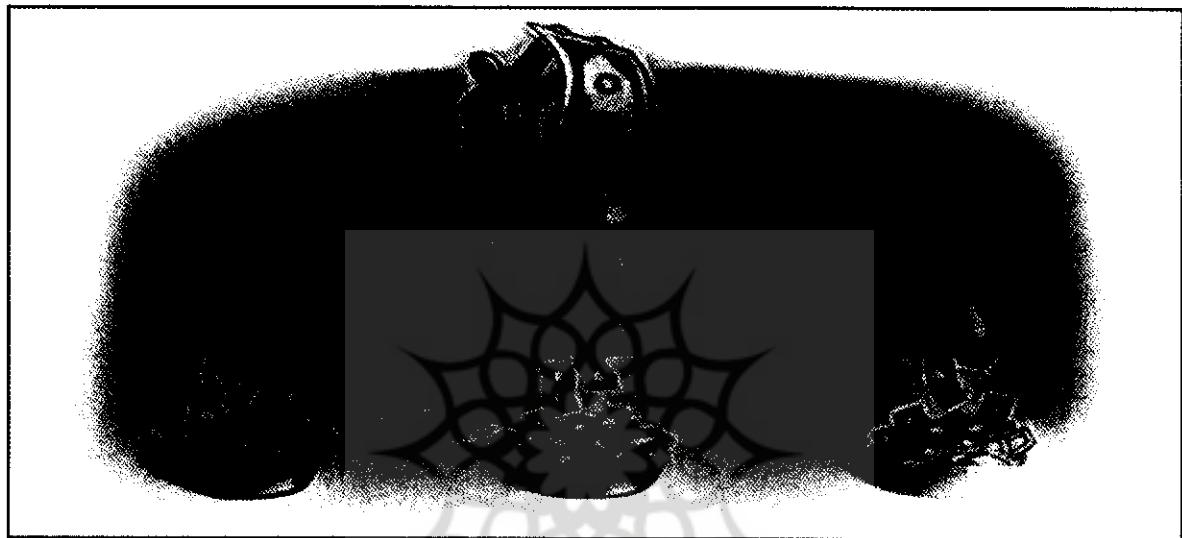


# مقایسه ابزارهای ارزیابی متوازن و مدل تعالی تجاری



دکتر محسن دستگیر و علیرضا جعفری

اعضای هیئت علمی گروه حسابداری دانشگاه شهید چمران اهواز

موضوعات مشابه زیادی را بیان می‌کنند و مورد حمایت کاربران، مشاوران و دانشگاهیان نیز قرار گرفته‌اند. اغلب از ارزیابی متوازن و مدل تعالی تجاری به عنوان راه حل‌های مشابه یاد می‌شود. و شباهت‌های ظاهری این دو ابزار، باعث شادیده گرفته شدن تفاوت‌های اساسی این دو ابزار و انواع کاربرد آن شده است.

در این مقاله، تلاش می‌شود تا پیشینه مستفاوت این دو ابزار معرفی شده و تفاوت آنها در طراحی و کاربرد مورد بررسی قرار گیرد. تفاوت‌های این دو، در حوزه‌های اخیر مورد توجه قرار گرفته و

## واژه‌های کلیدی

ارزیابی متوازن، مدل تعالی تجاری، بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت، اندازه‌گیری عملکرد.

## مقدمه

ارزیابی متوازن<sup>۱</sup> و مدل تعالی تجاری<sup>۲</sup>، به عنوان مقیاس‌های اندازه‌گیری عملکرد سازمان برای بروز بهبودهای سازمانی، مورد استفاده قرار می‌گیرند و ناکارآمدی تیم‌های مدیریت را مشخص می‌کنند. این دو ابزار، در دهه‌های اخیر مورد توجه قرار گرفته و

عملکرد هر سازمان و ارزیابی آن، یکی از موضوعات پیش رو و مهم شرکت‌ها است. در سال‌های اخیر، ابزارهای مختلفی در این باره معرفی شده که ارزیابی متوازن و مدل تعالی تجاری، نمونه‌هایی از آن است. در این تحقیق ضمن مروری بر روی این دو ابزار، با استفاده از مطالعات کتابخانه‌ای برخی از تفاوت‌های این دو نیز بررسی شده است. نتیجه بررسی نشان میدهد دو حوزه اساسی فرآیندهای طراحی و مدیریت این دو ابزار، بیانگر تفاوت‌های آنان است.

