

شناسایی و تدوین راهبردهای مناسب توسعه تعاونی‌های تولید کشاورزی ایران

سیده مژگان حسینی^۱، حنانه آفاصفری^{۲*}، علیرضا کرباسی^۳

تاریخ دریافت: ۱۳۹۲/۹/۶ تاریخ پذیرش: ۱۳۹۳/۲/۲۸

چکیده

در این مطالعه، با استفاده از ماتریس سوات (SWOT)، نقاط قوت، نقاط ضعف، فرصت‌ها و تهدیدهای پیش روی تعاونی‌های تولید کشاورزی ایران شناسایی و برای دستیابی به اهداف این تعاونی‌ها و توسعه آن‌ها راهبرد مناسب تدوین و پیشنهاد شد. برای تعیین حجم نمونه آماری، با استفاده از روش نمونه‌گیری تصادفی خوش‌ای دو مرحله‌ای، ابتدا از هر یک از اقلیم‌های آب و هوایی کشور^۳ استان و در مرحله دوم، از تعاونی‌های تولیدی هر استان^{۱۰} تعاونی به طور تصادفی انتخاب شدند و تعداد ۳۶۰ نفر از کارشناسان و صاحب نظران این تعاونی‌ها به روش نمونه‌گیری تصادفی انتخاب گردیدند و مورد پرسش قرار گرفتند. بر پایه نتایج، از مهم‌ترین نقاط قوت و ضعف تعاونی‌ها به ترتیب می‌توان به افزایش سطح آگاهی فنی و تخصصی اعضاء و ضعف رهبری و مدیریت توانمند در تعاونی اشاره کرد. عمدت‌ترین فرصت‌ها و تهدیدهای پیش روی تعاونی‌ها به ترتیب عبارت‌اند از: حمایت دولت از بخش تعاونی و نامشخص بودن جایگاه تعاونی در امور حقوقی. همچنین نتایج نشان داد که راهبرد مناسب برای تعاونی‌های تولید کشاورزی راهبرد رقابتی است که شامل ارتقای سطح تولید و درآمد کشاورزان برای کاهش وابستگی اقتصادی به دولت و نیز سازماندهی بنگاه‌های کوچک و یکپارچه‌سازی فعالیت‌ها و افزایش رقابت‌پذیری است.

واژه‌های کلیدی: ماتریس سوات، راهبرد، تعاونی تولید کشاورزی، ایران

۱. دانشجوی کارشناسی ارشد اقتصاد کشاورزی، دانشگاه فردوسی مشهد

۲. دانشجوی کارشناسی ارشد اقتصاد کشاورزی، دانشگاه فردوسی مشهد

E-mail:h.aghasafari@yahoo.com

* نویسنده مسئول

۳. دانشیار گروه اقتصاد کشاورزی، دانشگاه فردوسی مشهد

مقدمه

در ایران تعاون، به مفهوم واقعی کلمه، از سابقه‌ای طولانی برخوردار است. تعاون و همکاری‌های مختلف اجتماعی در بسیاری از موارد عامل مهمی در تغییر و تحولات اجتماعی بوده است که در سراسر تاریخ پر فراز و نشیب ایران به چشم می‌خورد. همکاری‌های اجتماعی اصولاً لازمه زندگی بشری می‌باشند، لیکن این ضرورت در جوامع گوناگون به دلیل برخورداری از سازمان‌ها، نهادها و نظام‌های اقتصادی- اجتماعی مختلف لزوماً یکسان نیست. همین امر سبب شده است که در ایران نیز با انواع خاصی از تعاون و همکاری مواجه باشیم که منحصر به جامعه ایرانی بوده و در میان اقوام و ملل دیگر کمتر می‌توان از آن‌ها نشانی یافت (لاجوردی، ۱۳۸۹).

یکی از انواع تعاقنی‌های تولید تعاقنی تولید کشاورزی می‌باشد که نوعی نظام بهره‌برداری مبتنی بر تعاون است که در آن بهره‌برداران با کشت یکپارچه و با حفظ مالکیت فردی به تولید و زراعت جمعی می‌پردازند (از کیا، ۱۳۸۲). این نظام در اوایل دهه ۱۳۵۰ بعد از اصطلاحات ارضی با هدف افزایش تولید، یکپارچه‌سازی اراضی کشاورزی، انجام خدمات زیربنایی و استفاده بهینه از نهادهای در دسترس شکل گرفت. بر اساس آخرین اطلاعات موجود وزارت جهاد کشاورزی (۱۳۸۹)، حدود ۱۲۵۴ تعاقنی تولید در کشور مشغول به فعالیت‌اند که مجموعاً ۳۹۹۷۱۹۹ هکتار اراضی کشاورزی را زیر پوشش دارند و تعداد اعضای آن‌ها بالغ بر ۳۸۰۵۱۴ نفر است. مطالعه ۳۵ سال عمر تعاقنی‌های تولید کشاورزی نشان می‌دهد این نوع نظام بهره‌برداری در این مدت با فراز و نشیب‌های بسیاری رو به رو بوده است. بدون شک موفقیت این نظام بهره‌برداری در گرو شناسایی مستمر نقاط قوت، نقاط ضعف، تهدیدها و فرصت‌های رو در روی آن‌هاست (سعدي، ۱۳۸۶).

بررسی مسائل تعاقنی‌های تولید کشاورزی حداقل از دو جهت ضرورت دارد: نخست اینکه قانون اساسی جمهوری اسلامی ذیل اصل ۴۴، به تعاون به عنوان یکی از پایه‌های اقتصادی کشور توجه ویژه نموده و به خصوص طی دو سال اخیر تلاش‌های زیادی صورت پذیرفته تا لزوم توسعه این بخش و نقش محوری آن در استقرار عدالت اجتماعی به موازات رشد اقتصادی مورد

توجه قرار گیرد و همچنین با توجه به اینکه تعاونی‌های تولید کشاورزی از مهم‌ترین نمودهای حرکت‌های تعاونی در بخش کشاورزی است، هر گونه تلاش در جهت تحلیل مسائل و مشکلات آن‌ها در واقع تلاش در جهت تحکیم اصل ۴۴ قانون اساسی است. دوم اینکه تعاونی تولید کشاورزی از جمله کارامدترین و مؤثرترین نظام‌های بخش کشاورزی است که تعداد چشمگیری از بهره‌برداران در نقاط مختلف کشور درگیر مسائل آن هستند. بدیهی است بررسی و تحلیل مشکلات تعاونی‌های تولید و برنامه‌ریزی برای حل آن‌ها می‌تواند منجر به ارتقای سطح کیفی کشاورزانی شود که عمدتاً نیز از بهره‌برداران خرد به شمار می‌آیند (سعدي، ۱۳۸۶).

