



Meta-Analysis of the Antecedents of Whistle-Blowing in the Organization

Yousef Vakili*

Assistant Professor, Department of Human Resource Management, Faculty of Management, Kharazmi University, Tehran, Iran.

Saeed Jafarinia

Assistant Professor, Department of Human Resource Management, Faculty of Management, Kharazmi University, Tehran, Iran.

Akbar Hassanpoor

Professor, Department of Human Resource Management, Faculty of Management, Kharazmi University, Tehran, Iran.

Touran Razmavar

PhD student of Human Resource Management, Faculty of Management, Kharazmi University, Tehran, Iran.

Received: 06/12/2021

Accepted: 08/09/2022

Abstract:

Whistle blowing is an action that informs the society about organizational violations and organizations about personal deviant behaviors. Therefore, the purpose of this research is to identify and rank the consequences of whistleblowing in order to facilitate and promote it in the organization. This research is applied in terms of purpose and quantitative in terms of the nature of the data. The research population included 4920 documents, 52 of which were meta-analyzed using a non-random purposeful sampling method. Selected studies were analyzed using CMA2 software. Reliability of coding was achieved through the agreement of the judges in the application of specific concepts for coding the variables and the reliability of the significance level and effect size was achieved through the agreement in the calculation of the effect size between two meta-analysts. The findings showed that among the consequences of whistleblowing, 10 cases (21%) have an effect size greater than 0.5, 16 cases (33%) have an effect size between 0.3 and 0.5, and 22 cases (46 percent) have an effect size of less than 0.3. Therefore, the variables of organizational justice (0.683), trust in supervisor (0.656), executive guarantee for punishing unethical behavior (0.590), internal control center (0.581) and organizational leadership (0.557) with high effect size, revealing work history (0.460), offender status (0.450), moral intensity (0.446) and seriousness Violation (0.384) has a medium effect size, fear of retaliation (-0.060), positive affect (0.062), loyalty (-0.130), job satisfaction (0.130) also have the lowest effect size. . Therefore, policy makers and managers should focus on identified factors to promote whistleblowing in the organization.

Keywords: Administrative Corruption, whistle-Blowing, Antecedents of Whistleblowing, Meta-Analysis.

Corresponding Author, Email: y.vakili@khu.ac.ir

Original Article

DOI: 10.22034/jipas.2022.318346.1307

Print ISSN: 2676-6256

Online ISSN: 2676-606X

فراتحلیل پیش‌آیندهای افشاگری تخلف (سوتزنی) در سازمان

* یوسف وکیلی

استادیار، گروه مدیریت منابع انسانی، دانشکده مدیریت، دانشگاه خوارزمی، تهران، ایران.

سعید جعفری نیا

دانشیار، گروه مدیریت منابع انسانی، دانشکده مدیریت، دانشگاه خوارزمی، تهران، ایران.

اکبر حسن پور

دانشیار، گروه مدیریت منابع انسانی، دانشکده مدیریت، دانشگاه خوارزمی، تهران، ایران.

توران رزم‌آور

دانشجوی دکتری مدیریت منابع انسانی، دانشکده مدیریت، دانشگاه خوارزمی، تهران، ایران.

دربافت: ۱۴۰۰/۰۹/۱۵ پذیرش: ۱۴۰۰/۰۶/۱۷



چکیده: افشاگری تخلف (سوتزنی) اقدامی است که جامعه را از تخلفات سازمانی و سازمان‌ها را نسبت به رفتارهای انحرافی شخصی آگاه می‌کند. از این‌رو، هدف این پژوهش شناسایی و رتبه‌بندی پیش‌آیندهای افشاگری تخلف (سوتزنی) بهمنظور تسهیل و ترویج آن در سازمان است. این پژوهش از نظر هدف کاربردی و از نظر ماهیت داده‌ها کمی است. جامعه پژوهش شامل ۴۹۲۰ سند بوده است که ۵۲ مورد آن با استفاده از روش نمونه‌گیری غیر تصادفی هدفمند فراتحلیل شدند. پژوهش‌های منتخب با استفاده از نرم‌افزار CMA2 تحلیل شدند. پایابی کدگذاری از راه توافق داوران در کاربرد مفاهیم خاص برای کدگذاری متغیرها و پایابی سطح معنی‌داری و اندازه اثر از طریق توافق در محاسبه اندازه اثر بین دو فراتحلیلگر بدست آمد. یافته‌ها نشان داد که از بین پیش‌آیندهای افشاگری تخلف (سوتزنی)، ۱۰ مورد (۲۱ درصد) دارای اندازه اثر بیشتر از $0/5$ ، ۱۶ مورد (۳۳ درصد) دارای اندازه اثر بین $0/3$ تا $0/5$ و ۲۲ مورد (۴۶ درصد) دارای اندازه اثر کمتر از $0/3$ هستند بنابراین، متغیرهای عدالت سازمانی ($0/683$)، اعتماد به سرپرست ($0/656$)، ضمانت اجرایی برای مجازات رفتارهای غیر اخلاقی ($0/590$)، کانون کنترل درونی ($0/581$) و رهبری سازمانی ($0/557$) دارای اندازه اثر بالا، سابقه شغلی افشاگر ($0/460$)، موقعیت فرد مختلف ($0/450$)، شدت اخلاقی ($0/446$) و جدی بودن تخلف ($0/384$) دارای اندازه اثر متوسط همچنین ترس از تلافی ($-0/060$)، عاطفه مثبت ($0/062$)، وفاداری ($0/130$)، رضایت شغلی ($0/130$) نیز دارای کمترین اندازه اثر هستند. از این‌رو، خطامشی‌گذاران و مدیران باید برای ترویج افشاگری تخلف (سوتزنی) در سازمان بر عوامل شناسایی‌شده تمرکز کنند.

واژگان کلیدی: فساد اداری، افشاگری تخلف (سوتزنی)، پیش‌آیندهای افشاگری تخلف، فراتحلیل.

* نویسنده مسئول: y.vakili@khu.ac.ir

نوع مقاله: پژوهشی

DOI: 10.22034/jipas.2022.318346.1307

شایعه: ۶۲۵۶-۲۶۷۶

شایعه: ۲۶۷۶-۶۰۶۰

مقدمه

امروزه، رفتارهای غیر اخلاقی در سازمان‌ها از جمله فساد مالی، سوء استفاده از اطلاعات سازمان، کلاهبرداری، نقض قانون و سایر کج رفتاری‌ها رایج شده است (Oran & Unsar, 2020). این رفتارها نه تنها به اخلاق سازمانی، شهرت سازمان و اعتماد مشتری به شدت آسیب می‌رسانند، بلکه موجب اتلاف منابع، کاهش اثربخشی سازمان‌ها و کاهش رشد اقتصادی جوامع مختلف می‌شوند بنابراین، سازمان‌ها همواره در تلاش هستند تا در صورت امکان جلوی این سوء رفتارها را در محل کار بگیرند (Cheng et.al., 2019). از این‌رو، سازمان‌ها از کدهای اخلاقی و استانداردهای کتبی به عنوان رایج‌ترین روش‌ها برای کنترل فساد استفاده می‌کنند با این‌حال، همچنان با انواع مختلف فساد مواجه هستند که بیانگر عدم کارآمدی این روش‌های کنترلی است (افشانی و همکاران، ۱۳۹۷ ب). از این‌رو، در سالیان اخیر، سازمان‌ها برای کشف و پیشگیری از فساد روش نوینی با عنوان افشاگری تخلف (سوتزنی)^۱ را به کار گرفته‌اند که در آن افشاگران به عنوان مهم‌ترین منبع کشف فساد تلقی می‌شوند (ACFE^۲, 2016). افشاگری تخلف (سوتزنی) عملی است که از طریق آن یک عضو سازمان داوطلبانه برخی از تخلفات را که احتمالاً در آن سازمان رخ داده است با هدف شروع اقدامات اصلاحی برای رفع آن گزارش می‌کند (Ceva & Bocchiola, 2020).

افشای رسوایی شرکت‌های بزرگ خارجی از جمله انرون^۳، ولدکام^۴، واترگیت^۵ و رسوایی اختلاس‌ها و حقوق نجومی از سوی افشاگران اهمیت افشاگری تخلف برای کشف فساد را نشان می‌دهد (Pillay et al., 2018). در همین راستا در سال ۲۰۱۸، بزرگ‌ترین سازمان ضد تقلب در جهان گزارش خود را درباره کلاهبرداری و سوء استفاده در حرفه منتشر کرد که در آن بیش از ۴۰ درصد موارد تقلب از سوی افشاگران آشکار شده است (Latan et al., 2019). با این‌حال، به رغم اینکه افشاگری تخلف پیامدهای مثبتی برای سازمان‌ها به همراه دارد، اما بسیاری از اعضای سازمان هنگام برخورد با تخلف سکوت می‌کنند. عوامل بسیاری بر افشاگری تخلف تأثیر می‌گذارند که شناخت آن‌ها می‌تواند به سازمان‌ها به منظور بسترسازی برای این اقدام و شکسته شدن سکوت افشاگرها به صورت قانونی کمک کند (علینقیان و همکاران، ۱۳۹۶). از این‌رو، به دلیل اهمیت شناخت پیش‌آیندهای افشاگری تخلف و ترویج و تسهیل آن، پژوهش‌ها در این

-
1. Whistleblowing
 2. Association of Certified Fraud Examiners
 3. Enron
 4. WorldCom
 5. Watergate

زمینه روند افزایشی داشته است. مطالعات گذشته (افشانی و همکاران، ۱۳۹۷ ب؛ Alleyne et al., 2018; Andon et al., 2018; Latan et al., 2019; Park et al., 2018; Soni et al., 2015; Seifert et al., 2014) عوامل زیادی از جمله عوامل فردی، موقعیتی و محیطی مؤثر بر تصمیم فرد برای افشاگری تخلف شناسایی و مستند کردند. با این حال، به رغم اینکه پیش‌آیندهای افشاگری تخلف (سوتزنی) همچنان یک موضوع داغ در پژوهش‌ها و سیاست‌های افشاگری تخلف است؛ واگرایی و پراکنده‌گاهای در نتایج دانش تجربی در این حوزه وجود دارد. این واگرایی و پراکنده‌گی در یافته‌ها موجب شده است که از دید نظری کسب شناختی جامع و قابل اتكا دشوار باشد و از منظر کاربردی نیز مدیران نتوانند رهنمودی جامع برای ترویج افشاگری تخلف کسب کنند؛ زیرا اغلب مطالعات نقش یک یا چند متغیر محدود را بررسی کرده‌اند یا میزان تأثیر یک متغیر مشخص بر افشاگری تخلف در پژوهش‌های مختلف متفاوت است. به عنوان نمونه برخی از محققان معتقد هستند که زنان در مقایسه با مردان در قضاؤت و رفتار خود اخلاقی‌تر هستند و احتمال افشاگری تخلف در آن‌ها بیشتر است (Miceli et al., 2012; Dalton & Radtke, 2013; Alleyne, 2016; Andon et al., 2018 دیگر عقیده دارند که مردان تمایل بیشتری برای افشاگری تخلف دارند (Aydan & Kaya, 2018; Yang & Xu, 2020). نمونه دیگر، مسئولیت شخصی برای گزارش است. در حالی که اکثر محققان (Miceli et al., 2012; Curtis & Williams, 2014; Alleyne et al., 2018) معتقد هستند که رابطه قوی بین مسئولیت نقش با افشاگری تخلف فرد وجود دارد، اما یافته برخی از محققان (Ayers & Kaplan, 2005; keil et al., 2010) حاکی از عدم وجود این رابطه است. درباره رابطه بین خودکارآمدی و افشاگری تخلف نیز بحث همین‌گونه است. برخی از یافته‌ها (MacNab et al., 2001; Taylor, 2019) رابطه مثبت و برخی دیگر (Worthley, 2008 & Taylor, 2019؛ ۱۳۹۶) معتقد هستند که تعهد بالا به سازمان موجب افزایش قصد افشاگری تخلف در فرد می‌شود و برخی دیگر (Chen & Lai, 2014; Alleyne, 2016) در پژوهش خود دریافتند که تعهد بالا موجب کاهش تمایل فرد به افشاء تخلفات می‌شود.

