

## تحلیلی بر توان‌های بالقوه برندسازی بندرانزلی، با تأکید بر مؤلفه‌های کالبدی و فضایی، از منظر تصاویر ذهنی سهامداران برند مکانی

آرین مینائی<sup>\*</sup>- دانشجوی دکتری شهرسازی، دانشکده عمران، معماری و هنر، واحد علوم و تحقیقات، دانشگاه آزاد اسلامی، تهران، ایران  
حمدید ماجدی<sup>\*</sup> - استاد گروه شهرسازی، دانشکده عمران، معماری و هنر، واحد علوم و تحقیقات، دانشگاه آزاد اسلامی، تهران، ایران  
زهرا سادات سعیده زرآبادی<sup>\*</sup>- دانشیار گروه شهرسازی، دانشکده عمران، معماری و هنر، واحد علوم و تحقیقات، دانشگاه آزاد اسلامی، تهران، ایران

تاریخ پذیرش: ۱۳۹۸/۰۸/۲۳

تاریخ دریافت: ۱۳۹۷/۰۶/۱۸

### چکیده

در دو دهه اخیر، برندسازی شهری، به عنوان راهبردی کلان جهت مدیریت حسن شهرت شهری و اصلاح تصاویر مکانی، در راستای نیل به ارتقاء جوانب متنوع رقابت‌پذیری شهری، از سوی مدیران و سیاست‌گذاران شهری مورد توجه قرار گرفته است. لیکن بنا به دلایل متعدد، این رویکرد کمتر در مدیریت شهرهای ایران تجلی یافته است. تحقیق پیش‌رو، در روش توصیفی - تحلیلی، همراه با مطالعات کتابخانه‌ای و میدانی، کوششی جهت سنجش ظرفیت‌های بالقوه برندسازی شهر بندرانزلی از منظر مخاطبان بیرونی برند احتمالی مکانی می‌باشد. در اثبات فرضیه اصلی و پرسش نخست این تحقیق، مبتنی بر آزمون فریدمن با مقدار آماره  $X^2$  محاسبه شده (۷۳/۴۳۵) و درجه آزادی ۴، با ۹۵ درصد اطمینان، نتایج نشان از آن داشت که ظرفیت‌ها و توان‌های بندرانزلی، از منظر تصاویر ذهنی مخاطبان بیرونی، قابلیت مبدل شدن به یک فرایند برندسازی شهری را دارد. در پاسخ به پرسش دوم این تحقیق نیز، این نتیجه حاصل شد که عناصر کالبدی و فضایی بندرانزلی، از منظر میزان یادآورسازی نام بندرانزلی، در تصاویر ذهنی مخاطبان بیرونی دارای اثرات همسان نیستند. لذا تأثیرات آن‌ها نیز در فرایند برندسازی بندرانزلی یکسان نخواهد بود. پاسخ به پرسش دوم با روش تاپسیس، نشان از آن داشت که عناصر طبیعی یا مصنوع مرتبه با سواحل دریا و تالاب از مهمترین مؤلفه‌های کالبدی و فضایی می‌باشند که تصاویر ذهنی مخاطبان بالقوه برند بندرانزلی را از نام این شهر، شکل داده‌اند. همچنین هویت رقابتی برند بندرانزلی منطبق بر سه فعالیت کلان اقتصادی با اولویت‌های "بازرگانی و حمل و نقل دریایی"، "گردشگری" و "صید و صنعت شیلات" است که امکان رقابت با سایر برندهای شهری را می‌یابد.

واژه‌های کلیدی: برندسازی، بازاریابی شهری، برنامه‌ریزی شهری، بندرانزلی

### نحوه استناد به مقاله:

مینائی، آرین، ماجدی، حمید و زرآبادی، زهراالسادات سعیده. (۱۳۹۹). تحلیلی بر توان‌های بالقوه برندسازی بندرانزلی، با تأکید بر مؤلفه‌های کالبدی و فضایی، از منظر تصاویر ذهنی سهامداران برند مکانی. *مطالعات برنامه‌ریزی سکونتگاه‌های انسانی*, ۱(۱۵)، ۳۱۵-۲۹۵.

[http://jshsp.iaurasht.ac.ir/article\\_672255.html](http://jshsp.iaurasht.ac.ir/article_672255.html)

## مقدمه

رقابت و رقابت‌پذیری معمولاً در سطح موسسه‌یا صنعت تعریف شده است، اما در دوران معاصر با شکل‌گیری فرایند نوین جهانی شدن و شبکه‌ای شدن اقتصاد جهانی، شهرها همواره به عنوان گره‌های اقتصاد شبکه‌ای از جایگاه ویژه‌ای برخوردار شده‌اند (Ghouchi et al, 2010: 49) و امروزه رقابت از سطح بنگاه‌های اقتصادی به سوی کشورها و شهرهای دنیا کشیده شده است و شهرهای بزرگ دنیا برای کسب درآمدهای بیشتر، برنامه‌های رقابتی خود را با تأکید بر مولفه‌های اقتصادی و اجتماعی ترسیم می‌کنند. رقابت‌پذیری شهرها و کلانشهرها به توانایی یک شهر برای تولید و به وجود آوردن بازار یک مجموعه از محصولات، کالا و خدمات، که با ارزش عالی، نسبت به محصولات مشابه شهرهای دیگر، ارائه می‌شوند، گفته می‌شود (Khajouei, 2010: 60). شهرهای رقابتی، شهرهایی هستند که اقتصاد قوی همراه با رشد اشتغال، درآمد و سرمایه‌گذاری همه‌جانبه دارند. در شهرهای رقابتی تولید، سرمایه‌گذاری، اشتغال و تجارت به شکل بیویا و در ارتباط با فرسته‌های بازار شکل می‌گیرد (Khalil Abadi, 2011: 77).

از مطالب فوق اینگونه می‌توان برداشت نمود که امروزه جهان به بازاری بزرگ تبدیل شده است. پیشرفت‌های سریع جهانی شدن بدین معناست که هر کشور، شهر و منطقه‌ای باید برای گرفتن سهم خود از مشتريان، گردشگران، سرمایه‌گذاران، دانشجویان و شرکت‌های جهانی به رقابت پردازد. مطمئناً همه مکان‌هایی که شهرتی خوب، قوی و مثبت دارند، در صحنه جهانی کار ساده‌تری را پیش رو خواهند داشت و مکان‌هایی با شهرت ضعیف، دست یافتن به همه چیز را مشکل یا حتی غیرممکن می‌یابند. در راستای توسعه موقعیت رقابتی و دستیابی به امتیازات رقابتی بین شهرها، رهیافت برند و برنده‌سازی شهری از فعالیت‌هایی است که بسیار مورد توجه سیاست‌گذاران اقتصادی شهری قرار گرفته است (Papp-Váry, 2011: 558). در یک جمع‌بندی این گونه می‌توان بیان نمود که هرچه برند شهری به یک هویت رقابتی مطلوب، مثبت و پایدار در ابعاد مختلف در تصورات عینی و ذهنی مردم بدل شود، پیشرفت در ظرفیت‌های رقابت‌پذیری شهر را سبب می‌گردد. به این ترتیب بسیاری از شهرهای توسعه یافته در جهان امروز پیشرفت خود در جذب سرمایه، نخبگان و توریسم را مدیون برند مطلوب و پایدار خود می‌دانند. رویکردی که در ایران به کمتر مورد توجه بوده و به نظر می‌رسد که تنها تصاویر ناپایدار، منفی، نامن و تهی از پتانسیل‌های اقتصادی در ذهن مردمان داخل و خارج از شهرهای ایرانی باقی گذارد است.

با توجه به مطالب مذکور، در تحقیق پیش‌رو، در راستای امکان‌سنجی و نیز بسط این رویکرد بر بستر صفات و ویژگی‌های اقتصادی، اجتماعی، فرهنگی و کالبدی شهر بnderانزلی، اقدام می‌گردد. تبیین مؤلفه‌ها و شناخت توان‌ها و ظرفیت‌های برنده‌سازی شهر بnderانزلی، از منظر مخاطبان و سهامداران بیرونی برند مکانی بnderانزلی از دو منظر دارای اهمیت در این پژوهش می‌باشد. نخست شامل شناخت و تحلیل فرسته‌ها و تهدیدهای عناصر مؤثر بر تصاویر ذهنی مخاطبان است و در منظر دوم نیز شامل انطباق راهبردهای برنده‌سازی شهری بر عناوین این مؤلفه‌ها و شاخص‌ها با توجه به تحلیل‌های صورت پذیرفته، می‌باشد. با توجه به اینکه جانمایه اصلی و گام اصلی یک فرایند برنده‌سازی، نیاز به ارائه یک تحلیل دقیق از توان‌ها و ظرفیت‌های بالقوه برنده‌سازی شهری دارد، لذا در این مقاله نیز جهت بررسی توان‌ها و ظرفیت‌های احتمالی شهر بnderانزلی، با تأکید بیشتر بر مؤلفه‌های کالبدی و فضایی، جهت تحقق برند پایدار این شهر اقدام می‌شود. در این راستا فرضیه زیر در تحقیق مورد کنکاش و آزمون قرار می‌گیرد:

ظرفیت‌ها و توان‌های بnderانزلی، با تأکید بر مؤلفه‌های کالبدی و فضایی (و البته با میزان اثرگذاری متفاوت)، از منظر تصاویر ذهنی مخاطبان بیرونی، قابلیت مبدل شدن به یک فرایند برنده‌سازی شهری را دارد. در توصیف این فرضیه لازم به ذکر است که محققان سعی در پاسخ‌گویی به دو پرسش اصلی را دارند. نخست آن که آیا در یک حالت کلان، عموم متغیرهای تبیین‌کننده اذهان مخاطبان بیرونی، امكان تحقق یک فرایند برنده‌سازی را فراهم می‌آورند و یا نه؟ به عبارتی دیگر آیا میانگین نمرات و ارزیابی توان‌ها و ظرفیت‌های بالقوه برنده‌سازی شهر از نظر مخاطبان بیرونی از سطحی مقبول و معنadar برای تحقق برند مکانی برخوردار می‌باشد؟ و به عنوان پرسش دوم نیز اینگونه می‌توان سوال نمود که کدام مؤلفه‌ها و عناصر کالبدی و فضایی از توانایی بیشتری جهت یادآورسازی تصاویر ذهنی بnderانزلی برخوردار می‌باشند و لذا در فرایند برنده‌سازی بnderانزلی، اثرات بالقوه پرنگتری را دارند؟

در ادبیات نظری تحقیق، در باب مفاهیم برند و برنده‌سازی شهری، اهمیت و ضرورت برنده‌سازی شهری کاوش می‌شود و در نهایت نیز مؤلفه‌های راهبردی فرایند برنده‌سازی شهری از منظر تجربیات اندیشمندان و متخصصان برجسته این حوزه، بیان می‌گردد. برند شهری از دیدگاه محتوایی، حاصل یک روایت منسجم، عمیق، جامع و بهروز شده از تمامی عناصر شهری و نقش شهر در سطوح ملی و جهانی می‌باشد. برند شهری تلفیقی از تمام داشته‌های شهری و متمایز از سایر شهرها است که با یک روایت صادقانه، مبتنی بر ظرفیت‌های درونی در قالب یک برنامه‌ریزی راهبردی و آینده‌نگر شکل می‌گیرد (Rivas, 2015: 6).

باید توجه

نمود که برنده شهری و مکانی را نمی‌توان تنها به نام آن محل، نشان‌ها و نمادها محدود نمود، بلکه علاوه بر این‌ها، برنده شهری حاصل برقراری ارتباط و ادراکات مثبت با عناصر و عوامل متعدد محلی همچون شهروندان، فرهنگ مهمنان‌نوازی، آب و هوای موقعیت جغرافیایی، تاریخ، میراث کالبدی و فرهنگی، نظام و ساختار معماری و... می‌باشد که به طور کلی عناصر هویتی شهر نیز محسوب می‌شوند (Medić et al, 2010: 155). به عبارتی دیگر برنده شهری حاصل ادراکات انسانی از مجموعه‌ای از ویژگی‌ها و صفات شهری، در تفاوت با سایر مکان‌ها، و نمایانگر جوانی از هویت آن شهر است که تحت فعالیت‌های برنامه‌ریزی شده در حوزه مدیریت و برنامه‌ریزی شهری، بدل به تصاویر مثبت ذهنی می‌شود. این فرایند رو به سوی مشتریان و مصرف‌کنندگان بالفعل و بالقوه می‌باشد که اهدافی چون گردشگری، سرمایه‌گذاری، مهاجرت و... را دنبال می‌کند (Prilenska, 2012: 15). برنده مکانی و شهری یک سیاست خودآگاهانه در مدیریت و برنامه‌ریزی شهری است و فرایندی است که باعث انصباط عملی بر امور تجاری و تمرکز بر فعالیت‌های بازاریابی و ارتباطات شهر با جامعه بیرونی می‌گردد. برنده‌سازی شهری مهندسی در کلیه ادراکات، افکار و احساسات مصرف‌کنندگان، مخاطبان و نظام بازار از شهر می‌باشد و البته این عمل چیزی متفاوت از مفهوم برنده طبیعی و ارگانیک مکانی است (Heeley, 2011: 4). مطابق با تعریفی که از برنده مکان و شهر شد، به زبانی ساده، به فعل و عملی که حاوی سلسله فرایندها، راهبردها، سیاست‌ها و برنامه‌های اقدام جهت خلق برنده باشد برنده‌نیng یا برنده‌سازی گویند. به عبارتی دیگر " برنده‌سازی مکان فرآیند برنامه‌ریزی، طراحی و برقراری ارتباط میان نام و هویت است برای ساخت و مدیریت شهرت یک مکان " (Anholt, 2007: 18). برنده‌سازی شهری به بیان کند: چگونه فرهنگ، تاریخ، رشد اقتصادی، توسعه اجتماعی، زیرساخت‌ها و معماری، منظر و محیط، در میان دیگر چیزها می‌تواند در یک هویت قابل فروش که برای مردم قابل قبول است ترکیب شوند (Riza et al, 2012: 294). بنابراین از اهداف برنده‌سازی شهری این است که وحدت اجزای شهر را به گونه‌ای بازاریابی و تکوین نماییم که شهر را از دیگر شهرها قابل تمایز کند (Paganoni, 2012: 14). بدین ترتیب برنده‌سازی مکانی و شهری شامل دو عامل اصلی زیر می‌باشد:

