated Redundancy

Total	Case1	Case2	Case3	Case4	Case5	Case6	Case7
		SSO		SSE	Q ² (=1-SSE...)		
برنده‌سازی داخلی		2,358.000		2,358.000			
برنده‌سازی دیجیتال		1,965.000		1,965.000			
برنده‌سازی مشترک		1,965.000		1,965.000			
برنده‌سازی مکان		1,965.000		1,965.000			
توسعه اجتماعی		1,965.000		1,194,343	0.392		
توسعه اقتصادی دریاپایه		3,537.000		2,147.835	0.393		
توسعه زیست‌بوم دریا		1,965.000		1,185.024	0.397		
توسعه صادرات دریاپایه		2,751.000		1,707.199	0.379		
عملکرد برنده دریاپایه		2,358.000		1,421.813	0.397		
عملکرد تجاری دریاپایه		2,358.000		1,418.146	0.399		

Construct Reliability and Validity

Matrix	Cronbach's Alpha	rho_A	Composite Reliability	Average Variance Extracted (AVE)
	Cronbach's ...	rho_A	Composite ...	Average Va...
برندسازی داخلی	0.831	0.831	0.876	0.542
برندسازی دیجیتال	0.796	0.796	0.860	0.551
برندسازی مشترک	0.793	0.793	0.858	0.548
برندسازی مکان	0.810	0.809	0.868	0.568
توسعه اجتماعی	0.815	0.815	0.871	0.575
توسعه اقتصادی دریابایه	0.884	0.884	0.906	0.518
توسعه زیست‌بوم دریا	0.805	0.806	0.865	0.562
توسعه صادرات دریابایه	0.852	0.853	0.888	0.530
عملکرد برندهای دریابایه	0.825	0.826	0.873	0.533
عملکرد تجاری دریابایه	0.838	0.838	0.881	0.552

R Square

Matrix	R Square	R Square Adjusted
	R Square	R Square A...
توسعه اجتماعی	0.728	0.727
توسعه اقتصادی دریابایه	0.813	0.811
توسعه زیست‌بوم دریا	0.752	0.751
توسعه صادرات دریابایه	0.768	0.767
عملکرد برندهای دریابایه	0.797	0.794
عملکرد تجاری دریابایه	0.774	0.772

f Square

Matrix	f Square	عملکرد تجاری	عملکرد برندهای	توسعه صادرات	توسعه زیست‌بوم	توسعه اقتصادی	توسعه اجتماعی	برندسازی دیجیتال	برندسازی مشترک	برندسازی مکانی	برندسازی داخلی
...	...	0.032	0.075
...	...	0.059	0.023
...	...	0.135	0.083
...	...	0.046	0.092
...	...	0.127
...	...	0.119
...	...	0.140
...	...	0.236	0.250	0.245
...	...	0.188	0.230	0.277

Collinearity Statistics (VIF)

Model Fit

	Fit Summary	rms Theta	
	Saturated ...	Estimated ...	
SRMR	0.049	0.062	
d_ULS	4.278	6.866	
d_G	2.626	2.919	
Chi-Square	4,866.803	5,117.137	
NFI	0.706	0.691	

پروشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی برگال جامع علوم انسانی