



کمک میگا به سازمان های اقتصادی کوچک و متوسط

ترجمه : محمد کاظم تاجبخش

در این مقاله ایزابل بادنوج (Ms. Isabel Badenoche) نماینده ویژه موسسه تضمین سرمایه گذاری چند جانبه موسوم به میگا (MIGA) [۱] نگاهی به عملکرد موسسه دارد. این موسسه یک موسسه جهانی و مرکب از گروهی بانک ها است که به سرمایه گذاران کوچک و متوسط بخش خصوصی خدمات ارائه می دهد و از این راه منافع بسیاری به این بخش می رساند.

نا شناخته و یا در حال رشد اقدام به سرمایه گذاری می کنند، که باید با شرایط بازار آشنا شده و خود را با آن هماهنگ کنند. بسیاری از سرمایه گذاران با خطرهای احتمالی که پروژه ای را تهدید می کند و یا خطرهایی که سرمایه گذاری ها با آن روبرو

حوادث اخیر سبب تغییر دیدگاه های بسیاری از سرمایه گذارانسی شده است که در اندیشه سرمایه گذاری های نامحدود و مصون از خطر هستند. این حقیقت ویژه در مورد سرمایه گذارانی اعمال می شود که برای اولین بار در بازارهای

هستند، کاملاً آشنا بوده و درصدد هستند تا آن خطرات یا بخشی از آن را با ابزاری مناسب (که همان ابزار بیمه ای است) به بیمه گر منتقل کنند.

برای موسسات اقتصادی کوچک و متوسط (SME's) این زمان می تواند زمان دشواری باشد. به نظر می رسد نه تنها سرمایه گذاری های خارجی مخاطره آمیز هستند و احتمال بروز ضرر و زیان در آن ها وجود دارد، بلکه بسیاری از موسسات اقتصادی کوچک و متوسط فاقد منابع لازم هستند تا به شرکت های بزرگ تبدیل شوند. این منابع عبارتند از: خدمات مدیریت ریسک داخلی برای بررسی و تحلیل مسائل احتمالی مربوط به سرمایه گذاری در خارج از بازارهای سنتی که در راس آن، بسیاری از موسسات اقتصادی کوچک و متوسط هستند که از ابزار انتقال ریسک آگاهی ندارند. خواه این ابزار دولتی باشد (از قبیل طرح های بیمه دولتی)، خواه طرح های چند جانبه (از قبیل طرح بانک توسعه آسیایی) یا طرح های مربوط به بخش خصوصی باشد. توسعه چند جانبه تضمین سرمایه گذاری نمونه دیگری از آن ها به شمار می آید.

ارائه پوشش به سرمایه گذاران بزرگ و کوچک

موسسه تضمین سرمایه گذاری چند جانبه موسوم به میگا در سال ۱۹۸۸ تاسیس شد تا با توسعه سرمایه گذاری های مستقیم خارجی و ایجاد صرفه جویی در هزینه ها موجب فقر زدایی در جامعه شود. میگا با ارائه بیمه خطر غیر تجاری (Non-commercial risk insurance) اقدام به این کار کرد

و برای وام دهندگان و سرمایه گذاران وجه تضمین به وجود آورد و با یاری رساندن به کشورهای در حال رشد سرمایه گذاری های خصوصی را جذب کرد. البته میگا وامی نپرداخت و در هیچ پروژه ای سهمی خریداری نکرد. این سرمایه گذاری در کشورهای عضو میگا انجام شد و هدف از آن سرمایه گذاری در کشورهای در حال رشدی بود که به عضویت این سازمان پذیرفته شده بودند. به طور متداول ۱۵۴ کشور عضویت میگا را پذیرفته بودند که شامل بیشتر کشورهای آسیایی به جز کشورهای میانمار، کره شمالی و تایوان می شد. بر اساس قوانین، این موسسه در مقابل خطر انتقال ریسک (ریسک هایی که بیمه گران از پوشش دادن آنها سر باز می زنند)، خطر سلب مالکیت، خطر جنگ و شورش های داخلی و خطر نقض قرارداد و عدم اجرای مفاد آن پوشش را می توان به صورت انفرادی و گروهی انجام داد.

میگا برای بانک جهانی منابع گسترده لازم را فراهم کرد و با کمک علم اقتصاد به پروژه های تحت پوشش خود یاری رساند.

ساختار این موسسه به عنوان یک سازمان بین المللی، موسسه را قادر می سازد تا با ایجاد چتر حفاظتی، در برابر عوامل و خطراتی که سرمایه گذاری ها را تهدید می کنند، خود را مورد حمایت قرار دهد و این امر سبب می شود تا برای سرمایه گذاران اطمینان حاصل شود که حقوق آنان محترم شمرده خواهد شد. همچنین ایجاد اطمینان در سرمایه گذاران به موسسه اجازه می دهد تا نفوذ خود را در تصمیم گیری روی کشورهای عضو اعمال کنند و به حل و فصل اختلافات و دعاوی به عمل آمده

یکدیگر کاری را انجام می دهند، هیچ یک از آن شعب لازم نیست که درگیر پروژه هایی شوند که میگا درگیر آن است. میگا به پروژه هایی که اندازه معینی دارند، نیازی ندارد.