بررسی مطالعات انجام شده در زمینه افشاگری تخلف (سوتزنی) نشان می‌دهد که پژوهش‌ها در این حوزه رو به افزایش است. با وجود این، مطالعات انجام شده در این زمینه شکل پراکنده‌ای داشته و دارای نظم و ارتباط مشخصی نیستند. پژوهشگران، خطمنشی‌گذاران و مدیران درباره اینکه در میان این عوامل کدام متغیرها بیشترین تأثیر را بر افشاگری تخلف (سوتزنی) دارند نتایج جامعی در دست ندارند. بهویژه، شناسایی پیش‌آیندهای افشاگری تخلف (سوتزنی) به صورت جامع و ارائه میزان اهمیت هریک از پیش‌آیندها به مدیران و خطمنشی‌گذاران کمک

مبانی و پیشینه پژوهش

افشاگری تخلف (سوتزنی)

افشاگری تخلف یا سوتزنی در ادبیات اخلاقیات سازمانی به طرق مختلفی تعریف شده است. رایج‌ترین تعریف افشاگری تخلف را نییر و میشلی¹ (۱۹۸۵) ارائه کرده‌اند که در آن افشاگری تخلف به عنوان افعالی غیر قانونی، غیر اخلاقی و غیر مشروع زیر نظر کارفرمایان از سوی اعضای فعلی یا سابق سازمان نزد اشخاص یا سازمان‌هایی تعریف شده است که ممکن است بتوانند علیه آن اقدام کنند (پورصمیمی و همکاران، ۱۳۹۸: ۱۵-۱۶). تعریف دیگر افشاگری تخلف را ژوب² (۱۹۹۹) ارائه کرد که عبارت است از افشاگری تخلف عملی عامدانه و غیر الزامی افعالی اطلاعات از سوی شخصی تعریف می‌شود که به اطلاعات یا داده‌هایی دسترسی دارد که این اطلاعات بر موارد غیر قانونی کم‌اهمیت یا سایر موارد غیر قانونی وقوع یافته، در حال وقوع یا پیش‌بینی شده در آن سازمان دلالت دارد که به یک نهاد خارجی دارای توانایی اصلاح تخلفات گزارش می‌شود (Zakaria, 2015).

1. Near & Miceli
2. Jubb

است در حالی که تعریف ژوب (۱۹۹۹) فقط گزارش خارجی را افشاگری تخلف می‌داند زیرا اعتقاد دارد که افشای داخلی باعث نقض محترمانه ماندن اطلاعات سازمان نمی‌شود. دورکین و بوسکاس^۱ (۱۹۹۸) نیز دریافتند که افشاگری تخلف خارجی^۲ به دلیل آسیب احتمالی به سازمان و کارمندانش با انتقام بیشتری نسبت به افشاگری تخلف داخلی^۳ مواجه می‌شود بنابراین، گزارشگری داخلی ترجیح داده می‌شود زیرا این امکان را به سازمان می‌دهد تا قبل از «انتشار لایه زیرین فاسدش» در ملاً عام تخلفتش را اصلاح کند (Alleyne et al., 2013). با توجه به این اختلاف‌نظرها در کشورهای مختلف، براساس قانون افشاگری تخلف آن کشور باید یکی از این روش‌های افشاگری تخلف داخلی یا خارجی را انتخاب کنند. مثلاً، قانون سرباند اوکسلی^۴ (۲۰۰۲) در ایالات متحده، قانون افشاء منافع عمومی^۵ (۱۹۹۸) در انگلستان و همچنین کدهای حسابداری رفتار حرفه‌ای (مثلاً AICPA^۶ و ICAEW^۷) گزارشگری داخلی را به عنوان نخستین قدم در فرایند حمایت می‌کنند (Alleyne et al., 2013).

به علاوه، در نظریه ستّی، افشاگری تخلف به عنوان یک فرایند تصمیم‌گیری منطقی مطرح شد که تصمیم به افشا یا عدم افشا براساس تجزیه و تحلیل هزینه و سود اتخاذ می‌شود. این نظریه که از سوی نیبر و میشلی (۱۹۸۵) ارائه شد به مدل عقلایی^۸ معروف است (Miceli et al., 2012). براساس این فرضیات سازمان‌ها برای افزایش افشاگری تخلف باید برنامه‌هایی را اجرا کنند که تهدید به خطر شخصی را کاهش داده و پاداش‌های شایان توجیه نیز به افشاگران ارائه دهند. با این حال، مدل افشاگری تخلف منطقی پاسخگوی رفتار کارگزاران اخلاقی نیست. افرادی که انگیزه آن‌ها ملاحظات اخلاقی است با هدف تحول سازمانی، آگاهانه عواقب جدی و منفی شخصی افشاگری تخلف را نادیده می‌گیرند. در حقیقت، یک مدل کاملاً منطقی، ناراحتی شدید و پایدار عاطفی و آسیب روانی همراه با افشاگری تخلف را ارائه نمی‌کند. گوندلاچ و همکارانش^۹ (۲۰۰۳) چارچوبی را برای پردازش اطلاعات اجتماعی پیشنهاد دادند که در آن استدلال منطقی (تجزیه و تحلیل هزینه) در تصمیم برای افشاگری تخلف به طور مستقیم یا غیر مستقیم از طریق عواطف و احساسات (مثلاً، ترس) تعديل می‌شود. ویور و همکارانش^{۱۰} (۲۰۱۴) نیز تئوری شهود

1. Dworkin & Baucus

2. External whistle-blowing

3. Internal whistle-blowing

4. Sarbanes Oxley

5. Public Interest Disclosure Act

6. American Institute of Certified Public Accountants

7. Institute of Chartered Accountants in England and Wales

8..Rational

9. Gundlach, Douglas & Martinko

10. Weaver, Reynolds & Brown

پیشینه پژوهش

با بررسی ادبیات افشاگری تخلف، پیش‌آیندهای آن در ۳ دسته عوامل فردی، سازمانی و موقعیتی طبقه‌بندی شده است. در سطح فردی، عوامل جمعیت شناختی از جمله سن، جنسیت، تحصیلات و سابقه کار افشاگر عواملی هستند که بر افشاگری تخلف تأثیر می‌گذارند. کیل و همکارانش (۲۰۱۰)، رابطه بین سابقه کار با افشاگری تخلف را تأیید کردند در حالی که بیشتر پژوهش‌ها

1. Moral Reasoning
2. Dual-Processing
3. The Extrema Ratio view
4. The Deontic view

وجود چنین رابطه‌ای را رد کرده‌اند (Alleyne, 2016; Cheng et al., 2019; Yang & Xu, 2016). ویژگی‌های شخصیتی افراد از جمله کانون کنترل درونی (افشانی و همکاران، ۱۳۹۷). Reckers- (Ahmad et al., 2012; Curtis & Taylor, 2009; الف)، عدم تحمل ابهام (Miceli et al., 2012; Liu et al., 2016; Sauciuc & Lowe, 2010) شخصیت فرانقهش (Liu et al., 2018؛ Zhou et al., 2018؛ Liu et al., 2018)، هویت اخلاقی (افشانی و همکاران، ۱۳۹۷)، (Liu et al., 2018؛ Zhou et al., 2018؛ Liu et al., 2018)، بروونگرایی و گشودگی به تجربه (Bjorkelo et al., 2010؛ al., 2016)، ماکیاول گرایی (Keil et al., 2010؛ Dalton & Radtke, 2013)، ریسک‌پذیری (Dalton & Radtke, 2013) و مسئولیت‌پذیری (صفری و فاتح زیارانی، ۱۳۹۷؛ افشانی و همکاران، ۱۳۹۷) به عنوان عوامل پیش‌بینی کننده افشاگری تخلف شناسایی شده‌اند. هرچه فرد از هویت اخلاقی بیشتر و مسئولیت‌پذیری بالاتری برخوردار باشد در مقابل تخلفات سازمانی بیشتر واکنش نشان می‌دهد. همچنین افراد بروون‌گرا و دارای کانون کنترل درونی بیشتر به افشاگری تخلفات اقدام می‌کنند (افشانی و همکاران، ۱۳۹۷ الف). برخی مطالعات عوامل رفتاری مؤثر بر افشاگری تخلف را بررسی کرده‌اند. این عوامل شامل کنترل رفتاری ادراک شده (Park & Blenkinsopp, 2009؛ Oh & Teo, 2010؛ May- Taylor, 2019؛ MacNab & Amy et al., 2020؛ Alleyne et al., 2018)، خودکارآمدی (Cheng et al., 2019؛ Worthley, 2008)، شجاعت اخلاقی (سپهوند و همکاران، ۱۳۹۹؛ Ayers & Kaplan, 2005؛ Casal & Bogui, 2008؛ Park & Keil, 2009؛ Miceli et al., 2012؛ Alleyne et al., 2018؛ Curtis & Williams, 2014) و دارای شجاعت اخلاقی بالایی است افسای تخلفات سازمانی برای وی آسان است (سپهوند و همکاران، ۱۳۹۹). برغم این یافته چنگ و همکاران^۱ (۲۰۱۹) دریافتند که بین شجاعت اخلاقی و افشاگری تخلف رابطه ضعیف وجود دارد. عامل رفتاری مهم دیگر مسئولیت‌پذیری در نقش است. در حالی که اکثر محققان معتقد هستند که رابطه قوی بین مسئولیت‌پذیری در نقش تخلف فرد وجود دارد (Casal & Bogui, 2008؛ Park & Keil, 2009؛ Miceli et al., 2012؛ Alleyne et al., 2018؛ Curtis & Williams, 2014)، اما برخی یافته‌ها حاکی از عدم وجود این رابطه است (Keil et al., 2010؛ Ayers & Kaplan, 2005). عوامل مربوط به نگرش از جمله مثبت‌اندیشی (Miceli et al., 2001؛ Zhang et al., 2009)، قضاوت اخلاقی (Valentine & Latan et al., 2017؛ Ahmad et al., 2012؛ Zhang et al., 2009) Dungan et al., 2019؛ Godkin, 2019؛

J. Cheng, Bai & Yang

Ahmad et al., 2012; Taylor, 2019; Liu et al., 2016; Chen & Lai, 2014; Alleyne, 2016; Alleyne et al., 2018; Mela & Zarefar, 2016; Zhou et al., 2018 (Zhou et al., 2018)، تعهد حرفه‌ای (Tavakoli et al., 2003)، گرایش فردی به افشا (yang & Xu, 2020)، آگاهی اخلاقی (Latan et al., 2017)، نگرش فردی به افشا (افشانی و همکاران، ۱۳۹۷ ب)، park & Blenkinsopp, 2009; Oh & Teo, 2010; May-Amy et al., 2020; Brewer & Selden, 1998; Cho & Song, 2015، منافع عمومی یا انگیزه خدمات عمومی (Dungan et al., 2019) نیز بر افشانگری تخلف تأثیر دارند. نتایج این بررسی‌ها دارای تفاوت‌های زیادی است. مثلاً، برخی معتقد هستند که تعهد بالا به سازمان موجب افزایش قصد افشانگری تخلف در فرد می‌شود (کفash و ایمانی، ۱۳۹۶؛ Taylor, 2019)، اما برخی ادعا می‌کنند که تعهد بالا موجب کاهش تمایل فرد به افشانگری تخلف می‌شود (Chen & Lai, 2014؛ Chen & Lai, 2014؛ Alleyne, 2016).

عوامل سازمانی که رابطه آن‌ها با افشانگری تخلف بررسی شده است در سه دسته عوامل فرهنگی، ساختاری و عوامل مربوط به رهبری و مدیریت طبقه‌بندی شده‌اند. عوامل فرهنگی شامل اعتماد به سازمان و مدیریت (علینقیان و همکاران، ۱۳۹۵؛ Curtis & Taylor, 2009؛ Aydan & Kaya, 2018؛ Afe et al., 2019؛ Aydan & Kaya, 2018؛ Dalton & Radtke, ۱۳۹۶؛ Zhou et al., 2018؛ Alleyne, 2016؛ Tavakoli et al., 2003)، وضوح، شفافیت، بحث‌پذیری، امکان‌پذیری، ضمانت اجرایی برای مجازات رفتارهای غیر اخلاقی (Kaptein, 2011؛ Farooqi et al., 2017) می‌شود. پیش‌آیندهای مختلف ساختاری نیز شامل محافظت از افشانگر (Cho & Song, 2015؛ Caillier, 2013؛ Fatoki, 2013؛ Andon et al., 2018؛ Latan et al., 2019)، پاداش برای افشا (Fatoki, 2013؛ Andon et al., 2018؛ Latan et al., 2019)، اندازه سازمان (Kaptein, 2011؛ Ahmad et al., 2014)، عدالت سازمانی (Dungan et al., 2019)، حمایت سازمان از افشانگری تخلف (علینقیان و همکاران، ۱۳۹۵؛ Miceli et al., 2001؛ Kaptein, 2011؛ Cho & Song, 2015) و آموزش افشانگری تخلف (Cho & Song, 2015؛ Curtis & Williams, 2014؛ Andon et al., 2018؛ Dungan et al., 2019) است با این حال، نتایج متفاوت است. مثلاً، مطالعات کپتین (۲۰۱۱) و الینه و همکارانش (۲۰۱۸) نشان می‌دهند که حمایت سازمانی ادراک شده رابطه قوی با قصد افشانگری تخلف ندارد، اما برخی نشان دادند که حمایت سازمانی منجر به افزایش

قصد افشاگری تخلف افراد می‌شود (علینقیان و همکاران، ۱۳۹۵؛ Farooqi et al., 2017). به همین ترتیب، آموزش افشاگری تخلف برای چو و سانگ^۱ (۲۰۱۵) و آندون و همکارانش^۲ (۲۰۱۸) متغیر شایان توجهی است، اما دانشن و همکارانش (۲۰۱۹) معتقد هستند که بر قصد افراد به منظور افشاگری تخلف تأثیر ندارد. اعتماد به سرپرست (Keil, 2010; Yang & Xu, 2020) حمایت سرپرست از افشاگری تخلف (Stansbury & Victor, 2009)، رهبری اخلاقی (Bhal & Dadhich, 2011; Mayer et al., 2013; Cheng et al., 2019; Oran & Ünsar, 2020) و رهبری سازمانی (عاقلی و همکاران، ۱۳۹۸) نیز از جمله عوامل رهبری و مدیریتی به حساب می‌آیند. رهبری اخلاقی به عنوان «ارائه رفتار هنجاری مناسب از راه اقدامات شخصی و روابط بین فردی و ترویج این رفتار به پیروان از طریق ارتباط دوجانبه» تعریف شده است (Cheng et al., 2019). شواهد نشان داده‌اند که رهبری اخلاقی نقش مهمی در ترغیب افشاگری تخلف دارد (Bhal & Dadhich, 2011; Mayer et al., 2013; Cheng et al., 2019) و لی اران و آنسر^۳ (۲۰۲۰) افزایش سطح رهبری اخلاقی را موجب کاهش افشاگری تخلف می‌دانند.