۱. مکان‌سازی که فرآیندی است که طی آن مکان‌ها به صورت جذاب و با فضاهای مثبت ایجاد شوند.
  ۲. بازاریابی شهری که تلاشی است در جهت ارتقاء کارآیی و بازدهی مکان‌های خاص شهری (Rehan, 2013: 1).
- لازم به ذکر است که مفهوم برنده و برنده‌سازی شهری ارتباطی تنگاتنگ با مفهوم تصویر شهر و به خصوص تصاویر ذهنی شهری دارد، لذا بسیاری از اندیشمندان این حوزه، برنده‌سازی شهری را در پیوند با تصاویر ذهنی تعریف و توصیف می‌کنند. برنده‌سازی می‌تواند تصویر ذهنی و بصری از یک شهر را به وسیله یکپارچه نمودن عوامل تاریخی و فرهنگی به همراه عناصر مدرن شهری و ساختمان‌های نمادین ارتقاء دهد (Kavaratzis, 2004: 65). امروزه ادبیات برنده‌سازی موجود جهت مقایسه و رقابت شهرها در قالب تصویرسازی از شهر و برنده‌شهری تأکید دارد که این موقعیت افتراقی و رقابتی به جذب شهرها برای ساکنان و دیگران اضافه می‌کند (Merrilees et al, 2009: 362). برنده‌سازی مکانی و به تبع آن شهری غالباً جنبه‌های خاص و منحصر به فرد فرهنگ شهر و جنبه‌های خلاقانه و جذاب تصویر ذهنی شهر را ارتقاء می‌دهد (Hildreth, 2008: 8).
- اهداف کلان برنده‌سازی شهری را از منظر دستاوردهای توافقی، در دو جهت می‌توان تشریح نمود. دستاوردهای برنده‌سازی از دو دیدگاه جامعه درونی و بیرونی تحلیل می‌گردد. از دیدگاه جامعه درونی برنده‌سازی با تقویت هویت محلی، شهر را به یک محیط جذاب، با توانایی حفظ ساکنان و مؤلفه‌های معيشی شهر، مبدل می‌کند. برنده‌سازی از دیدگاه جامعه بیرونی، با خلق ارتباطات خارجی به طور مستقیم و غیر مستقیم مسبب جذب سرمایه‌گذاری، استعدادهای علمی، گردشگران، حمایت از ظرفیت‌های فروش و بازاریابی کالا و خدمات تولید شده محلی می‌گردد (Jansson et al, 2006: 6). در برخی از مکتوبات در ترادف با "جامعه درونی"، عبارتی چون "سهامداران داخلی" یا "تولید کنندگان برنده شهری"؛ و در ترادف با "جامعه بیرونی"، عبارتی چون "سهامداران خارجی"، "مخاطبان بیرونی" و یا "مشتریان برنده شهری" استفاده می‌شود (Zenker et al, 2012: 2).

در یک جمع‌بندی و تلفیق دو دیدگاه درونی و بیرونی؛ اهمیت اصلی برنده‌سازی مکانی و بهبود برنامه‌ریزی شده تصویر شهری را می‌توان در قالب چند دلیل، که مورد توافق عموم اندیشمندان این حوزه است، بیان نمود. این دلایل عبارتند از توافق داخلی واضح‌تر بر سر هویت ملی، مکانی و شهری و اهداف اجتماعی؛ ایجاد شرایطی که در آن نوآوری مورد توجه قرار گیرد و به کار گرفته شود؛ دعوت‌های مؤثرتر از رویدادهای بین‌المللی؛ تشویق مؤثرتر به سرمایه‌گذاری؛ تشویق مؤثرتر به گردشگری و جذب سفرهای خارجی؛ تأثیر سالم‌تر مکان مبدأ بر صادرکنندگان کالاها و خدمات؛ حضور بیشتر در رسانه‌های بین‌المللی؛ دسترسی ساده‌تر به انجمن‌ها و

گروههای منطقه‌ای و جهانی؛ روابط فرهنگی مولدر با دیگر شهرها و مناطق (Grandi et al 2014; Anholt-GFK, 2016: 16).<sup>(341)</sup>

در پایان این بخش اشاره‌ای اجمالی به مؤلفه‌های راهبردی برندهسازی، تبیین شده از سوی ریمان محمد ریهان می‌نماییم، که به عنوان الگوی تبیین‌کننده مدل مفهومی این پژوهش مورد بهره قرار می‌گیرد. ریمان محمد ریهان در مطالعات متأخر خود در خصوص برندهسازی برخی شهرهای شمال قاره آفریقا، همچون قاهره و بندر سعید، اشاره به شش گروه مؤلفه‌های راهبردی نموده است که راهبردهای کلان برندهسازی شهری، باید از آن‌ها نشأت گرفته باشد. لازم به ذکر است که مؤلفه‌های مطرح شده از سوی ریمان محمد ریهان به جهت نتایج چشمگیری که عموماً در شهرهای کشورهای کمتر توسعه یافته به همراه داشته است، مورد ارجاع در این تحقیق نیز قرار می‌گیرد. به گونه‌ای تفصیلی مؤلفه‌های راهبردی شش گانه و شاخص‌های محتويات آن در جدول (۱) ارائه شده است.

**جدول ۱. مؤلفه‌های راهبردی شش گانه برندهسازی شهری، تبیین شده از ریمان محمد ریهان**

مؤلفه‌های راهبردی در برندهسازی شهری	شاخص‌های مستخرج از مؤلفه‌های راهبردی برندهسازی شهری
وقایع، شخصیت‌ها، فعالیت‌ها و زندگی شهری	- وقایع فرهنگی و وزشی مانند هفتادهای مد، کارناوال‌ها و جشن‌های محلی، جشنواره‌های فیلم، مسابقات المپیک و جام‌های مختلف جهانی؛ - شخصیت‌های معروف مانند وزرشکاران، هنریشه‌ها، نویسندهان و داشمندان؛ - تولیدات و کالاهای تجارتی و صنعتی مشهور؛ - تولیدات و کالاهای بومی و فرهنگی مانند صنایع دستی و عذایهای محلی؛ - خصوصیات اخلاقی، فرهنگی، اجتماعی و اقتصادی شهر و مردم مانند امنیت گردشگری و سرمایه‌گذاری، نظام سیاسی، صلح‌جویی، همایان‌پذیری و خوش‌روی مردم.
بنها و ساختمان‌های تاریخی	- بنای‌های سلطنتی و حکومی مربوط به دوره‌های مختلف تاریخی مانند کاخ، قصر، قلعه و ساختمان‌های تاریخی؛ - بنای‌های مذهبی مربوط به مذاهب مختلف در دوران مختلف تاریخی مانند مساجد، کلیساها و زیگورات؛ - بنای‌های تاریخی متعلق به زندگی افراد مشهور؛ - بنای‌ها و فضاهای مربوط به برخی حوادث مشهور تاریخی؛ - سایر بنای‌ها و میراث‌های کالبدی فرهنگی مانند مساقن مردم، مدارس و...
پژوهش‌های بزرگ عمرانی و اقتصادی شهری	- پژوهش‌های عظیم و بزرگ اقتصادی و عمرانی در شهر مانند ساخت شهرک‌های توریستی و مسکونی، قطب‌های بزرگ تجاری و گردشگری، برج‌های عظیم، تونل‌ها و پل‌ها.
فرم و کالبد شهری	- استخوان‌بندی اصلی شهر و ویژگی‌های کلی کالبدی همچون شبکه معبایر، ارتفاع ساختمان‌ها، خصوصیات کمی و کیفی بنای‌ها؛ - فضاهای عمومی طبیعی یا انسان‌ساخت شهری مانند خیابان‌های مدرن، محلات و شهرک‌ها، پیاده‌راه‌های تجاری، سبزراه‌ها، پارک‌ها، فضاهای سبز، دریاچه‌ها، راسته‌های بازار و میادین مشهور؛ - ساختمان‌های عمومی و نیمه عمومی شهری همچون کتابخانه و موزه و نیز ساختمان‌هایی با فعالیت‌های منطقه‌ای و جهانی مانند ساختمان سازمان ملی؛ - المان‌های شهری خاص و مشهور مانند مجسمه‌های شهری.
نشانه‌ها و معماری نشانه‌ای	- ساختمان‌های یادمانی با خصوصیات خاص و مدرن در حجم، ساخت، مصالح، فرم و عملکرد مانند برخی برج‌های تجاری و موزه‌های مدرن.
تصویرسازی با رسانه	- لوگوها، شعارها، کلیپ‌ها و تصاویر و سوسيه‌کننده شهری در تبلیغات تلویزیونی، مجلات، بیلیوردهای خیابانی و وب‌سایتها.

Source: Rehan, 2013: 5

## روش پژوهش

با توجه به اهداف تحقیق و مؤلفه‌های مورد بررسی، نوع تحقیق از منظر اهداف کاربردی و روش تحقیق، توصیفی - تحلیلی است. به طور کلی اطلاعات اولیه مورد نیاز در این تحقیق با استفاده از اسناد و مدارک (روش کتابخانه‌ای) و عملیات میدانی و پیمایشی جمع‌آوری شده است. در واقع در این تحقیق، از ترکیب و تلفیق روش‌های فوق استفاده شده تا امکان بهره‌مندی از تمامی مزایای آن‌ها وجود داشته باشد. در این تحقیق سعی در سنجش توان‌ها و ظرفیت‌های برندهسازی شهر بندرانزلی از منظر مخاطبان بیرونی برند احتمالی این شهر نمودهایم. جامعه آماری این تحقیق، به عنوان مخاطبان بیرونی برند احتمالی بندرانزلی، شامل گردشگرانی است که در دو بازه زمانی گردشگری انبوه در بندرانزلی، یعنی تعطیلات نوروز ۱۳۹۷ و تابستان ۱۳۹۰ به این شهر سفر نموده‌اند. ارقام متفاوتی جهت بازدیدکنندگان از شهر بندرانزلی مطرح شده است. لیکن آمار گردشگران ملی، در سال ۱۳۹۰ از اعتبار مطلوبی بخوردار است. مطابق بر این آمار بندرانزلی در فصول تابستان و بهار، همواره جزء بیست شهرستان پربازدید کشور بوده است که ارقام آن به شرح زیر است.

جدول ۲. بازدیدکنندگان از شهر بندرانزلی، برگرفته از نتایج آمار گردشگران ملی

فصل	بدون اقامت شبانه	با اقامت شبانه	مجموع
بهار	۳۴۷۴۱۳	۱۹۹۱۲۵	۵۴۶۵۳۸
تابستان	۲۹۶۱۰۸	۳۳۰۹۹۷	۵۲۷۱۰۵

Source: Statistics Center of Iran, 2011:43

مطابق بر جدول مورگان و با توجه به این که جامعه آماری این تحقیق بیش از ۱۰۰ هزار نفر است، لذا تعداد نمونه‌ها شامل ۳۸۴ پاسخ‌گو، محاسبه می‌شود. جهت بررسی فرضیه اصلی و پاسخ به پرسش بسته‌پاسخ، مبتنی بر طیف پنج گانه لیکرت و برای آزمون آن از روش فریدمن اقدام شده است. همچنین جهت پاسخ به پرسش دوم تحقیق نیز یک پرسش، در مورد ۲۰ عنصر کالبدی و فضایی از نظر توان و قدرت یادآورسازی نام شهر بندرانزلی، تدوین شده است. در راستای تحلیل و ارزش‌گذاری این ۲۰ عنصر، از روش تاپسیس استفاده شده تا عناصر برتر شناسایی و رتبه‌بندی شود. لازم به ذکر است که مدل تصمیم‌گیری تاپسیس شامل شش مرحله است که عبارتند از: ۱) تهیه ماتریس نرمال شده براساس روش میانگین‌گیری (ماتریس  $R_{ij}$ ); ۲) اعمال وزن به مقادیر ماتریس نرمال با روش تحلیل مؤلفه اصلی (ماتریس  $V_{ij}$ ); ۳) تعیین ایده‌آل ترین یا با اولویت‌ترین ( $A^+ = V^+j$ ) و کم‌اولویت‌ترین ( $A^- = V^-j$ ) جواب‌ها بر اساس ماتریس وزن دار شده؛ ۴) محاسبه فاصله اقلیدسی شاخص‌ها نسبت به راه حل ایده‌آل و غیر ایده‌آل بر اساس روابط زیر:

$$V_j^+ = \sqrt{\sum_{i=1}^n (V_{ij} - V_{j+}^+)^2} \quad V_j^- = \sqrt{\sum_{i=1}^n (V_{ij} - V_{j-}^-)^2}$$

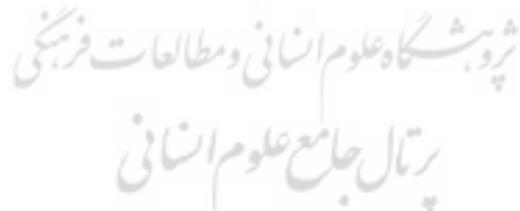
$$V_{ij} = \text{مقادیر نرمال شده وزنی هر شاخص در ماتریس } V$$

$$S^+ = \text{میزان نزدیکی هر کدام از راه حل‌ها به راه حل ایده‌آل و } S^- = \text{میزان دوری هر کدام از راه حل‌ها به راه حل غیر ایده‌آل}$$