پیشینهٔ تحقیق

با توجه به ضرورت و اهمیت موضوع، مطالعات مختلفی در زمینه تعاونی‌های کشاورزی انجام شده است که در ادامه به برخی از آن‌ها اشاره می‌شود.

حضرتی و همکاران (۱۳۸۹) به بررسی تأثیر تعاونی‌های کشاورزی بر توسعه اقتصاد روستایی بخش مرکزی شهرستان خدابنده در قالب تحلیل سوات در سال ۱۳۸۸-۸۹ پرداختند. نتایج نشان داد که بخش تعاون توانایی حل مشکلات اقتصاد روستایی را دارد، اما برخی عوامل مانع پیشرفت کار تعاونی‌ها می‌شوند که علاوه بر ضعف اقتصاد روستایی، ناشی از موانع ساختاری و ضعف سیاست‌گذاری ملی و منطقه‌ای هستند.

سعدي (۱۳۸۶) در مقاله‌ای به ارزیابی تعاونی‌های تولید کشاورزی در شهرستان کبودراهنگ استان همدان با استفاده از تکنیک تحلیل سوات پرداخت و نشان داد نقاط قوت تعاونی‌های تولید کشاورزی شامل افزایش سطح آگاهی فنی و تخصصی، افزایش دسترسی به نهادهای و تسهیل ارتباط روستاییان با مراکز دولتی می‌باشد. در مقابل، محدودیت سرمایه، بی‌توجهی به اصول تعاون و روزمرگی مهم‌ترین نقاط ضعف تعاونی‌ها هستند. فرصت‌های تعاونی نیز شامل حمایت دولت از بخش تعاون و حمایت نهادهای ستی و بومی است و آنچه تعاونی‌ها را تهدید می‌کند، فقدان برنامه جامع و بلندمدت و نامشخص بودن جایگاه حقوقی می‌باشد.

معصومی (۱۳۸۵) در بررسی تحول‌پذیری فضاهای روستایی با تأکید بر نقش تعاونی‌های تولید کشاورزی به این نتیجه رسید که تعاونی‌ها در زمینه حفظ محیط‌زیست، بهینه‌سازی مصرف آب، جلوگیری از آلودگی منابع آب و خاک و رشد اقتصاد روستایی توانسته‌اند با محیط تعامل برقرار نمایند و به بهبود وضعیت کمک کنند.

کیانی مهر (۱۳۷۹) نقش شرکت‌های تعاونی کشاورزی در بهبود وضعیت فنی و اقتصادی گندمکاران شهرستان سبزوار را بررسی کرد و به این نتیجه رسید که بین عضویت در شرکت تعاونی و سطح دانش فنی، عملکرد در واحد هکتار، درآمد خالص، دسترسی به نهادهای و اخذ وام بانکی رابطه معنادار مثبتی وجود دارد.

قنبri و همکارانش (۱۳۷۹) یکی از راههای کاهش فعالیت‌های بخش دولتی و خصوصی در مدیریت کشور را توسعه تعاونی‌ها می‌دانند و پیشنهاد می‌کنند که برای عملکرد بهتر تعاونی‌ها دولت باید با نقش نظارتی و برنامه‌ریزی، شرایط و امکانات لازم را جهت تشویق بخش خصوصی به فعالیت در قالب تعاونی فراهم کند تا این طریق نظارت دولت بر فعالیت‌های اقتصادی کشور افزایش و فضای رقابتی ناسالم و نابرابر کاهش یابد.

چلیک و همکاران (Celik et al., 2012) به بررسی نقاط قوت و ضعف و تهدیدها و فرصت‌ها در تعاونی شیلات ترکیه پرداختند. بر اساس نتایج به دست آمده، نقاط قوت و فرصت‌های عمدۀ عبارت‌اند از: تنوع محصولات مغذی، نزدیک شدن به زیرساخت‌های خوب ماهیگیری، القای تصویر مثبت از محصولات ترکیه در خاورمیانه و اروپا، افزایش تقاضای ماهیگیری در جهان، پتانسیل ورود به بازارهای نزدیک (به خصوص در کشورهای همسایه)، فرصت تنوع برای آبزی‌پروری، اوقات فراغت و گردشگری، پتانسیل رشد بیشتر محصولات. برپایه نتایج این مطالعه، نقاط ضعف و تهدیدات نیز عبارت‌اند از: مشکلات بازاریابی، سطح پایین آموزش کشاورزان و کارگران، مشکلات مالی، آلودگی محیط‌زیست، کاهش جمعیت ماهی و هزینه‌های بالای دستمزد پزشکان و دانشگاهیان.

راچ (Rauch, 2007) به منظور تدوین راهبرد برای تعاوینی‌های جنگلداران در اتریش از تجزیه و تحلیل سوات استفاده نمود و در مطالعه خود از کاهش برداشت زیاد از جنگلهای کوچک مقیاس به عنوان یک فرصت برای غلبه بر مشکل کمبود چوب یاد کرد. او زدمیر (Özdemir, 2005) وضعیت سهامداران در تعاوینی‌های کشاورزی ترکیه را ارزیابی کرد و نشان داد که دلایل ناکامی این شرکت‌ها ضعف در اموری مانند سرمایه، یکپارچه‌سازی، آموزش و پژوهش، مدیریت، قانون و ممیزی می‌باشد. مطالعات انجام شده در داخل کشور بیشتر به بررسی نقش و تأثیر تعاوینی‌های تولید در بخش‌های مختلف پرداخته‌اند و یا به بررسی نقاط قوت، ضعف، فرصت‌ها و تهدیدهای آن‌ها در مقیاس کوچک و مناطق خاص پرداخته‌اند که نتایج آن‌ها کمتر قابل تعمیم به تعاوینی‌های تولید سایر شهرها بوده است و تا کنون برای توسعه این تعاوینی‌ها راهبرد مناسبی شناسایی و ارائه نشده است. بنابراین، مطالعه حاضر سعی دارد با شناخت دقیق مشکلات و تهدیدهای رو در روی تعاوینی‌های تولید در کل کشور از یک طرف و نقاط قوت و فرصت‌های آن‌ها از طرف دیگر، زمینه برنامه‌ریزی کارامد برای موفقیت و پیشرفت این تعاوینی‌ها را فراهم آورد و برای توسعه این تعاوینی‌ها راهبرد مناسب مشخص و ارائه کند.

روش تحقیق

هرگونه برنامه‌ریزی برای توسعه و تقویت تعاوینی‌های تولید کشاورزی، به عنوان یک نظام بهره‌برداری، نیازمند شناخت دقیق مسائل، مشکلات و چالش‌های آن‌ها از یک طرف و نقاط قوت و فرصت‌های آن‌ها از طرف دیگر است. به لحاظ نظری، ساز و کارها و رهیافت‌های مختلفی برای بررسی تعاوینی‌ها وجود دارد که از کاربردی‌ترین آن‌ها استفاده از تحلیل SWOT¹ است. در رهیافت SWOT، نخست نقاط قوت، نقاط ضعف، فرصت‌ها و تهدیدهای دسته‌بندی و در مورد آن‌ها بحث و تبادل نظر می‌شود، سپس راهبرد مناسب با آن‌ها طراحی می‌شود (Marsall et al., 2006).

