

ارزیابی واسطه‌های کاربری در محصولات خانگی با رویکرد رضایت صرف‌کننده و طراحی خوشایند

سارا رشتچیان^۱، عطیه غلامپور^۱، آزاده رزاق شعاع^۲، آنا باطی^۱، محبوبه سادات
علوی^۳، حسن صادقی نائینی^۴

تاریخ پذیرش: ۱۳۹۴/۰۲/۱۰

تاریخ دریافت: ۱۳۹۳/۰۸/۱۰

چکیده

برقراری ارتباطی پویا و هدفمند بین کاربر و محصول برای جلب رضایت و برقراری احساس خوشایندی از مهمترین فاکتورها در طراحی محصولات در دنیای امروز می‌باشد. ابزار برقراری این ارتباط شایسته واسطه‌های کاربری هستند که طراح به لحاظ معنایی با بکارگیری نشانه‌های مناسب در این واسطه‌ها، کارکردهایی را به محصول نسبت می‌دهد. در پی ارتباط برقرار شده بین کاربر و محصول، تجربه‌ای حاصل می‌شود که در برگیرنده عناصر مهمی از جمله لذت مبتنی بر زیبایی شناسی، درک محصول، و همچنین پاسخ احساسی می‌باشد. امروزه رشد و توسعه محصولات خانگی عمده‌تاً از منظر طراحی بهینه واسطه‌های کاربری حاصل می‌شود و رقابت در این زمینه برای عرضه محصولات کاراتر بیش از پیش مشاهده می‌شود. در این مقاله سعی شده است ضمن تأکید بر واسطه‌های کاربری به عنوان پل‌های ارتباطی محصول و مشتری، الگوها و معیارهای طراحی مبتنی بر رضایت و خشنودی کاربر مورد دقت قرار گیرد. بدین منظور در این بررسی، تعداد پنج محصول خانگی برقی به استناد آمار عرضه و تقاضا که شامل پلوپز، کتری برقی، غذاساز، آبمیوه‌گیری و ساندویچ ساز بوده‌اند، انتخاب و مورد مطالعه قرار گرفته‌اند. داده‌های آماری مورد نیاز از طریق پرسشگری و مصاحبه با ۲۵ کاربر داوطلب تکمیل شد. نتایج آنالیز آماری به کمک نرم افزار SPSS حاکی از این واقعیت است که بین میزان دلپذیری از محصول و چگونگی عملکرده و طراحی واسطه‌های کاربری ارتباط وجود دارد البته میزان ارتباط در بین پنج محصول یاد شده یکسان نبودند. از این‌رو طراحان محصولات می‌بایست در طراحی عوامل، المان‌ها و واسطه‌های کاربری به عنوان کلید اصلی ارتباط بین کاربر و محصول، به اصول و مبانی تلفیقی که فاکتورهای ارگونومیک، زیبایی شناختی و عملکردی را در بر می‌گیرد دقت داشته باشند.

واژه‌های کلیدی

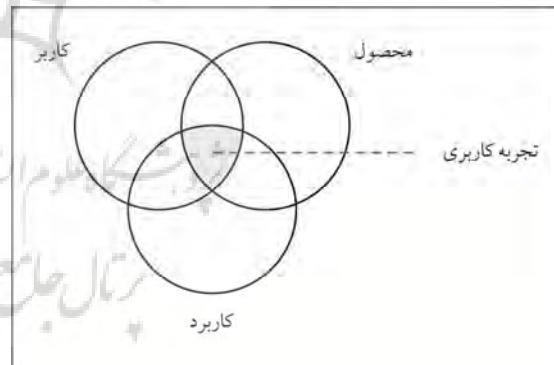
طراحی خوشایند، واسطه‌های کاربری، نشانه‌شناسی، معناشناصی.