در واقع این موسسه برای سرمایه هایی کمتر از یکصد هزار دلار آمریکا، ضمانت صادر می کند. کمترین ضمانتی که میگا تا این تاریخ صادر کرده است در آسیا مبلغ ۴۵۰/۰۰۰ دلار بوده که برای شرکت مس در چین به عنوان تسهیلات پرداخت شده است.

بنابراین می توان آن را سرپوشی تلقی کرد که موسسه برای پنهان داشتن مقدار ضمانت هر پروژه به کار می برد، که از میزان ۲۰۰ میلیون دلار تجاوز نکند. اگرچه می توان مقدار ضمانت بیشتری را از طریق شماری بیمه نامه های مشترک و یا ساز و کارهای بیمه های اتکایی تهیه کرد.

میگا اغلب برای سرمایه گذاری های جدید می تواند از طریق فروش سهام و اعطای وام (Equity & Debt) پوشش ایجاد کند. همچنین می تواند همراه با نوگرایی و بسط مدارج علمی سرمایه گذاری ها را بیمه کند.

سایر انواع سرمایه گذاری را می توان از طریق انتخاب شایسته تحت پوشش بیمه قرار داد. به طور نمونه، میگا می تواند پروژه ها را حداکثر تا ۱۵ سال و در پاره ای موارد تا ۲۰ سال بیمه کند. انجام سرمایه گذاری ها حداقل به یک دوره سه ساله نیاز دارد، در حالی که هدف میگا سرعت بخشیدن در سرمایه گذاری های بلند مدت کشورهاست.

سامان بخشند. میگا در تاریخ حیات ۱۴ ساله خود تنها با یک مورد خسارت روبرو شده و با موفقیت توانسته است تعدادی از اختلافات سرمایه گذاری ها را قبل از آنکه به شکایت منجر شود، تصفیه و پرداخت کند.

وابستگی و ارائه خدمات برای حل اختلاف رایگان که در آن میگا مقدم است، ثمرات ارزنده و ویژه ای برای موسسات اقتصادی کوچک و متوسط به همراه داشته است که اغلب فاقد منابع قانونی مربوط به خود بوده است. مهم تر اینکه بیمه ریسک های تجاری، ریسک را در کشور کاهش می دهد و به این وسیله پروژه های کشور از خطرات مصون مانده و با افزایش توان مسئولیت برای جلب وام های کمیاب، امکانات مالی پروژه های سازمان اقتصادی تامین می شود.

بیمه ریسک سیاسی نیز می تواند دوره سررسید یک وام را گسترش دهد و حتی در برخی موارد باعث پایین آمدن هزینه های مالی پروژه ای در سازمان اقتصادی شود. تمامی این موارد برای سازمان های اقتصادی کوچک و متوسط امتیازات ارزشمندی دارد.

حمایت از پروژه ها با اندازه های مختلف

به طور کلی برداشت اشتباهی است اگر تصور شود که میگا می تواند به تنهایی در یک پروژه شرکت کند که شعبه فرعی آن، یا یک موسسه مالی بین المللی و یا بانک جهانی وابسته به آن درگیر وام است و به این ترتیب، باز یک سازمان با پروژه های بزرگ تلقی شود. اغلب زمانی که سه شعبه آن با

دستیابی به اهداف موسسات اقتصادی

کوچک و متوسط

برای اینکه خدمات میگا جذابیت بیشتری برای سرمایه گذاری های کوچک تر پیدا کند و موسسات اقتصادی کوچک و متوسط برای استفاده از خدمات میگا بیشتر تشویق شوند، این موسسه اخیراً دست به ایجاد گروه ابتکاری ویژه موسسات اقتصادی کوچک و متوسط زده است.

عمده حمایت موسسه از موسسات اقتصادی کوچک و متوسط از طریق موسسات و نهادهای مالی انجام شده است که به طور غیرمستقیم از پروژه های کوچک و متوسط با دادن وام حمایت می کنند و بدین ترتیب آنچه که باید به طور سنتی یک سرمایه گذاری کوچک و بزرگ تلقی شود، انجام نشده است. بزرگترین حمایت مستقیم میگا به موسسات اقتصادی کوچک و متوسط در بخش های کشاورزی، صنایع و خدمات است.

برحسب ریسک پذیری منطقه ای، حمایت میگا از پروژه های موسسات اقتصادی کوچک و متوسط بیشتر در آفریقا بوده است که ۳۶ درصد ریسک را شامل می شود. به دنبال آن ریسک پذیری در امریکای لاتین و کشورهای کارائیب است که به ۲۸ درصد می رسد. میگا اخیراً دایره عملکرد خود را به گسترش و همکاری با آژانس های دولتی (Public Agency) کشانده و نیز برای حضور در صحنه، به منظور تعمیم حمایت از پروژه های کوچک و بزرگ آسیا، دامنه عملکرد خود را گسترش داده است.