1. Strengths – Weakness – Opportunities – Threats matrix (SWOT)

تکنیک SWOT مسائل را در دو بعد داخلی و خارجی بررسی می‌کند. در تحلیل خارجی فرصت‌ها و تهدیدهای پیرامون تعاملی بررسی می‌شود. در واقع، در این تحلیل بیشتر وقایعی بررسی می‌شود که شکل‌گیری آن‌ها خارج از چارچوب تعاملی‌هاست و به طور کلی به مسائل پیرامونی ارتباط دارد. اما تحلیل داخلی به ساختار تعاملی‌ها توجه می‌کند و بیشتر تحت تأثیر دستورالعمل‌ها، مدیریت‌ها، قوانین و مقررات داخلی است (سعدي، ۱۳۸۶).

ماتریس ارزیابی عوامل درونی و بیرونی^۱ تلغیق عوامل خارجی (EFAS)

جدول خلاصه تجزیه و تحلیل عوامل خارجی یکی از روش‌های مورد استفاده برای سازماندهی عوامل خارجی پذیرفته شده در قالب مقوله‌های فرصت و تهدیدها و روشهای تجزیه و تحلیل نحوه پاسخگویی و مواجهه مدیران یک شرکت با این عوامل (درجه‌بندی) با توجه به اهمیت داده شده (وزن) به هریک از آن‌ها.

تلغیق عوامل داخلی (IFAS)^۲

بعد از بررسی محیط داخلی سازمان و شناسایی عوامل داخلی توسط استراتژیست‌های سازمان، آن‌ها اطلاعات مربوط به نقاط قوت و ضعف سازمان را خلاصه می‌کنند و نسبت به تجزیه و تحلیل انجام شده بر روی این عوامل و نیروها اقدام می‌نمایند.

برای ساخت یک جدول خلاصه تجزیه و تحلیل عوامل خارجی (داخلی) باید به تجزیه و تحلیل وضعیت شرکت از طریق قدمهای زیر پرداخت:

در ستون ۱ عوامل خارجی (داخلی)، ۸ الی ۱۰ عدد از مهم‌ترین فرصت‌ها و تهدیدها (قوت و ضعف‌ها)ی فراروی شرکت مشخص می‌شوند. در ستون ۲ (وزن) به هریک از این عوامل و بر اساس اثر احتمالی آن‌ها بر موقعیت استراتژیک فعلی شرکت، وزنی از ۱ (مهم‌ترین) تا ۰

-
1. External Factors Analysis Summery
 2. Internal Factors Analysis Summery

(ب) اهمیت) داده می‌شود. هرچقدر وزن بیشتر باشد، تأثیر آن عامل بر موفقیت کنونی و آینده آن شرکت بیشتر خواهد بود (جمع ستون ۲ بدون توجه به تعداد عوامل، عدد ۱ است). در ستون ۳ (درجه‌بندی)، به هر عامل و بر اساس پاسخ کنونی شرکت به آن عامل خاص امتیازی از ۵ (بسیار خوب) تا ۱ (ضعیف) داده می‌شود. این درجه بندی نشان می‌دهد که شرکت چگونه به هریک از عوامل خارجی (داخلی) پاسخ می‌دهد. در ستون ۴ (امتیاز وزنی)، وزن در درجه هر عامل (ستون ۲ ضرب در ستون ۳) ضرب می‌شود تا به این وسیله امتیاز وزنی آن عامل به دست آید. به این ترتیب، برای هر عامل یک امتیاز وزنی از ۱ تا ۴ به دست می‌آید که به طور متوسط این امتیاز عددی با میانگین ۲/۵ خواهد بود (هانگر و ویلن، ۱۳۸۴).

راهبردهای توسعه

پس از تحلیل SWOT، می‌توان از تلاقي چهار عامل نقاط قوت، نقاط ضعف، فرصت‌ها و تهدیدها چهار دسته راهبرد تدوین نمود. این راهبردها در جدول زیر آمده‌اند.

جدول ۱. ماتریس SWOT

ماتریس SWOT	نقاط قوت (S)	نقاط ضعف (W)
فرصت‌ها (O)	S-O راهبرد	W-O راهبرد
تهدیدها (T)	S-T راهبرد	W-T راهبرد

مانند: عطایی، ۱۳۸۸

در واقع، این مدل نقاط قوت و ضعف درون منطقه‌ای را با فرصت‌ها و تهدیدهای بروند منطقه‌ای انطباق و بر اساس آن، راهبردهای مناسب را جهت هدایت بهتر سیستم در آینده ارائه می‌دهد. همان طور که ماتریس فوق نشان می‌دهد، چهار نوع راهبرد زیر قابل ارائه است:

راهبرد تهاجمی (SO): در راهبرد تهاجمی تمرکز بر نقاط قوت و فرصت‌هاست. در این راهبرد بر روی مزیت‌های درون منطقه‌ای و بروند منطقه‌ای موجود تأکید می‌شود.

راهبرد رقابتی (ST): در این راهبرد بر نقاط قوت درونی و تهدیدهای بیرونی تأکید می‌شود. بنابراین، در راهبرد رقابتی سعی می‌شود از طریق قوتهای موجود، تهدیدهای بیرونی به حداقل برسد.

راهبرد محافظه‌کارانه (WO): در این راهبرد با تأکید بر نقاط ضعف درونی، درجهت بهره‌گیری از فرصت‌های بیرونی برای رفع نقاط ضعف فراروی تعاوی‌های کشاورزی تلاش می‌شود.

راهبرد تدافعی (WT): راهبرد تدافعی بیشتر آسیب پذیری منطقه را مورد توجه قرار می‌دهد. در این راهبرد بر رفع نقاط ضعف درونی و تهدیدهای بیرونی تأکید می‌شود.