(۵) محاسبه نزدیکی نسبی تا ایده‌آل ترین جواب ( $C_i^*$ ) بر اساس رابطه زیر:

$$C_i^* = \frac{S_i^-}{(S_i^- + S_i^+)}$$

(۶) مرتب کردن گزینه‌ها بر اساس مقدار  $i^*$  به ترتیب نزولی. مقدار آماره  $i^*$  همواره بین صفر و یک ( $0 \leq i^* \leq 1$ ) در نوسان است. هرچه مقدار آن به یک نزدیک‌تر باشد، مرکز یا واحد موردنظر دلایل برتری بیشتری نسبت به سایر موارد می‌باشد. چارچوب مفهومی تحقیق در شکل (۱) زیر ارائه شده است:





شکل ۱. چار چوب مفهومی تحقیق

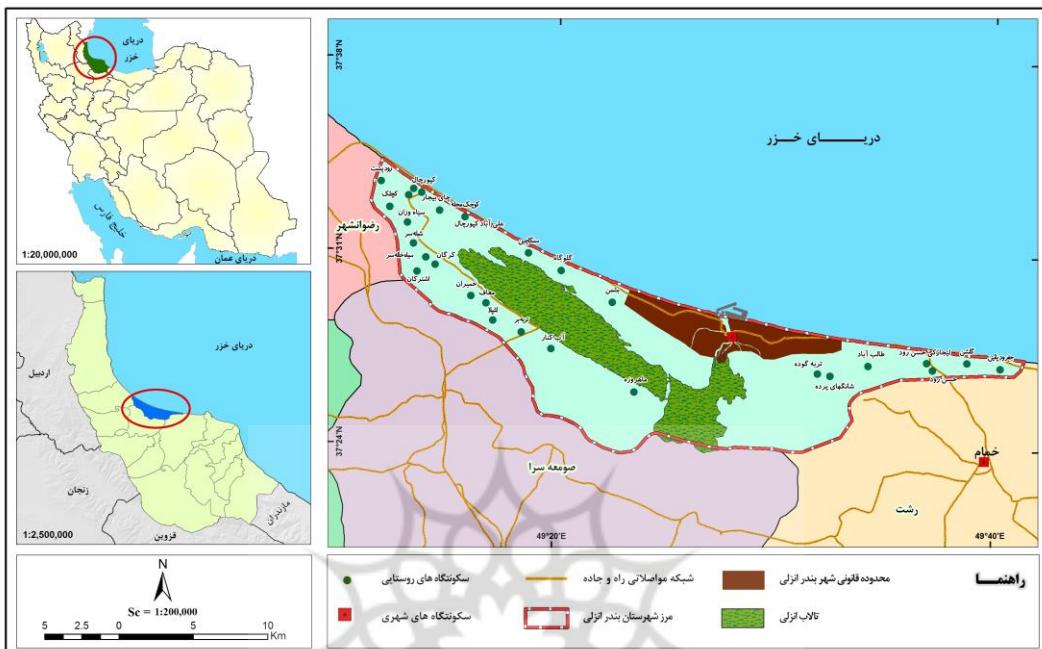
## قلمر و جغرافیا یی پژوهش

محدوده مورد مطالعه در این تحقیق شهر بندرانزلی است که تنها شهر در شهرستان بندرانزلی می‌باشد. این شهر به عنوان یک شهر متوسط انداز در استان گیلان، با وسعتی برابر با ۳۰۵۹ هکتار، پس از رشت پرجمعیت‌ترین شهر در استان گیلان است. ارزلی مهمترین بندر ایران در ساحل دریای کاسپین می‌باشد که در ساحل جنوب غربی به صورت باریکه‌ای در میان دریای کاسپین و تالاب ارزلی قرار گرفته است (Azimi Dobakhshari, 2008: 70). این شهر توسط آبراهه‌ای که تالاب را به دریا متصل می‌کند به دو بخش اصلی غازیان و ارزلی تقسیم می‌شود. این شهر بر اساس سرشماری ۱۳۹۰ دارای جمعیتی معادل ۱۱۶۶۴ نفر می‌باشد و در حال حاضر نیز ۱۲۵۰۰۰ نفر تخمین زده است (Keshavarz, 2015: 93). با توجه به موضوع این تحقیق، لازم به ذکر است که مزایای نسبی رقابتی شهر بندرانزلی در طرح جامع ۱۳۹۲ عبارتند از در فعالیت‌های خدماتی (با تأکید بر بازارگانی، حمل و نقل دریایی، گمرکی و بندری؛ مزیت نسبی در بخش گردشگری و مزیت نسبی در زمینه فعالیت‌های ورزشی (Naghsh-E-Jahan Pars Consulting Engineers, 2013: 57). همچنین چشم‌انداز رقابتی بندرانزلی در رهیافت استراتژی توسعه شهری (CDS) بندرانزلی شامل سه هویت رقابتی کلان است که عبارتند از:

- بندرانزلی به عنوان قطب گردشگری شمال کشور در فصول گردشگری انبوی با تأکید بر جذب گردشگران باکیفیت و سطوح درآمدی متوسط؛
- شهر بندرانزلی و منطقه آزاد ارزلی به عنوان دو قطب همپیوند در شهرستان بندرانزلی، به عنوان مهمترین قطب بازارگانی و حمل و نقل شمال کشور و حاشیه دریای کاسپین می‌باشد. این مهم با گسترش و توسعه تأسیسات بندری درون شهری و احداث بندرگاه منطقه آزاد

انزلی تقویت می‌شود:

- شهر بندرانزلی با توجه به اکوسیستم منحصر به فرد خود که میان دریای کاسپین و تالاب بین المللی انزلی قرار گرفته است به عنوان نماد پایداری در کشور ایران در دو حوزه محیط‌زیست طبیعی و جانوری و محیط‌زیست شهری مطرح می‌شود (Iranian Center for Architectural and Urban Studies, 2008: 453)



شکل ۲. موقعیت شهرستان و شهر بندرانزلی در ارتباط با گستره ملی و استانی

(Source: Gilan Management and Planning Organization, 2016)

## یافته‌ها و بحث

در یافته‌های این تحقیق ابتدا شرحی مختصر از راهبردهای رقابتی و سیاست‌های بالقوه برنده‌سازی شهری در طرح‌های متاخر فرادست توسعه شهری می‌شود و سپس به بررسی توان‌ها و ظرفیت‌های متمایز و بررسی تحقق برنده احتمالی بندرانزلی اقدام می‌گردد. عناوین این ظرفیت‌ها متنطبق بر مؤلفه‌های راهبردی شش گانه برنده‌سازی بندرانزلی معرفی می‌شوند. در گام بعدی، در چارچوب فرضیه نخست، در یافتن پاسخی مثبت یا منفی برای امکان‌سنجی تحقق برنده شهر انزلی، از منظر مخاطبان بیرونی اقدام می‌گردد، که در یافته‌های تحقیق متجلی می‌شود. گام آخر در مطالب یافته‌های تحقیق نیز محتوایی را شامل رتبه‌بندی و ارزیابی عناصر کالبدی و فضایی از نظر قدرت یادآورسازی ذهنی نام شهر، در بر می‌گیرد.

## شناخت و معرفی توان‌ها و ظرفیت‌های بالقوه برنده‌سازی شهر بندرانزلی

در مطالب فوق عنوان شد که مؤلفه‌های راهبردی شش گانه برنده‌سازی شهری، تبیین شده توسط ریمان محمد ریهان، در این تحقیق مورد ارجاع قرار می‌گیرد. این مؤلفه‌ها و شاخص‌های فرعی آن به طور عام به شرح زیر است. با توجه به شاخص‌های مطرح شده، ظرفیت‌ها و توان‌های تطبیقی بندرانزلی با مؤلفه‌ها و شاخص‌های مؤثر در تحقق و تدوین راهبردهای برنده‌سازی شهری، به شرح زیر می‌باشند:

### جدول ۳. مطالعات تطبیقی ظرفیت‌ها و توان‌های بندرانزلی و مؤلفه راهبردی نخست در برندهسازی شهری

نخست برندهسازی شهری	مؤلفه‌های راهبردی
توان‌ها و ظرفیت‌های بندرانزلی در تطابق با مؤلفه‌ها و شاخص‌های راهبردی برندهسازی	
- موقعیت چشمگیر بندرانزلی در مسیر حمل و نقل جهانی نوسترک	
- شنبه‌بازار ارزلی، فراییرتین بازار هفتگی اسان گیلان	
- غذاها و خوارک‌های محلی مشهور همچون باقلی قاتق، میرزا قاسمی، ترشه تره، آلو مسما، رشته خشکار، درار، انواع غذاهای مشتق از ماهیان و اشیل ماهی	
- صنایع دستی و تولیدات یومنی و محلی همچون انواع تولیدات حسیریافی، مرواریافی، صنایع مستظرفه چوبی، گلیم‌بافی و یامبویافی	
- شاخص‌ترین تولیدات تجاری و صنعتی همچون صنایع کشتی سازی، خاویار شیلات ارزلی و نوغان‌داری	وقایع، شخصیت‌ها، فعالیت‌ها و زندگی شهری
- جشنواره بندر در مه، جشنواره تابستانی الدهای تالابی، جشنواره پرواز بادیادک‌ها، جشنواره اسب کاسپین، جشنواره لانه‌گذاری حواصیل، انواع مسابقات ورزشی فوتیال، قایقرانی، بوکس و به خصوص مسابقات تیم فوتبال ملوان در لیگ برتر	
- اشخاص مشهوری چون جلیل ضیاءپور، ابراهیم مرادی، عزیز نبوی، دکتر جزیره‌ای، دکتر درویش‌زاده، دریابد رسائی، شهید نامجو، سیروس قایقران، غفور جهانی، جلال حسینی و ...	
- اوین پدیده‌های مشاهده شده در تاریخ ایران در ارزلی همچون تاسیسات نوین بندر و گمرک، بهداری، از پیشگامان تاسیس بلدیه، چاچخانه، اتمویل، هواپیما، دیرستان شبانه‌روزی، اوین حزب سیاسی، اوین نشریه ورزشی، اداره هواشناسی و ...	

### جدول ۴. مطالعات تطبیقی ظرفیت‌ها و توان‌های بندرانزلی و مؤلفه راهبردی دوم در برندهسازی شهری

مؤلفه‌های راهبردی دوم برندهسازی شهری	مؤلفه‌های راهبردی سوم برندهسازی شهری
توان‌ها و ظرفیت‌های بندرانزلی در تطابق با مؤلفه‌ها و شاخص‌های راهبردی برندهسازی	
- مناره یا برج ساعت بندرانزلی	
- عمارات‌های تاریخی چون کاخ میان‌پشته، دادگستری، مجموعه شهرداری (همراه با سینما و محل ترنم موسیقی)، ساختمان داودزاده	بنها و ساختمان‌های تاریخی
- بنای‌های مذهبی همچون بقعه متبرکه بی‌بی حوریه و کلیسا‌ای مریم مقدس	
- فضاهای تاریخی و قدیمی همچون پل‌های متخرک قدمی ارزلی و غازیان و موج‌شکن‌ها	

### جدول ۵. مطالعات تطبیقی ظرفیت‌ها و توان‌های بندرانزلی و مؤلفه راهبردی سوم در برندهسازی شهری

مؤلفه‌های راهبردی سوم برندهسازی شهری	مؤلفه‌های راهبردی دوم برندهسازی شهری
توان‌ها و ظرفیت‌های بندرانزلی در تطابق با مؤلفه‌ها و شاخص‌های راهبردی برندهسازی	
- اداره کل بنادر و دریانوردی استان گیلان در بندرانزلی و پروژه جامع توسعه تاسیسات بندر	پروژه‌های بزرگ عمرانی
- منطقه آزاد تجارتی - صنعتی ارزلی و انواع پروژه‌های عمرانی، بازرگانی، گردشگری و ...	و اقتصادی شهری

### جدول ۶. مطالعات تطبیقی ظرفیت‌ها و توان‌های بندرانزلی و مؤلفه راهبردی چهارم در برندهسازی شهری

مؤلفه‌های راهبردی چهارم برندهسازی شهری	مؤلفه‌های راهبردی سوم برندهسازی شهری
توان‌ها و ظرفیت‌های بندرانزلی در تطابق با مؤلفه‌ها و شاخص‌های راهبردی برندهسازی	
- پارک‌های ساحلی شهر همچون بلوار بندرانزلی با قدمتی یکصد ساله	
- بازارهای مشهور بندرانزلی همچون شنبه‌بازار، بازار کاسپین، پردیس، گیلاز، آسیای میانه، سپه، ماهی فروشان، مجتمع‌های تجاری منطقه آزاد ارزلی	
- ۳۵ کیلومتر نوار ساحلی زیبا در حاشیه جنوبی دریای کاسپین	فرم و کالبد شهری
- تالاب ارزلی و وجود دو عنصر هویت‌ساز شهر، قوی سپید و نیلوفر آبی	
- میدان هویت‌ساز ملا	
- مجتمع توریستی و مسکونی دهکده ساحلی به عنوان اولین باغشهر مدرن ایران	

### جدول ۷. مطالعات تطبیقی ظرفیت‌ها و توان‌های بندرانزلی و مؤلفه راهبردی پنجم در برندهسازی شهری

مؤلفه‌های راهبردی پنجم برندهسازی شهری	مؤلفه‌های راهبردی سوم برندهسازی شهری
توان‌ها و ظرفیت‌های بندرانزلی در تطابق با مؤلفه‌ها و شاخص‌های راهبردی برندهسازی	
- فاقد معماری و ساختمان‌های نشانه‌ای	معماری و ساختمان‌های نشانه‌ای