عوامل موقعیتی مؤثر بر رفتارهای افشا که بررسی شده‌اند عبارت‌اند از: ماهیت تخلف، موقعیت متخلف و موقعیت افشاگر. ماهیت تخلف منظور میزان جدیت تخلف (افشانی و همکاران، Keil et al., 2018; Valentine & Godkin, 2019; Andon et al., 2018; ۱۳۹۷؛ Alleyne et al., 2017؛ افشانی و همکاران، ۱۳۹۵؛ Ahmad et al., 2014؛ ۱۳۹۷) است. موقعیت افشاگر نیز شامل داشتن مدارک و شواهد (بولو و اکبریان شورکایی، ۱۳۹۵؛ Miceli et al., 2012)، هزینه شخصی افشاگر (Park & Lewis, 2019؛ Alleyne et al., 2018؛ Cho & Song, 2015) و فشار اجتماعی یا هنجار ذهنی (Park & Blenkinsopp, 2009؛ Oh & Teo, 2010؛ Curtis & Williams, 2014؛ Chen & Lai, 2014؛ Latan et al., 2019؛ May-Amy et al., 2020) است. به هر حال بررسی‌ها نشان می‌دهد که نوعی پراکندگی در نتایج پژوهش‌ها دیده می‌شود. این واگرایی و پراکندگی در یافته‌ها مانع کسب شناختی جامع و تدوین خطمنشی مناسب برای افشاگری تخلف می‌شود همچنین، پژوهشی جامع که با روش فراتحلیل این موضوع را بررسی کرده باشد نیز یافت نشد از این‌رو این پژوهش با تحلیل پیش‌آندهای افشاگری تخلف (سوتزنی) سعی در رفع این نقیصه دارد.

-
1. Cho & Song
 2. Andon, Free, Jidin, Monroe & Turner
 3. Oran, & Ünsar

روش‌شناسی

پژوهش حاضر از لحاظ هدف کاربردی و از نظر روش گردآوری داده‌ها توصیفی- همبستگی و از نظر ماهیت داده‌ها کمی است. فراتحلیل یک نوع مرور ادبیات است که برای تخلیص یافته‌های مطالعات مختلف انجام شده روی موضوع واحد از روش کمی استفاده می‌کند (Kulik, 2003). فراتحلیل فقط زمانی به کار می‌رود که مطالعات بررسی شده کمی باشند (Pigott, 2012). در فراتحلیل اصل اساسی محاسبه اندازه اثر برای پژوهش مجزا است. در این باره روزنتمال^۱ اعتقاد دارد که اگر در علوم رفتاری اندازه اثر محاسبه نشود احتمال بروز خطای نوع دوم از احتمال خطای نوع اول بیشتر است (خیراندیش و همکاران، ۱۳۹۷). اندازه اثر بیانگر درجه حضور یک پدیده در جامعه است و هرچه بزرگ‌تر باشد میزان حضور پدیده نیز بیشتر است. با داشتن آماره‌هایی مانند χ^2 و F می‌توان شاخص اندازه اثر (η^2) را برآورد کرد. برای شاخص η^2 اندازه اثری کمتر از $1/3$ ، ضعیف و برای اندازه اثرهای بین $1/3$ و $1/5$ متوسط و بیشتر از $1/5$ قوی فرض می‌شود. اگرچه اندازه اثر و سطح معنی‌داری درباره رد یا تأیید فرض صفر به کار می‌رودن، اما هر- یک اطلاعات جداگانه‌ای را ارائه می‌دهند. آزمون معنی‌داری تعیین می‌کند که نتیجه‌های خاص به‌دلیل شناسن رخ داده است یا خیر و محاسبه اندازه اثر نشان می‌دهد که متغیر مستقل تا چه حد بر متغیر وابسته تأثیر گذاشته است بنابراین، برای تصمیم‌گیری درباره فرض صفر باید در کنار توجه به نتیجه آزمون معنی‌داری به میزان اندازه اثر نیز توجه شود زیرا در شرایط یکسان از نظر حجم نمونه و سطح معنی‌داری هرچه اندازه اثر بزرگ‌تر باشد توان آزمون بیشتر می‌شود و اعتبار تصمیم‌گیری بالا می‌رود (قربانی‌زاده، ۱۳۹۷). جامعه آماری پژوهش شامل مطالعات کمی انجام شده در یک دوره ۲۰ ساله بین سال‌های ۲۰۰۰ تا ۲۰۲۰، انتشاریافته در پایگاه‌های علمی معتبر است و از نظر پایایی و روایی ابزار اندازه‌گیری و روش نمونه‌گیری نیز شرایط لازم را داشته‌اند. برای دستیابی به مقالات مدنظر از ترکیب کلیدواژه‌های پیش‌آیندها، تعیین کننده، عوامل و تأثیر با افشاگری تخلف و افشاگر از طریق عملکرد Boolean OR صورت گرفته تا بیشترین منابع ممکن را دربر بگیرد. جستجو در پایگاه‌های مختلف داده داخلی و خارجی صورت گرفت تا جامعه آماری اولیه به‌دست آید. در مجموع ۴۹۲ نتیجه حاصل شد. پایایی شناسایی از طریق توافق پژوهشگرها در گزینش پژوهش‌ها و دسته‌بندی آن‌ها تعیین شد. پایایی کدگذاری از راه توافق در کاربرد مفاهیم خاص برای کدگذاری متغیرها و پایایی سطح معنی‌داری و اندازه اثر نیز از طریق توافق در محاسبات اندازه اثر در بین دو فراتحلیل گر که تجارت یکسانی در این زمینه داشتند به- دست آمد. روش نمونه‌گیری هدفمند است یعنی مطالعاتی با ملاک‌های درون‌گنجی به عنوان

1. Rosenthal

نمونه انتخاب شدند. معیارها عبارت‌اند از: ۱- پژوهش در بین سال‌های ۲۰۰۰ تا ۲۰۲۰، انجام شده باشند ۲- کمی باشند ۳- افشاگری تخلف در آن‌ها متغیر وابسته باشد ۴- داده‌های لازم را برای محاسبه اندازه اثر در اختیار پژوهشگر قرار دهنند. جدول ۱ معیارهای ورود، خروج و تعداد پژوهش‌های منتخب برای مطالعه را نشان می‌دهد.

جدول ۱: معیارهای ورود، خروج و انتخاب پژوهش‌ها

مطالعات حائز شرایط	معیار خروجی	تعداد مقالات	معیارهای ورود به فراتحلیل		پایگاه اطلاعاتی
			غربال مرحله دوام	غربال مرحله اول	
۶	پژوهش کیفی، عدم دسترسی به متن مقالات، عدم تطابق عنوان با فرضیه، نداشتن معیاره مربوطه، عدم تأیید فرضیه	۳۴	مقالات ژورنالی/ سال‌های تا ۲۰۰۰ ۲۰۲۰	زبان انگلیسی/ عنوان مقاله/ چکیده/ واژگان کلیدی	SienceDirect
۱۷		۵۳			Springer
۸		۲۸			Wiley
۳		۱۶			SAGE
۳		۱۰			Taylor & Francis
۵		۱۴			Emerald
.		۱			OXFORD
۲		۱۶			سایر
۵	غیر علمی- پژوهشی، پژوهش کیفی، عدم دسترسی به متن مقالات، عدم تطابق عنوان با فرضیه، نداشتن معیاره مربوطه، عدم تأیید فرضیه	۸	مقالات ژورنالی/ سال‌های تا ۱۳۷۹ ۱۴۰۰	عنوان مقاله/ چکیده/ واژگان کلیدی	Magiran
۲		۴			Noormags
۱		۷			SID
.		۳			سایر
۵۲		۱۹۴			تعداد کل

به منظور جمع‌آوری اطلاعات از چکلیست گزینش طرح‌های پژوهشی استفاده شده است که در آن اطلاعاتی شامل موضوع، نوع پژوهش، سال و مکان وقوع، اسامی محققان، نام نشریه، متغیرهای پژوهش، حجم نمونه، نوع آماره و مقدار آن بیان شده است. با اعمال معیارهای ورود و خروج در جدول ۱ در نهایت ۵۲ پژوهش به فرایند فراتحلیل وارد شدند. جدول ۲ اطلاعات پژوهش‌های منتخب برای انجام فراتحلیل را نشان می‌دهد.

جدول ۲: اطلاعات پژوهش‌های منتخب برای فراتحلیل

نمونه	پژوهشگر	نمونه	پژوهشگر
۱۲۰	Afe et al. (2019)	۱۶۲	عاقلی و همکاران (۱۳۹۸)
۲۳۰	Cheng et al. (2019)	۸۷	فخاری و محمدی (۱۳۹۷)
۳۴۹۵	Taylor (2019)	۱۱۶	صفری و فاتح زیارانی (۱۳۹۷)
۱۳۲	Keil et al. (2010)	۲۵۱	افشانی و همکاران (۱۳۹۷ الف)
۵۲	Mela & Zarefar (2016)	۲۴۲	افشانی و همکاران (۱۳۹۷ ب)
۱۲۷	Park & Lewis (2019)	۲۳۳	سپهوند و همکاران (۱۳۹۹)
۱۰۰	Ahmad et al. (2014)	۲۶۶	کفash و ایمانی (۱۳۹۶)
۲۰۸	May-Amy et al. (2020)	۲۷۴	علینقیان و همکاران (۱۳۹۵)
۱۳۶	Khelil et al. (2018)	۷۴	Ayers & Kaplan (2005)
۵۳۳	Chen & Lai (2014)	۳۰۰۰	Miceli et al. (2001)
۱۲۲	Curtis & Taylor (2009)	۳۰۶	Chiu (2003)
۲۳۶	Alleyne (2016)	۹۳۹	MacNab & Worthley (2008)
۴۲۰	Curtis & Williams (2014)	۲۵۰	Park & Keil (2009)
۳۳۰	Casal & Bogui (2008)	۳۶۴	Zhang et al. (2009)
۸۱	Bhal & Dadhich (2011)	۵۰۱	Bjorkelo et al. (2010)
۱۳۸	Liyanarachchi & Newdick (2009)	۲۰۰۰	Liyanarachchi & Adler (2011)
۲۱۹	Fatoki (2013)	۱۹۷	Mayer et al. (2013)
۲۹۰	Oh & Teo (2010).	۴۲۰۲۰	Cho & Song (2015)
۴۳۲	Liu et al. (2016)	۸۰	Andon et al. (2018)
۲۹۶	Park & Blenkinsopp (2009)	۷۲۶	Liu et al. (2018)
۱۱۶	Dalton & Radtke (2013)	۱۰۴	Farooqi et al. (2017)
۶۶۷	Zhou et al. (2018)	۲۶۸	Alleyne et al. (2018)
۲۹۹۶	Miceli et al. (2012)	۳۵۸۱	Dungan et al. (2019)
۲۸۲	Alleyne et al. (2017)	۱۶۰	Latan et al. (2019)
۲۹۲	Tavakoli et al. (2003)	۳۳۵	Latan et al. (2017)
۲۱۵	Valentine & Godkin (2019)	۱۸۴	Latan et al. (2020)

داده‌های حاصل با استفاده از نرم‌افزار^۱ CMA2 (نرم‌افزار جامع فراتحلیل) تحلیل شدند.
همچنین برای اندازه‌گیری سوگیری انتشار از روش نمودار فانل، برای ارزیابی و تعديل سوگیری

1. Comprehensive Meta-Analysis Software

انتشار از روش اصلاح برآش دوال و تؤیدی، برای تعیین تعداد مطالعات گم شده روش‌های دوال و N ایمن از خطا و برای بررسی ناهمگونی مطالعات از آزمون Q کوکران استفاده شد.