ماتریس برنامه‌ریزی استراتژیک کمی^۱ (QSPM)

یک روش تحلیلی کمی‌تر برای اولویت‌بندی و تعیین جذابیت راهبردهای پیشنهادی، استفاده از ماتریس برنامه‌ریزی استراتژیک کمی است که به عنوان یک ابزار تحلیلی علمی مورد استفاده قرار می‌گیرد. با استفاده از این روش می‌توان به صورت عینی راهبردهای گوناگونی را که در زمرة بهترین راهبردها هستند مشخص نمود. در تهیه و تنظیم این ماتریس از نتایج و جداول‌های به دست آمده در دو مرحله قبلی یعنی ورود اطلاعات و مقایسه آنها برای نتیجه‌گیری درباره راهبردهای بهینه استفاده می‌شود (دیوید، ۱۳۸۴). این تکنیک نیز مانند اکثر تکنیک‌ها و ابزارها نیازمند یک قضاوت خوب، خبرگی و آگاهی است. این ماتریس برای ارزیابی امکان‌پذیری و پایداری راهکارهای پیشنهادی در مواجهه با شرایط محیطی و وضع موجود سازمان می‌باشد. در صورتی که در این ارزیابی یک راهبرد توان مواجهه با شرایط درون و برونو-سازمانی را نداشته باشد، باید از فهرست راهبردهای قابل اولویت‌بندی خارج شود. در ماتریس برنامه‌ریزی استراتژیک کمی، عوامل تأثیرگذار و وزن آن‌ها نیز همان موارد و وزن‌های آورده شده در ماتریس‌های ارزیابی عوامل داخلی و خارجی است. نمره‌های جذابیت نیز از مقایسه راهبردها و عوامل تأثیرگذار داخلی و خارجی و تناسب میان هر راهبرد و هر عامل به همراه دلیلی منطقی به دست آمده است (زری باف و علیزاده حسین حاجلو، ۱۳۸۹).

داده‌ها

جامعه آماری این مطالعه را تعاونی‌های تولید کشاورزی کشور در سال ۱۳۹۲ تشکیل می‌دهند. طبق آخرین اطلاعات اعلام شده از سوی وزارت جهاد کشاورزی (۱۳۸۹)، تعداد ۱۲۵۴ تعاونی تولید در کشور فعالیت دارند که مجموعاً ۳۹۹۷۱۹۹ هکتار اراضی کشاورزی را زیر پوشش دارند و تعداد اعضای آن‌ها بالغ بر ۳۸۰۵۱۴ نفر است. حجم نمونه آماری با استفاده از روش نمونه‌گیری تصادفی خوش‌های دوم مرحله‌ای به شرح زیر تعیین گردید: در مرحله اول از اقلیم آب و هوایی بیابانی و نیمه بیابانی ۳ استان سمنان، یزد و قم؛ از اقلیم کوهستانی (سرد و معتدل)، استان زنجان، اردبیل و همدان و از اقلیم خزری، ۳ استان گلستان، مازندران و گیلان به تصادف انتخاب شدند و در مرحله دوم از تعاونی‌های تولیدی هر استان ۱۰ تعاونی به طور تصادفی و تعداد ۳۶۰ نفر از کارشناسان و صاحب نظران این تعاونی‌ها به روش نمونه‌گیری تصادفی انتخاب شدند. به این ترتیب، در هر استان تعداد ۴۰ نفر از کارشناسان و صاحب نظران به صورت کاملاً تصادفی انتخاب شدند و با استفاده از ابزار پرسش‌نامه مورد پرسش قرار گرفتند.

در این مطالعه، برای تعیین و تأیید روایی محتوایی پرسش‌نامه از نظر استادان، مسئولان و کارشناسان تعاونی‌های تولید کشاورزی و برای آزمون پایایی پرسش‌نامه نیز از ضریب آلفای کرونباخ استفاده گردید. مقدار این ضریب برابر ۰/۸۳ به دست آمد که نشان می‌دهد پرسش‌نامه پایایی بالایی دارد. نرم افزارهای مورد استفاده در این مطالعه SPSS 11 و EXCLE XP می‌باشد.

نتایج و بحث

پس از شناسایی عوامل مؤثر داخلی و خارجی، برای بررسی بیشتر این عوامل و تجزیه و تحلیل آن‌ها از ماتریس ارزیابی داخلی و خارجی استفاده گردید. نتایج حاصل در جداول ۲ و ۳ آورده شده است. در این جداول، علاوه بر فهرست عوامل مؤثر درونی و بیرونی، ستون‌هایی نیز جهت امتیازدهی و میزان اهمیت عوامل آورده شده است. جمع نهایی امتیازات وزنی در هر جدول عددی بین یک تا چهار با میانگین ۲/۵ خواهد بود. در جداول ۲ و ۳، همان‌طور که مشاهده

می شود، مجموع امتیازات وزنی ترتیب ۲/۸۶ و ۲/۸۸ است بدین معنا که سازمان در راهبردهای خود به شیوه‌ای موفق از فرصت‌های موجود استفاده کرده و اثر عوامل تهدیدآمیز را به پایین‌ترین میزان ممکن رسانده و در به کارگیری راهبردها و رویه‌ها برای استفاده از نقاط قوت و بهبود نقاط ضعف موفق عمل کرده است.

جدول ۲. خلاصه تجزیه و تحلیل عوامل خارجی (فرصت‌ها و تهدیدها)

فرصت‌ها:	تهدیدها:
- حمایت دولت از تعاونی‌ها طبق اصل ۴۴ قانون اساسی و تصویب قانون تعاون	- نامشخص بودن جایگاه تعاونی در امور حقوقی
- حمایت نهادهای سنتی و بومی و همچنین شخصیت‌های اجتماعی و سیاسی کشور از تعاونی‌ها	- فقدان برنامه مدون و طرح جامع برای کسب درآمد و کاهش وایستگی اقتصادی به دولت
- حمایت دولت از تسطیح اراضی و اجرای طرح‌های آبادی و زهکشی	- تدوین مقررات دست و پاگیر برای تعاونی‌ها
- وجود پشتونانپژوهشی فراوان مبنی بر کارآمدی نظام بهره‌داری تعاونی در مقایسه با سایر نظام‌ها	- نبود مرجعی مناسب و مورد قبول همه برای حل و فصل اختلافات
- تمایل بخش خصوصی به سرمایه‌گذاری در این بخش	- ضعف حمایت دولت از فعالیت‌های تعاونی به طور مستمر
- برگزاری جلسات آموزشی توسط سازمان‌های مربوطه برای اعضای تعاونی	- پایین بودن نظارت وزارت‌خانه و سازمان‌های مربوطه روی کیفیت کار تعاونی‌ها به ویژه در سطح روستاهای کمترین کارمزد بانکی در زمینه تسهیلات دریافتی
- اعطای تسهیلات و اعتبارات به تعاونی‌ها در رابطه با طرح توجیهی آن‌ها	- منحل شدن وزارت تعاون و خارج گردیدن از حالت مستقل
- انجام مطالعات و بررسی‌های فنی و اقتصادی توسط مشاوران ذیصلاح	- عدم برگزاری کلاس‌های آموزشی در زمینه تخصص و گرایش تعاونی‌ها
- انجام مطالعات علمی و پژوهشی توسط مراکز علمی و دولتی در زمینه جایگاه تعاون در اقتصاد و سایر ابعاد جامعه	

جدول ۳. خلاصه تجزیه و تحلیل عوامل داخلی (قوت و ضعف)

