

بررسی عوامل تاثیرگذار بر پیاده سازی نظام برنامه ریزی منابع انسانی در سازمان های تولیدی

دکتر جواد عین آبادی

استادیار گروه حسابداری و مالی، موسسه آموزش عالی الکترونیکی ایرانیان، تهران، ایران.
gozinesh2017@gmail.com

بهنام صادقی رچی

دانشجوی کارشناسی ارشد مهندسی مالی و مدیریت ریسک، موسسه آموزش عالی الکترونیکی ایرانیان، تهران، ایران. (تویسته مسئول).
bbbsss311311@gmail.com

پژوهش انتشار حسابداری و مدیریت (دوره هفتم)
تیرماه ۱۴۰۲ / بهار ۱۴۰۳ (جلد اول) / صفحه ۱-۱۰۰

چکیده

پژوهش حاضر با هدف تعیین تاثیر بررسی اثر بخشی پیاده سازی سیستم ERP در شرکتهای تولیدی انجام شده است. نوع پژوهش، کاربردی و از نظر روش توصیفی- پیمایشی و از نوع تحقیقات همبستگی بود. جامعه آماری مورد نظر در این تحقیق را تمامی مدیران و کارکنان شرکتهای تولیدی تشکیل دادند و حجم نمونه جامعه‌ی آماری در این پژوهش کلیه کارکنان و مدیران شرکت‌های تولیدی می‌باشد. جامعه آماری در این پژوهش ۱۱۹ نفر می‌باشد که به دلیل محدود بودن جامعه‌ی آماری، نمونه آماری برابر با جامعه آماری می‌باشد. به منظور سنجش متغیرهای پژوهش از پرسشنامه‌هایی که محقق ساخته، استفاده شد. روایی محتوایی و صوری پرسشنامه مورد تأیید متخصصان قرار گرفت پایایی پرسشنامه نیز با استفاده از ضریب آلفای کرونباخ مورد سنجش قرار گرفت که در بازه قابل قبول (۰/۸۳۵) می‌باشد. جهت بررسی فرضیات پژوهش از آزمون تی استیومنت به واسطه نرم افزار SPSS20 مورد استفاده قرار گرفت. یافته‌های پژوهش نشان داده است که ERP بر صرفه جویی هزینه‌ها، هوش تجاری، مدیریت ریسک، همکاری و مقیاس پذیری سازمان تاثیر دارد.

واژگان کلیدی: سیستم ERP، هوش تجاری، مدیریت ریسک، همکاری، مقیاس پذیری.

مقدمه

هر کسب و کاری باید کارهایی را انجام دهد، که به ذینفعان متعدد با مسئولیت‌های مختلف نیاز دارد. اما زمانی که اطلاعات مورد نیاز برای اجرای فرآیندها و تصمیم‌گیری‌های کلیدی در سیستم‌های غیرمرتب بصورت جزیره‌ای پخش می‌شود، بزرگترین چالش به وجود می‌آید. حتی اگر داده‌ها در نرم‌افزار مدیریت کسب و کار اولیه یا صفحات گسترده نگهداری شوند، باز هم کارمندان در یافتن آنچه نیاز دارند دچار مشکل می‌شوند و ممکن است به طور کامل به آن داده‌ها دسترسی نداشته باشند. فراوانی منابع داده‌های متفاوت، نگه داشتن همه در یک صفحه را بسیار چالش برانگیز می‌کند و مانع همکاری و کارایی می‌شود، به ویژه با رشد یک سازمان. کارکنان وقت خود را برای یافتن اسناد و کارهای تکراری تلف می‌کنند، زیرا جایی برای جستجوی اطلاعات به روز در مورد تمام جنبه‌های کسب و کار مربوط به آنها وجود ندارد.

یک سیستم ERP این مشکل را با جمع‌آوری اطلاعات در یک پایگاه داده مرکزی و یکپارچه سازی حل می‌کند تا به مدیران و کارمندان دید بین بخشی بدهد. همچنین مشکلات ناشی از منابع متضاد داده را از بین می‌برد و آنها را قادر می‌سازد تا سناریوهای مختلف را تجزیه و تحلیل کنند، پیشرفت‌های فرآیند را کشف کنند و کارایی عمدۀ ای ایجاد

کنند. این به معنای صرفه جویی در هزینه و بهره وری بهتر است زیرا مردم زمان کمتری را صرف جستجوی داده های مورد نیاز می کنند.

با توجه به بیان مطالب در بالا در این پژوهش به بررسی اثر بخشی پیاده سازی سیستم ERP در شرکتهای تولیدی می پردازیم.

پیشینه نظری

تعريف برنامه‌ریزی منابع سازمانی (ERP)

برنامه‌ریزی منابع سازمانی (ERP) سیستمی از برنامه‌های نرمافزاری یکپارچه است که فرآیندها و عملیات روزمره تجاری را در سراسر امور مالی، منابع انسانی، تدارکات، توزیع، زنجیره تامین و سایر عملکردها مدیریت می کند. سیستم‌های ERP برای اکثر سازمان‌ها برنامه‌های حیاتی هستند، زیرا تمام فرآیندهای لازم برای اجرای کسب و کارشان را در یک سیستم واحد که برنامه‌ریزی منابع را نیز تسهیل می کند، ادغام می کنند. سیستم‌های ERP معمولاً بر روی یک پلت فرم نرم افزاری یکپارچه با استفاده از تعاریف داده های رایج که بر روی یک پایگاه داده واحد عمل می کنند، کار می کنند. اطلاعات کلیدی کسب و کار را جمع آوری و سازمان‌دهی می کنند و به سازمان‌ها کمک می کنند تا عملیات ناب و کارآمد را حتی در صورت گسترش آنها اجرا کنند.

ERP در هسته خود، یک برنامه کاربردی است که فرآیندهای کسب و کار را خودکار می کند و بینش و کنترل های داخلی را ارائه می دهد، با استفاده از یک پایگاه داده مرکزی که ورودی ها را از بخش هایی از جمله حسابداری، تولید، مدیریت زنجیره تامین، فروش، بازاریابی و منابع انسانی (HR) جمع آوری می کند. یک سیستم ERP به متعدد کردن افراد، فرآیندهای اصلی کسب و کار و فناوری در سراسر یک سازمان کمک می کند (آذر و جهانیان، ۱۳۹۲).