### جدول ۸. مطالعات تطبیقی ظرفیت‌ها و توان‌های بندرانزلی و مؤلفه راهبردی ششم در برندهسازی شهری

مؤلفه‌های راهبردی ششم برندهسازی شهری	مؤلفه‌های راهبردی سوم برندهسازی شهری
توان‌ها و ظرفیت‌های بندرانزلی در تطابق با مؤلفه‌ها و شاخص‌های راهبردی برندهسازی	
- دارای شعارها و القاب مرتبط چون دروازه‌ای به اروپا، شهر نیلوفرهای آبی، قوی سپید خرزی و شهر اولین‌ها	
- دارای وبسایت‌های مختلفی از اینچمن‌ها و نهادهای دولتی، عمومی، مردمی و خصوصی	تصویرسازی با رسانه
- عدم وجود یک لوگوی مختص مکانی	

## کاوش در توان‌ها و ظرفیت‌های بالقوه برنده‌سازی بندرانزی منطبق بر عناوین مؤلفه‌های شش گانه ریهان، از منظر مخاطبان بیرونی بزند احتمالی

داده‌های این قسمت در راستای بررسی فرضیه اصلی، و پرسش نخست این تحقیق گردآوری شده است. منطبق بر شاخص‌هایی که در مؤلفه‌های شش گانه برنده‌سازی ریهان تبیین شده‌اند و متاظر آن‌ها نیز از ظرفیت‌های بندرانزی در فوق توصیف گردید، ۳۹ پرسش تدوین نموده و جهت پاسخ‌گویی به مخاطبان بیرونی این شهر ارائه داده‌ایم. هر یک از این پرسش‌ها و به عبارتی گویه‌ها، نشان از متغیرهایی دارند که همبستگی میانگین‌های رتبه‌های آن‌ها با هم تصویری کلان و عمومی از امکان‌سنجدی برنده‌سازی شهر بندرانزی را ارائه خواهد داد. یافته‌های حاصل از فراوانی پاسخ‌های مخاطبان بیرونی نمونه به تفکیک مؤلفه‌های راهبردی شش گانه ریهان در جدول (۹) بیان شده است. لازم به ذکر است فارغ از ۳۹ پرسش مذکور مبنی بر طیف لیکرت، پرسش‌هایی نیز درخصوص اطلاع از نقش‌های اقتصادی شهر ارزی، دوره تاریخی اصلی بنیان‌گذاری کالبدی و فضایی شهر و القاب بندرانزی به پاسخ‌گویان ارائه شده است که در زیر به نتایج آن‌ها نیز اشاره می‌شود.

**جدول ۹. داده‌های توصیف‌کننده تصاویر ذهنی مخاطبان بیرونی بزند احتمالی بندرانزی از توان‌ها و ظرفیت‌های بالقوه برنده‌سازی بندرانزی، منطبق بر مؤلفه‌های شش گانه برنده‌سازی ریهان**

ردیف.	گروه مؤلفه‌ها	شاخص‌ها	بسیار کم	متوسط	زیاد	بسیار زیاد	مجموع فراوانی
۱	زنگنه شهروی (برای اقتصادی و انسانی)	آشنایی با نشان اقتصادی بندرانزی	۲۳	۴۳	۱۵۶	۷۶	۳۸۴
۲		اثرگذاری بندرانزی در عرصه رقابت ایران	۹	۹۸	۱۰۲	۱۰۹	۳۸۴
۳		سطح درآمد در بندرانزی	۵۶	۹۸	۱۳۱	۷۶	۳۸۴
۴		مناسب بودن بازار ارزی برای خرید	۳۴	۴۰	۱۷۸	۸۷	۳۸۴
۵		جدلیت و امنیت بندرانزی برای سرمایه‌گذاری	۱۴	۳۲	۶۹	۱۶۰	۳۸۴
۶		امنیت عمومی بندرانزی برای گردشگری	۲۱	۷۸	۱۱۴	۹۵	۳۸۴
۷		میهمان‌نوازی مردم ارزی	۲۸	۱۱۸	۹۴	۸۳	۳۸۴
۸		خدمات و دسترسی به اماکن گردشگری	۹۷	۷۸	۱۳۷	۵۵	۳۸۴
۹		اطلاع از چشواره‌ها و مسابقات بندرانزی	۱۰۷	۹۳	۳۷	۷۶	۳۸۴
۱۰		آشنایی با تیمهای ورزشی بندرانزی	۶	۸۰	۶۳	۱۶۸	۳۸۴
۱۱		آشنایی با شخصیت‌های مشهور بندرانزی	۱۵	۶۷	۱۴۳	۸۴	۳۸۴
۱۲		آشنایی با پدیده‌های تاریخ در ارزی	۸۷	۷۸	۱۰۳	۸۳	۳۸۴
۱۳		میزان آشنایی با غذاهای محلی بندرانزی	۰	۱۴	۳۹	۱۸۲	۱۴۹
۱۴		موفقیت رستوران‌ها در عرضه غذاهای محلی	۱۷	۸۶	۱۳۵	۹۶	۵۰
۱۵	پژوهش و مکان‌های تاریخی	اطلاع از بنایها و مکان‌های تاریخی بندرانزی	۱۶	۱۱۷	۱۱۴	۱۰۵	۲
۱۶		میزان آشنایی با اماکن زیارتی و مذهبی ارزی	۲۷	۶۲	۱۰۷	۱۱۷	۷۱
۱۷		توان بنایهای تاریخی ارزی در جذب گردشگر	۲۹	۸۴	۱۷۵	۸۲	۱۴
۱۸		میزان آشنایی به تعلق بنا و مکان تاریخی از نظر زمانی	۷۶	۹۴	۱۳۱	۴۸	۳۵
۱۹	پژوهش‌های اقتصادی و عمرانی	میزان آشنایی با پژوهه‌های عمرانی و اقتصادی در سطح شهر	۹	۱۰۳	۹۴	۱۳۲	۴۶
۲۰		امکان اثرگذاری پژوهه‌های عمرانی ارزی در خدمات مطلوب‌تر شهری	۶	۲۹	۶۴	۱۷۸	۱۰۷
۲۱		امکان اثرگذاری پژوهه‌های عمرانی ارزی در جذب گردشگر	۱۹	۳۱	۷۶	۱۷۲	۸۸
۲۲		امکان اثرگذاری پژوهه‌های عمرانی ارزی در شکل و منظر شهری	۱۵	۲۰	۱۲۱	۱۰۹	۱۱۹
۲۳		اطلاع از مزیت‌های عمرانی و اقتصادی منطقه آزاد ارزی	۳۰	۲۱	۱۴۵	۱۱۲	۷۶
۲۴		اطلاع از مزیت‌های عمرانی و اقتصادی سازمان بندر و کشتیرانی ارزی	۴۱	۷۶	۱۳۰	۷۹	۵۸
۲۵	فرم و ساختار فضایی و شهری	همگونی و زیبایی منظر و نمای شهری ارزی	۳	۴۷	۱۰۸	۱۵۳	۷۳
۲۶		تبیور هویت ارزی در فضاهای شهری	۳۸	۸۶	۱۱۷	۷۹	۶۴
۲۷		جدلیت فضاهای شهری برای گردشگری	۱۰	۴۴	۵۲	۱۷۲	۱۰۶
۲۸		جدلیت گردشگری در تالاب ارزی	۹	۶۰	۷۲	۱۳۷	۱۰۶
۲۹		جدلیت فضاهای ساحلی برای تفریج	۰	۱۷	۸۲	۱۹۲	۹۳
۳۰	میزان پاگیزگی فضاهای شهری	میزان پاگیزگی فضاهای شهری	۷۴	۹۳	۱۳۳	۷۶	۸

ردیف	نام مؤلفه‌ها	توضیحات	شاخص‌ها	کم	بسیار کم	متوسط	زیاد	بسیار زیاد	مجموع فروانی
۳۱	سپهولت و روایی ترافیک و رفت‌وآمد پیاده و سواره	تطابق سازدها و فعالیت‌های شهر با اصول حفظ محیط زیست		۹۱	۴۱	۱۸۷	۵۱	۱۴	۳۸۴
۳۲	بودن بنای ساختمان‌های عظیم و مدرن چشمگیر و برجسته	یادآوری یک نبا یا سازه بر یک مفهوم اقتصادی یا فرهنگی		۷۸	۶۴	۱۳۲	۶۱	۸	۳۸۴
۳۳	تبلیغات رسانه‌ها در خصوص بندرانزلی	اطلاع‌رسانی از طرفیت‌های اanzلی در فضاهای و محیط داخل شهر بندرانزلی		۱۲۰	۷۱	۱۰۲	۶۱	۸	۳۸۴
۳۴	اطلاع‌رسانی از ظرفیت‌های اanzلی در فضاهای و محیط خارج از شهر بندرانزلی	میزان ارتباط با سایتها و فضاهای مجازی مرتب‌با اanzلی		۱۲۰	۱۳	۱۰۲	۹۵	۵۴	۳۸۴
۳۵	میزان اشتایی با القاب و شهرت‌های بندرانزلی	میزان اشتایی با القاب و شهرت‌های بندرانزلی		۱۱۴	۹۳	۹۲	۶۲	۲۳	۳۸۴
۳۶	میزان اشتایی با شهرت‌های بندرانزلی	میزان اشتایی با شهرت‌های بندرانزلی		۱۱۶	۶۳	۱۱۴	۶۴	۲۷	۳۸۴
۳۷	میزان اشتایی با شهرت‌های بندرانزلی	میزان اشتایی با شهرت‌های بندرانزلی		۶۱	۶۷	۱۱۸	۴۲	۰	۳۸۴
۳۸	میانگین	مجموع		۲۹۹۳	۱۴۲۱	۴۲۹۱	۴۰۸۴	۲۱۸۷	-
۳۹	میانگین	مجموع		۳۶/۴۴	۷۶/۷۴	۱۱۰/۰۳	۱۰۴/۷۲	۵۶/۰۸	-

در بررسی پاسخ‌های ناشی از ذهنیات پاسخ‌گویان در مورد بندرانزلی مشاهده می‌شود که در شاخص‌های فرعی مؤلفه نخست راهبردی برنده‌سازی شهری (وقایع، شخصیت‌ها، فعالیت‌ها و زندگی معمول شهری)؛ تنها متغیرهایی چون سطح درآمد، اطلاع از کمیت و کیفیت جشنواره‌ها و فستیوال‌های اanzلی و آگاهی از پدیده‌های تاریخی در بندرانزلی، از مطلوبیت نامناسبی در تصاویر ذهنی مخاطبان و سهامداران بالقوه برخوردار می‌باشد. همچنین فارغ از پرسش‌های مذکور، سوالی در خصوص نقش‌های اقتصادی بندرانزلی مطرح شد. پاسخ‌ها در خصوص مهمترین نقش‌های اقتصادی بندرانزلی عبارتند از فعالیت‌های حمل و نقلی و بازرگانی با ۲۶/۶۵ درصد، گردشگری ۲۵/۴۳ درصد و شیلات ۲۱/۰۹ درصد. لذا نقش‌های نخست دارای اولویت اقتصادی که هویت رقابتی برنده بندرانزلی را شکل می‌دهند شامل فعالیت‌های عنوان شده می‌باشد. در پرسش‌های ناشی از مؤلفه دوم راهبردی برنده‌سازی شهری (بنایها و ساختمان‌های تاریخی بندرانزلی) مشاهده می‌شود که اکثریت پاسخ‌گویان، یک تصویر ذهنی درست از دوران شکوفایی و توسعه شهری در بندرانزلی (در دوران سلطنت پهلوی اول با ۳۹/۸۴ درصد فروانی) دارند اما اشراف بسیار کمی در خصوص کمیت، کیفیت و ویژگی‌های بنایها و ساختمان‌های قدیمی و تاریخی، که نمود ویژگی‌های دورانش است، در پاسخ‌هایشان موجود می‌باشد. البته به دلایلی در این خصوص اشاره شد که عبارت بودند از اینکه شهر بندرانزلی عموماً به عنوان مکانی با ویژگی‌های طبیعی و مورفولوژیکی (به سبب دریا و تالاب) جهت گردشگری شهرت دارد. لذا ساختمان‌های تاریخی و میراث‌های کالبدی-فرهنگی عموماً در حاشیه‌ی ذهنیات مخاطبان خارجی از این شهر قرار دارند. دلیل دیگر اینکه به جهت تعلق این بنایها و ساختمان‌های تاریخی به دوران معاصر، از سوی شهروندان نیز بیشتر به عنوان یک عنصر کالبدی زیبا و شاخص در جداره‌های شهر خودنمایی می‌کند تا به عنوان یک بنا با پیشینه و قدمت تاریخی با ارزش. در بخش دیگری از پرسش‌نامه به ظرفیت‌های بندرانزلی در مؤلفه‌های سوم راهبردی برنده‌سازی شهری (پروژه‌های بزرگ عمرانی و اقتصادی) پرداخته شده است. از نتایج این سوالات مشاهده می‌شود که اکثر پاسخ‌گویان تصورات مناسبی از ویژگی‌ها و مزایای پروژه‌های بزرگ عمرانی و اقتصادی چون منطقه آزاد تجاری - صنعتی اanzلی و تاسیسات بندرانزلی دارند. در پرسش‌های ناشی از ظرفیت‌های بندرانزلی در مؤلفه‌های چهارم راهبردی برنده‌سازی شهری (فرم و کالبدی شهری) مشاهده شده است که سه پرسش دارای بیشترین درصد فروانی پاسخ‌های زیاد و بسیار زیاد می‌باشد. این پرسش‌ها که نمایان‌گر سه شاخص فرعی در این بخش بوده‌اند به شرح زیر بودند:

- میزان موفقیت فضاهای شهری (میادین، پارک‌ها و بنایهای شهری) بندرانزلی در نمایاندن هویت و فرهنگ شهر؛
- میزان جذابیت فضاهای شهری بندرانزلی برای پیاده‌روی، گردشگری و گذران اوقات فراغت؛
- میزان جذابیت‌های گردشگری در تالاب اanzلی.

