

★Original Article

The expansion of strategic improvisation capabilities in knowledge-based companies in Iraq

Received: 14 Sep 2024

Accepted: 11 Jan 2025

Ali Al-Saeidi¹, Ali Kazemi^{2*}, Azarnoush Ansari³

1. Ph.D. student of
Marketing, University of
Isfahan, Isfahan, Iran.

2. Associate Professor of
Management Department,
University of Isfahan, Faculty of
Administrative Sciences &
Economics, Isfahan, Iran.
(Corresponding Author)
Email: alik@ase.ui.ac.ir

3. Associate Professor of
Management Department,
University of Isfahan, Faculty of
Administrative Sciences &
Economics, Isfahan, Iran.

doi:10.48308/jbmp.2025.236880.1633

EXTENDED ABSTRACT:

Introduction: Today's business environment is full of rapid changes and developments. Few organizations are not affected by today's complex environment and do not face the challenge of uncertainty, crisis, turbulence, and "trying for regional and global presence" as one of their main concerns. However, crisis managers must make critical decisions and take strategic actions in high uncertainty" (Hodgkinson et al., 2016). In high-speed environments, dynamic capabilities evolve through experimental activities, such as improvisation, prototyping, real-time information, and experimentation (Cunha et al., 2020). Improvisation capability is the ability to quickly and instinctively assess situations and use the most appropriate solutions related to the context (Banin et al., 2016). The improvisational capability requires a clear framework for situational adaptation based on the facilities and conditions given at the organizational level for Iraqi technological companies. This study aims to expand the model of improvisation capabilities in technological startup companies in Iraq.

Method: The research method is qualitative. The statistical population includes senior managers and experts of technological companies. With 10 years of official presence and experience in startups in Iraq, the statistical sample of the research in the qualitative part was interviewed by 12 persons from the management staff, experts, and senior managers of technological companies active in the field of communication in Iraq. The data collection tool was a semi-structured and in-depth interview.

Results: After analyzing the findings of the qualitative section, 253 open codes, 69 core codes, and 14 main categories were extracted. The relationship network was drawn based on the grounded theory model. The causal factors in the grounded theory model include organizational, support, and structural factors. Contextual factors include environmental analysis and improvisational learning. The primary phenomenon, improvisational ability, consists of individual, executive, and managerial abilities. Intervening conditions include internal and external factors in implementation. Strategies include market orientation and continuous innovation. Consequences include business performance and internal performance. In technology companies, management capabilities to deal with potential crises should be improved through training using planned scenarios. It is suggested that technology companies should seek to employ people who have different backgrounds and experiences.

Conclusion: Classical improvisation research in previous studies began by examining individual abilities and then continued to examine team-level operations. However, in the face of uncertainty and rapid changes in the modern digital business environment, strategy, organizational agility, and researchers tend to focus on improvisation capability at the organizational level. The results of this study are the same as previous studies (Pavlou and El Sawy, 2010; Shela et al., 2024; Miner et al., 2024). So this study, focusing on the organizational level, provided an integrated model and society for technological companies that can overcome the challenges they face by developing a codified plan at the organizational level. Based on the results, we introduced improvisation capabilities as an alternative means for the organization to move toward chaos configuration. This framework allows organizations to observe and understand the conditions for implementing improvisational capabilities and accordingly implement improvisational capabilities in Iraqi technology companies. Startup companies need to learn faster from their failures. Creates an environment where failure is seen as a learning opportunity. Also, agile methods should prioritize flexibility, adaptability, and development. Managers should foster open communication and collaboration. Open and honest communication channels in the team that allow the free exchange of ideas play an important role in building improvisation capabilities. Organizing workshops or training sessions specifically designed to enhance improv skills, such as improv theater or stand-up comedy, can enhance this ability. In addition, role-playing exercises should be conducted regularly to simulate real-world scenarios and practice responding to unexpected situations.



copyright: © 2023 by the authors. submitted for possible open access publication under the terms and conditions of the creative commons attribution (cc by) license (<https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/>)

Keywords: Improvisation, improvisation capability, technological startup companies, foundational data theory

Funding: There is no funding support

Authors' contribution

Conflict of Interest: The authors declared no conflict of interest



توسعه الگوی قابلیت بداهه‌گرایی در شرکت‌های فناورانه عراق

مقاله علمی-پژوهشی *

علی الساعدي^۱، علي كاظمي^{۲*}، آذرنوش انصاری^۳

تاریخ دریافت: ۲۴ شهریور ۱۴۰۳

تاریخ پذیرش: ۲۲ دی ۱۴۰۳

چکیده:

هدف: امروزه تغییرات و تحولات سریع منجر شده تا سازمان‌ها تحت تأثیر محیط پیچیده امروزی قرار گرفته و با چالش عدم قطعیت، بحران و تلاطم رو برو شوند. برای پاسخ به این تغییرات شرکت‌ها نیازمند بهبود قابلیت‌های بداهه‌گرایی خود هستند. بنابراین هدف پژوهش حاضر بسط الگوی قابلیت‌های بداهه‌گرایی در شرکت‌های فناورانه در عراق است.

روش‌شناسی: روش پژوهش کیفی می‌باشد. شرکت‌کنندگان در پژوهش شامل مدیران ارشد و کارشناسان شرکت‌های فناورانه فعال در صنعت ارتباطات و فناوری اطلاعات با قدمتی حدود ۱۰ سال از تجربه حضور رسمی در کشور عراق می‌باشند. نمونه آماری در بخش کیفی شامل ۱۲ نفر از کارشناسان و مدیران ارشد عراق که به روش نمونه‌گیری گلوله بر فی انتخاب شدند. ابزار گردآوری داده‌ها در پژوهش حاضر، مصاحبه نیمه ساختاریافته است. روایی و پایایی پرسشنامه نیز با روایی صوری و محتوا و پایایی بازآزمون سنجیده شد. داده‌های بدست آمده در بخش کیفی با نظریه داده بنیاد اشتراوس و کوربین (۱۹۹۷) تحلیل شد.

یافته‌ها: پس از تحلیل یافته‌های بخش کیفی، براساس مدل نظریه داده بنیاد تعداد ۲۵۳ کد باز، کد محوری و ۱۴ مقوله اصلی استخراج شدند. شبکه روابط براساس مدل پارادایمی نظریه داده بنیاد ترسیم شد. بر این اساس عوامل علی عبارتند از عوامل سازمانی، عوامل حمایتی و عوامل ساختاری. عوامل زمینه عبارتند از تحلیل محیطی و یادگیری بداهه. پدیده محوری که قابلیت بداهه‌گرایی است عبارتست از قابلیت‌های فردی قابلیت‌های اجرایی و قابلیت‌های مدیریتی. عوامل مداخله‌ای عبارتند از عوامل داخلی در اجرا و عوامل خارجی. راهبردها عبارتند از بازارگرایی و نوآوری مستمر. پیامدها نیز شامل عملکرد تجاری و عملکرد داخلی می‌شوند.

نتیجه گیری: براساس نتایج بدست آمده قابلیت‌های بداهه‌گرایی می‌تواند به عنوان یک ابزار برای سازمان برای پیکربندی خود و پاسخگویی در آشفتگی استفاده شود. چارچوب ارائه شده حاضر به سازمان‌ها امکان می‌دهد تا شرایط پیاده‌سازی قابلیت‌های بداهه‌گرایی را مشاهده و درک کنند، و براین اساس قابلیت‌های بداهه‌گرایی را در شرکت‌های فناورانه عراق پیاده‌سازی کنند.

واژگان کلیدی: بداهه‌گرایی، قابلیت بداهه‌گرایی، شرکت‌های فناورانه، نظریه داده بنیاد

۱. دانشجوی دکتری بازاریابی، گروه مدیریت، دانشکده علوم اداری و اقتصاد، دانشگاه اصفهان، اصفهان، ایران.

۲. دانشیار گروه مدیریت، دانشکده علوم اداری و اقتصاد ، دانشگاه اصفهان، اصفهان، ایران.
(نویسنده مسئول).
ایمیل: alik@ase.ui.ac.ir

۳. دانشیار گروه مدیریت، دانشکده علوم اداری و اقتصاد ، دانشگاه اصفهان، اصفهان، ایران.

doi:10.48308/jbmp.2025.236880.1633

۱- مقدمه

دنیای تجارت امروز پر از تغییرات و تحولات سریع است. کمتر سازمانی وجود دارد که تحت تأثیر محیط پیچیده امروزی قرار نگرفته باشد و با چالش عدم قطعیت، بحران، تلاطم و «تلاش برای حضور منطقه‌ای و جهانی» به عنوان یکی از دغدغه‌های اصلی خود مواجه نباشد. به همین دلیل، در بین مدیران و مالکان، مفسران این دیدگاه را شکل داده‌اند که پیچیدگی دنیای امروز یک چالش رو به رشد و پایدار در حوزه تصمیم‌گیری استراتژیک سازمان‌ها است (Kantur & Iseri-Say, 2012). بحران‌ها با تفسیرهای روزمره از اتفاقات و مشکلات قابل پاسخگویی نیستند و نیازمند به شهود و تفکری ورای برنامه‌ریزی‌ها هستند» (Weick, 2001). «می‌توانند باعث سردرگمی قابل توجهی برای مدیرانی شوند که سعی در هدایت این رویدادها دارند. با این وجود، مدیرانی که با بحران مواجه می‌شوند باید تصمیمات حیاتی بگیرند و اقدامات استراتژیک در مواجهه با عدم قطعیت بالا انجام دهند» (Hodkinson et al., 2016).

نظریه تصمیم توصیفی (یا مکتب یادگیرنده)، بر سازگاری، شروع سریع اقدامات و اجتناب از پایبندی به برنامه‌ها یا اقدامات استراتژیک از پیش تعریف شده یا رسمی تأکید دارد (Brinckmann et al., 2019). این جریان از نظریه تصمیم‌گیری تشخیص می‌دهد که مدیران به دلیل محدودیت‌های شناختی، طرح‌واره ذهنی محدود، زمینه ناآشنا (مثالاً بحران) و عقلانیت محدود به ندرت می‌توانند انتخاب‌های بهینه یا تصمیمات منطقی داشته باشند (Wiltbank et al., 2009). تأکید در نظریه اخیر برای تصمیم‌گیری انعطاف‌پذیر، سازگار برای استفاده از بدهه‌گرایی است (Daood & Giustiniano, 2024). زیرا در شرایط بحرانی و در شرایط عدم اطمینان، اطلاعات و داده‌ها کمتر در دسترس و غیر قابل اعتماد هستند. شرایط عدم اطمینان، پیاده‌سازی فرآیندهای رسمی یا هنجاری تجویز شده را محدود می‌کند (Brinckmann et al., 2019). در واقع در محیط‌های با سرعت بالا، قابلیت‌های پویا از طریق فعالیت‌های تجربی، مانند بدهه‌گرایی، نمونه‌سازی اولیه، اطلاعات بی‌درنگ و آزمایش تکامل می‌یابند (Cunha et al., 2020). قابلیت بدهه‌گرایی به معنای ایجاد و خلق پاسخ‌های جدید، بدون برنامه‌ریزی قبلی و بدون اطمینان از پیامدهای آن است؛ به عبارت دیگر، بدهه‌گرایی، برنامه‌ریزی و اجرای همزمان راهبرد است. چنین رویکردی بر برنامه‌ریزی و کنترل استراتژیک رسمی تأکید دارد (Steele, & Stefánsson, 2020). بدهه‌گرایی سازوکاری حیاتی است که مداخلات مدیریتی مؤثر را قادر می‌سازد تا به عنوان وسیله‌ای برای بقا، انطباق یا رشد بالقوه در شرایط چالش‌برانگیز اجرا شوند (Hughes et al., 2020).