تاریخچه برنامه‌ریزی منابع سازمانی (ERP)

آنچه ما اکنون از آن به عنوان ERP یاد می کنیم در دهه ۱۹۶۰ با اختراع سیستم های برنامه ریزی نیازهای مواد MRP شروع شد. تولیدکنندگان از نرمافزار MRP برای برنامه‌ریزی زمان‌بندی تولید استفاده می کردند، بدین وسیله اطمینان حاصل می کردند که تمام منابع لازم برای اجرای تولید و ردیابی موجودی نهایی را دارند. دو دهه بعد، ارائه Dهندهای فناوری، سیستم های برنامه ریزی منابع تولید یا MRP II را توسعه دادند. در حالی که نرم افزار MRP II تولیدکنندگان را هدف قرار می داد، قابلیت های جدیدی برای برنامه ریزی تولید بهبود یافته ارائه می داد.

تا دهه ۱۹۹۰، ERP هویت فعلی خود را به عنوان یک پلتفرم مدیریت کسب و کار یکپارچه به خود گرفت. این فناوری نوآورانه کل تجارت، از حسابداری گرفته تا توسعه و تولید محصول، انجام سفارش و منابع انسانی را در یک پایگاه داده مشترک گرد هم آورد. این راه حل های اولیه ERP سرمایه و هزینه های عملیاتی زیادی داشتند. شرکت ها نیاز به خرید سرور، استخدام تیم فناوری اطلاعات با تخصص مناسب و سپس پرداخت هزینه صدور مجوز و پیاده سازی دارند. پس از آن صورت حسابهای کلانی برای تعمیر و نگهداری و ارتقاء آمد.

در حالی که راه حل های میزبانی شده ERP از ارائه Dهندهای خدمات برنامه در دسترس بود، این سیستم ها گرایش به گران و پیچیده بودن داشتند.

سپس، در سال ۱۹۹۸، NetSuite اولین ERP واقعی ابری را راه اندازی کرد. مدل عملیات ابری این فضا را متحول کرد زیرا سرمایه گذاری اولیه را به شدت کاهش داد و هزینه های عملیاتی را قابل پیش بینی کرد. با ERP ابری، نیازی به

خرید سرویس یا استخدام کارمند فناوری اطلاعات نبود، زیرا فروشنده زیرساخت را مدیریت می‌کرد و به طور خودکار ارتقاها را انجام می‌داد.

این امر ERP را در دسترس شرکت‌های کوچکتر قرار می‌دهد و به نوبه خود باعث رشد و سودآوری می‌شود. ERP ابری از آن زمان شروع به کار کرده و به بسیاری از نوآوری‌هایی که در دو دهه گذشته دیده ایم، دامن زده است. این مدل محاسباتی به شرکت‌ها این امکان را می‌دهد که هم در میان بخش‌های داخلی و هم با شرکای خارجی بهتر همکاری کنند و بینش‌های جدیدی را ایجاد کنند که باعث صرفه‌جویی در وقت و هزینه کسب و کارها می‌شود و آنها را به جلو سوق می‌دهد (آذر و همکاران، ۱۳۹۲).

اهمیت ERP برای مشاغل

سیستم‌های ERP برای کسب و کارهایی که به دنبال استفاده عاقلانه از منابع هستند بسیار حائز اهمیت است. آنها می‌توانند به رهبران کمک کنند تا سرمایه انسانی و مالی را مجددًا تخصیص دهند یا فرآیندهای تجاری اصلی کارآمدتری ایجاد کنند که در هزینه صرفه‌جویی می‌کند بدون اینکه کیفیت یا عملکرد را از دست بدهد.

ERP همچنین در هنگام برنامه‌ریزی و هماهنگی یک دارایی است کارمندان می‌توانند موجودی مواد اولیه و سفارشات مشتری را با جزئیات بیینند، سپس سفارشات خرید تامین کنند و تقاضای آینده پیش‌بینی شده را مقایسه کنند. در صورت لزوم، آنها می‌توانند تنظیماتی را برای رفع مشکلات انجام دهند. نرم افزار ERP ارتباطات و همکاری را نیز بهبود می‌بخشد زیرا کارگران می‌توانند وضعیت سایر بخش‌ها را برای هدایت تصمیمات خود بررسی کنند.

به عنوان یک منبع جامع داده، یک سیستم ERP همچنین مجموعه‌ای از گزارش‌ها و تجزیه و تحلیل‌ها را ارائه می‌کند که می‌توانند برای کسب و کار تفاوت‌آفرین باشند. تبدیل مجموعه وسیعی از اطلاعات به نمودارها و نمودارهایی که بهوضوح روندها را نشان می‌دهند و به مدل‌سازی نتایج احتمالی کمک می‌کنند، قابلیتی است که مدیران ERP آن را ارزشمند می‌دانند (آفاجانی و همکاران، ۱۳۹۳).

ماژول‌های ERP

یک ERP شامل تعدادی ماژول مختلف است - مجموعه‌ای از ویژگی‌ها که برای جنبه‌های مختلف کسب و کار، طراحی شده‌اند. این فراتر از امور مالی و سایر عملکردهای اساسی مانند مدیریت زنجیره تامین و ارتباط با مشتری است. در اینجا یک تفکیک سریع از پرکاربردترین ماژول‌های ERP آورده شده است:

دارایی، مالیه، سرمایه گذاری: یک ماژول مالی، اساس تقریباً هر سیستم ERP، دفتر کل و تمام داده‌های مالی را مدیریت می‌کند. هر تراکنش، از جمله حساب‌های پرداختی AP و حساب‌های دریافتی AR را ردیابی می‌کند و تطبیق‌ها و گزارش‌های مالی را مدیریت می‌کند.

تدارکات: ماژول تدارکات خرید را مدیریت می‌کند، چه مواد خام و چه کالاهای نهایی. می‌تواند درخواست‌ها برای مظنه‌ها و سفارش‌های خرید را خودکار کند و وقتی به برنامه‌ریزی تقاضا مرتبط است، خرید بیش از حد و خرید کم را به حداقل برساند.

ساخت: تولید می‌تواند پیچیده باشد و این ماژول به شرکت‌ها کمک می‌کند تا تمام مرافق تولید محصولات را هماهنگ کنند. ماژول تولید می‌تواند اطمینان حاصل کند که تولید مطابق با تقاضا است و بر تعداد اقلام در حال پیشرفت و تمام شده نظارت دارد.

مدیریت موجودی: یک مازول مدیریت موجودی سطوح موجودی فعلی را تا سطح SKU نشان می‌دهد و آن اعداد را در زمان واقعی به روز می‌کند. همچنین معیارهای کلیدی مرتبط با موجودی را اندازه‌گیری می‌کند. هر شرکت مبتنی بر محصولات به این مازول برای بهینه‌سازی موجودی موجود بر اساس تقاضای فعلی و پیش‌بینی شده نیاز دارد.