تنها پرسشی که شامل بیشترین پاسخ‌های متوسط بود از میزان همگونی و زیبایی منظر شهری و نمای ساختمان‌ها سؤال نموده، که نشان از برخی اغتشاشات بصری در مناظر شهری بندرانزلی در میان دیدگاه‌های مردم می‌باشد. همچنین در اکثر پاسخ‌گویان اعتقاد دارند که بنایها و فضاهایی همچون مناره، بلوار و پلهای قدیم اanzلی و غازیان، نمادین‌ترین عناصر شهری جهت معرفی بندرانزلی است. به سبب عدم وجود معماری و ساختمان‌های نشانه‌ای در اکثر شهرهای ایران از جمله بندرانزلی و نیز عدم اطلاع مخاطبان از ویژگی‌های معماری نشانه‌ای به مؤلفه‌های پنجم راهبردی برنده‌سازی در پرسش‌نامه تنها به ارائه دو پرسش

غیرمستقیم پرداختیم. در بخش پایانی نیز به ظرفیت‌های بندرانزلی در شاخص‌های فرعی مؤلفه‌های ششم راهبردی برنده‌سازی شهری (تصویرسازی با رسانه) پرداخته شده است. باید توجه نمود که مؤلفه‌های ششم راهبردی برنده‌سازی شهری به نوعی تبلور تبلیغاتی شاخص‌های پنج گانه گذشته می‌باشد. نتایج حاصل نشان از این دارد که بندرانزلی در تبلیغات مقتضی برای نمایاندن ظرفیت‌های گردشگری و سرمایه‌گذاری خود چندان مطلوب عمل ننموده است به طوری که در پرسش میزان تبلیغات رسانه‌ها در خصوص امکانات و فرصت‌های سرمایه‌گذاری و گردشگری، گزینه‌های کم و بسیار کم از درصد فراوانی بیشتری برخوردار می‌باشد. در آخرین پرسش نیز در خصوص القاب و شعارهای مناسب برای معرفی بندرانزلی از پاسخ‌گویان سوال شد که القابی چون شهر "الله‌های تالابی" ۴۱/۳۲ درصد، "آشیانه‌ی قوی سبید" ۲۴/۲۲ درصد و "دروازه‌ای به سوی اروپا" ۲۳/۹۶ درصد بیشتر مورد استقبال قرار گرفته است.

## توان یادآورسازی عناصر بالقوه کالبدی و فضایی در فرایند برنده‌سازی شهر بندرانزلی

قدرت هر یک از نمونه‌های کالبدی و فضایی همچون فضاهای باز و عمومی شهری، ابیه‌های تاریخی، پروژه‌های عظیم عمرانی، سازه‌های برجسته و نشانه‌ای و... در یادآورسازی نام شهر بندرانزلی، از پاسخ‌های این قسمت پاسخ‌گویان استخراج می‌شود. بدین ترتیب می‌توان نمونه‌ها و ظرفیت‌های کالبدی شهر بندرانزلی را از نظر میزان ماندگاری ذهنی مخاطبان بالقوه برنده شهر انزلی، اولویت‌بندی نمود. اهمیت این نکته در این است که نمونه‌های کالبدی قادرمند در یادآورسازی شهری، در فرایند برنده سازی مکانی می‌توانند در انواع راهبردها، سیاست‌های اجرایی و طرح‌های اقدام، همچون میزانی از نشست‌ها و جشنواره‌های تفریجی، هنری و فرهنگی؛ تجلی در طراحی لوگوها؛ نوسازی و بازآفرینی‌های برنده‌بنا؛ جلوه در تبلیغات رسانه‌ای، مستند و بیلوردها و... ظهور و بروز کنند. پرسش اصلی این بخش بدین شرح است که "شنیدن نام انزلی، تا چه میزان تداعی کننده تصاویر موارد زیر در ذهن شما می‌شود؟". دستاوردهای حاصل از پرسش‌های این بخش از پرسش‌نامه در جدول (۱۰) بیان شده است.

جدول ۱۰. فراوانی پاسخ‌ها به میزان یادآورسازی ظرفیت‌ها و عناصر کالبدی - فضایی شهر بندرانزلی در منظر مخاطبان بیرونی بالقوه برنده بندرانزلی

تصویر تداعی شده از نام انزلی در ذهن پاسخ‌گویان	اصلاً تداعی نمی‌شود	کم تداعی می‌شود	گه گاه تداعی می‌شود	زياد تداعی می‌شود	مطلاقاً همین تداعی می‌شود	جمع فراوانی
کاخ موزه نظامی شاه	۱۱۰	۷۸	۷۵	۵۵	۶۶	۳۸۴
ساختمان تاریخی دادگستری	۱۷۱	۱۰۸	۴۶	۴۸	۱۱	۳۸۴
ساختمان داودزاده	۲۲۰	۱۱۰	۲۴	۲۸	۲	۳۸۴
مجموعه شهرداری	۹۹	۷۴	۷۵	۹۱	۴۵	۳۸۴
يقعه بی‌بی حوریه	۸۷	۷۲	۸۴	۶۰	۸۱	۳۸۴
کلیسای مریم مقدس	۱۷۸	۹۹	۴۷	۴۳	۱۷	۳۸۴
پل تاریخی غازان	۴۸	۴۱	۵۲	۱۵۵	۸۸	۳۸۴
پروژه توسعه بندرگاه	۲۱۵	۱۱۷	۱۵	۲۵	۱۲	۳۸۴
پروژه‌های مجتمع‌های منطقه آزاد انزلی	۶۳	۷۱	۷۷	۱۰۱	۷۲	۳۸۴
موج‌شکن‌ها	۳۹	۵۴	۶۰	۱۵۲	۷۹	۳۸۴
شنینه‌بازار و ماهی‌فروشان	۵۰	۵۲	۷۱	۱۳۲	۷۹	۳۸۴
بازارهای روسی گیلا، پردیس و کاسپین	۵۵	۸۵	۴۲	۸۹	۱۱۳	۳۸۴
پارک بلوار انزلی	۳۲	۳۸	۷۲	۱۵۴	۸۸	۳۸۴
نوار ساحلی پاسداران و اطیا	۳۹	۳۱	۳۹	۱۰۵	۱۲۰	۳۸۴
دهکده ساحلی	۱۲۵	۸۹	۶۸	۷۰	۳۲	۳۸۴
گردشگاه‌های تالاب انزلی	۳۰	۳۷	۵۲	۹۷	۱۶۸	۳۸۴
میدان ملا	۱۸۹	۱۳۳	۱۸	۲۶	۱۸	۳۸۴
گورستان لهستانی‌ها	۱۷۲	۱۲۶	۱۱	۴۸	۲۷	۳۸۴
دروازه ماهی	۱۸۹	۱۳۱	۱۴	۴۵	۵	۳۸۴
منار (برج ساعت)	۶۴	۵۶	۷۳	۱۴۰	۵۱	۳۸۴

بر حسب نتایج بدست آمده از نظرسنجی پاسخ‌گویان که خلاصه آن در جدول (۹) آمده است، مؤلفه‌هایی از قبیل: "نوار ساحلی

پاسداران و اطلاعات، "گردشگاه‌های تالاب انزلی" و "پارک بلوار انزلی" با کسب بیشترین میانگین امتیازات، به عنوان مهمترین مؤلفه‌های یادآورساز برنده انزلی محسوب شدند. به عبارتی با شنیدن نام انزلی، نقش این مؤلفه‌ها در شکل‌گیری تصاویر ذهنی مخاطبان بسیار قابل توجه بوده است.

## نتیجه‌گیری

با هدف سنجش توان‌ها و ظرفیت‌های برنده‌سازی شهر بندرانزلی و نیز شناسایی و اولویت‌بندی میزان اثرگذاری هریک از عناصر کالبدی و فضایی در فرایند احتمالی برنده‌سازی شهری، از منظر مخاطبان بیرونی برنده مکانی؛ یک فرضیه اصلی، و دو پرسش منطبق بر آن، تدوین شد که حال در زیر به آزمون و پاسخ‌گویی به پرسش‌های منتج از آن‌ها اقدام می‌شود. برای تأیید فرضیه اصلی و پاسخ‌گویی به پرسش نخست تحقیق، از بین پرسش‌های موجود در پرسش‌نامه، ۳۹ گویه برای آزمون آماری فریدمن انتخاب شد که در جدول (۹) گردآوری شده است. لازم به ذکر است که با توجه به اینکه ضریب الگای کرونباخ در این تحقیق ۰/۶۷۱ محسوب شده است لذا پایایی این پرسش‌نامه در حد مطلوبی برآورد شده است.

- فرضیه H0: ظرفیت‌ها و توان‌های بندرانزلی، از منظر تصاویر ذهنی مخاطبان بیرونی، قابلیت مبدل شدن به یک فرایند برنده‌سازی شهری را ندارد.

- فرضیه H1: ظرفیت‌ها و توان‌های بندرانزلی، از منظر تصاویر ذهنی مخاطبان بیرونی، قابلیت مبدل شدن به یک فرایند برنده‌سازی شهری را دارد.

جدول ۱۱. میانگین رتبه برای گزینه‌گویی‌های مورد استفاده در آزمون فریدمن و آماره مجدوی کای، درجه آزادی و سطح معناداری

Test Statistics <sup>a</sup>		Miangineen Rank
		گزینه‌ها
N	39	بسیار کم
Chi-Square	75.425	کم
Df	4	متوسط
Asymp. Sig.	.000	زیاد
a. Friedman Test		بسیار زیاد

چون مقدار آماره  $\chi^2$  محاسبه شده (۷۵/۴۲۵) با توجه به درجه آزادی ۴، از مقدار موجود در جدول بیشتر است، با ۹۵ درصد اطمینان می‌توان فرضیه صفر را رد کرد و با پذیرش فرضیه محقق، شهر بندرانزلی را می‌توان با پتانسیل‌های فراوان و چشمگیری در جهت برخورداری از یک برنده مطلوب در سطح ملی به شمار آورد. لذا در پاسخ به پرسش نخست تحقیق هم راستا با فرضیه اصلی تحقیق، اینگونه می‌توان بیان نمود که: آری؛ بندر انزلی دارای برخی از اجزای ظرفیتی است که برایند آنها توان و استعداد مطلوبی را به این شهر جهت گام نهادن به یک فرایند برنده شهری می‌دهد. همچنین در تکمیل اثبات فرضیه اصلی، و در پاسخ به پرسش دوم تحقیق، به بررسی میزان یادآورسازی و به تبع آن توانایی اثرگذاری مؤلفه‌ها و عناصر مطرح کالبدی و فضایی بندرانزلی اقدام می‌شود. بر این اساس جهت رتبه‌بندی هر یک از مؤلفه‌ها و عناصر در نظر گرفته شده و ارزیابی پاسخ پرسش دوم تحقیق، از مدل تصمیم‌گیری تاپسیس استفاده شده است. نحوه عملیاتی شدن مدل تاپسیس شرح زیر بیان شده است.

جدول ۱۲. ماتریس بی مقیاس شده مؤلفه‌ها با استفاده از روش میانگین

تصویر تداعی شده از نام انزلی در ذهن پاسخ‌گویان	اصلأ تداعی نمی‌شود	کم تداعی می‌شود	گهگاه تداعی می‌شود	زیاد تداعی می‌شود	مطلقاً همین تداعی می‌شود
کاخ موزه نظامی شاه	۱/۰۱۱۵	۰/۹۷۲۸	۱/۴۷۷۸	۰/۶۶۱۱	۱/۰۸۷۴
ساختمان تاریخی دادگستری	۱/۵۷۲۴	۱/۳۴۸۳	۰/۹۰۶۴	۰/۵۷۶۹	۰/۱۷۹۷
ساختمان داودوزاده	۲/۰۳۳۰	۱/۳۷۸۳	۰/۴۷۷۹	۱/۱۳۶۵	۰/۰۳۲۷
مجموعه شهرداری	۰/۹۱۰۳	۰/۹۲۳۸	۱/۴۷۷۸	۱/۰۹۳۸	۰/۷۳۵۳
بقعه بی‌بی حوریه	۰/۸	۰/۸۹۸۹	۱/۶۵۵۲	۰/۷۲۱۲	۱/۳۲۳۵
کلیسا میریم مقدس	۱/۶۳۶۸	۱/۲۳۶۰	۰/۹۲۶۱	۰/۵۱۶۷	۰/۲۷۷۸
پل تاریخی غازیان	۰/۴۴۱۴	۰/۵۱۱۹	۱/۰۲۶۴	۱/۱۸۶۳۰	۱/۴۳۷۹
پروژه توسعه بندرگاه	۱/۹۷۷۰	۱/۴۶۰۷	۰/۹۵۵۶	۰/۳۰۰۵	۰/۱۶۶۱
پروژه‌های م جتمع‌های منطقه آزاد انزلی	۰/۹۴۵۷	۰/۸۸۶۴	۱/۵۱۷۲	۱/۱۲۱۴۹	۱/۱۷۶۵
موج‌شکن‌ها	۰/۳۵۸۶	۰/۶۷۴۲	۱/۱۸۲۳	۱/۱۸۲۶۹	۱/۲۹۰۸
شبیه‌بازار و بازار ماهی فروشان	۰/۴۵۹۸	۰/۶۴۹۲	۱/۳۹۹۰	۱/۵۸۶۵	۱/۲۹۰۸
بازارهای روسی گیلان، پردیس و کاسپین	۰/۵۰۵۷	۱/۰۶۱۲	۰/۸۲۷۶	۱/۰۶۹۷	۱/۸۴۶۴
پارک بلوار انزلی	۰/۲۹۴۳	۰/۴۷۴۴	۱/۱۴۱۸۷	۱/۸۵۱۰	۱/۴۳۷۹
نوار ساحلی پاسداران و اطلاع	۰/۳۵۸۶	۰/۳۸۷۰	۰/۷۶۸۵	۱/۲۶۲۰	۲/۷۷۷۸
دهکده ساحلی	۱/۱۴۹۴	۱/۱۱۱۱	۱/۳۳۹۹	۰/۸۴۱۳	۰/۵۲۲۹
گردشگاه‌های تالاب انزلی	۰/۲۷۵۹	۰/۴۶۱۹	۱/۰۲۶۴	۱/۱۶۵۹	۲/۷۴۵۱
میدان ملا	۱/۷۳۷۹	۱/۶۶۰۴	۰/۳۵۴۷	۰/۳۱۲۵	۰/۲۹۴۱
گورستان لهستانی‌ها	۱/۵۸۱۶	۱/۵۷۳۰	۰/۲۱۶۷	۰/۵۷۶۹	۰/۴۴۱۲
دروازه ماهی	۱/۷۳۷۹	۱/۶۳۵۵	۰/۲۷۵۹	۰/۵۴۰۹	۰/۰۸۱۷
منار (برج ساعت)	۰/۵۸۸۵	۰/۶۹۹۱	۱/۴۳۸۴	۱/۶۸۲۷	۰/۸۳۳۳

