

## عوامل اجتماعی - اقتصادی مؤثر بر پذیرش رقم جدید لوبياچیتی (تلاش)

مطالعه موردی: بهره‌برداران شهرستان خمین، استان مرکزی

فهیمه جهان‌نما\*

چکیده

این تحقیق به منظور شناخت عوامل اجتماعی و اقتصادی مؤثر در فرایند پذیرش و یا مقاومت در برابر نوآوری و فن آوری نوین انجام گرفته است. معرفی ارقام بذرهای اصلاح شده به بهره‌برداران، نوعی نوآوری در کشاورزی به شمار می‌آید. در این راستا لوبيا چیق رقم اصلاح شده تلاش از سوی مروجان استان مرکزی به لوبياکاران مناطق روستایی شهرستان خمین معرفی شده است. استان مرکزی پس از استان لرستان دارای بیشترین سطح زیرکشت لوبيا در کشور است و شهرستان خمین نیز بیشترین مقدار تولید لوبيای استان مرکزی را دارد. گفتنی است که این رقم از سوی بعضی از بهره‌برداران پذیرفته و کشت شده و بعضی نیز آن را

\* عضو هیئت علمی دفتر بررسیهای اقتصادی طرحهای تحقیقاتی کشاورزی

نپذیرفته‌اند.

در بخش اول این پژوهش پس از مطالعه ویژگیها و شرایط گروه اول، یعنی زودپذیران یا به طور کلی نوپذیران، این ویژگیها و شرایط با ویژگیها و شرایط گروه دوم، یعنی مقاومان در برابر نوآوری، مقایسه شده است. در بخش دوم نیز با توجه به اینکه بسیاری از کشاورزانی که این لوییا را در آغاز پذیرفتند بیش از یکی دوبار آن را کشت نکردند، علل ادامه ندادن کشت مورد بررسی قرار گرفته است.

برای انجام این بررسی، پرسشنامه‌ای فراهم آمد و به همراه مشاهده و طی مصاحبه با ۴۰ نفر از بهره‌برداران، که به طور تصادفی انتخاب شده بودند، تکیل شد.

نتیجه بخش اول این مطالعه نشان می‌دهد که ویژگی‌های فردی مانند سن، سواد، آگاهی، دانش، شرایط بهره‌بردار و چگونگی رابطه با ترویج، در پذیرش نوآوری مؤثر است. بنابراین، آموزش و تقویت ترویج امری بی‌ثمری نخواهد بود.

نتیجه بخش دوم این نوشتار نیز نشان می‌دهد که تحقیقات کشاورزی افزون بر افزایش کیت باید کیفیت مطلوب و بازارپسندی محصول را نیز در نظر داشته باشد.

## مقدمه

توسعه روستایی چز در نتیجه توسعه کشاورزی امکانپذیر نخواهد بود. یکی از عوامل توسعه کشاورزی، افزایش تولید و فروش محصولات کشاورزی است. با توجه به اینکه کشاورزان در احاطه عوامل فردی، فرهنگی، اجتماعی و اقتصادی محیط خود هستند، بنابراین می‌توان گفت که عوامل پیشگفته بر نگرش و تصمیمگیری پذیرفتن و یا نپذیرفتن نوآوری اثرگذار است.

در علوم اجتماعی نظریه‌ها هیچ‌گاه به طور کامل غلط یا درست نیستند بلکه رابطه آنها با واقعیت ضعیفتر و یا قویتر است. به هین دلیل بعضی از صاحب‌نظران بر این باورند که برای بیان تغییرات اجتماعی - روستایی بهتر است از ترکیب چند نظریه استفاده شود. برای تحلیلی که در

روستاهای انجام می‌گیرد ترکیب دو نظریه نوسازی و روانشناسی - اجتماعی می‌تواند تا اندازه‌ای صادق باشد. در نظریه نوسازی، فن آوری نیروی محركه تغییر اجتماعی است و عامل عمدۀ تغییرات اجتماعی در نظریه روانشناسی - اجتماعی، ایدئولوژی افراد است. به اعتقاد هیگن (از نظریه پردازان این تئوری)، تغییر شرایط اجتماعی و اقتصادی جامعه تنها از راه آموزش به افراد امکان‌پذیر است تا به خود آیند و نیاز به اکتساب را بالا ببرند.

بیشتر مطالعاتی که در نقاط مختلف جهان در زمینه پذیرش فن آوری‌های نوین انجام گرفته است نشان می‌دهد که ویژگی‌های فردی و شرایط بهره‌بردار مانند وضعیت اقتصادی بهتر، واحد زراعی بزرگتر، بالا بودن میزان دانش و آگاهی، تماس بیشتر با عامل تغییر یا مسروج و دیگر موارد، در پذیرش نوآوری اثر مثبت داشته است.

از مطالعاتی که در روستاهای ایران انجام گرفته می‌توان به موارد زیر اشاره کرد:

مطالعه عجمی و نسبه، که مشاهده کردند مقایل به پذیرش نوآوری و به کارگیری عناصر پیشرفتی کشاورزی در میان بهره‌برداران وجود داشته است؛ مطالعه کاشانی و صارمی که نشان داد ویژگی‌های فردی با پذیرش نوآوری بهره‌برداران را بسط معتبر ندارد؛ و از کیا نیز در مطالعه خود نشان داده است که ارزش‌های سنتی در نوسازی جامعه به عنوان مانع اثر نداشته است.