یافته‌های پژوهش

فراتحلیل پژوهش‌ها منجر به شناسایی ۵۰ متغیر شدند که بر افشاگری تخلف تأثیر داشتند. برای ارزیابی میزان تأثیرگذاری هریک از عوامل شناسایی شده از آزمون اندازه اثر استفاده شده است. متغیرها و اطلاعات مربوط به آزمون اندازه اثر آن‌ها در جدول ۳ ارائه شده است.

جدول ۳: اندازه اثر پیش‌آیندهای افشاگری تخلف

متغیر مستقل	فراآوانی	اندازه اثر	حد پایین	حد بالا	مقدار Z	مقدار P
عدالت سازمانی	۲	۰/۶۸۳	۰/۵۷۴	۰/۷۶۸	۹/۰۲۹	۰/۰۰۰
اعتماد به سرپرست	۲	۰/۶۵۶	۰/۵۴۶	۰/۷۴۳	۸/۹۱۷	۰/۰۰۰
ضمانت اجرایی برای مجازات رفتار غیر اخلاقی	۲	۰/۵۹۰	۰/۴۴۸	۰/۷۰۳	۶/۸۱۰	۰/۰۰۰
کانون کنترل (درونی)	۳	۰/۵۸۱	۰/۳۱۳	۰/۷۶۳	۳/۸۲۸	۰/۰۰۰
رهبری سازمانی	۲	۰/۵۵۷	۰/۴۴۱	۰/۶۵۵	۷/۹۲۵	۰/۰۰۰
آگاهی اخلاقی	۲	۰/۵۴۹	۰/۴۶۹	۰/۶۲۰	۱۱/۲۴۱	۰/۰۰۰
مقبولیت مدیران	۲	۰/۵۴۰	۰/۴۴۲	۰/۶۲۵	۹/۱۶۲	۰/۰۰۰
فشار اجتماعی یا هنجار ذهنی افشا	۵	۰/۵۳۷	۰/۴۳۲	۰/۶۲۸	۸/۵۳۲	۰/۰۰۰
استدلال یا قضاوت اخلاقی	۶	۰/۵۳۰	۰/۴۵۶	۰/۵۹۷	۱۱/۷۹۵	۰/۰۰۰
انگیزه مالی (پاداش)	۳	۰/۵۲۹	۰/۳۱۰	۰/۶۹۵	۴/۳۰۴	۰/۰۰۰
بحث‌پذیری	۲	۰/۴۷۸	۰/۳۱۴	۰/۶۱۴	۵/۲۳۰	۰/۰۰۰
سابقه شغلی افشاگر	۲	۰/۴۶۰	۰/۲۱۸	۰/۶۴۸	۳/۵۴۲	۰/۰۰۰
نگرش به افشا	۵	۰/۴۵۰	۰/۲۸۶	۰/۵۸۸	۴/۹۹۳	۰/۰۰۰
موقعیت و جایگاه فرد متخلف	۲	۰/۴۵۰	۰/۱۵۴	۰/۲۸۰	۶/۵۴۱	۰/۰۰۰
شدت اخلاقی	۳	۰/۴۴۶	۰/۳۸۳	۰/۵۰۵	۱۲/۳۹۷	۰/۰۰۰
داشتن مدارک و شواهد	۲	۰/۴۳۰	۰/۴۰۰	۰/۴۵۹	۲۵/۱۶۰	۰/۰۰۰
شفافیت	۲	۰/۴۰۴	۰/۲۲۹	۰/۵۵۴	۴/۳۰۶	۰/۰۰۰
مسئولیت‌پذیری	۲	۰/۳۸۸	۰/۲۴۴	۰/۴۲۶	۶/۶۸۶	۰/۰۰۰

ادامه جدول ۳: اندازه اثر پیش‌آیندهای افشاگری تخلف

متغیر مستقل	فراآوانی	اندازه اثر	حد پایین	حد بالا	Z مقدار	مقدار P
جدی بودن تخلف	۱۱	۰/۳۸۴	۰/۲۶۸	۰/۴۸۹	۶/۱۰۳	۰/۰۰۰
هویت اخلاقی	۴	۰/۳۷۲	۰/۲۸۹	۰/۴۴۹	۸/۲۵۹	۰/۰۰۰
رهبری اخلاقی	۳	۰/۳۷۱	۰/۱۷۸	۰/۵۳۷	۳/۶۳۹	۰/۰۰۰
مسئولیت نقش	۸	۰/۳۵۵	۰/۲۳۷	۰/۴۶۱	۵/۶۵۱	۰/۰۰۰
هزینه شخصی	۵	۰/۳۴۲	۰/۴۴۶	۰/۲۳۰	-۵/۶۹۵	۰/۰۰۰
تعهد یا هویت حرفه‌ای	۲	۰/۳۲۸	۰/۲۲۶	۰/۴۲۳	۶/۰۳۹	۰/۰۵۵
جنسيت (زن)	۵	۰/۳۲۳	۰/۱۱۲	۰/۵۰۶	۲/۹۵۰	۰/۰۰۳
حمایت سازمانی ادراک شده	۴	۰/۳۰۶	۰/۱۸۱	۰/۴۲۱	۴/۶۵۳	۰/۰۰۰
رفتار اخلاقی همکاران	۲	۰/۳۰۰	۰/۱۶۷	۰/۴۲۲	۴/۳۱۱	۰/۰۰۰
کنترل رفتاری ادراک شده	۳	۰/۲۹۴	۰/۰۸۳	۰/۴۸۱	۲/۶۹۸	۰/۰۰۷
تمرکز سازمانی	۲	۰/۲۷۷	-۰/۴۶۱	-۰/۰۷۱	-۲/۶۰۹	۰/۰۰۹
وضوح ^۱ انتظارات اخلاقی	۲	۰/۲۷۶	۰/۰۸۸	۰/۴۴۵	۲/۸۴۸	۰/۰۰۴
تعهد سازمانی	۳	۰/۲۷۳	۰/۰۷۸	۰/۴۴۸	۲/۷۲۲	۰/۰۰۶
شخصیت فرانش	۴	۰/۲۷۱	۰/۱۰۷	۰/۴۲۰	۳/۱۹۰	۰/۰۰۱
شناسایی یا هویت سازمانی	۲	۰/۲۶۱	۰/۱۶۱	۰/۳۵۶	۴/۹۸۲	۰/۰۰۰
برونگرایی	۲	۰/۲۵۶	۰/۰۷۵	۰/۴۲۱	۲/۷۴۴	۰/۰۰۶
شجاعت اخلاقی	۲	۰/۲۳۹	۰/۱۵۱	۰/۳۴۴	۵/۲۱۴	۰/۰۰۰
جو یا ارزش‌های اخلاقی سازمانی	۷	۰/۲۲۵	۰/۰۳۶	۰/۳۹۸	۲/۲۳۲	۰/۰۲۰
آموزش افشاگری تخلف	۲	۰/۲۲۲	۰/۱۹۲	۰/۲۵۰	۱۴/۴۱۴	۰/۰۰۰
امکان‌پذیری	۲	۰/۲۲۰	۰/۰۲۹	۰/۳۹۶	۲/۲۴۸	۰/۰۲۵
محافظت سازمانی از تلافی	۲	۰/۱۹۰	۰/۱۶۰	۰/۲۲۰	۱۲/۱۹۰	۰/۰۰۰
خودکارآمدی	۳	۰/۱۸۱	۰/۰۰۳	۰/۳۴۸	۱/۹۹۸	۰/۰۴۶
اعتماد سازمانی	۲	۰/۱۷۷	۰/۰۷۹	۰/۲۷۱	۳/۵۲۶	۰/۰۰۰
توجه به منافع عمومی	۲	۰/۱۶۹	۰/۰۲۴	۰/۳۰۶	۲/۲۸۴	۰/۰۲۲
موقعیت و جایگاه افشاگر	۲	۰/۱۵۵	۰/۰۹۰	۰/۲۱۸	۴/۶۶۸	۰/۰۰۰
سن	۷	۰/۱۴۵	۰/۰۳۵	۰/۲۵۰	۲/۵۸۹	۰/۰۱۰
تحصیلات	۲	۰/۱۴۵	۰/۰۵۹	۰/۲۲۸	۳/۳۱۰	۰/۰۰۱
ریسک‌پذیری	۲	۰/۱۴۰	-۰/۰۳۲	-۰/۳۰۴	۱/۸۰۱	۰/۱۰۹

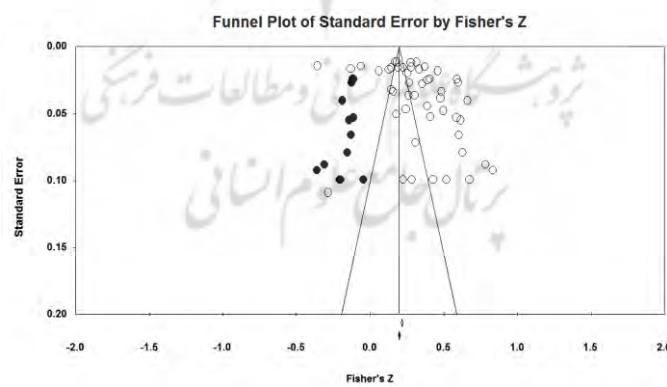
1. Clarity

جدول ۳: اندازه اثر پیش‌آیندهای افشاگری تخلف

متغیر مستقل	فراوانی	اندازه اثر	حد پایین	حد بالا	مقدار Z	مقدار P
وفاداری	۲	-۰/۱۳۰	-۰/۱۶۲	-۰/۰۹۸	-۷/۸۴۲	.۰/۰۰۰
رضایت شغلی	۲	.۰/۱۳	.۰/۰۹۷	.۰/۱۶۲	.۷/۷۲۶	.۰/۰۰۰
مثبت‌اندیشی (عاطقه مثبت)	۲	.۰/۰۶۲	.۰/۰۲۷	.۰/۰۹۸	.۳/۴۱۷	.۰/۰۰۱
ترس از تلافی	۵	-۰/۰۶۰	-۰/۰۸۹	-۰/۰۳۱	-۴/۰۲۱	.۰/۰۰۰

همان‌طور که جدول ۳ نشان می‌دهد دو متغیر تعهد حرفه‌ای و ریسک‌پذیری به ترتیب با سطح معنی‌داری $0/055$ و $0/109$ به دلیل غیر معنادار شدن رابطه (بزرگ‌تر از ۵ درصد) از تحلیل حذف شدند. از میان این متغیرها براساس معیار کوهن^۱، ۲۲ متغیر دارای اندازه اثر ضعیف (بین $0/1$ تا $0/3$) هستند که نشان‌دهنده عدم قوت کافی این فرضیه‌های در دست مطالعه است. همچنین ۱۶ متغیر دارای اندازه اثر متوسط (بین $0/3$ تا $0/5$) و ۱۰ متغیر دارای اندازه اثر زیاد ($0/5$ به بالا) هستند. جدول ۳ توزیع فراوانی اندازه اثر متغیرها را نشان می‌دهد.

منظور از تورش انتشار این است که فراتحلیل همه مطالعات انجام شده را دربر نمی‌گیرد؛ امکان دارد برخی مطالعات به دلایل مختلف انتشار نیافته باشند یا شاید در مجلات نمایه‌سازی نشده انتشار یافته باشند. رایج‌ترین روش ارزیابی سوگیری انتشار استفاده از نمودار پراکندگی بهنام نمودار قیفی یا فانل^۲ است که در آن اثر مداخله برآورد شده هر مطالعه در مقابل اندازه نمونه آن رسم می‌شود. شکل ۱ نمودار قیفی پژوهش را نشان می‌دهد.



شکل ۱: نمودار قیفی پژوهش

1. Cohen
2. Funnel Plot

بنابراین، مطالعاتی که دارای خطای استاندارد کمی هستند و بالای قیف قرار دارند دارای تورش انتشار نیستند، اما هرچه مطالعات به سمت پایین قیف امتداد پیدا کنند خطای استاندارد آن‌ها بیشتر و سوگیری انتشار نیز بیشتر می‌شود بنابراین، با توجه به شکل ۱، نمودار متقاضی استاندارد و تعداد کمی تورش انتشار در پژوهش‌ها وجود دارد که بیانگر عدم انتشار یا عدم دسترسی به این پژوهش‌ها است. روش دیگر، برای ارزیابی و تعديل سوگیری انتشار، روش اصلاح و برآش دوال تؤییدی^۱ است. این روش از فرایند تکرار استفاده می‌کند که در آن مشاهدات نامنطبق از نمودار قیفی حذف می‌شوند (حذف زوائد از توزیع) سپس ارزش‌های اختصاص داده شده به مطالعات اضافه می‌شوند؛ یعنی عمل پر کردن برآورد اندازه اثر و خطای استاندارد مطالعاتی که احتمالاً از بین رفته‌اند (قربانی‌زاده، ۱۳۹۷). جدول ۴ نتایج این آزمون را نشان می‌دهد.

