



آینده بیمه هوانوردی

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی ترجمه: رامش صباغی

کارشناس گروه پژوهشی عمومی بیمه

پژوهشکده بیمه

تاثیرات افزایش حق بیمه بحث می‌کند. زمانی که این صنعت در حال ورود به هزاره جدید است، صنعت بیمه با مشکلاتی روبروست که صنعت هوانوردی نیز با آن درگیر است. ادامه حیات صنعت هوانوردی روز سخت تر می‌شود، تهدید فروپاشی مالی وقتی دعوی

گزارش بیمه و آینده هوانوردی مورد تجزیه و تحلیل صنعت هوانوردی قرار گرفته و در دانشگاه ایلینویز جنوبی در تاریخ ۲۶ سپتامبر سال ۲۰۰۰ به چاپ رسیده است. این گزارش دارای دو مقدمه می‌باشد. و درخصوص آینده صنعت هوانوردی و

ساده است، اغلب حوادث هوانوردی ناشی از اشتباه خلبان است. همچنین وقتی آنها به دادگاه می‌روند به واسطه آرا غیرمنصفانه و مضحکی که صادر می‌شود به ندرت ممکن است دفاعیاتی ارائه کنند.

این موارد سبب خودداری از خرید بیمه نامه های جدید و عدم تمدید بیمه نامه ها می‌شود. صاحبان هواپیما سه تا پنج برابر مبلغ برای پوشش کافی (کامل) مسئولیت نسبت به دیگر بخش هایی که در دنیاست حق بیمه می‌پردازند.

ادامه حیات برای عاملین کسب و کارهای کوچک هر روز به واسطه عملیات عمومی بازسازی هوانوردی سخت تر می‌شود. تهدید فروپاشی مالی زمانی که پای دعاوی حقوقی به میان می‌آید واقعی است. دعاوی حقوقی علیه کارخانجات تا تهیه کنندگان خدمات هوانوردی را مطرح می‌کند. نرخ بیمه سر به آسمان زده است. به همین علت آنچه در این چرخه دخیل است از جمله نرخ تعمیرات بالاتر می‌رود. بسیاری از عاملین کسب و کارهای کوچک نمی‌خواهند در معرض مخاطره قرار گیرند و استطاعت پرداخت افزایش هزینه ای را که همراه بیمه مسئولیت است، ندارند. در فوریه سال ۲۰۰۰ حداقل سه بیمه گر صدور پوشش بیمه برای عاملین کسب و کارهای کوچک را با استدلال اینکه این عمل ریسک بزرگی محسوب می‌شود متوقف کردند. و این یکی از دلایل اساسی افزایش حق بیمه است.

شرکت های بیمه هوانوردی طی چند سال

حقوقی مطرح می‌شود صورت واقعی به خود می‌گیرد. هوانوردی عمومی ممکن است بر اثر فشارهای وارده عملکردش را به سوی انجام کسب و کار تغییر دهد و بیشتر به خطوط هوایی نظامی و بازرگانی مشابهت پیدا کند. فقط می‌توان امیدوار بود که جامعه موضوع اش را نسبت به صنعت هوانوردی و دعاوی حقوقی که آن را احاطه کرده تغییر دهد.

بیمه و آینده هوانوردی

صنعت هوانوردی به صورتی که امروزه شناخته می‌شود به دسته ای از صنایع مشخص توسعه پیدا کرده است. هواپیماهای معاصر از خطوط هوایی نظامی و بازرگانی گرفته تا هوانوردی عمومی به گروه های متعددی تقسیم می‌شوند. هوانوردی راه درازی را طی یکصد سال گذشته پیموده است. این صنعت هم اکنون در حال رشد است و همراه با رشد با مشکلاتی روبرو می‌شود که باید قبل از رسیدن صنعت به سطح جدید حل شوند. زمانی که این صنعت در حال ورود به هزاره جدید است، صنعت بیمه با مشکلاتی روبرو است که صنعت هوانوردی نیز با آن درگیر است. مجتمع های قضائی در بسیاری موارد تحت تاثیر جامعه خود قرار دارند. سیستم قضایی نقش مهمی را توسط آراء صادره خود ایفا می‌کند. به ندرت ممکن است یک دعوی حقوقی هوانوردی به دادگاه کشیده شود زیرا نمایندگان بیمه می‌دانند پس از استماع دعوی توسط هیئت منصفه شکست خواهند خورد. همواره اثبات غفلت خلبان

گذشته بیش از یک دلار و ۱۵ سنت برای هر دلار دریانته پرداخت کرده‌اند. بنابراین باعث تعجب نیست اگر بسیاری از آنها تعطیل شوند، مضمحل شوند یا از فعالیت های پر ریسک تر تاریخی هوانوردی خارج شوند.

