

نوع مقاله: پژوهشی  
صفحات ۲۵۸ - ۲۴۳

## رفتارهای مطلوب بازاریابی و تاثیر آن بر توسعه تلویزیون اینترنتی (مطالعه موردنی: مخاطبان تلویزیون عادی و تلویزیون اینترنتی در شهر اصفهان)

<sup>۱</sup> زهرا عسکری<sup>۲</sup>  
<sup>۲</sup> اسماعیل حسن پور<sup>۳</sup>  
<sup>۳</sup> محمدحسین رنجبر<sup>۴</sup>  
<sup>۴</sup> سراج الدین محبی

### چکیده

این تحقیق در صدد است تا تاثیر ابعاد رویکرد بازاریابی بر توسعه تلویزیون اینترنتی را در قالب الگوی مفهومی بازنمایی و سنجش نماید. بنابراین در این پژوهش با توجه به مدل تحقیق دوازده فرضیه طرح گردیده است. این تحقیق از نظر هدف، کاربردی است و از نظر نحوه اجرا توصیفی- پیمایشی با رویکرد همبستگی است. جامعه آماری پژوهش حاضر ۳۸۴ نفر از مخاطبان تلویزیون اینترنتی در شهر اصفهان می‌باشد که به دلیل نامحدود بودن جامعه آماری از فرمول کوکران استفاده شد. برای جمع آوری اطلاعات، از پرسشنامه استاندارد با تعداد ۵۸ سوال استفاده شد، که روایی آن با استفاده از نظر استاد راهنمای و تحلیل عاملی تاییدی اول و پایایی آن از طریق شاخص آلفای کرونباخ (۰/۹۳) به دست آمد. اطلاعات جمع آوری شده بوسیله نرم افزار SPSS و PLS مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفت. بر اساس نتایج به دست آمده همه فرضیه‌های پژوهش مورد تأیید قرار گرفت.

### واژگان کلیدی

ابعاد رویکرد بازاریابی، تلویزیون اینترنتی، رفتارهای مطلوب.

۱. دانشجوی دکتری، گروه مدیریت، واحد قشم، دانشگاه آزاد اسلامی، قشم، ایران.  
Email: askarizahrra@gmail.com

۲. عضو هیئت علمی، گروه مدیریت، واحد قشم، دانشگاه آزاد اسلامی، قشم، ایران. (نویسنده مسئول)  
Email: esmaeilhasanpour07@gmail.com

۳. استادیار گروه حسابداری و مدیریت مالی، دانشکده علوم انسانی، واحد بندرعباس، دانشگاه آزاد اسلامی، بندرعباس، ایران.  
Email: ranjbar.mohammadhosseini71@gmail.com

۴. استادیار گروه مدیریت، واحد قشم، دانشگاه آزاد اسلامی، قشم، ایران.  
Email: serajedinmohebi@gmail.com

پذیرش نهایی: ۱۴۰۰/۲/۲۵

تاریخ دریافت: ۱۳۹۹/۱۲/۱۰

## طرح مسائله

بازاریابی الکترونیک از طریق صرفه‌جویی در زمان خریدار و ایجاد سهولت در خرید هزینه‌ها را کاهش می‌دهد. در حقیقت بازاریابی الکترونیک به این دیدگاه اشاره دارد که چطور اینترنت می‌تواند در کنار رسانه‌های سنتی برای ارائه خدمات به مشتریان استفاده شود و به این بحث اشاره دارد که چطور فرایندها و ارتباطات بازاریابی داخلی و خارجی می‌توانند از طریق تکنولوژی ارتباطی و اطلاعاتی بهبود پیدا کنند. دنیای کامپیوتر و ارتباطات تلویزیون اینترنتی سیستمی جدید برای دریافت کانال‌های تلویزیونی و سایت‌های گوناگون از طریق شبکه اینترنت است. با این تکنولوژی نحوه استفاده از برنامه‌های تلویزیون تا حد زیادی متتحول می‌شود. این سیستم به نام پروتکل تلویزیون اینترنتی معروف است و تنها از طریق تلویزیون‌های دیجیتال دریافت می‌شود (لی و چن، ۲۰۱۷).

یکی از سرویس‌های چندرسانه ای در بستر شبکه، سرویس تلویزیون اینترنتی می‌باشد. سرویسی است که محتوای ویدئویی، صوتی، متنی، گرافیکی و دیتا را در بستر شبکه و با پروتکل اینترنت توزیع می‌کند و سطوح مختلفی از کیفیت، امنیت و تعامل را به کاربر عرضه می‌کند. در این استاندارد، سرویس ویدئویی پخش زنده از شبکه مرکزی توزیع می‌شود و کاربر آن را از طریق شبکه دسترسی دریافت می‌کند. کیفیت سرویس در شبکه دسترسی تأثیر مستقیمی بر کیفیت ویدئوی دریافتی دارد و به همین دلیل روش‌های مختلفی برای ارائه سطوح کیفیت سرویس در شبکه‌های دسترسی موردنبررسی قرار گرفته است. چگونگی عملکرد تلویزیون‌های اینترنتی مانند روش‌های معمول ارسال سیگنال روی آتن و یا کابل است و تنها تفاوت آن در ارسال این سیگنال‌ها در قالب اطلاعات روی شبکه اینترنت به عنوان داده می‌باشد(صادقی و همکاران، ۱۳۹۱).