مدیریت سفارش: این نرم افزار سفارشات مشتریان را از تمام کanal‌ها به محضور ورود نظارت و اولویت‌بندی می‌کند و پیشرفت آنها را از طریق تحویل پیگیری می‌کند. یک مازول مدیریت سفارش می‌تواند زمان انجام و تحویل را سرعت بخشد و تجربه مشتری را بهبود بخشد.

مدیریت انبار: یک مازول مدیریت انبار فعالیت‌های انبار مانند دریافت، چیدن، بسته‌بندی و حمل و نقل را هدایت می‌کند. می‌تواند با شناسایی راه‌های کارآمدتر برای اجرای این وظایف، در زمان و هزینه در انبار صرفه جویی کند.

مدیریت ارتباط با مشتری (CRM): یک مازول محبوب برای مشاغل در طیف گسترده‌ای از صنایع است. تمام ارتباطات با مشتریان را ردیابی می‌کند، به مدیریت کمک می‌کند و می‌تواند خدمات مشتری را بهبود بخشد و فروش را افزایش دهد.

اتوماسیون خدمات حرفه‌ای (PSA): مشاغل خدماتی اغلب از مازول اتوماسیون خدمات حرفه‌ای PSA برای برنامه‌ریزی و ردیابی پروژه‌ها، از جمله زمان و منابع صرف شده برای آنها، استفاده می‌کنند. این می‌تواند صورتحساب مشتری را ساده کند و همکاری بین کارکنانی که روی یک پروژه کار می‌کنند را تشویق کند.

مدیریت نیروی کار (WFM): مازول مدیریت نیروی کار WFM میزان حضور و غیاب و ساعت کار را ردیابی می‌کند و برخی نیز می‌توانند حقوق و دستمزد را مدیریت کنند. این ابزار می‌تواند غیبت و بهره وری را توسط بخش، تیم و کارمند فردی ثبت کند.

مدیریت منابع انسانی (HRM): مازول مدیریت منابع انسانی HRM یا مدیریت سرمایه انسانی HCM مشابه مازول مدیریت نیروی کار است. سوابق کارمندان را با اطلاعات دقیق، مانند PTO موجود و بررسی عملکرد، نگه دارد و می‌تواند روندهای نیروی کار را در بخش‌ها یا جمعیت‌های مختلف نشان دهد.

تجارت الکترونیک: یک مازول تجارت الکترونیک به خرده فروشان و برندها اجازه می‌دهد تا قسمت‌های پشتیبانی و اجرایی فروشگاه‌های آنلاین خود را مدیریت کنند. آنها می‌توانند ظاهر و فضای سایت را تغییر دهند و صفحات محصول را با این برنامه اضافه و به روز کنند.

اتوماسیون بازاریابی: این مازول تلاش‌های بازاریابی را در تمام کanal‌های دیجیتال - ایمیل، وب، شبکه‌های اجتماعی - مدیریت می‌کند و سازمان‌ها را قادر می‌سازد تا پیام‌های خود را بهینه و شخصی‌سازی کنند. یک ابزار اتوماسیون بازاریابی می‌تواند منجر به افزایش فروش و وفاداری مشتری شود (طاهر پور کلانتری و همکاران، ۱۳۹۰).

تأثیر سیستم‌های ERP

تأثیر ERP دارای مجموعه ویژگی‌های غنی هستند که مزایای بی‌شماری را برای کسب و کارها به ارمنان می‌آورند. این نرم‌افزار تقریباً توسط همه شرکت‌های با اندازه معین مورد استفاده جهانی قرار گرفته است زیرا باعث پیشرفت واقعی می‌شود. در حالی که آنچه که یک شرکت فردی به عنوان بزرگترین ارزش این فناوری می‌بیند متفاوت است، در بخش تأثیرات جهانی کلیدی ERP ارائه می‌شود:

صرفه جویی در هزینه: شاید بزرگترین ارزش پیشنهادی سیستم‌های ERP این باشد که آنها می‌توانند در هزینه‌های سازمان از راه‌های مختلفی صرفه جویی کنند. با خودکار کردن بسیاری از کارهای ساده و تکراری، خطاهای نیاز به اضافه کردن کارمندان را با همان سرعت رشد کسب و کار به حداقل می‌رسانند. دید بین شرکتی، شناسایی ناکارآمدی‌هایی را که هزینه‌ها را افزایش می‌دهند و منجر به استقرار بهتر همه منابع، از نیروی کار گرفته تا موجودی و تجهیزات، آسان‌تر می‌کند.

دید گردش کار: با تمام گردش کار و اطلاعات در یک مکان، کارکنان با دسترسی به سیستم می‌توانند وضعیت پروژه‌ها و عملکردهای مختلف تجاری مرتبط با شغل خود را مشاهده کنند. این دید ممکن است به ویژه برای مدیران و رهبران ارزشمند باشد، و بسیار سریعتر و ساده‌تر از جستجوی اسناد مناسب و درخواست مداوم از همکاران برای به روز رسانی است.

گزارش دهی: تجزیه و تحلیل داده‌ها تنها در صورتی مفید هستند که شرکت‌ها بتوانند آن‌ها را تجزیه و تحلیل و درک کنند، و یک ERP به آن کمک می‌کند. راه حل‌های پیشرو دارای ابزارهای گزارش‌دهی و تحلیلی چشمگیری هستند که به کاربران اجازه می‌دهند نه تنها شاخص‌های کلیدی عملکرد را ردیابی کنند، بلکه هر معیار یا مقایسه‌ای را که می‌تواند رویاپردازی کنند، نمایش دهنند. از آنجایی که یک ERP فراگیر است، می‌تواند به یک کسب و کار کمک کند تا بفهمد که چگونه یک تغییر یا مشکل در یک فرآیند در یک بخش بر بقیه شرکت تأثیر می‌گذارد.

بینش/هوش تجاری: از آنجایی که ERP‌ها می‌توانند به داده‌های زمان واقعی از سراسر شرکت دسترسی داشته باشند، این سیستم‌ها می‌توانند روندهای تاثیرگذار را آشکار کنند و بینش تجاری گسترده‌ای را ارائه دهنند. این منجر به تصمیم‌گیری بهتر توسط رهبران سازمانی می‌شود که اکنون به راحتی به تمام داده‌های مرتبط دسترسی دارند.

