

نوشته: دکتر علی اکبر فرهنگی
عضو هیات علمی دانشگاه تهران

نگرشی کوچه بر ساختهای فکری تکنولوژی و مدیریت توسعه

آنچه که در گذشته شناخته شده متفاوت است. مثلاً مصرف سرانه انرژی برای یکنفر در سال ۱۹۷۹ در چند کشور پیشرفتی صنعتی بر حسب ذغال سنگ به کیلوگرم عبارتست از: کانادا ۱۳۶۴، آمریکا، ۱۱۸۶۱، نروژ ۱۱۷۴۹، سوئد ۸۲۵۸، آلمان فدرال ۶۲۶۴ در حالیکه این آمار برای چند کشور در حال توسعه عبارت از: یونان ۲۲، اتیوپی ۲۰، نیپال ۱۳، برونی ۱۷ و مالی ۲۸ کیلوگرم است.^۱

تکنولوژی حاکم بر آنها نیز با انواع تکنولوژی‌های گذشته کاملاً تفاوت دارد. تکنولوژی جدید دیگر تکنولوژی کشاورزی نیست، بلکه از آن بسیار فاصله گرفته است. تکنولوژی نو با استحالة انرژی کاملاً مؤثری که صنعت نامیده می‌شود شناسایی می‌شود.

کشف انرژی نهفته در سوخت که منجر به نیروی بخار و استفاده از ماشینهای بخار و موتورهای احتراقی گردید، تکنولوژی جدیدی را برای عالم بشریت به ارمغان آورد که دگرگونیهای عمیق و عظیمی در کلیه شئون زندگی انسانی ایجاد کرد و عصر صنعت را پدید آورد. باید توجه داشت که صنعت گرائی تنها به تکنولوژی ماشینی محدود نبوده،

امروزه صنعت بر بخش بزرگی از فعالیتهای جوامع گوناگون حاکم شده است و اکثر جوامع، کم و بیش، در سلک صنعتگران درآمده، یا در سودای قرار گرفتن در این گروه می‌باشند. پس از جنگ جهانی دوم جهان به دو قطب کاملاً متمایز تقسیم شد، از یکسو توسعه‌یافته‌گان بودند که شرایط، کاملاً آنها را به سوی ساختاری صنعتی سوق داده بود و از سوی دیگر در حال توسعه‌ها یا عقب مانده‌گان یا عقب نگهداشتگان یا هر عنوان دیگری که به آنها داده شود که شرایط حاکم بر آنها، آنها را به سوی ساختاری متمایز از نوع اول کشانده بود. اگرچه صنعت در آنها توسعه چندانی نیافتد، لیکن سودای دستیابی به آن آرمان انکارناپذیر همه آنها می‌باشد. همه با تلاشی زاید الوصف در جهت صنعتی شدن گام برمی‌دارند و بر آن می‌باشند که دیر یا زود خود را در جرگه گروه اول قرار دهند.^۱

جامعه صنعتی، از نظر مصرف انرژی، نوعی جامعهٔ تکامل یافته است که بنیاد اجتماعی و سیاسی خود را در مقایسه با آنچه که در گذشته بوده کاملاً متحول ساخته و نوع دیگری از بنیانهای اجتماعی را جایگزین آن ساخته است. این جوامع از سطح بالای مصرف انرژی برخوردار بوده و منبع انرژی آنها با

قرارداده

با انتقال جامعه «ماقبل صنعتی» به جامعه «صنعتی» طبیعت روابط اجتماعی کاملاً دگرگون شد. دیگر آن وحدت و انسجام اجتماعی و گروهی پیشین که در «Gemeinschaft» وجود داشت مشاهده نمی‌شد. افراد از یکدیگر جدا شده در شرایطی دگرگون و توان از تنش و کشاکش در مقابل یکدیگر قرار گرفتند. تعارض (Conflict) جزء ماهوی جوامع صنعتی گردید. تعارض در ابعاد گوناگون شکل گرفته و خود را نشان می‌دهد.^۶ در این جوامع حوزه عملیات و قدرت افراد دقیقاً جدا و مرزبندی شده است. این امر خود به سهولت روابط بین افراد و خصوصیات اولیه روابط گروهی لطمہ چشمگیری وارد آورده است. روابط اجتماعی جدید همان است که «تونیس» آنها را «جامعه» یا «گرل شافت» (Gesellschaft) نامگذاری کرده است. فعالیتهای «جامعه» محدود به هدفها و وسائل محدودی است که نوعی کاملاً تخصصی از تقسیم کار و تخصص را به وجود آورده است. در اینجا نه «تفاهم» بلکه قرارداد است که اساس روابط اجتماعی را تشکیل می‌دهد. توسعه «Gesellschaft» به توسعه بازار - چه ملی و چه بین‌المللی - و انباست وابوهی سرمایه انجامید و سبب شد که کارگران فقط مالک نیروی کار و عرضه کننده آن گردند و تدریجاً از مالکیت ابزار کار محروم شوند و در مقابل به بازگانان آزاد و سرمایه‌داران، این توان را بخشید تا بر کارگران سلطه خاصی پیدا کنند.^۷

تصور «تونیس» از «Gemeinschaft» اساساً پاسخی به طبقه‌بندی اجتماعی «امیل دورکیم» (Emile Durkheim) براساس «انسجام اور گانیک» (Organic Solidarity) است که به نظر «دورکیم» بر همه چیز مقدم است.^۸