جدول ۴: اصلاح و برآش دوال و تؤییدی

مقدار Q	اثر تصادفی			اثر ثابت			ارزش مشاهده شده
	حد بالا	حد پایین	تخمین نقطه‌ای	حد بالا	حد پایین	تخمین نقطه‌ای	
تعداد مطالعات لازم: ۱۱							
۴۱۴۰/۹۵۳۹۵	۳۶۹۱ ۰/۷	۲۵۹۶ ۰/۳	۰/۳۱۵۴۵	۲۱۹۵ ۰/۳	۲۰۷۵ ۰/۶	۲۱۳۵۵ ۰/	ارزش مشاهده شده
۴۷۸۲/۱۶۶۱۶	۲۸۷۱ ۰/۹	۱۷۸۶ ۰/۱	۰/۲۳۳۶۳	۲۰۲۱ ۰/۶	۱۹۰۴ ۰/۱	۱۹۶۲۹ ۰/	ارزش تعديل شده

با توجه به داده‌های جدول ۵، باید ۱۱ مطالعه دیگر صورت بگیرد تا این مطالعه کامل شود. این ۱۱ مطالعه سبب می‌شود تا ارزش مشاهده شده ۰/۲۱۳۵۵ را به ارزش تعديل شده ۰/۱۹۶۲۹ در مدل آثار تصادفی کاهش دهد. فراتحلیل حاضر برای کامل شدن تنها نیاز به ۱۱ مطالعه دیگر دارد و همان‌طور که در نمودار فانل ملاحظه می‌شود ارزش مشاهده شده این نابرابر به صورت نقاط سیاه‌رنگ نشان داده شده است. همچنین آزمون N این از خطای روزنلال تأثیر تعديل پژوهش گشده (با اثر میانگین صفر) بر نتایج فراتحلیل را ارزیابی می‌کند. این آماره تعداد مطالعاتی را محاسبه می‌کند که لازم است به تحلیل اضافه شوند تا اندازه اثر مطالعات گشده صفر شود و عدم معنی‌داری آماری اثر کلی به دست آید. جدول ۵ نتایج آزمون N این از خطای مطالعه را نشان می‌دهد.

1. Duval and Tweedie

جدول ۵: محاسبات N ایمن از خطأ (تعداد ناکامل به خطأ) کلاسیک

۶۹/۰۷۴۸۸	مقدار Z برای مطالعات مشاهده شده
۰/۰۰۰	مقدار P برای مطالعات مشاهده شده
۰/۰۵	آلفا
۲	دامنه
۱/۹۵۹۹۶	Z برای آلفا
۴۸	تعداد مطالعات مشاهده شده
۹۵۷۲	تعداد مطالعات گشته ای که مقدار P را به آلفا می رسانند

با توجه به داده‌های جدول ۵، باید تعداد ۹۵۷۲ مطالعه دیگر به مطالعات اضافه و بررسی شود تا مقدار P دو دامنه از ۰/۰۵ بالاتر نزود؛ یعنی اینکه باید ۹۵۷۲ پژوهش دیگر صورت گیرد تا در نتایج نهایی محاسبات و تحلیل‌ها خطای رخ دهد. بنابراین، نتایج این آزمون‌ها نشان‌دهنده روایی بالا و دقّت و صحّت اطلاعات و نتایج به‌دست آمده در پژوهش، حاضر است.

برای تحلیل همگنی اندازه اثر جوامع در دست بررسی نیز از آزمون کوکران (Q) استفاده می-شود. این آزمون در قالب طرح یک فرضیه فرعی همگنی یا ناهمگنی جوامع در دست بررسی را مطالعه می کند. با توجه به نتایج این آزمون در سطح ۹۵ درصد، سطح معناداری برابر با صفر و از میزان خطای ۵ درصد کوچکتر است بنابراین، بهدلیل ناهمگن بودن جوامع آماری در دست مطالعه، در محاسبه اندازه اثر متوسط، اندازه اثر تصادفی استفاده می شود و در تمام تحلیل ها اندازه اثر تصادفی مدنظر قرار می گیرد. نتایج آزمون کوکران (Q) در چدول ۶ ارائه شده است.

جدول ۶: نتایج آزمون کوکران (Q)

نتيجه آزمون	سطح خطأ	سطح معناداري	درجه آزادی (df)	مقدار Q
H₀ رد	.٠٥	.٠٠٠	٤٧	٤١٤٠/٩٥٤

بحث و نتیجه‌گیری

به رغم گسترش راه کارها و ابزارهای متفاوت برای کنترل و کاهش فساد اداری، همچنان مؤثرین سازوکار نظارتی و ابزار کشف فساد، افشاگری تخلف (سوتزنی) است (لام و هارکورت، ۲۰۱۹) بنابراین، به منظور تسهیل افشاگری تخلف (سوتزنی) شناسایی پیشنبازهای آن ضروری است. پژوهش‌های گوناگونی برای شناخت پیش‌آیندها و نقش آن‌ها در تسهیل

افشاگری تخلف (سوتزنی) در سازمان انجام گرفته است که بررسی آن‌ها گویای نوعی پراکندگی و واگرایی در نتایج است. از این‌رو، این پژوهش با ترکیب نتایج پژوهش‌های کمی قبلی، دیدگاه منسجم‌تری درباره پیش‌آیندهای افشاگری تخلف (سوتزنی) در سازمان ارائه می‌کند که این امر می‌تواند به تسهیل و ترویج افشاگری تخلف در سازمان کمک کند.

نتایج حاصل از آزمون اندازه اثر ۴۸ پیش‌آیند افشاگری تخلف حاکی از آن است که پیش‌آیندها را می‌توان براساس اندازه اثر آن‌ها در سه دسته اندازه اثر قوی، اندازه اثر متوسط و اندازه اثر ضعیف دسته‌بندی کرد. از میان این پیش‌آیندها ۱۰ عامل (درصد) شامل عدالت سازمانی، اعتماد به سرپرست، ضمانت اجرایی، کانون کنترل درونی، رهبری سازمانی، آگاهی اخلاقی، مقبولیت مدیران، قضاؤت اخلاقی، هنجار ذهنی و انگیزه مالی به ترتیب دارای اندازه اثر قوی بودند. متغیر عدالت سازمانی بیشترین تأثیر را بر افشاگری تخلف دارد و با یافته‌های آفه و همکاران^۱ (۲۰۱۹)، شیفرت و همکاران^۲ (۲۰۱۰) همچواني دارد؛ به این معنا که وقتی مدیران عدالت سازمانی را به نمایش بگذارند و تخلفات گزارش شده را تصحیح کنند، افشاگران درباره افشاگری تخلف به عنوان یک روند عادلانه، کمتر احساس خطر می‌کنند بنابراین، احتمال افشاگری تخلف افزایش پیدا می‌کند. از طرفی عدالت رویه‌ای با تدوین رویه‌ها و خط ממשی اختصاصی افشاگری تخلف نوعی دعوت برای این امر قلمداد شده و موجب مشارکت کارکنان در افشاگری تخلف می‌شود. همچنین، اگر فردی به سرپرست خود اعتماد داشته باشد هزینه افشاگری تخلف کمتری را تخمین می‌زند و قصد بیشتری برای گزارش وجود خواهد داشت. این نتیجه با یافته‌های کیل و همکاران (۲۰۱۰) و یانگ و خو^۳ (۲۰۲۰) هماهنگ است. همچنین، سطح بالای ضمانت اجرایی (اینکه تخلف قابل تحمل نیست) موجب تشویق کارکنان به افشاگری تخلف می‌شود. وجود شواهد قانع کننده مبنی بر انجام اقدامات اصلاحی برای تقویتاً همه افشاگران مهم است. اگر گزارش‌ها جدی گرفته نشوند کارکنان به این نتیجه می‌رسند که گزارش دهی بیهوده است. این نتایج با پژوهش فاروقی و همکاران^۴ (۲۰۱۷) همچواني دارد. افرادی که کانون کنترل آن‌ها درونی است میل به افشاگری تخلف در آن‌ها بیشتر است (افسانی و همکاران، ۱۳۹۷ الف؛ Curtis & Taylor, 2009). زیرا آن‌ها اعتقاد دارند که رخدادهای زندگی در کنترل آن‌ها است در نتیجه می‌پنداشند با افسای تخلفات می‌توانند جلوی تکرار آن را بگیرند. همچنین رهبران سازمان به عنوان الگو با ایجاد یک چشم‌انداز مشترک، دادن پاداش به

1. Afe, Abodohoui, Mebounou & Karuranga

2. Seifert, Sweeney, Joireman & Thornton

3. Yang & Xu

4. Farooqi, Abid & Ahmed

کارکنان افشاگر و ترویج فرهنگی حمایت از افشاگران، الهامبخش کارکنان برای افشاگری تخلف خواهند بود. عاقلی و همکاران (۱۳۹۸) نیز در پژوهش خود نشان دادند که رهبری سازمانی بر افشاگری تخلف تأثیر بهسزایی است. مقبولیت مدیران نیز دارای تأثیر زیادی بر افشاگری تخلف است که با یافته‌های سپهوند و همکاران (۱۳۹۹) هم‌سو است؛ به این معنا که مقبولیت بالای مدیران سبب می‌شود که کارکنان آن‌ها را افرادی قابل اعتماد و منصف تصور کنند که می‌توانند با اطمینان خاطر از اینکه هیچ‌گونه خطای موقعیت یا آینده شغلی آن‌ها را تهدید نمی‌کند و از سوی مدیران حمایت می‌شوند تخلفات سازمانی را گزارش دهند. مشوق‌های مالی نیز مزایای شخصی را برای افشاگران فراهم می‌کند و می‌تواند محرك اصلی افشاگری تخلف باشند (Fatoki, 2013; Andon et al., 2018; Latan et al., 2019) محسوبه انگیزه‌های اجتماعی یا اخلاقی برای افشاگری تخلف معمولاً دشوار است و به هنجارهای اجتماعی، معیارهای اخلاقی، فرهنگ و محیط‌بستگی دارد. هنگامی که رفتار اخلاقی پذیرفته شده و قوانین افشاگری تخلف قوی وجود داشته باشد؛ انگیزه‌های اجتماعی و اخلاقی به شدت بالا می‌رود، اما با توجه به زمینه‌های محیطی و فرهنگی و ضعف حفاظت از افشاگران در کشور ما، مشوق‌های مالی مناسب‌تر و آسان‌تر است. بر طبق گزارش‌ها، افشاگران نیز اغلب بیان می‌کنند که مشوق‌های مالی نقش عمده‌ای در تصمیم آن‌ها برای افشاگری تخلف داشته است.

