

Professional ethics in education

Vol 1 no 2

Spring 1401

Communication ethics as an important component of teacher self-branding in digital environment settings

Farzaneh Ghasemi[†], Ali Mohammadi[‡]

Abstract

The purpose of this study was to identify how the personal branding marathon with the participation of the ethics monitoring committee affects the teacher's self-branding in digital environment settings; If the importance of ethics in communication is more important. Quantitative and qualitative methods such as in-depth semi-structured interview, self-evaluation checklist and expert evaluation checklist have been used in this research. Marathon facilitated a community of people with similar needs and environment, and with the help of professionals to put teachers in a "point of no return" situation. If the ethics of communication is of high importance, the marathon with the participation of the ethics monitoring committee has a positive effect on the personal branding of the teacher in the digital environment settings. This intervention increased teachers' awareness of self-branding, promoted self-branding tools and strategies, and especially improved their communication and communication ethics. Teachers individually had more professional points, efficiency and self-confidence. This intervention was found to help teachers build a strong business brand on the Internet and in the workplace. They also morally improved their communication skills; Because the participants were assisted by a communication specialist.

Keywords: personal brand, teacher self-branding, communication ethics, digital environment, personal brand marathon.

[†]. Master's student in the field of Persian language and literature, Payam Noor University, Zanjan Branch - gasemi1236apt@gmail.com

[‡]. Member of the faculty of Zanjan University, Department of Persian Language and Literature, Zanjan, Iran- Alimoammadi@gmail.com.

اخلاق ارتباطات به عنوان مؤلفه‌ی مهم خودبرنده‌سازی معلم در تنظیمات محیط دیجیتال

فرزانه قاسمی^۱، علی محمدی^۲

(صفحات ۱۵۵-۱۳۷)

چکیده

هدف از این مطالعه شناسایی چگونگی تأثیر ماراتن مارک تجاری شخصی با مشارکت کمیته‌ی ناظارت بر اخلاق در تأثیرگذاری بر نام تجاری خود معلم در تنظیمات محیط دیجیتال بوده است؛ در صورتی که اهمیت اخلاق در ارتباطات از اهمیت بالاتری برخوردار باشد. در این تحقیق از روش‌های کمی و کیفی مانند مصاحبه‌ی عمیق نیمه‌ساختاریافته، چک لیست خودآرزویابی و چکلیست ارزیابی شخصی استفاده شده است. ماراتن جامعه‌ای از افراد با نیازهای مشابه و محیطی را تسهیل و با کمک متخصصان برای قراردادن معلمان در وضعیت " نقطه‌ی بدون بازگشت" ایجاد کرد. اگر اخلاق ارتباطات از اهمیت بالایی برخوردار باشد، ماراتن با مشارکت کمیته‌ی ناظارت بر اخلاق تأثیر مثبتی بر برنده‌سازی شخصی معلم در تنظیمات محیط دیجیتال می‌گذارد. این مداخله آگاهی معلمان را از خودبرنده‌سازی افزایش داد، ابزارها و استراتژی‌های خودبرنده‌سازی را ارتقا پخته شد و بهویژه موجب بهبود ارتباطات و اخلاق ارتباطی آن‌ها شد. معلمان به‌طور فردی از نظر حرفه‌ای دارای امتیازات، کارایی و اعتماد به نفس بیشتری بودند. این مداخله برای کمک به معلمان در ایجاد یک برنده‌تجاری قوی در اینترنت و محل کار پیدا شد. آن‌ها همچنین از نظر اخلاقی مهارت‌های ارتباطی خود را بهبود پخته شدند؛ زیرا شرکت‌کنندگان توسط متخصصین ارتباطات کمک می‌کردند.

کلیدواژه: برنده‌شخصی، خودبرنده‌سازی معلم، اخلاق ارتباطات، محیط دیجیتال، ماراتن برنده‌شخصی

^۱ دانشجوی کارشناسی ارشد رشته‌ی زبان و ادبیات فارسی، دانشگاه پیام نور، واحد زنجان -

gasemi1236apt@gmail.com

^۲ عضو هیأت علمی دانشگاه زنجان، گروه زبان و ادبیات فارسی، زنجان، ایران -

Alimoammadi@gmail.com

۱- مقدمه و طرح مسئله

ارتقای تخصص و اعتمادسازی از طریق استراتژی خودبرنده‌سازی در حال تبدیل شدن به بخشی ضروری از شغل معلمی و سیاست نهادهای آموزشی است. این روند ناشی از تجاری‌سازی خدمات آموزشی است که توسط معلمان به‌طور خصوصی و از طرف مؤسسات آموزشی ارائه می‌شود. با این حال، معلمان هنوز فراتر از این روند هستند؛ زیرا هنوز پتانسیل این فعالیت را قبول ندارند و به‌طور معمول، آن را بی‌اهمیت می‌دانند (خمیس^۱ و همکاران، ۲۰۱۷).

علاوه بر این، آن‌ها نمی‌خواهند تأثیر منفی استفاده از برنده‌شخاصی برای آسیب‌رساندن به حرفه‌ی خود را ایجاد کنند. پیشرفت‌های اخیر دیجیتال باعث می‌شود روند خودبرنده‌سازی مهارت و وقت‌گیر کمتری داشته باشد؛ زیرا ابزارها و استراتژی‌های آماده‌ی کار برای فرد را در اختیار کاربر قرار می‌دهد (خدھر^۲، ۲۰۱۵). اخلاق ارتباطات در تعلیم و تربیت متفاوت تعبیر می‌شود. این تفاسیر به نظریه‌ها (نظریه‌ی ارتباطات، روانشناسی اخلاقی و فلسفه) و چارچوب‌های اخلاقی مانند دموکراتیک، بشردوستانه، لیبرال یا اقتدارگرا و به زمینه‌ی ارتباطات مانند دیجیتال، بین‌فردي یا نهادی تکیه‌دارند (شلمان^۳). (۲۰۱۹).