از آنجا که دستیابی به موسسات اقتصادی کوچک و متوسط کار مشکلی است که به فوت و فن

(Local Know-how) عملی گسترده نیاز دارد، میگا همکاری فشرده ای را با بسیاری از موسسات دولتی در منطقه به عمل آورده است و به این نتیجه رسیده است که برای حمایت از موسسات اقتصادی کوچک و متوسط که به سرمایه گذاری خارجی نیاز دارند، آگاهی و ارتباط لازم است. تا کنون میگا ۲۵ یادداشت تفاهم با آژانس های عمومی در سراسر جهان به امضا رسانده است که چند مورد از آن ها مربوط به کشورهای آسیایی است. از آن جمله:

. موسسه تضمین صادرات هند (با مسئولیت محدود) (ECGC).

. موسسه توسعه و تجارت کشور فیلیپین (TID CORP).

. موسسه صادرات و واردات کره (KEIC).

. بانک واردات و صادرات تایلند (Thai EXIM).

. شرکت بیمه خلق چین (PICC).

. دپارتمان بیمه ای صادرات، واردات و سرمایه گذاری ژاپن (NEXI).

. بیمه اعتبارات سنگاپور.

. بانک صادرات و واردات هند (EXIM).

نقش میگا نقش کاملی نیست، ولی برنامه موجود یک بیمه دولتی را تکمیل می کند. میگا در درجات مختلف با این موسسه ها همکاری دارد. دامنه این همکاری ها عبارتند از: آموزش برای ایجاد بازار مشترک، ترتیب سمینار و گردهمایی ها و همکاری در بیمه خطر سیاسی به شکل بیمه های مشترک و بیمه های اتکایی.

این تلاش ها که به صورت همکاری جلوه

می کند، می تواند به طور چشمگیری از افزایش مقداری بیمه های موجود هم برای میگا و هم برای بیمه گران بخش دولتی، موثر واقع شود که در نهایت به سود سرمایه گذاران تمام خواهد شد.

براساس نظر خواهی به عمل آمده توسط میگا موسسات اقتصادی کوچک و متوسط از دستیابی به ارزیابی شورای قانونی برای تجدید قراردادهای بیمه ای مختلط یاد می کند که از بزرگترین چالش های آن موسسه به شمار می رود. در پاسخ به این معضل و سایر نیاز ها میگا انتظار دارد تا اول جولای ۲۰۰۲ قرارداد تضمین جدید، ساده و مشتری پسند منعقد کرده و یک فرایند درخواست ساده عرضه کند که با گردش کار در زمانی کوتاه تر و در جهت تامین منافع تمامی سرمایه گذاران به ویژه موسسات مشکل دار، موسسات اقتصادی کوچک و متوسط هم خوانی داشته باشد.

در پاره ای از این قبیل مسائل و مشکلات گروه ابتکاری ویژه (Initiative Team) ماموریت دارد در طی چند ماه آینده به آن ها رسیدگی کند. ضمناً ستاد مرکزی میگا به شدت به کار خود ادامه می دهد تا به وضع موسسات اقتصادی کوچک و متوسط توجه لازم شود و از این بابت پروژه هایش را در برابر خطر غیر تجاری روز(که به آن نیاز است) مورد حمایت قرار دهد.

ولگان کلیدی:

میگا، خطر انتقال ریسک آژانس های دولتی

منبع:

[Http://www.MIGA.Com](http://www.MIGA.Com)

توضیحات:

1- Multilateral Investment Guarantee Agency (MIGA).

۲. برای اطلاعات بیشتر از مجموعه مباحث میگا به منابع زیر مراجعه فرمائید:

۲.۱. راهنمای تضمین سرمایه گذاری، بهرامعلی تیموری - محمود حق وردیلو، تازه های جهان بیمه، مهر ۱۳۸۱، شماره ۵۲ صص ۲۰۶-۲۰۱

۲.۲. بررسی خدمات بازاریابی سرمایه گذاری میگا، محمود حق وردیلو، تازه های جهان بیمه، اردیبهشت ۱۳۸۱، شماره ۴۷، صص ۴۰-۳۸

۲.۳. کشورهای عضو میگا، بهرامعلی تیموری - محمود حق وردیلو، تازه های جهان بیمه، فروردین ۱۳۸۱، شماره ۴۶، صص ۲۵-۲۴

۲.۴. موسسه سرمایه گذاری چندجانبه، بهرامعلی تیموری - حق وردیلو، تازه های جهان بیمه، شهریور ۱۳۸۰، شماره ۳۹، صص ۱۵۵-۱۵۳

۳.۵. تقاضا برای پوشش ریسک های سیاسی و افزایش سرمایه میگا، حکیمه نیکی، تازه های جهان بیمه، اردیبهشت ۱۳۷۹، شماره ۲۳، صص ۲۱-۱۹