لازم به ذکر است که برای استفاده از هر گونه فناوری جدید می‌بایست ابتدا زیرساخت‌های مناسبی فراهم شود تا کاربرد بهینه آن بیشتر نمایان گردد و تأثیر مطلوب آن در کوتاه مدت ظاهر شود. در غیر این صورت استفاده از تکنولوژی‌های نوین نه تنها سود قابل قبولی نخواهد داشت بلکه باعث می‌شود تا برای استفاده از آن بهای سنگین‌تری پرداخت شود. از طرفی با یکپارچگی روز افزون دنیا، استفاده و کاربرد تکنولوژی‌های نوین احتساب‌نایزیر است از این رو وظیفه اصلی معطوف به دولتمردان می‌شود تا در این وادی عقب نماند و کشور خود را با علم و تکنولوژی روز همگام کنند. امروزه با وجود استفاده همه جانبه از اینترنت در شرایط گوناگون و توسط همه افراد، پیش‌بینی می‌شود که سیستم تلویزیون‌های اینترنتی روزبه روز فراگیرتر شود (هیونگ جو و همکاران، ۲۰۲۰).

گرچه امروزه دیگر فناوری‌های اطلاعاتی و ارتباطی آنچنان با زندگی ما عجین شده‌اند که

آن‌ها را امری بدیهی و "عادی" می‌پنداشیم، یکی از مباحث مهم توضیح این مسئله است که مفهوم رسانه‌های دیجیتال، رسانه‌های نوین، چندسانه‌ای‌ها و... که گاه متراff و به جای یکدیگر به کار می‌روند، چیستند. همان‌طور که کیونگ چون و کینان گفته‌اند، بسیاری از مباحث انتقادی در حوزه‌ی مطالعات رسانه‌های نوین بر این مسائل متمرکز شده‌اند که «رسانه‌های نوین چه چیزی هستند؟ آیا رسانه‌های نوین، جدیدند؟ "نوین" در رسانه‌های نوین به چه چیزی اشاره می‌کند؟ به طور بحث برانگیزی، این پرسش‌ها به خاطر پذیرش گسترده خود این اصطلاح چندان مورد توجه واقع نشده است (نافعی و همکاران، ۱۳۹۹).

هدف بازاریابی به وجود آوردن شرایط آشنا شدن و علاقه مند شدن مخاطبان و دیده شدن فیلم توسط آن‌ها در هیاوهی انبوی پیام‌های رقابتی است که به همین منظور تولید می‌شوند مخاطبان و مشتریان امکانات و فعالیت‌های دنیای تفریح و سرگرمی هرگز مثل امروز با چنین تکثر و تنوع انتخاب‌ها روبرو نبوده‌اند. بودجه بازاریابی هرچه قدر باشد، باید با روش‌های مؤثر بتواند صدای این کanal‌های دیجیتال را به مخاطب رسانده و آن‌ها را متقاعد سازد که این فیلم‌ها واقعاً راضی کننده و قابل دیدن است. باید کاری کرد که اشتیاق مخاطب برای دیدن این شبکه‌ها به نقطه اوج برسد (مبارکی و همکاران، ۱۳۹۱).

بررسی سوابق تحقیقات صورت گرفته در بین کتاب‌ها، مقالات و پژوهش‌های علمی نشان دهنده آن است که تلویزیون اینترنتی عمدها بر روی حوزه بازار مصرفی فیلم و برنامه‌های تلویزیونی متمرکز است. در ایران، پژوهشی در حوزه بازار شرکتی و سازمانی در این صنعت انجام نشده است لذا این پژوهش می‌تواند فرصت بسیار مفیدی در چگونگی تبلیغ و ارائه استفاده از آثار سازمان صدا و سیما در قالب این شبکه‌ها باشد (محمدیان و همکاران، ۱۳۹۰).

افزایش نمایش‌های تلویزیونی و فیلم‌ها در اینترنت به تنها‌یی، سرمایه‌گذاری بحث برانگیزی در بخش رسانه اینترنتی را به وجود آورده به طور یکه بیش از ۳۰۰ میلیارد دلار ارزش تولید و پخش تلویزیون‌های اینترنتی است. طبق گزارش این بی سی هفتاد درصد از تماشاگران انگیزه پیدا می‌کنند تا نخستین نمونه نمایش تلویزیونی را که در اینترنت ارائه شده تماشا کرده و در کنار آن دیگر برنامه‌ها را ادامه دهند. با این حال کارشناسان هنوز نتوانسته اند به طور کامل درک کنند که انگیزه بینندگان برای تماشای برنامه‌های اینترنتی چیست و آیا در واقع برای راحتی و قدرت انتخاب است یا مسائل اجتماعی یا روانشناختی دیگری در این قضیه تأثیرگذار است؛ مانند موضوع انگیزه و رفتار مخاطبان، در برابر تلویزیون‌های سنتی که آن هم به طور کامل مشخص نشده و فقط مواردی از پژوهش‌ها استناد به یافته‌های خود داشته اند ولی نتیجه کاملی به دست نیامده است (آرانگو، ۲۰۱۹).

در بحث تلویزیون‌های اینترنتی، وجود اینترنت پرسرعت از شرایط اولیه استفاده از آن است

در غیر این صورت تنها موجب اتفاق وقت و هزینه خواهد شد. به همین دلیل محقق در این پژوهش قصد دارد به تاثیر ابعاد رویکرد بازاریابی بر توسعه تلویزیون اینترنتی با توجه به خلاصه‌های قانونی و رفتاری در جامعه پردازد. با توجه به اینکه این موضوع از لحاظ علمی، موضوع جدیدی می‌باشد و مدل کاربردی در این خصوص در ایران وجود ندارد که به توسعه تلویزیون اینترنتی پردازد و از نظر اجرایی هم در این خصوص کاری انجام نشده است محقق این موضوع را انتخاب کرده است و بر این اساس، هدف اصلی پژوهش حاضر تاثیر ابعاد رویکرد بازاریابی بر توسعه تلویزیون اینترنتی است.