[جوامع] نه براساس وجود مشترک و اجزاء

بلکه سبب دگرگونی سازمانهای اجتماعی و سیاسی نیز گردیده است. سازمانهای جدید اجتماعی و روابط اجتماعی جدید با شبکه‌های ارتباطی گسترده حاصل تکنولوژی پیشرفته روزگار اخیر است. دیگر سازمانهای اجتماعی و سیاسی گذشته نمی‌توانند پاسخگوی نیازهای روز باشند و در صورت عدم توجه به این مهم، این دوگانگی (Dualism) به گستاخگیها و ناهنجاریهای منجر می‌شود.^۹ دشواری بسیاری از کشورهای در حال توسعه که از طرق گوناگون به تکنولوژی جدید دست می‌یابند، انطباق سازمانها و نهادهای اجتماعی خود با این پدیده نورسیده است.^{۱۰}

در جوامع ماقبل صنعتی (Pre-Industrial)، مثل جوامع رتبه‌بندی شده، طبیعت روابط اجتماعی، کم و بیش، براساس آنچه که «فردیناند تونیس» (F. Tonnies) اجتماع یا «گمین شافت» (Gemeinschaft) می‌نامد متumer کری بود. هرچند روابط اجتماعی، «Gemeinschaft» بنا بر توسعه جوامع متفاوت می‌باشد، اساساً در این اجتماع فرض بر این است که بگانگی کاملی میان انسان به عنوان یک پدیده طبیعی با طبیعت که ریشه اصلی اوست وجود دارد. در «Gemeinschaft» روابط اجتماعی با روابط «دوگانه» (Dyadic) زن و شوهری در یک خانواده آغاز و به یک شبکه نسبتاً بزرگ از خویشاوندی، همسایگی و دوستی گسترش می‌یابد. نابرابری در این روابط اجتماعی به ندرت مشاهده می‌شود، زیرا گسترش نابرابری در این اجتماعات به از بین رفتن ماهیت «Gemeinschaft» منجر خواهد شد، خصوصیت مهم دیگر روابط اجتماعی دریافت «Gemeinschaft» براساس عواطف الزام‌آور متقابلی است که «تونیس» آنها را «تفاهم» (Understanding) می‌نامد. از این‌رو، می‌توان گفت در این گونه از اجتماعات روابط بین اعضاء اجتماع بیشتر براساس تفاهم استوار است تا

اینک بهتر است مختصری به فرضیه «دور کیم» و کاربرد آن در توسعه صنعتی پردازیم. «دور کیم» تمرکز اجتماعی و «تراکم اجتماعی» (Social Condensation) را که همان «یگانگی ارگانیک» (Organic Unification) اجزاء اجتماعی و توسعه «روابط درون - اجتماعی» است مورد بحث قرار می‌دهد. «دور کیم» سه علت اساسی را که سبب توسعه و پیشرفت «تراکم اجتماعی» در خلال توسعه تاریخی جوامع می‌گردد بشرح ذیل بیان می‌کند:

اولین آن توسعه و تمرکز جمعیت است که خود توسعه شهرهای بزرگ را که دومین علت است در پی دارد. و سومین علت توسعه شبکه وسیع و موثر ارتباطات (Communication) و حمل و نقل (Transportation) است.^{۱۰}

بدین ترتیب مؤسسات پیشرفته جدید رشد یافته و جوامع از حالتی به حالت دیگر تغییر جهت و شکل دادند. «دور کیم» بر این باور است که توسعه تکاملی نتیجه شکست در تعادل ساختار اجتماعی است که این خود ایجاد کننده تعارضات درون و برون - اجتماعی است. او بر این عقیده است که این تعارضات توسط یک تقسیم کار توسعه یافته تر و سازگارتر با خصوصیات اجتماعی جامعه، قابل حل و برطرف شدن است.^{۱۱}

علل اول و دوم که در بالا به اختصار بررسی شدند، روابط انکارناپذیری با سیستم انرژی نظام صنعتی - که به وسیله انسان به شکل کار نیازمند است درمی‌آیند - دارند. این نیروی انسانی باتوجه به (Gesellschaft) باید بصورت کارگران آزاد مورد توجه باشند. با تحقق این شرایط، رشد جمعیت و گسترش شهرها پی‌آمدی بر آن خواهد بود. علت سوم، که به ویژه، برای توسعه نظام صنعتی اهمیتی خاص دارد، تکنولوژی جدید است که نه تنها سنگ آهن را از زمین

متجانس، بلکه براساس نظامی از اجزاء متفاوت که هر کدام نقش ویژه‌ای داشته و هر یک از قسمت‌های متفاوتی بوجود آمده تشکیل یافته‌اند... آنها... با یکدیگر بر محور یک جزء مرکزی که وظیفه رهبری آنها را داشته گرد آمده و همکاری و فرمانبرداری می‌نمایند... در نتیجه، افراد در جوامع جدید، گروه را، جدا از خصوصیات فردی و فقط بر اساس طبیعت خاص فعالیت اجتماعی که به آن وابسته‌اند، تشکیل می‌دهند.