امتیاز وزنی	درجه(بین یک تا چهار)	وزن	عوامل داخلی
نقاط قوت:			
۰/۲۸	۴	۰/۰۷	- افزایش سطح آگاهی فنی و تخصصی اعضا و امکان اجرای طرح های جدید
۰/۲	۴	۰/۰۵	- ارتباطی مطح تولید و درآمد کشاورزان
۰/۲	۴	۰/۰۵	- هم افزایی سرمایه های کوچک و به کارگیری آنها در تولید و کارآفرینی
۰/۱۵	۳	۰/۰۵	- سازماندهی بنگاه های کوچک به منظور یکپارچه سازی فعالیت ها و افزایش رقابت پذیری
۰/۱۰۵	۳	۰/۰۳۵	- افزایش دسترسی اعضا به نهاده ها و خدمات
۰/۰۱	۱	۰/۰۱	- تسهیل ارتباط روزتایران با مراکز دولتی
۰/۰۷۵	۳	۰/۰۲۵	- اجتماعی - اقتصادی بودن اهداف در تعاوین های کشاورزی
۰/۰۱	۱	۰/۰۱	- سازمان دهی هدفمند اقشار و گروهها
۰/۰۵	۲	۰/۰۲۵	- پیشگیری از تمرکز و تداوم ثروت در دست افراد و گروه های خاص
۰/۱۴	۴	۰/۰۳۵	- ایجاد و افزایش اشتغال پایدار
۰/۱۵	۳	۰/۰۲۵	- حذف واسطه های غیر ضروری در فرایند تولید
۰/۰۷۵	۳	۰/۰۲	- مشارکت اعضا در اداره تعاوینی ها
۰/۰۱	۱	۰/۰۱	- سازماندهی و تجهیز منابع برای توسعه متوازن منطقه ای
۰/۱۰۵	۳	۰/۰۳۵	- تولید اشتراکی و کاهش هزینه های تولید
۰/۰۲	۲	۰/۰۱	- وجود مشارکت و هم فکری بین اعضای تعاوینی
۰/۰۵	۲	۰/۰۲۵	- برگزاری جلسات مجمع عمومی و انتخابات درون سازمانی
ضعف ها:			
۰/۰۵	۲	۰/۰۲۵	- حاکم نبودن روح تعاؤن در برخی از تعاوینی ها
۰/۰۷	۲	۰/۰۳۵	- نارسانی و ناهمراهگی قولان و مقررات بخش تعاؤن
۰/۰۶	۴	۰/۰۱۵	- وابستگی اکثر تعاوینی ها به حمایت دولت
۰/۲	۴	۰/۰۵	- ضعف رهبری و مدیریت توانمند در تعاوینی
۰/۰۲	۱	۰/۰۲	- پایین بودن توان مالی اعضا
۰/۰۳۵	۱	۰/۰۳۵	- توجه ناکافی به تحقیق و توسعه
۰/۱۰۵	۳	۰/۰۳۵	- محدودیت سرمایه تعاوینی های تولید کشاورزی
۰/۰۴	۲	۰/۰۲	- بی توجهی به اصول تعاوینی
۰/۱۴	۴	۰/۰۳۵	- کاهش حس مشارکت پذیری اعضا و بی تفاوت شدن آنها به مسائل تعاوینی
۰/۰۵	۱	۰/۰۵	- کمبود و ضعف برنامه های آموزشی و پرورشی
۰/۰۳	۲	۰/۰۱۵	- فقدان ارتباط و مشارکت در بین اعضا
۰/۱۵	۳	۰/۰۵	- سیاست های ناکافی و مبهم دولت در مورد توسعه تعاوینی های کشاورزی
۰/۱۴	۴	۰/۰۳۵	- کوچک بودن زمین های کشاورزی و خرده مالکی
۰/۰۲۵	۱	۰/۰۲۵	- پیوند ضعیف بین فعالیت تعاوینی ها از قبیل تعاوینی هایی مانند تولید، اعتبار، بازاریابی
۰/۱	۴	۰/۰۲۵	- وجود اختلاف سلیقه در بین اعضا
۰/۰۴	۲	۰/۰۲	- نداشتن مهارت در زمینه روش های نوین تولید
۲/۸۸		۱	

مأخذ: یافته های تحقیق

ماتریس SWOT

تجزیه و تحلیل با سوات ابزاری برای کمک به استراتژیست‌ها محسوب می‌شود که با کمک آن به تحلیل عوامل مؤثر برآوردن تصورات، مأموریت‌ها و اهداف پرداخته می‌شود. ماتریس سوات از یک جدول دو بعدی مطابق جدول^۴، تشکیل شده است. در این جدول، در یک طرف عوامل درونی (نقاط قوت و ضعف) و در طرف دیگر عوامل بیرونی (فرصت‌ها و تهدیدها) فهرست شده‌اند.

با توجه به نتایج حاصل از ماتریس SWOT، راهبردهای توسعه تعاونی‌های تولید کشاورزی ایران به شرح زیر می‌باشد:

راهبرد تهاجمی(SO): از جمله راهبردهای تهاجمی می‌توان به حمایت دولت از تعاونی‌های کشاورزی بر اساس اصل ۴۴ قانون اساسی جهت بهبود وضع سرمایه و اعتبارات روستایی و برگزاری جلسات آموزشی توسط سازمان‌های مربوطه برای اعضای تعاونی اشاره کرد.

راهبرد رقابتی(ST): راهبردهای رقابتی عبارت‌اند از: ارتقای سطح تولید و درآمد کشاورزان برای کاهش وابستگی اقتصادی به دولت، سازماندهی بنگاه‌های کوچک و یکپارچه‌سازی فعالیت‌ها و افزایش رقابت‌پذیری به منظور رشد فعالیت تعاونی‌ها.

راهبرد تدافعی(WT): از جمله این راهبردها می‌توان به تدوین مقررات مناسب برای تعاونی‌ها در جهت توسعه تعاونی‌های کشاورزی، تعیین جایگاه تعاونی در امور حقوقی به منظور افزایش حس مشارکت‌پذیری اعضا و در نهایت، ایجاد بستر مناسب برای فعالیت تعاونی‌ها و یکپارچه‌سازی اراضی کشاورزی اشاره کرد.

راهبرد محافظه کارانه(WO): این راهبردها شامل انجام مطالعات و بررسی‌های فنی و اقتصادی توسط مشاوران ذیصلاح در جهت رفع سیاست‌های مبهم دولت در مورد توسعه تعاونی‌های کشاورزی و نیز برگزاری جلسات آموزشی توسط سازمان‌های مربوطه برای اعضا تعاونی در جهت افزایش مشارکت‌پذیری اعضا می‌باشد.