هوانوردی عمومی ممکن است جهت تغییر مسیر به طرف انجام کسب و کار مشابه با خطوط هوایی نظامی و بازرگانی تحت فشار قرار گیرد. مشکلات تعمیر و نگهداری ممکن است به وسیله کامپیوترها مشخص شود و سپس توسط کارخانجات تحت تعمیر قرار گیرد.

با افزایش حق بیمه مسئولیت، حق بیمه این صنعت نیز افزایش پیدا می کند. حذف و جایگزینی هزینه های نگهداری دیدگاهی است که این صنعت باید به طرف آن متمایل شود. کارخانجات باید مراکز خدمات جدید کارخانه ای و تسهیلات تعمیراتی برای مشتریان هوانوردی عمومی ایجاد کنند. این سیستم کمکی به افزایش نرخ حق بیمه نمی کند اما تعمیر و نگهداری و مسئولیت های زمینی باری از دوش کارخانجات برداشته می شود. بازار به خودی خود منقبض است، ما یک نسل از خلبانانی را داشته ایم که از جنگ جهانی دوم، کره و ویتنام به هوانوردی وارد و با هزینه دولت تربیت شدند.

به علت تکنولوژی مدرن، هرگز دوباره تعدادی را که قبلا داشتیم، نخواهیم داشت. سالخوردگی ناوگان و خلبان ها به موقعتی که این صنعت با آن روبروست

کمک نمی کند، متوسط سن هواپیما ۱۵ الی ۲۰ سال است و خلبان سابق ویتنام در حال حاضر ۵۰ الی ۶۰ سال سن دارد. بیمه گران بابت سالخوردگی خلبان ها و هواپیماها خیلی نگران هستند. در طی مصاحبه تلفنی با دارل هاید از بیمه CsandA نامبرده اظهار داشت: بیمه بدنه هواپیما و بیمه مسئولیت برای خلبان ارشد به صورت مجموعه ای شده است که CsandA نیروی را با وظیفه ویژه جهت کمک به حل این مشکل تخصیص داده است. دارل اضافه کرد که CsandA به آینده توجه دارد، نیروی خلبانی مجموعه ای است که پیگیری خواهد شد. نیاز به افزایش سن قابل بیمه شدن خلبانان ارشد و استفاده از نیروهای جوان فقط به کاهش حق بیمه این صنعت کمک خواهد کرد. حق بیمه برای این صنعت با وجود انقباض ناوگان هواپیمایی بالا باقی می ماند به این معنی که قیمت آموزش افزایش خواهد یافت. درحالی که ارزش هواپیماها در حال افزایش است، این افزایش قیمت امکان اختصاص هواپیما برای آموزش را غیرعملی می کند. بیمه گذاران با بیمه ای روبرو هستند که ناکافی و گران است و این شرکت ها را مجبور به کاهش کارکنان یا حتی اخراج دسته جمعی می کند. صاحبان مدارس پرواز دوران سختی را برای باقی ماندن در این کسب و کار می گذرانند.

کمیسیون مربیان ماهر جریان ورود خلبان های جدید را کند می کنند که این هم به نوبه خود به مشکلات این صنعت دامن می زند. آینده این صنعت

می تواند چشم انداز روشن تری به خود بگیرد. اگر جامعه وضعیتی خود را در قبال دعاوی حقوقی مخالف تغییر دهد، این مساله امید به کاهش پوشش بیمه مسئولیت را به وجود می آورد.