۱. دانش آموخته کارشناسی ارشد طراحی صنعتی
۲. کارشناس طراحی صنعتی
۳. دانشجوی کارشناسی ارشد طراحی صنعتی، دانشگاه آزاد اسلامی تهران مرکز
۴. استادیار گروه طراحی صنعتی، دانشگاه علم و صنعت ایران

۱- مقدمه

در دنیای امروز توسعه خدمات و طراحی محصولاتی که سطح شایسته‌ای از نیازها و خواسته‌های مشتریان را پوشش دهد از محورهای مهم توسعه اقتصادی و اجتماعی محسوب می‌شود. بی تردید شاخص‌های گوناگونی شایستگی هرچه بیشتر محصولات را رقم می‌زنند ولیکن آنچه در اکثر این شاخص‌ها مشترک می‌باشد، برقراری ارتباطی منطقی، پویا و هدفمند بین اپراتور(مشتری) و محصول می‌باشد، رضایت مشتری به تبع طراحی خواشید و برقراری ارتباط یاد شده حاصل می‌شود. تجربه کاربری، لذت استفاده، عملکرد مناسب، قابلیت استفاده و همچنین معیارهای زیبایی شناختی از جمله فاکتورهای مهم در حصول شرایطی مناسب برای ارتباط شایسته مورد نظر تلقی می‌شود.

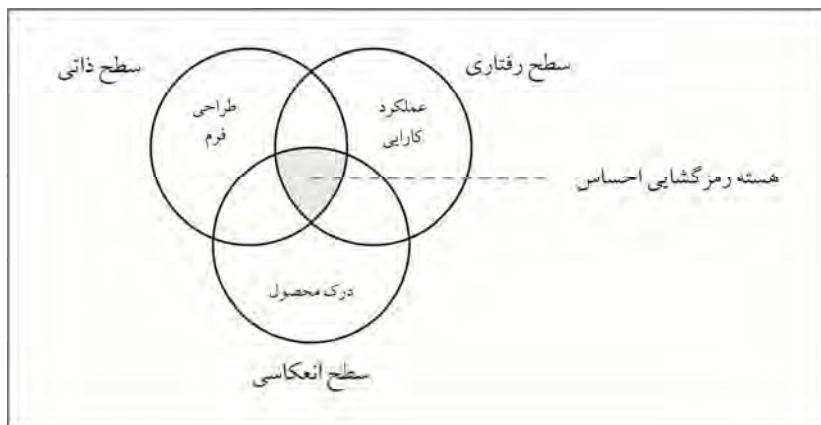
از دیدگاه هاسنزاہل^۱ (۲۰۱۰)، تجربه رخدادی است در زمانی مشخص که فرد به واسطه دیده‌ها، شنیده‌ها، احساسات، ادراکات، انگیزه‌ها و فعالیت‌هایش سپری کرده است. و در ذهن او ذخیره شده، نقش بسته، دوباره تجسم شده و به دیگران منتقل شده است. تجربه داستانی است که از ارتباط فرد با دنیای پیرامون از طریق فعالیتی (Hassenzahl, Eckoldt, 2013: 22).



نمودار ۱: تجربه کاربری (مأخذ: نگارندگان)

تجربه کاربر امروزه جایگاه ویژه‌ای در طراحی محصول دارد، در این راستا مفاهیم مرتبط با تجربه استفاده گر بسیار تعیین کننده است. تجربه استفاده گر بر ارتباط بین افراد و محصولات تمرکز دارد که در آن جوانب مختلف فیزیکی، حسی، ادراکی، احساسی و زیبایی شناختی مورد توجه قرار می‌گیرد.(Kiili, De Freitas, Arnab & Lainema, 2012: 79) تجربه‌ی استفاده از محصول در برگیرنده عناصر مهمی از جمله لذت مبتنی بر زیبایی‌شناسی، درک محصول، و همچنین پاسخ احساسی می‌باشد (Hekkert, 2006: 160).

