

بررسی تأثیر جذایب بوند کارفرما بر تمایل استخدام نخبگان (مطالعه موردی: شرکت‌های زیرمجموعه وزارت نفت)

محسن علیزاده ثانی^۱، سهیل نجات^۲

چکیده: یافتن نیروی کار زیده و ماهر در محیط پویای امروز امری حیاتی به‌شمار می‌رود و رقابت برای جذبکارکنان بالاستعداد بهاندازه رقابت برای مشتری شدت یافته است. تحقیق حاضر تأثیر جذایب بوند کارفرما را بر تمایل به استخدام نخبگان به عنوان کارکنان بالقوه بررسی می‌کند. جامعه آماری این تحقیق دانشجویان ترم آخر مقطع کارشناسی در رشته‌های فنی و مهندسی سه دانشگاه فنی برتر در ایران (تهران، صنعتی شریف و صنعتی امیرکبیر) بود که پس از نمونه‌گیری تصادفی طبقه‌ای، اطلاعات ۲۶۷ نفر از طریق پرسشنامه جمع‌آوری شد و با استفاده از نرم‌افزارهای SPSS و SmartPLS2 تجزیه و تحلیل شد. با توجه به نتایج آزمون مدل مفهومی تحقیق، متغیر جذایب بوند کارفرما از طریق رابطه مستقیم (۰/۱۷۵) و نقش میانجی متغیر شهرت سازمان (۰/۲۳۹)، در کل توانست ۴۰/۴ درصد از تغییرات تمایل به استخدام نخبگان را تبیین کند. همچنین، یافته‌های بررسی شکاف وضع موجود و مطلوب از دیدگاه نخبگان نشان می‌دهد شرکت‌های زیرمجموعه وزارت نفت با برنامه‌ریزی و معروف مناسب‌تر به ترتیب اولویت در ارزش‌های نوآوری، توسعه، اجتماعی، به کارگیری و اقتصادی، به عنوان کارفرما می‌توانند تصویر جذاب‌تری نسبت به سایر سازمان‌ها ارائه دهند.

واژه‌های کلیدی: بوند کارفرما، جذایب بوند کارفرما، شهرت سازمان، نخبگان، نفت.

۱. استادیار منابع انسانی، گروه مدیریت دانشکده اقتصاد و علوم اداری، دانشگاه مازندران، بابلسر، ایران

۲. دانشجوی کارشناسی ارشد مدیریت بازرگانی، پردیس فارابی دانشگاه تهران، تهران، ایران

تاریخ دریافت مقاله: ۱۳۹۴/۰۵/۳۱

تاریخ پذیرش نهایی مقاله: ۱۳۹۴/۱۰/۱۲

نویسنده مسئول مقاله: سهیل نجات

E-mail: S.nejat@ut.ac.ir

مقدمه

در بخش‌های مختلف کسب‌وکار تمام کشورها، برنده‌سازی کارفرما^۱ به موضوعی مهم در میان شرکت‌های کوچک و بزرگ تبدیل شده است. نظرسنجی شاخص برنده استعداد^۲ (لينکدين، ۲۰۱۳) نشان داد ۹۴ درصد از شرکت‌ها برای افزایش یا حفظ بودجه برنده‌سازی کارفرما خود در سال ۲۰۱۳ برنامه‌ریزی کرده‌اند (فرناندز - لورس، گاویلان، اولو و بلاسکو، ۲۰۱۵). برنده‌سازی در ابتدا برای تمایز محصولات ملموس به کار گرفته می‌شد، اما در طول زمان، برای تمایز انسان‌ها، مکان‌ها و سازمان‌ها به کار گرفته شد. برنده‌سازی کارفرما به مثابه راهبردی بلندمدت برای مدیریت آگاهی و ادراک کارکنان بالفعل و بالقوه و ذی نفعان تعریف شده است که شامل تجربه مستقیم و غیرمستقیم ارتباط با سازمان می‌شود. سازمان‌ها همان‌طور که برای محصول خود برنده‌سازی می‌کنند، باید برای برنده‌سازی خود به عنوان کارفرما نیز سرمایه‌گذاری کنند، زیرا کارکنان مشتریان داخلی سازمان هستند. بحث کمبود استعدادها در اغلب صنایع مطرح است و پژوهشگران برای جذب متلاطیان بالاستعداد، راهبردهای متنوعی را مطرح کرده‌اند (کاپور، ۲۰۱۰). در شرایطی که ۷۰ درصد ارزش یک شرکت از داشته‌های نامحسوس آن است و کمبود مهارت در تمام دنیا بحث برانگیز شده است، معروف‌بودن به عنوان یک کارفرمای جذاب، مزیتی رقابتی محسوب می‌شود. امروزه با افزایش مشاغل دانشی، کمبود متلاطیان بالاستعداد برای کار، تنوع کار و مشکلات در جذب و حفظ استعدادهای مورد نیاز روبه‌رو هستیم. از این‌رو، انتخاب و جذب متلاطیان مناسب، کلید موفقیت سازمان در آینده محسوب می‌شود و سازمان‌ها باید برای تبدیل شدن به کارفرمایی جذاب تلاش کنند (اسکالیون و کالینگر، ۲۰۱۱).

اهمیت برنده شهرت سازمان در بازار محصول به خوبی شناخته شده است و به تازگی این اهمیت در بازار نیروی کار در فرایند استخدام بسیار برجسته و چشمگیر شده است. برنده کارفرما، حوزه‌ای در حال ظهرور است که برای جذب کارکنان بالقوه به کار گرفته می‌شود (آن، اتنی و انجا، ۲۰۱۳) و ریشه در نگرش منبع مدار^۳ دارد که تمرکز آن بر توسعه تصویر سازمان برای کارکنان بالقوه است (باکهاس و تیکو، ۲۰۰۴). در نظریه منبع مدار، شهرت سازمان را می‌توان به عنوان منبعی ارزشمند و نامحسوس در نظر گرفت که می‌تواند در زمینه دستیابی به مزیت رقابتی پایدار برای سازمان کمک زیادی کند (والش و بیتی، ۲۰۰۷، آنه و همکاران، ۲۰۱۳). این موضوع به ویژه زمانی اهمیت می‌یابد که سازمان‌ها برای جذب منابع انسانی آینده خود، نخبگان را به عنوان

1. Employer Branding
2. Talent Brand Index
3. Resource-based view

جامعه هدف مدنظر قرار می دهنده. بیش از ده سال است که وزارت نفت جمهوری اسلامی ایران طرح جذب و نگهداری نخبگان را در شرکت های زیرمجموعه در دستور کار خود قرار داده است. فرایندها و پیامدهای این طرح نیز در برخی تحقیقات با نگاهی درون سازمانی مطالعه و آسیب شناسی شده است (بهرامی، سلامی و صانعی آرائی، ۱۳۸۹؛ میرسپاسی، غلامزاده، رشیدی و صنعتی گر، ۱۳۸۹). برنده سازی کارفرما، تصویری جذاب برای یک سازمان است که به طور مشخصی به جذابیت کارفرما مرتبط است (آدلر و گیزلی، ۲۰۱۵). برخی شواهد بیان می کند کارفرمایان جذاب، توان بیشتری برای جذب کارکنان ماهر دارند (اسلم، ۲۰۱۵). همچنین در زمینه مهاجرت نخبگان، بر مبنای نظریه جاذبه - دافعه^۱، نخبگان تحت تأثیر عوامل جذاب زمینه مهاجرت مهاجرت می کنند و بر مبنای نتایج تحقیقات پیشین، این موضوع یکی از عوامل اصلی مهاجرت نخبگان از ایران است (پناهی، ۲۰۱۲). درنتیجه، در کسب و کار امروزی که سازمان ها با رقابت شدیدی مواجه اند، از طریق افزایش جذابیت خود می توانند فرایند فرایند جذب افراد ماهر و باستعداد را آسان تر کنند. همچنین، صنعت نفت به ویژه شرکت نفت ایران و سایر زیرمجموعه های وزارت نفت در پاسخ به الزامها و وظایف محوله در اسناد بالادستی نظام مدیریت کشور، باید حرکتی نظام مند و یکپارچه را در تمام ارکان اجرایی و مدیریتی خود آغاز کند که ضمن پاسخگویی به پیش نیازهای حرفه ای در زنجیره و چرخه اقتصادی کشور، اهداف و نیازهای سرمایه های انسانی خود را نیز رفع کند (سیدجوادین، شهباز مرادی، حسنقلی پور و میرسپاسی، ۱۳۹۳). پس الزام به جذب نیروهای سرآمد، خبره و متخصص و انتخاب کارکنان شایسته برای پست ها و وظایف حساس در شرکت نفت، داشتن اطلاعات در زمینه عوامل اثرگذار بر تمایل کارکنان بالقوه برای استخدام در شرکت نفت ضروری به نظر می رسد، زیرا بدون کارکنان مناسب، سازمان ها نمی توانند در یک اقتصاد درحال رقابت با دیگران به مزیت رقابتی ضروری دست یابند (بروک، ۲۰۱۵).