از مطلب فوق می‌توان چنین دریافت که، انسجام ارگانیک زمانی بدست می‌آید که تقسیم کار پیشرفت‌های که به موجب آن هر فرد ایفاگر نقش خاصی است و حوزه‌ای از اختیار را در اختیار دارد بوجود آمده باشد. در غیر اینصورت چنین امر مهمی تحقق نمی‌پذیرد. این حوزه اختیار نه تنها فردیت او را به عنوان یک ایفاگر نقش (Role Player) نشان می‌دهد، بلکه همینطور رابطه او را که جزئی از ساخت اجتماعی است با ساختار اجتماعی معین می‌کند. در اینجا است که مفهوم «فرد» و «گروه» بصورت تفکیک شده مطرح می‌گردد و نقش هر کدام روشن می‌شود. بهمین جهت در مطالعات جامعه‌شناسی و مدیریت این دو با تأکید ویژه مورد توجه قرار می‌گیرند.^{۱۲} «دور کیم»، مفهوم «انسجام ارگانیک» را به مثابه حالت پیشرفت «بهم پیوستگی اجتماعی» (Social Cohesion) در مقابل «انسجام مکانیکی» (Mechanical Solidarity) معرفی می‌کند. در حقیقت، «انسجام مکانیکی» به نوعی «انسجام اجتماعی» اطلاق می‌شود که جامعه در حالت «متجانس» (Homogeneous) بوده، و از هر نوع تقسیم کار معین شده و شکل گرفته عاری باشد. بنابراین، درجه گسترش تقسیم کار در یک جامعه، می‌بین درجه دگرگونی جامعه از ساخت اجتماعی مبتنی بر انسجام مکانیکی به انسجام ارگانیک است.

می کند:^{۱۲}

عاطفی در برابر بیتفاوتی

(Affectivity Vs. Affective Neutrality)

خویشتن گرایی در برابر جمع گرایی

(Self-Orientation Vs. Collective Orientation)

جامع گرایی در برابر محدود گرایی

(Universalism Vs. Particularism)

کسب موفقیت در برابر منزلت موروثی

(Achievement Vs. Ascription)

خاص در برابر عام

(Specificity Vs. Diffuseness)

این الگوها به سطوح گوناگون تقسیم می‌شوند: سطح واقعی و تجربی که فرد اینها را نقش باشد پنج انتخاب مجزا را انجام دهد؛ سطح جمعی که نقشهای شناسایی شده در قالب الگوی متغیرها ریخته می‌شود؛ سطح فرهنگی که جنبه‌های گوناگون معیار ارزشها از طریق این متغیرها شناخته می‌شوند.

از میان این الگوی متغیرها سه زوج که بیشتر به بحث این نوشتۀ مربوط است انتخاب و به بررسی در مورد آنها خواهیم پرداخت:

«کسب موفقیت در برابر منزلت موروثی»؛ «عام گرایی در مقابل خاص گرایی» یا به عبارت دیگر «جامع گرایی در برابر جزء گرایی» و «خاص در برابر عام» به این گروه یک زوج دیگر، «عقل گرایی در مقابل سنت گرایی».^{۱۳}

متغیر در اینجا به صورت چهار زنجیره متفاوت در کنار هم قرار گرفته‌اند که هر زنجیره دارای دو قطب تعیین کننده می‌باشد. در این نوشتۀ به جنبه‌های فرهنگی این زنجیره‌ها توجه بیشتری مبذول گردیده است. فرض بر این است که اجتماعات با درجات متفاوت توسعه تکاملی - جوامع صنعتی با رشد متفاوت نیز

بر گرفته و به ماشین آلات و ابزار و وسائل پیشرفته دیگر تبدیل می‌کند، بلکه در روابط اجتماعی و گروهی نیز تغییرات عظیم و عمیقی به وجود آورده است. روش‌های مؤثر ارتباطات و حمل و نقل که به نوبه خود منبعث از اختراع و توسعه ماشین بخار و بکار گرفتن سوخت، بکار گرفتن نیروی برق، ارتباط از راه دور (Tele Communication) و مانند آن است. همانا صنعت گرایی، روابط بازرگانی و نیز مبادله اطلاعات و آگاهیها و فنون را همانند مبادله نیروی کار دگرگون می‌سازد. توسعه صنعتی و استقرار نظام صنعتی، موجب توسعه چند بعدی حوزه‌های سیاسی، اقتصادی، و فنی دولتها می‌شود. هر اندازه توسعه اجتماعی گسترش یابد، به همان میزان، نظام انرژی به روابط اجتماعی فیما بین وابسته می‌گردد.

همانطور که در توسعه «جامعه» (Gemeinschaft) مشاهده کردیم، «قرارداد» به عنوان بنیاد صنعت گرایی از طریق عمل تقسیم کار مورد استفاده قرار گرفته است. بر عکس «تفاهم»، «قرارداد» اصلی عقلانی است که قصدش بدست آوردن اهدافی معین از طریق وسائلی مشخص است. توسعه و ترقی صنعتی عمدتاً بر «تراکم» - به مفهومی که فوقاً تعریف شده - و بر کارآئی تکیه دارد.