در این پژوهش هدف عمدۀ شناخت عوامل اجتماعی - اقتصادی مؤثر در فرایند پذیرش نوآوری (بذر اصلاح شده لوییا چیتی رقم تلاش) و یا مقاومت در برابر نوآوری در میان لوییاکاران خین است. نظریه اینکه بسیاری از پذیرندهای لوییای تلاش، بیش از یکی دو بار آن را کشت نکردند، بخش دیگر این نوشتار به یافتن علل ادامه ندادن کشت این بذر اختصاص دارد.



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات قرآنی

پرتال جامع علوم انسانی

## روش و نظریه تحقیق

### مشخصات منطقه و روش نمونه‌گیری

براساس آمارنامه کشاورزی سال ۱۳۷۵ - ۷۶، سطح زیرکشت محصولات زراعی آبی و دیم استان مرکزی در مجموع ۳۷۸۲۵۹ هکتار بوده که  $\frac{۵۳}{۶}$  درصد آن آبی و  $\frac{۴۶}{۶}$  درصد آن دیم است. میزان کل تولید محصولات زراعی آبی و دیم  $\frac{۱۱۶۳}{۳۷۷}$  تن است که  $\frac{۹۴}{۲}$  درصد آن تولید آبی و  $\frac{۵}{۸}$  درصد آن تولید دیم را در بر می‌گیرد. محصولات عمده زراعی استان مرکزی به ترتیب اولویت سطح زیرکشت عبارت است از: جو، یونجه، گندم و لوبيا. از کل تولید زراعی آبی استان  $\frac{۳}{۶}$  درصد لوبياست.

سطح زیرکشت لوبيای آبی و دیم در کشور  $۱۰۵۳۵۸$  هکتار است که استان مرکزی پس از استان لرستان دارای بیشترین سطح زیرکشت لوبيا در کشور است.

با توجه به اینکه لوبيا چیتی رقم اصلاح شده تلاش از سوی مروجان به بهره‌برداران لوبيا کار مناطق روستایی شهرستان خمین استان مرکزی معرفی شده است، مطالعه موردی ما نیز بر روی بهره‌برداران مناطق روستایی شهرستان خمین، که مناطق خرمدشت، قورچه‌باشی، استهلك، لیلان، طیب‌آباد، چهارچشم، جوادیه، گوشه، پشتکوه، ملارد، سيف‌الدين، ریحان و مکان را در بر می‌گیرد، انجام گرفته است.

۱۳ درصد (۱۲۴۹۲ هکتار) سطح زیرکشت لوبيای کشور را استان مرکزی در اختیار دارد که  $\frac{۱}{۳}$  آن متعلق به شهرستان خمین است. همچنین میزان تولید لوبيای کشور  $۱۳۸۶۱۹$  تن است که  $\frac{۱۶}{۱۱}$  درصد آن (۱۵۵۸۱ تن) به استان مرکزی تعلق دارد و از این مقدار  $\frac{۳۶}{۵}$  درصد متعلق به شهرستان خمین است.

بهره‌برداران مناطق روستایی یاد شده به دو گروه نوپذیر یا تلاشکار، که لوبيا چیتی رقم تلاش را پذیرفته و کشت کرده‌اند، و غیر تلاشکار یا غیرنوپذیر، که بذر را نپذیرفته‌اند، تقسیم و نامگذاری شده‌اند. با توجه به امکانات در اختیار و محدودیتهای موجود، تعدادی تلاشکار و غیرتلاشکار به طور تصادفی انتخاب و مورد مصاحبه قرار گرفتند (با حذف پرسشنامه‌هایی با

پراکندگی زیاد و ناقص، ۲۲۰ پرسشنامه متعلق به تلاشکاران و ۱۶ پرسشنامه متعلق به غیر تلاشکاران مورد بررسی و تجزیه و تحلیل قرار گرفت).

با توجه به اینکه سطح زیرکشت، عامل مهمی در ریسک پذیری و پذیرش نوآوری است، زارعان دارای سطوح زیرکشت متفاوت انتخاب شدند و بر اساس نظر کارشناسی در منطقه، گروه‌بندی زیر در مورد میزان زمین بهره‌برداران انجام گرفت:

گروه ۱ زمین: بهره‌برداران دارای کمتر از ۷/۵ هکتار زمین

گروه ۲ زمین: بهره‌برداران دارای ۷/۵ تا ۱۳/۵ هکتار زمین

گروه ۳ زمین: بهره‌برداران دارای بیش از ۱۳/۵ هکتار زمین

برای شناخت بازار پستدی این رقم لوبيا نیز با ۶ نفر از عمدۀ فروشان خرید، که از خریداران عمدۀ لوبيا به شهر می‌آیند، مصاحبه‌ای انجام گرفت.

### روش گردآوری اطلاعات

روش گردآوری اطلاعات استفاده از پرسشنامه است که به همراه مشاهده و طی مصاحبه‌ای با بهره‌برداران نمونه لوبيا کار و عمدۀ فروشان برگزیده، تکیل شد. پرسشنامه بهره‌برداران در چهار صفحه تنظیم شده بود که پس از آزمایش اولیه در منطقه، در اختیار آنها قرار گرفت. پرسشنامه عمدۀ فروشان نیز در یک صفحه تنظیم شده بود. بهره‌گیری از اسناد و اطلاعات موجود در مراکز خدمات و کارشناسان ترویج و مدیریت کشاورزی منطقه نیز روش دیگر گردآوری اطلاعات بوده است.