این صنعت امیدوار است که با استفاده از شبیه سازها در تمام سطوح آموزش تعداد خلبان های آموزش دیده و همزمان امید به تقلیل حق بیمه، افزایش یابد. بیمه می تواند یکی از گرانترین عناصر در قیمت ثابت مالکیت یک هواپیما باشد. برای تحت کنترل داشتن حق بیمه در این شرایط دشوار، صاحبان هواپیما و کسب و کار هوانوردی بر این باورند که باید تغییراتی در راه و روش خرید ایجاد و فکری هم به حال بیمه کرد. راه هایی برای کاهش حق بیمه وجود دارد، به خاطر داشته باشید خرید بیمه ارزان همیشه بهترین راه نیست و اینکه این کار قویا توسط دولت تنظیم نمی شود. شرکت ها می توانند سیاست های هرچه زیباتری برای خود بنویسند، شما باید حق خودتان و هواپیمایان را از شرکت بگیرید. در هنگام خرید می توانید از دوستانتان که با آن شرکت خرید و فروش داشته اند سوال کنید و نظرشان را درباره شرکت و نحوه رفتاری که با آنها داشته اند پرسید. توجه به یکی از مجلات تجاری هوانوردی به منظور کسب اطلاعات لازم برای معامله با شرکت های بیمه هوانوردی منبع باارزشی است، یک شماره تلفن یا یک نشانی اینترنتی بگیرید که امکان تماس داشته باشید. ذخیره پول کلیدی است که با آن برای بیمه معامله

می کنید. فقط پوشش مورد نیاز را خریداری کنید، اگر مسافران پروازی ندارید چرا پولی برای حمایت از آنها پرداخت کنید؟ می توانید پوشش تان را وقتی نیاز به بلندشدن یا صعود (پرواز) دارید تغییر بدهید. اغلب مردم هزینه پوشش را در زمستان حتی وقتی پرواز نمی کنند می پردازند. در زمستان پرداخت حق بیمه برای بیمه مسئولیت پروازی می تواند زائد باشد. هواپیما را در زمستان به آشیانه برده و پوشش ذخیره را برای آن دوره زمانی تغییر دهید.

آموزش اضافی از FAA و دیگر مراکز کارآموزی کسب کنید و به شرکت بیمه اثبات کنید که سالم و سزاوار تخفیف حق بیمه هستید. خود بیمه گری همیشه امکان پذیر است.

بیشترین میزان پوشش بیمه مسئولیت را که مناسب شماست خریداری کنید تا در مقابل حوادث فاجعه آمیز پوشش داشته باشید و پوشش بیمه بدنه را تا حدی که توانایی پرداخت حق بیمه را دارید، انتخاب کنید.

ابزارهای لازم را با نیازهای خود هماهنگ کنید. هرگز صرفه جویی در تعمیر و نگهداری هزینه شما را پایین ننگه نمی دارد. وقتی که مسافرت های جمعی مقدور باشد دلار پروازتان را به حداکثر برسانید. وقتی دسته جمعی مسافرت می کنید پول بیشتری همراه داشته باشید. یک مربی بگیرید و تعدادی مسافت های نزدیک را طی کنید، در زمان های توقف و تعطیل به کسب و کار بپردازید. در

مورد اجاره های سنگین با یک دوست مشارکت کنید، ممکن است زمان پرواز کمتری داشته باشید اما آن قدر پرواز کنید که با توان مالی اتان مطابق است. این ترندهای کوچک می تواند به شما برای حفظ پول در بیمه هوانوردی تان کمک کند. بحث صنعت هوانوردی به صورتی که امروزه شناخته می شود به دسته ای از صنایع مشخص توسعه پیدا کرده است. هواپیمای معاصر از خطوط هوایی نظامی و بازرگانی گرفته تا هوانوردی عمومی به گروه های متعددی تقسیم می شوند. این صنعت هم اکنون در حال رشد است، همراه با رشد مشکلاتی فرا رو قرار می گیرند که باید قبل از رسیدن این صنعت به سطح جدید حل شوند.

واژگان کلیدی:

بیمه هوانوردی، صنعت هوانوردی، خدمات هوانوردی.

بیمه مسئولیت

منبع:

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی

Aviation Insurance.com

پرتال جامع علوم انسانی