اکثر پژوهش های داخلی صورت گرفته در حوزه ترکیب منابع انسانی و بازاریابی، بیشتر نگاه درونی داشته اند (برای مثال: عاطفه دوست، خائف الهی، فانی و دانایی فرد، ۱۳۹۲؛ سیدجوادین، شهباز مرادی، حسنقلی پور و میرسپاسی، ۱۳۹۳؛ امین، سیدجوادین و رمضانی، ۱۳۹۳؛ طالبی و دهقان، ۱۳۹۲ و ایمانی، گسکری و قیتانی، ۱۳۹۴)، اما در پژوهش حاضر سعی شده است این موضوع با نگاهی بیرونی، از دیدگاه نخبگان به عنوان کارکنان بالقوه بررسی شود.

پیشینهٔ نظری پژوهش برندسازی کارفرما و جذب استعدادها

با توجه به اینکه فرصت‌ها در محیط در دسترس‌اند و منتظرند تا کشف شوند، افرادی می‌توانند فرصت‌ها را هوشیارانه کشف کنند که سرمایه انسانی برتری داشته باشند (طالی و دهقان نجم‌آبادی، ۱۳۹۲). یکی از راه‌های کسب منابع انسانی برتر، برنده‌سازی کارفرماست. برنده‌سازی کارفرما برای افزایش جذابیت کارفرما و همچنین بهبود شهرت سازمان استفاده می‌شود (آن و همکاران، ۲۰۱۳) و هویتش از دو بعد منابع انسانی و بازاریابی نشئت می‌گیرد. درواقع، همان‌طور که برند مشتری (دیدگاه بازاریابی محض) برای مشخص کردن کالا و خدمات یک سازمان است، برند کارفرما (دیدگاه بازاریابی - منابع انسانی) نیز برای مشخص کردن جذابیت‌های کاری یک سازمان است. برند کارفرما محبوب، شعار «یک جای عالی برای کارکردن»^۱ را در ذهن کارکنان فعلی، کارکنان بالقوه، مشتریان و در ذهن سایر ذی‌نفعان کارفرما شکل می‌دهد (گرونوالدر، ۲۰۰۷). کارکنان بالقوه افرادی هستند که شاید روزی به کارکردن در سازمان علاقه‌مند شوند؛ مانند دانشجویان، موراکو و آنکلز (۲۰۰۸) برنده‌سازی کارفرما را «مجموعه تلاش‌های سازمان برای ارتباط برقرار کردن با کارکنان فعلی و بالقوه می‌دانند تا آنها سازمان را جای خوبی برای کارکردن بدانند». برگستورم و اندرسون (۲۰۰۱) نیز معتقدند کارفرمایان برای حفظ بهتر نیروی انسانی باید از فنون برنده‌سازی استفاده کنند و به مقاضیان کمک کنند درک صحیح‌تری از ارزش‌ها، اولویت‌ها و وظایف خود و ارزش‌ها، اولویت‌ها و وظایف مورد انتظار شرکت‌ها داشته باشند. با توجه به اساس پژوهش حاضر که بر کارکنان بالقوه تمرکز دارد، در اینجا انتظارات بالقوه از سازمان یا کارفرما مطرح است. منگولد و مایلز (۲۰۰۷) بیان می‌کنند کارکنان فعلی سازمان خواسته یا ناخواسته بازتاب‌دهنده تصویر برند کارفرما هستند. درنتیجه، سازمان‌ها برای جذب کارکنان شایسته در صدد افزایش جذابیت خود به عنوان یک کارفرما هستند. سازمان به عنوان کارفرما باید سعی کند مانند یک آهن‌ربا باشد و مقاضیان کار را جذب کند. زمانی که جذبی صورت گرفت، سازمان به عنوان کارفرما باید بتواند کارکنان را درگیر کار کند و قدرت حفظ آنها را داشته باشد (فلورئ، ۲۰۱۱).

جذابیت برند کارفرما

امروزه برای مبارزه با ناکافی بودن سرمایه انسانی، تقاضای سازمان‌ها برای کارکنان ماهر افزایش یافته است. جذب کارکنان بالقوه برای سازمان‌ها چالشی بزرگ به حساب می‌آید. کاهش

متقاضیان توانمند، استخدام کارمندان مناسب برای شغل‌های مناسب با آنها را سخت کرده است. سازمان‌ها در حال مبارزه برای جذب کارمندان شایسته و باصلاحیت هستند، زیرا تقاضا برای نیروی کار ماهر به طور مداوم در حال افزایش است (اسلم، ۲۰۱۵). با این حال، حس نبرد برای استعداد به عنوان نقطه اوج سازمان‌ها، از انتخاب کارکنان به جذب کارکنان تغییر کرده است. درواقع، پیروزی یک سازمان متکی بر توانایی آن برای جذب است (خیبر، ۲۰۱۴). برتون، اوینگ و هاه (۲۰۰۵) ابعاد برنده کارفرما را پنج مورد معرفی می‌کنند: ارزش علاقه‌مندی، ارزش اجتماعی، ارزش اقتصادی، ارزش توسعه و ارزش کاربردی (موکش و دامودار، ۲۰۱۳).

۱. علاقه‌مندی^۱: درجه‌ای که فرد جذب کارفرمایی می‌شود که محیط کاری هیجان‌انگیز و

چالش‌برانگیز و شیوه‌های کار جدید را فراهم می‌کند و از خلاقیت کارکنان برای تولید محصولات و خدمات با کیفیت بالا و نوآورانه استفاده می‌کند.

۲. اجتماعی^۲: درجه‌ای که فرد جذب کارفرمایی می‌شود که محیط کاری سرگرم کننده، شاد و جو تیمی حمایتی فراهم می‌کند.

۳. اقتصادی^۳: درجه‌ای که فرد جذب کارفرمایی می‌شود که بالاتر از متوسط بازار حقوق و دستمزد می‌پردازد، بسته جبران خدمات جذاب، امنیت شغلی و فرصت‌های ارتقا را فراهم می‌کند.

۴. توسعه^۴: درجه‌ای که فرد جذب کارفرمایی می‌شود که به‌رسمیت‌شناختن، ارزش فردی و اعتماد به نفس توأم با تجربه ارتقای مسیر شغلی و مبنای برای استخدام در آینده را فراهم می‌کند.

۵. کاربرد^۵: درجه‌ای که فرد جذب کارفرمایی می‌شود که محیطی مشتری‌مدار و بشردوستانه‌ای را فراهم می‌کند تا کارکنان هر چیزی را که آموخته‌اند، به کار گیرند و آموخته‌هایشان را به دیگران بیاموزند (موکش و دامودار، ۲۰۱۳).

اثریخشی تمایل به استخدام یا درخواست یک شغل، بهشت با جذابیت کارفرما در آغاز جذب برای سازمان مرتبط است (سورتن، نیلسن و اولافسن، ۲۰۱۳). چگونه متقاضیان جذب یک سازمان می‌شوند؟ با توجه به مطالعات مختلف، کارکنان بالقوه جذب سازمان‌هایی می‌شوند که با آنها آشنایی دارند و آن سازمان نیز دارای شهرت است (اسلم، ۲۰۱۵).

-
1. Interest Value
 2. Social Value
 3. Economic Value
 4. Developmental Value
 5. Application Value

شهرت سازمان

شهرت خوب سازمان، عاملی سطح بالا برای دستیابی به مزیت رقابتی پایدار است که از طریق آن سود بالاتری عاید سازمان می‌شود (سانچز و سوتورویو، ۲۰۰۷). شهرت سازمان، تصویری ادراکی از کارهای گذشته شرکت و دید آتی آن است که وقتی با سایر رقبا مقایسه می‌شود، توصیف‌کننده میزان علاقه‌مندی کلی شرکت به ذی‌نفعان اصلی آن است (گراهام و بانسال، ۲۰۰۷). شهرت سازمان به عنوان مجموعه‌ای از ویژگی‌های ساختاریافته یک سازمان است که با توجه به فعالیت‌های قبلی سازمان در جامعه شکل گرفته است (ویگلت و کامرر، ۱۹۸۸). با توجه به دیدگاه منبع‌مدار، شهرت خوب، یک سازمان را از سایر رقبا تمایز می‌کند؛ بنابراین، این تمایز یک دارایی راهبردی مهم برای سازمان است؛ نه تنها به‌دلیل ایجاد ارزش بالقوه آن، بلکه به‌دلیل ویژگی نامشهودی که رقابت را برای دیگر سازمان‌ها سخت می‌کند (رابرتز و داولینگ، ۲۰۰۲). ارزش برنده از طریق ایجاد رضایت کامل در انتظارات تمام ذی‌نفعان به‌وجود می‌آید، نه فقط مشتریان. چیزی که بیشتر ذی‌نفعان انتظار دارند، سازمانی با شهرت خوب است (لایی، چیبو، یانگ و پای، ۲۰۱۰). همچنین شهرت خوب سازمان، عاملی بسیار مهم به‌منظور دستیابی به مزیت رقابتی پایدار برای سازمان است.