این‌ها همچنین به رویکردها و روش ارزیابی آن مربوط می‌شود. اخلاق ارتباطات برای مربی بسیار مهم به‌نظر می‌رسد؛ زیرا رفتار، تصمیمات و تعامل آن‌ها (مریبان) با دانش آموزان را تعیین نموده و بر آن تأثیر می‌گذارد. در زمینه‌ی نام تجاری خود معلم که نه تنها خود کالایی شناخته می‌شود، اخلاق ارتباطی درباره‌ی ارزش‌ها و باورهای ارتباطی و

^۱. Khamis

^۲. Khedher

^۳. Shulman

اخلاق ارتباطات به عنوان مؤلفه‌ی مهم ...

سبک زندگی است. سپس برنده معلم، چهره‌ی عمومی مؤسسه‌ای را که برای آن کار می‌کنند ایجاد می‌کند و مزیت‌های رقابتی هر دو را تضمین می‌نماید (تامپکینس^۱، ۲۰۱۸).



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرستال جامع علوم انسانی

^۱. Tompkins

اخلاق حرفه‌ای در آموزش، سال اول، شماره ۲، بهار ۱۴۰۱

به دلایل بالا، به نظر می‌رسد بررسی راه‌های افزایش اثربخشی فرآیند ساختن نام تجاری معلم از طریق تقویت اخلاق در ارتباطات مهم باشد.

با بررسی پیشینه‌ی پژوهش چندین دیدگاه برای تعریف مفهوم "برند شخصی" مشخص شد. لابرکوئه^۱ و همکاران (۱۱) همراه با شاوبل^۲ (۲۰۱۰) با دیدگاه‌هایی مانند "هویت نام تجاری" که بر درک برند توسط مخاطبان هدف متمنکر است، "موقعیت تجاری" را هدف قرار می‌دهند که هدف آن‌ها ایجاد تصویر مثبت از شرکت یا شخص برای مصرف‌کنندگان است. یا مشتریان، "تصویر برند" که مربوط به ارتقای چهره‌ی شرکت در بازار است، "خود ارائه" با هدف ایجاد رابطه و جلب اعتماد افراد و "برند شخصی" که همه ویژگی‌ها را ترکیب می‌کند. موارد فوق نشان می‌دهد که "برند شخصی" از تجارت نشأت گرفته و مربوط به موقعیت یابی خود به عنوان نهادی و محصولی است که هر دو از منظر ارزش‌یابی به مخاطب هدف ارائه می‌شوند.

همچنین مشخص شد که جنبه‌های مختلف برندازی شخصی (معلم) در پژوهش‌های گذشته بر جسته شده است. به عنوان مثال، استفاده از ابزارهای رسانه‌های اجتماعی (فیسبوک، توییتر، لینکدین، اینستاگرام و یوتیوب) برای برندازی شخصی در دهه‌ی اخیر به سرعت افزایش یافته است (پاتل، ۲۰۱۶).

این ابزارها مؤثرترین و کم‌هزینه‌ترین روش‌ها برای ارتقای سطح تخصص و ایجاد اعتماد با مخاطب موردنظر محسوب می‌شوند. قصه‌گویی حرفه‌ای روش دیگری برای ساختن برند شخصی است. این رویکرد در ساخت یک برند محبوبیت بیشتری پیدا می‌کند؛ زیرا از لحاظ عاطفی ایجاد رابطه می‌کند و باعث ایجاد وفاداری می‌شود، کسی را که نام تجاری خود را ایجاد می‌کند منحصر به فرد ساخته و باعث می‌شود مردم شما را به یاد بیاورند (والتر و جیوگلیو، ۲۰۱۹). همچنین در پیشینه‌ی پژوهش به عنوان روشی برای ساخت

^۱. Labreque

^۲. Shawwbel

^۳. Patel

^۴. Walter and Gioglio

اخلاق ارتباطات به عنوان مؤلفه‌ی مهم ...

یک برنده شخصی با ماندگاری طولانی‌مدت، بحث مدیریت اعتبار مطرح شده است. از آن جا که شهرت داستان موفقیت کسی را نشان می‌دهد، هر دو شرکت و مشتری توجه بیشتری را جلب می‌کنند و تصمیمات اصلی خود را براساس نتایج ردیابی حضور آنلاین شخص انتظار می‌گیرند که قوی و مثبت باشد (Ward و Yates^۱, ۲۰۱۳).

یک جنبه‌ی دیگر از برنده تجاری شخصی (معلم) که در پیشینه‌ی پژوهش آشکار می‌شود، اخلاق در عمل روابط عمومی است. ثابت شده است که این جنبه نقش مهمی در ارتباطات انسانی دارد؛ زیرا هدف آن تضمین احترام به شخص و عزت فرد و عدالت در ارتباطات و رفتار است (هاکو و احمد^۲, ۲۰۱۷). اخلاق ارتباطی یکی دیگر از جنبه‌های تعیین‌کننده‌ی تعیین‌کننده‌ی نتیجه‌ی کنش متقابل است. این فرض بر این مبنای است که تبادل برابر و عادلانه را تحریک می‌کند، موانع ارتباطی را از بین می‌برد و همکاری شخصی و شغلی را تقویت می‌کند (اندرسون و تامپکینز، ۲۰۱۱).