پژوهش‌های گذشته برخی از عناصر کلیدی را برای قابلیت بدهه‌گرایی آشکار می‌کند که عبارتند از سرعت تصمیم‌گیری سریع (Tabesh & Vera, 2020; Nemkova et al., 015), استقرار منابع (Zhang et al., 2018) و تغییرات (Liu et al., 2021; Valaei & Rezaei, 2017). اگرچه محققان اکنون شروع به ارائه دیدگاه‌های اساسی در مورد مراحل قابلیت بدهه‌گرایی سازمانی کرده‌اند (Miner et al., 2001) و نشان دادند قابلیت بدهه‌گرایی با عملکرد بهتر سازمانی مرتبط است (Liao et al., 2023; Jun et al., 2022). با این حال هنوز جنبه‌های زیادی در مورد قابلیت بدهه‌گرایی کشف نشده‌است (Cunha et al., 2020; Rydén & El Sawy, 2024). قابلیت بدهه توانایی بزرگی است که در اختیار همه مدیران رهبران یا کارگران به یک اندازه نیست، تعداد محدودی از آنها متمایز هستند و این چالشی است که شرکت‌های فناورانه تجاری در دوران معاصر با آن رویرو هستند (Alsaqal et al., 2021). علیرغم اینکه پیامدهای پیاده‌سازی قابلیت‌های بدهه‌گرایی مشخص است . تاکنون چارچوبی برای شناسایی همه ابعاد دخیل در شکل‌گیری قابلیت‌های بدهه‌گرایی و نحوه پیاده‌سازی آن در شرکت‌های فناورانه انجام نشده‌است.

بنابراین به طور خاص، به لحاظ نظری و تجربی ارائه مدلی برای پیاده‌سازی قابلیت بداهه‌گرایی در شرکت‌های فناورانه به شدت مورد نیاز است (Kung & Kung, 2019; Limon & Dilekçi, 2020).

این مطالعه با تکیه بر پژوهش‌های گذشته، این کمبود را با ارائه توسعه نظری و توسعه الگوی قابلیت بداهه‌گرایی سازمان برطرف می‌کند. ما شرکت‌های فناورانه عراق را به عنوان صنعت آزمایشی برای این مطالعه به دو دلیل انتخاب کردیم. اول اینکه اکثر مطالعات انجام شده در زمینه بداهه‌گرایی بر روی شرکت‌های کشورهای توسعه‌یافته متتمرکز بوده و کمتر به بررسی این موضوع در کشورهای در حال توسعه مانند عراق پرداخته‌اند. در نتیجه، شناخت کافی از ویژگی‌های خاص بداهه‌گرایی در بستر فرهنگی، اجتماعی و اقتصادی عراق وجود ندارد. دوم، با وجود مطالعات متعدد، هنوز مدل مفهومی جامعی برای بررسی قابلیت‌های بداهه‌گرایی در شرکت‌های عراقی ارائه نشده است. توسعه الگوی مورد نظر می‌تواند شرایطی را فراهم کند که در هنگام اندیشیدن استراتژیک تغییرات مورد توجه قرار گیرد و این شرکت‌ها بتوانند به صورت فردی یا درون سازمانی به قابلیت بداهه‌گرایی دست یابند (Alsaqal et al., 2021).

زیرا قابلیت بداهه‌گرایی سازوکاری حیاتی برای هدایت چشم‌انداز شرکت‌های فناورانه به عنوان وسیله‌ای برای بقا، سازگاری یا رشد بالقوه در شرایط چالش‌برانگیز است. شرکت‌های فناورانه و دانش‌بنیان به بداهه‌گرایی، برنامه‌ریزی و اجرای همزمان راهبرد احتیاج دارند (تبایی و همکاران، ۱۳۹۴). بر این اساس می‌توانند قابلیت‌های پویای خود را با تکیه بر بداهه‌گرایی و یادگیری از طریق اجراء توسعه دهند (Zahra et al., 2020). شناخت بهتر قابلیت‌های بداهه‌گرایی می‌تواند به شرکت‌های فناورانه کمک کند تا برنامه‌هایی را تدوین کنند که از توسعه این توانایی در سطح سازمانشان حمایت کنند. از این‌رو، الزاماتی که اساس چارچوب ضروری ایجاد آمادگی و قابلیت بداهه‌گرایی را تشکیل می‌دهند، باید بیشتر موردنیت و تئوری قرار می‌گیرد. بنابراین پژوهش حاضر به دنبال بسط الگو قابلیت‌های بداهه‌گرایی در شرکت‌های فناورانه عراق می‌باشد. لذا سوال‌های پژوهش به شرح ذیل می‌باشند:

سؤال ۱: عوامل موثر در اجرا قابلیت بداهه‌گرایی در شرکت‌های فناورانه عراق کدامند؟

سؤال ۲: راهبردهایی اجرا قابلیت بداهه‌گرایی در شرکت‌های فناورانه عراق کدامند؟

سؤال ۳: بسترها اجرای قابلیت بداهه‌گرایی در شرکت‌های فناورانه عراق کدامند؟

سؤال ۴: موانع اجرای قابلیت بداهه‌گرایی در شرکت‌های فناورانه عراق کدامند؟

سؤال ۵: دستاوردها و پیامدهای قابلیت بداهه‌گرایی در شرکت‌های فناورانه عراق کدامند؟

سؤال ۶: عوامل مداخله گر در اجرا قابلیت بداهه‌گرایی در شرکت‌های فناورانه عراق کدامند؟

برای پاسخ به سؤالات فوق، در ادامه به بررسی و مرور ادبیات قابلیت بداهه‌گرایی، ابعاد و پیشینه آن پرداخته شد.

سپس یک مطالعه کیفی با رویکرد نظریه داده بنیاد طراحی شد و الگوی قابلیت بداهه‌گرایی ارائه گردید.

۲- مبانی نظری پژوهش

۱-۱- بداهه‌گرایی^۱

هنری مینتربرگ (۱۹۷۳) مفهوم بداهه نوازی را به تحقیقات مدیریت معرفی کرد تا توضیح دهد که چگونه برخی از استراتژی‌ها به طور انطباقی برای واکنش به تغییرات محیطی ظاهر می‌شوند. کارل ویک (۱۹۹۳) بعداً با تحقیق در مورد مرگ ۱۳ آتش نشان در فاجعه آتش سوزی مان گوج، خاطرنشان کرد که سه بازمانده، در یک «فشار

بدهاهه» به دلیل توانایی خود در تفکر روی پا و سریع عمل کردن، توانستند از آتش فرار کنند. این اثر برجسته، الهام‌بخش تحقیقاتی در مورد چگونگی کمک بدهاهه‌پردازی در موقعیت‌هایی است که با فقدان قابلیت پیش‌بینی به دلیل غافلگیری‌های مکرر و فشار زمان مشخص می‌شوند.

اولین جریان تحقیقاتی بدهاهه‌گرایی بر این موضوع تمرکز دارد که چگونه بدهاهه‌گرایی به سازمانها کمک می‌کند تا مشکلات اضطراری و غیرمنتظره را حل کنند و بینش‌هایی را برای واکنش سریع و با قابلیت اطمینان بالا ارائه می‌دهد. (Klein et al., 1993; Weick, 2006; Bechky and Okhuysen, 2011). دومین جریان تحقیقاتی بر بدهاهه‌گرایی برای ایجاد نتایج خلاقانه و نوآورانه، می‌پردازد (Barrett, 1998; Crossan, 1998; Vera and Crossan,

در طول زمان محققان تعاریف متفاوتی از بدهاهه ارائه کرده‌اند، با این حال این تعاریف یک عنصر اصلی مشترک دارند که همان همگرایی برنامه‌ریزی و اجراست (Crossan et al., 2005)، به طوری که «هرچه طراحی و اجرای یک فعالیت در زمان نزدیکتر باشد، آن فعالیت بیشتر بدهاهه است» (Moorman and Miner, 1998a). علاوه بر این، همه آن‌ها بدهاهه را به عنوان یک اقدام واکنشی و خود به خود در پاسخ به اتفاقات پیش‌بینی نشده توصیف می‌کنند، که در آن افراد راهی برای مدیریت مشکل غیرمنتظره پیدا می‌کنند (Weick, 1993; Moorman and Miner, 1998b; Miner et al., 2001) و/ یا در پاسخ به ناشناخته‌ها چیزی بدیع بسازند (Crossan et al., 2005).

۲- قابلیت بدهاهه‌گرایی^۱

قابلیت بدهاهه‌گرایی به توانایی ارزیابی سریع و غریزانه از موقعیت‌های و استفاده از مناسب‌ترین راه حل‌های مرتبط با زمینه اشاره دارد (Banin et al., 2016). قابلیت بدهاهه‌گرایی در سطح سازمان، توانایی مدیریت رویدادهای غیرمنتظره به صورت نوآورانه و خود به خود است (Hadida et al., 2015; Hadida and Odiase, 2024) که معکوس کننده خلاقیت و خودانگیختگی حل مسئله می‌باشد.

بر اساس نظر لیائو و همکاران (۲۰۲۳) و ترامپنارس و وولیامز^۲ (۲۰۰۴) ایجاد قابلیت بدهاهه‌گرایی یعنی توجه به سه اصل ترویج اقدام، تحمل خطا و اعتماد و پشتیبانی در مورد قابلیت بدهاهه. به عبارتی حمایت کامل از کارمندان برای آزمایش ایده‌هایشان و تشویق آنها به مشارکت فعالانه در تفکر و حل سریع مشکلات و ترویج اقدام‌های جدید است؛ اصل اول اصل ترویج اقدام بر این استوار است که کارکنان را به طور کامل تشویق می‌کند تا قوانین را زیر پا بگذارند و آزمایش‌های جسورانه و نوآوری‌های پیشگامانه را انجام دهند در حالی که شرکت پشتیبانی منابع یا پاداش‌های غیر ملموس برای اقدامات خلاقانه ارائه می‌دهد. استقلال و فضای آزاد برای درگیر شدن در طیف وسیعی از فعالیت‌های مرتبط با اهداف شرکت، ارتقای اقدام است. یعنی به جای اینکه مبتنی بر نتیجه باشد، مبتنی بر فرآیند است (Liao et al., 2023).

قابلیت بدهاهه‌گرایی سازمان بیش از حد بر نتایج تأکید نمی‌کند و بیشتر بر اقدام تأکید دارد. ترویج اقدام همچنین بر ارتباط خطی فوری و مؤثر بین اعضای شرکت تأکید دارد. این امر فاصله ارتباطی بین اعضا را به میزان قابل توجهی کاهش می‌دهد و باعث می‌شود بازخورد ارتباطی و به اشتراک‌گذاری متقابل به موقع و موثر باشد. بنابراین، هنگامی

¹ Improvisation capabilities^۱
Trompenaars and Woolliams^۲

که شرکت با مشکلات غیرمنتظره مواجه شد، کارکنان تشویق می‌شوند که به صورت خودجوش و سریع واکنش نشان دهند (Cunha et al., 2020).