### پیشینه و ادبیات تحقیق

کیم و همکاران (۲۰۲۰) در پژوهشی تحت عنوان تلویزیون اینترنتی در مقابل خدمات ویدیویی در حال ظهور بیان می‌کند که سطح نفوذ تلویزیون اینترنتی در بین اپراتورها متفاوت است، که ممکن است ارتباط نزدیکی با استراتژی اپراتور فردی برای بازار باند پهن و محیط نظارتی داشته باشد. با بررسی محیط‌های کاری خاص کشور، این مطالعه عوامل اصلی مؤثر بر میزان نفوذ تلویزیون اینترنتی را مشخص می‌کند. نتایج نشان می‌دهد که نفوذ پهنانی باند، کیفیت باند پهن، هزینه خدمات ارتباطات از راه دور و درپوش پهنانی باند عوامل مهمی هستند که منجر به نفوذ بیشتر تلویزیون اینترنتی می‌شوند. نتایج حاکی از اهمیت ساخت زیرساخت‌های باند پهن با کیفیت بالا و بهره‌گیری از برنامه‌های بسته بندی است.

یوان و وانگ (۲۰۱۹)، در پژوهشی تحت عنوان مدل ارزیابی کیفیت ویدیو تلویزیون پروتکل اینترنت مبتنی بر شبکه عصبی در سال های اخیر، با توسعه مداوم علم و فناوری شبکه و ارتقاء مداوم "همگرایی سه شبکه"، تلویزیون پروتکل اینترنت تلویزیون شبکه تعاملی روند توسعه ای سریع را نشان داده است. تلویزیون پروتکل اینترنت با نحوه پخش سنتی یک طرفه تلویزیون متفاوت است، می‌تواند به تعامل با مخاطب دست یابد و فیلم‌های شخصی‌تر و متنوع تری را ارائه دهد. با توسعه سریع رسانه‌های جدید، منابع عظیم ویدیویی و تعداد زیادی از اطلاعات مربوط به فیلم در حال جاگایی هستند.

هوانگ و همکاران (۲۰۱۸)، در پژوهشی تحت عنوان پیش‌بینی بهبود کیفیت تجربه مبتنی بر داده برای خدمات تلویزیون پروتکل اینترنت با توسعه فناوری اینترنت و چندرسانه‌ای، خانواده‌های بیشتر و بیشتری از خدمات چندرسانه‌ای هوشمند ارائه شده توسط پروتکل اینترنت تلویزیون بهره‌مند می‌شوند. یافتن شاخص‌های کلیدی و بهبود کیفیت تجربه برای کاربران برای اپراتورها و ارائه دهنده‌گان خدمات محوری بسیار مهم است. در این مقاله، ما پیش‌بینی بهبود کیفیت تجربه داده محور را برای خدمات تلویزیون پروتکل اینترنت پیشنهاد می‌کنیم. به طور خاص، ما بهبود کیفیت تجربه را برای ارزیابی تجربه کاربر تلویزیون پروتکل اینترنت در رویکرد

داده محور در ابتدا تعریف می کنیم. سپس علایق کاربر و شاخص های دستگاه را تجزیه و تحلیل می کنیم تا در کنیم چه موقع و چگونه آنها بر تحریبه کاربر تأثیر می گذارند. نصیر و همکاران (۲۰۱۴) در پژوهشی به کشف و بررسی عوامل حیاتی که تأثیر زیادی بر رضایت مشتری تلویزیون اینترنتی دارند پرداختند. این پژوهش عواملی مانند کیفیت خدمات، کم کردن زمان کاتالوگ و هزینه تعمیرات بسته ها در شبکه برای جلب رضایت مشتری را مورد مطالعه قرار داده است. این تحقیق بر اساس داده های اولیه است از طریق پرسشنامه از پاسخ دهنده گان مشتریان تلویزیون اینترنتی جمع آوری شده است. برای بدست آوردن نتایج تحقیق از تحلیل همبستگی استفاده شد. همبستگی بین کلیه متغیرها رابطه مثبت و معناداری را نشان داد.

جنگ و نوح (۲۰۱۱) در پژوهشی به ارائه بیانش هایی در مورد تأثیرات کیفیت سرویس تلویزیون پروتکل اینترنت و معرفی تأثیرات واسطه ای در فرایند شکل گیری قصد خرید مجدد، پرداختند. این مطالعه به صورت تجربی یک مدل تحقیقی را مورد تحقیق و بررسی قرار داده و بررسی ای را در خصوص کاربران سرویس تلویزیون پروتکل اینترنت، انجام داده است. نتایج این مطالعه به صورت زیر هستند. اول، کیفیت سرویس تلویزیون پروتکل اینترنت به صورت طراحی، امنیت و خدمات مشتری خلاصه شده است که بوسیله تجزیه و تحلیل عاملیت مرتبه دوم، تایید شده است. کیفت سرویس بر روی سودمندی مشاهده شده، راحتی در استفاده مشاهده شده و لذت مشاهده شده، تأثیر داشته است. دوم، راحتی در استفاده مشاهده شده، تأثیر مهمی بر روی لذت مشاهده شده داشته و سودمندی مشاهده شده نیز بر روی قصد خرید مجدد تأثیر داشته است. سوم، نگرش، اعتماد و رضایت، تأثیر مثبتی بر روی قصد خرید مجدد داشته اند.