فرضیه‌های مورد مطالعه در این پژوهش به طور خلاصه عبارت است از:

### فرضیه‌های تحقیق

۱. ویژگیهای فردی، اجتماعی و اقتصادی بهره‌برداران مانند پایین بودن میزان تحصیلات، بالا بودن سن، کم بودن سابقه کار، پایین بودن میزان آموزش و تماس مروجان با کشاورزان و

## عوامل اجتماعی - اقتصادی ...

سرانجام وضعیت نامساعد اقتصادی، باعث پیدایش نظر منفی نسبت به پذیرش نوآوری می‌شود. با توجه به اینکه گروهی از بهره‌برداران، رقم تلاش را پذیرفته ولی پس از یکی دوبار، کشت آن را متوقف کردند، فرضیه بخش دوم این پژوهش را می‌توان به صورت زیر بیان کرد:

۲. خریدن یا ارزان خریدن لوبیا چیتی رقم اصلاح شده تلاش از سوی عمدۀ فروشان و همچنین کم بودن آگاهی و دانش فنی نسبت به شیوه کاشت، داشت و برداشت، باعث ادامه ندادن کشت این بذر شده است.

## تجزیه و تحلیل آماری

با استفاده از معیارهای آمار توصیف همچون فراوانی و میانگین‌گیری و مقایسه آنها در گروههای گوناگون مورد مطالعه و همچنین در رابطه قرار دادن متغیرهای مختلف و گروههای مختلف، تحلیل جداولها انجام گرفته است.

## نتایج و بحث

همان طور که گفته شد این بررسی در برگیرنده دو بخش عمدۀ است. در بخش اول ویژگیهای گروهی که بذر لوبیا چیتی رقم تلاش را در آغاز پذیرفتند به عنوان زودپذیران یا به طور کلی نوپذیران و ویژگیهای گروهی که آن را نپذیرفتند و کشت نکردند با عنوان غیرنوپذیران، مورد مطالعه و مقایسه قرار گرفته و عوامل اقتصادی و اجتماعی مؤثر در پذیرش نوآوری در میان بهره‌برداران شناسایی و تا اندازه‌ای علل نپذیرفتن گروه دوم مشخص شده است که جداولی ۱ تا ۶ نتایج این مطالعه و بررسی را نشان می‌دهد.

### نتایج جدول شماره ۱:

- بهره‌برداران در سنین بین ۳۰ تا ۵۰ سال نوپذیری بیشتری دارند و در سنین بالاتر از ۵۰ سال به علت محافظه کارتر شدن و ریسک گریزتر بودن، کمتر حاضر به تغییر و نوپذیری اند و

- در سنین کمتر از ۳۰ سال نیز به علت پی تجربگی، تایل به نوپذیری ندارند ولی داشتن زمین زیاد جرئت ریسک و آزمایش نوآوری را به فرد می‌دهد.
- نسبت به برداران با سواد نوپذیر، بیشتر از غیر نوپذیران است و بر عکس، نسبت بیسادان نوپذیر، کمتر از بیسادان غیر نوپذیر است، ولی داشتن میزان زمین زیاد، مانع بیسادی را در پذیرش نوآوری تا اندازه‌ای از میان می‌برد.
- سابقه کار مناسب برای نوپذیری بین ۱۰ تا ۳۰ سال است که جرئت ریسک و نوپذیری را به علت داشتن تجربه مناسب در آنها افزایش می‌دهد، به طوری که می‌تواند مانع کمزیمنی را تا اندازه‌ای از میان ببرد.
- مالکیت زمین می‌تواند جرئت ریسک را برای آزمایش و پذیرش نوآوری بیشتر کند.
- بیشتر نوپذیران از وسائل تولید اجاره‌ای استفاده می‌کنند و کسانی که در گروه ۳ زمین قرار دارند اغلب مالک وسائل تولید خود نیز هستند بدین معناکه قدرت خرید دارند.
- داشتن شغل دیگری به جز کشاورزی در میان برداران، میزان ارتباط و آگاهی فرد و نیز نوپذیری او را افزایش می‌دهد. همچنین بیشتر کسانی که زمین کم و یا زیاد دارند دارای شغل دوم نیز هستند و کسانی که زمین متوسط دارند اغلب فقط به کشاورزی مشغولند.

### نتایج جدول شماره ۲:

- پراکندگی و قطعات زیاد زمین می‌تواند مانع در برابر نوپذیری کشاورزان باشد و بر همین اساس می‌توان گفت که غیر نوپذیران دارای زمین کمتر، تعداد قطعات زمین بیشتری دارند.
- افزون بر ۹۰ درصد نوپذیران ادعا کردند که مروجان به آنها یا آنها به مروجان مراجعه می‌کنند. البته مراجعه آنها بیشتر برای دریافت سم و کود است. در این راستا باید گفت، هر چه زمین بردار بزرگتر باشد میزان مراجعات دو سویه بیشتر است؛ همچنین مراجعه مروجان به بهره برداران نوپذیر بیشتر از بهره برداران غیر نوپذیر است.

نتایج جدول شماره ۳:

- میزان زمین زیرکشت بهره‌برداران با نوپذیری رابطه مستقیم دارد. بدین معنا که در صد نوپذیران با افزایش زمین افزایش می‌یابد، در حالی که در صد غیرنوپذیران با افزایش زمین کاهش می‌یابد.

- کشت محصولات دیگر در میان نوپذیران بیشتر از غیر نوپذیران است یعنی نوپذیران تنوع طبقه‌نند.

- بیشتر بهره‌برداران چه نوپذیر و چه غیرنوپذیر محصولات زراعی را، به دلیل اینکه زودتر به نتیجه می‌رسد و سرمایه را به بهره‌بردار بر می‌گرداند، به محصولات بااغی ترجیح می‌دهند و میزان بهره‌بردارانی که به کیفیت محصول اهیت بیشتری می‌دهند<sup>۴</sup> برابر کسانی است که به کیفیت اهیت می‌دهند. یکی از دلایل نکاشت لوبيا چیقی رقم تلاش، کیفیت آن است.