اصل دوم تحمل خطا به پذیرش اشتباهاست که کارکنان در نتیجه نوآوری‌های خود مرتکب می‌شوند، اشاره دارد و نشان دهنده آن است که شرکت مایل به پرداخت خسارات ناشی از اقدامات نوآورانه است و محیطی ایجاد می‌کند که در آن کارکنان می‌توانند با اطمینان تصمیم‌گیری کنند (Yongwei et al., 2024). تحت این شرایط، شرکت از رهبری روشنفکر حمایت می‌کند، که به طور کامل کارکنان را برای تصمیم‌گیری مستقل توانمند می‌کند. بنابراین، کارکنان قدرت کافی برای درگیر شدن در باداهه سازی در موقعیت‌های نامشخص را دارند. علاوه بر این، تحمل خطا نشان می‌دهد که هیچ تهدیدی برای اعضای سازمان وجود ندارد. بنابراین، کارکنان تمایل بیشتری به ریسک کردن دارند و زمانی که متوجه شدن هیچ تهدیدی برای خود یا سایر اعضا وجود ندارد، یا دیگران اشتباها را آنها را تحمل می‌کنند و حتی از آنها حمایت می‌کنند، روش‌های جدید را امتحان می‌کنند (Shalley and Gilson, 2004).

اصل اعتماد و حمایت از تلاش‌ها اصل سومی است که به تلاش‌ها و اقدامات اعضا شرکت برای اعتماد و حمایت از یکدیگر اشاره دارد (Feitosa et al., 2020; Men et al., 2020) در اصل اعتماد و حمایت شرکت بین سطوح بالا و پایین تمایز قائل نمی‌شود و ساختار سازمانی مسطح در شرکت پذیرفته شده است که باعث سرکوب یا مقاومت کارکنان شرکت نمی‌شود. سازگاری برای اقدامات فوری کارکنان در این شرایط مناسب‌تر است (Cunha et al., 2020). در این فضاء، فعالیت‌های یک شرکت گام به گام کنترل نمی‌شوند یا توسط قوانین چارچوب‌بندی نمی‌شوند. در عوض، شرکت‌ها چهش‌های خلاقانه، تفکر جانبی و نوآوری جسورانه را تشویق می‌کنند و تعاملات عمودی و افقی بین بخش‌ها نسبتاً مکرر است. این نوع جو فعال، ایجاد تفکر نوآورانه، به ویژه در مورد توسعه محصول جدید را آسان‌تر می‌کند.

۲-۳- ابعاد قابلیت باداهه‌گرایی

قابلیت باداهه‌گرایی سازمانی یک ساختار چند بعدی است و می‌تواند در درجات مختلفی پدیدار شود. پژوهشگران مختلف در این زمینه سعی کرده‌اند قابلیت باداهه‌گرایی را دسته‌بندی کنند. براین اساس، قابلیت باداهه‌گرایی می‌تواند در سطح فردی، سطح بین فردی و سطح سازمانی رخ دهد (Limon & Dilekçi, 2020; Hadida et al., 2015). ورا و همکاران (۲۰۱۶) از دیدگاه فردی قابلیت باداهه‌گرایی را به عنوان توانایی فردی توصیف می‌کند که خود را به شیوه‌ای خودجوش هدایت می‌کند. علاوه بر این، رفتار باداهه مستلزم تمایل برای ایجاد ایده یا راه حلی است که قبلاً آزمایش نشده است. برای باداهه‌گرایی موقفيت‌آمیز، افراد باید بتوانند برنامه‌ریزی خارج از هنجارهای آشنا را برای تولید چیزی غیرمعمول، منحصر به فرد یا کاملاً متفاوت انجام دهند (Tabesh & Vera, 2020).

کانگ و کانگ (۲۰۱۹) معتقدند قابلیت باداهه‌گرایی سازمانی شامل سه بعد است: «پاسخ سریع، پیکربندی مجدد، و راه حل‌های جدید». پاسخ سریع به فاصله زمانی کوتاه بین برنامه‌ریزی و اجرا اشاره دارد. پیکربندی مجدد ظرفیت سازماندهی و استفاده از منابع در زمان کوتاه است (Kung, & Kung, 2019). در نهایت، راه حل‌های جدید به درجه ارتباط ایده‌ها یا فرآیندهای جدید توسعه یافته برای حل مشکلات موقعیت خاص یا پاسخ به آشفتگی‌های محیطی اشاره دارد. قابلیت باداهه‌گرایی در سطح سازمان، شامل دو بعد: خودانگیختگی و خلاقیت است (Vera & Crossan, 2023).

ارایه الگوی جلب توجه به تبلیغات در سایت‌های اینترنتی حسب رفتار مصرف کننده (با رویکرد کیفی و کمی) (درزی و همکاران) السقل و همکاران (۲۰۲۱) انعطاف پذیری استراتژیک، استراتژی هوشیاری، نوآوری و جهت گیری کارآفرینی را به عنوان ابعاد قابلیت بدهاهه‌گرایی معرفی کردند. انعطاف پذیری استراتژیک بیانگر توانایی سازمان در پاسخگویی سریع به شرایط متغیر محیطی و حفظ رقابت پذیری خود با همان کارایی، توانایی، خلاقیت و نوآوری است. استراتژی هوشیاری بیانگر فعالیت یک سازمان برای انتشار داش و جمع‌آوری و تجزیه و تحلیل داده‌ها در مورد محیط بیرونی خود به منظور ارائه اطلاعات لازم و استفاده سازمان از فرصت‌ها و اجتناب از تهدیدات برای حفظ بقا و رشد است (Alsaqal et al., 2021). نوآوری فرآیندی است که یک سازمان برای بازآفرینی یا طراحی مجدد استراتژی سازمانی خود برای هدایت رشد کسب و کار، انطباق با سرعت تغییرات تکنولوژیکی، ایجاد ارزش برای شرکت و مشتریانش و ایجاد مزیت رقابتی اتخاذ می‌کند که شامل تغییر ساختار سازمانی، طراحی کار، فرآیندهای سازمانی، خط مشی‌ها، استراتژی‌های جدید، سیستم‌های کنترل جدید و غیره است. جهت گیری کارآفرینی جهت گیری استراتژیک در سطح شرکت است که شیوه‌ها و رفتارهای استراتژی سازی سازمانی و فلسفه‌های مدیریت ماهیت کارآفرینانه را در بر می‌گیرد. جنبه‌های اصلی آن نوآوری، پیشگامی و ریسک است (Anderson et al., 2015).

لیو و همکاران (۲۰۱۸)، بیان می‌کنند قابلیت بدهاهه‌گرایی اساساً سه ویژگی خلاقیت؛ توانایی مقابله با موقعیت‌های تحت فشار و توانایی نه تنها برای عمل، بلکه برای استقامت را پوشش می‌دهد. قابلیت بدهاهه‌گرایی معمولاً در فضای فرهنگی با تحمل خطای بالا ظهور پیدا می‌کند که در آن اعضا یکدیگر را درک می‌کنند و به یکدیگر اعتماد دارند (Sohaib, 2021; Rahman et al., 2020). به طور مثال، تحمل خطأ به ارائه ایده‌های جدید و رفتارهای واکنشی فوری کمک می‌کند. بدهاهه‌گرایی کارمندان را به استفاده از خروجی‌های بدهاهه خود به خود برای جرمان نارسایی یا جداسازی رفتارهای برنامه‌ریزی شده در فرآیند توسعه محصول جدید یا ارائه خدمات تشویق می‌کند (Du et al., 2015).

جدول شماره ۱. ابعاد قابلیت بدهاهه‌گرایی

ابعاد	سال	نویسنده
قابلیت فردی و سازمانی	(۲۰۱۶)	ورا و همکاران
خلاقیت، توانایی مقابله با موقعیت‌های تحت فشار و توانایی نه تنها برای عمل، بلکه برای استقامت	(۲۰۱۸)	لیو و همکاران
پاسخ سریع، پیکربندی مجدد و راه حل‌های جدید	(۲۰۱۹)	کانگ و کانگ
انعطاف پذیری استراتژیک، استراتژی هوشیاری، نوآوری و جهت گیری کارآفرینی	(۲۰۲۱)	السقل و همکاران
خودانگیختگی و خلاقیت	(۲۰۲۳)	ورا و کروسان

۳- پیشینه پژوهش

چتی و همکاران^۱ (۲۰۲۴) در پژوهش خود مراحل ایجاد و پرورش قابلیت‌های بدهاهه‌گرایی را در زمینه آموزش و توسعه دانش نشان دادند. شیلا و همکاران (۲۰۲۴) معتقدند که انعطاف پذیری از لازمه‌های بدهاهه‌گرایی است که از طریق یادگیری و توسعه فردی می‌تواند منتقل گردد. لیائو و همکاران (۲۰۲۳) تاثیر فرهنگ سازمانی را بر قابلیت

بداهه‌گرایی نشان دادند. آنها تاکید کردند که قابلیت بداهه‌گرایی می‌تواند عملکرد سازمان را بهبود دهد. ژانگ و همکاران (۲۰۲۳) یک بررسی موروی با استفاده از کتاب‌سنگی و تحلیل محتوا در زمینه قابلیت‌های پویا انجام دادند. در بررسی ادبیات دیدگاه‌های متعددی از جمله روال‌های سازمانی، کارآفرینی و قابلیت‌های بداهه‌گرایی را شناسایی کردند و سپس یک چارچوب تکامل خرد از افراد، گروه‌ها و سازمان‌ها ایجاد کردند.

استندال و همکاران^۱ (۲۰۲۲) در پژوهشی بداهه‌گرایی و ظهور دانش جانبی را بررسی کردند. الگوی آنها نشان می‌دهد که چگونه شرکت‌های چندملیتی می‌توانند شیوه‌های سازمانی جدیدی را که هم نیازهای ام ان سی و هم نیازهای شرکت‌های تابعه محلی را با اتخاذ یک رویکرد بداهه نوآوری می‌کنند، نوآوری کنند. هیوز و همکاران^۲ (۲۰۲۰) در پژوهشی بیان کردند که بحران‌های شرکت‌های تجاری به کسب‌وکار با تهدیدات شدید غیرمنتظره یا پیش‌بینی‌نشده مشخص می‌شوند که در مواردی که زمان پاسخ استراتژیک پایین است و مدیران اجرایی قربانی فشارهای زمانی طاقت‌فرسا برای اقدام سریع پاسخ‌های استراتژیک به این رویدادها می‌شوند، دوام و بقای شرکت را زیر سؤال می‌برند. آنها یک چارچوب نظری مبنی بر پنج الزام استراتژیک را که زیربنای چارچوب ضروری استراتژیک برای آمادگی بداهه‌گرایی است، استخراج کردند.