تمایل به استخدام

استخدام یک عمل پرهزینه است و در عصر جنگ برای جذب افراد بالاستعداد، تلاش‌های استخدام می‌تواند بر باهوش‌ترین و بهترین جویندگان کار (کسانی که می‌توانند به راحتی با قالب یک سازمان سازگار شوند) تأثیر بگذارد و آنها را جذب کند. استخدام مؤثر می‌تواند به سازمان در به‌دست آوردن مزیت رقابتی از طریق جذب و حفظ بهترین استعدادها از دانشگاه‌ها کمک کند. بسیاری از دانشجویان جویای کار ممکن است هیچ تجربه کاری‌ای نداشته باشند، درحالی‌که برخی دیگر ممکن است چندین سال تجربه کاری داشته باشند. برای متقاضیان کار بی‌تجربه، مقایسه گرینه‌های دردسترس براساس ویژگی‌های واقعی از شغل و شرکت و بسیاری از ویژگی‌های دیگر که ممکن است برای آنها نامعلوم و ناشناخته باشد، کار بسیار دشواری است. درنتیجه، ممکن است آنها برای تصمیم‌گیری به تصویر برند تکیه کنند (آگراول و سوآروپ، ۲۰۰۹). کابل و توربون (۲۰۰۳) نیز بیان می‌کنند درک و برداشت متقاضیان شغل از شهرت یک سازمان بر تقاضای شغل از آن سازمان تأثیر می‌گذارد، زیرا شهرت به عنوان یک علامت درمورد ویژگی‌های شغل استفاده می‌شود و بر انتظارات متقاضیان شغل از عضویت در سازمان تأثیر می‌گذارد (اسلم، ۲۰۱۵).

پیشینهٔ تجربی پژوهش

با توجه به جدیدبودن موضوع برنده‌سازی کارفرما، مرتبط ترین پژوهش‌های صورت‌گرفته در داخل و خارج از کشور در این زمینه در جدول ۱ ارائه می‌شود.

جدول ۱. خلاصه نتایج پژوهش‌های مورد مطالعه

عنوان پژوهش	هدف پژوهش	یافته‌های مهم
بررسی تأثیر برنده‌سازی کارفرما بر جذب استعدادها در بانک رفاه (برغمدی و قلی‌پور، ۱۳۹۴)	چگونگی ایجاد تصویر در ذهن افراد باستعداد، برای جذب شدن به بانک رفاه	پنج عامل داخلی از برنده کارفرما و یک عامل متفرقه، در صورت اطلاع‌رسانی و انتقال به افراد باستعداد بر جذب آنها مؤثر بوده است.
ارائه مدلی برای بررسی پیامدهای ارزش ویژه برنده کارفرما با استفاده از رویکرد مدل‌سازی معادلات ساختاری (حمیدیان‌پور، ضیایی بیده و سعیداً‌ردکانی، ۱۳۹۲)	بررسی پیامدهای ارزش ویژه برنده کارفرما	ارزش پیشرفت، ارزش اقتصادی و اعتماد به برنده تأثیر مستقیم و معنادار همچنین تأثیری غیرمستقیم به واسطه نقش میانجی جذابیت برنده سازمانی بر تمایل افراد جویای کار دارند. همچنین، تأثیر ارزش توجه و ارزش اجتماعی از طریق نقش میانجی جذابیت سازمانی صورت می‌گیرد.
برند کارفرما؛ راهبرد نوین مدیریت سرمایه‌های انسانی (اشرف رحیمیان، ۱۳۹۲)	جستجوی کاوش ادراک از مفهوم برند کارفرما، چالش‌های آن در ایران و همچنین فرایند برنده‌سازی	برند کارفرما رابطه مستقیم با برنده‌سازمان در بین مشتریان و سایر ذی‌نفعان به وجود می‌آورد و برنده‌سازی درونی و بیرونی یک سازمان به صورت توانمن تعبین‌کننده پیشرو بودن سازمان است.
طرایحی مدل ایجاد جذابیت کارفرما مبتنی بر ساخت برنده متمایز کارفرما (خدماتی و اصانلو، ۱۳۹۴)	جذابیت برنده کارفرما مبتنی بر برندسازی متمایز کارفرما چگونه ایجاد می‌شود.	زمانی که برنده کارفرما مبتنی بر عوامل نیازهای گروه هدف، پیشنهاد ارزش متمایز، راهبرد افراد، سازگاری برنده، ارتباطات برنده کارفرما و متریک‌های برنده‌سازی کارفرما ایجاد شود، تمايز ایجادشده در برنده کارفرما ناشی از این عوامل می‌تواند به جذابیت کارفرما در تمام ابعاد منجر شود.
تأملی بر جنبه انسانی برنده؛ بررسی تأثیر شخصیت برنده سازمان بر رضایت سرمایه انسانی	بررسی تأثیر شخصیت برنده سازمان بر	تقویت و مدیریت برنده کارفرما، زینه را برای ارتقاء سرمایه‌های انسانی فراهم می‌آورد. بدین ترتیب که ابعاد پنج گانه شخصیت کارفرما، مانند مستولیت‌پذیری، فعال‌بودن، احساسی‌بودن، جسوری‌بودن و ساده و بی‌آلیش‌بودن بر رضایت سرمایه‌های انسانی تأثیرگذار است.
احساس و اعتماد به برنده کارفرما؛ ارتباط شخصیت برنده با جذابیت برنده کارفرما (لين و پیتر، ۲۰۱۴)	رفع شکاف موجود در زمینه جذابیت برنده کارفرما از طریق الهام‌گیری از اعتماد و احساس به برنده مدل برنده مصرف‌کننده	شخصیت برنده کارفرما بر احساس و اعتماد به برنده کارفرما تأثیر دارد. به طور کلی، اعتماد برنده و احساس برنده ۷۱ درصد از واریانس جذابیت برنده کارفرما را تبیین می‌کنند.

ادامه جدول ۱

عنوان پژوهش	هدف پژوهش	یافته‌های مهم
برند کارفرما: راهبرد برای بهبود جذابیت کارفرما (نیتی و سانجیو، ۲۰۱۴)	مطالعه راهبردهای برنده‌سازی کارفرما و ویژگی‌های سازمانی که یک سازمان برای بهبود به آنها نیاز دارد.	ویژگی‌های ترجیح‌داده شده توسط دانشجویان، شامل فرهنگ سازمانی، نام برند و بسته جرمان خدمات بود. همچنین، رابطه مثبت و معناداری میان تصویر برند و تقاضا برای یک شغل وجود دارد.
برندسازی کارفرما و تعامل به درخواست شغل در رسانه اجتماعی در بخش بانکداری پاکستان (اسلم، ۲۰۱۵)	بررسی برنده‌سازی کارفرما و تعامل به درخواست شغل در رویکرد کاربردی استخدام برای کارکنان بالقوه اجتماعی در همچنین، آشنایی و رسانه‌های اجتماعی تأثیر مستقیم، مثبت و معناداری بر تعامل به درخواست یک شغل دارند.	تمایل به درخواست شغل، برای یک استخدام بین‌نقص و صمیمی نقش محوری دارد و برنده‌سازی کارفرما تأثیر مثبتی بر این تعامل دارد. همچنین، آشنایی و رسانه‌های اجتماعی تأثیر مستقیم، مثبت و معناداری بر تعامل به درخواست یک شغل دارند.
از جذابیت کارفرما تا برنده‌سازی کارفرما: نتیجه‌ای از یک پژوهش ترکیبی (بروک، ۲۰۱۵)	بررسی اجزای شغلی و سازمانی که موجب جذابیت برای کارکنان بالقوه (دانشجویان) و کارکنان فعلی می‌شود.	برای کارکنان و دانشجویان، محیط کار، تعادل کار-زنده‌گی، سیک رهبری، تنوع شغلی و آزادی عمل در تضمیم‌گیری موجب جذابیت کارفرما می‌شود.

دلوقchio، جاریس، کلینک و دنین (۲۰۰۷) مطالعه‌ای در راستای تعمیم مرزهای برنده‌سازی به منابع انسانی انجام دادند و پی برند بمندها در انتخاب شغل نقش بسیار شایان توجهی دارند. ارزشمندی مطالعه آنها به دو دلیل است: اولاً اهمیت برند را به عنوان یک دارایی کلیدی از حوزه بازاریابی فراتر می‌برد؛ ثانیاً در این پژوهش وجود کارکنان مناسب برای بهبود رضایت مشتری حیاتی است (شولتز، ۲۰۰۲). نتایج پژوهش‌ها نشان داد کارکنان بالقوه تصویرشان از سازمان را با نیازها، ارزش‌ها و شخصیت خود مقایسه می‌کنند و زمانی که آنها با یکدیگر متناسب باشند، آن سازمان برای فرد جذاب می‌شود (بکهاس و تیلو، ۲۰۰۴). برتون و همکاران (۲۰۰۵) با توسعه کار اولیه آمبler و براو (۱۹۹۶) برای سنجش جذابیت کارفرما، ابزاری مشتمل بر پنج بعد ارزش‌های اجتماعی (جو روابط با همکاران)، نوآوری (میزان نوآوری در محصولات و خدمات سازمان)، اقتصادی (سیستم جرمان خدمات)، توسعه‌ای (ایجاد فرصت‌های شغلی آینده) و به کارگیری (امکان استفاده از آموخته‌ها) را ارائه کردند. همچنین، ویژگی مهم کارکنان دانشی، افزایش تسلط آنها بر ابزارهای تولید و درنتیجه افزایش آزادی عمل آنهاست. این ویژگی به دلیل نوع خاصیت محصول (ایده‌ها و خلاقیت‌های) این کارگران دانشی است که ناملموس و جای‌گرفته در ذهن‌های این کارگران است. این تفکیک‌ناپذیری دانش از مالک دانش، تعادل قدرت در روابط