- نوپذیران بیشتر ترجیح می‌دهند که هر نوآوری را در آغاز آن تجربه کنند در حالی که اکثر غیرنوپذیران ترجیح می‌دهند پس از نتیجه کار دیگران خود تجربه کنند.

- نسبت آگاهان نوپذیر از محصول لوبيا بیشتر از غیرنوپذیران است و ناآگاهان غیرنوپذیر بیشتر از ناآگاهان نوپذیرند؛ نوپذیرانی که زمین بیشتری دارند اطلاعاتشان در مورد محصول بیشتر است، یعنی مقدار زمین در میزان آگاهی شغلی آنها مؤثر است و در میان غیرنوپذیران کسانی که اطلاعات کمتر دارند زمین کمتری دارند.

در کل، نوپذیران اطلاعات بیشتری از مراکز خدمات ترویج و کلاس‌های ترویجی دارند و بیشتر در کلاس‌های شرکت می‌کنند و گفته‌های مروجان را انجام می‌دهند.

نتایج جدول شماره ۴:

- در درجه اول، مروجان و مراکز خدمات در نشر نوآوریها میان بهره‌برداران مؤثرند و در درجه دوم نیز کشاورزان دیگر در این امر تأثیر دارند. برنامه‌های ترویجی صدا و سیما در الای پذیرش نوآوری در کشاورزان اثر چندانی ندارد.

- نوپذیران، بیشتر از غیرنوپذیران تمايل به تغيير بذر لوبيا دارند و با افزایش ميزان زمين، در صد متمايلان به تغيير بذر لوبيا بيشتر می شود.
- نوپذیران، اغلب از مراکز خدمات درباره بذر لوبيا چيچي رقم تلاش اطلاعات به دست آورده‌اند در حالی که غیر نوپذیران به کمک ديگر کشاورزان به وجود اين بذر اصلاح شده پي برده‌اند. در صد نوپذيراني که از مراکز خدمات، اطلاعات به دست آورده‌اند با افزایش زمين افزایش می‌يابد، در حالی که رابطه غير تلاشكاران دارای زمين زياد با مراکز خدمات كمتر بوده و اين خود دليلي بر نكاشت لوبيا چيچي رقم تلاش است.

#### نتایج جدول شماره ۵:

- نوپذيران و هم غيرنوپذيران، نياز به آموزش ترويج را حس کرده‌اند، به طوری که آموزش‌هاي ترويجي را اندک دانسته‌اند. اين نياز در ميان نوپذيراني که زمين بزرگتر دارند بيشتر احساس شده است و غير نوپذيراني نيز که زمين كمتر دارند، به علت اينکه مورد تماس مروجان قرار نگرفته‌اند، اين نياز را حس کرده‌اند.

- نوپذيراني که اطلاعات مروجان را تا حد متوسط درست می‌دانند، اغلب زمين بيشتر از ۷/۵ هكتار دارند و در ميان غيرنوپذيران هم کسانی که زمين زيادتری دارند اطلاعات مروجان را بيشتر درست می‌دانند.

- نوپذيران، با ترويج هم عقیدگي بيشتری دارند تا غير نوپذيران و ميزان هم عقیدگان نوپذير با افزایش زمين افزایش می‌يابد؛ ولی بيشتر غيرنوپذيران هم عقиде با ترويج، زمين متوسط دارند.

#### نتایج جدول شماره ۶:

- از نظر همه بهره‌برداران، مدرنيزه کردن وسائل کاشت و داشت و برداشت و همچنین شيوه آبياري و کشت محصولات اصلاح شده به جاي محلی، از ضروريات درجه اول به شمار

می آید و نوپذیرانی که این ضرورت را بیشتر حس کرده‌اند، اکثرًا افزون بر ۱۳/۵ هکتار زمین دارند، در حالی که اغلب غیرنوپذیران، کمتر از ۱۳/۵ هکتار زمین دارند.

- فراهم کردن وسائل رفاه خانواره و مخارج تحصیل و ازدواج فرزندان در درجه دوم ضرورت برای بهره‌برداران قرار دارد و نوپذیران ضرورت آن را بیشتر می‌دانند و نسبت آنها با افزایش زمین بیشتر می‌شود؛ در حالی که میزان زمین در میان غیرنوپذیران اثربار ندارد.

- مسافت جهت زیارت و تفریح از موارد غیرضروری یا دارای ضرورت کم (یعنی درجه چهارم و پنجم ضرورت)، برای همه بهره‌برداران است و نوپذیران نسبت به غیرنوپذیران اهمیت کمتری به آن می‌دهند و جالب توجه است که در میان نوپذیران افراد دارای زمین بیشتر (یعنی کسانی که وضع اقتصادی بهتری دارند) به مسافت برای تفریح و زیارت اهمیت کمتری می‌دهند.

در بخش دوم، دلایل ادامه ندادن کشت لوبیا چیتی رقم تلاش از نظر بهره‌برداران و عمدۀ فروشان و مروجان بررسی شده است. همان طور که گفته شد، این رقم در آغاز مورد پذیرش بعضی از بهره‌برداران قرار گرفت ولی کشت آن ادامه نیافت. نتایج این بخش نیز در جدول شماره ۷ آرائه شده است.

### نتایج جدول شماره ۷: پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی

- از نظر بهره‌برداران، بیویژه تلاشکاران، ارزان خریدن و خریدن رقم یاد شده از سوی عمدۀ فروشان، دلیل ادامه ندادن کشت آن است.
- از نظر عمدۀ فروشان، ریزی و حجم سبک دانه‌های لوبیای تلاش و لعاب و آبکش اندک آن، دلیل ارزان خریدن و گهگاه خریدن آن است.
- از نظر مروجان، دقت نکردن در اخبار توصیه‌های ترویجی، هیچون استفاده بی‌رویه از بذر و سم مناسب این رقم، و همچنین مدیریت نادرست مزرعه، باعث نامرغوبی کیفیت رقم تلاش شده است.