افخمی و حسام پور (۱۳۹۹) در پژوهشی تحت عنوان چالش های تلویزیون ایران در مواجهه با تحولات فناورانه دیجیتال بیان می کنند که تلویزیون به عنوان نهادی فرهنگی، سیاسی، اجتماعی در مواجهه با تحولات فناوری دیجیتال، دچار چالش های زیادی شد. یافته های این پژوهش نشان می دهد پاسخ تلویزیون ایران به چالش های دیجیتال، همچون گسترش کمی شبکه ها، معرفی پلتفرم های جدید قبل تطبیق با برخی اقدامات رسانه های خدمت عمومی است. شریفی و حاتمی (۱۳۹۸) به بررسی ارائه مدل تبیین نقش مدیریت منابع انسانی در اجرای موقف نوآوری باز صنعت رسانه در حوزه آئی پی تی وی سازمان صداوسیما پرداختند. روش مورد استفاده در این پژوهش ترکیبی از نوع طرح شیوه های ترکیبی اکتشافی بوده است. در بخش کیفی ۱۸ نفر از خبرگان حوزه آئی پی تی وی صداوسیما برای اجرای فرایند مصاحبه با تکیه بر تکنیک گلوله برفی انتخاب شدند و نتایج مصاحبه بر اساس تکنیک تحلیل تم مورد بررسی قرار گرفت. در گام دوم پژوهش نیز، با رویکرد کمی برازش مدل استخراج شده در گام اول، با تکیه بر راهبرد پژوهشی پیمایشی از سوی خبرگان رسانه ای حوزه آئی پی تی وی بررسی شد. به منظور

بررسی و ارائه مدل نهایی، در این مرحله، رویکرد معادلات ساختاری با نرم افزار اسمرت پی‌ای-اس مورد استفاده قرار گرفت. نتایج بررسی نشان داد که مدیریت منابع انسانی با ۴ مؤلفه به کارگیری منابع انسانی، فرهنگ نوآورانه منابع انسانی، مدیریت دانش منابع انسانی و بهسازی منابع انسانی، نقش مثبت و معناداری (۰/۷۹۷) در اجرای موفق نوآوری باز در حوزه آبی‌بی‌تی‌وی سازمان صداوسیما بر عهده دارد.

حاتمی و همکاران (۱۳۹۷) به بررسی نقش قابلیت‌های فناوری در پیاده‌سازی موفق نوآوری باز در حوزه تلویزیون پروتکل اینترنت سازمان صداوسیما است. به دلیل جدید بودن تحقیقات در این حوزه به خصوص در ایران، این تحقیق از نوع پژوهش‌های توسعه‌ای است. روش مورد استفاده در این تحقیق، ترکیبی از کیفی و کمی است. در بخش کیفی ۱۸ نفر از خبرگان حوزه تلویزیون پروتکل اینترنت در صداوسیما شامل معاون، مشاورین عالی و اجرایی و مدیران کل برای انجام فرایند مصاحبه، انتخاب و نتایج مصاحبه براساس تکنیک تحلیل تم بررسی شد. در فاز دوم تحقیق با رویکرد کمی، برآش مدل استخراج شده در مرحله نخست، با تکیه بر روش پیمایشی توسط خبرگان رسانه‌ای حوزه تلویزیون پروتکل اینترنت انجام شد. نمونه آماری فاز دوم شامل ۵۳ نفر از مشاوران، مدیران کل، مدیران و کارشناسان ارشد متخصص در حوزه تلویزیون پروتکل اینترنت در معاونت فضای مجازی سازمان صداوسیما، سازمان تنظیم مقررات صوت و تصویر فراگیر در فضای مجازی و معاونت توسعه و فناوری رسانه بود. در این مرحله به منظور بررسی و ارائه مدل نهایی از رویکرد معادلات ساختاری با نرم افزار معادلات ساختاری استفاده شد. نتایج بررسی، حاکی از مدلی با ۵ متغیر پنهان و ۲۳ متغیر مشاهده شده است که قابلیت‌های فناوری بر پیاده‌سازی موفق نوآوری باز در حوزه تلویزیون پروتکل اینترنت سازمان صداوسیما را تبیین نموده است.

### مدل مفهومی پژوهش

با توجه به جمع بندی پیشینه نظری و پیشینه تجربی مدل مفهومی پژوهش به صورت زیر می‌باشد، جهت مطالعه در تحقیق حاضر م نظر قرار گرفته شده است. در این مدل متغیرها ابعاد رویکرد بازاریابی به عنوان متغیرهای مستقل مورد بررسی قرار گرفت، متغیر توسعه تلویزیون اینترنتی به عنوان متغیر وابسته مورد بررسی قرار گرفت.



(شکل ۱. مدل مفهومی پژوهش)

### فرضیه‌های پژوهش

۱. محصول به عنوان مولفه‌ی رویکرد بازاریابی بر توسعه تلویزیون اینترنتی تاثیر معناداری دارد.

۲. مکان به عنوان مولفه‌ی رویکرد بازاریابی بر توسعه تلویزیون اینترنتی تاثیر معناداری دارد.

۳. ترویج به عنوان مولفه‌ی رویکرد بازاریابی بر توسعه تلویزیون اینترنتی تاثیر معناداری دارد.

۴. قیمت به عنوان مولفه‌ی رویکرد بازاریابی بر توسعه تلویزیون اینترنتی تاثیر معناداری دارد.

۵. مردم به عنوان مولفه‌ی رویکرد بازاریابی بر توسعه تلویزیون اینترنتی تاثیر معناداری دارد.

۶. فرایند به عنوان مولفه‌ی رویکرد بازاریابی بر توسعه تلویزیون اینترنتی تاثیر معناداری دارد.

۷. شواهد فیزیکی به عنوان مولفه‌ی رویکرد بازاریابی بر توسعه تلویزیون اینترنتی تاثیر معناداری دارد.

۸. عوامل اقتصادی به عنوان مولفه‌ی رویکرد بازاریابی بر توسعه تلویزیون اینترنتی تاثیر معناداری دارد.

۹. عوامل تکنولوژیکی به عنوان مولفه‌ی رویکرد بازاریابی بر توسعه تلویزیون اینترنتی تاثیر معناداری دارد.

۱۰. عوامل سیاسی - قانونی به عنوان مولفه‌ی رویکرد بازاریابی بر توسعه تلویزیون اینترنتی تاثیر معناداری دارد.
۱۱. عوامل اجتماعی - فرهنگی به عنوان مولفه‌ی رویکرد بازاریابی بر توسعه تلویزیون اینترنتی تاثیر معناداری دارد.
۱۲. عوامل جهانی به عنوان مولفه‌ی رویکرد بازاریابی بر توسعه تلویزیون اینترنتی تاثیر معناداری دارد.