در این خصوص می‌توان به سه عامل کاربر، محصول و فعالیت، به عنوان اجزاء مهم تجربه کاربری اشاره نمود (Kiili, De Freitas, Arnab and Lainema, 2012: 80). بهر حال یکی از فاکتورهای حائز اهمیت از دیدگاه کاربر یا مشتری، خواشیدنی محصول است. نورمن^۲ (۲۰۰۴) با رویکرد روانشناسی سه سطح متفاوت از شناخت و درک محصول و مشخصات آن را برای طراحی خواشیدنی بیان کرده است. "سطح درونی و ذاتی"^۳ که به طراحی و فرم محصول بر می‌گردد. "سطح رفتاری"^۴ که عملکرد، کارایی و قابلیت استفاده را در بر می‌گیرد و "سطح انعکاسی"^۵ که شامل مفهوم و برداشت از محصول می‌شود (Demir, Desmet, Hekkert, 2009: 41) (Alba, Williams, 2013: 5) (Muhammad Jameel, Shahriman, 2013: 157). شناخت طراحی احساس‌گران نوعی رمزگشایی از احساسات برانگیخته شده‌ی کاربر در ارتباط با محصول می‌باشد (Demir, Desmet & Hekkert, 2009: 41) بدیهی است بررسی احساس و درک متقابل محصول و مشتری به نوع محصول وابسته است که یک دسته از محصولات مهمی که محور توجه این مقاله نیز می‌باشد، لوازم خانگی هستند. در حال حاضر رشد و توسعه تجهیزات و محصولات خانگی به گونه‌ای است که عمدتاً بر اساس سیستم‌های الکترونیکی و الکترونیکی و تابلوهای کنترل و فرمان‌ها مورد استفاده قرار می‌گیرند. بخش عمده‌ای از این وسائل در آشپزخانه منازل جای دارند از این‌رو می‌توان انتظار داشت که خانم‌ها بیش از آقایان با آنها در تعامل هستند. بی تردید طراحی استetiکی و فرمی و هماهنگی این محصولات با دیگر المان‌های محیط آشپزخانه ضرورت پیدا می‌کند. یکی از این فاکتورهای مهم در طراحی این وسائل، واسطه‌های کاربری^۶ محسوب می‌شوند. واسطه‌های کاربری می‌توانند باعث خرسندي و دلپذیری استفاده شوند و چنانچه ملاحظات طراحی در آنها مورد غفلت قرار گیرد، نتایج عکس حاصل گردد. دلپذیری از محصول شاخصی است مهم که رابط بین طراحان و کاربران می‌باشد. با افزایش سطح خواشیدنی نه تنها فروش محصولات بیشتر می‌شود، بلکه رضایت کاربران نیز افزایش خواهد یافت. در این مقاله سعی شده است ضمن تاکید بر واسطه‌های کاربری به عنوان پلهای ارتباطی محصول و مشتری، الگوها و معیارهای طراحی مبتنی بر رضایت و خشنودی کاربر مورد دقت قرار گیرد.



نمودار ۲: هسته رمزگشایی احساس (مأخذ: نگارندگان)

جمله مدلینگ، طراحی تعاملی، ارزشیابی، قابلیت استفاده و طراحی گرافیکی (Wood, 1997: 151).

۳- مبانی نظری پژوهش خوشایندی:^{۱۱}

گستره وسیعی از حالات روانی انسان که به عنوان حالات مثبت و ارزشمند تجربه می شود، به لذت و خوشایندی به خصوص در مواردی چون شادی، تفریح، لذت، شفعت و وجود بر می گردد (Bolonkin, 2012: 53). تجربه‌ی درست و کامل بر آمده از استفاده از محصولات به دو قسمت تقسیم می شود: (الف) خوشایندی حسی (ب) شناخت و احساس. خوشایندی حسی باید به عنوان تجربه هنری و زیبایی‌شناسی در نظر گرفته شود در حالیکه شناخت و احساس با قدرت و توانایی ذهنی مرتبط است (Hekkert, 2006: 158).

چهار نوع لذت توسط تایگر^{۱۲} (1992) طرح شده است: "لذت فیزیولوژیکی"^{۱۳} که از حواس طبیعی و پنج گانه سر چشم می گیرند، "لذت اجتماعی"^{۱۴}، که ناشی از روابط گروهی است، "لذت روانی"^{۱۵} که از احساسات شخص و عکس العمل های ادراکی او در استفاده از محصول ایجاد می شود و "لذت بینشی"^{۱۶} که از معنی و مفهوم محصول و همچنین ارزش های فردی منبع شود (Jordan, 2000: 4).

Chang, 2007: 13-14) (Chang, 2007: 4) سه سطح مختلف از خوشایندی را در ارتباط با محصول ارائه کرده است: احساس، لذت و عملکرد مناسب (Chang, 2007: 4).