جدول ۴. ماتریس SWOT تعاملی‌های تولید کشاورزی ایران

نقطه ضعف (W)	نقطه قوت (S)	
۱. ضعف رهبری و مدیریت توانمند در تعاملی ۲. سیاست‌های ناکافی و مبهم دولت در مورد توسعه و گسترش تعاملی‌های کشاورزی ۳. کوچک بودن زمین‌های کشاورزی و خرده‌مالکی ۴. کاهش حس مشارکت‌پذیری اعضاء و بی‌تفاوت شدن آن‌ها نسبت به مسائل تعاملی ۵. محدودیت سرمایه تعاملی‌های تولید کشاورزی ۶. وجود اختلاف سلیقه در بین اعضاء	۱. افزایش سطح آگاهی فنی و تخصصی اعضاء و امکان اجرای طرح‌های جدید ۲. هم افزایی سرمایه‌های کوچک و به کار گیری آن‌ها در تولید و درآمد کشاورزان ۳. ارتقای سطح تولید و درآمد کشاورزان ۴. سازماندهی بنگاه‌های کوچک به منظور یکپارچه سازی فعالیت‌ها و افزایش رقابت‌پذیری ۵. حذف واسطه‌های غیرضروری در فرایند تولید ۶. ایجاد و افزایش اشتغال پایدار	عوامل خارجی عوامل داخلی
راهبردهای مبتنی بر نقاط ضعف و فرصت‌ها (SO) مطابق با راهبردهای تهاجمی	فرصت‌ها (O)	
۱. انجام مطالعات و بررسی‌های فنی و اقتصادی توسط مشاوران ذیصلاح در جهت رفع سیاست‌های مبهم دولت در مورد توسعه تعاملی‌های کشاورزی ۲. برگزاری جلسات آموزشی توسط سازمان‌های مریوطه برای اعضا تعاملی به منظور افزایش سطح آگاهی فنی و تخصصی اعضاء و امکان اجرای طرح‌های جدید ۳. اعطای تسهیلات و اعتبارات به تعاملی‌ها در رابطه با طرح توجیهی آن‌ها جهت سازماندهی بنگاه‌های کوچک به منظور یکپارچه‌سازی فعالیت‌ها و افزایش رقابت‌پذیری	۱. حمایت دولت از تعاملی‌های کشاورزی بر اساس اصل ۴۴ قانون اساسی و تضویب قانون تعامل ۲. برگزاری جلسات آموزشی توسط سازمان‌های مریوطه برای اعضا تعاملی ۳. وجود پشتونه پژوهشی فراوان مبنی بر کارآمدی نظام بهره‌برداری تعاملی در مقایسه با سایر نظامها ۴. اعطای تسهیلات و اعتبارات به تعاملی‌ها در رابطه با طرح توجیهی آن‌ها ۵. انجام مطالعات و بررسی‌های فنی و اقتصادی توسط مشاوران ذیصلاح	
راهبردهای مبتنی بر نقاط ضعف و تهدید‌ها (ST) مطابق با راهبردهای رقابتی	تهديدها(T)	
۱. تدوین مقررات مناسب برای تعاملی‌ها در جهت توسعه تعاملی‌های کشاورزی ۲. تعیین جایگاه تعاملی در امور حقوقی به منظور افزایش حس مشارکت‌پذیری اعضاء ۳. ایجاد بستر مناسب برای فعالیت تعاملی‌ها و یکپارچه سازی اراضی کشاورزی	۱. نامشخص بودن جایگاه تعاملی در امور حقوقی ۲. تدوین مقررات دست و پاگیر برای تعاملی‌ها ۳. منحل شدن وزارت تعامل از حالت مستقل ۴. فقدان برنامه مدون و طرح جامع برای کسب درآمد و کاهش وابستگی اقتصادی به دولت	

مأخذ: یافته‌های تحقیق

ماتریس برنامه‌ریزی استراتژیک کمی (QSPM)

در این مرحله ابتدا فرصت‌ها، تهدیدات خارجی، نقاط قوت و ضعف داخلی در ستون سمت راست ماتریس برنامه‌ریزی استراتژیک کمی قرار داده و راهبردهای استخراج شده از مرحله قبل در بالای ستون نوشته می‌شود و سپس به هر یک از عوامل داخلی و یا خارجی که در موفقیت سازمان نقش عمده دارند و در ستون سمت راست ذکر شده‌اند وزن یا ضریب داده می‌شود و آنگاه از کارشناسان درخواست می‌شود تا به هر عامل با توجه به راهبرد مورد نظر، که در سطر بالای ماتریس نوشته شده است، نمره جذابیت داده شود. در ادامه، وزن‌های تعیین شده در نمره جذابیت ضرب می‌گردد و به بیشترین مقدار این حاصل ضرب عدد ۱ و به کمترین آن عدد ۹ اختصاص می‌باید (اعرابی و شیرخانی، ۱۳۸۸). این ماتریس به استراتیست‌ها این امکان را می‌دهد که با توجه به عوامل موفقیت‌آمیز داخلی و خارجی (که پیش از این شناسایی شده‌اند)، به صورتی عینی، انواع راهبردهای ممکن را ارزیابی کنند. این اولویت‌بندی در جدول ۵ آورده شده است.

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرستال جامع علوم انسانی

جدول ۵. اولویت بندی راهبردها با ماتریس برنامه‌ریزی استراتژیک کمی (QSPM)

کد راهبرد	شرح راهبرد	اولویت استراتژی
SO	حرمایت دولت از تعاونی‌های کشاورزی بر اساس اصل ۴۴ قانون اساسی جهت بهبود وضع سرمایه و اعتبارات روستایی و توسعه مشارکت در نقاط روستایی به منظور توسعه فعالیت‌های کشاورزی	۱
ST	ارتقای سطح تولید و درآمد کشاورزان برای کاهش وابستگی اقتصادی به دولت	۲
ST	سازماندهی بنگاه‌های کوچک و یکپارچه‌سازی فعالیت‌ها و افزایش رقابت‌پذیری به منظور سیاست‌سازی فعالیت تعاونی‌ها	۳
WO	انجام مطالعات و بررسی‌های فنی و اقتصادی توسط مشاوران ذیصلاح در جهت رفع سیاست‌های مبهم دولت در مورد توسعه تعاونی‌های کشاورزی	۴
SO	اعطای تسهیلات و اعتبارات به تعاونی‌ها در رابطه با طرح توجیهی آن‌ها جهت سازماندهی بنگاه‌های کوچک به منظور یکپارچه‌سازی فعالیت‌ها و افزایش رقابت‌پذیری	۵
SO	برگزاری جلسات آموزشی توسط سازمان‌های مربوطه برای اعضای تعاونی به منظور افزایش سطح آگاهی فنی و تخصصی اعضا و امکان اجرای طرح‌های جدید	۶
WT	ایجاد بستر مناسب برای فعالیت تعاونی‌ها و یکپارچه‌سازی اراضی کشاورزی	۷
WT	تدوین مقررات مناسب برای تعاونی‌ها در جهت توسعه تعاونی‌های کشاورزی	۸
WT	تعیین جایگاه تعاونی در امور حقوقی به منظور افزایش حس مشارکت پذیری اعضا	۹