اخلاق ارتباطی بر مبنای اصول روانشناسی اخلاقی استوار است و اظهار می‌دارد که عواطف اخلاقی و همدلی زمینه‌ی قضاوت‌های اخلاقی شخص را در رابطه با "احساس اساسی انصاف او که مطابق با برابری طلبی و انجرار است" فراهم می‌کند (Vaidich^۳, ۲۰۱۵). با توجه به فضای مجازی، برنده تجاری شخصی معلم از طریق ارائه‌ی شخصیت، رفتار، ارزش‌ها و اعتقادات معلمان به تعدادی از رسانه‌ها، به شیوه‌ی تأثیرآموزشی بر دانش آموزان تبدیل شده است (Sdrovičkij et al., ۲۰۱۸). با این حال، اصول اخلاقی ارتباطات در برندازی معلم با استفاده از پیشرفت‌های تکنولوژیکی در پیشینه‌ی پژوهش کم است و زمینه‌ی تحقیقات را فراهم می‌کند.

بنابراین، هدف از این مطالعه شناسایی چگونگی تأثیر ماراتن برنده تجاری شخصی با مشارکت کمیته‌ی نظارت بر اخلاق در تأثیرگذاری بر خود برنده‌گذاری معلم در تنظیمات

^۱. Ward and Yates

^۲. Haque and Ahmad

^۳. Vaidich

^۴. Sedereviciute-Paciauskiene

اخلاق حرفه‌ای در آموزش، سال اول، شماره ۲، بهار ۱۴۰۱

محیط دیجیتال بود، در صورتی که اهمیت اخلاق در ارتباطات از اهمیت بالاتری برخوردار باشد.

در این تحقیق سعی شده است تا سوالات تحقیق به شرح زیر بررسی شود:

- ۱) آیا خلأهایی در نام تجاری معلم وجود دارد و مربوط به اخلاق ارتباطی آنها است که می‌تواند از طریق ماراتن برنده شخصی برطرف شود. ۲) اینکه آیا ماراتن برنده شخصی با تمرکز ویژه بر اخلاق ارتباطات، بر مهارت و آگاهی معلمان نمونه از خودبرندسازی تأثیر می‌گذارد یا خیر؟ ۳) چه مؤلفه‌هایی از خودبرندسازی توسط معلم مهم دیده می‌شود و اینکه آنها چگونه اولویت‌بندی می‌شوند؟

۲- روش‌شناسی تحقیق

در این تحقیق از روش‌های کمی و کیفی مانند مصاحبه‌ی عمیق نیمه‌ساختاریافته، چکلیست خودارزیابی و چکلیست ارزیابی تخصصی استفاده شده است. مصاحبه‌ی عمیق نیمه‌ساختاریافته، از نوع رو در رو یا گروهی، یک ابزار تحقیق کیفی است که بیشتر اوقات در علوم اجتماعی برای کشف نیازها، نگرش‌ها یا برداشت‌های افراد موردنظر در مورد خاص استفاده می‌شود. مسائل مربوط به آزمایش (ماگالدی و برلر^۱، ۲۰۲۰). برای شناسایی همگنی معلمان نمونه از چکلیست ارزیابی خود معلم استفاده شد. یک چکلیست ارزیابی تخصصی برای ارزیابی عملکرد معلمان در ماراتن برنده شخصی توسط چهار متخصص مانند متخصص استراتژی ارتباطی برای یک برنده شخصی، مدیریت خبره‌ی رسانه‌های اجتماعی و استراتژی، روابط عمومی و بازاریابی و متخصص مشاوره‌ی شغلی و راهنمایی.

^۱. Magaldi and Berler

اخلاق ارتباطات به عنوان مؤلفه‌ی مهم ...

این مطالعه از یک طرح نیمه‌آزمایشی فقط از نوع یک گروه پس‌آزمون استفاده کرده است. این استراتژی تحقیق اکتشافی را به کار گرفت. این مطالعه به چهار مرحله منجر شد که شامل یک مطالعه‌ی پایه، طراحی ماراتن برنده شخصی^۱ (PBM) و اجرای PBM با مشارکت کمیته‌ی نظارت بر اخلاق و انعکاس بود. نقش کمیته‌ی نظارت و کنترل انطباق معلمان با قانون مسئولیت حرفه‌ای معلمان (با تمرکز بر اخلاق ارتباطات) در فعالیت‌ها و ارتباطات خود بود. در مرحله‌ی تأمل، ۹ داوطلب معلم قرار بود قضاوت‌های خود را در مورد اهمیت هر مؤلفه‌ی مشخص شده از نام تجاری خود، از دیدگاه آن‌ها (از نظر اجرا) بیان کنند. برای انجام این کار از آن‌ها خواسته شد تا از روش ارزیابی مثلثی (TAM) استفاده کنند. آن‌ها از مقیاس ۵ نمره‌ای از ۱ استفاده کردند - "بسیار مهم است و برای پیاده‌سازی نیاز به تلاش زیادی دارد" تا ۵ - "اصلاً مهم نیست".

طرح پژوهشی به صورت زیر تعریف می‌شود.

۱) مطالعه‌ی پایه

- مصاحبه‌ی عمیق نیمه‌ساختاریافته
- مصاحبه‌ی پردازش داده‌ها

۲) طراحی PBM

- ساختار ماراتن و طراحی محتوا

۳) طی کردن یک ماراتن

- کد مسئولیت حرفه‌ای معلمان با تمرکز بر اخلاق ارتباطات
- ایجاد یک برنده شخصی تحت نظارت کارشناسان، اخلاق ارتباطی با دانشجویان را بهبود می‌بخشد

۴) بازتاب

- خودارزیابی

^۱. Personal Branding Marathon

اخلاق حرفه‌ای در آموزش، سال اول، شماره ۲، بهار ۱۴۰۱

• ارزیابی تخصصی

این ماراتن از فوریه‌ی ۲۰۱۹ تا پایان فوریه‌ی ۲۰۲۰ و به مدت یک سال به طول انجامید. این مسابقه بین سه گروه ۲۴، ۲۵ نفره‌ی شرکت‌کننده به‌طور تصادفی از معلمان نمونه برای طراحی کد مسئولیت حرفه‌ای معلمان (با مرکز بر اخلاق در ارتباطات) انجام شد. این ماراتن توسط حسابرسی کارشناسان از برنده معلم نمونه‌برداری شده در صورت وجود در اینترنت و تجزیه و تحلیل توصیفات ساختاری شفاهی دانش آموزان در مورد معلمان خاص، انجام شد.