### روش شناسایی پژوهش

در این پژوهش در خصوص جمع‌آوری اطلاعات مربوط به تایید یا رد سوال‌های پژوهش، به طور عمده از روش پیمایشی استفاده شد به طوری که برای جمع‌آوری اطلاعات تئوریکی در ارتباط با موضوع به بررسی کتاب‌ها و مقاله‌های مرتبط پرداخته شد و برای گردآوری داده‌ها از مخاطبان تلویزیون اینترنتی در شهر اصفهان استفاده گردید، لذا جامعه آماری تحقیق به تعداد ۳۸۴ نفر بود و برای آزمون فرضیه‌ها از آمار استنباطی استفاده شد و نیز روش گردآوری داده‌های مرتبط با فرضیه‌ها، از طریق نمونه‌گیری از جامعه آماری می‌باشد و ابزار مورد استفاده پرسشنامه بود. به منظور تجزیه و تحلیل داده‌ها از آزمون‌های آماری مختلفی استفاده شد. در جهت ارائه تفسیر مناسبی از داده‌ها در حالت جمعیت شناختی، از تحلیل‌های توصیفی به بررسی جامعه آماری مورد مطالعه پرداخته شد. هدف از این تحلیل ارزیابی طیف جنسیتی، تحصیلی و جمعیت شناختی نمونه‌های مورد مطالعه است بطوری که بتوان در نگاهی توصیفی نمایی کامل از آزمودنی‌ها بدست آورد. پس از بررسی توصیفی جامعه آماری پژوهش با استفاده از روش‌های استنباطی به تجزیه و تحلیل آماری اطلاعات بدست آمده برای آزمون فرضیه‌ها از طریق نرم افزار SPSS مبادرت شد. از آزمون کولموگروف - اسپرینوف جهت بررسی نرمال بودن توزیع متغیرها استفاده شد. مدل اصلی پژوهش از طریق نرم افزار PLS مورد آزمون قرار گرفت.

### جامعه آماری و روش نمونه‌گیری و تعیین حجم نمونه

جامعه آماری این پژوهش مخاطبان تلویزیون اینترنتی در شهر اصفهان می‌باشد. روش نمونه‌گیری در پژوهش حاضر روش نمونه‌گیری تصادفی است. در این پژوهش برای محاسبه حجم نمونه از فرمول کوکران استفاده شد. که تعداد نمونه ۳۸۴ نفر برآورد شد.

### قلمرو تحقیق

قلمرو مکانی تحقیق: این پژوهش در میان مخاطبان تلویزیون اینترنتی در شهر اصفهان با محوریت بررسی تاثیر ابعاد رویکرد بازاریابی بر توسعه تلویزیون اینترنتی مورد مطالعه قرار گرفت.

قلمرو زمانی تحقیق: این پژوهش پژوهش در بازده زمانی ۱۳۹۸-۱۳۹۹ انجام پذیرفت.

### روش و ابزار جمع آوری داده‌ها

در این تحقیق برای جمع آوری اطلاعات تئوریکی در ارتباط با موضوع به بررسی کتاب‌ها و مقاله‌های مرتبط پرداخته شده و برای گردآوری داده‌ها جهت تحلیل فرضیه‌ها و آزمون مدل از یک پرسشنامه استاندارد با ۶۳ سوال بسته در طیف ۵ گزینه ای لیکرت (از بسیار کم = ۱ و بسیار زیاد = ۵) استفاده شده است. چهار سوال به متغیرهای جمعیت شناختی مانند: جنسیت، سن، تحصیلات و سال‌های کاری اختصاص دارد و ۵۸ سوال نیز برای سنجش متغیرهای تخصصی تحقیق طراحی شده است.

### روایی و پایایی پرسشنامه‌ها

در این پژوهش کوشش شده است برای روایی پرسشنامه‌ها از روایی محتوایی سود برده شود. یعنی در روایی محتوا آیا پرسش‌ها و گویه‌ها به قدر کافی مفهوم را می‌سنجدند و سوالات آزمون به طور کامل حیطه مورد نظر را در بر می‌گیرد؟ برای تعیین روایی پرسشنامه‌ها در این پژوهش از تحلیل عاملی تأییدی مرتبه اول و روایی تشخیصی و همگرا نیز استفاده شد. اعتبار پرسشنامه به دقت اندازه‌گیری و ثبات و پایایی آن مربوط است. به یک معنا، ثبات و پایایی پرسشنامه در طول زمان و به معنای دیگر همسانی درونی سوالات پرسشنامه مورد نظر می‌باشد (خلیلی شورینی، ۱۳۸۵، ص ۱۲۶). مقیاس پایای مقیاسی است که بیشتر پاسخگویان در دو مقطع زمانی، نمره یکسانی در آن مقیاس بگیرند. مقیاس نایابا حاصل گویه‌های نایابی است از آن جا که اغلب طرح سوالات یکسان از همان پاسخگویان در دو مقطع زمانی امکان پذیر نیست، همبستگی گویه به گویه سنجیده می‌شود. شاخص پایایی کل مقیاس، آماره ای است به نام آلفا که دامنه آن از ۰ تا ۱ است (خاکی، ۱۳۸۴، ص ۲۵۳).

جدول ۱. ضریب آلفای کرونباخ برای محاسبه پایایی پرسشنامه

ضریب آلفای کرونباخ	تعداد سوال‌ها
۰/۹۳	۵۸

### تحلیل داده‌ها

#### ۱- توصیف جمعیت شناختی نمونه

برای سنجش وضعیت جمعیت شناختی اعضای نمونه، ۴ سوال مطرح شد. نتایج نشان داد که از بین ۳۸۴ پاسخگو، ۶۴٪ آقا و حدود ۳۶٪ خانم هستند. از نظر سنی ۳۹٪ اعضای نمونه بین ۳۰-۳۹ سال قرار دارند. در حدود ۵۸ درصد از اعضای نمونه دارای مدرک تحصیلی لیسانس هستند. ۳۱٪ از افراد نمونه دارای سال‌های کاری بین ۶ تا ۱۰ سال هستند.