مرادی و همکاران (۱۴۰۰) بیان می‌کنند که سازمان‌های فعال در محیط‌های آشفته می‌توانند با به کارگیری بداهه‌پردازی رویکرد کارآفرینی را در سازمان بهبود دهند و مزیت رقابتی خود را افزایش دهند. براساس نتایج بدست آمده، آنها اجرای سیاست‌های حمایتی، سیاست‌های انگیزشی، ارتباطات، عوامل راهبردی، انسانی، فرهنگی، درون‌سازمانی و برون‌سازمانی برای پیاده‌سازی بداهه‌گرایی را پیشنهاد می‌دهند. هرندي (۱۳۹۶) نشان داد که شرکت‌های دانش بنیان حوزه فناوری اطلاعات که محیط شان سرشار از تحول است، نیازمند تدوین استراتژی براساس بداهه‌گرایی هستند تا دقت تصمیم‌گیری خود را افزایش دهند. در ادامه هرندي (۱۳۹۶) نتیجه گرفت که استفاده از بداهه‌گرایی در استراتژی‌ها و هوشمندی سازمان موجب چاککی بیشتر شرکت می‌شود. تبرایی و خاشی (۱۳۹۴) تاثیر بداهه‌گرایی راهبردی بر عملکرد سازمان از لحاظ افزایش سرعت پاسخ‌گویی محیطی، انعطاف‌پذیری و انطباق ساختاری و چالاکی فرآیندها در شرکت‌های دانش‌بنیان نشان دادند.

کسب مهارت‌های بداهه‌گرایی برای شرکت‌های فناورانه‌ای که در چشم‌انداز پویا و غیرقابل پیش‌بینی دنیای کسب‌وکار حرکت می‌کنند بسیار مهم است. مدیران می‌توانند استفاده از بداهه‌گرایی را در طرح‌های استراتژیک آتی خود بگنجانند و چارچوب‌های لازم برای آموزش قابلیت بداهه‌گرایی را ارائه دهند. صنعت فناوری با سرعت بسیار بالایی در حال تغییر است و رقابت در صنعت فناوری بسیار شدید است. بداهه‌گرایی به شرکت‌های فناورانه عراقی کمک می‌کند تا با این تغییرات سریع سازگار شوند، موقعیت رقابتی خود را حفظ کنند و از فرصت‌های جدید بهره‌برداری کنند. از طرف دیگر بازار فناوری بسیار ناپایدار است و پیش‌بینی آینده آن دشوار است. بداهه‌گرایی به شرکت‌ها کمک می‌کند تا در مواجهه با عدم قطعیت، تصمیمات سریع و مؤثری اتخاذ کنند و به سرعت خود را با تغییرات محیطی وفق دهند و به نیازهای مشتریان خود به سرعت و به صورت خلاقانه پاسخ دهند.

آنچه از بررسی پژوهش‌های گذشته بر می‌آید این است که این پژوهش‌ها اغلب عوامل موثر و پیامدهای بداهه‌گرایی و قابلیت بداهه‌گرایی را بررسی کردند و بیشتر این پژوهش‌ها از روش‌های مدل‌سازی معادلات ساختاری برای بررسی تاثیرات استفاده نمودند. از طرف دیگر اغلب این مطالعات در سطح فردی انجام گردیدند و کمتر سطح سازمانی علی الخصوص نحوه شکل‌گیری و پیاده‌سازی آن در را مورد بحث بررسی قرار نداده‌اند. مطالعات موجود

ارایه الگوی جلب توجه به تبلیغات در سایت‌های اینترنتی حسب رفتار مصرف کننده (با رویکرد کیفی و کمی) (زمنی و همکاران) اغلب بر جنبه‌های فردی و سازمانی بداعه‌گرایی تمرکز دارد و کمتر به نقش عوامل فرهنگی و ساختاری و حمایتی در شکل‌گیری و توسعه این توانایی در شرکت‌های کوچک فناورانه توجه می‌کنند. با وجود مطالعات متعدد، هنوز مدل مفهومی جامعی برای بررسی قابلیت‌های بداعه‌گرایی در شرکت‌های فناورانه عراقی ارائه نشده است. این مدل باید بتواند عوامل مختلف موثر بر بداعه‌گرایی را شناسایی کرده و روابط بین آن‌ها را تبیین کند.

جدول ۲. پیشینه خارجی و داخلی پژوهش

نتیجه	روش پژوهش	موضوع	نویسنده‌گان
شرکت‌هایی می‌توانند فرهنگ اعتماد و حمایت را برای افزایش خودانگیختگی و قابلیت بداعه‌گویی خود پرورش دهند.	تائیر فرهنگ سازمانی را بر قابلیت بداعه‌گرایی	پیوند فرهنگ تجربی، قابلیت بداعه نوازی و عملکرد شرکت: یک دیدگاه نظری	لیانو و همکاران (۲۰۲۳)
ایجاد یک مدل مارپیچی از قابلیت‌های پویا که رابطه بین تکامل قابلیت‌های پویا و شرکت‌ها را نشان می‌دهد.	انجام مطالعه مروری در روال‌های کاری تاثیرگذار بر بداعه‌گرایی	مروری بر تکامل قابلیت‌های پویا - بر اساس روال‌های سازمانی، دیدگاه‌های کارآفرینی و قابلیت‌های بداعه	ژانگ و همکاران (۲۰۲۳)
ایجاد مکاتسیم هماهنگی تعاملات بین فردی و نواری براساس بداعه برای پاسخگویی به نیازها	بررسی تائیر بداعه‌گرایی بر نوآوری با انجام مطالعه طولی موردی	ایجاد تمرين در شرکت‌های چند ملیتی: بداعه سازی و ظهور داشن جانبی	استندال و همکاران (۲۰۲۳)
توسعه امتیاز شاخص آمادگی بداعه‌گویی به عنوان ابزاری برای مدیران اجرایی برای تشخیص آمادگی بداعه سازمان خود با توجه به الزامات استراتژیک مورد نیاز.	طراحی روش کیفی برای آمادگی بداعه‌گرایی استراتژیک	یک ابزار تشخیصی برای تعیین امتیاز شاخص آمادگی بداعه استراتژیک برای بقا، سازگاری و پیشرفت در یک بحران	هیوز و همکاران (۲۰۲۰)
اجرای سیاست‌های حمایتی، سیاست‌های انگیزشی، ارتباطات، عوامل راهبردی، انسانی، فرهنگی، درون‌سازمانی و برون‌سازمانی برای پیاده‌سازی بداعه‌گرایی	بررسی عوامل اثربار بر کارآفرینی سازمانی با رویکرد بداعه پردازی در شهرداری تهران	بررسی ارتباط بین بداعه‌گرایی و کارآفرینی با مدلسازی معادلات ساختاری	مرادی و همکاران (۱۴۰۰)
استفاده از بداعه‌گرایی در استراتژی‌ها و هوشمندی سازمان موجب چاپکی بیشتر شرکت می‌شود.	طرافقی برای هوشمندی استراتژیک و استراتژی مبتنی بر بداعه با مدلسازی معادلات ساختاری	بررسی تأثیر هوشمندی استراتژیک بر استراتژی سازی مبتنی بر بداعه و عملکرد چاپک در شرکت‌های دانش بنیان حوزه فناوری اطلاعات	هرندی (۱۳۹۶)
افزایش سرعت پاسخ‌گویی محیطی، انعطاف‌پذیری و انطباق ساختاری و چالاکی فرآیندها	بررسی تأثیر بداعه‌گرایی راهبردی بر عملکرد سازمان با ضریب همبستگی پیرسون و آزمون معادلات ساختاری	بداعه‌گرایی راهبردی شرکت‌های دانش بنیان در محیط‌های پیچیده	تبرانی و خاشعی (۱۳۹۴)

۴- روش پژوهش

پژوهش فعلی از نظر مبانی فلسفی هستی‌شناسی، مبتنی بر پارادایم تفسیرگرایی، از لحاظ رویکرد پژوهش، رویکرد استقرایی است چرا که در نهایت منجر به توسعه تئوری خواهد شد. راهبرد پژوهش پیمایشی است و از مصاحبه

برای جمع آوری داده ها استفاده شد. از نظر نوع داده ها، پژوهش کیفی است که به صورت مقطعی انجام شده است. از آنجایی که قابلیت بداهه گرایی به عنوان متغیر محوری انتخاب شده است برای شناسایی هر چه بهتر مفهوم و عوامل آن و ارائه الگوی مفهومی از رهیافت نظام مند نظریه داده بنیاد ارائه شده توسط اشتراوس و کورین (۱۹۹۷) استفاده شد که برای تدوین نظریه در رابطه با یک پدیده محوری به صورت استقرایی به کار می رود.

۴-۱- جامعه آماری

جامعه مشارکت کنندگان این پژوهش مدیران و کارمندان شرکت های فناورانه فعال در حوزه ارتباطات و فناوری اطلاعات در عراق بودند که سابقه ای حدود ۱۰ سال از تجربه حضور رسمی در شرکت های فناورانه عراق دارند.

۴-۲- حجم نمونه و روش نمونه گیری

الوانی و همکاران (۱۳۹۵) برای در مطالعات کیفی نمونه ای بین ۵ تا ۲۵ نفر را پیشنهاد داده اند. از روش نمونه گیری گلوله بر فی جهت دسترسی بهتر به مدیران و کارمندانی که در این زمینه خبره هستند و اطلاعات دقیق تری را در اختیار می گذارند برای دسترسی به افراد استفاده شد و از هر یک از مصاحبه شوندگان خواسته شد افرادی را که با موضوع تحقیق آشنا هستند را به ما معرفی کنند. پس از انجام مصاحبه دهم مطلب تازه ای استخراج نشد و اشاع نظری ایجاد شد. دو مصاحبه بیشتر برای اطمینان از این که مطلب جدیدی از قلم نیفتاده است نیز انجام شد و در مجموع ۱۲ مصاحبه برای تحلیل مورد استفاده قرار گرفت.

۴-۳- روش جمع آوری اطلاعات

برای گردآوری داده ها از روشن مطالعات کتابخانه ای، اسنادی و مصاحبه انفرادی نیمه ساختار یافته، استفاده شده است. سوالات مصاحبه در این پژوهش شامل هشت سؤال تشریحی می باشد که از مدیران ارشد حوزه شرکت های فناورانه فعال در حوزه شبکه های رایانه ای و مدیریت سامانه های فناوری اطلاعات در عراق پرسیده شد و آن ها به صورت کاملاً مشروح و مبسوط به آن ها پاسخ دادند. قسمت اول سوالات مصاحبه شامل اطلاعاتی همچون «جنسيت، تحصيلات، شغل در شرکت های فناورانه و سنوات حضور در شرکت های فناورانه» می باشد. قسمت دوم مربوط به سوالات تشریحی است. اساتید متخصص روایی صوری سوالات پرسشنامه را تایید کردند. همچنین روایی محتوا از طریق تایید تناسب سوالات پژوهش تایید شد. به صورت ميانگين هر مصاحبه ۴۵ دقیقه به طول انجام يد. بر اساس اين روش پس از جمع آوری داده ها، در مرحله اول کدگذاري باز شامل شناسايي مقوله ها و مضامين اصلی، سپس کدگذاري محوري برای نظام مند کردن مقوله ها و ارتباط دادن آن با زير مقوله ها انجام می گردد. و مرحله آخر کدگذاري انتخابي انجام شده و الگوی پارادييمی پژوهش ارائه می گردد.

تحلیل مصاحبه ها در چند مرحله انجام شد. بدین ترتیب که پس از انجام مصاحبه ها، ابتدا مصاحبه شفاهی به صورت کتبی مبدل شد، سپس متن مصاحبه ها به صورت کامل و بدون حذف کوچک ترین جزئیات موردنرسی قرار گرفت. در این سپس کدگذاري به شیوه دستی آغاز شد. در کدگذاري باز گزاره های معنadar يعني بخش هایی که حاوی اطلاعات معنadar و مرتبط با سوالات پژوهش می باشد، شناسايي شد.