خوشایندی احساسی، حالات های عاطفی همچون حس هیجان، علاقه، خنده، رضایت، بالا بردن حس اعتماد بنفس کاربران را تحت تاثیر قرار می دهد که این حالات در تعامل با محصولات ایجاد می شود. خوشایندی لذتی، از جنبه های

۲- پیشینه تحقیق

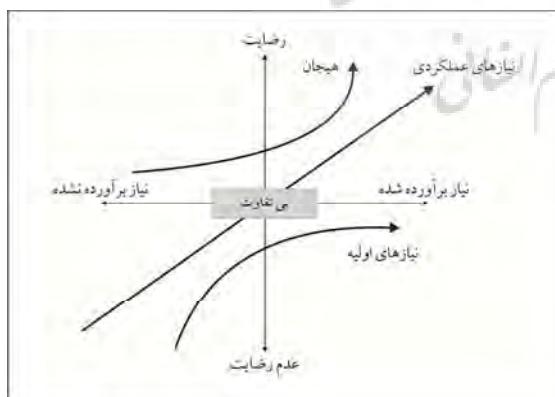
به اعتقاد مالک^۷ (۲۰۰۶) امروزه در طراحی محصول، ایجاد درجاتی از رضایتمندی کافی نبوده و تلاش برای خشنودسازی و خوشحالی استفاده گر در تعامل با محصول حائز اهمیت می باشد (خداداده و رستم خانی، ۹۸: ۱۳۸۸). به نظر جنسن^۸ (۱۹۹۹) مصرف کنندگان به جای خرید محصولات به دنبال تجارت و احساسات خوشایند (Desmet, Hekkert, 2009: 20) در طی ۲۰ ساله اخیر، تلاش های زیادی در خصوص طراحی واسطه های کاربری به انجام رسیده و طراحی این وسائل و تجهیزات از چالش های پیش روی کارفرمایان در فرآیند طراحی محصول می باشد (Dekkers, Chang, Kreutzfeldt, 2013: 317).

بررسی هن^۹ و هنگ^{۱۰} روی ۳۰ محصول خانگی صوتی تصویری از بین برندهای سونی، کن وود، ای دی کم و پاناسونیک نشان داده که جانمایی و دسته بندی، فواصل بین واسطه های کاربری، هارمونی المان ها و سادگی در طراحی از عوامل مهم در طراحی است که می تواند متوجه رضایتمندی بیشتر مشتری شود (Han, Hong, 2003: 1441) ضمناً در مقاله مزبور دو گروه کاربران امریکایی و کره ای مورد بررسی قرار گرفته اند لذا معیارهای فرهنگی نیز در طراحی واسطه های کاربری اهمیت خود را نشان داده است. این توضیح لازم است که طراحی واسطه های کاربری بین وسیله و اپراتور بسیار سخت تر از طراحی واسطه های ماشین- ماشین می باشد چرا که انسان ها رفتارهای بسیار متنوع و متفاوتی دارند، تجارت متنوع، خواسته ها و نیازهای آنها متفاوت از همیگر است. لذا طراحی واسطه های کاربری از این منظر کاری دشوار محسوب می شود و از اینروست که طراحی بهینه این مقوله نیاز به مهارت های متنوعی دارد؛ از

دلیل نزدیکی احساسات فرد در مورد شی‌ای است که برای او جذاب است (Tontini, 2007: 19). Norman, 2004: 19).

بکارگیری یک کالا و محصول تنها مولفه تعیین‌کننده میزان رضایت احساسی از استفاده و مصرف نیست بلکه میزان شناخت و ادراک مقدماتی نیز بسیار مهم است (Chitturi, 2009: 7). چنانچه کاربر درک کند که حس درونی او برای طراح قابل احترام بوده است می‌توان متضمن این شد که او مجدداً به طور دلپذیری به سوی محصول فراخوانده شود.