جدول ۱۳. ماتریس وزن دار شده مؤلفه‌ها با استفاده از روش تحلیل مؤلفه اصلی

تصویر تداعی شده از نام انزلی در ذهن پاسخ‌گویان	اصلأ تداعی نمی‌شود	کم تداعی می‌شود	گهگاه تداعی می‌شود	زیاد تداعی می‌شود	مطلقاً همین تداعی می‌شود
کاخ موزه نظامی شاه	۰/۹۹۵۹	۰/۹۶۴۶	۱/۰۷۱۳	۰/۵۸۹۳	۰/۸۹۳۸
ساختمان تاریخی دادگستری	۱/۵۴۸۱	۱/۳۱۰۴	۰/۶۵۷۱	۰/۵۱۴۳	۰/۱۴۹۰
ساختمان داودوزاده	۱/۹۹۱۷	۱/۳۳۴۷	۰/۳۴۲۸	۰/۳	۰/۰۷۷۱
مجموعه شهرداری	۰/۸۹۶۳	۰/۸۹۷۹	۱/۰۷۱۳	۰/۹۷۵	۰/۶۰۹۴
بقعه بی‌بی حوریه	۰/۷۸۸۶	۰/۸۷۳۶	۱/۱۹۹۹	۰/۶۴۲۹	۱/۰۹۷۰
کلیسا میریم مقدس	۱/۶۱۱۵	۱/۲۰۱۲	۰/۶۷۱۴	۰/۴۶۰۷	۰/۲۳۰۲
پل تاریخی غازیان	۰/۴۴۴۶	۰/۴۹۷۵	۰/۷۴۲۸	۱/۶۶۰۷	۱/۱۹۱۸
پروژه توسعه بندرگاه	۱/۹۴۶۵	۱/۴۱۹۶	۰/۲۱۳۳	۰/۲۶۷۹	۰/۱۶۲۵
پروژه‌های م جتمع‌های منطقه آزاد انزلی	۰/۵۷۰۴	۰/۸۶۱۵	۱/۰۸۲۱	۱/۰۸۷۵۱	۰/۹۷۵۱
موج‌شکن‌ها	۰/۴۵۴۱	۰/۴۹۵۲	۰/۸۵۷۱	۱/۶۴۲۸	۱/۰۶۹۹
شبیه‌بازار و بازار ماهی فروشان	۰/۴۵۲۷	۰/۶۳۰۹	۱/۰۱۴۲	۱/۴۱۴۳	۱/۰۶۹۹
بازارهای روسی گیلان، پردیس و کاسپین	۰/۴۷۷۹	۱/۰۳۱۳	۰/۵۹۹۹	۰/۹۵۳۶	۱/۵۳۰۴
پارک بلوار انزلی	۰/۲۸۹۷	۰/۴۶۱۱	۱/۰۲۸۵	۱/۶۵	۱/۱۹۱۸
نوار ساحلی پاسداران و اطلاع	۰/۳۵۳۱	۰/۳۷۶۱	۰/۵۵۷۱	۱/۱۲۵	۲/۳۰۲۳
دهکده ساحلی	۱/۱۳۱۷	۱/۰۷۹۹	۰/۹۷۱۳	۰/۷۵	۰/۴۳۳۴
گردشگاه‌های تالاب انزلی	۰/۲۷۱۶	۰/۴۴۸۹	۰/۷۴۲۸	۱/۰۳۳۹	۲/۲۷۵۲
میدان ملا	۱/۷۱۱۱	۱/۶۱۳۷	۰/۲۵۷۱	۰/۲۷۸۶	۰/۲۴۳۸
گورستان لهستانی‌ها	۱/۵۵۷۲	۱/۵۲۸۸	۰/۱۵۷۱	۰/۵۱۴۳	۰/۳۶۵۷
دروازه ماهی	۱/۷۱۱۱	۱/۵۸۹۵	۰/۲	۰/۴۸۲۱	۰/۰۶۷۷
منار (برج ساعت)	۰/۵۷۹۴	۰/۶۷۹۵	۱/۰۴۲۸	۱/۵	۰/۶۹۰۷
روش تحلیل مؤلفه اصلی	۰/۹۸۸۵	۰/۹۷۲	۰/۷۲۵	۰/۸۹۱	۰/۸۲۹

مقادیر محاسبه شده وزنی با استفاده از

جدول ۱۴. محاسبه فاصله هر مؤلفه نسبت به راه حل ایده آل ( $S^+$ )

تصویر تداعی شده از نام انزلي در ذهن پاسخ‌گويان	اصلاً تداعي نمی‌شود	كم تداعي مي‌شود	گهگاه تداعي مي‌شود	زياد تداعي مي‌شود	مطلقآ همین تداعي مي‌شود	جمع رديفها	مقدار $S_i^+$
کاخ موزه نظامي شاه	.۰/۹۹۱۸	.۰/۴۴۵۳	.۰/۰۱۶۵	۱/۱۴۸	۱/۹۸۲۸	۴/۵۸۵۴	۲/۱۴۱۴
ساختمان تاریخی دادگستری	.۰/۹۶۸	.۰/۰۹۲	.۰/۲۹۴۶	۱/۳۱۴۳	۴/۶۳۵۹	۶/۵۳۴۶	۲/۵۵۶۳
ساختمان داودزاده	۰	.۰/۰۷۷۹	.۰/۷۳۴۶	۱/۸۵۱۶	۵/۱۷۶۷	۷/۸۴۰۷	۲/۸۰۰۱
مجموعه شهرداری	۱/۲	.۰/۰۱۲۵	.۰/۰۱۶۵	۱/۴۷۰۲	۲/۸۶۸۵	۵/۰۶۵۱	۲/۲۵۰۶
بقعه بی‌بی حوریه	.۰/۰۴۷۸	.۰/۰۴۷۸	۰	۱/۰۳۶۰	۱/۴۵۲۸	۱/۴۴۸۵	۲/۱۱۸۱
کلیساي مریم مقدس	.۰/۱۴۴۶	.۰/۱۷۰۲	.۰/۲۷۹۳	۱/۴۴	۴/۲۹۳۵	۶/۳۲۷۷	۲/۰۱۵۵
پل تاریخی غازیان	۲/۴۴۴۸	۱/۲۴۶۱	.۰/۰۲۸۹	۱	۱/۲۳۳۳	۵/۱۱۳۱	۲/۲۶۱۲
پروژه توسعه بندرگاه	.۰/۰۰۲	.۰/۰۳۷۷	.۰/۹۷۱۴	۱/۹۴۰۱	۴/۵۷۸۷	۷/۵۳	۲/۷۴۴۱
پروژه‌های مجتمع‌های منطقه ازاد انزلی	۲/۰۲۰۳	.۰/۰۵۶۹	.۰/۰۱	۱/۷۶۱۵	۱/۶۹۲۵	۴/۶۹۲۵	۲/۱۶۶۲
موج شکن‌ها	۲/۶۸۵۲	.۰/۹۱۸۸	.۰/۱۱۷۵	.۰/۰۰۱	۱/۵۱۸۹	۵/۲۴۱۴	۲/۲۸۹۴
شنبه بازار و بازار ماهی فروشان	۲/۳۶۸۷	.۰/۶۵۹	.۰/۰۶۰۷	۱/۵۱۸۹	۴/۹۴۸۷	۴/۹۴۸۷	۲/۲۲۴۶
بازارهای روسی گیلار، پردیس و کاسپین	۲/۲۳۱۴	.۰/۳۵۹۹	.۰/۰۳۴۵	.۰/۰۰۱	.۰/۵۹۵۹	۴/۰۲۶۵	۲/۰۰۶۶
پارک بلوار انزلی	۲/۸۹۶۹	۱/۳۳۸۷	.۰/۰۲۹۴	۱/۰۰۰۱	۱/۲۳۳۳	۵/۴۸۸۳	۲/۳۴۲۷
نوار ساحلی پاسداران و اطبا	۲/۶۸۵۲	۱/۵۱۷	.۰/۴۱۳۲	.۰/۰۲۸۷	۱/۰۰۰۱	۴/۹۱۷۰	۲/۲۱۷۴
دهکده ساحلی	.۰/۷۳۰۷	.۰/۸۲۵۰	.۰/۰۵۲۲	.۰/۰۲۹۴	.۰/۸۲۹۴	۵/۳۹۹۳	۲/۳۳۲۶
گردشگاه‌های تالاب انزلی	۲/۹۵۸۹	۱/۳۵۶۸	.۰/۲۰۸۹	.۰/۰۲۸۲	.۰/۰۰۰۷	۴/۹۱۱۵	۲/۲۱۶۲
میدان مala	.۰/۰۷۸۸	.۰/۸۸۸۸	.۰/۰۰۰۶	.۰/۰۰۰۶	۱/۹۱۰۳	۴/۲۳۸۶	۷/۱۱۵۹
گورستان لهستانی‌ها	.۰/۱۸۱۸	.۰/۰۰۷۲	.۰/۰۰۷۲	.۰/۰۰۷۲	۱/۰۸۷۳	۳/۷۵۰۶	۶/۳۴۸۳
دروازه ماهی	.۰/۰۷۸۸	.۰/۹۹۹۸	.۰/۰۰۰۶	.۰/۰۰۰۶	۱/۰۳۸۰	۴/۹۹۳۴	۷/۴۶۱۷
متار (برج ساعت)	.۰/۱۹۹۴۷	.۰/۰۲۴۷	.۰/۰۲۴۷	.۰/۰۲۴۷	.۰/۰۲۸۵	۲/۵۱۵۴	۵/۰۱۵۴

جدول ۱۵. محاسبه فاصله هر مؤلفه نسبت به راه حل غیر ایده آل ( $S^-$ )

تصویر تداعی شده از نام انزلي در ذهن پاسخ‌گويان	اصلاً تداعي نمی‌شود	كم تداعي مي‌شود	گهگاه تداعي مي‌شود	زياد تداعي مي‌شود	مطلقآ همین تداعي مي‌شود	جمع رديفها	مقدار $S_i^-$
کاخ موزه نظامي شاه	.۰/۵۲۴۶	.۰/۳۲۵۲	.۰/۳۵۸	.۰/۱۰۳۳	.۰/۷۵۱۳	۲/۵۴۰۱	۱/۵۹۳۸
ساختمان تاریخی دادگستری	۱/۶۲۹۵	.۰/۸۷۲۹	.۰/۲۵۰	.۰/۰۱۴۹	.۰/۰۱۴۹	۲/۸۲۷۹	۱/۶۸۱۶
ساختمان داودزاده	۲/۹۵۸۹	.۰/۹۱۸۸	.۰/۰۳۴۵	.۰/۰۰۱	.۰/۰۰۱	۳/۹۱۳۲	۱/۹۷۸۲
مجموعه شهرداری	.۰/۳۹۰۲	.۰/۲۷۲۲	.۰/۸۳۵۸	.۰/۰۰۰۱	.۰/۳۳۹۱	۲/۲۳۷۴	۱/۵۲۸۹
بقعه بی‌بی حوریه	.۰/۲۶۶۳	.۰/۲۴۷۵	۱/۰۸۷۳	.۰/۱۴۰۶	.۰/۱۴۴۷	۲/۸۶۴	۱/۶۹۹۰
کلیساي مریم مقدس	۱/۷۹۵۳	.۰/۶۸۰۷	.۰/۲۶۴۴	.۰/۰۴۱۳	.۰/۰۴۱۳	۲/۸۱۹۰	۱/۶۷۹۰
پل تاریخی غازیان	.۰/۰۲۶۶	.۰/۰۱۴۷	.۰/۳۴۲۰	.۰/۹۴۰۱	.۰/۱۳۵۶	۳/۶۸۰۹	۱/۹۱۸۶
پروژه توسعه بندرگاه	.۰/۰۸۵۲	.۰/۱۰۸۸	.۰/۰۰۳۳	.۰/۰۱۸۳	.۰/۰۱۸۳	۳/۹۱۵۶	۱/۹۷۸۸
پروژه‌های مجتمع‌های منطقه ازاد انزلی	.۰/۰۸۹۳	.۰/۲۲۵۶	.۰/۸۸۸	.۰/۶۶۳۱	.۰/۰۹۸۷	۲/۷۷۵۴	۱/۶۶۶
موج شکن‌ها	.۰/۰۰۶۶	.۰/۰۷۷۹	.۰/۸۴۹۹	۱/۱۸۱۶	.۰/۱۰۸۷۵	۳/۵۱۳۵	۱/۸۷۴۴
شنبه بازار و بازار ماهی فروشان	.۰/۰۳۲۸	.۰/۰۶۴۹	.۰/۷۳۴۶	.۰/۱۳۱۴۳	.۰/۱۰۸۷۵	۳/۲۲۴۰	۱/۷۹۸۳
بازارهای روسی گیلار، پردیس و کاسپین	.۰/۰۵۱۲	.۰/۴۲۹۳	.۰/۱۶۶۱	.۰/۴۷۰۲	.۰/۲۵۹۸	۳/۴۰۶۷	۱/۸۴۵۷
پارک بلوار انزلی	.۰/۰۰۰۳	.۰/۰۰۷۲	.۰/۷۵۹۲	.۰/۹۱۰۲	.۰/۱۳۵۶	۴/۰۳۳۷	۲/۰۰۸۴
نوار ساحلی پاسداران و اطبا	.۰/۰۰۶۶	.۰/۰۰۷۲	.۰/۱۶۰۰	.۰/۷۳۴۷	.۰/۱۷۶۷	۵/۰۷۸	۲/۴۶۵۴
دهکده ساحلی	۰/۷۳۹۷	.۰/۴۹۵۲	.۰/۶۶۲۹	.۰/۲۳۲۵	.۰/۱۶۵۱	۲/۲۹۵۴	۱/۵۱۵۱
گردشگاه‌های تالاب انزلی	۰	.۰/۰۰۵۳	.۰/۳۴۲۰	.۰/۵۹۵۱	.۰/۰۵۴۲	۵/۰۹۷۶	۲/۴۴۹۰
میدان مala	۲/۰۷۲۱	۱/۵۳۱۷	.۰/۰۱۰۰	.۰/۰۰۱	.۰/۰۴۷۰	۳/۶۸۰۹	۱/۹۱۳۳
گورستان لهستانی‌ها	۱/۶۵۲۷	۱/۳۲۸۷	.۰/۰۰۰۰	.۰/۰۰۰۷	.۰/۱۱۴۶	۳/۱۵۶۷	۱/۷۷۶۷
دروازه ماهی	۲/۰۷۲۱	۱/۴۷۲۲	.۰/۰۰۱۸	.۰/۰۴۵۹	.۰/۰۰۱۷	۳/۵۹۳۷	۱/۸۹۵۷
متار (برج ساعت)	.۰/۰۹۴۷	.۰/۰۹۲۰	.۰/۷۸۴۳	۱/۰۱۸۲	۱/۰۱۸۲	۰/۴۴۰۴	۲/۲۹۹۷