نظام صنعتی به خلق و توسعه الگوهایی می‌پردازد که به تعیین موضع افراد و کنش اجتماعی آنها در داخل سازمان اجتماعی و روابط فرد و سازمان اجتماعی توجه دارد. هرچه نظام صنعتی پیشرفته‌تر گردد، این الگوها پیچیده‌تر می‌شوند. برای روشن شدن مطلب بهتر است به بحث در «الگوی متغیرها» (Pattern Variables) که توسط «تالکوت پارسونز» (Talcott Parsons) در کتاب «نظام اجتماعی» مطرح شده است بپردازیم: «پارسونز» الگوی متغیرهای اصلی در کنش اجتماعی را در پنج زوج بقرار زیر عنوان

مورد توجه نیستند. پدرگرائی یا قوم‌گرائی نمونه‌ای از جزء‌گرائی است. در کشورهای درحال توسعه‌ای چون «زمبیا» (Zambia) و «تانزانیا»^{۱۶} که در حالت نوعی تغییر تدریجی از «Gemeinschaft» به «Gesellschaft» قرار دارند نمونه‌های زیادی از بقایای جامعه رتبه‌بندی شده که هسته مرکزی ارزش‌های ویژه‌اند مشاهده می‌شود. در مقابل کشورهای پیشرفته صنعتی، معمولاً ارزش‌های خاص را با تقسیم کار که برای جامعه صنعتی جنبه حیاتی دارد به صورت اصل تطبیق می‌دهند. شک نیست که بیشتر کشورهای درحال توسعه در این مرحله گذار با مشکلاتی مواجه می‌شوند که به آسانی نمی‌توانند آنها را حل و فصل نمایند. عمدۀ این مشکلات عدم تطابق تغییرات فرهنگی با تغییرات تکنولوژیکی است، که دومی پسرعت انجام می‌پذیرد در حالیکه اولی به این سادگیها و پسرعت قابل دگرگونی نمی‌باشد.^{۱۷}

در مورد زنجیره «خاص - عام» یا به عبارت دیگر «روابط معین» (Substantive Relations) که در جوامع پیشرفته صنعتی به روشنی و «وضوح» گراش دارد در حالیکه در کشورهای درحال توسعه «ابهام» و گنگی بر اکثر روابط بین افراد و جامعه حکم‌فرماس است. در کشورهای پیشرفته صنعتی برای روابط افراد با یکدیگر و جامعه قوانین روش و لازم‌الجرائی وجود دارد که بوسیله آنها افراد به راحتی می‌دانند که چه باید بکنند و از چه چیزی باید بپرهیزنند. در مقابل در کشورهای درحال توسعه و سنتی این روابط به وسیله عرف و عادت و ویژگیهای فردی تنظیم می‌شود و در تمام موارد ابهام و گنگی بر روابط حاکمند.^{۱۸} در این زنجیره ژاپن مثالی از «عام» است. با آنکه جامعه ژاپن، جامعه‌ای صنعتی و پیشرفته است، نظام اجتماعی آن بمقدار زیاد از رنگ و بوی جوامع شرقی کشاورزی - برخوردار است.^{۱۹} باوجود آنکه آداب و رسوم و سنتها

مورد توجه‌اند - از یک قطب به قطب دیگر حرکت دارند. بنابراین، اگر اجتماعی به سوی صنعت در حرکت باشد، حرکتش در هر زنجیره بسوی حد نهائی معیار ارزشها خواهد بود که این وضعیت سبب استفاده بیشتر و مؤثرتر از نظام صنعتی می‌شود و به نوبه خود افزایش مؤثر و بیشتر انرژی را بدنبال دارد.

زنジیره نخست «کسب موفقیت - منزلت موروشی» را دربر می‌گیرد. کسب موفقیت در اینجا بمعنی ایفاء موفقیت آمیز و مؤثر نقشی است برای رسیدن به هدفی معین که دقیقاً برای افراد مفهوم است. در مقابل، منزلت موروشی، بر صفات و ویژگیهای مورد نظری، همچون؛ جنس، سن و پایگاه اجتماعی که شرایط لازم ایفاء نقش‌اند تلقی می‌شود. جامعه هندوستان مثال بارزی در همبستگی بین عینیت صنعت گرایی و معيار ارزش‌های اجتماعی است که براساس «کسب موفقیت - منزلت موروشی» قابل بررسی است.^{۲۰} نظام اجتماعی هندوستان و در نتیجه نیروی کار و انرژی آن جامعه بیشتر به نظام «کاست» (Caste)^{۲۱} وابسته است، که بنا به تعریف فوق درجه منزلت موروشی در سطحی بالا بوده و پایگاه اجتماعی برای مردم آن حائز کمال اهمیت است، و بدین جهت، صنعت گرایی در آن بسیار محدود است. بر عکس، در جامعه آمریکا، فشار بیشتر روی «کسب موفقیت» است تا «منزلت موروشی» و در نتیجه رشد صنعت در آن بسیار بالاست.

«جامع گرائی» (کل گرائی) در مقابل «جزء گرائی» (ویژه گرائی)، دومین زنجیره مورد نظر است. «جامع گرائی» در اینجا بمفهوم تعمیم نظام ارتباطی‌ای است که آگاهانه دارای اعتبار است و به خصوصیات ایفاء نقش ارتباط دارد. نمونه‌های آن عبارتند از: اخلاقیات مشترک و قابل قبول جهانی یا اجبار در انجام تعهد. «جزء گرائی» به عواملی اطلاق می‌شوند که خاص یک جامعه بوده، در سطح جهانی