دسته دوم عوامل تأثیرگذار بر افشاگری تخلف شامل ۱۶ عامل (۳۳ درصد) است که از اندازه اثر متوسط برخوردار هستند و به ترتیب عبارت‌اند از: بحث‌پذیری، سابقه شغلی افشاگر، جایگاه فرد متخلف، نگرش به افشاء، شدت اخلاقی، داشتن مدارک و شواهد، شفافیت، مسئولیت‌پذیری، جدی بودن تخلف، هویت اخلاقی، رهبری اخلاقی، مسئولیت نقش، هزینه شخصی، جنسیت (زن)، حمایت سازمانی ادراک شده و رفتار اخلاقی همکاران. بر این اساس، توسعه و بهسازی این عوامل برای تسهیل افشاگری تخلف در درجه دوم اولویت قرار دارد. بحث‌پذیری به عنوان یک ویژگی فرهنگ سازمانی فرصتی است که کارکنان برای طرح و بحث درباره مسائل اخلاقی در سازمان دارند. اگر کارکنان فرصتی برای تبادل، تجزیه و تحلیل و بحث با دیگران درباره تجربیات خود در محل کار پیدا نکنند شناسی یادگیری از اشتباهات، رفتارهای نادرست و مضلات دیگران از بین می‌رود. این نتیجه با یافته‌های فاروقی و همکارانش (۲۰۱۷) هم‌سو است. همچنین جدی بودن تخلفات عامل تأثیرگذار دیگری است که به میزانی اشاره دارد که پیامد اقدامات غیر قانونی، غیر اخلاقی یا نامشروع منجر به صدمه احتمالی به کسانی می‌شود که متأثر از این اقدامات هستند. از این‌رو زمانی که تخلف‌های جدی‌تر هستند تمایل بیشتری برای افشاگری تخلف وجود

دارد. نتایج پژوهش‌های احمد و همکاران^۱ (۲۰۱۴)، آندون و همکاران (۲۰۱۸)، لاتن و همکاران^۲ (۲۰۲۱)، ولنتاین و گودکین (۲۰۱۹) و کیل و همکاران (۲۰۱۸) تأییدکننده این مطلب است. همچنین، مسئولیت گزارشگری که به معنای مسئولیت واگذارشده به فرد برای گزارش یک عمل مشکوک مشاهده شده است عامل اثرگذار دیگری است. افرادی که تخلفی را مشاهده می‌کنند، ممکن است براساس احساس وظیفه اخلاقی یا بخشی از شرح وظیفه یا مسئولیت نقش خود، گزارشگری کنند. نتیجه این پژوهش با یافته‌های میشلی و همکاران^۳ (۲۰۱۲)، الینه و همکاران (۲۰۱۸)، کیل و همکاران (۲۰۱۰) و الینه و همکاران (۲۰۱۷) همخوانی دارد. همچنین هزینه شخصی ناشی از افساگری تخلف نقش زیادی در گزارش تخلف دارد؛ فرد پیامدهای افساگری تخلف را ارزیابی می‌کند، اگر هزینه ناشی از افساگری تخلف را بالا ارزیابی کند، ترجیح می‌دهد سکوت کند. یافته‌های پژوهش هم‌راستا با یافته‌های الینه و همکاران (۲۰۱۷)، چو و سانگ (۲۰۱۵)، الینه و همکاران (۲۰۱۸) و کیل و همکاران (۲۰۱۰) است. در نهایت، سابقه سغلی افساگر، جایگاه فرد متخلّف، نگرش به افشاء، شدت اخلاقی، داشتن مدارک و شواهد، شفافیت، هویت اخلاقی، رهبری اخلاقی، مسئولیت نقش، جنسیت (زن)، حمایت سازمانی ادراک شده و رفتار اخلاقی همکاران نیز از عوامل اثرگذاری دیگر هستند که نقش زیادی در افساگری تخلف دارند.

در سومین طبقه از پیش‌آیندهای افساگری تخلف، ۲۲ متغیر (۴۶ درصد) اندازه اثر ضعیف دارند. این عوامل عبارت‌اند از: ترس از تلافی، عاطفه مثبت، وفاداری، رضایت شغلی، سن، تحصیلات، جایگاه افساگر، توجه به منافع عمومی، اعتماد سازمانی، خودکارآمدی، محافظت سازمانی از تلافی، امکان‌پذیری، آموزش افساگری تخلف، جو یا ارزش‌های اخلاقی سازمانی، شجاعت اخلاقی، برون‌گرایی، شناسایی یا هویت سازمانی، شخصیت فرانقش، تعهد سازمانی، وضوح، تمرکز سازمانی و کنترل رفتاری ادراک شده. این دسته عوامل از اهمیّت کمتری برخوردار هستند و فرضیه در دست بررسی درباره آن‌ها ضعیف است، اما در نتایج این دسته نکته حائز اهمیّت این است که ۳ متغیر ترس از تلافی، سن و ارزش‌های اخلاقی سازمانی به رغم فراوانی زیاد در پژوهش‌ها اندازه اثر پایینی دارند. نتایج نشان داد که ترس از تلافی جویی تأثیر شایان توجّهی بر افساگری تخلف ندارد. به طور کلی افساگر، در صورت افساگری تخلف ممکن است با انتقام شخصی رو به رو شود زیرا آن کارمند اطلاعات مربوط به یک مشکل جدی را افسا کرده است بنابراین، تلافی برای افساگران همچنان یک دغدغه اصلی است. برخی مطالعات نشان می-

1. Ahmad, Smith & Ismail

2. Latan, Chiappetta Jabbour & Lopes de Sousa Jabbour

3. Miceli, Near, Rehg & Van Scotter

دهند که تهدید به تلافی تأثیر منفی بر قصد افشاگری تخلف دارد (Casal & Bogui, 2008; Dungan et al., 2019; Tavakoli et al, 2003). با این حال، برخی از پژوهش‌ها اثر ترس از تلافی جویی بر افشاگری تخلف را مثبت ارزیابی کرده‌اند (Fatoki, 2013; Liyanarachchi & Newdick, 2009) زیرا برخی افشاگران در صورتی که احساس کنند در ایجاد تعییر مؤثر بوده‌اند، صرف نظر از اینکه متحمل انتقام می‌شوند یا خیر، مایل هستند افشاگری تخلف کنند بنابراین، افشاگران ممکن است هنگام تصمیم‌گیری برای افشاگری تخلف نه تنها احتمال تلافی، بلکه نقاط قوت چنین اقداماتی را نیز ارزیابی کنند. درباره متغیر سن نیز نتایج پژوهش با یافته‌های کورتیس و ویلیامز^۱ (۲۰۱۴) و کیل و همکاران^۲ (۲۰۱۰) همخوانی ندارد، اما با یافته‌های لیارانچی و آدلر^۳ (۲۰۱۱)، ولنتاین و گودکین (۲۰۱۹) و لیو و همکاران^۴ (۲۰۱۶) هماهنگ است. به طور کلی در این پژوهش‌ها تأثیر سن بر افشاگری تخلف تأیید شده ولی اثر آن متناقض و اندازه اثر آن ناچیز است. دلایل بررسی این متغیر در پژوهش‌های مختلف این است که برخی معتقد هستند که سن پیش‌بینی کننده قوی نگرش‌ها و رفتارهای اخلاقی است که در آن کارکنان مسن قضاوت‌های اخلاقی دقیق‌تری نسبت به همتایان جوان خود انجام می‌دهند، اما برخی دیگر معتقد هستند که افراد جوان به دلیل اینکه تازه کار هستند و هنوز خود را با سازمان تعیین هویت نکرده‌اند سریع‌تر نسبت به تخلفات واکنش نشان می‌دهند. همچنین زمانی که کارکنان ارزش‌های اخلاقی سازمان را بالا ارزیابی کنند و معتقد باشند که سازمان به این ارزش‌ها پایبند است تمایل بیشتری به افشاگری تخلف دارند تا با این عمل از تخلف جلوگیری شده و به سازمان آسیبی نرسد. نتایج پژوهش با نتایج لیو و همکاران (۲۰۱۶)، کیل و همکاران (۲۰۱۰)، دالتون و راک (۲۰۱۳) هم‌راستا نیست.

در مجموع، نتایج این پژوهش به ارتقای دانش نظری و کاربردی حوزه افشاگری تخلف کمک می‌کند. از بعد نظری این پژوهش به صورت جامع، عواملی را که تاکنون، مطالعه شده‌اند و فراوانی هریک از آن‌ها را ارائه می‌کند از این‌رو، می‌توان شکاف‌های پژوهشی در این موضوع را بهتر شناخت. همچنین دسته‌بندی این عوامل براساس اندازه اثر آن‌ها می‌تواند راهنمای موضوعی پژوهش‌های آنی باشد. از منظر کاربردی نیز این پژوهش می‌تواند رهنمودی برای مدیران به منظور ترغیب مؤثرتر افراد به افشاگری تخلف باشد؛ بدین صورت که با دسته‌بندی عوامل مؤثر بر افشاگری تخلف براساس اندازه اثرشان از زیاد به کم می‌تواند به مدیران و خطمنشی‌گذاران کمک کند تا با آگاهی از پیش‌آیندهای دسته اول (تأثیر زیاد) و دوم (تأثیر متوسط) برای تسهیل و ترویج

1. Curtis & Williams
2. Liyanarachchi & Adler
3. Liu, Zhao, Jiang & Li

افشاگری تخلف اقدام کنند و به جای سرمایه‌گذاری روی عوامل دسته سوم (دارای تأثیر کم بر افشاگری تخلف افراد) بر محرك‌هایی تمرکز کنند که در اولویت بالاتر هستند. با آگاهی از پیش-آیندهای افشاگری تخلف در سازمان نه تنها می‌توان خطمشی‌های مناسبی برای ترویج افشاگری تخلف و حمایت از افشاگران طرح‌بیزی کرده، بلکه می‌توان افشاگری تخلف را به عنوان مکانیسمی برای پیشگیری و مقابله با فساد به کار برد.

در پژوهش حاضر، به طور کلی نقش عوامل سازمانی در تسهیل افشاگری تخلف نسبت به عوامل دیگر (فردی، موقعیتی و محیطی) پررنگ‌تر بود؛ یعنی تعداد عوامل سازمانی که در دسته اول قرار دارند نسبت به عوامل دیگر بیشتر بود این نشان می‌دهد که اگر جو سازمان تسهیل گر افشاگری تخلف باشد کارکنان بیشتر به افشاگری تخلف ترغیب می‌شوند. عدالت سازمانی، اعتماد به سرپرست، ضمانت اجرایی، رهبری سازمانی، مقبولیت مدیران و انگیزه مالی از جمله این عوامل سازمانی هستند. این نتایج نشان می‌دهد که مدیران و رهبران سازمانی نقش تعیین‌کننده‌ای در افزایش به افشاگری تخلف دارند. مدیران باید در سازمان، عدالت را اجرا کنند و تخلفات گزارش شده را تصحیح کنند، در نتیجه افشاگران درباره افشاگری تخلف کمتر احساس خطر می-کنند و احتمال افشاگری تخلف افزایش پیدا می‌کنند همچنین مدیران باید با برقراری عدالت رویه‌ای در زمینه افشاگری تخلف، با تدوین رویه‌ها و خطمشی اختصاصی افشاگری تخلف و تعیین پاداش برای فرد افشاگر، کارکنان را به مشارکت در حفظ سلامت سازمان و افشاگری تخلف ترغیب کنند. مدیران باید همه را در برابر این خطمشی برابر بدانند تا افراد بدون هیچ ابایی تخلف افراد بالادستی خود را نیز گزارش کنند. روش دیگری که مدیران برای تسهیل افشاگری تخلف باید در پیش بگیرند این است که رابطه‌ای بر مبنای اعتماد با کارکنان خود برقرار سازند و این نگرش را در ذهن کارکنان خود ایجاد کنند که از افشاگری تخلف استقبال خواهد کرد؛ زیرا اگر فردی به سرپرست خود اعتماد داشته باشد عوایق کمتری را برای افشاگری تخلف تخمین می‌زنند و قصد افشاگری تخلف در وی افزایش پیدا می‌کند. همچنین ضمانت اجرایی برخورد با متخلف نشان می‌دهد که تخلف قابل تحمل نیست و به طور قطع با متخلف برخورد می‌شود بنابراین، به مدیران پیشنهاد می‌شود که با تخلفات اثبات شده برخورد کنند؛ زیرا اگر تخلف نادیده گرفته شود طبیعتاً کارکنان میل و رغبتی به افشاگری تخلف نخواهند داشت. به هر حال، توجه صرف به عوامل سازمانی و نادیده گرفتن سایر عوامل برای تسهیل افشاگری تخلف در سازمان (عوامل فردی و موقعیتی طبق نتایج پژوهش) اشتباه بزرگی است و بایستی به سایر عوامل هم توجه شود.

به هر حال، نتایج پژوهش نشان داد که در کنار عوامل سازمانی عوامل دیگری (فردی و

موقعیتی) وجود دارند که تأثیرگذاری بالایی بر افشاگری تخلف دارند. عوامل فردی دارای تأثیر زیاد بر افشاگری تخلف عبارت‌اند از: کانون کنترل درونی، آگاهی اخلاقی و قضاوت اخلاقی و هنجارهای ذهنی. افراد با کانون کنترل درونی بالا معتقد هستند که بر وقایع زندگی کنترل دارند. بنابراین، احساس می‌کنند با گزارش تخلفات می‌توانند شخصاً در جلوگیری از ارتکاب مجدد آن نقش داشته باشند. از این‌رو، به مدیران پیشنهاد می‌شود در هنگام مصاحبه‌های استخدامی با طرح پرسش‌هایی، افرادی با کانون کنترل درونی بالا را به کار بگیرند. همچنین، آگاهی اخلاقی برای قضاوت در حرفه ضروری است به این صورت که کارکنان با آگاهی اخلاقی بالا هنگام مواجهه با تخلف تصمیم درست را اتخاذ می‌کنند و به جای برخورد احساسی و ترس یا خشم به دنبال جمع-آوری منظم اطلاعات برای مستند کردن افشاگری تخلف هستند و قصد افشاگری تخلف کارمند بالا می‌رود بنابراین، توصیه می‌شود که برای افزایش آگاهی و قضاوت اخلاقی در کارکنان، دوره‌های آموزشی اخلاق حرفه‌ای برگزار کنند. هنجار ذهنی، متغیر بعدی است که نقش بهسزایی در افشاگری تخلف افراد دارد که فشار اجتماعی درک شده برای انجام یا عدم انجام رفتار است. ناظران با حمایت اجتماعی خانواده، دولستان و سایر افراد تمایل بیشتری به افشای سوء‌رفتار دارند. در این صورت، هرچه فشار یا انتظارات دیگران از فرد برای انجام یک رفتار خاص بیشتر باشد احتمال افشاگری تخلف بیشتر است. از این‌رو، به مدیران توصیه می‌شود که با به کارگیری روش‌های مختلف از جمله برگزاری همایش‌ها، ساختن فیلم و کلیپ در رابطه با افشاگری تخلف و ... به فرهنگ‌سازی افشاگری تخلف و ایجاد نگرش مثبت نسبت به آن کمک کنند. در این صورت عمل افشاگری تخلف در جامعه رایج خواهد شد و فرد نیز این حمایت اجتماعی را درک خواهد کرد. در نتیجه، احتمال افشاگری تخلف وی افزایش پیدا خواهد کرد.