انطباق با مقررات و امنیت داده‌ها: استانداردهای گزارشگری مالی و مقررات امنیتی داده‌های دولتی و صنعتی به طور مکرر تغییر می‌کنند و یک ERP می‌تواند به شرکت‌ها کمک کند که این‌ها و سازگار بماند. یک ERP با ردیابی چرخه عمر هر تراکنش، از جمله پاییندی به گردش کار تأیید مورد نیاز، یک مسیر حسابرسی فراهم می‌کند. کسب و کارها همچنین ممکن است احتمال خطاهای و مشکلات مربوط به انطباق با اتوماسیون را کاهش دهند. نرم افزار ERP گزارش‌های مالی منطبق با استانداردها و مقررات را ارائه می‌دهد و برنامه‌های کاربردی SaaS برای کمک به شرکت‌ها با انطباق با PCI-DSS مجهز هستند.

مدیریت ریسک: فناوری ERP از چند جهت ریسک را کاهش می‌دهد. کنترل دسترسی ریز و گردش کار تایید تعريف شده می‌تواند کنترل‌های مالی را تقویت کرده و تقلب را کاهش دهد. علاوه بر این، داده‌های دقیق تر، اشتباهاتی را که می‌تواند منجر به از دست دادن فروش یا جریمه شود، از بین می‌برد و در نهایت، توانایی مشاهده وضعیت کل عملیات کارمندان را قادر می‌سازد تا به سرعت خطرات ناشی از اختلالات تجاری را کنترل کنند.

امنیت داده‌ها: ارائه دهنده‌گان ERP درک می‌کنند که سیستم شما داده‌های حساس را در خود جای داده است و اقدامات لازم را برای اطمینان از ایمن بودن آن انجام می‌دهند. با افزایش حجم و مقیاس حملات سایبری، این دقت بیش از هر زمان دیگری اهمیت دارد. نرم افزار ERP ابری که توسط فروشنده مدیریت می‌شود، به ویژه از پروتکل‌های امنیتی پیشرفته استفاده می‌کند تا اطمینان حاصل کند که شرکت قربانی یک حمله مخرب نمی‌شود.

همکاری: کارمندان زمانی بیشترین تاثیر را دارند که با هم کار کنند. راه حل‌های ERP اشتراک‌گذاری اطلاعات-مانند سفارش‌های خرید، قراردادها و سوابق پشتیبانی مشتری- را در بین تیم‌ها آسان می‌کنند. دیوارهای بین بخش‌ها را با دادن دسترسی مناسب به کارمندان به داده‌های زمان واقعی در مورد عملکردهای تجاری مرتبط، خراب می‌کند.

مقیاس پذیری: سیستم ERP مناسب به اندازه کافی مقیاس پذیر و انعطاف پذیر خواهد بود تا نیازهای شرکت را امروز و برای آینده قابل پیش بینی برآورده کند. سیستم‌های ابری بهویژه با تغییرات عملیاتی جزئی و عمده سازگار می‌شوند، حتی با افزایش مقدار داده‌هایی که سازمان جذب می‌کند و تقاضا برای دسترسی افزایش می‌یابد.

انعطاف پذیری: در حالی که نرم افزار ERP به کسب و کارها کمک می‌کند تا بهترین شیوه‌ها را دنبال کنند، همچنین انعطاف پذیری برای پشتیبانی از فرآیندها و اهداف منحصر به فرد را ارائه می‌دهد. این سیستم به مدیران این امکان را می‌دهد تا گردش‌های کاری خاص شرکت را ایجاد کنند و گزارش‌های خودکار مهم برای بخش‌ها و مدیران مختلف ایجاد کنند. یک ERP نوآوری و خلاقیت سازمان را افزایش می‌دهد (ابراهیمی کردل و همکاران، ۱۳۹۲).

مدل مفهومی ERP:



مزایای ERP

سیستم‌های ERP عملیات سازمانی را از طرق مختلفی بهبود می‌بخشد. سیستم‌های ERP با ادغام اطلاعات مالی در یک سیستم واحد، گزارشگری مالی سازمان را یکسان می‌کند. آنها همچنین مدیریت سفارش را ادغام می‌کنند و سفارش گرفتن، تولید، موجودی، حسابداری و توزیع را به فرآیندی بسیار ساده تر و کم خطا تبدیل می‌کنند. بیشتر ERP‌ها شامل مدیریت ارتباط با مشتری CRM نیز می‌شوند. ابزارهایی برای ردیابی تعاملات مشتری، در نتیجه بینش عمیق تری در مورد رفتار و نیازهای مشتری ارائه می‌دهد. آنها همچنین می‌توانند فرآیندهای تولید و پشتیبانی را استاندارد و خودکار کنند و تدارکات را در واحدهای تجاری سازمان یکسان کنند. سیستم‌های ERP همچنین می‌توانند یک پلتفرم استاندارد منابع انسانی برای گزارش‌دهی زمان، ردیابی هزینه‌ها، آموزش و تطبیق مهارت‌ها فراهم کنند و توانایی سازمان را در ارائه گزارش‌های انطباق لازم در سراسر امور مالی، منابع انسانی و زنجیره تامین به میزان زیادی افزایش دهند (امیر نسب و مهر آذین، ۱۳۹۲).

ویژگی‌های کلیدی سیستم‌های ERP

مقیاس، دامنه و عملکرد سیستم‌های ERP بسیار متفاوت است، اما اکثر سیستم‌های ERP ویژگی‌های زیر را ارائه می‌دهند:

ادغام در سطح سازمانی: فرآیندهای کسب و کار از ابتها به انتهای در بخش ها و واحدهای تجاری یکپارچه می شوند. به عنوان مثال، یک سفارش جدید به طور خودکار یک بررسی اعتباری را آغاز می کند، در دسترس بودن محصول را جویا می شود و برنامه توزیع را به روز می کند. پس از ارسال سفارش، فاکتور ارسال می شود.

عملیات در زمان واقعی (یا تقریباً زمان واقعی): از آنجایی که فرآیندهای مثال بالا در عرض چند ثانیه پس از دریافت سفارش رخ می دهند، مشکلات به سرعت شناسایی می شوند و به فروشنده زمان بیشتری برای اصلاح وضعیت می دهند.

یک پایگاه داده مشترک: یک پایگاه داده مشترک این امکان را فراهم می کند که داده ها یک بار برای شرکت با هر بخش با استفاده از همان تعریف، تعریف شوند. برخی از سیستم های ERP پایگاه داده فیزیکی را برای بهبود عملکرد تقسیم می کنند.

فضای کاربری با ظاهر ثابت: سیستم های ERP یک رابط کاربری ثابت را ارائه می دهند و در نتیجه هزینه های آموزشی را کاهش می دهند. هنگامی که نرم افزارهای دیگر توسط یک فروشنده ERP خریداری می شود، فضای کاربری با ظاهر ثابت ارائه می شود که باعث می شود سرعت تطبیق کاربر با نرم افزار بالا رود. با ورود نسخه های جدید به بازار، اکثر فروشنده‌گان ERP رابط کاربری سازگار را بازیابی می کنند (فرقاندوس و درخشانفر، ۱۳۸۷).