سوی معیارهای جامع گرا است. ژاپن در این مورد نیز به نسبت دیگر کشورهای پیشرفته صنعتی استثناء است. تجزیه و تحلیلهای دقیق از روابط اجتماعی ژاپن در سازمانهای مختلف از طریق بررسیهای گوناگون نشان می‌دهند که صنعت گرایی ژاپنی براساس حرکت متقارن‌انه بسوی جزء گرائی است.^{۲۳} تکنولوژی پیشرفته، روابط اجتماعی جامعه ژاپن را آنطور که در کشورهای دیگر مخصوصاً در غرب دگرگون کرده است، شدیداً زیر و زبر نکرده و تأثیر چندان شگرفی بر آن نگذارد. اما کشورهای در حال توسعه‌ای که در سودای صنعتی شدن می‌سوزند عمیقاً تحت تأثیر چنین پدیده‌ای می‌باشد. آنها دیگر نمی‌توانند در روابط خود با دیگران و یا روابط افراد درون جامعه با یکدیگر آن جزعنگری سابق را داشته باشند. معیارهای جزعنگر قومی و قبیله‌ای تدریج‌آجائی خود را به معیارهای جامع (Universal) می‌دهد و همین باعث از هم پاشیدگی ارزشها و بالمال روابط اجتماعی می‌گردد.^{۲۴}

همانطور که در گذشته اشاره شد، جوامع پیشرفته صنعتی، از نظر گسترش صنعت گرایی و دگرگونی مصرف انرژی و بالا بودن میزان مصرف آن به زنجیره‌ای از روابط، چون؛ «قرارداد گرایی - آشنا گرایی» مرتبط می‌شوند. هرچه میزان قرارداد گرایی در جامعه‌ای بالاتر باشد روح صنعتی در آن بیشتر و هرچه به «آشنا گرایی» بیشتر تمايل داشته باشد، روح کشاورزی بر آن غالب‌تر است. بعنوان مثال، جامعه ایالات متحده آمریکا براساس قرارداد گرایی متکی و روابط قراردادی و حقوقی منظمی حاکم بر روابط اجتماعی افراد است. درحالیکه در مقابل، در جامعه عربستان سعودی یا دیگر کشورهای غیر صنعتی مثل نیجریه، نظام عشیره‌ای از هر چیز دیگر اهمیتش بیشتر بوده و آشنا یابی گرایی در روابط فیما بین از اعتبار ویژه‌ای برخوردار است. این اعتبار نظام عشیره‌ای، حتی در

ساخت آن جامعه را به خود وابسته کرده‌اند، صنعت نیز در آن رشد یافته است. مثال بارز «خاص» توسط جامعه ایالات متحده آمریکا عرضه می‌شود. «خاص» حالتی است که حد و مرز نقشی را که به فردی محول می‌شود دقیقاً مشخص می‌کند و بدین طریق، حد علاقه یا عدم علاقه و وظایف یک فرد را در مقابل صاحبان نقشهای دیگر معین می‌کند. فرد در مقابل دیگران دارای نقشی است و این نقش از حالتی به حالت دیگر دگرگون می‌شود. زمانی رئیس است، وقتی مرئوس. زمانی فروشنده است و دیگر گاه خریدار. وقوع در نقش خاص از او آنرا می‌طلبد که به آن نقش وابسته است نه چیز دیگری را.^{۲۵} درواقع، او به افراد دیگر فقط بخاطر علاقه خاصی مرتبط می‌شود. در مقابل «خاص» در ایفای نقش «عام» و یا اختفای نقش ویژه قرار دارد. در عام همانطور که اشاره شد، فرد برای برخی از صاحبان نقش در روابط فیما بین حد خاصی قائل نبوده و عملاً در تمام احوال برای آنها اهمیت خاصی قائل است. بعنوان مثال: یک مستخدم سازمانی د. یک سازمان صنعتی یا بازارگانی در ایالات متحده آمریکا برای رئیس خود در خارج از محدوده شغلی نقش رئیس را نمی‌پذیرد و رفتارش با او با آنچه که در مؤسسه بهنگام کار است کاملاً متفاوت است. بر عکس فرد ژاپنی در همه حال در رابطه خود با «فرادرست» خویش نقش ریاست و کیاست او را بخاطر داشته و همیشه با او رفتاری مشابه دارد.^{۲۶} در کشورهای غیر صنعتی در حال توسعه نیز وضع بهمین منوال است، فرادست همواره و در تمام شرایط سیطره خود را به زندگی «فرودست» اعمال می‌کند، و اساساً پذیرش چنین امری از نظر جامعه کاملاً توجیه شده است.^{۲۷}

درمورد «جامع گرائی - جزء گرائی»، توسعه صنعتی، آنگونه که در بسیاری از جوامع صنعتی نشان داده است، براساس حرکت از معیارهای جزء گرا به

نیازمند توسل به عقل‌گرایی است. خلاصه آنکه، در اینجا، تلاش بر این است تا روشن شود که در استفاده از انرژی و استقرار نظام صنعتی، تسلط عقل‌گرایی در زنجیره «عقل‌گرایی - سنت‌گرایی» بر سنت‌گرایی مسلم است و بر عکس جامعه «سنت‌گرا» عمیقاً با صنعت‌گرایی فاصله دارد.

در خاتمه این مقاله، هر قدر جوامع، بسوی صنعت‌گرایی در حرکت باشند و سطح مصرف انرژی خود را افزایش دهند، اساس دگرگونی معیارهای آنها به سوی استفاده حداکثر از «کسب موفقیت»، «جامع‌گرایی»، «خاص‌گرایی» و «عقل‌گرایی» در حرکت خواهد بود.