طراحی بهترین فرآیندها، از این فعالیت‌ها برای تعیین اولویت‌های عملکردی مورد نیاز برای ارایه اهداف راهبردی تیم مدیریت، استفاده می‌شود. تعیین اولویت‌های عملکرد راهبردی، بر مبنای ماموریت راهبردی سازمان بنا نهاده می‌شود و به دنبال آن، رفتارهای مورد نیاز برای دستیابی و رسیدن به ماموریت سازمان تعیین می‌شود. در اجرای این اعمال، مشارکت همگانی تیم مدیریت برای بالا بردن اثربخشی عملیات لازم است. تعیین اهداف و رفتارها مبتنی بر تلفیق دانش و تجربه کل اعضای تیم مدیریت، متضمن اجرای امور است.

مشارکت کلیه اعضای تیم مدیریت در طراحی فرآیند، موجب بروز اطمینان در تداوم (ثبتات)، مالکیت و فهم همگانی اهداف می‌شود.

ساختار طرح‌های ارزیابی متوازن حاصل از کاربرد این فرآیند، در شکل زیر ارایه شده است.

منجر به بروز تفاوت‌های اساسی در فرآیندهای طراحی این دو ابزار می‌شود.

ارزیابی متوازن بر این نگرش بنا نهاده شده که طرح‌های ارزیابی متوازنی ایجاد شود که اهداف راهبردی سازمانی را به طور دقیق و واضح بیان کند و آنچه که باید انجام شود، به طور مشخص و واضح مستندسازی کند. همچنین، این باور در تیم مدیریت ایجاد شود که مجموعه موارد مشخص شده برای دستیابی به اهداف سازمانی لازم و ضروری است. به علاوه در انجام امور، طرح‌های ارزیابی متوازن، برای فعالیت‌های مربوط به دستیابی به تابع راهبردی، شرح مناسب و دقیقی را ارایه کند.

فرآیند طراحی ارزیابی متوازن با فعالیت‌های شروع می‌شود که زمینه‌های کلیدی عملکرد راهبردی مورد نیاز برای کنترل توسط تیم مدیریت را تعیین می‌کند. در هنگام

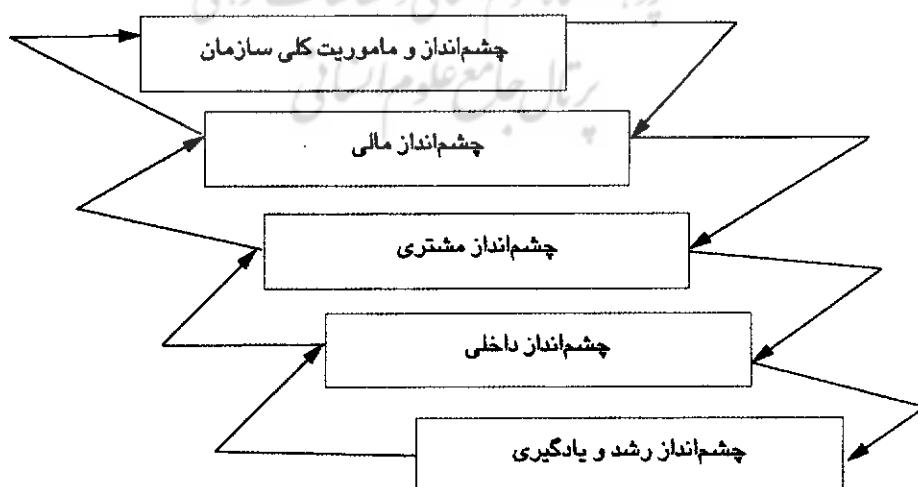
فرآیند طراحی<sup>۳</sup> - در فرآیند طراحی، به چگونگی انتخاب مقیاس‌های مورد استفاده در هر ابزار پرداخته می‌شود.