مأخذ: یافته‌های تحقیق

ماتریس ارزیابی عوامل داخلی و خارجی (IE)

یکی از ماتریس‌های مورد استفاده در برنامه‌ریزی استراتژیک ماتریس ارزیابی داخلی -

خارجی است. این ماتریس وضعیت هر واحد تجاری بزرگ را مشخص می‌کند. کاربرد دیگر این

ماتریس برای تعیین جایگاه استراتژیک یک شرکت چندمنظوره و مشخص کردن جایگاه آن در تدوین راهبرد اصلی شرکت می‌باشد. در شکل زیر ماتریس داخلی- خارجی سازمان تعاملی کشاورزی و جایگاه استراتژیک آن نشان داده شده است. با توجه به چهار دسته راهبرد قرار گرفته در ماتریس سوات و با توجه به منطقه تعیین شده در ماتریس داخلی و خارجی، آن دسته از راهبردهایی انتخاب می‌شوند که مربوط به منطقه تعیین شده در ماتریس داخلی و خارجی باشند. برای تشکیل این ماتریس نیاز به جمع امتیازات وزنی ماتریس عوامل داخلی و خارجی می‌باشد که به ترتیب $2/88$ و $2/86$ به دست آمده است. با توجه به این اعداد و ماتریس زیر، راهبرد رقابتی انتخاب می‌شود.

شکل ۱. ماتریس داخلی و خارجی تعاملی‌های تولید کشاورزی ایران

		عوامل داخلی		
		۲/۵	۴	
۲/۵	۲/۵	راهبردهای محافظه کارانه	راهبردهای تهاجمی	
	۴	راهبردهای تدافعی	راهبردهای رقابتی IFE = $2/88$	
			EEF = $2/86$	

مأخذ: یافته‌های تحقیق

با توجه به ماتریس عوامل داخلی و خارجی، برای تعاملی‌های تولید کشاورزی راهبردهای رقابتی انتخاب شدند که عبارت‌اند از: ارتقای سطح تولید و درآمد کشاورزان برای کاهش وابستگی اقتصادی به دولت، و سازماندهی بنگاه‌های کوچک و یکپارچه‌سازی فعالیت‌ها و افزایش رقابت پذیری به منظور بسترسازی فعالیت تعاملی.

نتیجه‌گیری و پیشنهادها

این مطالعه در پی شناسایی و تدوین راهبردهای مناسب توسعه تعاونی‌های تولید کشاورزی ایران با استفاده از ماتریس سوات انجام شد. بر پایه نتایج می‌توان از مهم‌ترین نقاط قوت و ضعف تعاونی‌ها به ترتیب به افزایش سطح آگاهی فنی و تخصصی، هم افزایی سرمایه‌های کوچک و ضعف رهبری و مدیریت توانمند در تعاونی اشاره کرد که در مطالعه حضرتی و همکاران (۱۳۸۹) نیز جذب سرمایه‌های اندک کشاورزان از مهم‌ترین نقاط قوت تعاونی‌های کشاورزی و در مطالعه اوزدمیر (۲۰۰۵) نیز ضعف در مدیریت از مهم‌ترین نقاط ضعف این تعاونی‌ها برشمرده شدند.

عمده‌ترین فرصت‌ها و تهدیدهای پیش روی تعاونی به ترتیب حمایت دولت از بخش تعاونی طبق اصل ۴۴ قانون اساسی و نامشخص بودن جایگاه تعاونی در امور حقوقی تعاونی‌های کشاورزی بودند که در مطالعه سعدی (۱۳۸۶) و حضرتی و همکاران (۱۳۸۹) نیز حمایت دولت از تعاونی‌ها از مهم‌ترین فرصت‌های این تعاونی‌ها ذکر شد.

نتایج همچنین نشان داد که راهبرد مناسب برای تعاونی‌های تولید کشاورزی راهبرد رقابتی است. مطالعات انجام شده تا کنون به تعیین راهبرد مناسب برای تعاونی‌ها نپرداخته‌اند. بنابراین، مطالعه حاضر از این حیث متفاوت از مطالعات دیگر می‌باشد.

با توجه به اینکه در این مطالعه راهبرد رقابتی به عنوان راهبرد مناسب به دست آمد (که شامل ارتقای سطح تولید و درآمد کشاورزان برای کاهش واپسگی اقتصادی به دولت، سازماندهی بنگاه‌های کوچک و یکپارچه‌سازی فعالیت‌ها و افزایش رقابت‌پذیری به منظور رشد فعالیت تعاونی‌ها می‌باشد)، برای تحقق این راهبرد موارد زیر پیشنهاد می‌شود:

۱. افزایش بهره‌وری عوامل و منابع تولید در بخش کشاورزی با استفاده از توانمندسازی فردی و تعاونی‌های بهره‌برداران و تولیدکنندگان بخش کشاورزی و نیز ارائه خدمات زیربنایی برای توسعه اراضی کشاورزی.

۲. حفاظت از منابع خاک، احیای اراضی کشاورزی و ساماندهی زمین از طریق شناسایی و انجام مطالعات لازم برای ارزیابی و طبقه‌بندی منابع و تعیین قابلیت‌های اراضی به منظور تعیین کاربری بهینه آن و پیشگیری و حفاظت از منابع تخریب نشده.

۳. بهبود و اصلاح نظام بهره‌برداری در بخش کشاورزی از طریق مطالعه و شناسایی نظام‌های پایدار بهره‌برداری متناسب با شرایط اجتماعی و اقتصادی هر منطقه و نیز اقتصادی کردن اندازه و مقیاس واحدهای بهره‌برداری و جلوگیری از خردشدن این اندازه‌ها.

۴. افزایش تولید محصولات اساسی کشاورزی به منظور تأمین امنیت غذایی از طریق شناسایی و تعیین قابلیت اراضی کشاورزی برای اعمال الگوهای مناسب تولید در مناطق مختلف، تأمین نهاده‌های مناسب تولید و بسترسازی برای دسترسی بهتر تولیدکنندگان به آن.

۵. افزایش درآمد و توان اقتصادی تولیدکنندگان بخش کشاورزی از طریق اتخاذ تدابیر حمایتی برای افزایش درآمد کشاورزان و جلوگیری از مهاجرت آنها و نیز تنوع بخشی به مشاغل کشاورزی.

۶. مدیریت و مبارزه تلفیقی با آفات و بیماری‌های گیاهی از طریق ارتقای آگاهی‌های عمومی و فنی کشاورزان نسبت به خسارات ناشی از سموم و آفت‌کش‌ها به محیط زیست و فراهم ساختن زمینه دسترسی آسان کشاورزان به مدیریت تلفیقی دفع آفات و توسعه آن و همچنین گسترش روش‌های غیرشیمیایی کنترل آفات با محوریت مبارزه بیولوژیک.