**جدول ۱۶. میزان تأثیرگذاری مؤلفه‌های کالبدی - فضایی برنده‌سازی شهر بندر انزلی بر اساس مدل تاپسیس**

تعداد مؤلفه‌ها	حد طبقات	میزان تأثیرگذاری مؤلفه
۲	۰/۳۹۴۷ - ۰/۴۳۸۷	زیاد
۶	۰/۴۳۸۷ - ۰/۴۸۲۷	متوسط
۱۲	۰/۴۸۲۷ - ۰/۵۲۶۷	کم

**جدول ۱۷. رتبه‌بندی مؤلفه‌ها براساس نزدیکی نسبی به راه حل ایده‌آل**

رتبه مؤلفه	C <sup>*</sup> <sub>i</sub>	S <sub>i</sub> <sup>-</sup>	S <sub>i</sub> <sup>+</sup>	مؤلفه‌ها	میزان تأثیرگذاری مؤلفه
۱	۰/۵۱۶۵	۲/۴۶۵۴	۲/۲۱۷۴	نوار ساحلی پاسداران و اطلاع	زیاد
۲	۰/۵۲۵۰	۲/۴۴۹۰	۲/۲۱۶۲	گردشگاه‌های تالاب انزلی	زیاد
۳	۰/۴۷۹۱	۲/۸۴۵۷	۲/۰۰۶۶	بازارهای روسی گیلا، پردبیس و کاسپین	متوسط
۴	۰/۴۶۱۶	۲/۰۰۸۴	۲/۳۴۲۷	پارک بلوار انزلی	متوسط
۵	۰/۴۵۹۰	۱/۹۱۸۶	۲/۲۶۱۲	پل تاریخی غازیان	متوسط
۶	۰/۴۵۰۲	۱/۸۷۴۴	۲/۲۸۹۴	موج شکن‌ها	متوسط
۷	۰/۴۴۷۰	۱/۷۹۸۳	۲/۲۲۴۶	شنبه‌بازار و بازار ماهی فروشان	متوسط
۸	۰/۴۴۵۱	۱/۶۹۹۰	۲/۱۱۸۶	بچمه بی‌بی‌جوریه	متوسط
۹	۰/۴۳۴۷	۱/۶۶۶۰	۲/۱۶۶۲	پروژه‌های مجمع‌های منطقه آزاد انزلی	کم
۱۰	۰/۴۲۶۷	۱/۵۹۳۸	۲/۱۴۱۴	کاخ موزه نظامی شاه	کم
۱۱	۰/۴۲۱۶	۱/۷۱۱۶	۲/۳۴۸۵	منار (برج ساعت)	کم
۱۲	۰/۴۱۹۰	۱/۹۷۸۸	۲/۷۴۴۱	پروژه توسعه بندرگاه	کم
۱۳	۰/۴۱۷۷	۱/۹۱۳۳	۲/۶۶۷۵	میدان ملا	کم
۱۴	۰/۴۱۴۰	۱/۹۷۸۲	۲/۸۰۰۱	ساختمان داودزاده	کم
۱۵	۰/۴۱۳۵	۱/۷۷۶۷	۲/۵۱۹۶	گورستان لهستانی‌ها	کم
۱۶	۰/۴۰۹۷	۱/۸۹۵۷	۲/۷۳۱۶	دروازه ماهی	کم
۱۷	۰/۴۰۴۵	۱/۵۲۸۹	۲/۲۵۱۶	مجموعه شهرداری	کم
۱۸	۰/۴۰۰۳	۱/۶۷۹	۲/۵۱۵۵	کلیسای مریم مقدس	کم
۱۹	۰/۳۹۶۸	۱/۶۸۱۶	۲/۵۵۶۳	ساختمان تاریخی دادگستری	کم
۲۰	۰/۳۹۴۷	۱/۵۱۵۱	۲/۳۲۲۶	دهکده ساحلی	کم

با توجه به نتایج محاسبات و در ارزیابی نهایی فرضیه اصلی و پاسخ به پرسش دوم تحقیق می‌توان گفت: ابعاد مؤلفه‌های کالبدی در شهرهای شمالی ایران (بندرانزلی) تأثیرگذاری یکسانی جهت برنده‌سازی شهر ندارند؛ نتایج بدست آمده از تکنیک تاپسیس، این وضعیت را به خوبی نشان داده و لذا این فرضیه تأیید می‌گردد.

در یک جمع‌بندی و نتیجه‌گیری نهایی این گونه می‌توان بیان نمود که اجزاء، صفات، ویژگی‌ها و عناصر هویتی شهر بندرانزلی در انطباق با مجموعه مؤلفه‌های شش گانه برنده‌سازی ریهان، از میزان تمایز و برجستگی مطلوبی در قالب یک کلیت برخوردار هستند که مبدل به داده‌های یک فرایند برنده‌سازی شهری شوند. هویت رقابتی این برند مبتنی بر نقش آفرینی بندرانزلی در دو حوزه بازرگانی و حمل و نقل دریایی و گردشگری تعریف می‌شود. عناصر برجسته یادآورسازی برند احتمالی انزلی، با توجه به نتایج بدست آمده، عمدتاً در پیوند با دو پدیده طبیعی دریا و تالاب قرار دارند. به عنوان نمونه گردشگاه‌های تالاب انزلی از تصاویر بسیار عام و برجسته از نام انزلی است که البته در تطابق با لقب شهر لاله‌های تالابی در فرایند برنده‌سازی می‌تواند تجلی یابد. لازم به ذکر است که مطالعات موردنی در باب عناصر کالبدی و فضایی یک شهر، از منظر تصاویر ذهنی مخاطبان بیرونی از دو جهت می‌تواند قابل توجه باشد. نخست شامل شناخت نقاط قوت و ضعف این عناصر و شناسایی شاخص‌های فرصت‌ساز است. دوم نیز شامل تدوین و ارائه انواع راهبردها و طرح‌های اقدام در راستای هویت رقابتی و اهداف برنده‌سازی شهری، مبتنی بر اصلاح و برجسته‌سازی قابلیت‌های اقتصادی، اجتماعی، فرهنگی، هنری و... این عناصر می‌باشد، برای سرمایه‌گذاری، گردشگری، جذب نخبگان، برگزاری رویدادهای بین‌المللی در چارچوب قابلیت‌های بالقوه و بالفعل. حال در زیر پیشنهادهایی را در باب تحقق برند پایدار بندرانزلی بیان می‌کنیم.

پیشنهادهای این تحقیق در خصوص راهکارهای خلق و تحقق برنده شهری بندرانزلی در چارچوب مؤلفه‌ها و شاخص‌های اصلی راهبردهای کلان شش گانه برنده سازی می‌باشد که به شرح زیر است:

- گنجاندن مفهوم برنده و برنده سازی شهری در چارچوب تعریف اهداف و چشم‌اندازهای طرح‌ها و برنامه‌های فرادست توسعه شهری از نظری همچون فرآیند استراتژی توسعه شهری بندرانزلی (CDS). بدین ترتیب می‌توان در توصیف چشم‌انداز شهری از بندرانزلی، این شهر را دارای یک برنده مطلوب و پایدار در تصاویر ذهنی و عینی تمامی مردمان در حوزه‌های نفوذ ملی، منطقه‌ای و حتی بین‌المللی دانست. این مهم در اینجا به گونه‌ای مطرح می‌شود که رویکردی تقریباً آرمانی به خود داشته باشد؛
- ازام به تهیه یک برنامه راهبردی که به صورت تخصصی به امکان‌سنجی و خلق برنده شهری مطلوب و پایدار از بندرانزلی بپردازد. این برنامه با تطابق ظرفیت‌ها و توان‌های شهری و راهبردهای برنده ساز مکان، به خلق برنده برتر بندرانزلی می‌پردازد؛ مراحل برنامه‌ریزی، اجرا و فرآیند ارزیابی رهیافت برنده سازی بندرانزلی در جدول (۱۸) ارائه شده است.

#### جدول ۱۸. ساختار و مراحل الگوی برنامه‌ریزی، اجرا، پیشبرد و ارزیابی برنده سازی شهر بندرانزلی

الف) تشکیل ستاد برنامه‌ریزی برنده سازی شهر بندرانزلی:
ب) شناخت، کاوش و تحلیل در عموم اجزاء شهری با تأکید بر سنجش ظرفیت‌های برنده سازی شهر بندرانزلی؛
ب-۱) شناخت، کاوش و تحلیل تصاویر ذهنی مخاطبان بالفعل و بالقوه داخلی و خارجی در چارچوب عناوین اصلی، میانی و فرعی ظرفیت‌های برنده سازی شهر بندرانزلی؛
ب-۲) شناخت، کاوش و تحلیل مؤلفه‌های کیفیت زندگی و محیطی شهر، ویژگی‌ها و صفات برنده قومی و ملی و در نهایت برنامه‌ها و طرح‌های متعدد توسعه شهری بندرانزلی؛
پ) تدوین چشم‌اندازها، اهداف، راهبردها و سیاست‌های برنده سازی شهر بندرانزلی؛
پ-۱) چشم‌اندازها، اصول و اهداف کلان و خرد؛
پ-۲) راهبردها و سیاست‌های راهبردها و سیاست‌های حوزه فرهنگی، علمی، هنری و ورزشی؛ راهبردها و سیاست‌های حوزه تولیدی، تجاری و اقتصادی؛ راهبردها و سیاست‌های حوزه اجتماعی، سیاسی و مدیریت شهری؛ راهبردها و سیاست‌های حوزه کالبدی و معماری؛ راهبردها و سیاست‌های حوزه تبلیغاتی و تصاویر رسانه‌ای؛
ت) تدوین طرح‌های هدایتگر، ارشادی، اقدام و اجرایی برنده سازی شهر بندرانزلی؛
ت-۱) طرح‌های اقدام و اجراء؛ ت-۲) طرح‌های ارشادی و هدایتگر؛
ث) تشکیل ستاد و کارگروه‌های اجرا و پیشبرد برنده سازی شهر بندرانزلی؛
ج) آغاز فرآیند اجرای برنامه برنده سازی شهر بندرانزلی؛
ج) فرآیند ارزیابی و چرخه پیشبرد پایش و اجرای طرح برنده سازی شهر بندرانزلی؛
ج-۱) ارزیابی، اصلاح و پیشبرد برنده سازی شهری پس از دو ساله اول (تولد برنده شهر بندرانزلی)
ج-۲) ارزیابی، اصلاح و پیشبرد برنده سازی شهری پس از دو ساله دوم (بلوغ برنده شهر بندرانزلی)
ج-۳) ارزیابی، اصلاح و پیشبرد برنده سازی شهری پس از دو ساله سوم (نفوذ برنده شهر بندرانزلی)
ج-۴) ارزیابی، اصلاح و پیشبرد برنده سازی شهری پس از دو ساله چهارم (تثبیت برنده شهر بندرانزلی)