فرآیند مدیریت<sup>۴</sup> - در فرآیند مدیریت، به چگونگی همسویی و یکپارچه شدن مقیاس‌های مرحله اول طی فرآیند مدیریتی سازمان پرداخته می‌شود.

### فرآیند طراحی

فرآیندهای هر دو ابزار به گونه‌ای طراحی شده‌اند که به وسیله آن، به تیم مدیریت امکان می‌دهد تا تعداد محدودی از ابزارهای عملکرد را مشخص کند. ابزارهایی که تیم مدیریت را درباره عملکرد سازمان نسبت به زمینه‌های مسئولیت آن آگاه سازد و به آنها در این باره اطلاع‌رسانی کند.

اما نگرش‌ها و آدرس موجود درباره هر ابزار در مورد عملکرد سازمان که زیربنای هر رویکرد را تشکیل می‌دهد،



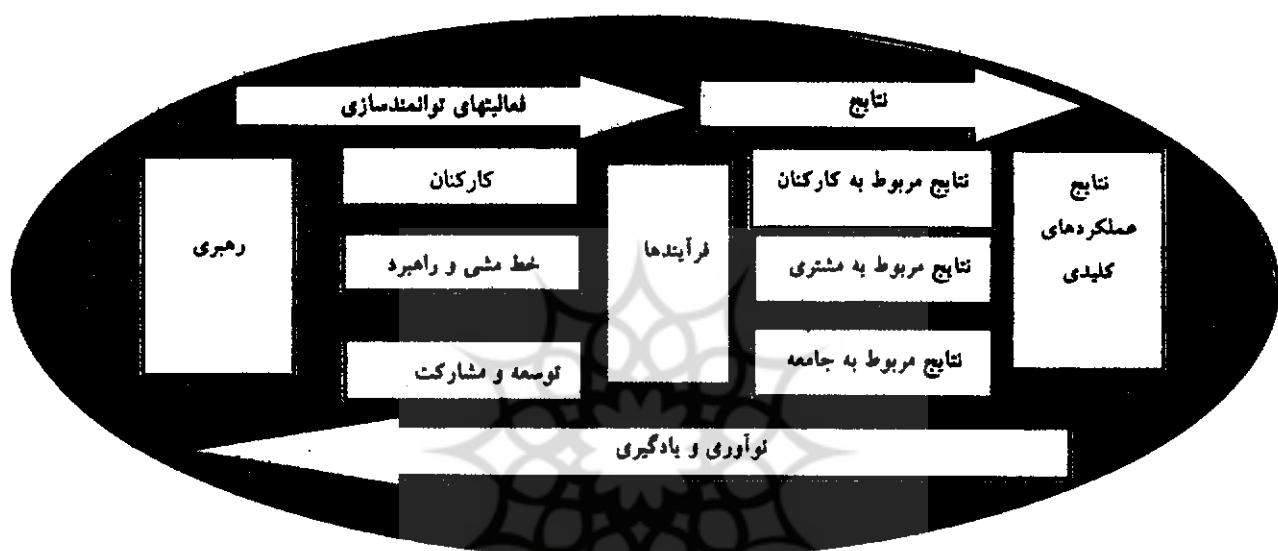
۴ چشم‌انداز ارزیابی متوازن مرتبط با ماموریت راهبردی سازمان

در هنگام طراحی فرآیندها مطرح می‌باشد که در شکل زیر ارایه شده است.

در هنگام طراحی فرآیندها مطرح دنیای مدیریت کیفیت و در جایی است برتری‌های راهبردی عام حاصل از «منطق خوشایند و دلپذیر»<sup>۵</sup> است (سیدون، ۱۹۹۸).