جدول ۲. خصوصیات جمعیت شناختی نمونه

درصد	سطوح	متغیر	درصد	سطوح	متغیر
۵۸	کارشناسی	تحصیلات	۶۴	آقا	جنسیت
۳۱	کارشناسی ارشد		۳۶	خانم	
۱۱	دکتری				
۱۹	کمتر از ۵ سال	سنوات	۲۲	کمتر از ۳۰ سال	سن
۳۱	بین ۶ تا ۱۰ سال		۳۹	۳۰ تا ۳۹ سال	
۲۲	بین ۱۱ تا ۱۵ سال		۲۹	۴۰ تا ۴۹ سال	
۲۸	بین ۱۶ تا ۲۰ سال		۱۰	بالای ۵۰ سال	

## ۲- یافته‌های پژوهش

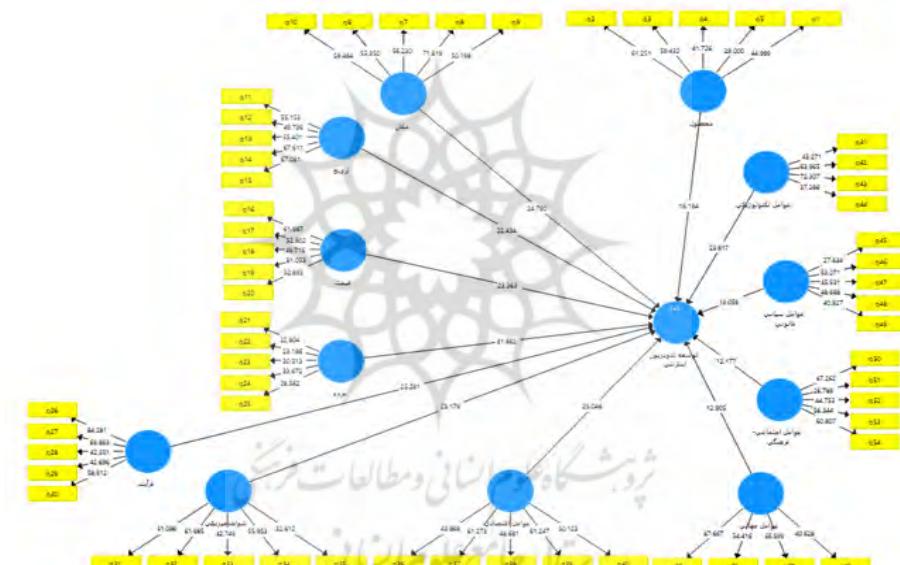
قبل از بررسی فرضیه‌ها لازم است تا میانگین، انحراف استاندارد و واریانس بین متغیرهای تحقیق مورد توجه قرار گیرد. در بین متغیرهای تحقیق عملکرد محصول جدید بیشترین نمره و سرمایه مشتری کمترین نمره را کسب نموده است.

جدول ۳. آمار توصیفی متغیرهای پژوهش

انحراف معیار	میانگین	حجم نمونه	مؤلفه
۰/۷۴۵	۳/۰۵	۳۸۴	محصول
۰/۷۲۸	۳/۰۸	۳۸۴	مکان
۰/۷۵۷	۳/۰۶	۳۸۴	ترویج
۰/۷۲۲	۳/۰۷	۳۸۴	قیمت
۰/۶۳۷	۳/۰۹	۳۸۴	مردم
۰/۷۱۵	۳/۱۳	۳۸۴	فرایند
۰/۶۹۱	۳/۰۶	۳۸۴	شواهد فیزیکی
۰/۶۹۵	۳/۱۱	۳۸۴	عوامل اقتصادی
۰/۷۱۲	۳/۱۲	۳۸۴	عوامل تکنولوژیکی
۰/۶۷۱	۳/۰۴	۳۸۴	عوامل سیاسی - قانونی
۰/۶۲۹	۳/۰۵	۳۸۴	عوامل اجتماعی - فرهنگی
۰/۷۱۳	۳/۰۲	۳۸۴	عوامل جهانی

### ۳- مدل ساختاری

پس از تحلیل و بررسی برازش مدل اندازه گیری، در این قسمت به بررسی برازش مدل ساختاری پرداخته می شود. در واقع، مرحله دوم در رویه ها بهره گیری از تحلیل مسیر، ضرایب تعیین و شاخص برازنده‌گی مدل می باشد. در تحلیل مسیر، روابط بین متغیرها در یک جهت جریان می یابند و به عنوان مسیرهای متمایز در نظر گرفته می شوند. مفاهیم تحلیل مسیر در بهترین صورت از طریق ویژگی عمده آن، یعنی نمودار مسیر که پیوندهایی علی احتمالی بین متغیرها را آشکار می سازد، تبیین می شوند. مدل ساختاری تحقیق با نرم افزار PLS انجام شد. مدل مفهومی آزمون شده در شکل ۲ ارائه شده است. ضرایب مسیر مدل پس از آزمون آن در جدول زیر نشان داده شده اند.



شکل ۲. مدل مفهومی برازش شده در حالت معناداری پارامترها

ضرایب معناداری مسیرهای مدل نشان می دهند که آیا فرضیه های تحقیق معنی دار هستند یا خیر. همچنین ضرایب استاندارد شده مسیرها بیانگر این امر هستند که چند درصد از تغییرات متغیر وابسته توسط متغیر مستقل تبیین می شود.