آینده ERP

اکنون که شرکت‌ها مزایای فوق العاده ERP را درک کرده‌اند، به دنبال راه‌هایی برای ارتقای ERP هستند. فناوری‌هایی مانند هوش مصنوعی (AI)، بلاک چین، واقعیت افزوده (AR) و اینترنت اشیا (LOT) روندهای ERP امروزی را شکل می دهند. بسیاری از این فناوری‌ها در حال حاضر در راه حل‌های ERP پیشرو در صنعت تعییه شده‌اند.

برای مثال، هوش مصنوعی و یادگیری ماشینی، می‌توانند تطبیق حساب‌ها را به طور خودکار انجام دهند و تراکنش‌هایی را که مستلزم بررسی دقیق‌تر هستند، علامت‌گذاری کنند. این باعث صرفه جویی در وقت تیم حسابداری می‌شود و کاری را که اکثراً منتظر آن نیستند، تخلیه می‌کند. فناوری یادگیری ماشینی با پردازش تراکنش‌های بیشتر بهبود می‌باید و می‌تواند به توسعه پیش‌بینی‌های دقیق‌تر کمک کند.

بلاک چین داده‌ها را در قالبی امن بسته بندی می‌کند و می‌تواند شفافیت را در بین شرکت‌های زنجیره تامین افزایش دهد. به طور خاص، می‌تواند وضعیت محصولات خاص را با جزئیات نشان دهد و یک دنباله حسابرسی عمیق از سفر یک آیتم از مواد خام به کالای نهایی ایجاد می‌کند. این همچنین اطلاعاتی را فراهم می‌کند که ERP می‌تواند بیش هایی را از آن استخراج کند.

واقعیت افزوده جایگاهی در خرده‌فروشی پیدا کرده است و به مصرف‌کنندگان این امکان را می‌دهد تا فرش یا تصویر سه‌بعدی یک مبلمان را در اتاق نشیمن خود قرار دهند تا قبل از خرید حس کنند که ظاهر آن چگونه است. تمام نقاط داده و تصاویر مورد نیاز برای عملکرد AR می‌توان در ERP ذخیره کرد.

در نهایت، شرکت‌های ارزش دستگاه‌های IoT مانند حسگرهای اسکنرها و دوربین‌ها را که می‌توانند اطلاعات را به ERP بازگردانند، تشخیص می‌دهند. برای مثال، سنسوری که عملکرد یک قطعه از تجهیزات اتوماسیون انبار را نظارت می‌کند، می‌تواند زمانی که ماشین‌آلات کنترل شروع به کار می‌کند، به مدیر هشدار دهد. این می‌تواند نشانه‌ای باشد که تجهیزات نیاز به تعمیر دارند و کسب‌وکار می‌تواند قبل از خراب شدن و ایجاد اختلال در عملیات مداخله کند. یک ردیاب اینترنت اشیا در یک کامیون تحویل می‌تواند نشان دهد که راننده‌گان مسیرهای ناکارآمدی را طی می‌کنند و به آنها پیشنهاد می‌کند همیشه از GPS استفاده کنند.

جدا از این فناوری‌های پرهیاهو، کسب‌وکارهای بیشتری به دنبال ادغام همه برنامه‌های کاربردی خود در یک پلتفرم واحد هستند. تحقیقات اخیر از گارتнер نشان می‌دهد که ۴۰ درصد از شرکت‌های خدماتی تا سال ۲۰۲۶ فرآیندهای اصلی مانند امور مالی، منابع انسانی، سفارش به پول نقد، تدارکات و عملیات را در یک مجموعه واحد متعدد می‌کنند. همانطور که ارائه‌دهندگان نرم‌افزار پیشنهادات خود را گسترش می‌دهند و کسب‌وکارهای بیشتری به ارزش یک سیستم ERP یکپارچه، این امر به طور فزاینده‌ای رایج خواهد شد (طاهر پور کلانتری و همکاران، ۱۳۹۰).

پیشینه پژوهش

یعقوبی و سعیدی (۱۴۰۱) در مقاله خود با عنوان بررسی عوامل موافقیت و شکست اجرای سیستم برنامه ریزی منابع سازمانی ERP درسازمان‌ها (مطالعه موردی: شرکت نستله) چنین بیان می‌دارند: این تحقیق، به عنوان مطالعه موردی به بررسی تحقیقات انجام شده در رابطه با اجرای سیستم برنامه ریزی منابع سازمانی در شرکت نستله می‌پردازیم و عوامل موافقیت و شکست آن را بررسی می‌کنیم و در نهایت توصیه‌ها و تحلیل‌های لازم در این زمینه صورت گرفته است. این تحقیق می‌تواند به محققین و مجریان سیستم‌های برنامه ریزی منابع سازمانی در جهت اجرای موفق آن کمک نماید.

فرهادی و سیفی نیا (۱۴۰۰) در مطالعه خود با عنوان تاثیر برنامه ریزی منابع سازمانی ERP بر کیفیت تصمیم‌گیری در اداره کل دامپزشکی استان چهارمحال و بختیاری چنین بیان می‌دارند: پژوهش حاضر با هدف تعیین تاثیر پیاده سازی سیستم ERP در اداره کل دامپزشکی بر کیفیت تصمیم‌گیری انجام شده است. نوع پژوهش، کاربردی و از نظر روش توصیفی از نوع همبستگی بود. جامعه آماری مورد نظر در این تحقیق را تمامی کارکنان اداره کل دامپزشکی استان چهارمحال و بختیاری تشکیل دادند و حجم نمونه با استفاده از فرمول کوکران و روش نمونه گیری تصادفی- طبقه‌ای تعداد ۱۸۰ نفر تعیین گردید. به منظور سنجش متغیرهای پژوهش از پرسشنامه پژوهش اویداد و همکاران (۲۰۲۰) استفاده شد. جهت بررسی فرضیات پژوهش مدل معادلات ساختاری و رویکرد کمترین مرباعات جزئی مورداستفاده قرار گرفت. یافته‌های پژوهش نشان داده است که کیفیت اطلاعات ERP بر استفاده و رضایت کاربران سیستم ERP تاثیر داشته است که بیشتر تاثیر در استفاده کاربران بوده و کیفیت سیستم ERP نیز بر استفاده و رضایت کاربران آن تاثیر داشته و بیشترین مقدار تاثیر بر رضایت کاربران است. همچنین استفاده کاربران از سیستم ERP منجر به رضایت آن‌ها شده و رضایت کاربران ERP نیز کیفیت تصمیم‌گیری تاثیر داشته است.