در مدل تعالی تجاری، ۹ حوزه راهبردی

رشه و خاستگاه مدل تعالی تجاری در که در آن استانداردسازی و مستندسازی از ویژگی‌های مهم است. طرح مدل تعالی تجاری کاملاً تعریف شده و ثابت



[Model of Excellence](http://www.efqm.org/welco.htm). Source: <http://www.efqm.org/welco.htm>

شامل رویکرد پرسشنامه<sup>۶</sup>، رویکرد نمودار ماتریسی<sup>۷</sup>، رویکرد کارگاهی<sup>۸</sup>، رویکرد مشاوره‌ای یا صورتحساب اولیه<sup>۹</sup> و رویکرد شبیه‌سازی پاداش کیفیت<sup>۱۰</sup> را برای طراحی مدل تعالی تجاری ارایه می‌کند.

در ابزار ارزیابی متوازن، عملکرد فعالیت‌هایی مورد ارزیابی قرار می‌گیرند که تعیین‌کننده اصلی دستیابی به اهداف راهبردی خاص سازمان است. در نتیجه، بهترین فرآیندهای طراحی ارزیابی متوازن با بیان (ترسیم) واضح و روشنی از ماموریت راهبردی سازمان آغاز می‌شود و به دنبال آن حرکت از بالا

در این مدل، ارزیابی فرآیندهای سازمانی و عملکرد در مقایسه با مجموعه یکنواخت و از پیش تعیین شده‌ای از اولویت‌ها و برتری‌های راهبردی انجام می‌شود.

این موضوع نه تنها طراحی فرآیند را ساده‌تر می‌کند، بلکه مهم‌تر از آن، به مدل تعالی تجاری این امکان را می‌دهد تا معیارهای ارزیابی نتایج را برای هر سازمان به خودی خود یا حتی در بین سازمان‌های دیگر استاندارد کند.

با وجود اینکه، طراحی مدل تعالی تجاری مستلزم مطابقت با قوانین ۱۲ طراحی استاندارد است. بنیاد اروپایی

همچنین، سیدون (۱۹۹۹) می‌گوید، ارزیابی سازمانی با استفاده از مدل تعالی تجاری، شیوه‌ای غیرقابل انکا برای شروع فرآیند تغییر در سازمان است. دراین‌باره، به نظر می‌رسد نقدهای مطلوب‌تری در مورد ارزیابی متوازن وجود دارد. لموته و کسارتر (۱۹۹۹) در مقایسه این دو ابزار می‌گویند، تفاوت اصلی قابل طرح در مورد این دو ابزار، این است که ارزیابی متوازن برای ارزیابی، انتقال و بیان عملکرد راهبرد سازمان طراحی شده است، در حالی که مدل تعالی تجاری و فرآیندهای خود ارزیابی این مدل، تمرکز بر انتخاب روی مدیریتی خوب و کارآمد در عملیات، فرآیندها و فعالیت‌های سازمانی را مورد تشویق قرار می‌دهد. در مجموع، به نظر می‌رسد رویکرد مدل تعالی تجاری، از توانایی کمی برای تشکیل مبنای یک سیستم مدیریتی برخوردار است و طرح‌های آن به برجسته کردن کارایی اجرایی فرآیندهای عام (فرآیندهایی نظیر توسعه محصول جدید، آموزش و غیره) در سازمان متمایل است. اگر چه برخی از این بهبودها به خودی خود سودمند و مفیدند، اما لزوماً با اهداف و اولویت‌های راهبردی سازمانی مرتبط نیستند.

به نظر می‌رسد، در مدل تعالی تجاری، دستیابی به طرحی عام برای الگوی مقایسه‌ای درین شرکت‌ها دنبال می‌شود که می‌توان از آن به عنوان ضعف مدل یاد کرد. این در حالی است که در ارزیابی متوازن، به صورت منحصر به فرد برای هر سازمان طرح‌های مدیریتی خاص طراحی راهبردهای را ترسیم می‌کنند و براساس آن کارت‌های امتیازی را نیز در سیستم ارزیابی متوازن طراحی می‌کنند. اما، آنچه که این سازمان‌ها انجام می‌دهند، تنها خلق تصویری از آینده است و چنانچه موارد مذبور با سیستم مدیریت پیوند نخورد، هیچ چیز مهمی رخ نخواهد داد. بیان فوق، نشان دهنده اهمیت و ضرورت فرآیند مدیریت در استقرار نظام ارزیابی متوازن عملکرد است.