آنچه از مباحثت بالا برمی‌آید، جامعه‌پیشرفت‌های صنعتی می‌کوشد که سازمانهای اجتماعی خویش را با تغییرات تکنولوژیکی همساز کند و از طریق آنها به توسعه صنعتی و مدیریتی خویش رونق بخشد. در اینجا ما بر آن نیستیم که ارزیابی مبتنی بر ارزشها و هنجارهای اجتماعی از تکنولوژی و توسعه و یا عدم توسعه بنمائیم و بگوئیم که آیا تکنولوژی خوب است یا بد که توانسته است بشر امروزی را با امکان دسترسی به کیهان و عمق اقیانوسها خوشبخت کند و یا آنکه او را در سیه چالی از دلتانگی و خود بیگانگی فرو ببرد. زیرا این امر مستلزم بررسی عمیقتری است.^{۲۰} اما آنچه که بیشتر مورد توجه است اینستکه با توسعه تکنولوژی ساختارهای اجتماعی، اقتصادی و سیاسی و فرهنگی گوناگون هر یک طرح دگرگونه‌ای را می‌طلبند. دگرگونی در یک نهاد اجتماعی، دگرگونی در دیگر نهادها را بهمراه خواهد آورد. بعبارت دیگر، طبیعی است که وقتی سازگاری در میان نهادهای مختلف اجتماعی وجود داشته باشد، با ورود تکنولوژی و دیگر عوامل توسعه که مستقیماً بر اقتصاد و ابزار تولید اثری ژرف می‌بخشند، عدم تعادل میان نهادها بروز خواهد

سازمانها و نهادهای اجتماعی جدید نیز مشاهده می‌شود. حتی در یک نظام دانشگاهی افراد قبایل و عشاپر در صورتی پذیرفته می‌شوند که از قبیله مسئولین و کارکنان دانشگاه باشند. این امر بدان حد رایج و جاری است که حتی بین مسئولین سهمیه‌ای برای هر یک از قبایل سه گانه نیجریه تعیین می‌شود تا تعادل میان قبایل کاملاً برقرار شود.^{۲۱}

آخرین زوج که در شمار زنجیره توسعه و عدم توسعه مورد توجه‌اند «عقل‌گرایی و سنت‌گرایی» است. در حالیکه از دید «سنت‌گرایانه» بیشتر واکنشهای فرد در مقابل افراد دیگر متکی به واکنشهای غیرارادی و سازش فرد با کنش یا واکنشی در چارچوب سازمانهای اجتماعی حاکم است؛ از دید عقل‌گرایانه تکیه فرد در آرائه کنش یا واکنش براساس عقل و منطق و ارزیابی وسیله و یا هدف می‌باشد و طبعاً شفوق مختلف با دقت بررسی می‌شوند. سنت‌گرایی بیشتر در «اجتماع» یا «Gemeinschaft»، با تقسیم کار ابتدائی مشاهده شده است و عقل‌گرایی در جوامع پیشرفت‌های صنعتی و یا آنگونه که «تونیس» آنرا نامگذاری کرده است در «جامعه» و یا (Gesellschaft) «رابرت مرتون» (Robert Merton) در تحقیق ارزشمند خود مبتنی بر تأثیر «پاکی‌گرایی» (Puritanism) بر توسعه علوم و کاربرد آن (تکنولوژی جدید) بر روی دولتها چنین می‌نویسد: «علقه‌های عمیق مذهبی آن عصر (قرن ۱۶ و ۱۷ میلادی) برای نشان دادن عظمت و قدرت خالق و تسلط بر جامعه فاسد آن روزگار به مطالعه منظم عقلانی و تجربی طبیعت پرداخته بودند.^{۲۲}» «مرتون» بر این باور است که بگوید: «ترکیب عقل‌گرایی و تجربه‌گرایی که در اخلاق منزه گرایی بسیار اهمیت دارد، جوهر روحیه علمی جدید را تشکیل می‌دهد.^{۲۳}» صنعت‌گرایی، همانند علم جدید است و توسعه آن نیز

کرد.»^{۲۰} این تحمیل خواهناخواه تعارضی (Conflict) اجتناب ناپذیر میان جریان تکنولوژی و نهادهای مختلف اجتماعی پدید می‌آورد که با مفهوم سازگاری که اساس شکل‌گیری جوامع است مغایر می‌باشد. «رابرت و هلن لیند» مثالی از این تعارضات در تحقیق کلاسیک خود بنام «میدل تاون» ارائه داده‌اند.^{۲۱} بیشتر جوامع پیشرفت‌های صنعتی، به ویژه ایالات متحده آمریکا، تاکنون، توانسته‌اند کنترلی بر این تعارضات داشته و علیرغم آن به رشد صنعتی خود ادامه دهند.

به گفته «هایل برونز»، تکنولوژی نوعی ساخت تاریخی را با خود بهمراه آورده است. به این ترتیب، تکامل تکنولوژیکی نتیجه ضرورت تاریخی است. این نگرش به تکنولوژی قدرت فوق العاده‌ای اعطاء می‌کند و به آن اجازه می‌دهد که فشارهای زیادی بر جامعه وارد کرده و شقوق جدیدی فراراه دست‌اندر کاران مسائل اجتماعی قرار دهد.