در ادامه پژوهشگر، مفهوم حاوی معنai آن گزاره را مشخص نمود. نکات کلیدی هر مصاحبه مشخص شد، مؤلفه های موجود در هر مصاحبه شناسايي شد. در در اين مرحله ابتدا مؤلفه های فرعی استخراج و سپس ابعاد اصلی استخراج و مؤلفه های مشابه تبدیل به یک مؤلفه کلی تر می شوند، پس از دسته بندی مؤلفه ها و قرار دادن هر یک، زير موضوع مربوط به خود، مؤلفه های یک موضوع مشترك در مصاحبه ها با يكديگر مقاييسه و موردنرسی قرار گرفت و مؤلفه های اصلی و زيرمجموعه هر کدام مشخص شد. برای اطمینان از روایی و پایابی داده ها با معیارهای خاص پژوهش کيفی بررسی های لازم شامل مقبولیت و قابلیت تایید صورت گرفته است. جهت

افزایش مقبولیت از روش‌های بازنگری توسط شرکت‌کنندگان استفاده شد. برای رسیدن به آن، پژوهشگر با بازگرداندن گفتار و پنداشتها در طول انجام مصاحبه و خلاصه‌کردن گفته‌های مصاحبه‌شونده، مصاحبه‌ها به افرادی که از آن‌ها مصاحبه به عمل آمده بود جهت تایید و یا اصلاح برگردانده شد؛ که همگی مورد تایید قرار گرفت و نکات پیشنهادی آن‌ها در نظر گرفته شد. برای قابلیت تأیید در مرحله پایانی طبقات به دست آمده به پنج نفر از مشارکت‌کنندگان اولیه به منظور بازبینی و تایید برگردانده شد و نکات پیشنهادی اعمال گردید. برای محاسبه پایایی بازآزمون از میان مصاحبه‌های انجام گرفته چند مصاحبه به عنوان نمونه انتخاب شده و هر کدام از آن‌ها در یک فاصله زمانی کوتاه و مشخص دو بار کُدگذاری می‌شوند. سپس کُدهای مشخص شده در دو فاصله زمانی برای هر کدام از مصاحبه‌ها با هم مقایسه شدند. در هر کدام از مصاحبه‌ها، کدهایی که در دو فاصله زمانی با هم مشابه هستند با عنوان "توافق" و کدهای غیرمشابه با عنوان "عدم توافق" مشخص می‌شوند.

جدول ۳. محاسبه پایایی بازآزمون

ردیف	عنوان مصاحبه	تعداد کل کُدها	تعداد توافقات	تعداد عدم توافقات	پایایی بازآزمون (درصد)
۱	P01	۲۵	۱۷	۸	۹۳%
۲	P04	۱۹	۶	۷	۷۲%
۳	P07	۱۳	۶	۴	۷۶%
۴	P09	۱۲	۵	۳	۸۳%
کل		۴۷	۲۳	۲۲	۹۷%

۵- یافته‌ها

در جدول ۴ آمار توصیفی مربوط به مشخصات فردی و جمعیت‌شناسنی مصاحبه‌شوندگان در مرحله کیفی به تفکیک جنسیت، سن و مدرک تحصیلی ارائه شده است. با توجه به جدول ارائه شده مشاهده می‌شود که از ۱۲ نمونه انتخاب شده ۱۱ نفر (۹۱/۷ درصد) مرد و ۱ نفر (۸/۳ درصد) زن بوده‌اند. از ۱۲ نمونه انتخاب شده ۲ نفر (۱۰۰ درصد) دارای سمت مدیریت در شرکت بوده‌اند. همچنین کارشناسی، ۴ نفر (۳۳/۳ درصد) دارای مدرک کارشناسی ارشد و ۵ نفر (۴۱/۷ درصد) دارای مدرک دکتری بوده‌اند.

جدول ۴. ویژگی‌های جمعیت‌شناسنی مصاحبه‌شوندگان

پارامتر	فرانی	درصد
جنسیت	مرد	۱۱
	زن	۱
	جمع	۱۲
سمت	مدیر	۷
		۵۸/۳

۴۱/۶	۵	کارشناس	
۱۰۰	۱۲	جمع	
۲۵	۳	کارشناسی	
۳۳/۳	۴	کارشناسی ارشد	
۴۱/۷	۵	دکتری	
۱۰۰	۱۲	جمع	

تحصیلات

نتایج مرحله کیفی در سه مرحله کدگذاری باز، کدگذاری محوری و کدگذاری انتخابی انجام شد در مجموع ۲۵۳ کد بازار مصاحبه‌ها شناسایی شد. پس از استخراج کدهای باز اولیه، در مرحله دوم کدگذاری محوری انجام گرفت. کدهایی که بیشترین شیاهت را با هم داشتند و می‌توانستند از لحاظ معنایی یک معنای واحد را بسازند، در یک طبقه قرار گرفتند و طبقاتی از کدها ایجاد شد که به این طبقات ایجاد شده اصطلاح مفهوم اختصاص داده شد. نمونه‌های منتخب از کدهای باز و کدهای محوری داده‌های مشارکت کنندگان در جدول ۵ ارائه شده است.

جدول ۵. جدول نمونه کدگذاری باز و محوری داده‌های مشارکت کنندگان

مفهومهای کدگذاری محوری	مفاهیم استخراج شده از کدگذاری باز
سرعت پاسخگویی	تسريع اجرای تغییر، زمان کمتر پاسخگویی، تخصص کافی، مهارت در رفتارهای انطباق توانایی عکس العمل در برابر رویدادهای مهی، فرصت‌ها یا تهدیدات در چارچوب زمانی مناسب‌ی، توانایی انجام تحلیل سریع، بهره‌گیری از تغییرات،
بهبود مستمر	ارتقا، بهبود مستمر، آمادگی در مقابل تغییرات، بازنگشت به شرایط عادی شفاف نموندن ضعف‌ها، تخصیص منابع
توانایی خلاقانه	داشتن سواد و علم کافی، برخورداری از توانایی‌های خلاقانه انعطاف‌پذیری مدیران، تفکر استراتژیک، قابلیت مدیریت در مواجه با عملکرد و نظارت نوآوری، خلاقیت، وفق پذیری توانایی مدیران برای ایجاد و اجرای برنامه‌های جدید استراتژیک
برنامه‌ریزی	پایش، آنالیز، ارزیابی مستمر، تصمیم‌گیری، بهبود سطح جریان اطلاعات سازمانی، بهبود سطح حافظه سازمانی
چاپکی	افرازیش قدرت پاسخ‌گویی به چالش‌های محیطی، اراده قوی، انعطاف‌پذیری مناسب
تأثیر محیطی	محیط پر تلاطم، استفاده از فرصت‌های موجود در محیط،
ریسک پذیری	درک ریسک، داشتن سطح دانش و معلومات مناسب
تیم سازی	جزئیات اطلاعات بازار، انسجام تیمی مبتنی بر ارزش‌ها و اهداف راچی، اقدام به تیم سازی تحت عنوان تیم‌های مختلف
ترغیب خلاقیت	تشویق افراد به ارائه ایده‌های نو، بهره‌مندی تکنیک و دانش موجود، آموزش
مدیریت ریسک	ریسک مالی، تحلیل حساسیت، ارزیابی آسیب‌پذیری‌ها، بحران، تحلیل حساسیت، شناسایی ریسک‌ها، مدل‌سازی پورتفولیو

مفهومهای کدگذاری محوری	مفاهیم استخراج شده از کدگذاری باز
مدیریت کیفیت فراگیر	مدل‌سازی آماری و پیش‌بینی، تحلیل داده‌های کیفیت،
سیاست‌های حمایتی	حمایت مدیریت ارشد، حمایت‌های سازمانی، حمایت‌های مادی
تفکر استراتژیک	چشم‌انداز، ماموریت، تدوین استراتژی، ارزیابی و اجرا

در این مرحله در گام اول مضامین شماره‌گذاری شده چندین بار به منظور دستیابی به دسته‌بندی‌های دیگر مورد بازبینی قرار گرفتند که درنهایت همان دسته‌بندی اشاره شده در گام قبل که خود حاصل چندین مرحله رفت و برگشتی بود مورد تائید قرار گرفت. مفاهیم، و مضامین فرعی و اصلی حاصل از کدگذاری محوری، در جدول ۶ براساس مدل پارادایمی نظریه داده بنیاد ارائه گردید.

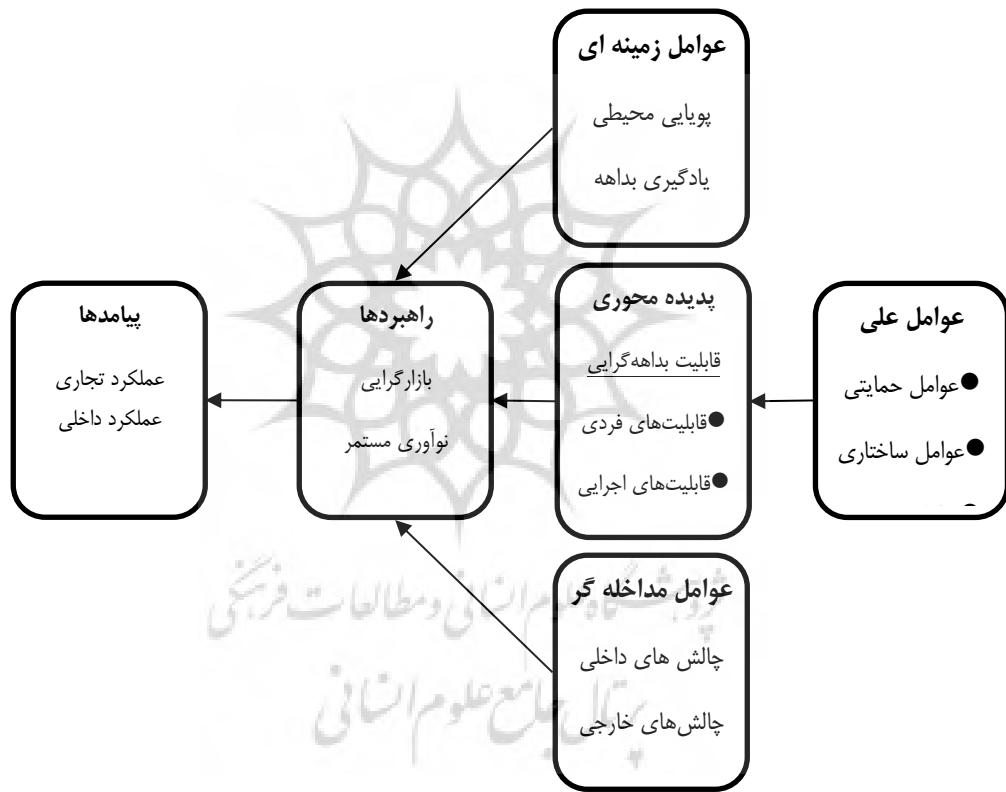
جدول ۶. نتایج تم‌های اصلی و فرعی قابلیت‌های بداهه گرایی