منافعی که از فعالیت‌های این چنینی و این‌گونه ابزارهای مدیریتی دنبال می‌شود، با تغییرات در کارهای انجام شده و تصمیمات اتخاذ شده توسط افراد درگیر در سازمان قابل تبیین است. نکته کلیدی در موافقیت ابزارهای ارزیابی متوازن و مدل تعالی تجاری در این است که هر یک از این ابزارها چگونه باعث برانگیخته شدن و تحریک رفتارهای درون سازمانی در رسیدن به بهبودهای سازمانی می‌شود.

در مقایسه ابزارهای ارزیابی متوازن و مدل تعالی تجاری، دیدگاه‌های متفاوتی مطرح است که به برخی از آنها در ادامه اشاره می‌شود.

درایسن بـاره، مک آـدام و اونیل (۱۹۹۹) معتقدند، مدل تعالی تجاری، نه تنها به تدوین راهبرد برای سازمان نمی‌پردازد، ارزیابی راهبرد را نیز به نحو شایسته‌ای انجام نمی‌دهد و این ابزار فرآیند تشکیل راهبرد را در سازمان مورد ارزیابی قرار می‌دهد.

این مدل، ابزاری برای بررسی موارد در حال وقوع است و در مورد رویه برترین و مرجع در سازمان چیزی را بیان نمی‌کند.

به پایینی انجام می‌شود تا فعالیت‌های راهبردی برتر و اعمال مورد نیاز برای دستیابی به موفقیت سازمان، تعیین و تعریف شود. این در حالی است که در مدل تعالی تجاری، عملکرد سازمان در مقایسه با مجموعه مدون و از پیش تعیین شده‌ای از فعالیت‌ها و استانداردهایی در مورد «بهترین رویه» ارزیابی می‌شود. در این مدل، از منطق و اهمیت برقراری ارتباط بین راهبردهای سازمان و ایجاد مزهای اولویت دار برای رسیدن به بهبود سازمان حمایت می‌شود.

مدل تعالی تجاری سازمان‌ها را به شروع حرکتی در مورد انتخاب اولویت‌های راهبردی تشویق می‌کند. این انتخاب با ارزیابی فرآیندهای جاری تایع گذشته آغاز می‌شود و طی آن، اولویت‌های اعمالی تعیین و مشخص می‌شود که برای بهبود عملکرد نسبت به فرآیندهای اخیر لازم است.

با توجه به موارد ذکر شده، می‌توان چنین تیجه‌گیری کرد که فرآیند طراحی ارزیابی متوازن لزوماً پیچیده‌تر از فرآیند طراحی در مدل تعالی تجاری است. به علاوه نظر به اینکه اولویت‌های راهبردی سازمان‌ها در صنایع مختلف، متنوع است، نتایج حاصل از فرآیند ارزیابی متوازن، برای تعیین الگوی یا معیار مقایسه در بین صنایع مختلف دارای جنبه کاربردی کمتری است. اما با توجه به اینکه این فرآیند برای هر سازمان به صورت منحصر به فرد طراحی می‌شود، اطلاعات مربوط و قابل انتکایی برای ارزیابی عملکرد درون سازمانی فراهم می‌کند.

**فرآیند مدیریت دیوید نورتون** معتقد است شرکت‌ها

تعیین شد و مولفان آن از واژه «ارزیابی متوازن» برای بیان موضوع استفاده کردند.

**کاربردهای معمول**  
از مدل تعالی تجاری در مواردی نظیر، ایجاد انگیزه و برآنگیخته کردن بهبودهای مستمر در فرآیندهای سازمان (ایجاد تفکر در مورد بهبودهای مستمر)، فراهم کردن معیارهای مناسب و کارآمد (معیار برون سازمانی) برای ارزیابی عملکرد فرآیندهای کلیدی سازمان و ارایه فهرست‌های کترل «بهترین رویه» برای استفاده در فعالیت‌های طراحی و بازخورد سازمان‌ها استفاده می‌شود.