رویکرد "گوش‌دادن یا تماشا و انجام" کلید اصلی ماراتن بود. معلمان به توصیه‌های متخصصان گوش می‌دهند که می‌تواند ۳ تا ۸ دقیقه از قبیل ضبط شده باشد. ویدئوها یا ویتنارها یا جلسات بزرگنمایی آن‌ها را در اقدامات عملی پیاده‌سازی کنید. سپس اثربخشی مراحل (یا رویدادها، ویدئوها یا پست‌ها) با استفاده از ابزارهای آماری تلفیقی (در فیسبوک، اینستاگرام، لینکدین، یوتیوب) مورد تجزیه و تحلیل و پیگیری قرار گرفت. این موارد به شرح زیر بود:

معیارهای تعامل مانند پسندیدن، اشتراک‌گذاری، نظرات و رشد دنبال‌کننده، تعداد اشتراک پست‌ها، نرخ کلیک (CTR) و نرخ باز.

این معلمان موظف شدند کارهای خاصی در زمینه‌ی داستان‌سرایی حرفه‌ای، مدیریت شهرت (با تأکید بر اخلاق در ارتباطات) و پیگیری رشد نام تجاری شخصی خود انجام دهند. آن‌ها هر دو هفته یکبار در کنفرانس‌های ۵ تا ۷ نفره‌ی آنلاین با یکدیگر دیدار می‌کردند تا کارهای خود را ارائه دهند و بازخورد خود را به کارهای همسالان خود ارائه نمایند. ارتباطات درون گروه نمونه‌گیری توسط اعضای تیم تحقیقاتی با استفاده از گپ گروهی در تلگرام تسهیل شد.

شرکت‌کنندگان در این آزمایش از جمعیت هدف ۱۹۳۲ نفر که معلمان مشغول به کار مدارس دولتی در تهران، تبریز، اصفهان بودند، استخراج شدند. برای انتخاب ۱۸۷ معلم

اخلاق ارتباطات به عنوان مؤلفه‌ی مهم ...

از کسانی که مایل به شرکت در آن بودند، از روش نمونه‌گیری تصادفی استفاده شد. به دلیل استفاده از معیارهای محرومیت از جمله مرجع برای مدیر مدرسه و اسطوره‌شناسان برای اداره‌ی آموزش محلی (منطقه)، تجربه‌ی تدریس و نتایج غیرساختاری، این تعداد از معلمان لیست کوتاه به ۷۳ نفر کاهش یافت. نظرسنجی به‌طور خودکار در بین دانش آموزان مدارس انتخاب‌شده اجرا می‌شود. برای تعیین نمونه از ۷۳ معلم تصمیم گرفته شد تا اطمینان حاصل شود که تجزیه و تحلیل داده‌ها قابل کنترل است. داده‌های جمعیتی افراد نمونه در جدول ۱ ارائه شده است.

جدول ۱ مشخصات دموگرافیک نمونه ($N = 73$)

P	%	N	مشخصات		جنسیت
			مرد	زن	
$p < 0.001$	۱۷,۸	۱۳			سن و سال
	۸۲,۲	۶۰			
	۱۵,۶	۲	۳۵-۲۷		
	۳۰,۷	۴	۴۴-۳۶		
$.0,117$	۴۶,۱	۶	۵۵-۴۵	مرد ها	سال
	۷,۶	۱	۶۰-۵۶		
	۱۱,۸	۷	۳۵-۲۷		
	۲۶,۶	۱۶	۴۴-۳۶		
$.0,162$	۴۸,۳	۲۹	۵۵-۴۵	زن ها	
	۱۳,۳	۸	۶۰-۵۶		
	۳۱,۶	۲۳	۱۰-۲		
	۲۶,۰	۱۹	۱۵-۱۱		
$.0,667$	۲۴,۶	۱۸	۲۰-۱۶		سابقه‌ی کاری
	۱۷,۸	۱۳	بیشتر از ۲۱		
	۲۱,۹	۱۶		زبان و ادبیات	
	۱۷,۸	۱۳		ریاضیات و فیزیک	
$.0,782$	۲۸,۷	۲۱		هنر و موسیقی	موضوع درسی
	۲۳,۲	۱۷		شیمی و زیست‌شناسی	

اخلاق حرفه‌ای در آموزش، سال اول، شماره ۲، بهار ۱۴۰۱

	۴,۱	۳		تاریخ تربیت‌بدنی	
	۴,۱	۳			

رضایت آگاهانه قبل از مطالعه - از شرکت‌کنندگان برای رسیدگی به موارد اخلاقی مرتبط و توافق آن‌ها برای شرکت داوطلبانه در آزمایش گرفته شد. شرکت‌کنندگان قرار بود اجازه دهنده که داده‌های شخصی خود را به مقدار موردنیاز برای آزمایش پردازش و عمومی کنند.

داده‌های کمی و کیفی برای مطالعه با استفاده از سه ابزار مانند پرسشنامه‌ی مصاحبه‌ی نیمه‌ساختاری، چک‌لیست ارزیابی خودارزیابی و چک‌لیست ارزیابی متخصص و TAM جمع‌آوری شد. داده‌های به دست آمده با استفاده از نرم‌افزار IBM SPSS Statistics 25.0.0.1 پردازش شدند.