استخدام را به نفع این کارگران تغییر داده است (ماسکو، ۲۰۰۷؛ بنابراین، یکی از مهم‌ترین دغدغه‌های سازمان‌های پیشرو، جذب و نگهداری منابع انسانی مولد و دانشگر است. همچنین، بهدلیل وجود موقعیت‌های شغلی گسترده و دانش پرخیریدار متخصصان، نرخ ترک خدمت این کارکنان بسیار بالاست (شعیب، نور، تیرمیزی و سجاد، ۲۰۰۹) و تحقیقات نشان می‌دهد ناتوانی در حفظ کارکنان دانشی رو به افزایش است (مک کین، اسمیت و جین، ۲۰۰۹)، به‌گونه‌ای که با وجود افزایش حقوق و پاداش‌ها، بسیاری از سازمان‌ها (به‌ویژه سازمان‌های بخش عمومی) میزان خروج ۱۱ درصدی را میان این کارکنان دانشی گزارش کرده‌اند (کومبز، ۲۰۰۹). همچنین، بروک (۲۰۱۵)، آدلر و گیزلی (۲۰۱۵)، خبیر (۲۰۱۴)، گومز و نوز (۲۰۱۱)، چابرا و شارما (۲۰۱۴) و ارکیچ و رابرتسون (۲۰۱۳) بیان کرده‌اند جذایت برنده موجب افزایش تمایل به استخدام در دانشجویان می‌شود. درنتیجه، با توجه به اهمیت جذایت برنده کارفرما در ایجاد تمایل برای جذب نخبگان، فرضیه زیر در این پژوهش مطرح شده است:

فرضیه اصلی ۱: ادراک نخبگان از جذایت برنده کارفرمای شرکت‌های زیرمجموعه وزارت نفت با تمایل به استخدام آنها برای فعالیت در این شرکت‌ها رابطه مثبت و معناداری دارد.

فرضیه فرعی ۱-۱: ادراک نخبگان از ارزش نوآوری در شرکت‌های زیرمجموعه وزارت نفت با تمایل به استخدام آنها برای فعالیت در این شرکت‌ها رابطه مثبت و معناداری دارد.

فرضیه فرعی ۱-۲: ادراک نخبگان از ارزش اجتماعی در شرکت‌های زیرمجموعه وزارت نفت با تمایل به استخدام آنها برای فعالیت در این شرکت‌ها رابطه مثبت و معناداری دارد.

فرضیه فرعی ۱-۳: ادراک نخبگان از ارزش اقتصادی در شرکت‌های زیرمجموعه وزارت نفت با تمایل به استخدام آنها برای فعالیت در این شرکت‌ها رابطه مثبت و معناداری دارد.

فرضیه فرعی ۱-۴: ادراک نخبگان از ارزش توسعه در شرکت‌های زیرمجموعه وزارت نفت با تمایل به استخدام آنها برای فعالیت در این شرکت‌ها رابطه مثبت و معناداری دارد.

فرضیه فرعی ۱-۵: ادراک نخبگان از ارزش به کارگیری در شرکت‌های زیرمجموعه وزارت نفت با تمایل به استخدام آنها برای فعالیت در این شرکت‌ها رابطه مثبت و معناداری دارد.

تحقیقات کمی رابطه بین جذایت برنده کارفرما و شهرت شرکت را بررسی کرده است، زیرا در روابط کسب و کار به طور تعجب‌آوری به مفهوم جذایت توجه کمتری شده است (مورتنسن، ۲۰۱۲). با وجود این، کالینز و هان (۲۰۰۴) نشان می‌دهند میان جذایت و شهرت رابطه وجود دارد. همچنین آنه و همکاران (۲۰۱۳) رابطه مثبت و معناداری بین جذایت برنده و شهرت شرکت

گزارش کرده‌اند. درنتیجه، با توجه به اهمیت جذابیت برنده کارفرما در ایجاد شهرت خوب برای سازمان، فرضیه زیر در این پژوهش مطرح شده است:

فرضیه اصلی ۲: ادراک نخبگان از جذابیت برنده کارفرمای شرکت‌های زیرمجموعه وزارت نفت با شهرت شرکت‌های زیرمجموعه وزارت نفت رابطه مثبت و معناداری دارد.

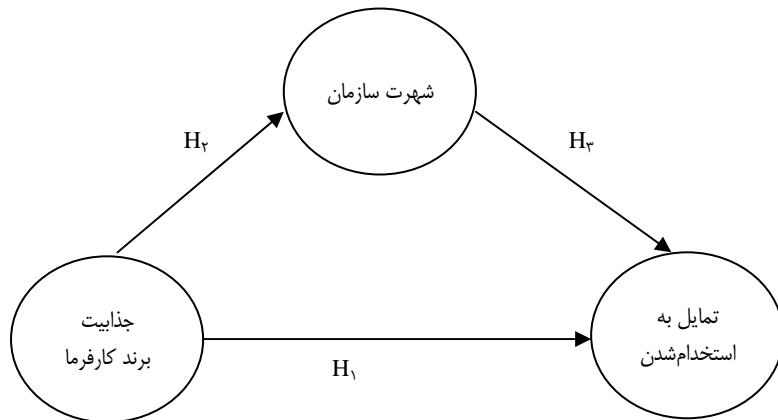
شهرت سازمان به عنوان نشانه‌ای برای کیفیت نهفته در محصولات و خدمات شرکت عمل می‌کند. پرداخت قیمت کمتر در خریدها، جذب نیروی کار شایسته‌تر که در نتیجه شهرت خوب و عزت نفس سازمان به وجود آمده است، وفاداری بیشتر کارکنان که بهدلیل تمایل آنها به کارکردن با شرکت‌های مشهورتر اتفاق می‌افتد، وفاداری بیشتر مشتریان که دلیل آن تداعی برنده سازمان‌هایی با شهرت بیشتر است، بر اهمیت شهرت شرکت تأکید دارند (رابرتز و داولینگ، ۲۰۰۲). کالینز و هان (۲۰۰۴) بیان می‌کنند شهرت سازمانی ادراک شده تأثیر قوی بر تقاضای یک شغل دارد، زیرا متقاضیان کار هنگامی که به دنبال کار هستند چندین سازمان را در نظر می‌گیرند و ممکن است آنها شهرت سازمان را به عنوان یک منبع اطلاعاتی مهم در مورد شرایط کارکردن در سازمان‌های مختلف در نظر بگیرند (کبل و توربن، ۲۰۰۳). آنه و همکاران (۲۰۱۳) و اسلم (۲۰۱۵) نیز رابطه مثبت و معناداری را میان شهرت سازمان و تمایل به استخدام از جانب کارکنان بالقوه و همچنین نقش میانجی شهرت شرکت در رابطه بین جذابیت برنده و تمایل به استخدام شدن گزارش کرده‌اند. درنتیجه، فرضیه اصلی سوم و همچنین فرضیه چهارم این پژوهش یعنی نقش میانجی این متغیر را در رابطه جذابیت برنده کارفرما و تمایل به فعالیت در یک سازمان مطرح می‌کند.

فرضیه اصلی ۳: ادراک نخبگان از شهرت خوب شرکت‌های زیرمجموعه وزارت نفت با تمایل به استخدام آنها برای فعالیت در این شرکت‌ها رابطه مثبت و معناداری دارد.

فرضیه اصلی ۴: شهرت خوب در زمینه ادراک نخبگان از جذابیت برنده کارفرما و تمایل به استخدام آنها نقش میانجی ایفا می‌کند.

مدل مفهومی پژوهش

بعد از بررسی مبانی نظری، باید چارچوب مفهومی طراحی شود. بر این اساس و با توجه به مطالب ارائه شده در قسمت پیشینه پژوهش، چارچوب مفهومی به شکل زیر است:



شکل ۱. مدل مفهومی پژوهش

روش تحقیق

پژوهش حاضر با رویکردی ترکیبی شامل دو بخش کیفی و کمی است. در مرحله کیفی از روش تحلیل محتوا کیفی و کدگذاری استفاده شد. در این بخش با دوازده نفر از دانشجویان رتبه‌های اول تا سوم (از لحاظ معدل) سه دانشگاه فنی برتر در ایران (تهران، صنعتی شریف و صنعتی امیرکبیر) براساس رتبه‌بندی شانگهای (۲۰۱۴)، مصاحبه نیمه‌ساختاریافته صورت گرفت. این دانشجویان در حال گذراندن ترم آخر مقطع کارشناسی رشته‌های فنی و مهندسی مرتبط با وزارت نفت (ذکر شده در آگهی‌های استخدامی وزارت نفت) بودند. نمونه‌گیری در مصاحبه‌ها به صورت هدفمند بود، به‌گونه‌ای که در مصاحبه‌های آخر محققان به اشباع تئوریک دست یافتند و تکرار مفاهیم در مصاحبه‌ها ایجاد شد. درنهایت، مطالعه خطبه‌خط مصاحبه‌ها انجام گرفت و کدگذاری داده‌ها به استخراج پنج شاخص - علاوه بر شاخص‌های ذکر شده در ابزار سنجش ارائه شده توسط برتون و همکاران (۲۰۰۵) - برای جذابیت برنده کارفرما منجر شد که در زیر ارائه می‌شوند:

- گستردگی فعالیت سازمان
- امکان ادامه تحصیل
- تعادل کار و زندگی شخصی
- بهره‌گیری از فناوری‌های نوین
- منطبق با مبانی اخلاقی جامعه

سپس با مقایسه و ترکیب نتایج مصاحبه و آیتم‌های پرسشنامه برتون و همکاران (۲۰۰۵)، برای سنجش متغیر جذابیت برنده کارفرما، پرسشنامه‌ای در پنج بعد به کار گرفته شد. این

تکثیرگرایی در جمع آوری اطلاعات، روایی محتوای پرسشنامه را افزایش داد. در این پرسشنامه مانند برتون و همکاران (۲۰۰۵) برای بررسی نگرش دانشجویان، از آنها طی این پرسش که «نسبت به سایر گزینه‌های استخدامی در رشتۀ شما، شرکت‌های زیرمجموعۀ وزارت نفت تا چه میزان این ویژگی‌ها را دارند؟» درخواست شد میزان شاخص‌های جذابیت برنده کارفرما را برای شرکت‌های زیرمجموعۀ وزارت نفت در طیفی از امتیاز ۱ (بسیار کم) تا ۵ (بسیار زیاد) مشخص کنند. همچنین، برای تعیین میزان شکاف بین وضع موجود و مطلوب در هر شاخص، از پاسخگویان خواسته شد به پرسش‌های دوسویه پاسخ دهند، به‌گونه‌ای که در یک جهت (از ۱ تا ۵) «وضعیت شاخص در شرکت‌های زیرمجموعۀ وزارت نفت» و در جهت دیگر (از ۱ تا ۵) «وضعیت مطلوب مورد انتظار آنها برای آن شاخص» را مشخص کنند.

در مرحله کمی تحقیق، پژوهش حاضر براساس هدف جزء پژوهش‌های کاربردی محسوب می‌شود و از نظر گردآوری داده‌ها از نوع پژوهش‌های توصیفی - پیمایشی از نوع همبستگی است. جامعه آماری این مرحله، دانشجویان دوره‌های روزانه مقطع کارشناسی در ترم آخر رشته‌های فنی و مهندسی سه دانشگاه فنی برتر در ایران (تهران، صنعتی شریف و صنعتی امیرکبیر) است که با توجه به اطلاعات آموزشی دانشجویان، ۶۸۳ نفر شناسایی شدند. با توجه به جدول کرجسی و مورگان (۱۹۷۰)، حداقل نمونه مورد نظر ۲۴۶ نفر تعیین شد که پس از توزیع ۳۵۰ پرسشنامه به صورت تصادفی طبقه‌ای، ۲۶۷ پرسشنامه جمع آوری شد. همچنین، برای سنجش متغیر شهرت سازمان از پرسشنامه کارکنان بالقوه از پرسشنامه هایوس، لیونز و سینار (۲۰۰۳) شامل چهار آیتم تمایل به استخدام کارکنان بالقوه از پرسشنامه، ضریب آلفای کرونباخ برای شهرت سازمان (۰/۷۲۸) و تمایل به استخدام کارکنان بالقوه (۰/۸۸۵) به دست آمد.

همچنین، پایایی ابعاد جذابیت برنده محاسبه شد که ضریب آلفای کرونباخ برای بعدهای اجتماعی (۰/۷۷۳)، توسعه (۰/۶۶۱)، اقتصادی (۰/۷۵۰)، نوآوری (۰/۸۱۹) و به کارگیری (۰/۷۱۸) به دست آمد. همچنین، برای بررسی روایی پرسشنامه از تحلیل عاملی - تأییدی استفاده شد که نتایج آن در جدول ۴ مشاهده می‌شود. برای تحلیل داده‌های تحقیق از روش مدل‌سازی معادلات ساختاری با رویکرد حداقل مربعات جزئی^۱ و نرم‌افزار Smart PLS2 استفاده شد. دلیل استفاده از این روش، قابلیت تحلیل مدل‌های پیچیده با حجم اندک و حساسیت‌نداشتن به توزیع نرمال سازه‌هاست (هنسلر و فاسوت، ۲۰۱۰).

1. Partial Least Squares (PLS)

یافته‌های پژوهش

آمار توصیفی پژوهش

نمونه آماری این تحقیق دانشجویان ترم آخر رشته‌های فنی مهندسی سه دانشگاه تهران، صنعتی شریف و صنعتی امیرکبیر هستند که اطلاعات جمعیت‌شناسخی مربوط به آنها در جدول ۲ قابل مشاهده است.

جدول ۲. ویژگی‌های جمعیت‌شناسخی پاسخ‌گویان

درصد	فراوانی	ابعاد	ویژگی
۳۱/۰۸	۸۳	زن	جنسیت
۶۵/۵۴	۱۷۵	مرد	
۳/۳۸	۹	بی‌پاسخ	
۳۴/۰۸	۹۱	۲۰ و کمتر	سن
۵۱/۳۱	۱۳۷	۲۳ تا ۲۳ سال	
۳/۳۸	۹	۲۶ تا ۲۶ سال	
۰/۷۴	۲	۳۷ و بالاتر	
۱۰/۴۹	۲۸	بی‌پاسخ	
۸۱/۲۷	۲۱۷	مجرد	
۷/۴۹	۲۰	متاهل	وضعیت تأهل
۱۱/۲۴	۳۰	بی‌پاسخ	
۵۳/۹۳	۱۴۴	بی‌تجربه	سابقة کار
۲۵/۸۴	۶۹	کمتر از ۱ سال	
۸/۶۱	۲۳	۱ تا ۳ سال	
۲/۶۳	۷	۳ تا ۵ سال	
۸/۹۹	۲۴	بی‌پاسخ	

آزمون فرضیه‌ها

برای تحلیل داده‌ها و انتخاب نوع آزمون‌های مربوط، ابتدا باید وضعیت نرمال‌بودن متغیرها بررسی شود، زیرا اگر متغیرها نرمال باشند، مجازیم هم از آزمون پارامتریک و هم از آزمون‌های ناپارامتریک استفاده کنیم (اسماعیل پور، دوستار و سلطانی، ۱۳۹۳). برای سنجش نرمال‌بودن توزیع جامعه با کمک نرم‌افزار SPSS22، چولگی و کشیدگی داده‌های بهدست‌آمده بررسی شد. نتایج آزمون‌های سنجش نرمال‌بودن داده‌ها در جدول ۳ قابل مشاهده است. همان‌طور که از جدول ۳ استنباط می‌شود، بیشتر متغیرها روبه و توزیع مناسبی دارند، زیرا برای داده‌های نرمال، کشیدگی کمتر از ۷ و چولگی بین +۳ و -۳ پیشنهاد شده است که با توجه به داده‌های بالا بیانگر نرمال‌بودن تمام متغیرهاست (آریانفر، ۱۳۹۲).

جدول ۳. نتایج نرمال‌بودن متغیرها

متغیرها	چولگی	خطای استاندارد چولگی	کشیدگی	خطای استاندارد کشیدگی
جدایت برنده کارفرما	.۰/۸۱۳	.۰/۱۵۸	.۳/۵۵۷	.۰/۳۱۵
شهرت شرکت	.۰/۰۵۵	.۰/۱۵۸	.۰/۲۰۷	.۰/۳۱۵
تمایل به استخدام	-۰/۰۲۴	.۰/۱۵۸	-۰/۲۵۷	.۰/۳۱۵

برای آزمون فرضیه‌های اصلی اول و پنجم فرضیهٔ فرعی مرتبط با آن، از آزمون همبستگی پیرسون استفاده شد که نتایج آن در جدول ۴ قابل مشاهده است. همان‌طور که جدول ۴ نشان می‌دهد، بین ابعاد جذایت برنده کارفرما و تمایل به استخدام رابطهٔ مثبت و معناداری وجود دارد و این به معنی تأیید فرضیهٔ اصلی اول و فرضیه‌های فرعی پژوهش است؛ به عبارت دیگر، هرگونه بهبودی در ابعاد جذایت برنده کارفرما موجب افزایش تمایل به استخدام شدن در کارکنان بالقوه می‌شود. علاوه بر این، میان ابعاد جذایت برنده کارفرما و شهرت سازمان همبستگی مثبت و معناداری وجود دارد و فرضیهٔ اصلی دوم پژوهش نیز تأیید می‌شود؛ یعنی هرگونه بهبود در ابعاد جذایت برنده کارفرما موجب افزایش شهرت سازمان می‌شود. همچنین، بیشترین میزان همبستگی به رابطهٔ بین بعد توسعه‌ای برنده کارفرما و شهرت سازمان با ۰/۴۹۷ مربوط می‌شود. نتایج نشان می‌دهد شهرت سازمان و تمایل به استخدام نیز با یکدیگر رابطهٔ مثبت و معناداری دارند که فرضیهٔ اصلی سوم پژوهش تأیید می‌شود؛ یعنی هرگونه بهبودی در شهرت سازمان موجب افزایش تمایل به استخدام در کارکنان بالقوه می‌شود.

جدول ۴. برسی همبستگی میان متغیرها

متغیر	شهرت سازمان	تمایل به استخدام
اجتماعی	**.۰/۳۹۸	**.۰/۳۴۴
توسعه‌ای	**.۰/۴۹۷	**.۰/۳۴۸
نوآوری	**.۰/۳۰۰	*.۰/۱۲۳
برند کارفرما	**.۰/۴۱۰	**.۰/۲۵۹
اقتصادی	**.۰/۴۳۳	**.۰/۲۳۴
شهرت سازمان	۱	**.۰/۴۷۱

* همبستگی معنی‌دار در سطح ۰.۰۵.
** همبستگی معنی‌دار در سطح ۰.۰۱.