مفهوم اصلی	مفهوم فرعی	مفهومهای فرعی
شرایط علی	عوامل ساختاری	انسجام و هماهنگی انطباق ساختاری سرعت پاسخگویی چالاکی فرآیندها بهبود مستمر
	عوامل حمایتی	سیاست‌های حمایتی سیاست‌های انگیزشی ارتباطات حمایت‌های دولت
	عوامل سازمانی	سیاست‌گذاری فرهنگ سازمانی داشتن راهبرد و مدل کسب‌وکار مناسب شبکه‌سازی قابلیت ایجاد زیرساخت‌های سازمانی سیستم ارزیابی عملکرد
پدیده محوری قابلیت‌های بداهه گرایی	قابلیت‌های اجرایی	برنامه‌ریزی کنترل مدیریت منابع انسانی هدایت مدیریت داده‌ها چاکری برانگیختگی توانایی انجام کار به صورت تیمی مهارت در رفتارهای انطباقی
	قابلیت‌های فردی	

مفهوم اصلی	مفهوم فرعی	مفاهیم
قابلیت مدیریتی		توانایی انجام تحلیل سریع
		برخورداری از توانایی‌های خلاقانه
		انعطاف‌پذیری
		توانایی انجام کار به صورت تیمی
		تفکر استراتژیک
		افزایش مشارکت‌جویی در سازمان
		مدیریت ریسک
		مدیریت کیفیت فرآیند
		بهبود رهبری
		توانمندسازی
شرایط زمینه‌ای		به اشتراک گذاشتن اختیارها
		واکنش به آشتفتگی‌های محیطی
		سرعت عمل در تصمیم‌گیری
		مهارت‌های بدهاهه‌گرایی
		سازمان یادگیرنده
		پویایی محیط یادگیری
		به کار گیری فناوری‌های جدید
		راه حل‌های نوآورانه
		ترغیب خلاقیت
		تفکر خلاق در زمان
راهبردها		ایجاد و خلق پاسخ‌های جدید بدون برنامه‌ریزی قبلي
		توسعه فناوری اطلاعات و سیستم اطلاعاتی
		بهبود سطح جریان اطلاعات سازمانی
		تعداد محصولات براساس نظر مشتریان
		پاسخ به نیازهای مشتریان
		یادگیری از رقبا
		چالش منابع انسانی
		چالش ناکارآمدی مدیریت
		چالش ناکارآمدی ساختارها
		تعداد رقبا
پیامدها		شدت رقابت
		رشد سود
		مشتری جدید
		بازگشت سرمایه
		رضایت مشتری

مفهوم	مفهوم فرعی	مفهوم اصلی
کیفیت	جودت	
ارزش	قدرت	
رضایت کارمندان	وفاده	

پس از تحلیل یافته‌های بخش کیفی، براساس مدل نظریه داده بنیاد تعداد ۲۵۳ کد باز، ۶۳ کد محوری و ۱۴ مقوله اصلی استخراج شدند. در مرحله سوم در کدگذاری انتخابی توسعه تئوری از پدیده اصلی انجام گرفت. در رسم ارتباط بین مقوله‌ها از رویکرد نظریه زمینه‌ای برای تعیین شرایط علی، شرایط زمینه‌ای، شرایط مداخله گر، راهبردها، تعديل گرها و نتایج استفاده شدند تا روابط بین آن‌ها را به درستی رسم شود. شکل ۱ شبکه ارتباط‌دهی مقوله‌های با یکدیگر بر اساس مدل پارادایمی نظریه داده بنیاد نشان داده شده است.



شکل ۲. شبکه ارتباط دهنده مقوله‌های با یکدیگر بر اساس مدل پارادایمی نظریه داده بنیاد (منبع: پژوهشگر)

با توجه به مدل ارائه شده پدیده محوری که قابلیت بداهه گرایی است عبارتست از قابلیت‌های فردی قابلیت‌های اجرایی و قابلیت‌های مدیریتی، که به توانمندی‌های مختلف سطوح مختلف سازمان می‌پردازد. در واقع نشان می‌دهد که توانایی حل مساله، انعطاف پذیری و ارتباطات موثر محدود به سطح فردی نیست و باید در سطح اجرا و مدیریت هم برای آن برنامه‌ریزی کرد. عوامل علی موثر بر قابلیت بداهه گرایی عبارتند از عوامل سازمانی، عوامل حمایتی و عوامل ساختاری. پیاده‌سازی این عوامل موجب اجرای قابلیت بداهه گرایی است. عوامل زمینه‌ای که بر

حسب شرکت‌های فناورانه عراقی در این مدل در نظر گرفته شده‌اند عبارتند از میزان پویایی محیطی و میزان یادگیری بدهاهه در عراق است. عوامل مداخله‌گر که می‌توانند قابلیت بدهاهه‌گرایی را تضعیف یا تقویت کنند عبارتند از چالش داخلی در اجرا و چالش خارجی. راهبردهایی که برای به کارگیری قابلیت بدهاهه‌گرایی می‌توان اتخاذ کرد عبارتند از بازارگرایی و نوآوری مستمر. پیامدهای این مدل نیز شامل عملکرد تجاری و عملکرد داخلی می‌شود.

۶- بحث و نتیجه‌گیری

افزایش سریع و چشم‌گیر شرکت‌های فناورانه در سطح کشور عراق و همچنین کشورهای دیگر باعث شده است تا پژوهشگران به دنبال مطالعه و بررسی و برطرف کردن چالش‌های پیش روی این شرکت‌ها در محیط‌های پویا و متغیر با اتکا به استراتژی‌ها و قابلیت‌های بدهاهه‌گرایی باشند. موضوعاتی مانند توسعه و پیشرفت فناوری، افزایش سرعت انتقال اطلاعات، توانمندی تمامی ذینفعان سازمانی، عوامل تأثیرگذار اجتماعی، سیاسی و اقتصادی، رقابتی شدن محیط‌های کسب‌وکار شرکت‌های فناورانه، سطح پیچیدگی آن‌ها را افزایش می‌دهد. قابلیت‌های بدهاهه‌گرایی زمانی که تلاطم محیط به شدت بالا می‌رود مناسب هستند. قابلیت‌های بدهاهه‌گرایی برای کمک به سازمان‌ها در دستیابی و حفظ رقابت‌پذیری مورد استفاده قرار می‌گیرد. از این‌رو، قابلیت‌های بدهاهه‌گرایی را به عنوان یک وسیله جایگزین برای پیکربندی در آشتفتگی معرفی شد. تا با استفاده کاربردی از مفاهیم علمی در خصوص بهره‌گیری از قابلیت بدهاهه‌گرایی موقوفیت این شرکت‌ها را افزایش دهنده است. در این مطالعه به بسط الگو قابلیت‌های بدهاهه‌گرایی در شرکت‌های فناورانه در عراق پرداخته شده است. روش پژوهش حاضر به صورت کیفی بوده و ابزار گردآوری داده‌ها مصاحبه می‌باشد. بدین منظور با ۱۲ نفر از مدیران و کارکنان شرکت‌های فناورانه در عراق مصاحبه انجام گردید. بعد از جمع‌آوری مصاحبه‌ها و کد گذاری آنها مقوله‌ها و مضمون‌های در غالب مدل پارادایمی نظریه داده بنیاد ارائه شدند. بر این اساس قابلیت‌های بدهاهه‌گرایی به عنوان توانایی پیکربندی سازمان برای ایجاد قابلیت‌های عملیاتی جدید برای رسیدگی به موارد فوری، در شرایط محیطی غیرقابل پیش‌بینی و بدیع برای محیط‌هایی با الگوهای تغییر قابل پیش‌بینی تعریف شد که شامل قابلیت‌های فردی کارکنان در سازمان، قابلیت مدیریتی و قابلیت‌های اجرایی می‌باشد.

مبتنی بر یافته‌های پژوهش، شرایط علی تأثیرگذار در مدل پارادایمی پژوهش، شامل عوامل سازمانی، عوامل حمایتی و عوامل ساختاری است. عوامل سازمانی از سیاست‌گذاری، فرهنگ سازمانی، انعطاف‌تولید و داشتن راهبرد فناوری، داشتن راهبرد و مدل کسب‌وکار مناسب، شبکه‌سازی و داشتن، روابط زنجیره‌ای مؤثر با ذینفان داخلی و خارجی، قابلیت ایجاد زیرساخت‌های سازمانی و سیستم ارزیابی عملکرد تشکیل شده است. عوامل حمایتی شامل حمایت مدیریت ارشد، سیاست‌های حمایتی، سیاست‌های انگیزشی، ارتباطات، به کارگیری مواد موجود و منابع اجتماعی و حمایت‌های دولت است. همچنین عوامل ساختاری نیز شامل انسجام و هماهنگی، انطباق ساختاری، سرعت پاسخگویی، چالاکی فرآیندها و شفاف نمودن تدبیر جهت ارتقا و بهبود مستمر آمادگی در قبال تغییرات است.

بر اساس شرایط علی ما نشان دادیم پیاده‌سازی بدهاهه‌گرایی می‌تواند از طریق بازارگرایی و رصد بازار و نوآوری مستمر در سازمان انجام شود و پیامدهای مثبتی نظیر بهبود عملکرد داخلی و عملکرد تجاری را نیز در پی دارد. نتایج ما در نشان دادن فرهنگ سازمانی به عنوان یکی از عوامل علی از عوامل سازمانی با نتایج لیائو و همکاران (۲۰۲۳) مبنی بر تاثیر فرهنگ بر قابلیت بدهاهه‌گرایی یکسان است.

پدیده اصلی یعنی قابلیت بدهاهه‌گرایی از قابلیت فردی، قابلیت مدیریتی و قابلیت اجرایی تشکیل شده است. قابلیت فردی عبارتست از برانگیختگی کارکنان برای انجام کار، شایستگی انجام کار به صورت تیمی، مهارت در رفتارهای انطباقی، توانایی انجام تحلیل سریع، برخورداری از توانایی‌های خلاقانه، انعطاف‌پذیری، داشتن تفکر استراتژیک، فرصت‌جویی هوشمندانه، دیدگاه سیستمی و توانایی تصمیم‌گیری. قابلیت مدیریتی نیز شامل افزایش مشارکت‌جویی در سازمان، مدیریت ریسک، مدیریت کیفیت فرآیند، بهبود رهبری و توانمندسازی نیروهای فعال است. نتایج ما با نتایج کانها و همکاران (۲۰۱۹) که نشان دادند قابلیت بدهاهه‌گرایی در حوزه‌های ایجاد ساختار، افزایش سرمایه رواشناختی و تیم سازی و افزایش مهارت‌های کارکنان موثر است، همراستا می‌باشد.

از سوی دیگر، عوامل زمینه‌ای شامل یادگیری بدهاهه و واکنش به پویایی محیط است. واکنش به پویایی محیط در برگیرنده واکنش به آشفتگی‌های محیطی، سرعت عمل در تصمیم‌گیری، توانایی عکس العمل در برابر رویدادهای مهم، بررسی فرصت‌ها یا تهدیدات در چارچوب زمانی مناسب است.

عوامل مداخله‌گر از دو بخش چالش‌های داخلی و چالش‌های خارجی تشکیل شده‌اند. چالش داخلی شامل چالش منابع انسانی، چالش ناکارآمدی مدیریت و چالش ناکارآمدی ساختارها است. در حالی که چالش خارجی شامل بازار رقابتی یعنی تعداد رقبا شدت رقابت است.

راهبردها به دو دسته بازارگرایی و نوآوری مستمر دسته بندی شده‌است که نشان می‌دهد برای اجرای قابلیت بدهاهه‌گرایی باید بازرگرایی و نوآوری مستمر به عنوان ابزار مورد استفاده قرار گیرند.