داده‌ها از ماراتن برنده شخصی با استفاده از ابزار کمی و کیفی به دست آمده و با استفاده از مقیاس و قضایت تحلیل شد. از مصاحبه‌ی نیمه‌ساختاریافته شده برای تشخیص اینکه آیا پاسخ‌دهندگان در درک مفهوم و اهمیت برندازی شخصی، توسعه و حفظ نام تجاری شخصی خود و داشتن اخلاقی در ارتباطات و رفتار با مخاطبان هدف خود، یکدست هستند، استفاده شد. چک‌لیست خودارزیابی به این دلیل انتخاب شد که دانستن اینکه آیا خلاصه‌ای در خودبرندسازی معلم وجود دارد و مربوط به اخلاق ارتباطی آن‌ها است که می‌تواند از طریق ماراتن برنده شخصی بسته شود، مهم بود. هدف از چک‌لیست ارزیابی تخصصی ارزیابی پیشرفت معلمان نمونه در ساخت برنده تجاری خود با تمرکز ویژه بر اخلاق ارتباطات بود که هنگام شرکت در ماراتن برنده شخصی رخداده است. از TAM استفاده شد تا مشخص شود چه مؤلفه‌هایی از خودبرندسازی توسط معلم مهم تلقی می‌شود و اینکه اولویت آن‌ها چیست.

۳- یافته‌ها و نتایج

اخلاق ارتباطات به عنوان مؤلفه‌ی مهم ...

به طور کلی، این مطالعه نشان داد که اگر اخلاق در ارتباطات از اهمیت بالاتری برخوردار باشد، ماراتن برنده شخصی می‌تواند در تنظیمات محیط دیجیتال به خودبرنده‌سازی معلم کمک کند. مطالعه‌ی مقدماتی نشان داد که معلمان از ساخت و برقراری ارتباط و برقراری ارتباط با برندهای شخصی خود، آگاهی و تجربه ندارند و ماراتن برنده شخصی به این موارد پرداخته است.

هنگام انجام مصاحبه‌ی پانل خبره با معلمان نمونه، کارشناسان گزارش دادند که با توجه به (سؤال مصاحبه‌ی ۱) ۷۳٪ از معلمان، برنده تجاری شخصی را با سوابق تحصیلی و شناخت همکاران مرتبط می‌کنند. هفده درصد پاسخ‌دهندگان از برنده معلم به عنوان راهی برای تقسیم (فروش) تجربه‌ی تدریس خود یاد می‌کنند. ده درصد مصاحبه‌شوندگان برنده شخصی معلم را راهی برای نمایندگی سازمان آموزشی تعریف می‌کردند. فقط ۷٪ از معلمان نمونه می‌توانند نمونه‌ای از برنده معلم را ارائه دهند که نمونه‌ای از آن‌ها باشد. کارشناسان این تفاسیر را گمراه‌کننده و کاملاً نادرست دانستند.

هنگام پاسخ به سؤال مصاحبه‌ی ۲، شرکت‌کنندگان مؤلفه‌هایی از جمله تخصص حرفه‌ای، مهارت‌های مؤثر در شبکه، شهرت، تجربه‌ی تدریس و ارتباط مؤثر (اعتمادسازی) را ذکر کردند. آن‌ها اظهار داشتند که این مؤلفه‌ها می‌توانند برای آن‌ها در کار حرفه‌ای مفید باشند؛ زیرا آن‌ها پیش‌شرط‌های به رسمیت شناخته‌شدن در میان همکاران خود هستند.

از میان ابزارها، استراتژی‌ها و تاکتیک‌هایی که پاسخ‌دهندگان برای ایجاد یا توسعه‌ی نام تجاری شخصی خود استفاده می‌کنند، شرکت‌کنندگان از شرکت در مسابقات معلم (به عنوان مثال "بهترین معلم سال")، کنفرانس‌ها و سایر رویدادهای عمومی به عنوان راهی برای معرفی خود نام برند. برگزاری یا تسهیل جلسات آموزشی برای همکاران نیز ذکر شد. معلمان اظهار داشتند که می‌توانند از همان روش برای حفظ نام تجاری خود استفاده کنند. کارشناسان این مجموعه‌ی کاملاً محدود را برای ساخت یک برنده قدرتمند یافتنند.

جالب اینکه ۶۳٪ از پاسخ‌دهندگان (مصاحبه‌ی سؤال ۴) مطمئن بودند که اخلاق در ارتباطات پیش‌شرط یک برنده تجاری موفق است؛ زیرا هرگونه بروز پرخاشگری یا

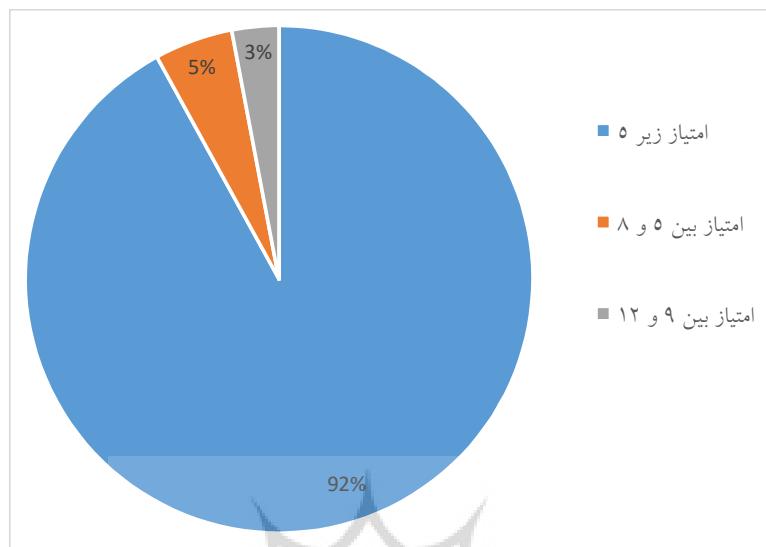
اخلاق حرفه‌ای در آموزش، سال اول، شماره ۲، بهار ۱۴۰۱