افراخته و همکاران (۱۳۹۹) در مقاله خود تحت عنوان بررسی عوامل مؤثر بر موافقیت سیستم‌های برنامه ریزی منابع سازمانی ERP در مدیریت پروژه چنین بیان می‌دارند: این پژوهش عوامل مؤثر بر موافقیت پروژه‌های ERP را در چارچوب مفاهیم مدیریت دانش ERP تکمیل نموده و چارچوب جدیدی جهت دستیابی به موافقیت پیاده سازی ERP و بهبود عملکرد سیستم ارائه می‌نماید. سپس مدل مربوطه در سازمان‌هایی که سیستم ERP را پیاده‌سازی نموده و در حال استفاده از آن هستند، مورد ارزیابی قرار خواهد گرفت. در نهایت نیز میزان اهمیت و تأثیر هر یک از عوامل‌در موافقیت پروژه ERP مورد ارزیابی و رتبه بندی قرار خواهد گرفت. نتایج حاصله نشان می‌دهند، رابطه علی و معلولی معنیداری بین فروشنده‌گان سیستم، مشاوران پیاده سازی، مدیریت پروژه، مدیریت دانش ERP و عملکرد سیستم وجود دارد. کیفیت خدمت ارائه دهنده سیستم و دستیابی به مدیریت پروژه ERP نیز به عنوان مهمترین عوامل تأثیرگذار بر موافقیت پیاده سازی و بهبود عملکرد سیستم شناخته شدند. دستیابی به مزایای مدیریت دانش ERP، علاوه بر دستیابی به مدیریت پروژه موفق ERP، بهبود عملکرد سیستم و فرایندهای کسب و کار را نیز در بر دارد.

ال موحیفیت و شایتی (۲۰۲۰) در مقاله ای تحت عنوان تاثیر برنامه ریزی منابع سازمانی بر عملکرد تجاری چنین بیان می دارند: پشتیبانی مدیریت، رضایت کاربر و آموزش به طور قابل توجهی بر استفاده از ERP تاثیر داشته و سیستم ERP عملکرد سازمانی را بهبود بخشدیده است.

اویداد و همکاران (۲۰۲۰) در مقاله ای تحت عنوان ارزیابی تاثیر برنامه ریزی منابع سازمانی بر کیفیت تصمیم گیری: یک مطالعه تجربی چنین بیان نمودند: اطلاعات و کیفیت سیستم تاثیر مثبتی بر تجربه کلی کاربر با سیستم ERP دارد و این امر کیفیت تصمیم گیری را تحت تاثیر قرار داد.

شهرزادی و ناوید در مقاله ای تحت عنوان تحلیل تاثیر آموزش های ERP بر عملکرد سازمانی: مطالعه شرکت های پاکستانی چنین بیان می دارند: آموزش های ERP تاثیر مثبت و معناداری بر عملکرد کارکنانی که در شرکت ها مشغول فعالیت هستند دارد.

فرضیه های تحقیق

- پیاده سازی ERP در شرکتهای تولیدی موجب صرفه جویی در هزینه های سازمان شده است.
- پیاده سازی ERP در شرکتهای تولیدی موجب افزایش هوش تجاری شده است.
- پیاده سازی ERP در شرکتهای تولیدی موجب مدیریت ریسک شده است.
- پیاده سازی ERP در شرکتهای تولیدی موجب همکاری سازمان شده است.
- پیاده سازی ERP در شرکتهای تولیدی موجب مقیاس پذیری عملیات شده است.

روش تحقیق

در این پژوهش تاثیر پیاده سازی سیستم یکپارچه مدیریت منابع در شرکتهای تولیدی بر صرفه جویی در هزینه های سازمان، هوش تجاری، مدیریت ریسک، بهبود همکاری سازمان و موجب مقیاس پذیری عملیات مورد مطالعه و بررسی قرار می گیرد، بنابراین پیاده سازی سیستم یکپارچه مدیریت منابع سازمان به عنوان متغیر ملاک (وابسته) و صرفه جویی در هزینه های سازمان، هوش تجاری، مدیریت ریسک، بهبود همکاری سازمان و مقیاس پذیری عملیات به عنوان متغیر پیش بین (مستقل) در شرکتهای تولیدی و از ابتدای آذر ماه سال ۱۴۰۱ تا انتهای آذر ۱۴۰۱ انجام شده و پرسشنامه های مربوط به تحقیق در این بازه زمانی توزیع و گردآوری گردیده است. مطالعه حاضر از نظر هدف کاربردی و از نظر روش جمع آوری داده ها از نوع تحقیقات توصیفی - پیمایشی است. از آنچا که محقق به دنبال بررسی رابطه میان دو مولفه است، این پژوهش از نوع تحقیقات همبستگی است. در این پژوهش از هر دو روش کتابخانه ای (پیشینه و ادبیات پژوهش) و میدانی جهت گردآوری اطلاعات استفاده شده است. در روش میدانی، ابزار گردآوری داده های اولیه از طریق پرسشنامه محقق ساخته و با استفاده از درجه بندی لیکرت استفاده شد. پرسشنامه شامل ۳۳ سوال است.

جدول (۱): مقیاس ۵ گزینه ای لیکرت

خیلی موافق	موافق	تا حدی	مخالفم	خیلی مخالف
۱	۲	۳	۴	۵

در این پژوهش برای تعیین پایایی از روش آلفای کرونباخ استفاده شد (مقدار آلفای بدست آمده ۰/۸۷) که در سطح قابل قبول می باشد. اعتبار محتوا این پرسشنامه توسط افراد متخصص در این موضوع در شرکتهای تولیدی مورد تایید قرار گرفته است و از اعتبار لازم برخودار می باشد. جامعه ای آماری در این پژوهش کلیه کارکنان و مدیران شرکتهای تولیدی می باشند. جامعه آماری در این پژوهش ۱۱۹ نفر می باشند که به دلیل محدود بودن جامعه اماری، نمونه آماری برابر

است با جامعه آماری. به منظور تجزیه و تحلیل داده های جمع آوری شده، ابتدا از امار توصیفی که به بررسی متغیرهای جمعیت شناختی تحقیق شامل جنسیت، میزان تحصیلات و ... می پردازد، مورد بررسی قرار می گیرد. سپس امار تحلیلی مطرح می گردد. به منظور بررسی تاثیر هر از عوامل از آزمون تی استیودنت به واسطه نرم افزار SPSS20 استفاده خواهد شد.