آزمون فرضیه اصلی چهارم

بررسی مدل ساختاری پژوهش

برای آزمون مدل مفهومی تحقیق که نقش میانجی شهرت سازمان را در رابطه میان جذابیت برنده کارفرما و تمایل به استخدام کارکنان بالقوه برسی می‌کند، از روش مدل‌سازی معادلات ساختاری با رویکرد حداقل مربعات جزئی و نرم‌افزار Smart PLS استفاده شد. در زیر نتایج بررسی دو بخش آزمون مدل اندازه‌گیری و آزمون مدل ساختاری به تفصیل ارائه می‌شود.

بررسی و آزمون مدل اندازه‌گیری

برای بررسی اعتبار سازه‌ها، فرنل و لارکر (۱۹۸۱) سه ملاک را معرفی کرده‌اند که شامل اعتبار هریک از گویی‌ها، پایایی ترکیبی (CR)^۱ هریک از سازه‌ها و متوسط واریانس استخراج شده (AVE)^۲ است. در مورد اعتبار هریک از گویی‌ها، مقدار بار عاملی ۰/۴ و بیشتر هر گویی در تحلیل عاملی- تأییدی مؤید این مطلب است که واریانس بین سازه و شاخص‌های آن از واریانس خطای اندازه‌گیری آن سازه بیشتر است و پایایی در مورد آن مدل اندازه‌گیری قابل قبول است (هالاند، ۱۹۹۹). پس از انجام دادن تحلیل عاملی- تأییدی و حذف گویی‌های دارای بار عاملی کمتر از ۰/۴، بقیه گویی‌ها با توجه به نتایج جدول ۴، بار عاملی بالاتر از ۰/۴ دارند. همچنین، پایایی ترکیبی هریک از سازه‌ها از ۰/۷ بیشتر است. نشانگر سوم بررسی اعتبار، میانگین واریانس استخراج شده است. فورنل و لارکر (۱۹۸۱) معيار AVE (میانگین واریانس استخراج شده) را برای سنجش روایی همگرا معرفی کردن و اظهار داشتند در مورد AVE، مقدار بحرانی ۰/۵ است؛ یعنی مقدار AVE بالای ۰/۵ روایی همگرای قابل قبول را نشان می‌دهد (داوری و رضازاده، ۱۳۹۲).

نتایج در جدول ۵ مشاهده می‌شود.

1. Composite Reliability

2. Average Variance Extracted

جدول ۵. بررسی اعتبار سازه‌های مدل

متغیر	گویه	بار عاملی	عدد معناداری	آلفای کرونباخ	AVE	CR
به کارگیری	Ap1	.۷۴۴	.۰/۷۶	.۰/۷۱۸	.۰/۵۴۳	.۰/۸۲۶
	Ap2	.۰/۶۹۱	.۱۴/۶۹۹			
	Ap3	.۰/۷۶۹	.۱۹/۳۱۷			
	Ap4	.۰/۷۴۳	.۱۵/۶۳۱			
توسعه‌ای	Devel1	.۰/۷۷۷	.۲۰/۲۸۹	.۰/۶۶۱	.۰/۵۹۵	.۰/۸۱۵
	Devel2	.۰/۷۷۳	.۱۷/۵۵۴			
	Devel3	.۰/۷۶۵	.۱۶/۵۴۲			
نوآوری	Inno1	.۰/۷۱۰	.۸/۵۲۸	.۰/۸۱۹	.۰/۵۸۲	.۰/۸۷۴
	Inno2	.۰/۸۱۰	.۲۶/۳۰۸			
	Inno3	.۰/۷۴۳	.۱۵/۷۸۰			
	Inno4	.۰/۷۴۲	.۲۰/۲۶۲			
	Inno5	.۰/۸۰۸	.۲۳/۱۱۹			
اقتصادی	Eco1	.۰/۸۷۵	.۳۲/۸۳۹	.۰/۷۵۰	.۰/۷۹۴	.۰/۸۸۸
	Eco2	.۰/۹۱۳	.۵۳/۶۶۵			
اجتماعی	Soci2	.۰/۷۱۲	.۱۴/۰۴۳	.۰/۷۷۳	.۰/۵۲۴	.۰/۸۴۶
	Soci3	.۰/۷۶۱	.۲۱/۹۹۲			
	Soci4	.۰/۷۰۴	.۱۲/۳۳۵			
	Soci5	.۰/۷۳۳	.۱۸/۵۸۳			
	Soci9	.۰/۷۱۰	.۱۵/۹۲۸			
شهرت سازمان	Reput1	.۰/۶۲۰	.۸/۴۶۳	.۰/۷۲۸	.۰/۵۵۴	.۰/۸۳۰
	Reput2	.۰/۷۵۹	.۱۷/۴۴۷			
	Reput3	.۰/۸۶۹	.۴۸/۲۲			
	Reput4	.۰/۷۰۹	.۱۴/۲۱۵			
تمایل به استخدام	Intent1	.۰/۸۷۵	.۴۷/۵۰۵	.۰/۸۸۵	.۰/۷۴۳	.۰/۹۲۰
	Intent2	.۰/۸۷۹	.۴۴/۰۶۱			
	Intent3	.۰/۸۶۲	.۴۲/۷۹۱			
	Intent4	.۰/۸۸۲	.۲۹/۵۹۱			

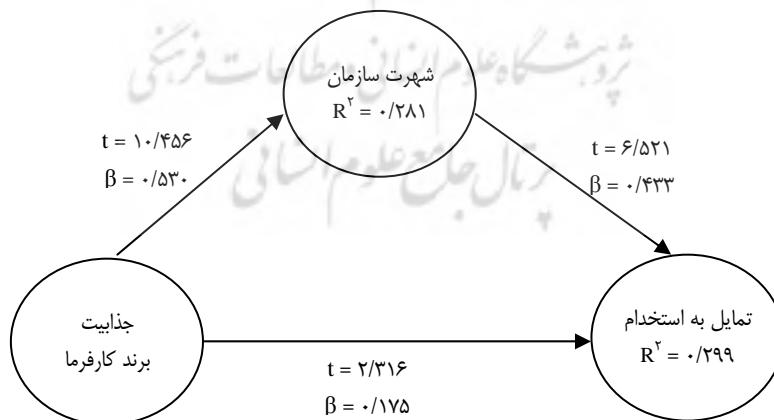
آزمون مدل ساختاری

بررسی الگوی ساختاری PLS و فرضیه‌های پژوهش از طریق بررسی ضرایب مسیر (Beta) و مقادیر R^2 امکان پذیر است (داوری و رضازاده، ۱۳۹۲). ضرایب مسیر برای تعیین سهم هریک از متغیرهای پیش‌بین در تبیین واریانس متغیر ملاک استفاده می‌شوند و مقادیر R^2 بیانگر واریانس تبیین شده متابر ملاک توسط متغیرهای پیش‌بین است. چن (۱۹۹۸) سه مقدار ۰/۱۹، ۰/۳۳ و ۰/۰۳۰

۰/۶۷ را به عنوان مقدار ملاک برای مقادیر ضعیف، متوسط و قوی R^2 معرفی کرده‌اند. همچنین، شاخص برازش کلی الگو در PLS شاخص GOF است و از آن می‌توان برای بررسی اعتبار یا کیفیت الگوی PLS به صورت کلی استفاده کرد. این شاخص بین صفر تا یک قرار دارد و مقادیر نزدیک به یک بیانگر کیفیت مناسب مدل است. وتسلس، اودکرین-شوآردر و اپن (۲۰۰۹) سه مقدار ۰/۰۲۵، ۰/۰۳۶ و ۰/۰۴۰ را به عنوان مقادیر ضعیف، متوسط و قوی برای GOF معرفی کرده‌اند؛ بنابراین، نتایج آزمون مدل مفهومی تحقیق که در جدول ۶ و شکل ۲ ارائه می‌شود، بیانگر تأیید نقش میانجی متغیر شهرت سازمان در رابطه جذابیت برنده کارفرما و تمایل به استخدام کارکنان بالقوه و تأیید فرضیه اصلی دوم است، به گونه‌ای که جذابیت برنده کارفرما به صورت مستقیم (۰/۰۱۷۵)، به صورت غیرمستقیم (۰/۰۲۲۹) و در کل به میزان (۰/۰۴۰۴) بر تمایل نخبگان به عنوان کارکنان بالقوه برای استخدام در سازمان تأثیر دارد.