جدول ۴. ضرایب مسیر مدل پژوهش

فرضیه	ضریب مسیر	آماره t	سطح معنی داری	نتیجه آزمون
ترویج -> توسعه تلویزیون اینترنتی	۱۲۷.۰	۴۳۴.۲۲	.....	تایید
شواهد فیزیکی -> توسعه تلویزیون اینترنتی	۱۲۴.۰	۱۷۹.۲۵	.....	تایید
عوامل اجتماعی - فرهنگی -> توسعه تلویزیون اینترنتی	۰.۹۲۰	۱۷۷.۱۲	.....	تایید
عوامل اقتصادی -> توسعه تلویزیون اینترنتی	۱۲۳.۰	۰.۴۶.۲۵	.....	تایید
عوامل تکنولوژیکی -> توسعه تلویزیون اینترنتی	۰.۹۷۰	۶۱۷.۲۳	.....	تایید
عوامل جهانی -> توسعه تلویزیون اینترنتی	۰.۷۸۰	۹۰۵.۱۲	.....	تایید
عوامل سیاسی قانونی -> توسعه تلویزیون اینترنتی	۰.۹۶۰	۰.۵۹.۱۳	.....	تایید
فرآیند -> توسعه تلویزیون اینترنتی	۱۳۰.۰	۲۸۱.۲۵	.....	تایید
قیمت -> توسعه تلویزیون اینترنتی	۱۳۳.۰	۳۶۳.۲۳	.....	تایید
محصول -> توسعه تلویزیون اینترنتی	۱۱۵.۰	۱۳۴.۱۸	.....	تایید
مردم -> توسعه تلویزیون اینترنتی	۱۱۴.۰	۸۹۲.۳۱	.....	تایید
مکان -> توسعه تلویزیون اینترنتی	۱۲۸.۰	۷۹۰.۲۴	.....	تایید

## نتیجه گیری

با گسترش روز افزون فناوری‌های دیجیتالی و شبکه‌های اینترنتی و مخابراتی مبتنی بر ماهواره‌ها، فیبر نوری و سیستم‌های بدون سیستم مانند (وایمکس) و (اینترنت پرسرعت)، تولیدکنندگان محتوای شبکه‌های رادیویی و تلویزیونی نیز به فکر انتشار این محتوا از طریق بسترها جدید مانند بستر تلویزیون اینترنتی افتاده‌اند. به همین دلیل، در سال‌های اخیر، این نوع شبکه‌ها رشد شتابانی در دنیا داشته‌اند و به زودی در ایران نیز در دسترس قرار خواهد گرفت. از سوی دیگر، با افزایش ضریب نفوذ اینترنت در ایران، میزان استفاده از تلویزیون‌های اینترنتی نیز افزایش یافته است. با توجه به رویکرد تحقیق که به صورت اکتشافی می‌باشد، بنابراین دو جامعه متخصصین تلویزیون اینترنتی و همچنین خبرگان و فعالان این بخش می‌باشند که با رویکردهای از قبیل هدفمند، گلوله برفی و اشباع نظری شناسایی شدن. پس از احصاء مدل با تحلیل تم، محقق سعی کرد مخاطبان تلویزیون اینترنتی در شهر اصفهان که در این تحقیق ۳۸۴ نفر انتخاب شده‌اند به مرحله آزمون قرار دهد. لازم به ذکر است که ابزار گردآوری داده‌ها در این پژوهش در بخش کیفی، مصاحبه است و در بخش کمی نیز پرسشنامه به عنوان ابزار گردآوری داده استفاده شد. این ابزارها هم از لحاظ روایی و هم از لحاظ پایایی پیش از گردآوری مورد بررسی و تایید قرار گرفته‌اند. در ادامه به تجزیه و تحلیل آماری شامل دو قسمت آمار توصیفی و آمار استنباطی و همچنین آزمون مدل پژوهش با استفاده از نرم افزار معادلات ساختاری پی‌ال‌اس پرداخته شد و با توجه به نتایج به دست آمده، کلیه فرضیه‌های تحقیق مورد پذیرش قرار گرفت، لذا براساس این نتایج راهکارهای تحت عنوان پیشنهادات کاربردی برای مدیران و مسئولان در زمینه تلویزیون اینترنتی بیان می‌گردد:

با توسعه اینترنت در ایران و بویژه با روند رو به شتاب تحولات سیاسی و اجتماعی شبکه‌های تلویزیونی مبتنی بر اینترنت یا آن لاین تی‌وی‌های ایرانی و فارسی زبان هم رشد گسترهای را تجربه کرده‌اند، بر این اساس می‌توان گفت رسانه ملی در عرصه اطلاع رسانی صوتی و تصویری که تا پیش از این گمان می‌رفت انحصار فناورانه بلا منازعی دارد، به صورت جدی با چالش مواجه شده است. رسانه ملی باید بتواند با تدوین سیاست‌هایی در زمینه تولید محتوا، همچنان با پوشش صحیح، سریع و دقیق رخدادهای داخلی، به عنوان اول مخاطبان ایرانی در هر سطح و طبقه‌ای، باقی بماند. اتخاذ سیاست‌های سلبی و مقابله با این نوع شبکه‌ها یا فناوری‌ها، درواقع هدر دادن سرمایه و انرژی است که به جای آن باید با اتخاذ سیاست‌های ایجابی و تولید محتوای مناسب، به سهم مناسبی از محتوا منتشر شده بر روی این شبکه‌ها در فضای وب دست یافت. ضروری است صداوسیما رسانه ملی، با رصد کردن تلویزیون‌های

اینترنتی، به نیازهای جدید مخاطبان فضای سایبر بیندیشد و برنامه‌ریزی‌های لازم را در این زمینه انجام دهد. توجه به این نکته ضروری است که این شبکه‌ها، چه نیازهایی را در مخاطبان و کاربران شناسایی کرده‌اند و برای پر کردن خلاصه، چه برنامه‌هایی طراحی کرده‌اند؟ همچنین سازوکارهای مالی و هزینه کرد این شبکه‌ها چگونه است؟ آیا می‌توان با شناسایی نیازهای جدیدی که در بین مخاطبان جوان ایرانی پدید آمده است، در این زمینه اقدام به برنامه‌ریزی کرد؟ شرکت‌های ارائه دهنده خدمات اینترنتی آخرین حلقه اتصال کاربران به تلویزیون پروتکل اینترنتی هستند. پیشنهاد می‌شود به این بازیگران نیز از ابتدای برنامه‌ریزی و راهاندازی این سرویس توجه ویژه‌ای شود تا با کمک آن‌ها بتوان سرویسی در حد مطلوب و با کیفیت خوب به کاربران ارائه داد.