در مدل ارزیابی متوازن بر تمرکز بر دستورات مدیریتی برای دستیابی به اهداف راهبردی سازمانی توجه می‌شود. حمایت از شیوه‌های ارتباطی اولویت‌های راهبردی و عملکرد سازمانی، اولویت‌بندی و اولویت دادن به سرمایه‌گذاری و فعالیت به دنبال اهداف راهبردی، تعیین اهداف و پاداش‌ها در ارتباط با راهبردی عام سازمانی و حمایت از یادگیری مستمر درباره روابط علت و معلولی راهبردی موثر بر سازمان، از موارد دیگری است که در حوزه کاربردی ابزار ارزیابی متوازن مطرح است.

#### نحوه مستندسازی

در ارزیابی متوازن فهرست دقیق و مشخصی از راهبرد و ماموریت سازمان ارایه می‌شود. همچنین، مجموعه‌ای از اهداف راهبردی قابل اندازه‌گیری براساس چهار چشم‌انداز مطرح در ابزار

از دیدگاه مالکان/ سرمایه‌گذاران، استفاده کنندگان برون سازمانی و خود سازمان بیان می‌شود. اگر اهداف و معیارهای مرتبط با آن به خوبی انتخاب شوند، این ابزار به مدیران کمک می‌کند

تا بر اعمال مورد نیاز برای دستیابی به آنها متمرکز شوند و به دنبال آن به سازمان کمک می‌کند تا به اهداف و ماموریت‌های راهبردی سازمانی دست یابد.

#### منشا و خاستگاه

مدل تعالی تجاری توسط بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت معرفی شده و هدف از آن کمک به مدیریت در انتخاب و به کاربردن اصول مدیریت کیفیت فرآگیر و بهبود مزیت‌های رقابتی صنایع اروپایی است. همچنین، این بنیاد سازوکار پاداش کیفیت اروپایی را به تازگی معرفی کرده است. معیاری که برای ارزیابی رقبا در مورد پاداش کیفیت به کاربرده می‌شود.

اما، منشا و خاستگاه ارزیابی متوازن از توجه پژوهه تحقیقاتی تحت عنوان «اندازه‌گیری عملکرد سازمان از آینده<sup>۱۱</sup>» است که برای اولین بار در سال ۱۹۹۰ معرفی می‌شود. این پژوهه تحت حمایت مالی چند شرکت بزرگ آمریکایی انجام شد. مطالعه مزبور در پاسخ به بروز نارضایتی‌ها در مقابل معیارهای ستی اندازه‌گیری عملکرد، به عنوان تنها و مهم‌ترین مقیاس

اندازه‌گیری عملکرد شرکت‌ها انجام شد. در این مطالعه نیاز به استقرار سیستم کنترل مدیریت بهبود یافته براساس فهم و ادراک از عملکرد واقعی در مقایسه با اهداف راهبردی کلیدی

می‌شود، طرح‌هایی که برای رسیدن و حرکت به سوی بهبود عملکرد خاص هر سازمان در نظر گرفته می‌شود.

**مقایسه ارزیابی متوازن و مدل تعالی تجاری**

در ادامه، این دو ابزار در حوزه‌هایی به شرح زیر مقایسه می‌شود.

- حوزه چیستی و تعریف آنها
- منشا و خاستگاه
- کاربردهای معمول دو ابزار
- نحوه مستندسازی
- عوامل کلیدی موقیت دو ابزار
- چگونگی عملکرد هریک از دو ابزار
- چالش‌های پیاده‌سازی
- روش‌های طراحی بهترین رویه

#### حوزه چیستی و تعریف دو ابزار

در این قسمت به حوزه چیستی و تعریف هر یک از ابزارها پرداخته می‌شود. مدل تعالی تجاری بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت، بیانگر چارچوبی است که برای کمک و دستیابی سازمان در رسیدن به مزیت و تعالی طراحی شده است. این ابزار با محاسبه امتیازها در مقایسه با تعدادی معیار مشخص، شرایط استفاده از الگوهای مقایسه درون سازمانی و برون سازمانی را فراهم می‌کند، انتظار می‌رود نتایج مقایسه‌هایی نسی انجام شده در این ابزار، منجر به افزایش توجه به بهبود عملکردهای اساسی فرآیند شده و زمینه‌های تعالی تجاری سازمان فراهم شود.