تجزیه و تحلیل داده آمار توصیفی

در این بخش از تجزیه و تحلیل آماری به بررسی چگونگی توزیع نمونه آماری از حیث متغیرهایی چون جنسیت، میزان تحصیلات، سن و میزان سابقه کار در شرکتهای تولیدی پرداخته می شود. که در جدول ۲ ذکر شده است.

جدول (۲): آمار توصیفی متغیرها

متغیر			فراآوانی	درصد فراوانی
جنسیت	مرد		۸۵	۷۱/۴
	زن		۳۴	۲۸/۶
	دیپلم		۶	۵
	فوق دیپلم		۶۱	۵۱/۳
تحصیلات	لیسانس		۱۴	۱۱/۸
	فوق لیسانس		۲۹	۲۴/۴
	دکتری		۲	۱/۷
	کمتر از ۲۵		۷	۵/۹
سن	۳۵-۲۵		۱۸	۱۵/۱
	۴۵-۳۵		۲۸	۲۳/۵
	۵۵-۴۵		۴۰	۳۳/۶
	بیشتر از ۵۵		۲۶	۲۱/۸
سابقه کار	کمتر از ۵ سال		۱	۸
	۱۰-۵		۳	۲/۵
	۱۵-۱۰		۲۰	۱۶/۸
	۲۰-۱۵		۵۱	۴۲/۹
	بیشتر از ۲۰ سال		۴۴	۳۷

تحلیل داده ها آزمون فرضیات

در این قسمت به بررسی و آزمون فرضیات می پردازیم.

فرضیه اول: پیاده سازی ERP در شرکتهای تولیدی موجب صرفه جویی در هزینه های سازمان شده است.

فرض اماری به صورت زیر شکل می گیرد:

فرضیه صفر: پیاده سازی ERP در شرکتهای تولیدی موجب صرفه جویی در هزینه های سازمان نشده است.

فرضیه مقابله: پیاده سازی ERP در شرکتهای تولیدی موجب صرفه جویی در هزینه های سازمان شده است.

با استفاده از آزمون تی استیودنت به بررسی این فرضیه می پردازیم.

جدول (۳): آزمون تی استیودنت

مقدار p	درجه آزادی	مقدار t	متغیر
۰/۰۰۰	۱۱۸	۱۲/۶۸	صرفه جویی در هزینه ها

با توجه به خروجی نرم افزار چون مقدار تی از مقدار آزمون یعنی (۱/۹۸) بیشتر است و با توجه به اینکه عدد معناداری زیر ۵ درصد است در نتیجه فرض صفر رد شده و فرض مقابل تایید می شود. یعنی پیاده سازی سیستم برنامه ریزی منابع سازمانی در شرکتهای تولیدی موجب صرفه جویی در هزینه های سازمان شده است.

فرضیه دوم: پیاده سازی ERP در شرکتهای تولیدی موجب افزایش هوش تجاری شده است.

فرض آماری

فرضیه صفر: پیاده سازی سیستم برنامه ریزی منابع سازمان در شرکتهای تولیدی موجب افزایش هوش تجاری نشده است.

فرضیه مقابل: پیاده سازی سیستم برنامه ریزی منابع سازمان در شرکتهای تولیدی موجب افزایش هوش تجاری شده است.

جدول (۴): آزمون تی استیودنت

مقدار p	درجه آزادی	مقدار t	متغیر
۰/۰۰۰	۱۱۸	۹/۲۴۷	هوش تجاری

با توجه به خروجی نرم افزار چون مقدار تی از مقدار آزمون یعنی (۱/۹۸) بیشتر است و با توجه به اینکه عدد معناداری زیر ۵ درصد است در نتیجه فرض صفر رد شده و فرض مقابل تایید می شود. یعنی پیاده سازی سیستم برنامه ریزی منابع سازمانی در شرکتهای تولیدی موجب افزایش هوش تجاری شده است.

فرضیه سوم: پیاده سازی ERP در شرکتهای تولیدی موجب مدیریت ریسک شده است.

فرض آماری

فرضیه صفر: پیاده سازی ERP در شرکتهای تولیدی موجب مدیریت ریسک نشده است.

فرضیه مقابل: پیاده سازی ERP در شرکتهای تولیدی موجب مدیریت ریسک شده است.

جدول (۵): آزمون تی استیودنت

مقدار p	درجه آزادی	مقدار t	متغیر
۰/۰۰۰	۱۱۸	۷/۹۵۶	مدیریت ریسک

با توجه به خروجی نرم افزار چون مقدار تی از مقدار آزمون یعنی (۱.۹۸) بیشتر است و با توجه به اینکه عدد معناداری زیر ۵ درصد است در نتیجه فرض صفر رد شده و فرض مقابل تایید می شود. یعنی پیاده سازی سیستم برنامه ریزی منابع سازمانی در شرکتهای تولیدی موجب مدیریت ریسک شده است.

فرضیه چهارم: پیاده سازی ERP در شرکتهای تولیدی موجب بهبود همکاری شده است.

فرض آماری

فرضیه صفر: پیاده سازی ERP در شرکتهای تولیدی موجب بهبود همکاری سازمان نشده است.

فرضیه مقابل: پیاده سازی ERP در شرکت های تولیدی موجب بهبود همکاری سازمان شده است.

جدول (۶): آزمون تی استیودنت

متغیر	مقدار t	درجه آزادی	مقدار p
همکاری سازمان	۲۱/۱۹۷	۱۱۸	.۰۰۰

با توجه به خروجی نرم افزار چون مقدار تی از مقدار آزمون یعنی (۱/۹۸) بیشتر است و با توجه به اینکه عدد معناداری زیر ۵ درصد است در نتیجه فرض صفر رد شده و فرض مقابل تایید می شود. یعنی پیاده سازی سیستم برنامه ریزی منابع سازمانی در شرکتهای تولیدی موجب بهبود همکاری سازمان شده است.

فرضیه پنجم: پیاده سازی ERP در شرکتهای تولیدی موجب مقیاس پذیری شده است.

فرض آماری

فرضیه صفر: پیاده سازی ERP در شرکتهای تولیدی موجب مقیاس پذیری نشده است.

فرضیه مقابل: پیاده سازی ERP در شرکت های تولیدی موجب مقیاس پذیری شده است.