فیلسوف و جامعه‌شناس معروف معاصر «هربرت مارکوزه» (Herbert Marcuse) به تکنولوژی و نیروی مسلط آن به گونه‌زیر می‌نگرد: «اشکال چشمگیر کنترل اجتماعی به تکنولوژی وابسته‌اند، برای اطمینان ساختار فنی و آثار سازنده و مخرب دستگاهها از نظر تقسیم و دستگاهها از نظر تقسیم کار و طبقه‌بندی اجتماعی وسیله اصلی سلطه بر جمعیت در دوران جدید است... کنترل‌های تکنولوژی باین صورت وانمود می‌شوند که منطقاً به نفع تمام گروههای اجتماعی و افراد ذینفع می‌باشند. با این حساب تمام تناقضات غیر منطقی و تمام تضادها ناممکن خواهند بود».^{۲۲}

«مارکوزه» چند صفحه بعد چنین می‌نویسد: «بیشترین حوزه پیشرفت‌های جامعه صنعتی از خلال این دو جنبه نشان دادنی است: گرایش به سوی استعمال عقل گرایی فنی و تلاشهای عظیم برای جا دادن

کرد. یعنی توجه به اقتصاد و نهادهایی که فعالیت آنها ملموس است بیشتر شده، بقیه نهادها کمتر مورد توجه قرار می‌گیرند. در این حال، برای ایجاد جامعه‌ای سالم باید هرچه بیشتر سعی در رسیدن سریعتر به نقطه تعادل داشت. در این راستا لازم است تکنولوژی اقتصاد هماهنگ کرد. ما در اینجا بر آن نیستیم که به بررسی این نکته بپردازیم که تکنولوژی زائیده چه عوامل و منبعث از چه دگرگونیها و در چه نهادهای اجتماعی است زیرا مسلماً زمینه‌های فکری و اجتماعی و فرهنگی و مادی زیادی در تحقق آن دخیل‌اند. بنابراین این زمینه‌ها که ممکن است هر یک وابسته به نهادهایی باشند ضرورت دگرگونی را در آن نهادها فراهم می‌سازند. اگر جامعه را بصورت ماشینی بی‌احساس و بی‌تفکر در نظر آوریم، بصورت طبیعی، کم و بیش، این تعادل به نحوی در آن مؤثر می‌باشد، و در نتیجه از انسانها وابسته است و احساسات و عواطف و تفکرات انسانها به نحوی در آن مؤثر می‌باشد، و در نتیجه از سیر طبیعی جامعه جلوگیری بعمل می‌آورد. مثلاً؛ حسن خودخواهی و قدرت طلبی گروهی که تکنولوژی را در دست گرفته‌اند مانع از آن است که همه اعضاء جامعه به نسبت مساوی یا مطلوب از مزایای آن بهره‌مند گردند. بنابراین تفاوت‌هایی میان اعضاء جامعه پدیدار می‌شود و فواصل روز بروز بیشتر می‌گردد. عدهٔ قلیلی از تمام مظاهر مادی و دلپسند تکنولوژی برخوردار می‌شوند و عدهٔ کثیری فقط از معایب آن رنج می‌برند. طبیعی است در این حالت، تعادل منطقی نمی‌تواند حادث شود. چنین جامعه‌ای همواره درحال خوف و رجا بسر برده و هر آن حادثه‌ای کوچک می‌تواند تعادل کاذب آنرا فرو ریزد و به گفته «هایل برونز» «...تکنولوژی غالب، خود را با کمال قدرت به ساختارهای سازمانی و تولیدی جامعه تحمیل خواهد

(بوروکراسی) عریض و طویل داده‌اند. جز خانواده و گروههای کوچک غیررسمی، کم کم گروههای کوچک از میدان خارج شده‌اند. واحدهای بزرگ که در رأس همه آنها سازمانهای ملی تحت عنوانی مختلف وزارت یا سازمان ملی، مثل وزارت دارائی، وزارت دفاع ملی، سازمان ملی ارتباطات، سازمان ملی کشتیرانی و غیره قرار گرفته‌اند، قادرها را قبضه کرده و بقیه سازمانهای گروههای خواه بدنیال خود می‌کشند. در این حال، با اینکه ظاهراً صحبت از حکومت «مردم سالار» (دموکراسی) می‌گردد، باطنًا گروه کوچکی که در رأس سازمانهای ملی قرار گرفته‌اند تصمیم‌گیرنده اصلی بوده و تسلط خود را به نحو که صلاح بدانند موجه جلوه می‌دهند.

باتوجه به نکات بررسی شده فوق، نظام صنعتی، تاکنون در جوامع پیشرفته صنعتی غرب، پدیده دو گانه‌ای از «فرد» و «نقش» است که مستلزم بررسی دقیقتر است. نظام صنعتی مبتنی بر تکنولوژی، به گفته «دانیل بل» (Daniel Bell) (روابط اجتماعی را در دو قلمرو ناسازگار با یکدیگر قرار می‌دهد.^{۳۶} اولین، قلمرو نقش است که بطور فزاینده بر تخصص تکیه دارد و بیشتر به عمل و کارآیی توجه دارد، تا به خصوصیات شخصی افرادی که آنرا بعهده می‌گیرند. این قلمرو با سلسله مراتب، خصوصیات شغل، شرح مسئولیتها و وظایف، نظام ارزشیابی مشاغل، ترفع و مسائل دیگر اداری سروکار دارد. قلمرو دیگر، فرد است که بصورت منحصر بفرد در دنیای شخصی خویش درنظر گرفته می‌شود. این خود می‌تواند موضوع مقاله جداگانه‌ای شود که فرد در این دنیای ظاهرآ شخصی با چه مسائلی روبرو می‌شود و چگونه بیگانگی خود را با جهان اطراف خویش توجیه می‌کند؟

این گرایش در نهادهای مسلط.^{۳۷} او در خاتمه نتیجه می‌گیرد که القاء اجرای و توأم با فشار این تعقل صنعتی از طریق نهاد سیاست بر مردم و سازمانهای اجتماعی ایشان، جامعه‌ای تک بعدی (One Dimensional Society) است که انواع دیگر تعقل را مردود و راههای دیگر زندگی و ارزش‌های اجتماعی مغایر با تکنولوژی حاکم را مسدود می‌کند. مخالفت و سنتیزه با تسلط فنی بطور مطلق با چارچوب نهادهای سیاسی و اقتصادی‌ای که خود را با تفکر صنعتی سازگار کرده‌اند امکان‌پذیر نمی‌باشد.