در پایان باید مذکور شد که چون حمایت دولت از بنگاه‌های کوچک و متوسط به صورت مستقل و انفرادی است که علاوه بر گستردگی، منجر به عدم تمرکز سیستم‌های نظارتی دولتی و وام‌دهی می‌شود، لذا این حمایت‌ها می‌بایست در جهت یکپارچه‌سازی بنگاه‌ها و فعالیت‌ها صورت گیرد.

منابع

۱. ازکیا، م. (۱۳۸۲). تحلیل مبانی و نظریه‌های نظام بهره‌برداری و روند تحول آن‌ها با تأکید بر جامعه روستایی. مجموعه مقالات اولین همایش نظام‌های بهره‌برداری کشاورزی در ایران، چالش‌ها و چاره‌ها، وزارت جهاد کشاورزی. تهران.
۲. اعرابی، س.م. و شیرخانی، ف. (۱۳۸۸). تدوین استراتژی‌های مناسب مالیاتی بر اساس مدل SWOT در اداره مالیات بر کالا و خدمات. *فصلنامه پژوهشگر*، ۶(۱۴)، ۳۶-۴۶.
۳. حضرتی، م. و مجیدی، ب. و رحمانی، ب. (۱۳۸۹). شناسایی عوامل مؤثر بر موفقیت تعاملی‌های کشاورزی در توسعه اقتصاد روستایی بخش مرکزی شهرستان خدابنده. *تعاون*، شماره ۳(۸۹-۱۰۹).
۴. دفتر آمار و فناوری اطلاعات وزارت جهاد کشاورزی. (۱۳۸۹). آمارنامه کشاورزی. وزارت جهاد کشاورزی، معاونت برنامه‌ریزی و اقتصادی، دفتر آمار و فناوری، جلد دوم.
۵. دیوید، ف. (۱۳۸۴). مدیریت استراتژیک. ترجمه علی پارساییان و سید محمد اعرابی. تهران: انتشارات دفتر پژوهش‌های فرهنگی.
۶. زری باف، م. و علیزاده حسین حاجلو، ت. (۱۳۸۹). تدوین برنامه‌ریزی استراتژیک صنعت شیلات ایران. *پژوهشگر*، شماره ۱۹، ۱۸-۳۳.
۷. سعدی، ح. (۱۳۸۶). ارزیابی تعاملی‌های تولید کشاورزی در شهرستان کبودراهنگ استان همدان. *فصلنامه روستا و توسعه*، ۱۰(۲)، ۱۴۰-۱۶۷.
۸. عطایی، م. (۱۳۸۸). تصمیم‌گیری چند معیاره. شاهروд: انتشارات دانشگاه صنعتی شاهرود.
۹. قنبری، م. و ابراهیم زاده، ع. و قاسمی، ب. (۱۳۷۹). نهضت تعاملی در ایران. تهران: انتشارات پایگان.
۱۰. کیانی مهر، ح. (۱۳۷۹). نقش شرکت‌های تعاملی تولید روستایی در بهبود وضعیت فنی و اقتصادی کشاورزان گندمکار شهرستان سبزوار. پایان‌نامه کارشناسی ارشد رشته اقتصادکشاورزی، دانشکده کشاورزی، دانشگاه تربیت مدرس.

۱۱. لاجوردی، س.ج. (۱۳۸۹). مدیریت تعاونی‌ها. تهران: انتشارات حامی.
۱۲. معصومی، ک. (۱۳۸۵). تحول پذیری فضاهای روستایی با تأکید بر نقش تعاونی‌های تولید روستایی (مطالعه تطبیقی در محاوده‌های روستایی شهرستان‌های تربت جام، مرودشت و کبودرآهنگ). پایان‌نامه کارشناسی ارشد رشته جغرافیای انسانی، دانشکده علوم زمین، دانشگاه شهید بهشتی.
۱۳. هانگر، د.ج و ویلن، ت.ا. (۱۳۸۴). مبانی مدیریت استراتژیک. ترجمه دکتر سید محمد اعرابی و داود ایزدی. چاپ اول. تهران: انتشارات دفتر پژوهش‌های فرهنگی.
14. Çelik, A. , Metin, İ. & Çelik, M. (2012). Taking a photo of Turkish fishery sector: a swot analysis original research article, Procedia. *Social and Behavioral Sciences*, 58, 1515-1524.
15. Marsall, C. R., Mullins, G., & Allen, R. (2006). Teaching SWOT analysis: avaialable on: <http://www.uwsp.edu/usiness/cmarschal/> Bus480/ Teaching%20 SWOT %20 Analysis%20 Draft.
16. Özdemir, G. (2005). Cooperative shareholder relations in agricultural cooperatives in Turkey. *Journal of Asian Economics*, 16, 315-325.
17. Rauch, P. (2007). SWOT analyses and SWOT strategy formulation for forest owner cooperations in Austria. *European Journal of Forest Research*, 126, 413-420.

Identifying and Developing Appropriate Strategies for Iran's Agricultural Production Cooperatives

M. Hossieni¹, H. Aghasafari^{2}, A.R. Karbasi³*

Received: 27/11/2013 Accepted: 18/05/2014

Abstract

This study used the SWOT matrix in order to identify strengths, weaknesses, opportunities and threats of agricultural production cooperatives in Iran. SWOT matrix provided appropriate strategies so that the goals as well as objectives of the agricultural production cooperatives could be accomplished. Two-stage cluster random sampling method used to determine Sample size using a two-stage cluster random sampling method determined as follows: In the first stage, each of the three weather climates at three different provinces were selected. In the second stage, within each Province, 10 production cooperatives were randomly selected. Finally, 360 specialists and scholars in these cooperatives were random selected and interviewed. The results showed the most important strength and weakness of cooperatives was improvement in the level of management and the lack of strong leadership in cooperatives, respectively. The most important opportunities and threats faced the cooperatives were government support from the cooperative sector and insufficient and unclear governmental policies and regulations regarding the development and expansion of agricultural cooperatives, respectively. Also the findings revealed that the best strategy for agricultural production cooperatives was competitive strategy which includes promoting the production level and boosting farmer's income in order to reduce economic dependence on the government, organizing small enterprises and integrating business activities.

Keywords: Matrix SWOT, Strategy, Agricultural Production Cooperative, Iran

1. Master Student, Department of Agricultural Economics, Ferdowsi University of Mashhad, Mashhad, Iran
 2. Master Student, Department of Agricultural Economics, Ferdowsi University of Mashhad, Mashhad, Iran

* Corresponding Author

E-mail: h.aghasafari@yahoo.com

3. Associate Professor, Department of Agricultural Economics, Ferdowsi University of Mashhad, Mashhad, Iran