جدول شماره ۱. رایطه سین، سواد، سایقهکار و مشغله دوم یا میزان زمین در دو گروه تلاشکار و غیر تلاشکار بهر متر از

### ادامه جدول شماره ۱

میزان زمین بوداران		تلاشکار		جمع		غیر تلاشکار		میزان زمین بوداران		میزان زمین بوداران	
گروه زمین		گروه زمین		گروه زمین		گروه زمین		گروه زمین		گروه زمین	
تعداد	تعداد	تعداد	تعداد	تعداد	تعداد	تعداد	تعداد	تعداد	تعداد	تعداد	تعداد
درصد عمودی	درصدافقی	درصدافقی	درصدافقی	درصدافقی	درصدافقی	درصد عمودی	درصدافقی	درصدافقی	درصدافقی	درصدافقی	درصدافقی
۳						۳			۱		کمتر از ۱۰ سال
۱۸/۷						۱۶۰	۱/۳/۵	۶۶	۴/۴	۲۳/۴	راطیه سابقه کار به مرداران
۸	۲	۲	۳	۳	۳	۱۴	۰	۰	۰	۰	۱۰ - ۳۰ سال
۰	۲۰	۳۷/۵	۳۷/۵	۳۷/۷	۳۷/۷	۲۰۵/۷	۲۰۵/۷	۲۰۵/۷	۲۰۵/۷	۲۰۵/۷	با همان زمین
۰	۱	۳	۱	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۳۰ سال به بالا
۳۱/۳	۲۰	۶۰	۲۶	۲۲/۸	۲۰	۲۰	۲۰	۲۰	۲۰	۲۰	
۱۶	۲	۴	۷	۲۲	۹	۸	۸	۸	۸	۸	جمع
۱۰۰	۱۸/۸	۳۷/۵	۴۲/۷	۱۰۰	۴۰/۴	۴۰/۴	۴۰/۴	۴۰/۴	۴۰/۴	۴۰/۴	درصد اتفاقی
۲			۲	۸	۴	۴	۴	۴	۴	۴	دآرای شغل دوم
۱۲/۰				۱۰	۳۶/۴	۰	۰	۰	۰	۰	
۸	۲	۲	۳	۱۳	۴	۸	۸	۸	۸	۸	دآرای شغل دوم
۰	۲۰	۳۷/۵	۳۷/۵	۵۹/۱	۳۰/۸	۴/۱/۰	۴/۱/۰	۴/۱/۰	۴/۱/۰	۴/۱/۰	بدون مشغل دوم
۴	۱	۳	۲	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۱	می‌جواب
۲۷/۰	۱۶/۷	۵۰	۳۲/۳	۴/۰	۱۰۰						
۱۶	۲	۷	۷	۲۲	۹	۸	۸	۸	۸	۸	تمداد
۱۰۰	۱۸/۸	۳۷/۴	۴۲/۴	۱۰۰	۴۰/۹	۲۶/۴	۲۶/۴	۲۶/۴	۲۶/۴	۲۶/۴	درصد اتفاقی
جمع											

جدول شماره ۲. رابطه مالکیت وسائل تولید، تعداد قطعات زمین و مراجعت به ترویج با میزان زمین در دو گروه تلاشکار بهر ہزاران

میزان زمین		عدد برداران		تلاشکار		مجموع		غیر تلاشکار		مجموع	
رابطه مالکیت زمین	بایران زمین	گروه ۱ زمین	گروه ۰ زمین	تعداد	تعداد	گروه ۱ زمین	گروه ۰ زمین	تعداد	تعداد	گروه ۱ زمین	گروه ۰ زمین
دیگر یا هیچ برداران											
مالک											
غیر مالک											
رابطه مالکیت زمین	بایران زمین										
جمع											
درست اتفاق											
مالک											
غیر مالک											
رابطه مالکیت وسائل	تویید با برداشتن زمین										
جمع											
درست اتفاق											
یک دو قطمه											
رابطه تعداد قطعات	سقطمه و پیشر										
بایران زمین											

ادامه جدول شماره ۵

جمع	غیر تلاشکار			تلashکار			جمع			میزان زمین		
	گروه از زمین	گروه از ارمن	گروه از زمین	گروه از ارمن	تعداد	تعداد	گروه از زمین	گروه از ارمن	تعداد	تعداد	گروه از زمین	گروه از ارمن
تعداد	تعداد	تعداد	تعداد	تعداد	تعداد	تعداد	تعداد	تعداد	تعداد	تعداد	تعداد	تعداد
درصد عمودی	درصد افقی	درصد عمودی	درصد افقی	درصد عمودی	درصد افقی	درصد افقی	درصد عمودی	درصد افقی	درصد افقی	درصد افقی	درصد افقی	درصد افقی
۱۶	۲	۴	۷	۵	۷	۱۰	۸	۸	۴۰	۴۰	۴	۴
۱۰۰	۱۷/۸	۳۷/۵	۴۳/۸	۴۳/۵	۹۰/۹	۹۰/۹	۹۰/۹	۹۰/۹	۲۰	۲۰	۲	۲
					۲	۱	۱	۱			۱	۱
					۷/۱	۵۰	۵۰	۵۰			۰	۰
۱۶	۲	۴	۷	۲۲	۹	۸	۸	۸	۰	۰	۰	۰
۱۰۰	۱۸/۹	۳۷/۵	۴۳/۷	۱۰۰	۴۰/۹	۴۰/۹	۴۰/۹	۴۰/۹	۲۲	۲۲	۴	۴
					۱۰۰	۹۰	۹۰	۹۰				
۱۳	۲	۰	۰	۰	۲۰	۰	۰	۰	۲	۲	۰	۰
۸۱/۲	۲۳	۳۸/۵	۳۸/۵	۹۰/۹	۴۵	۴۵	۴۵	۴۵	۱۵	۱۵	۰	۰
۳		۱	۲	۲					۲	۲		
۱۷/۸		۳۳/۳	۴۴/۴	۹/۱							۱۰۰	
۱۶	۳	۴	۷	۲۲	۹	۸	۸	۸	۰	۰	۰	۰
۱۰۰	۱۸/۸	۳۷/۴	۴۳/۸	۱۰۰	۴۰/۹	۴۰/۹	۴۰/۹	۴۰/۹	۲۲	۲۲	۴	۴