بی‌احترامی می‌تواند به اعتبار معلم آسیب برساند. سی‌ویک درصد از معلمان نمونه گفتند که اخلاق در ارتباطات یک جزء از شایستگی‌های عمومی حرفه‌ای یک معلم است و به ایجاد فضای یادگیری راحت برای دانش‌آموز در کلاس کمک می‌کند. شش درصد از معلمان به‌طور آزمایشی موافقت کردند که اخلاق در ارتباطات مهم است و ادعا می‌کنند که برخی از دانش‌آموزان سبک مدیریت کلاس مقتدرانه را دوست دارند و اگر مجبور شوند در مطالعات بهتر عمل می‌کنند. علاوه بر این، همه‌ی پاسخ‌دهندگان اعتراف کردند که آن‌ها به‌هیچ‌وجه از اصول اخلاقی یا رفتار حرفه‌ای پیروی نکرده‌اند. به‌نظر می‌رسد سؤال ۵ مصاحبه برای معلمان چالش‌برانگیزترین سؤال باشد و پاسخ‌ها کاملاً پراکنده است.

نتایج ارزیابی خودآموز از برندهای شخصی معلم با استفاده از چکلیست طراحی شده نشان داد که اکثر معلمان نمونه (۶۷ نفر) کمتر از ۵ امتیاز کسب کردند، درحالی‌که ۴ معلم بین ۵-۸ و فقط ۲ معلم بین ۹ و ۱۲ امتیاز کسب کردند (شکل ۱).

نتیجه از نظر ضرورت نوعی آموزش برای معلمان که ممکن است آن‌ها را در مسیر صحیح پیش ببرد، گویا بود؛ بنابراین، ماراتن برندهای شخصی یک راه حل عملی بود. کارشناسان همچنین اشاره کردند که ۷۰ معلم از طریق ارتباط با آن‌ها به دانشجویان و همکارانشان واکنش منفی نشان می‌دهند، به‌ویژه هنگامی که آن‌ها به کار تدریس همکارانشان یا زندگی خصوصی خود بازخورد می‌دهند. برخی از معلمان اعتراف کردند که در مورد همکاران خود شایعه می‌گفتند و از "موقفیت" خود غبطه می‌نمورند.

اخلاق ارتباطات به عنوان مؤلفه‌ی مهم ...

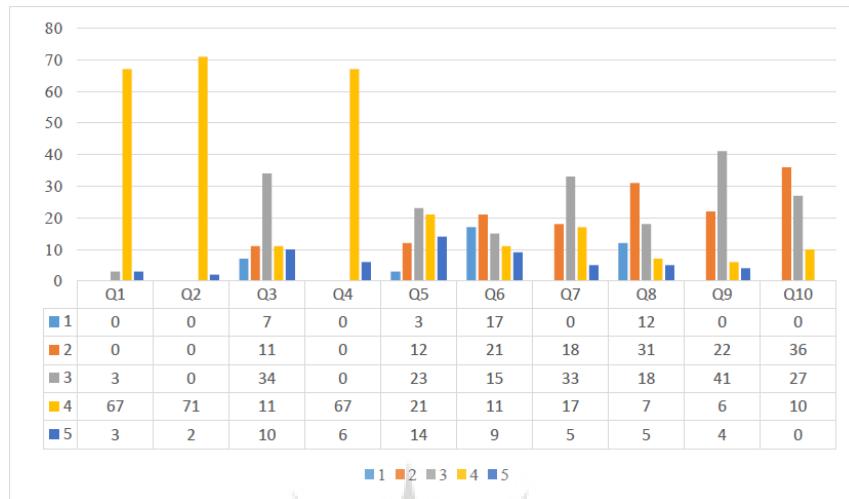


شکل ۱ نتایج ارزیابی خود از برنده شخصی معلم با استفاده از چک‌لیست طراحی شده

پس از اتمام ماراتن برنده شخصی، نتایج ارزیابی کارشناسان از دانش و مهارت معلمان در زمینه‌ی برنده‌سازی امیدوارکننده بود (شکل ۲). از هیستوگرام برای نشان‌دادن اینکه آیا داده‌های حاصل از ارزیابی کارشناسان از دانش و مهارت معلمان در زمینه‌ی برنده‌سازی به چپ (عملکرد کم) یا راست (عملکرد بالا) استفاده می‌شود، استفاده شد. تجزیه و تحلیل توصیفی با استفاده از نرم‌افزار Jamovi انجام شد.

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
برتری جامع علوم انسانی

اخلاق حرفه‌ای در آموزش، سال اول، شماره ۲، بهار ۱۴۰۱



شکل ۲. نتایج حاصل از ارزیابی کارشناسان از دانش و مهارت معلمان در برنديسازی از خود

همان‌طور که در شکل ۲ مشاهده می‌شود، قضاوت کارشناسان در مورد آگاهی معلم از برنده تجاری و نظریه‌ی برچسب‌گذاری (Q1) و آگاهی از نقاط ضعف و قوت آنها (Q2) عمدتاً بدروستی نشان داده شده است به معنی عملکرد "بالاتر از حد استاندارد" و "بسیار بالاتر از استاندارد" (Q1: میانگین = ۴,۰۰، SD = ۰.۲۸۹، میانگین خطای St = ۰.۰۳۳۸ و Q2: میانگین = ۴,۰۳، SD = ۰.۱۶۴، میانگین خطای St = ۰.۰۱۹۲ و Q3: میانگین = ۰.۰۸۳۳ و Q4: میانگین = ۰.۰۳۰، SD = ۰.۰۲۷۰). در کمال تعجب، سهولت شناسایی برنده معلم در اینترنت (Q3) بیشتر توسط متخصصان به عنوان "دارای استاندارد" ارزیابی می‌شود (میانگین = ۳,۰۸، SD = ۱.۱۱) خطای میانگین = ۰.۱۳۰، SD = ۱.۲۴). مقادیر خبرگان در مورد Q4 ثابت کرد که نظرات و قضاوت‌های دانش‌آموزان در مورد معلم بیشتر مثبت است (میانگین = ۴,۰۸، SD = ۰.۰۲۷۷، میانگین خطای St = ۰.۰۳۲۴ و Q5: میانگین = ۰.۰۷۶۵، SD = ۰.۰۳۲۴). مقادیر Q5 بدروستی نشان داد که عملکرد معلم در گیرکردن مخاطب هدف خود در ارتباطات "مطابق با استاندارد"، "بالاتر از استاندارد" و "بسیار بالاتر از استاندارد" است (میانگین = ۳,۴۲، SD = ۱.۱۰، میانگین خطای St = ۰.۱۲۹ و Q6: میانگین = ۱.۲۲، SD = ۰.۱۲۹). داده‌های مربوط به نظرات کارشناسان در مورد Q6 به معنی چپ بود که معلمان نمونه شبکه‌ی خود را فقط با استفاده از ترافیک ارگانیک ایجاد