«زاک الول» (Jacques Ellul) فیلسوف فرانسوی که مطالعات ارزشنه و عمیقی در، اثر تکنولوژی بر زندگی اجتماعی انسانها، داشته است، در کتاب ارزشمندش، «جامعه فن سالار» (Society of Technology) را بر زندگی انسان امروز اجتناب ناپذیر دانسته و ضمناً می‌گوید: «تکنیک دایره کوچک می‌سازد»^{۳۸} و ادامه می‌دهد که: «ما باید خصوصیات مستقل آنرا [تکنیک را] بخاطر داشته باشیم.» باین طریق نباید از این حقیقت غافل باشیم که انسان خود بالاترین درجه از ذهنیت را داراست و هیچ تکنیکی را توانایی محاسبه خصوصیات آن نیست.^{۳۹}

خصوصیاتی که از طریق تکنولوژی و تسری آن بر روایت اجتماعی مردم در جوامع صنعتی حاکم گردیده است، نوعی رفتار تجربی در مردم پدید آورده است. روایت اجتماعی به میزان زیادی غیرشخصی و بیشتر طبقه‌بنده شده است. روایت «رویارویی» (Face-to-Face) نقش وسیع خود را که در گذشته و یا در جوامع غیرصنعتی داشته و دارد از دست داده است.^{۴۰} گروههای کوچکی که در گذشته در کنار یکدیگر زیست کرده و اعضاء آن کاملاً یکدیگر را شناخته و از سرنوشت مشترکی تبعیت می‌کردند، کم کم جای خود را به سازمانهای بزرگ و دیوانسالاری

یادداشتها

1. Rothwell, R. and W. Zegveld; **Industrial Innovation and Public Policy**, London; Frances Pinter, 1981
2. E. Wayne Nafziger; **The Economic of Developing Countries**, Belmont, Cal; Wadsworth Publishing 1984, PP. 13-19.
3. Michael P. Todaro, **Economic Development in the Third World**, Chapter 3.

5. F. Tonnies, **Community and Society**; Sec. 1, «Theory of Gemeinschaft,» PP. 37-64.
6. Hugh J. Arnold and Daniel C. Feldman, **Organizational Behavior**, New York; McGraw - Hill, Book Company, 1986, P. P. 224-225
7. Robert L. Heilbroner, Do Machines Make History? In **Technology and Culture**, ed. M. Kranzberg and W. Davenport. New York: New American Library, 1975, P. 35.
8. E. Durkheim, **The Division of Labor**, PP. 182-183.
9. David G. Myers, **Social Psychology**, 2 ed. New York; McGraw - Hill Book Company, 1988, P. 316.
10. Durkheim, P. 257.
11. Ibid, P. 270
12. Talcott, Parsons, **The Social System**, Glencoe, Ill; Free Press, 1959, PP. 58-67.
13. Max Weber, **The Theory of Social and Economic Organization**, Translated A. M. Henderson and Talcott Parsons, P. 115.

14. Milton Singer and Bernard Cohen, eds; **Structure and Change in Indian Society**, Chicago: Aldine, 1968.

16. J. G. Lieberman, **Colonial Rule and Political Development in Tanzania**. Evanston: North Western Universith Press, 1971.
18. Charles Kindleberger, **Economic Development**, New York: McGraw-Hill, Book Company, 1979.

20. Arnold and Feldman, **Organizational Behavior**, P. 462.
21. Chie Nakane, **Japanese Society**, Berkeley: University of California Press, 1972.
22. Nafziger, **Economics of Developinq Countries**, P. 75.
23. Robert Cole, **Japanese Blue Collar**, Berkeley: University of Californina Press, 1972.
24. Charles Kindleberger, P. 236.

25. John Garr, «Higher Education in the Nigerian Society,» (Unpublished Paper; Ohio University, the College of Education, 1982).
27. Robert K. Merton, **Social Theory and Social Structure**, New York: Free Press, 1988, PP. 628-290.
28. Ibid, 633.
30. Robert Heilbroner, «Do Machines Make History?» P. 340.
31. Robert Lynd and Helen Lynd. **Middletown in Transition**. New York: Harcourt Brace, 1937.
32. Herbert Marcuse, **One Dimensional Man**, Boston: Beacon Press, 1964, P. 9.
33. Ibid, P. 170.
34. Jacques Ellul, **The Technological Society**, Trans, John Wilkinson, New York: Vin tage Books, 1964, P. 393.
35. Ibid, P. 395.
36. Robert Nisbet, «The Impact of Technology on Ethical Decision-Making,» In the **Technological Threat**, Ed. Jack Douglas, Englewood Cliffs, N. J. Prentice-Hall, 1971, PP. 39-54.
37. Daniel Bell, «The Disjunction Of Culture and Social Structure,» In Douglas, **The Technological Threat**, P. 114.

پژوهشکاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرتال جامع علوم انسانی