جدول (۷): آزمون تی استیودنت

متغیر	مقدار t	درجه آزادی	مقدار p
دسترسی به اطلاعات	۱۱/۳۹۹	۱۱۸	.۰۰۰

با توجه به خروجی نرم افزار چون مقدار تی از مقدار آزمون یعنی (۱/۹۸) بیشتر است و با توجه به اینکه عدد معناداری زیر ۵ درصد است در نتیجه فرض صفر رد شده و فرض مقابل تایید می شود. یعنی پیاده سازی سیستم برنامه ریزی منابع سازمانی در شرکتهای تولیدی موجب مقیاس پذیری شده است.

نتیجه گیری

فرایندهای تصمیم گیری کلیدی در یک سیستم غیر مرتبط و جزیره ای بزرگترین چالش را بوجود می آورد، فراوانی داده ها و عدم یکپارچکی مانع همکاری و کارایی مناسب و افزایش هزینه ها می گردد. سیستم ERP با جمع اوری و یکپارچه سازی اطلاعات مشکلات تضاد داده ها را ازبین می برد و سناریوی تجزیه و تحلیل داده ها را روان می سازد که باعث صرفه جویی در هزینه و افزایش بهره وری می گردد. ERP دارای مازولهای مالی، تدارکات، ساخت، مدیریت موجودی، مدیریت سفارش، مدیریت انبار، مدیریت ارتباط با مشتری، اتوماسیون خدمت حرفة ای، مدیریت نیروی کار و منابع انسانی، تجارت الکترونیک و اتوماسیون بازاریابی به صورت یکپارچه می باشد که این مجموعه های دارای ویژگیهای غنی می باشند که مزایای بیشماری از جمله صرفه جویی در هزینه، دید گردش کار، گزارش دهی، هوش تجاری، انطباق با مقررات و امنیت داده ها، مدیریت ریسک، همکاری، مقیاس پذیری و انعطاف پذیری می گردد. سیستم ERP با ادغام اطلاعات مالی و فرایندهای کسب و کار از ابتدا به انتهای بخش های واحد های جاری یکپارچه می شوند. سیستم ERP یک رابط با کاربری ثابت ارائه می دهد که باعث کاهش هزینه آموزش می شود. در دهه ۱۹۹۰ راه اندازی ERP نیاز به سرور و کارمند فناوری اطلاعات داشت که مستلزم صرف هزینه بسیاری می شد ولی از سال ۱۹۹۸ ERP ابری راه اندازی شد که فضا را متحول کرد و نیاز به خرید سرور و استخدام کاربر فناوری اطلاعات که هزینه بالایی داشت را از بین برد و در دسترس شرکتهای متوسط و کوچکتر هم قرار گرفت و باعث رشد سوداواری در این شرکتها نیز گردید. ترکیب هوش مصنوعی، بلاک چین، اینترنت باعث پیشرو بودن ERP در صنعت می گردد.

منابع

- ✓ یعقوبی، محمد، سعیدی، عباس، (۱۴۰۱)، بررسی عوامل موفقیت و شکست اجرای سیستم برنامه ریزی منابع سازمانی ERP درسازمان ها (مطالعه موردی: شرکت نستله)، پنجمین همایش ملی توسعه علوم فناوریهای نوین در مدیریت، حسابداری و کامپیوتر، تهران.
- ✓ فرهادی، فرهاد، سیفی نیا، معصومه، (۱۴۰۰)، تاثیر برنامه ریزی منابع سازمانی ERP بر کیفیت تصمیم گیری در اداره کل دامپزشکی استان چهارمحال و بختیاری، دوره ۷، شماره ۱۸، صص ۱۹-۴۰.
- ✓ افراخته، زهره، افراخته، سمیه، خانزاد، حسن، حسین پور، حسین، (۱۳۹۹)، بررسی عوامل مؤثر بر موفقیت سیستم های برنامه ریزی منابع سازمانی ERP در مدیریت پژوهه، کنفرانس ملی عمران، معماری و فناوری اطلاعات در زندگی شهری، مشهد.
- ✓ آذر، عادل، جهانیان، سعید، (۱۳۹۲)، استخراج چارچوبی مبتنی بر فهم چند جنبه ای به منظور ارزیابی موفقیت سیستم برنامه ریزی منابع سازمان ERP، دوره ۱۷، شماره ۲، صص ۱-۱۷.
- ✓ افاجانی، حسنعلی، صمدی میارکلانی، حسین، خانزاده، محمد، (۱۳۹۳)، امکان سنجی پیاده سازی و اجرای برنامه ریزی منابع سازمان ERP، دوره ۶، شماره ۲، صص ۱۶۱-۱۸۶.
- ✓ آذر، عادل، خسروانی، فرزانه، جلالی، رضا، (۱۳۹۲)، تحقیق در عملیات نرم (رویکرد های ساختار دهنده مساله)، تهران: سازمان مدیریت صنعتی.
- ✓ ابراهیمی کردل، علی، حصار زاده، رضا، محمد آبادی، مهدی، (۱۳۹۲)، عوامل موفقیت مدیران در استقرار نظامهای برنامه ریزی منابع سازمان، دوره ۲۴، شماره ۱، صص ۵۱-۶۵.
- ✓ امیر نسب، منیر، مهر آذین، علیرضا، (۱۳۹۲)، مقایسه مدیران نوآور و سازشگر در پذیرش، استفاده و پیاده سازی سیستم برنامه ریزی منابع ERP، دوره ۶، شماره ۱۹، صص ۶۵-۸۱.
- ✓ طاهر پورکلانتری، حبیب الله، رهنورد، فرج الله، حاجی ابوالحسنی، مونا، (۱۳۹۰)، شناسایی عوامل موثر بر اجرای موفق نظام برنامه ریزی منابع سازمان، دوره ۲۴، شماره ۷۶، صص ۵-۲۲.
- ✓ فرقاندوسن حقیقی، کامبیز، درخشانفر، سهیلا، (۱۳۸۷)، مشکلات پیاده سازی برنامه ریزی منابع سازمان در شهرکهای صنعتی منتخب از دیدگاه مالی، شماره ۴، صص ۳۹-۶۱.
- ✓ AlMuhayfith,S and Shaiti,H. (2020).The Impact of Enterprise Resource Planning on Business Performance: With the Discussion on Its Relationship with Open Innovation, J. Open Innov. Technol. Mark. Complex. 2020, 6, 87; doi:10.3390/joitmc60300.
- ✓ Ouiddad,A. Okar,C and Chroqui,R. (2020).Assessing the impact of enterprise resource planning on decision-making quality An empirical study, <https://www.emerald.com/insight/0368-492X.htm>.
- ✓ Shahzadi, M & Naveed,M. (2016). Impact Analysis of ERP Trainings on Organizational Employee Performance: A Corporate Sector Study, International Review of Management and Business Research Vol. 5 Issue.4.