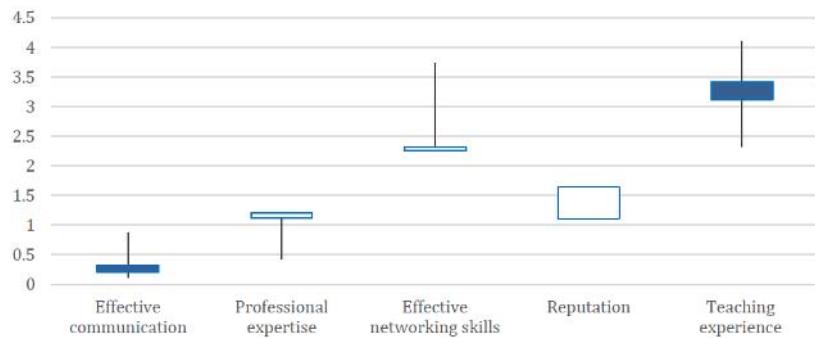
اخلاق ارتباطات به عنوان مؤلفه‌ی مهم ...

نکردن؛ بلکه می‌توانند مخاطبان را تحت تأثیر قرار دهند تا مشترک آن‌ها در رسانه‌ها شوند (میانگین ۲،۶۴، SD = 1.33، میانگین خطای ۱۵۵، St = 0.155، σ₂ = 1.76). داده‌های مربوط به Q7، Q8 و Q10 به طور عمده صحیح بود که به معنای عملکرد خوب معلمان در داستان‌گویی بود (Q7: میانگین = ۳،۱۲، SD = 0.865، میانگین خطای ۰.۱۰۱، St = 0.101)، و بلاگ نویسی، دوره‌ی طراحی کتاب‌ها و کتابچه‌های راهنمای دانش‌آموزان (Q8: میانگین = ۲/۴۸، SD = ۹/۳۵، میانگین خطای ۰.۱۲۸، St = ۰.۱۲۰، σ₂ = ۱.۲۰)، شامل متخصصین در ساخت برندهای شخصی آن‌ها (Q9: میانگین = ۲،۸۹، SD = ۰.۷۷۴، خیابان میانگین خطای ۰.۵۹۹، σ₂ = ۰.۵۹۹) و بهبود نام تجاری آن‌ها از طریق رویدادهای آنلاین، پست‌ها، جلسات و رسانه‌ها (Q10: میانگین = ۲،۶۴، SD = 0.714، میانگین خطای St = 0.0836، σ₂ = 0.510).

از قضاوت کارشناسان می‌توان چنین برداشت کرد که معلمان در تئوری خودبرندسازی تبحر داشتند، اما در توسعه و نگهداری برندهای خود به کمک یا حمایت همکار نیاز داشتند. به گفته‌ی کارشناسان عملکرد داستان‌نویسی و شبکه‌سازی معلم پسیار بهتر از گذشته بود، اما هنوز به توسعه نیاز داشت که بیانگر آن است که کیفیت ارتباطات و اصول اخلاقی برقراری ارتباط با برندهای آن‌ها به زمان بیشتری برای بهبود نیاز دارد.

نتایج قضاوت‌های ۹ داوطلب معلم در مورد اهمیت چنین مؤلفه‌هایی از خودبرندسازی از جمله ارتباطات مؤثر (اعتمادسازی)، تخصص حرفه‌ای، مهارت‌های مؤثر در شبکه، شهرت و تجربه‌ی تدریس - از دیدگاه آن‌ها از نظر اجرا - با استفاده از روش ارزیابی مثلثی (TAM) در شکل ۳ ارائه شده است.

اخلاق حرفه‌ای در آموزش، سال اول، شماره ۲، بهار ۱۴۰۱



شکل ۳. نتایج قضاوت‌های معلمان داوطلب در مورد اهمیت

نتایج ارائه شده در شکل ۳ نشان می‌دهد که مشارکت معلمان در ماراتن برنده تجاری شخصی آن‌ها را به این نتیجه رسانده است که ارتباطات مؤثر (اخلاقی و اعتمادسازی) مؤلفه‌ی اصلی توسعه و نگهداری نام تجاری است. مهارت حرفه‌ای توسط معلمان به عنوان دومین مؤلفه‌ی مهم رتبه‌بندی شد که به دنبال آن شهرت یافت. با کمال تعجب، تجربه‌ی تدریس به عنوان کمترین مؤلفه‌ی نام تجاری خود رتبه‌بندی شد.

به طور کلی، با توجه به روند ماراتن، معلمان به صورت فردی از نظر حرفه‌ای دارای مزیت، خودکارآمدی و اعتماد به نفس بیشتری بودند. این نشان می‌دهد که ماراتن برنده شخصی می‌تواند به معلم کمک کند تا یک برنده تجاری قوی در اینترنت و محل کار ایجاد کند. آن‌ها همچنین می‌توانند مهارت‌های ارتباطی خود را از نظر اخلاقی به طور قابل ملاحظه‌ای ارتقا دهند؛ زیرا ماراتن قرار است یک متخصص ارتباطات را در این پروژه مشارکت دهد.