مأخذ: داده‌های برسی، سال ۱۳۷۶

جدول شماره ۳۲ میزان زمین زیرکشت و چند شناختن اجتماعی دیگر بهره‌برداران در دو گروه تلاشکار و غیرتلاشکار

تلاشکار		غیرتلاشکار		بازدیدهای مختلف
تعداد	درصد	تعداد	درصد	
۷	۲۲/۷	۰	۴۳/۷	گروه ازمن: کمتر از ۵/۷ هکتار
۷	۲۶/۴	۷	۳۷/۰	گروه ۲ ازمن: ۵/۷-۱۳/۰ هکتار
۹	۴۰/۹	۹	۱۸/۸	گروه ۳ ازمن: ۱۳/۰ هکتار به بالا
۲۲	۱۰۰	۱۶	۱۰۰	جمعیت
۲۲	۱۰۰	۱۶	۹۷/۷	گردام
۱۱	۵۰	۱۱	۱۸/۸	جو
۱۱	۵۰	۱۱	۲۰	بانج
۱۱	۵۰	۱۱	۲۰	غیره
۱۹	۸۶/۴	۱۹	۷۰	محصولات زراعی
۳	۱۳/۶	۴	۳۰	محصولات باقی
۴	۱۷/۴	۴	۲۰	کشت
۱۷	۸۱/۸	۱۷	۳۱/۳	کشت
۰	۷۷/۳	۰	۳۱/۲	آزمایش در آغاز
۰	۲۲/۷	۱۱	۸۷/۸	متضرر، نیاز به دیگران

### ادامه جدول شماره ۳

کروندی شاخصها	تلشکار	غیرتلشکار	برهوداران			شاخصی مختلف
			تعداد	درصد	تعداد	
میزان آگاهی از سطح زیرکشت لویا چیزی	نمی‌داند	۱۲	۵۸/۰	۱۲	۱۱/۲	
تالانداری می‌داند	۱۰	۵۰/۰	۲	۸/۸	۵۰	
می‌داند	۱۴	۶۷/۴	۸	۵۰	۵۰	
تالانداری می‌داند	۲	۹/۱	۲	۲۰	۲	
نمی‌داند	۴	۷۷	۲	۲۰	۲	
اطلاع از کلاسها	۱۵	۵۱/۱	۵	۲۱/۲	۵	
شرکت در کلاسها	۹	۳۰/۹	۰	۲۱/۲	۰	
عنایکرد	۱۴	۶۷/۴	۶	۲۷/۵	۱۰۰	
بنفع هر یک از جدولها	۲۲	۱۰۰	۱۶	۱۰۰	۲۷	

مأخذ: داده‌های بررسی، سال ۱۳۷۶

جدول شماره ۴. چند شناخت اجتماعی در رابطه با میزان زمین بهر هزاران در دو گروه تلاشکار و غیر تلاشکار

ادامه جدول شماره ۴

عوامل اجتماعی - اقتصادی ...

کسر میرداران		شناختگار		غیر شناختگار		مجموع		گروههای مختلف		میزان زمین	
جمع		تعداد	گروه ۱ زمین	گروه ۲ زمین	گروه ۳ زمین	تعداد	گروه ۱ زمین	گروه ۲ زمین	گروه ۳ زمین	تعداد	تعداد
۷		۲	۳	۲	۱	۷	۶	۴	۳	۳	
۴۳/۸	۲۸/۴	۲۸/۴	۲۸/۸	۲۳/۴	۷۷/۷	۲۲/۷	۲۷/۵	۱۷/۷	۱۷/۷	۱	۱
۸		۲	۴	۲	۱					۰	۰
۵۰		۵۰	۵۰	۵۰	۵۰	۹/۱					
۱		۱				۴	۲	۱	۱	۱	۱
۳/۴						۱۸/۲	۰	۱۰	۱۰	۱۰	
۱۴		۳	۴	۷	۲۲	۹	۸	۰	۰	۰	
۱۰۰	۱۸/۷	۳۷/۵	۴۲/۸	۴۸/۵	۱۰۰	۴۰/۹	۳۶/۴	۲۲/۷	۲۲/۷	۲۲/۷	
۸		۱	۳	۴	۸						
۵۰	۱۲/۷	۲۷/۵	۵۰	۵۰	۳۶/۴	۲۷/۰	۲۵	۲۷/۰	۲۷/۰	۲۷/۰	
۸		۲	۳	۱۲	۶	۴	۳	۲	۲	۲	
۵۰	۲۵	۳۷/۵	۳۷/۵	۶۳/۴	۴۲/۸	۴۲/۸	۱۲/۴				
۱۶		۲	۴	۷	۲۲	۹	۸	۰	۰	۰	
۱۰۰	۲۷/۰	۲۷/۰	۴۳/۷	۴۳/۷	۱۰۰	۴۰/۹	۳۶/۴	۲۲/۷	۲۲/۷	۲۲/۷	
											درصد اتفاقی
											درصد اتفاقی