همچنین ما نشان دادیم نوآوری مستمر یکی از راهبردهای پیاده‌سازی قابلیت بدهاهه‌گرایی است که با نتیجه استنداش و همکاران (۲۰۲۲) و لیو و همکاران (۲۰۱۸) در زمینه تاثیر بدهاهه‌گرایی از طریق نوآوری یکسان است. ما بر یادگیری بدهاهه به عنوان یک عامل زمینه‌ای تاکید کردیم که با نظر شیلا و همکاران (۲۰۲۴) همراستا است. ورا و همکاران (۲۰۱۶) نیز بر مباحث دانشی کار تیمی و جریان اطلاعات در قابلیت بدهاهه‌گرایی تاکید کردند که در راهبرد نوآوری مستمر به آن اشاره کردیم.

همچنین در این پژوهش پیامدها شامل پیامدهای عملکرد تجاری و عملکرد داخلی است. ابعاد عملکرد تجاری عبارتند از رشد سود، مشتری جدید، بازگشت سرمایه، رضایت مشتری و ابعاد عملکرد داخلی نیز عبارتند از کیفیت، ارزش و رضایت کارمندان. پاولو و ال‌ساوی (۲۰۱۰) نشان دادند که قابلیت بدهاهه‌گرایی عملکرد خارجی شرکت را از طریق ایجاد مزیت رقابتی و رشد سود بهبود می‌دهد که با پیامدهای مدل ارائه شده توسط این پژوهش یکسان است.

پژوهش‌های بدهاهه‌گرایی کلاسیک در مطالعات قبلی با بررسی توانایی‌های هر فرد شروع می‌شد، سپس به بررسی عملیات در سطح تیم ادامه می‌داد. اما در مواجهه با عدم قطعیت و تغییرات سریع در محیط کسب و کار دیجیتال مدرن، استراتژی، چابکی سازمانی، و محققان تمایل دارند توجه خود را بر قابلیت بدهاهه‌گرایی در سطح سازمانی متوجه کنند. نتایج این مطالعه با مطالعات گذشته نیز یکسان است (Pavlou and El Sawy, 2010; Shela et al., 2024).

۶-۱- پیامدهای نظری

بداهه‌گرایی یک مفهوم چندوجهی است که پیامدهای نظری گسترده‌ای دارد. نتایج این مطالعه به گسترش استفاده از قابلیت‌های بدهاهه‌گرایی در شرکت‌های فناورانه عراق کمک می‌کند. پس از بررسی پژوهش‌های انجام شده در حوزه بدهاهه‌گرایی دریافتیم که قابلیت بدهاهه‌گرایی بیشتر در سطح فردی مورد بررسی قرار گرفته است و نیازمند یک چارچوب روشن برای انطباق موقعیتی بر اساس امکانات و شرایط داده شده در سطح سازمانی برای شرکت‌های

فناورانه عراق است که تا به حال انجام نگردیده است. این نتایج نشان می‌دهند که با وجود خودجوش بودن و ماهیت نوظهور، قابلیت‌های بداهه‌گرایی اتفاقی یا تصادفی نیستند بلکه مفهومی جمعی، تکراری و هدفمند هستند که می‌توان برای اجرای آن از طریق شناخت خود پدیده، عوامل علی و زمینه‌ای و راهبردهای آن برنامه‌ریزی کرد. در واقع ماهیت قابلیت بداهه‌گرایی را می‌توان به عنوان یک متغیر سه سطحی از قابلیت‌های فردی، اجرایی و مدیریتی است، و یک سازوکار یادگیری در پشت ایجاد و تکامل سایر قابلیت‌های عملیاتی و پویا است که آن را به یک قابلیت چندمنظوره تبدیل می‌کند.

سپس ما یک مدل براساس نظریه داده بنیاد در سطح سازمان گسترش دادیم. این چارچوب به ما امکان می‌دهد تا شرایط پیاده‌سازی قابلیت‌های بداهه‌گرایی را مشاهده و درک کنیم، و براین اساس رابطه بین نظریه قابلیت‌های پویا و قابلیت‌های بداهه‌گرایی را در شرکت‌های فناورانه عراق گسترش دهیم و عمیق‌تر کنیم. همانطور که مطالعات گذشته از جمله مندونکا و والاس (۲۰۰۷)، جون و همکاران (۲۰۲۲) بر درک فرآیندهای شناختی بداهه و ارائه مدل آن تأکید کرده اند.

در آخر، این مطالعه عوامل و علل، موضع اجرا و پیامدهای قابلیت‌های بداهه‌گرایی را روشن می‌کند و سازوکارهای راهبردهای اجرای قابلیت بداهه‌گرایی و مسیرهای درونی را آشکار می‌کند.

۶-۲- پیامدهای مدیریتی

مدل ارائه شده می‌تواند بینش‌های ارزشمندی را برای مدیران این شرکت‌ها فراهم آورد. این بینش‌ها می‌توانند به شکل‌گیری استراتژی‌ها و سیاست‌های مدیریتی مؤثر برای تقویت قابلیت بداهه‌گرایی در سازمان کمک کنند. مدل حاضر با ارائه عوامل علی موثر بر قابلیت بداهه‌گرایی یک مسیر عملی به شرکت‌های فناورانه ارائه می‌دهد تا به وسیله آن روال‌هایی ایجاد کنند تا بداهه‌گرایی را ایجاد کرده و دنبال کردن برنامه را برای رسیدن به اهداف موجود و در دسترس بودن را امکان‌پذیر می‌کند. شرکت‌های فناورانه برای پیاده‌سازی هر چه بهتر قابلیت بداهه‌گرایی عوامل حمایتی و ساختاری باید فرهنگ آزمایش و ریسک‌پذیری را تشویق کنند. شرکت‌های فناورانه باید از شکست‌هایشان سریعتر بیاموزند. در واقع محیطی ایجاد کنند که در آن شکست به عنوان یک فرصت یادگیری تلقی شود. همچنین روش‌های چاککی را اتخاذ کنند که انعطاف‌پذیری، سازگاری و توسعه را در اولویت قرار می‌دهد. بدین ترتیب به کارکنان این امکان را بدهند تا راههای بداهه‌گرایی را بیاموزند. برای پیاده‌سازی عوامل سازمانی مدیران باید ارتباطات و همکاری باز را تقویت کنند. کانال‌های ارتباطی باز و صادقانه در تیم که امکان تبادل آزاد ایده‌ها را فراهم می‌کند نقش مهمی در ایجاد بداهه‌گرایی دارد.

برای بهبود پیاده‌سازی قابلیت‌های فردی در پدیده محوری یعنی قابلیت بداهه‌گرایی، سازماندهی کارگاه‌ها یا جلسات آموزشی که به طور خاص برای تقویت مهارت‌های بداهه طراحی شده اند، مانند تئاتر بداهه یا استنداپ کمدی می‌توانند اثربخش باشند. علاوه بر این، تمرینات نقش‌آفرینی به طور منظم برای شبیه‌سازی ستاریوهای دنیای واقعی و تمرین پاسخ دادن به موقعیت‌های غیرمنتظره باید انجام گیرد. توسعه ابزارهای سنجش برای ارزیابی سطح بداهه‌گرایی در افراد و تیم‌ها و استفاده از این ابزارها برای پایش مستمر سطح بداهه‌گرایی در سازمان و ارزیابی اثربخشی استراتژی‌های تقویت آن باید در دستور کار قرار گیرد.

در شرکت‌های فناورانه باید قابلیت‌های مدیریتی برای مقابله با بحران‌های احتمالی با ستاریوهای برنامه‌ریزی شده از طریق آموزش ارتقا داده شود. پیشنهاد می‌شود که شرکت‌های فناورانه باید به دنبال جذب افرادی باشند که سوابق و تجربیات متفاوتی دارند، زیرا احتمال بیشتری دارد که دیدگاه‌های منحصر به فرد و رویکردهای حل مسئله را ارائه دهند و قابلیت‌های فردی را افزایش دهند. در این زمینه افرادی یاید انتخاب شوند که با ابهام و عدم قطعیت

راحت هستند و تمايل به انطباق با شرایط در حال تغییر را نشان می دهند. استفاده از فناوری‌های ابری و هوش مصنوعی که پاسخ‌های سریع به شرایط متغیر بازار را ممکن می سازد انعطاف‌پذیری شرکت را افزایش می دهد. در سطح سازمانی شرکت‌ها می توانند برای استفاده از راهبردهای بازارگرایی و نوآوری مستمر برنامه‌ریزی سناریو انجام دهند، تا چالش‌های احتمالی آینده را پیش‌بینی کنند و برنامه‌های احتمالی را توسعه دهند.

۶-۳- محدودیت‌ها و پیشنهادهای آینده پژوهش

پژوهش حاضر دریک دوره کوتاه‌مدت و در شرکت‌های فناورانه عراق انجام شد. داده‌های پژوهش بر اساس مدل پارادایمی روش داده بنیاد با رویکرد اشتراوس و کوربین تحلیل شد که عوامل مشخصی را می‌سنجند، و یک مدل کیفی ارائه می‌دهد. این مدل پارادایمی ابعاد قابلیت بدهاهه‌گرایی را استخراج نمی‌کند. در این راستا، پژوهش‌های آینده می‌توانند ابعاد قابلیت بدهاهه‌گرایی را در شرکت‌های فناورانه شناسایی و دسته‌بندی کنند. پژوهش حاضر باحضور مدیران و خبرگان شرکت‌های فناورانه در عراق که در حوزه فناوری اطلاعات فعال هستند انجام شد. پس تعمیم نتایج به دیگر حوزه‌های استارت‌اپی یا حتی شرکت‌های بزرگ باید با احتیاط انجام گیرد.

از منظر روش‌شناسی برای دستیابی به درک عمیق‌تر از پدیده بدهاهه‌گرایی پژوهش‌های آینده می‌توانند اعتبار مدل ارائه‌شده را با راهبرد پژوهش کمی تعیین کنند. استفاده ترکیبی از روش‌های کمی (مانند پرسشنامه و تحلیل آماری) و کیفی (مانند مصاحبه عمیق و مطالعه موردنی) توصیه می‌شود. همچنین پیشنهاد می‌شود پژوهش‌های آینده از روش اقدام‌پژوهی استفاده کرده و بهره‌وری شرکت را قبل و بعد از پیاده‌سازی مدل حاضر بررسی کنند. مطالعه موردی چندگانه از شرکت‌های مختلف در صنایع گوناگون می‌تواند به شناسایی الگوهای مشترک و تفاوت‌های موجود در نحوه ظهور و توسعه بدهاهه‌گرایی کمک کند.

از جنبه نظری با توجه به ویژگی‌های خاص محیط کسب‌وکار در عراق، توسعه مدل‌های نظری بومی که بتوانند پدیده بدهاهه‌گرایی را در این بستر تبیین کنند، ضروری است. این مدل‌ها می‌توانند بر اساس نظریه‌های موجود در زمینه بدهاهه‌گرایی و با در نظر گرفتن عوامل فرهنگی، اجتماعی و اقتصادی عراق توسعه یابند.

از جنبه مفهومی پیشنهاد می‌شود انواع قابلیت بدهاهه‌گرایی و عوامل تسهیل‌کننده و بازدارنده بدهاهه‌گرایی شناسایی و مطالعه شوند. به پژوهشگران آتی توصیه می‌شود تاثیر متغیرهایی نظیر فرهنگ سازمانی، نقش رهبری در سازمان به عنوان عوامل تسهیلگر و ساختار سازمانی و انجیزه به عنوان عوامل بازدارنده را مورد مطالعه و بررسی قرار دهند.