نتایج همچنین نشان داد که عوامل موقعیتی نیز با افشاگری تخلف تأثیر بهسزایی دارند. عوامل موقعیتی، متغیرهایی هستند که بر ارزیابی فرد از یک موقعیت تأثیر می‌گذارند. در پژوهش حاضر، این عوامل در دسته اول جای نداشتند و دارای شدت اثر متوسط بودند. جایگاه فرد متخلف، داشتن شواهد و مدارک و جدی بودن تخلف از جمله این عوامل هستند. جایگاه فرد متخلف بر میزان پذیرش افشاگری تخلف فرد افشاگر و پیامدهای آن تأثیر دارد. مثلاً، اگر فرد افشاگر در سطوح پایین سازمان باشد یا نسبت به فرد متخلف در سطح سازمانی پایین‌تری باشد ترس از تهدید و همچنین احتمال عدم نتیجه‌بخشن بودن افشاگری تخلف را بیشتر ارزیابی می‌کند. بر این اساس، مدیران می‌توانند از دو طریق این نگرانی را برطرف کنند؛ نخست از طریق برقراری عدالت سازمانی که پیش‌تر شرح داده شد و دوم ایجاد یک کanal اختصاصی برای افشاگری تخلف که در آن هویت فرد افشاگر کاملاً مخفی بماند. متغیر بعدی، داشتن شواهد و

مدارک برای اثبات تخلف صورت گرفته است. از آنجایی که در سازمان‌ها دسترسی به اطلاعات شفاف برای همه افراد امکان‌پذیر نیست و همچنین فعالیت‌ها به صورت تخصصی صورت می‌گیرد، افراد در اکثر موقع مدرکی برای اثبات صحت ادعای خود ندارند، در نتیجه جرئت افشاءی تخلف را ندارند و سکوت می‌کنند. بر این اساس پیشنهاد می‌شود که مدیران در برنامه‌ها و خط‌مشی‌های مربوط به افشاگری تخلف این موضوع را نیز شرح دهند که افراد در صورت مشاهده هرگونه تخلف، حتی اگر شواهد یا مدارکی هم ندارند، آن را گزارش دهند و سازمان خود موشکافانه تخلف را بررسی می‌کند. با این کار نگرانی فرد افشاگر برای اثبات ادعای خود نیز برطرف خواهد شد، اما این اقدام باید دارای تبصره‌هایی باشد تا به افزایش بی‌دلیل گزارش‌ها منجر نشود.

با وجود این، به رغم اینکه روش فراتحلیل، عوامل آماری مانند نمونه‌گیری و خطای اندازه-گیری را اصلاح می‌کند و دقّت به مراتب بالاتری در مقایسه با بررسی‌های روایی فراهم می‌کند، اما دارای محدودیت‌هایی است. نخستین محدودیت احتمال سوگیری انتشار است. اگرچه، بررسی دقیقی برای شناسایی مطالعات مربوطه صورت گرفته است، اما امکان نادیده گرفتن برخی پژوهش‌ها وجود دارد. همچنین ممکن است تعدادی از پیش‌آیندهای افشاگری تخلف به دلایلی مانند شناسایی نشدن یا نداشتن معیارهای ورود به فراتحلیل، تحلیل نشده باشند. نظر به موارد فوق، پژوهش‌گران آینده می‌توانند پیش‌آیندهایی که دارای اندازه اثر بالا (بیش از ۰/۵) هستند را به صورت تجربی در سازمان‌ها مطالعه کنند. این پژوهش با انجام فراتحلیل، مطالعات افشاگری تخلف را به صورت کمی بررسی می‌کند، محققان می‌توانند برای کسب نتایج بهتر، فراترکیب مطالعات افشاگری تخلف را بررسی کنند. این پژوهش، عوامل مؤثر بر افشاگری تخلف را به صورت کلی بررسی کرده است. پیشنهاد می‌شود در پژوهش‌های آتی، تأثیر این متغیرها بر افشاگری تخلف داخلی، خارجی، علنى، غير علنى و غيره به صورت جداگانه بررسی شود، زира ممکن است اثر يك متغير بر افشاگری تخلف داخلی مشبت و بر افشاگری تخلف خارجی منفي باشد. در نهايىت در دسته سوم از عوامل در دست بررسى، متغيرهای حائز اهمیت وجود دارد که با وجود اينکه در پژوهش‌های زيادي به آن‌ها توجه شده است، اندازه اثر آن‌ها کم برآورد شده است به محققان پیشنهاد می‌شود که جداگانه اين پیش‌آيندها را بررسى کنند و در كنار اين عوامل، تأثیر عوامل تعديل گر و مداخله گر نيز بررسى شود.

ماخذ

افشانی، مینو (۱۳۹۷). طراحی مدل عوامل اثرگذار بر افشاگری تخلف در سازمان (مورد مطالعه ادارات دولتی شهر مشهد)، پایان نامه منتشر نشده دوره دکتری، دانشگاه لرستان.

افشانی، مینو، وحدتی، حجت، حکاک، محمد، موسوی، نجم الدین (۱۳۹۷ الف). بررسی رابطه بین ویژگی های شخصیتی با قصد افشاگری تخلف در کارکنان بخش سلامت. فصلنامه بیمارستان، سال ۱۷، شماره ۳، ۳۰-۲۱.

افشانی، مینو، وحدتی، حجت، حکاک، محمد، موسوی، نجم الدین (۱۳۹۷ ب). بررسی عوامل اثرگذار بر قصد افشاء تخلفات در کارکنان بخش بهداشت و درمان، مدیریت بهداشت و درمان، سال ۹، شماره ۲، ۸۷-۷۷.

بولو، قاسم، اکبریان شورکایی، رضا (۱۳۹۵). اثر پدیده تماساگری بر گزارش تقلب. همایش ملی حسابرسی و نظارت مالی ایران، مشهد، دانشگاه فردوسی.

پورصمیمی، علی (۱۳۹۸). شناسایی و اولویت‌بندی عوامل مؤثر بر رفتارهای افشاگری در سازمان، پایان نامه منتشر نشده کارشناسی ارشد، گروه مدیریت دولتی، دانشکده مدیریت، دانشگاه خوارزمی.

خیراندیش، مهدی، بخشند، سمیه، شعبانی، اسماعیل (۱۳۹۷). فراتحلیل پژوهش‌های تفاوت ارزش‌های کاری در نسل‌های مختلف نیروی انسانی. فصلنامه مطالعات رفتار سازمانی، سال ۷، شماره ۲، ۹۱-۶۷.

زاهدی، شمس‌السادات، محمدی، ابوالفضل (۱۳۸۴). فراتحلیل راهی به سوی شناسایی ارزشیابی ترکیب و تلخیص پژوهش‌های گذشته. مطالعات مدیریت بهبود و تحول، سال ۱۲، شماره ۴۷، ۷۹-۵۱.

سپهوند، رضا، حکاک، محمد، فتحی چگنی، فریبرز، سپهوندی، مسعود (۱۳۹۹). اثر مقبولیت مدیران سازمان بر قصد افشاگری تخلف با نقش میانجی شجاعت اخلاقی (مورد مطالعه: دانشگاه علوم دریایی امام خمینی (ره) نوشهر). فصلنامه آموزش علوم دریایی، سال ۷، شماره ۲۱، ۷۷-۶۱.

صفری، محمد، فاتح‌زیارانی، مریم (۱۳۹۷). شناسایی، مفهوم‌سازی و تبیین فرآیند سوتزنی در سازمان (مطالعه موردی: شرکت سنگ آهن گهر زمین). مدیریت فرهنگ سازمانی، سال ۱۶، شماره ۳، ۶۴۳-۶۱۷.

عاقلی، میثم، نیکمنش، شمس‌الدین، هاشم‌نیا، شهرام (۱۳۹۸). بررسی تأثیر عوامل رهبری سازمانی بر تمایل به سوتزنی (مورد مطالعه: کارکنان سیما، منظر و فضای سبز شهری

شهرداری کرج). فصلنامه توسعه مدیریت منابع انسانی و پشتیبانی، سال ۱۵، شماره ۵۵، ۱-۳۵.

عریضی، حمیدرضا، منجوی، نرگس (۱۳۹۲). رابطه برونقراطی و نورزگرای با افشاگری تخلف سازمانی. روانشناسی معاصر، سال ۸، شماره ۱، ۷۲-۶۱. علینقیان، نسرین، نصر اصفهانی، علی، صفری، علی (۱۳۹۶). تأثیر عوامل ساختار سازمانی و فرهنگ سازمانی بر تمایل مدیریت دولتی، سال ۸، شماره ۳، ۴۵۸-۴۳۷. فخاری، حسین، محمدی، جواد (۱۳۹۷). تأثیر تمرکز سازمانی بر افشاء اجرایی و اختیاری اطلاعات. پژوهش‌های کاربردی در گزارشگری مالی، سال ۷، شماره ۱۲، ۱۱۰-۹۱. قربانی زاده، وجه الله (۱۳۹۷). روش تحقیق فراتحلیل با نرم‌افزار CMA2. تهران: بازتاب. کفاش، لیلی، ایمانی، حمیدرضا (۱۳۹۶). تأثیر تعهد سازمانی و ارزش‌های اخلاقی بر قصد گزارش تخلف‌های کشفشده در بین حسابداران بخش عمومی. مجله حسابداری سلامت، سال ۶، شماره ۲، ۱۰۹-۹۰.

- Afe, C. E. I., Abodohoui, A., Mebounou, T. G. C., & Karuranga, E. (2019). Perceived organizational climate and whistleblowing intention in academic organizations: Evidence from Selçuk University (Turkey). *Eurasian Business Review*, 9(3), 299-318.
- Ahmad, S. A., Yunos, R. M., Ahmad, R. A. R., & Sanusi, Z. M. (2014). Whistleblowing behaviour: The influence of ethical climates theory. *Procedia-Social and Behavioral Sciences*, 164 (1), 445-450.
- Ahmad, S., Smith, G., & Ismail, Z. (2012). Internal whistle-blowing intentions: A study of demographic and individual factors. *Journal of Modern Accounting and Auditing*, 8(11), 1632-1645.
- Alleyne, P. (2016). The influence of organisational commitment and corporate ethical values on non-public accountants' whistle-blowing intentions in Barbados. *Journal of Applied Accounting Research*, 17(2), 190-210.
- Alleyne, P., Charles-Soverall, W., Broome, T., & Pierce, A. (2017). Perceptions, predictors and consequences of whistleblowing among accounting employees in Barbados. *Meditari Accountancy Research*, 25(2), 241-267.
- Alleyne, P., Hudaib, M., & Haniffa, R. (2018). The moderating role of perceived organisational support in breaking the silence of public accountants. *Journal of Business Ethics*, 147(3), 509-527.
- Alleyne, P., Hudaib, M., & Pike, R. (2013). Towards a conceptual model of whistle-blowing intentions among external auditors. *The British Accounting Review*, 45(1), 10-23.