از طرف دیگر، ارزیابی متوازن بیانگر چارچوبی است که به وسیله‌ای آن راهبردهای سازمانی در قالب مجموعه‌ای از اهداف قابل اندازه‌گیری

می شود و در قالب گزارش هایی برای اطلاع رسانی، به جلسات تیم مدیریت ارسال می شود و از آنها برای تصمیم گیری های بعدی استفاده می شود.

**چالش های پیاده سازی عتمده ترین چالش در طراحی ارزیابی متوازن، انتخاب مقایسه ها است.** مرحله ای که عموماً ترکیبی از نظرات مشاوران حرفه ای بروز سازمانی و شیوه های جدید کاری است. شیوه های جدید کاری که از اطلاعات به دست آمده از ارزیابی متوازن موسوم به تجربه های خانگی اجرا می شود.

معیارهای ارزیابی متوازن به صورت سلسله مراتبی در طول سازمان توزیع می شود و باز خورد گرفتن از فرآیندها در طول سازمان، اصلاح فرآیندها و هرگونه تعديل لازم در کارت های امتیاز انجام می شود.

در مدل تعالی تجاری، اجرای دقیق و محکم فرآیندهای خود ارزیابی برای اثربخش شدن فرآیندها لازم و ضروری است. در این مدل بنا به توصیه بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت بهتر است از رویکردی تضمین شده و منظم استفاده شود. رویکردی که براساس آن از پرسشنامه های نمونه شروع می شود و تا پرسشنامه های جزئی تر در مورد کل فرآیندهای ادامه می یابد. استفاده از ارزیابان مستقل و بروز سازمانی در ارتباط با واقعیت ها یا فرآیندهای کاربردی نیز در هنگام استقرار مطرح است.

پیچیدگی نسبی سیستم امتیازدهی و نیاز به مقایسه ها (برای دستیابی به معیار) لازم دارد تا فرآیند با استفاده از

مشتری، رهبری و ثبات هدف، مدیریت به وسیله فرآیندها و حقایق، توسعه مشارکت و مسؤولیت های همگانی است. در این مدل برای ارزیابی عملکرد نسبی سازمان از معیارهای

توانمندسازی شامل ۵ معیار رهبری؛ کارکنان؛ خط مشی و راهبرد؛ منابع و فرآیندها و معیارهای دستیابی به نتایج شامل عملکرد، مشتریان، کارکنان و جامعه استفاده می شود.

در ارزیابی متوازن، مفاهیم کلیدی فعالیت مدیریت با در نظر گرفتن مواردی به شرح زیر مطرح است.

علیت<sup>۱۲</sup> - اعتقاد به اینکه مدیران می توانند امور قابل انجامی را تعیین کنند که منجر به نتایج اساسی قابل دسترسی با مفهوم خواهد شد.

یادگیری<sup>۱۳</sup> - اعتقاد به اینکه، با گرفتن باز خورد های مناسب، مدیران می توانند شیوه هایی را برای بهبود عملکرد تعیین کنند.

کارگروهی<sup>۱۴</sup> - اعتقاد به اینکه، در اکثر سازمان ها به فعالیت های مدیریتی تیم ها به همان اندازه افراد اعتماد شود.

ارتباطات<sup>۱۵</sup> - اعتقاد به اینکه، بیان روش و مشخصی از ارتباط بین اهداف، اولویت ها و انتظارات برای دستیابی به سطوح بالای عملکرد در یک سازمان لازم و ضروری است.

ایده محوری ارزیابی متوازن این است که نیاز اطلاعاتی مدیر در یک مجموعه یکسپارچه و مدونی از مقیاس های گزینش شده در بین ۴ چشم انداز مشخص از عملکرد بنا نهاده شده است.

اطلاعات اندازه گیری شده، عموماً در مقاطع زمانی فصلی جمع آوری

ارزیابی متوازن تعیین می شود و در ادامه هر مقایسه با اهداف اولیه توافق شده مقایسه می شود. همچنین مجموعه ای از اعمال استکاری و نوآور در ارتباط با اهداف راهبردی و مقایسه های مرتبط تعیین می شود.