## ادامه جدول شماره ۴

میزان زمین		تلاشکار		غیرتلاشکار		بجهود اداری	
تعداد	گروه ۳ زمین	تعداد	گروه ۲ زمین	تعداد	گروه ۱ زمین	تعداد	گروه ۰ زمین
تعداد							
در صد٪ اتفاقی							
۷	۲	۳	۳	۰	۰	۲	۰
۵۰	۳۷/۰	۳۷/۰	۵۹/۱	۴۶/۱	۳۸/۰	۱۰/۰	۰
۸	۱	۳	۴	۰	۱	۱	۰
۵۰	۱۲/۰	۳۷/۰	۰	۶۰	۲۰	۲۰	۰
۱۶			۴		۲		
		۱۷/۲		۰	۰		
۱۶	۳	۴	۷	۹	۸	۰	
۱۰۰	۳۷/۰	۳۷/۰	۱۰۰	۴۰/۹	۳۶/۴	۲۲/۷	
							جمع

مانند داده های بررسی، سال ۱۳۷۶ میلادی

جدول شماره ۵. رابطه نظر بهر ۱۰ داران نسبت به ترویج با میزان زمعن در درگاه تلاشکار و غیرتلاشکار

الادامه جدول شماره ۵

## جدول شماره ع نظر بهره برداران نسبت به فن آوریهای نوین، راه خانواده، مسافرت و غیره در دو گروه تلاشکار و غیر تلاشکار

بسیج	میزان ضرورت										دیدگاهها
	تمداد درصد	تمداد درصد	ضرورت کم	ضرورت کم	تمداد درصد						
۱۰۰	۲۲	۹۸/۲	۱۰	۷/۲	۰	۵	-	۲	۱/۹	-	بدپل و سایل کست قدیم
۱۰۰	۱۶	۹۸/۷	۱۱	۷/۷	۳	۱۲/۵	۲	-	-	-	بدپل و سایل جدید
۱۰۰	۲۲	۵۹/۱	۱۳	۲۲/۵	۰	۲/۵	۱	۲	۴/۵	۱	بدپل شیوه آیاری سنتی
۱۰۰	۱۶	۵۰	۸	۳/۷	۶	۱۲/۵	۲	-	-	-	به آیاری تحت فشار
۱۰۰	۲۲	۵۲/۰	۱۲	۳/۱	۷	۹	۲	۴/۰	-	-	کشت محصولات اصلاح شده
۱۰۰	۱۶	۵۶/۳	۹	۳/۱	۰	۶/۳	۱	۱	۶/۳	-	به جای محلی
۱۰۰	۲۲	۱۲/۶	۳	۲۶/۷	۱۵	۹	۲	۹	۴/۵	۱	نهیه و سایل راه خانواده
۱۰۰	۱۶	۱۸/۹	۳	۵۶/۳	۹	۱۲/۴	۲	۱	۶/۳	۱	شناختکار
۱۰۰	۲۲	۲۲/۲	۴	۶۲/۴	۱۲	۴/۰	۱	۱	۴/۰	۲	شناختکار
۱۰۰	۱۶	۲۵	۴	۵۵/۳	۹	-	-	۱۷/۰	۲	۶/۴	شناختکار
۱۰۰	۲۲	۱۳/۴	۳	۹۲/۵	۱۲	۹	۲	۴/۰	۱	۲	شناختکار
۱۰۰	۱۶	۱۲	۲	۱۲/۵	۱۱	۶/۸	۱	۱	۶/۳	۱	شناختکار
۱۰۰	۲۲	-	-	۴/۰	۱	۶	۲	۰۵/۰	۱۲	۷	شناختکار
۱۰۰	۱۶	-	-	۱۸/۸	۳	۸/۸	۲	۳/۱۲	۰	۰	مسافت برای زیارت
۱۰۰	۲۲	-	-	۲/۰	۱	۹/۱	۲	۶۸/۲	۱۰	۱	مسافت برای تفریح
۱۰۰	۱۶	-	-	۶/۲	۱	۲۰	۲	۲/۱	۰	۶	غیر تلاشکار

جدول شماره ۷. نظر به برداران در مورد لویاچیتی رقم تلاش در  
دو گروه تلاشکار و غیرتلاشکار

نظرها	ناظرها	تلاشکاران موافق غیرتلاشکاران موافق بنظر	تلاشکاران موافق غیرتلاشکاران موافق بنظر
تلاش را ازتر از محلی می خرد	تلاش را ازتر از محلی می خرد	۹۰/۹	۹۰/۹
کفیت دائمی تلاش ریزتر و با جهنم سسایو سبکتر است	لوبیا تلاش نسبت به محلی ترجیح دارد	۷۲/۸	-
عملکرد همکار تلاش بیشتر از محلی است	غلافهای تلاش پوک و کم دامنه است	۶۸/۳	۳۱/۳
تلاش را عدمدغوشان نمی خرد	اب مصروفی تلاش کمتر است	۴۳/۴	۳۱/۳
تلاش مقادیر از محلی و سرمه	عذرک در همکار تلاش پاییزتر از محلی است	۵۹/۱	۱۷/۲
مصرفي آن کمتر است	اگر تلاش را به فیض عمل می خریدند به کلمنت آن ادامه می دادند	۵۴	-

منبع: داده های بررسی، سال ۱۳۷۶

## پیشنهادها

نتایج پژوهشها در نقاط گوناگون متفاوت است، زیرا آن نقاط شرایط مختلف دارند. با توجه به اینکه هدف عمدۀ این پژوهش شناخت عوامل اجتماعی، اقتصادی مؤثر در فرایند پذیرش نوآوری و یا مقاومت در برابر نوآوری در شهرستان خمین استان مرکزی است، از این رو شاخصها و متغیرهای اجتماعی - اقتصادی در پذیرش نوآوری این منطقه و بعضی نقاط دیگر مورد مطالعه و تأیید قرار گرفت. برای غونه وضعیت اقتصادی بهتر و مراجعه مروج به کشاورز و بالا بودن سواد در مطالعات موردي دیگر، اثر مثبت در پذیرش نوآوری داشته است.