- Andon, P., Free, C., Jidin, R., Monroe, G. S., & Turner, M. J. (2018). The impact of financial incentives and perceptions of seriousness on whistleblowing intention. *Journal of Business Ethics*, 151(1), 165-178.
- Aydan, S., & Kaya, S. (2018). Ethical climate as a moderator between organizational trust and whistle-blowing among nurses and secretaries. *Pakistan Journal of Medical Sciences*, 34(2), 429-434.
- Ayers, S., & Kaplan, S. E. (2005). Wrongdoing by consultants: An examination of employees' reporting intentions. *Journal of Business Ethics*, 57(2), 121-137.
- Bhal, K. T., & Dadhich, A. (2011). Impact of ethical leadership and leader-member exchange on whistle blowing: The moderating impact of the moral intensity of the issue. *Journal of Business Ethics*, 103(3), 485-496.
- Bjorkelo, B., Einarsen, S., & Matthiesen, S. B. (2010). Predicting proactive behaviour at work: Exploring the role of personality as an antecedent of whistleblowing behaviour. *Journal of Occupational and Organizational Psychology*, 83(2), 371-394.
- Boot, E. R. (2019). Obligatory whistleblowing: Civil servants and the complicity-based obligation to disclose government wrongdoing. *Journal of Moral Philosophy*, 16(2), 131-159.
- Brewer, G. A., & Selden, S. C. (1998). Whistle blowers in the federal civil service: New evidence of the public service ethic. *Journal of Public Administration Research and Theory*, 8(3), 413-440.
- Caillier, J. G. (2017). An examination of the role whistle-blowing education plays in the whistle-blowing process. *The Social Science Journal*, 54(1), 4-12.
- Casal, J. C., & Bogui, F. B. (2008). Predictors of responses to organizational wrongdoing: A study of intentions of management accountants. *Psychological Reports*, 103(1), 121-133.
- Ceva, E., & Bocchiola, M. (2020). Theories of whistleblowing. *Philosophy Compass*, 15(1), 1-10.
- Chen, C. P., & Lai, C. T. (2014). To blow or not to blow the whistle: The effects of potential harm, social pressure and organisational commitment on whistleblowing intention and behaviour. *Business Ethics: A European Review*, 23(3), 327-342.
- Cheng, J., Bai, H., & Yang, X. (2019). Ethical leadership and internal whistleblowing: A mediated moderation model. *Journal of Business Ethics*, 155(1), 115-130.
- Chiu, R. K. (2003). Ethical judgment and whistleblowing intention: Examining the moderating role of locus of control. *Journal of Business Ethics*, 43(1), 65-74.

- Cho, Y. J., & Song, H. J. (2015). Determinants of whistleblowing within government agencies. *Public Personnel Management*, 44(4), 450-472.
- Cohen, J. (2013). *Statistical Power Analysis for the Behavioral Sciences*. Academic press.
- Curtis, M. B., & Taylor, E. Z. (2009). Whistleblowing in public accounting: Influence of identity disclosure, situational context, and personal characteristics. *Accounting and the Public Interest*, 9(1), 191-220.
- Curtis, M. B., & Williams, J. M. (2014). The impact of culture and training on code of conduct effectiveness: Reporting of observed unethical behavior. *Research on Professional Responsibility and Ethics in Accounting*, 18(4), 1-31.
- Dalton, D., & Radtke, R. R. (2013). The joint effects of Machiavellianism and ethical environment on whistle-blowing. *Journal of Business Ethics*, 117(1), 153-172.
- Dworkin, T. M., & Baucus, M. S. (1998). Internal vs. external whistleblowers: A comparison of whistleblowing processes. *Journal of Business Ethics*, 17(12), 1281-1298.
- Dungan, J. A., Young, L., & Waytz, A. (2019). The power of moral concerns in predicting whistleblowing decisions. *Journal of Experimental Social Psychology*, 85(1), 1-12.
- Farooqi, S., Abid, G., & Ahmed, A. (2017). How bad it is to be good: Impact of organizational ethical culture on whistleblowing (the ethical partners). *Arab Economic and Business Journal*, 12(2), 69-80.
- Fatoki, O. (2013). Internal whistleblowing intentions of accounting students in South Africa: The impact of fear of retaliation, materiality and gender. *Journal of Social Sciences*, 37(1), 31-44.
- Gundlach, M. J., Douglas, S. C., & Martinko, M. J. (2003). The decision to blow the whistle: A social information processing framework. *Academy of Management Review*, 28(1), 107-123.
- Gottschalk, P. (2019). *Whistleblowing: White-Collar Fraud Signal Detection*. Newcastle: Cambridge Scholars Publishing.
- Jubb, P. B. (1999). Whistleblowing: A restrictive definition and interpretation. *Journal of Business Ethics*, 21(1), 77-94.
- Kaplan, S. E., & Schultz, J. J. (2007). Intentions to report questionable acts: An examination of the influence of anonymous reporting channel, internal audit quality, and setting. *Journal of Business Ethics*, 71(2), 109-124.
- Kaptein, M. (2011). From inaction to external whistleblowing: The influence of the ethical culture of organizations on employee

- responses to observed wrongdoing. *Journal of Business Ethics*, 98(3), 513-530.
- Keil, M., Tiwana, A., Sainsbury, R., & Sneha, S. (2010). Toward a theory of whistleblowing intentions: A benefit-to-cost differential perspective. *Decision Sciences*, 41(4), 787-812.
- Khelil, I., Akroud, O., Hussainey, K., & Noubbigh, H. (2018). Breaking the silence: An empirical analysis of the drivers of internal auditors' moral courage. *International Journal of Auditing*, 22(2), 268–284.
- Kulik, J. A., & Kulik, C. L. C. (1989). The concept of meta-analysis. *International Journal of educational research*, 13(3), 227-340.
- Lam, H., & Harcourt, M. (2019). Whistle-blowing in the digital era: motives, issues and recommendations. *New Technology, Work and Employment*, 34(2), 174-190.
- Latan, H., Chiappetta Jabbour, C. J., & Lopes de Sousa Jabbour, A. B. (2021). To blow or not to blow the whistle: The role of rationalization in the perceived seriousness of threats and wrongdoing. *Journal of Business Ethics*, 169(3), 517-535.
- Latan, H., Jabbour, C. J. C., & de Sousa Jabbour, A. B. L. (2017). Ethical awareness, ethical judgment, and whistleblowing: A moderated mediation analysis. *In Partial Least Squares Path Modeling*, 15(2), 311-337.
- Latan, H., Jabbour, C. J. C., & de Sousa Jabbour, A. B. L. (2019). Whistleblowing Triangle: Framework and Empirical Evidence. *Journal of Business Ethics*, 160(1), 189-204.
- Liu, Y., Zhao, S., Jiang, L., & Li, R. (2016). When does a proactive personality enhance an employee's whistle-blowing intention? A Cross-level Investigation of the Employees in Chinese Companies. *Ethics & Behavior*, 26(8), 660-677.
- Liu, Y., Zhao, S., Li, R., Zhou, L., & Tian, F. (2018). The relationship between organizational identification and internal whistle-blowing: the joint moderating effects of perceived ethical climate and proactive personality. *Review of Managerial Science*, 12(1), 113-134.
- Liyanarachchi, G. A., & Adler, R. (2011). Accountants' whistle-blowing intentions: The impact of retaliation, age, and gender. *Australian Accounting Review*, 21(2), 167-182.
- Liyanarachchi, G., & Newdick, C. (2009). The impact of moral reasoning and retaliation on whistle-blowing: New Zealand evidence. *Journal of Business Ethics*, 89(1), 37-57.
- MacNab, B. R., & Worthley, R. (2008). Self-efficacy as an intrapersonal predictor for internal whistleblowing: A US and Canada examination. *Journal of Business Ethics*, 79(4), 407-421.

- May-Amy, Y. C., Han-Rashwin, L. Y., & Carter, S. (2020). Antecedents of company secretaries' behaviour and their relationship and effect on intended whistleblowing. *Corporate Governance. The International Journal of Business in Society*, 20(5), 837-861.
- Mayer, D. M., Nurmohamed, S., Treviño, L. K., Shapiro, D. L., & Schminke, M. (2013). Encouraging employees to report unethical conduct internally: It takes a village. *Organizational Behavior and Human Decision Processes*, 121(1), 89-103.
- Mela, N. F., & Zarefar, A. (2016). The Relationship of professional commitment of auditing student and anticipatory socialization toward whistleblowing intention. *Procedia-Social and Behavioral Sciences*, 219, 507-512.
- Mesmer-Magnus, J. R., & Viswesvaran, C. (2005). Whistleblowing in organizations: An examination of correlates of whistleblowing intentions, actions, and retaliation. *Journal of Business Ethics*, 62(3), 277-297.
- Miceli, M. P., Near, J. P., Rehg, M. T., & Van Scotter, J. R. (2012). Predicting employee reactions to perceived organizational wrongdoing: Demoralization, justice, proactive personality, and whistle-blowing. *Human Relations*, 65(8), 923-954.
- Miceli, M. P., Van Scotter, J. R ..Near, J. P & ..Rehg, M. T. (2001). Individual differences and whistle-blowing. *Academy of Management Proceedings*, 2001(1), 1-22.
- Near, J. P., & Miceli, M. P. (1985). Organizational dissidence: The case of whistle-blowing. *Journal of Business Ethics*, 4(1), 1-16.
- Oh, L. B., & Teo, H. H. (2010). To blow or not to blow: An experimental study on the intention to whistleblow on software piracy. *Journal of Organizational Computing and Electronic Commerce*, 20(4), 347-369.
- Oran, F. Ç., & Unsar, A. S. (2020). The Effects of Leadership Styles on Organizational Trust and Disclosure of Unethical Behaviors (Whistleblowing): A Practical Research. In New Approaches to CSR, *Sustainability and Accountability*, 1(4), 103-137.
- Park, C., & Keil, M. (2009). Organizational silence and whistle-blowing on IT projects: An integrated model. *Decision Sciences*, 40(4), 901-918.
- Park, H., & Blenkinsopp, J. (2009). Whistleblowing as planned behavior—A survey of South Korean police officers. *Journal of Business Ethics*, 85(4), 545-556.
- Park, H., & Lewis, D. (2019). The Motivations of External Whistleblowers and Their Impact on the Intention to Blow the Whistle Again. *Business Ethics: A European Review*, 28(3), 379-390.

- Park, H., Vandekerckhove, W., Lee, J., & Jeong, J. (2018). Laddered motivations of external whistleblowers: The truth about attributes, consequences, and values. 16(4). *Journal of Business Ethics*, 1-14.
- Pigott, T. D. (2012). *Advances in Meta - Analysis*. New York: Springer & Business Media.
- Pillay, S., Ramphul, N., Dorasamy, N., & Meyer, D. (2018). Predictors of whistle-blowing intentions: An analysis of multi-level variables. *Administration & Society*, 50(2), 186-216.
- Reckers-Sauciuc, A. K., & Lowe, D. J. (2010). The influence of dispositional effect on whistle-blowing. *Advances in Accounting*, 26(2), 259-269.
- Seifert, D. L., Stammerjohan, W. W., & Martin, R. B. (2014). Trust, organizational justice, and whistleblowing: A research note. *Behavioral Research in Accounting*, 26(1), 157-168.
- Seifert, D. L., Sweeney, J. T., Joireman, J., & Thornton, J. M. (2010). The influence of organizational justice on accountant whistleblowing. *Accounting, Organizations and Society*, 35(7), 707-717.
- Skivenes, M., & Trygstad, S. C. (2010). When whistle-blowing works: The Norwegian case. *Human Relations*, 63(7), 1071-1097.
- Soni, F., Maroun, W., & Padia, N. (2015). Perceptions of justice as a catalyst for whistle-blowing by trainee auditors in South Africa. *Meditari Accountancy Research*, 23(1), 118-140.
- Stansbury, J. M., & Victor, B. (2009). Whistle-blowing among young employees: A life-course perspective. *Journal of Business Ethics*, 85(3), 281-299.
- Tavakoli, A. A., Keenan, J. P., & Cranjak-Karanovic, B. (2003). Culture and whistleblowing an empirical study of Croatian and United States managers utilizing Hofstede's cultural dimensions. *Journal of Business Ethics*, 43(1-2), 49-64.
- Taylor, J. (2019). What causes employees to whistle while they work? Factors affecting internal whistle-blowing in the Australian Public Service. *Australian Journal of Public Administration*, 78(4), 497-515.
- Valentine, S., & Godkin, L. (2019). Moral intensity, ethical decision making, and whistleblowing intention. *Journal of Business Research*, 98(1), 277-288.
- Watts, L. L., & Buckley, M. R. (2017). A Dual-processing Model of Moral Whistleblowing in organizations. *Journal of Business Ethics*, 146(3), 669-683.
- Weaver, G. R., Reynolds, S. J., & Brown, M. E. (2014). Moral intuition: Connecting current knowledge to future organizational research and practice. *Journal of Management*, 40(1), 100-129.



- Wolfe, S., Worth, M., & Dreyfus, S. (2016). Protecting Whistleblowers in the UK: A New Blueprint. *Blueprint for Free Speech and Thomson Reuters Foundation.*
- Yang, L & ..Xu, R. (2020). The effects of retaliation on whistleblowing intentions in China banking industry. *Journal of Accounting & Organizational Change*, 16(2), 215-235.
- Zakaria, M. (2015). Antecedent factors of whistleblowing in organizations. *Procedia Economics and Finance*, 28(1), 230-234.
- Zhang, J., Chiu, R., & Wei, L. (2009). Decision-making process of internal whistleblowing behavior in China: Empirical evidence and implications. *Journal of Business Ethics*, 88(1), 25-41.
- Zhou, L., Liu, Y., Chen, Z., & Zhao, S. (2018). Psychological mechanisms linking ethical climate to employee whistle-blowing intention. *Journal of Managerial Psychology*, 33(2), 196–213.