جدول ۶. آزمون مدل ساختاری

GOF	R^2	مقدار آماره آزمون (T-Value)	ضریب مسیر (β)	روابط
۰/۰۵۲۵	۰/۰۲۸۱	۱۰/۰۴۵۶	۰/۰۵۳	جذابیت برنده کارفرما \leftarrow شهرت سازمان
	۰/۰۲۹۹	۲/۰۳۱۶	۰/۰۱۷۵	جذابیت برنده کارفرما \leftarrow تمایل به استخدام
	-	۶/۰۵۲۱	۰/۰۴۳۳	شهرت سازمان \leftarrow تمایل به استخدام
			۰/۰۲۲۹	ابعاد جذابیت برنده \leftarrow شهرت سازمان \leftarrow تمایل به استخدام



شکل ۲. مدل نهایی تحقیق (ضرایب استاندارد و اعداد معنی‌داری)

بررسی شکاف وضع موجود و مطلوب

در این بخش، هدف این است که میزان شکاف وضع موجود و مطلوب ابعاد جذابیت برنده کارفرما برای شرکت‌های زیرمجموعه وزارت نفت از دیدگاه دانشجویان دانشگاه‌های برتر مشخص و رتبه‌بندی شود. نتایج آزمون فریدمن با کای اسکوئر $26/50$ و درجه آزادی 4 در سطح اطمینان 99 درصد نشان می‌دهد فرضیه یکسان بودن میانگین رتبه شکاف‌ها رد می‌شود؛ بنابراین، حداقل دو شکاف، میانگین‌های متفاوت دارند. جدول ۷ میانگین شکاف‌های وضع موجود و مطلوب هریک از ابعاد جذابیت برنده کارفرما را نشان می‌دهد.

جدول ۷. نتایج آزمون فریدمن

بعاد	میانگین شکاف	واریانس
نوآوری	۱/۲۵	۰/۹۹
توسعه	۰/۹۹	۰/۷۴
اجتماعی	۰/۹۷	۰/۶۹
به کارگیری	۰/۸۶	۰/۷۳
اقتصادی	۰/۷۶	۰/۹۷

نتیجه‌گیری و پیشنهادها

هدف تحقیق حاضر پاسخ به این پرسش بود که جذابیت برنده کارفرما در یک سازمان تا چه میزان موجب شکل‌گیری میل و رغبت نخبگان برای فعالیت در آن سازمان می‌شود. نتایج پژوهش نشان داد همه ابعاد جذابیت برنده کارفرما رابطه همبستگی مثبت با تمایل به استخدام نخبگان دارد که فرضیه اصلی و فرعی اول پژوهش را تأیید می‌کند. این یافته با نتایج پژوهش بروک (۲۰۱۵)، آدلر و گیزلی (۲۰۱۵)، خبیر (۲۰۱۴)، گومز و نوز (۲۰۱۱)، چابرا و شارما (۲۰۱۴) و ارکیچ و رابرتسون (۲۰۱۳) همخوانی دارد. همچنین ابعاد توسعه، اجتماعی، به کارگیری، اقتصادی و نوآوری به ترتیب بیشترین همبستگی را با تمایل نخبگان به استخدام نشان دادند؛ یعنی هرگونه بهبودی در ابعاد جذابیت برنده کارفرما، موجب افزایش تمایل به استخدام در نخبگان می‌شود؛ به عبارت دیگر، شرکت‌ها و سازمان‌هایی که جذابیت برنده بالایی دارند، کارکنان بالقوه یا متلاطه‌یان شغل تمایل بیشتری برای استخدام شدن و کارکردن در این سازمان‌ها دارند. فرضیه اصلی دوم پژوهش که بیانگر رابطه مثبت و معنادار میان جذابیت برنده کارفرما با شهرت سازمان بود، تأیید شد که با نتایج پژوهش کالینز و هان (۲۰۰۴) و آنه و همکاران (۲۰۱۳) همخوانی دارد؛ یعنی هرگونه بهبودی در جذابیت برنده کارفرما، شهرت سازمان را افزایش می‌دهد و موجب ایجاد تصویری مناسب در اذهان درباره سازمان می‌شود. همچنین، فرضیه سوم اصلی پژوهش که

بیانگر رابطه مثبت و معنادار شهرت سازمان و تمایل به استخدام بود، تأیید شد که با یافته‌های پژوهش کالینز و هان (۲۰۰۴)، آنه و همکاران (۲۰۱۳) و اسلم (۲۰۱۵) هم راستاست؛ یعنی کارکنان بالقوه و متقدضیان شغل ترجیح می‌دهند در سازمان‌هایی کار کنند که شهرت مناسب و تصویر مثبتی دارند.

همچنین، با توجه به نتایج آزمون مدل مفهومی تحقیق، متغیر جذابیت برنده کارفرما از طریق رابطه مستقیم (۰/۱۷۵) و نقش میانجی متغیر شهرت سازمان (۰/۲۲۹)، درکل توانست ۴۰/۴ درصد از تغییرات تمایل به استخدام نخبگان را تبیین کند. نتایج این پژوهش هم راست با یافته‌های محققانی است که بر نقش جذابیت کارفرما در فرایند استخدام (آنه و همکاران، ۲۰۱۳؛ باکهاس و تیکو، ۲۰۰۴ و دلوچیو و همکاران، ۲۰۰۷) و بهویژه در جذب استعدادهای برتر و نخبگان (ناپ، فرشید و فاستر، ۲۰۱۴؛ حاتمی، ۱۳۹۰ و رحیمیان، ۱۳۹۲) تأکید داشته‌اند. این پژوهش با رویکرد از بیرون به داخل، موضوع جذب کارکنان بالقوه را از دیدگاه نخبگان و استعدادهای برتر بررسی کرده است و مکمل تحقیقاتی است که با رویکرد بررسی فرایندهای داخلی به این موضوع پرداخته‌اند (بهرامی و همکاران، ۱۳۸۹؛ میرسپاسی، غلامزاده، رشیدی و صنعتی گر، ۱۳۸۹). یافته‌ها نشان می‌دهد از دیدگاه نخبگان (به عنوان کارکنان بالقوه)، فقط معیارهای اقتصادی عامل انتخاب سازمان برای فعالیت نیست بلکه عواملی مانند فرصت‌های شغلی آینده، جو روابط با همکاران و امکان استفاده از آموخته‌ها به ترتیب اولویت بیشتری نسبت به مباحث اقتصادی دارند، به گونه‌ای که نتایج تحقیقات آسیب‌شناسی انجام گرفته در این حوزه نیز نشان می‌دهد حتی در صورت جذب این نخبگان، به توجیهی به عوامل مذکور به کاهش چشمگیر رضایت شغلی و تعهد سازمانی در میان نخبگان جذب شده منجر می‌شود (میرسپاسی و همکاران، ۱۳۸۹). با توجه به یافته‌های پژوهش، به مدیران و کارگزاران مجموعه وزارت نفت پیشنهاد می‌شود با تقویت جذابیت برنده کارفرما برای شرکت‌های این مجموعه می‌توانند به صورت مستقیم و غیرمستقیم، تمایل نخبگان کشور را برای فعالیت در صنعت نفت افزایش دهند. در این زمینه، با توجه به نتایج بررسی و اولویت‌بندی شکاف‌های بین وضع موجود و مطلوب ابعاد مختلف جذابیت برنده کارفرما در این شرکت‌ها از دیدگاه نخبگان (به عنوان متقدضیان بالقوه)، پیشنهاد می‌شود به ترتیب تأکید بیشتری بر ارتقای ارزش نوآوری (محیط کاری چالش‌برانگیز و استفاده از شبیوه‌های کاری جدید)، ارزش توسعه (مسیر شغلی) و اجتماعی (کارهای تیمی) در سازمان‌های خود داشته باشند. همچنین، یافته‌های این پژوهش راهگشای سیاستگذاران فرهنگی کشور در زمینه مهاجرت نخبگان است، به گونه‌ای که بر مبنای نظریه جاذبه- دافعه در مهاجرت نخبگان، ارتقای جذابیت برنده کارفرمایان داخلی به عنوان عاملی مهم در کاهش مهاجرت نخبگان نقش

ایفا می‌کند. البته با توجه به اینکه جامعه آماری تحقیق حاضر محدود به رشته‌های فنی و مهندسی است، قابلیت تعمیم‌پذیری نتایج این پژوهش به نخبگان سایر رشته‌ها و حوزه‌ها مانند پزشکی و علوم انسانی نیازمند پژوهش‌های دقیق‌تر است.