بعضی از ویژگیهای فردی و اجتماعی بهره‌برداران مانند سن و سابقه کار تغییرناپذیر و اجتنابناپذیر است و تنها وضع موجود جامعه غونه آماری را نشان می‌دهد. همچنین برخی دیگر از شاخصها مانند سواد، تغییرپذیر و کنترل شدنی است که می‌توان با برنامه‌ریزی درست به آنها جهت داد.

با توجه به نتایج این مطالعه می‌توان گفت که بالا بودن سواد، در میزان آگاهی و نگرش فرد نسبت به پذیرش نوآوری اثر مثبت دارد. بنابراین، سواد آموزی به صورت گستره، مداوم و همه سویه (آگاه کردن بهره‌بردار از وضعیت موجود نوآوری ارائه شده در نقاط و شرایط و جنبه‌های مختلف)، در پذیرش فن آوری نوین مؤثر خواهد بود.

با توجه به اینکه پراکندگی و قطعات زیاد زمین در پژوهش حاضر، یکی از موانع پذیرش فن آوری نوین به شمار آمد، بنابراین اگر برنامه‌ریزی درست انجام گیرد تا بهره‌برداران بتوانند زمینهای خود را به دلخواه یکپارچه گشته، این مانع از میان خواهد رفت.

از آنجاکه ترویج در القای نوآوری به بهره‌برداران، مؤثرتر از دیگر عوامل بوده است، تقویت ترویج و مراکز خدمات و امکانات مروجان در توسعه کشاورزی و پذیرش نوآوری مؤثر خواهد بود به شرط آنکه بهره‌برداران کم زمین مورد نظر قرار گیرند زیرا که تعداد آنها کم نیست. با توجه به اینکه بهره‌برداران، عاقلانه می‌اندیشند و در صورت داشتن امکانات مالی، پیش از هر چیز ترجیح می‌دهند از آن برای کار کشاورزی خود استفاده کنند، بنابراین، دادن

امکانات مالی مانند وام به آنها در توسعه کشاورزی بی تأثیر نخواهد بود.

بر اساس نتیجه دیگر این پژوهش مبنی بر اینکه خریداران به کیفیت محصول اهیت بیشتری می دهند تا کمیت آن، پیشنهاد می شود در تحقیقات اصلاح بذر، همان گونه که به افزایش عملکرد توجه می شود به کیفیت بذرهای اصلاح شده و بازارپسندی آنها نیز توجه شود. با در نظر گرفتن تمامی موارد بالا می توان گفت که سرمایه گذاری در آموزش و افزودن آگاهی و همچنین ترویج برای بزرگداران، امری است که بدون ثر نخواهد ماند.

## منابع

۱. استفان واگو (۱۳۷۲). درآمدی بر تئوریها و مدل‌های تغییرات اجتماعی، ترجمه احمد رضا غروی زاد. تهران. مؤسسه انتشارات جهاد دانشگاهی.
۲. ازکیا، مصطفی (۱۳۷۲). جامعه‌شناسی توسعه و توسعه‌نیافتنگی روستایی ایران، تهران اطلاعات، چاپ چهارم.
۳. ازکیا، مصطفی (۱۳۷۴). مقدمه‌ای بر جامعه‌شناسی توسعه روستایی، اطلاعات، تهران.
۴. اورت ام. راجرز و اف. فلوبید شومیگر (۱۳۶۹). رسانش نوآوریها، ترجمه عزت الله کرمی و ابوطالب فنایی، دانشگاه شیراز.
۵. سوان‌سون، پرتون (۱۳۷۰). مرجع ترویج کشاورزی، ترجمه اسماعیل شهبازی و احمد حجاران، تهران. سازمان ترویج کشاورزی.
۶. طالب، مهدی (۱۳۶۹). چگونگی انجام مطالعات اجتماعی، تهران، امیرکبیر.
۷. عجمی، اسماعیل (۱۳۵۶). ششدانگی، تهران انتشارات توسعه.
۸. رفیع‌پور، فرامرز (۱۳۷۲). سنجش گرایش روستاییان نسبت به جهادسازندگی، مرکز

- تحقیقات و بررسی مسائل روان‌سنجی، تهران.
۹. صارمی، عبدالله (۱۳۷۲). بررسی عوامل فرهنگی، اجتماعی مؤثر در پذیرش نوآوریهای کشاورزی توسط گروههای مختلف پذیرنده طرح محوری گندم در شمال استان فارس، پایان‌نامه کارشناسی ارشد دانشگاه کشاورزی دانشگاه تهران.
۱۰. کاشانی، علیرضا (۱۳۶۹). بررسی عوامل مؤثر در پذیرش کشت ذرت در اصفهان، دانشگاه تهران دانشکده کشاورزی، پایان‌نامه کارشناسی ارشد.
۱۱. آمارنامه کشاورزی سال ۱۳۷۵.