۱۰- منابع

- Anderson, B.S., Kreiser, P.M., Kuratko, D.F., Hornsby, J.S., & Eshima, Y. (2015). Reconceptualizing entrepreneurial orientation. *Strategic management journal*, 1579-1596.
- Banin, A. Y., Boso, N., Hultman, M., Souchon, A. L., Hughes, P., & Nemkova, E. (2016). Salesperson improvisation: Antecedents, performance outcomes, and boundary conditions. *Industrial Marketing Management*, 59, 120-130.
- Brinckmann, J., Villanueva, J., Grichnik, D., & Singh, L. (2019). Sources of strategic flexibility in new ventures: An analysis of the role of resource leveraging practices. *Strategic Entrepreneurship Journal*, 13(2), 154-178.
- Chetty, S., Gabrielsson, P., & Gabrielsson, M. (2024). Dynamic improvisation capabilities as a learning mechanism in early internationalizing firms. *Journal of World Business*, 59(3), 101531.
- Cho, J. and Roger, P. (2010). Improving interpreting performance through theatrical training, *The Interpreter and Translator Trainer*, 4(2), 151-171.
- Crossan, M., Cunha, M. P. E., Vera, D., & Cunha, J. (2005). Time and organizational improvisation. *Academy of Management Review*, 30(1), 129-145.
- Cunha, M. P., Gomes, E., Mellahi, K., Miner, A. S., & Rego, A. (2020). Strategic agility through improvisational capabilities: Implications for a paradox-sensitive HRM. *Human Resource Management Review*, 30(1), 100695.
- Daood, A., & Giustiniano, L. (2024). Improvising around and about boundaries in open organizations. In *The Routledge companion to improvisation in organizations* (pp. 357-366). Routledge.
- Du, W., Pan, S.L. and Liu, S. (2015). A process model of effective improvisation: lessons from TenCent's product development, In PACIS, p. 100
- Du, Y. and Kim, P.H. (2021). One size does not fit all: strategy configurations, complex environments, and new venture performance in emerging economies, *Journal of Business Research*, Vol. 124, pp. 272-285.
- Elwani, Mehdi; Azar, Adel; Danaeifard, Hassan. (1395). *Qualitative research methodology in management: a comprehensive approach*. Tehran: Safar.[in Persian]
- Feitosa, J., Grossman, R., Kramer, W.S. and Salas, E. (2020). Measuring team trust: a critical and metanalytical review, *Journal of Organizational Behavior*, 41(5), 479-501.
- Fultz, A. E., & Hmieleski, K. M. (2021). The art of discovering and exploiting unexpected opportunities: The roles of organizational improvisation and serendipity in new venture performance. *Journal of Business Venturing*, 36(4), 106121.
- Habibi, S., & Mira, A. (2018). Designing and Explaining the Strategic Orientation Model in Knowledge-Based Companies in Iran. *Journal of Business Management*, 10(3), 603-622. doi: 10.22059/jbjm.2017.235555.2642
- Hadida, A. L., & Odiase, N. O. (2024). Agility and improvisation. *The Routledge companion to improvisation in organizations*, 367-388.
- Hadida, A. L., Tarvainen, W., & Rose, J. (2015). Organizational improvisation: A consolidating review and framework. *International Journal of Management Reviews*, 17(4), 437-459.
- Harandi, A. (2017). Investigating the Effects of Strategic Intelligence on Strategic Improvisation and Agility in IT Knowledge-Based Firms. *Journal of Technology Development Management*, 5(2), 147-169. doi: 10.22104/jtdm.2018.2255.1777
- Hodgkinson, I. R., Hughes, P., & Arshad, D. (2016). Strategy development: Driving improvisation in Malaysia. *Journal of World Business*, 51(3), 379-390.
- Hughes, P., Morgan, R. E., Hodgkinson, I. R., Kouropalatis, Y., & Lindgreen, A. (2020). A diagnostic tool to determine a strategic improvisation Readiness Index Score (IRIS) to survive, adapt, and thrive in a crisis. *Industrial Marketing Management*, 88, 485-499.

- Jahanikia, A. H., Hozoori, M. J., Yadollahi, M., & Azar, A. (2018). Identifying the intuitive decision making model in Challenge of Uncertainty of Innovation (case of study:knowledge-based companies). *Public Organizations Management*, 7(1), 57-72. doi: 10.30473/ipom.2019.40070.3171 [In persian]
- Jun, W., Nasir, M. H., Yousaf, Z., Khattak, A., Yasir, M., Javed, A., & Shirazi, S. H. (2022). Innovation performance in digital economy: does digital platform capability, improvisation capability and organizational readiness really matter?. *European Journal of Innovation Management*, 25(5), 1309-1327.
- Kantur, D., & Iseri-Say, A. (2012). Organizational resilience: A conceptual integrative framework. *Journal of Management & Organization*, 18, 762–773.
- Klein, K. J., Ziegert, J. C., Knight, A. P., & Xiao, Y. (2006). Dynamic delegation: Shared, hierarchical, and deindividualized leadership in extreme action teams. *Administrative science quarterly*, 51(4), 590-621.
- Kung, L., & Kung, H. J. (2019). Organization improvisational capability: Scale development and validation. *ACM SIGMIS Database: the DATABASE for Advances in Information Systems*, 50(2), 94-110.
- Liao, Z., Huang, C., Yu, Y., Xiao, S., Zhang, J. Z., Behl, A., ... & Ishizaka, A. (2023). Linking experimental culture, improvisation capability and firm's performance: a theoretical view. *Journal of Knowledge Management*, 27(10), 2671-2685.
- Liu, Y., Lv, D., Ying, Y., Arndt, F., & Wei, J. (2018). Improvisation for innovation: The contingent role of resource and structural factors in explaining innovation capability. *Technovation*, 74, 32-41.
- Men, L.R., Yue, C.A. and Liu, Y. (2020). Vision, passion, and care: the impact of charismatic executive leadership communication on employee trust and support for organizational change, *Public Relations Review*, 46(3), 101927.
- Mendonca, D. J., & Al Wallace, W. (2007). A cognitive model of improvisation in emergency management. *IEEE Transactions on systems, man, and cybernetics-Part A: Systems and humans*, 37(4), 547-561.
- Miner, A. S., Bassoff, P., & Moorman, C. (2001). Organizational improvisation and learning: A field study. *Administrative science quarterly*, 46(2), 304-337.
- Miner, A. S., Bassoff, P., & Moorman, C. (2001). Organizational improvisation and learning: A field study. *Administrative Science Quarterly*, 46, 304–337.
- Miner, A., Abrantes, A. C. M., Vera, D., & e Cunha, M. P. (2024). Introduction: Improvisation in organizations: A convocation, a celebration, and an invitation. In *The Routledge Companion to Improvisation in Organizations* (pp. 1-25). Routledge.
- Moorman, C., & Miner, A. S. (1998a). Organizational improvisation and organizational memory. *Academy of management Review*, 23(4), 698-723.
- Moorman, C., & Miner, A. S. (1998b). The convergence of planning and execution: Improvisation in new product development. *Journal of marketing*, 62(3), 1-20.
- Moradi, N., Rezaeian, A., & Hamidifar, F. (2021). Investigating the Factors Affecting Corporate Entrepreneurship with Improvisation Approach in Tehran Municipality. *Urban Economics and Planning*, 2(3), 122-133. doi: 10.22034/UE.2021.2.03.01 [In Persian]
- Nemkova, E., Souchon, A. L., Hughes, P., & Micevski, M. (2015). Does improvisation help or hinder planning in determining export success? Decision theory applied to exporting. *Journal of International Marketing*, 23(3), 41-65.
- Pavlou, P.A. and El Sawy, O.A. (2010). The “third hand”: it-enabled competitive advantage in turbulence through improvisational capabilities, *Information Systems Research*, 21(3), 443-471.
- Rahman, M.S., Hossain, M.A., Zaman, M.H. and Mannan, M. (2020). E-service quality and trust on customer's patronage intention: moderation effect of adoption of advanced technologies, *Journal of Global Information Management*, 28(1), 39-55, doi: 10.4018/JGIM.2020010103.

- Rydén, P., & El Sawy, O. A. (2024). *Flow with the go: Real-time continuous improvisation in digital business ecosystems*. In The Routledge companion to improvisation in organizations (pp. 389-407). Routledge.
- Shalley, C.E. and Gilson, L.L. (2004). What leaders need to know: a review of social and contextual factors that can foster or hinder creativity, *Leadership Quarterly*, 15(1), 33-53.
- Shela, V., Ramayah, T., & Ahmad, N. H. (2024). Does organizational resilience matter? Fix it through improvisation!. *Development and Learning in Organizations: An International Journal*, 38(1), 20-22.
- Sohaib, O. (2021). Social networking services and social trust in social commerce: a PLS-SEM approach, *Journal of Global Information Management*, 29(2), 23-44, doi: 10.4018/JGIM.2021030102.
- Steele, K., & Stefánsson, H. O. (2020). Decision theory. The Stanford Encyclopedia of Philosophy (Winter 2020 Edition), Edward N.
- Stendahl, E., Tippmann, E., & Yakhlef, A. (2022). Practice creation in multinational corporations: Improvisation and the emergence of lateral knowledge. *Journal of World Business*, 57(3), 101287.
- Strauss, A., & Corbin, J. M. (1997). *Grounded theory in practice*. Sage.
- Tabesh, P., & Vera, D. M. (2020). Top managers' improvisational decision-making in crisis: a paradox perspective. *Management Decision*, 58(10), 2235-2256.
- Trompenaars, F. and Woolliams, P. (2004), *Business across Cultures*, John Wiley & Sons, London.
- Valaei, N., & Rezaei, S. (2017). Does Web 2.0 utilisation lead to knowledge quality, improvisational creativity, compositional creativity, and innovation in small and medium-sized enterprises? A sense-making perspective. *Technology Analysis & Strategic Management*, 29(4), 381-394.
- Vera, D., & Crossan, M. M. (2023). Character-enabled improvisation and the new normal: A paradox perspective. *Management Learning*, 54(1), 77-98.
- Weick, K.E. and Sutcliffe, K.M., (2001). *Managing the Unexpected*. San Francisco: Jossey Bass.
- Weik, K. E. (1993). The collapse of sensemaking in organizations: The Mann Gulch disaster." *Administrative Science Quarterly*, 38: 628–652
- Wiltbank, R., Read, S., Dew, N., & Sarasvathy, S. D. (2009). Prediction and control under uncertainty: Outcomes in angel investing. *Journal of business venturing*, 24(2), 116-133.
- Yongwei, Y., Feng, Y. and Lin, Z. (2022). Can the fault-tolerance and error-correction mechanisms promote the innovation of state-owned enterprises?, *Journal of Finance and Economics*, 48(5), 95-109.
- Zahra, S. A., Sapienza, H. J., & Davidsson, P. (2006). Entrepreneurship and dynamic capabilities: A review, model and research agenda. *Journal of Management studies*, 43(4), 917-955.
- Zhang, Jingwen, Yantai Chen, Qianqiang Li, and Yawei Li. (2023). A review of dynamic capabilities evolution—based on organisational routines, entrepreneurship and improvisational capabilities perspectives. *Journal of Business Research*, 168 114214.