۴- نتیجه‌گیری و بحث

این مطالعه نشان داد که در مارک تجاری شخصی مارکینگ خلاصه‌ای در رابطه با خود مارک‌سازی معلمان وجود دارد و می‌تواند در ارتباط با اخلاق ارتباطی آن‌ها باشد. نتایج به دست آمده از طریق مصاحبه‌ی پانل خبرگان با معلمان نمونه نشان داد که ۷۳٪ از

اخلاق ارتباطات به عنوان مؤلفه‌ی مهم ...

معلمان مارک شخصی را سوء‌تعییر کرده‌اند و با سوابق تحصیلی و شناخت همکاران، روشی برای باشترابگذاشتن (فروش) تجربه‌ی تدریس خود و یا راهی برای نماینده‌ی سازمان آموزشی است. مشخص شد که فقط ۷٪ از معلمان نمونه می‌توانند نمونه‌ای از مارک معلم را ارائه دهند که نمونه‌ای از آن‌ها باشد.

همچنین مشخص شد که اگر اخلاق ارتباطات از اهمیت بالایی برخوردار باشد، ماراتن مارک شخصی (PBM) با مشارکت کمیته‌ی نظارت بر اخلاق می‌تواند بر خود مارک گذاری معلم تأثیر مثبت بگذارد. PBM آگاهی معلمان را از خودبرندسازی افزایش داد، ابزارها و استراتژی‌های خودبرندسازی را ارتقا داد و بهویژه ارتباطات و اخلاق ارتباطات آن‌ها را بهبود بخشید. معلمان به‌طور فردی از نظر حرفه‌ای دارای امتیازات، کارایی و اعتماد به‌نفس بیشتری بودند. مشخص شد که PBM به معلم کمک می‌کند تا یک برنده تجاری قوی در اینترنت و محل کار ایجاد کند. آن‌ها همچنین می‌توانستند مهارت‌های ارتباطی خود را از نظر اخلاقی به‌طور قابل توجهی ارتقا دهند؛ زیرا ماراتن قرار بود از کمک متخصص ارتباطات در پروره استفاده کند. ارتباط مؤثر (اخلاقی و اعتمادسازی) توسط معلمان به عنوان مؤلفه‌ی اصلی توسعه و نگهداری برنده ارزیابی شد. تخصص حرفه‌ای توسط معلمان به عنوان دومین مؤلفه‌ی مهم رتبه‌بندی شد که به‌دلیل آن شهرت یافت. با کمال تعجب، تجربه‌ی تدریس به عنوان کمترین مؤلفه‌ی نام تجاری خود رتبه‌بندی شد. برای رسیدگی به روزنه‌های اندازه‌گیری موفقیت برنده‌سازی خود، تحقیقات بیشتری لازم است.

۵- منابع

- Haque, S., & Ahmad, J. (2017). Ethics in public relations and responsible advocacy theory. *Journal of Communication/ Jurnal Komunikasi*, 33(1), 147-157. <https://doi.org/10.17576/jkmje-2017-3301-10>
- Khamis, S., Ang, L., & Welling, R. (2017). Self-branding, ‘micro-celebrity’, and the rise of social media influencers. *Celebrity Studies*, 8(2), 191-208. <https://doi.org/10.1080/19392397.2016.1218292>

اخلاق حرفه‌ای در آموزش، سال اول، شماره ۲، بهار ۱۴۰۱

- Khedher, M. (2015). An inspiring resource for developing personal branding phenomena. *Marketing Review*, 15(1).
- Labreque, L. I., Markos, E., & Milne, G. R. (2011). Online personal branding: Processes, challenges, and implications. *Journal of Interactive Marketing*, 25(1), 37-50. <https://doi.org/10.1016/j.intmar.2010.09.002>
- Magaldi, D., & Berler, M. (2020). Semi-structured interviews. In V. Zeigler-Hill & T. K. Shackelford (Eds.), *Encyclopedia of personality and individual differences* (pp. 1-6). Springer. https://doi.org/10.1007/978-3-319-24612-3_857
- Patel, S. (2016). 9 ways to use social media to build your personal brand. *Forbes*. <https://www.forbes.com/sites/sujanpatel/2016/11/12/9-ways-to-use-social-media-to-build-your-personal-brand/?sh=7cfc2d403520>
- Schawbel, D. (2010). *Me 2.0: 4 steps to building your future*. Kaplan Publishing.
- Sedereviciute-Paciauskiene, Z. (2018). Personal branding on Facebook: How teachers stage themselves on social media. In L. Gómez Chova, A. López Martínez & I. Candel Torres (Eds.), *INTED 2018: 12th international technology, education, and development conference* (pp. 3968-3972). IATED Academy. <https://doi.org/10.21125/inted.2018.0077>
- Shulman, R. D. (2019). Why teachers need a personal brand and how to create one. *Forbes*. <https://www.forbes.com/sites/robynshulman/2019/12/26/why-teachers-need-a-personal-brand-and-how-to-create-one/?sh=420170fa177c>
- Tompkins, P. S. (2018). *Practicing communication ethics*. Routledge. <https://doi.org/10.4324/9781315277295>
- Vaydich, J. L. (2015). Just babies: The origins of good and evil. *Journal of Moral Education*, 44(1), 114-116. <https://doi.org/10.1080/03057240.2014.923134>
- Walter, E., & Gioglio, J. (2019). *The laws of brand storytelling: win—and keep—your customers' hearts and minds* (1st ed.). McGraw Hill Education.
- Ward, C., & Yates, D. (2013). Personal branding and e-professionalism. *Journal of Service Science*, 6(1), 101-104. <https://doi.org/10.19030/jss.v6i1.8240>