- توجه به ظرفیت‌های درونی برنده سازی گروه مؤلفه‌های اول برنده سازی (واقعی، شخصیت‌ها، فعالیت‌ها و زندگی شهری) در بندرانزلی با نگاه به نیازهای ملی و حتی جهانی؛
- برگزاری جشنواره‌های متعدد به خصوص در فضول گردشگری انبوه جهت معرفی ویژگی‌های فرهنگی و هنری، تولیدات محلی، فرصت‌های گردشگری و خصوصیات مثبت اخلاقی مردمان محلی؛
- احیاء مجدد و بهسازی در فعالیت و کاربری این ساختمان‌ها به خصوص در ارائه خدمات گردشگری. در این باب می‌توان به عنوان نمونه پیشنهادی را جهت احیاء فضای پل قدیم غازیان، با فضایی به مساحت ۲۱۰۰ مترمربع و منظری مسحور کننده به دریا و کanal انزلی، به فضایی با طراحی محیطی زیبا، جهت گذران اوقات شهروندان و گردشگران، ارائه خدمات پذیرایی و فروش محصولات صنایع دستی گیلان بیان نمود؛
- تلاش در جهت حفظ سبک معماری بنها و فضاهای بندرانزلی، حتی‌الامکان در منظر ساختمان‌ها، در راستای پیگیری خلق برنده بندرانزلی به عنوان نمادی از سبک معماری پهلوی اول؛
- توجه به ارتباط دوطرفه‌ی برنده شهر و برنده منطقه‌ی آزاد در پروژه‌های تبلیغاتی و تصویرسازی از منطقه‌ی آزاد تجاری- صنعتی انزلی

- و نیز تشکیل جلسات میان مدیران شهری و مدیران منطقه آزاد تجاری - صنعتی انزلی در راستای یکپارچه‌سازی پروژه‌های برنده سازی مکان؛
- تدوین طرح موضوعی- موضعی درجهت ساماندهی ساخت و ساز در اراضی ساحلی در بندرانزلی و ارائه الگوهایی در این خصوص با اهداف خلق بند مکانی مختص به سواحل بندرانزلی؛
  - ارائه مشوق‌ها و تدوین مقرراتی در راستای تشویق سرمایه‌گذاران داخلی و خارجی جهت احداث ساختمان‌های نشانه‌ای. البته مکان‌بابی، جانمایی و ویژگی‌های کیفی و کمی کالبدی ساختمان‌های نشانه‌ای باید حتی‌الامکان در راستای یک برنامه جامع و یکپارچه از برندهسازی سایر پتانسیل‌های شهر بندرانزلی صورت گیرد؛
  - تدوین برنامه‌ی جامع و یکپارچه تبلیغاتی و تصویرسازی رسانه‌ای از بندرانزلی؛
  - شعار و لقب‌سازی از بندرانزلی و تبلور آن در تمامی عناصر تصویرساز رسانه‌ای. با توجه به نتایج بدست آمده از پرسشنامه‌ها سه شعار یا لقب زیر جهت برندهسازی از بندرانزلی توسط نگارنده پیشنهاد می‌گردد. این سه شعار یا لقب عبارتند از: ۱) دروازه‌ای به سوی اروپا، ۲) شهر لاله‌های تالابی، ۳) آشیانه‌ی قوهای سپید؛
  - خلق لوگوهای برندهسازی از بندرانزلی در چارچوب شعارها و القاب فوق. این مهم باید با فراخوان عمومی تمامی فعالین و هنرمندان این بخش و نیز تایید آن براساس نظرسنجی عمومی صورت گیرد. البته نگارنده لوگوهای موجود در شکل (۳) را در چارچوب سه شعار مطرح شده به عنوان یک مakte اوایله پیشنهاد می‌دهد.



شکل ۳. لوگوهای پیشنهادی شهر بندرانزلی در تطابق با القاب تصویرسازی رسانه‌ای در فرایند تحقق برنده شهری

## References

- Anholt, GFK. (2016). *Place Branding Research: Taking your reputation place*, Anholt-GFK: CBism, GFK Marketing and Economics Research Institute, Nuremberg, Germany.
- Anohlt, S. (2007). *Competitive Identity, Brand New Management for Nations, Cities and Regions*, Translated by Mostafa Akbari Motlagh, Mojtaba Shakeri Method and Mohammad Saleh Sharifi, First Edition, Tehran: Tahan Publications. (In Persian)
- Azimi Dobakhshari, N. (2008). *Human and Economic Geology of Guilan, Encyclopedia of Guilan Culture and Civilization*, Rasht: Farhang Eilia Publishing House. (In Persian)
- Ghouchi, M., & Maleki, J. (2010). Metropolitan Competition in Transnational Areas Using Strategic Tools. *Quarterly Journal of Urban Economics*, 7, 44-55. (In Persian)
- Grandi, R., & Fedrico, N. (2014). *Sentiment analysis and city branding*. New Trends in Databases and Information Systems, Advances in Intelligent Systems and Computing, Vol. 241, 339-349.
- Heeley, J. (2011). *City branding in Western Europe*. Goodfellow Publishers Limited, Oxford, England.
- Hildreth, J. (2008). *The Saffron European City Brand Barometer; Revealing which cities get the brands they deserve*. Department of place branding, Saffron Brand Consultants, London, England.
- Iranian Center for Architectural and Urban Studies. (2008). *Anzali city Development Strategies*. Ministry of Roads and Urban Development, Iran. (In Persian)
- Jansson, J., & Dominic, P. (2006). *Image of the City: Urban branding as constructed capabilities in Nordic City Regions*. Department of Social and Economic Geography, Uppsala University, Uppsala, Sweden.

- Kavaratzis, M. (2004). From city marketing to city branding: Towards a theoretical framework for developing city brands. *Place Branding Journal*, 1(1), 58-73.
- Keshavarz, K. (2015). *Guilan, Rasht: Farhang Eilia Publishing. (In Persian)*
- Khajouei, M. (2010). Competitiveness and Components of Urban Economics. *International Monthly Journal*, 2(9), 60-61. (*In Persian*)
- Khalil Abadi, H. (2011). *Urban Development Strategy*. First Edition, Tehran: Mahkame Publication. (*In Persian*)
- Medić, M., Banožić, M., & Mladen, P. (2010). *Branding impact on the economic development of cities & counties - example branding city of ILOK*. Interdisciplinary management research vi, pp: 152-161.
- Merrilees, B., Miller, D., & Carmel, H. (2009). Antecedents of residents city brand attitudes. *Jurnal of business Research*, 62(3), 362-367.
- Naghsh-E-Jahan Pars Consulting Engineers. (2013). *Anzali City Master Plan*. Ministry of Roads and Urban Development, Iran
- Paganoni, M. C. (2012). City Branding and social Inclusion in the Global city. *Mobilities Journal*, 7(1), 13-31.
- Papp-Váry, Á. (2011). The Anholt-GMI City Brand Hexagon and the Saffron European City Brand Barometer: A Comparative Study. *Regional & Business Studies*, 3(1), 555-562.
- Prilenska, V. (2012). City branding as a tool for urban regeneration: Towrads a Theoretical Framework. *Architecture and urban planning*, 6, 7-21.
- Rehan, R. M. (2013). *Urban branding as an effective sustainability tool in urban development*. Housing and Building National Reserch center (HBRC) Journal, 10(2), 1-12.
- Rivas, M. (2015). *Innovative place brand management, Re-learning city branding*. Connecting cities building successes, European Union.
- Riza, M., Doratli, N., & Mukaddes, F. (2012). *City Branding & Identity*. Social and Behavioral Sciences, 35, 293-300.
- Statistics Center of Iran. (2011). *Results of survey of national tourists*. Organization and Management Organization of Iran, Iran. (*In Persian*)
- Zenker, S., & Suzanne .C.B. (2012). *Place Branding: A multiple stakeholder perspective*, 41<sup>st</sup> European Marketing Academy Conference, Lisbon, Portugal.

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی  
پرتال جامع علوم انسانی

**How to cite this article:**

Minaei, A., majedi, H., & Zarabadi, Z. (2020). An analysis of the potential abilities of branding of Bandranzli, with an emphasis on the physical and spatial components, from the perspective of the mental images of the local stockholders of the brand locator. *Journal of Studies of Human Settlements Planning*, 15(1), 295-315.

[http://jshsp.iurasht.ac.ir/article\\_672559.html](http://jshsp.iurasht.ac.ir/article_672559.html)

## An Analysis of the Potential Abilities of Branding of Bandranzli, with an Emphasis on the Physical and Spatial Components, From the Perspective of the Mental Images of the Local Stockholders of the Brand Locator

**Aryan Minaei**

*Ph.D. Candidate in Urban Planning, Science and Research Branch of Tehran, Islamic Azad University, Tehran, Iran*

**Hamid Majedi\***

*Professor in Urban Planning, Science and Research Branch of Tehran, Islamic Azad University, Tehran, Iran*

**Zahra Sadat Saiedeh Zarabadi**

*Associate Professor in Urban Planning, Science and Research Branch of Tehran, Islamic Azad University, Tehran, Iran*

**Received:** 09 September 2018

**Accepted:** 23 October 2019

### EXTENDED ABSTRACT

#### Introduction

In order to develop competitive position and achieve competitive advantage between cities, the brand approach and branding of the city are activities that are highly regarded by urban economic policymakers, and many developed cities in today's world are making progress in attracting capital, elites and tourism. They owe their brand to their desirable and sustainable brand. An approach that is less relevant in Iran and it seems that only unstable, negative, insecure, and devoid of economic potential remains in the minds of people inside and outside Iran's cities. According to the above, in this research, we try to feasibility and expand this approach on the basis of traits and economic, social, cultural and physical characteristics of the city of Bandar Anzali. The main question in this research is as follows. In this regard, two hypotheses are discussed and tested in this study:

- 1) It seems that the capacities and abilities of Northern Iranian cities (Bandar Anzali), in terms of mental images of the external audience, are capable of becoming a branding process.
- 2) It seems that all dimensions of physical components in northern cities of Iran do not have the same effect on branding of the city.

#### Methodology

According to the research objectives and the components studied, the type of applied research and research method is descriptive-analytical. In general, the basic information required in this research has been gathered using documentation (library method) and field and survey operations. In the field method, we have used a questionnaire technique in different regions for objective observation and for measuring the mental images of the audience and the foreign shareholders of the urban brand. After collecting data and data for organizing the information, extracts of the results of the questionnaire were used with SPSS and Excel software. At the same time, autocad and GIS software were used for illustrative illustration and mapping. Friedman test was used to assess the main question of this research.

\* Corresponding Author:

E- Mail: [hamidmajedi@yahoo.com](mailto:hamidmajedi@yahoo.com)

## Results and Discussion

In order to analyze and test the first hypothesis, 39 questions were designed based on the Likert spectrum in order to measure the capacity and ability to branding in Bandar Anzali. These questions can also be used to provide different strategies for creating a favorable urban brand. In designing these questions, it has been attempted to answer questions in relative compliance with the urban sixth branding index. The main question of this research was, in general, about the richness of potentials and potentials and potentials of Brandenzi branding. Therefore, if we consider the dual answers to the first hypothesis as two assumptions H0, H1.

H1: Capabilities and abilities of Northern Iranian cities (Bandar Anzali), in terms of mental images of external audiences, are capable of becoming a branding process.

H0: Reject the above response.

For the statistical analysis and the above-mentioned test, in the framework of Friedman's test, 39 questions were selected in the position of a hypothesis that corresponds to the answers of the Likert scale. Since the value of the calculated  $X^2$  statistic (75.425) is greater than the value in the table given the degree of freedom 4, with 95% confidence, the zero hypothesis can be ruled out. By accepting the hypothesis of the researcher, the city of Antarctica can be greatly and potentially significant in to become an ideal brand on the national level.

In the test of the second hypothesis of this research, we have come to the conclusion that natural and artificial elements, artifacts and natural, do not have the same reminder value and therefore can not play an equal role in the branding process of Anzali. Regarding the physical and aesthetic elements of the city of Anzali, in terms of reminders in the minds of external audiences, it shows that components such as: "Coast Guard and Guards", "Anzali Wetland Tours" and "Anzali Blvd Park" with the highest average scores , Were considered as the most important components of Anzali brand reminder. In other words, by hearing the name of Anzali, the role of these components in the formation of mental images of the audience has been remarkable. In other words, analyzes indicate that the name of the Antarctica in the minds of the audience is generally associated with two natural phenomena in the sea and the lagoon, and therefore the spaces associated with these two phenomena are more reminded.

Also, on the main competitive identity of Anzali, the audience is also referred to by three macroeconomic structures. The priority of these three competitive identity structures is commercial identity and maritime transport, tourism (in accordance with the natural capacities of the sea and the lagoon) and, ultimately, fishing and fishing industry.

## Conclusion

- The obligation to provide an action plan that specializes in the feasibility and sustainable creation of a brand-name brand.
  - Attention to internal branding capacity of the first branding components (events, characters, activities and urban life) in Bandar-Anzali with a view to national and even global needs;
  - Conducting numerous festivals, especially in mass tourism seasons, to introduce cultural and artistic features, local produce, tourism opportunities and the positive moral characteristics of local people;
  - Restoration and improvement of the activity and use of these buildings, especially in the provision of tourism services.
  - Striving to preserve the architectural style of the buildings and spaces of the Antarctic, even in the view of the buildings, in order to follow the creation of the Bandar Anzali brand as a symbol of the architecture of Pahlavi I;
  - Attention to Brandshahr's two-way relationship and the free zone brand in advertising and illustration projects from Anzali Free Trade-Industrial Zone,
- Provide incentives and regulations to encourage domestic and foreign investors to build souvenir buildings.
- Development of a comprehensive and integrated advertising and media illustration program from Bandar Anzali;

- The slogan of the Antarctic and its crystallization in all elements of the media illustrator. According to the results of the questionnaires, three slogans or the following slogan are recommended for the branding of Bandar Anzali by the author. These three slogans or titles are: 1) the European gateway, 2) the city of water lilies, 3) strong white nest;
- Creating branding brands from Antarctica in the framework of the slogans and the above titles. This should be done with a public call for all activists and artists in this section, as well as confirmation by the public poll.

**Keywords:** Branding, urban marketing, urban planning, Bandar-E-Anzali