با توجه به یافته‌های پژوهش، به محققین آتی پیشنهاد می‌شود تاثیر فناوری تلویزیون پروتکل اینترنتی را در هتل‌ها، مراکز تفریحی و گردشگری مورد مطالعه و بررسی قرار دهنند. پیشنهاد می‌گردد تاثیر استفاده از تلویزیون پروتکل اینترنتی را بر رضایت بینندگان و استفاده کنندگان این فناوری مورد مطالعه و بررسی قرار دهند. پیشنهاد می‌گردد به بررسی میزان پهنانی باند مناسب برای ارائه بهتر خدمات تلویزیون اینترنتی پردازند. پیشنهاد می‌گردد تاثیر کاربرد تلویزیون پروتکل اینترنتی بر آموزش از راه دور را مورد بررسی قرار دهنند.

## فهرست منابع

۱. افخمی، حسین. حسام پور، محمد. (۱۳۹۹). چالش های تلویزیون ایران در مواجهه با تحولات فناورانه دیجیتال. *فصلنامه علمی رسانه های دیداری و شنیداری*. سال چهاردهم. شماره ۱. پیاپی ۳۳. صص ۱۱۵-۱۵۵.
۲. حاتمی، امیر، روشنل، طاهر، شریفی، مهدی، قلیچ‌لی، بهروز. (۱۳۹۸). بررسی نقش قابلیت-های فناوری در پیاده سازی موفق نوآوری باز در حوزه IPTV سازمان صداوسیمای جمهوری اسلامی ایران. *رسانه های دیداری و شنیداری*. دوره ۱۳. شماره ۲۹. صص ۵۲-۳۱.
۳. خاکی، غلام رضا. (۱۳۸۴). *روش تحقیق با رویکرد پایان نامه نویسی*. چاپ هفتم. تهران: انتشارات بازتاب. صفحه ۴۳۰.
۴. خلیلی شورینی، سیاوش. (۱۳۸۵). *روشهای تحقیق در علوم انسانی*. چاپ چهارم. تهران: انتشارات یادواره. صفحه ۱۶۰.
۵. صادقی، فواد. جمشیدی، مریم. کلانتری، سید عمار. (۱۳۹۱). تجربه‌ی جهانی، مدل گذار از نظام انحصاری به نظام متکثر رادیویی – تلویزیونی. *مطالعات میان رشته‌ای در رسانه و فرهنگ*, پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی. سال دوم، شماره ۱ دوم، صص ۱۲۹-۱۵۳.
۶. مبارکی، محمدحسن. رضائیان، علی. مهرابی، روزا. کلابی، امیرمحمد. (۱۳۹۱). مفهوم پردازی عوامل زمینه ساز در به کارگیری گزینه های ابتکاری در فرایند تصمیم گیری کارآفرینان برتر ایرانی (راهبرد تحقیقی گروه کانونی). *فصلنامه توسعه کارآفرینی*. شماره ۱۵. ص ۷.
۷. محمدیان، محمود. ندایی، امیر حسین. (۱۳۹۰). راهکارهای بهبود حضور در بازار بین المللی فیلم ایران، نشریه هنر های زیبا - هنرهای نمایشی و موسیقی، شماره ۴۳.
۸. نافعی، محمد. اندر واژ، لیلا. سعیدنیا، حمیدرضا. (۱۳۹۹). ارائه مدل ارزش ویژه برند تحت تاثیر فعالیت های بازاریابی رسانه های اجتماعی. *فصلنامه مدیریت کسب و کار*. شماره ۴۵. صص ۳۳۴-۳۱۹.
9. r rgg,, . 99999.9 . . eee ' ' ' gggrrr yy Taming the web. The New York Times. Retrieved from <http://www.anytimes.com>

10. Huang, Ruochen. Xin. Yun, Weia. Chaoping, Gaoa. Lva, Jiali. Maoa, Qiuxia. Baoa. (2018). Data-driven QoE prediction for IPTV service. Computer Communications. V, 118. PP,195-204.
11. Hyung Jo, Jee. Jong Hee, Lee. Shin, Cho. (2020). The characteristics of videos on demand for television programs and the determinants of their viewing patterns: Evidence from the Korean IPTV market, Telecommunications Policy. V, 44. Issue 8.
12. Jang, Hyeong. Yu, Noh, Mi. Jin. (2011). Customer acceptance of IPTV service quality. International Journal of Information Management. V.31. PP,582-592.
13. Kim, Jiwhan. Nam, Changi . Ho Ryu, Min. (2020). IPTV vs. emerging video services: Dilemma of telcos to upgrade the broadband. Telecommunications Policy.V, 44. Issue 4.
14. Li, Mingfu. Chen, Liang-Wei. (2017). Spectrum allocation algorithms for wireless cellular networks supporting mobile IPTV, Computer Communications. V,99. PP,119-127.
15. Nasir, Abdul, Alamgir Khan, Shahzada. (2014). The Impact of Critical IPTV Factors on Customer Satisfaction. Universal Journal of Communications and Network. V,2(4). PP,63-69.
16. Yuan, Ying. Wang, Cong. (2019). IPTV video quality assessment model based on neural network. Journal of Visual Communication and Image Representation. V, 64 .