References

- Adler, H., & Ghiselli, R. (2015). The importance of compensation and benefits on university student's perceptions of organizations as potential employers, *Journal of Management and Strategy*, 6(1): 1- 9.
- Agrawal, R. K. & Swaroop, P. (2009). Effect of employer brand image on application intentions of B-school undergraduates, *The Journal of Business Perspective*, 13(3): 41- 49.
- Ambler, T. & Barrow, S. (1996). The employer brand, *The Journal of Brand Management*, 4(3): 85- 206.
- Amin. F., Sayed Javadin, S. R. & Ramzani, A. (2014). Design of strategic planning model for human resources based on staff empowerment process (Case study: Pedex corporate), *Business Management*, 6(2): 251- 270. (*in Persian*)
- Anne-Mette S., Etty R. N. & Anja, H. O. (2013). Employer branding: Employer attractiveness and the use of social media, *Journal of Product & Brand Management*, 22(7): 473- 483.
- Arachchige, B. J. & Robertson, A. (2013). Employer attractiveness: Comparative perceptions of undergraduate and postgraduate students, *Sri Lankan Journal of Human Resource Management*, 4(1): 33- 48.
- Aslam, S. (2015). Employer branding and intention to apply by usage of social media in banking sector, Pakistan, *International Journal of Scientific & Engineering Research*, 6(5): 400- 405.
- Atefedost, A., Khaef Elahi, A., Fani, A. & Danaee Fard, H. (2014). Studying the effect of internal marketing on organizational performance with considering the role of organizational commitment and organizational entrepreneurship as intermediary variables (Case study: Mobarakeh steel company), *Business Management*, 5(4): 21- 42. (*in Persian*)
- Backhaus, K. & Tikoo, S. (2004). Conceptualizing and researching employer branding, *Career Development International*, 9(5): 501- 517.
- Bahrami, H. R., Salami, A. M. & Sanei Areai, M. (2010). Evaluation of Efficacy of elite attracting in the ministry of oil, *Strategic Management Research*, 46: 63- 88. (*in Persian*)

- Berthon, P., Ewing, M. & Hah, L. L. (2005). Captivating company: Dimensions of attractiveness in employer branding, *International Journal of Advertising*, 24(2): 151- 171.
- Broek, M. (2015). *From employer attractiveness to employer branding: Result of a mixed methods research*, Published MS Thesis, University of Twente.
- Cable, D. M. & Turban, D. B. (2003). The value of organizational reputation in the recruitment context: A brand-equity perspective, *Journal of Applied Psychology*, 33(11): 2244- 2266.
- Chhabra, N. L. & Sharma, S. (2014). Employer branding: Strategy for improving employer attractiveness, *International Journal of Organizational Analysis*, 22(1): 48- 60.
- Chin, W. (1998). The partial least squares approach for structural equation modelling, In Marcoulides, G. A. (Ed.), *Modern Methods for Business Research*, Lawrence Erlbaum Associates, London: 295- 236.
- Collins, C. J. & Han, J. (2004). Exploring applicant pool quantity and quality: The effects of early recruitment practice strategies, corporate advertising and firm reputation, *Personnel Psychology*, 57(3): 685- 717.
- Coombs, C. R. (2009). Improving retention strategies for IT professionals working in the public sector, *Information & Management*, 46(4): 233- 240.
- Davari, A. & Rezazadeh, A. (2013). *Structural Equation Modeling with PLS Software*, Publication of the SID, Tehran. (in Persian)
- DelVecchio, D., Jarvis, C. B., Klink, R. R. & Dineen, B. R. (2007). Leveraging brand equity to attract human capital, *Marketing Letters (property of Springer Science & Business Media B.V)*, 18(3): 149- 164.
- Esmaeilpour, R., Dostar, M. & Soltani, S. (2015). E role of corporate social responsibility on consumer decision making in the food maturing market, *Business Management*, 6(4): 687- 708. (in Persian)
- Fernandez-Lores, S., Gavilan, D., Avello, M. & Blasco, F. (2016). Affective commitment to the employer brand: Development and validation of a scale, *Business Research Quarterly*, 19(1): 40- 54.
- Florean, N. V. (2011). Using branding to attract, recruit, and retain talented staff, *Journal of Management and Marketing*, 8(2): 283- 297.
- Fornell, C. & Larcker, D. F. (1981). Evaluating structural equation models with unobservable variables and measurement error, *Journal of Marketing Research*, 18(1): 39- 50.

- Gomes, D. & Neves, J. (2011). Organizational attractiveness and prospective applicant's intentions to apply, *Personnel Review*, 40(6): 684- 699.
- Graham, M. E. & Bansal, P. (2007). Consumer willingness to pay for corporate reputation: The context of airline companies, *Corporate Reputation Review*, 10(3): 189- 200.
- Grunewalder, A. (2007). *Employer branding: Marketing the company as an attractive employer (Seminar review)*, Druck und Bindung, Norderstedt, Germany.
- Hatami, k. (2012). *Desining model for employer value propositional from the elite student's perspective*, MS Thesis, Business Management, University of Mazandaran-Babolsar.
- Henseler, J. & Fassott, G. (2010). *Testing moderating effects*, In Esposito Vinzi, V., Chin, W. W., Henseler, J. & Wang, H. (Eds.), *Handbook of Partial Least Squares: Concepts, Methods and Applications*, Springer, Heidelberg, Dordrecht, London, New York.
- Highhouse, S., Lievens, F. & Sinar, E.F. (2003). Measuring attraction to organizations, *Educational and Psychological Measurement*, 63(6): 986- 1001.
- Hulland, J. (1999). Use of partial least squares in strategic management research: A review of four recent studies, *Strategic Management Journal*, 20(2): 195- 204.
- Imani, S., Gaskari, R. & Gheitani, A. (2015). Effects of internal marketing on employee's performance: Effect of mediator organizational innovation (Case study: departments within the Aghajari oil and gas operation company), *Business Management*, 7(2): 315- 338. (in Persian)
- Kapoor, V. (2010). Employer branding: A study of its relevance in India, *The IUP Journal of Brand Management*, 7(2): 51- 75.
- Khabir, L. (2014). What are the factors that make an employer attractive in the eyes of prospective employees in Bangladesh? *International Conference on Business, Law and Corporate Social Responsibility (ICBLCSR'14)*: 133-136.
- Krejcie, R. V. & Morgan, D. W. (1970). Determining sample size for research activities, *Educational and Psychological Measurement*, 30(3): 608- 610.
- Kucherov, D. & Zavyalova, E. (2012). HRD practices and talent management in the companies with the employer brand, *European Journal of Training and Development*, 36(1): 86- 104.

- Lai, C. S., Chiu, C. J., Yang, C. F. & Pai, D. C. (2010). The effects of corporate social responsibility on brand performance: The mediating effect of industrial brand equity and corporate reputation, *Journal of Business Ethics*, 95(3): 457–469.
- Mangold, W. G. & Miles, S. J. (2007). The employee brand: Is yours an all-star? *Business horizons*, 50(5): 423- 433.
- McKeen, J. D., Smith, H. & Jin, J. (2009). Developments in practice XXXII: Successful strategies for IT staffing, *Communications of the Association for Information Systems*, 24(1): 805- 820.
- Milgrom, P. & Roberts, J. (1982). Predation reputation and entry deterrence, *Journal of Economic Theory*, 27(2): 280- 312.
- Mirsepasi, N., Gholamzadeh, D., Rashidi, M. M. & Sanatigar, H. (2010). Pathology of elite attract and maintaining (Case study at national Iranian oil company), *Management and Human Resource in Oil Industry*, 4(11): 7- 39. (in Persian)
- Moroko, L. & Uncles, M. D. (2008). Characteristics of successful employer brands, *Journal of Brand Management*, 16(3): 160- 175.
- Mortensen, M. H. (2012). Understanding attractiveness in business relationships— A complete literature review, *Industrial Marketing Management*, 41(8): 1206– 1218.
- Mosco, V. (2007). *Knowledge Workers in the Information Society*, Lexington Books, Lanham, Maryland.
- Nappa, A., Farshid, M. & Foster, T. (2014). Employer branding: Attracting and retaining talent in financial services, *Journal of Financial Services Marketing*, 19(2): 132- 145.
- Panahi, G. (2012). Factors driving Iranian graduates to immigrate to other countries, *Journal of American Science*, 8(5):187- 193.
- Rahimian, A. (2013). Employer brand, a novel strategy for human resource management, *Journal of Research in Human Resource Management*, 5(2): 127-150. (in Persian)
- Roberts, P. W. & Dowling, G. R. (2002). Corporate reputation and sustained superior financial performance, *Strategic Management Journal*, 23(12): 1077- 1093.
- Sanchez, J. & Sotorrio, L. (2007). The creation of value through corporate reputation, *Journal of Business Ethics*, 76(3): 335- 346.
- Schultz, D. E. (2002). Study internal marketing for better impact: New forum researches what motivates workers, *Marketing News*, 36(21): 8- 9.

Scullion, H. & Collings, D. G. (2011). *Global Talent Management*, Routledge, New York.

Seyed Javadein, S. R., Shahbaz Moradi, S., Hasanghoulipour, T. & Mirsepasi, M. (2014). Strategic approach to human resource architecture conceptual framework (A study in NIOC), *Business Management*, 6(1): 89- 106. (in Persian)

Shoaib, M., Noor, A., Tirmizi, S. R. & Sajid, B. (2009). Determinants of employee retention in telecom sector of Pakistan, *Proceedings 2nd CBRC*, Lahore, Pakistan.

Talebi, K. & Dehghan, A. (2013). The Effect of human capital on entrepreneurial opportunity recognition (The case of knowledge based firms in Yazd's science and technology park of Eghbal), *Business Management*, 5(3): 83- 104. (in Persian)

Turban, D. B., Forret, M. L. & Hendrickson, C. L. (1998). Applicant attraction to firms: Influences of organization reputation, job and organizational attributes, and recruiter behaviors, *Journal of Vocational Behavior*, 52(2): 24- 44.

Walsh, G. & Beatty, S. E. (2007). Customer-based corporate reputation of a service firm: Scale development and validation, *Journal of the Academy of Marketing Science*, 35(1): 127- 143.

Weigelt, K. & Camerer, C. (1988). Reputation and corporate strategy: A review of recent theory and applications, *Strategic Management Journal*, 9(5): 443- 454.

Wetzels, M., Odekerken-Schroder, G. & Oppen, V. (2009). Using PLS path modeling for assessing hierarchical construct models: Guidelines and empirical illustration, *MIS Quarterly*, 33(1): 177- 195.

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرستال جامع علوم انسانی