در مدل تعالی تجاری، کیفیت فرآیندهای سازمان ها در مقایسه با فرآیندهای سال های گذشته، رقبا و معیارهای سازمانی مورد ارزیابی قرار می گیرد. همچنین، جنبه های ضعیف یا سطح پایین عملکرد در مقایسه با سال های گذشته، رقبا و معیارهای سازمان تعیین می شود.

### عوامل کلیدی موفقیت

حمایت، وفاداری و احساس مسؤولیت کلیه اعضای تیم مدیریت، بیان و معرفی فرآیندهای مدیریتی محکم برای استفاده از نتایج آن برای برانگیخته کردن نگرش یا تفکر بهبود مستمر در سازمان از عوامل کلیدی موفقیت در مدل تعالی تجاری است.

در ابزار ارزیابی متوازن نیز حمایت، وفاداری و احساس مسؤولیت کلیه اعضای تیم مدیریت از عوامل کلیدی موفقیت محسوب می شود. بیان و معرفی فرآیندهای مدیریتی محکم برای استفاده، نوکردن و نوسازی مجدد معیارهای (کارت های) ارزیابی متوازن در طول زمان نیز از عوامل کلیدی موفقیت این ابزار محسوب می شود.

### چگونگی عملکرد

در مدل تعالی تجاری فرض می شود که رسیدن به برتری در سازمان مستلزم جهت گیری در مورد نتایج و تمرکز بر

welco.htm

- 2- Lamotte, G., & Carter, G. (1999). Are the renaissance balanced scorecard and the EFQM excellence model mutually exclusive or do they work together to bring added value to a company. Available at EFQM web site.

3- MacAam, R., & O'Neil, E.(1999). Taking a critical perspective to the European Business Excellence Model using a balanced scorecard approach: a case study in the service sector. *Managing Service Quality*, 9, 3, 191-197.

4- Russell, S. (1999). Business Excellence: from outside in or inside out?. *Total Quality Management*, 10, 4/5, 697-703.

5- Seedon, J. (1999). The business excellence model: Will it deliver?. *Management services*, 43, 10, 8-22.

تمثیل

آفای بهرام کلاترپور  
عضو انجمن حسابداران خبره  
ایران

بازار در برخی موارد بررسی تفاوت‌های آسان را ناکام گذاشته است. در این تحقیق، برخی از تفاوت‌های این دو ابزار بررسی شده است. نتیجه بررسی یانگر یعنی است که منشا یا خاستگاه، کاربردهای خاص، نحوه مستندسازی، عوامل کلیدی موقوفیت، چیستی، چگونگی عملکرد و روش‌های طراحی بهترین رویه در قالب دو حوزه کلی فرآیند طراحی و فرآیند مدیریت از تفاوت‌های بنادرین این دو ابزار است.

پی‌نوشت‌ها:

- 1- Balanced Scorecard
  - 2- EFQM Business Excellence Model
  - 3- Design process
  - 4- Management process
  - 5- Plausible logic
  - 6- The questionnaire approach
  - 7- The matrix chart approach
  - 8- The workshop approach
  - 9- The pro-forma approach
  - 10- The quality award simulation approach
  - 11- Measuring Performance in the Organization of the Future
  - 12- Causality
  - 13- Learning
  - 14- Team working
  - 15- Communication

نتیجہ گیری

ابزارهای ارزیابی متوازن و مدل  
تعالی تجاری، ابزارهایی هستند که در  
دهه‌های اخیر برای ارزیابی عملکرد از  
آنها استفاده شده است. این دو ابزار از  
 شباهت‌های زیادی برخوردارند و اغلب  
 به عنوان بدیل‌های مشابه استفاده  
 می‌شود. شباهت‌های ظاهری این دو

منابع و مأخذ

- 1- Anderson, H., Lawrie, G., & Shulver, M. (2000). The balanced scorecard vs. the EFQM business excellence model. Available at <http://www.2gc.co.uk/pdf2GC-BSC.pdf>

EFQM website: <http://www.efqm.org/>