بی تردید در برقراری ارتباط بین محصول و کاربر و فرآهم‌سازی شرایط شایسته و لذت بخش، حضور مبتکرانه و موثر طراحان حائز اهمیت است مضافاً اینکه برای تحقق اهداف طراحی به روش‌ها و مدل‌های کاربردی نیاز است که از بین این روش‌ها می‌توان به مدل کانو^{۳۳} اشاره نمود. در مدل اخیر دو فاکتور سطح رضایت مشتری و همچنین میزان انطباق محصول با نیازهای مشتریان مطرح می‌شود. برخی از ویژگی‌های محصول تنها قادرند به رفع نیازهای اصلی پاسخ دهند و چندان باعث افزایش سطح رضایت‌مندی نمی‌شوند. بالطبع چنین ویژگی‌هایی از جمله فاکتورهای اجرایی محصول قلمداد می‌شوند در مقابل برخی از ویژگی‌ها هستند که باعث افزایش سطح رضایت و لذت در کاربرد محصول می‌شوند. همانطور که در مدل کانو (نمودار ۳) نشان داده شده عوامل جذاب در محصول، ویژگی‌های اصلی و اجرایی و همچنین موارد بینایین که شامل نیازهای اعلام شده از سوی مصرف کنندگان می‌باشد از جمله مواردی هستند که در طراحی محصول می‌باشد مدنظر طراحان باشد.



نمودار ۳: مدل کانو (اقتباس از: Tontini, 2007)

واسط کاربری

عموماً، ارتباط عملکردی کاربر و محصول از طریق واسطه‌های کاربری مهیا می‌شود. چنانچه هکس^{۴۴} و ردیش^{۴۵} (۱۹۹۸) اظهار می‌دارند کلیدهای کنترل، برچسب‌ها و

زیبایی شناسانه و حسی یک محصول در ارتباط با کاربر ایجاد می‌شود. لذت عملکردی زمانی ایجاد می‌شود که عملکرد مورد انتظار از محصول به درستی انجام گیرد (Hekkert, 2008: 387) (Jordan, 2000: 12).

طراحی احساسی^{۱۸}

محصولات می‌توانند احساسات مثبت و منفی را برانگیزانند (Desmet, 2012: 1). این احساسات با در نظر گرفتن تاثیر رفتاری‌شان متفاوتند. اشیا، مفهوم اشیا، تعامل با اشیا، کاربری محصول و تعاملات در سطوح مختلف می‌توانند احساسات را فرا خوانند (همان، ۸). محصولات زیبا و محصولاتی که باعث حس خوشایندی می‌شوند منجر به ایجاد حس دوست داشتن در کاربر می‌گردند. همچنین استفاده از یک محصول و فراتر از آن محصولاتی که افراد شخصاً برای آن زمان و انرژی صرف می‌کنند می‌توانند دوست داشتنی باشند. محصولاتی که فراتر از انتظار کاربر، عمل می‌کنند موجب شگفتی و غافلگیری افراد می‌شوند (همان، ۹).

علاوه بر موارد پیش‌گفته باید به این نکته توجه داشت که در توافق با دیدگاه دینر^{۱۹} (۲۰۰۰) و سلیمن^{۲۰} (۲۰۰۲)، خوشایندی و لذت با رضایت‌مندی و شادی متفاوت است. وقتی تجربه ناشی از یک محصول انتظاری را برآورده می‌کند افراد رضایت‌مندی را بیش از لذت درونی محصول تجربه می‌کنند و شادی، موضوعی مربوط به جریان مثبت ذهنی است (Alba, Williams, 2013: 5). در بسیاری از تئوری‌ها ارتباط تنگاتنگ شادی و میزان انگیزه مشتری، مورد توجه قرار گرفته است (Demir, Demirtas, Hekkert, 2009: 44).

فردریکسون^{۲۱} (۲۰۰۳) اظهار می‌دارد که برخی احساسات مثبت همچون شادمانی، رضایت‌مندی، خوشی، تفریح و غرور باعث بهبود اعمال فردی و مشارکتی، شادی روانی و سلامت فیزیکی می‌شود (Yoon, Desmet, Van der Helm, 2012: 67).

بنابر اظهار هکرت^{۲۲} (۲۰۰۲) با توجه به اهمیت احساس و تاثیر آن بر طراحی، تنها طراحی محصولات خوب کافی نیست، بر همین اساس طراحان به فاکتور احساس توجه ویژه‌ای می‌کنند و در نتیجه تمایل به طراحی بر اساس تجربه و خلق احساسات خوشایند دارند (Demirbilek, Sener, 2003: 1347). احساس خوبی داشته باشند بهتر کار می‌کنند. و این امر به

به این پرسش‌اند که معنا چگونه ساخته می‌شود و واقعیت چطور بازنمایی می‌شود" (چندلر، ۱۳۸۷: ۲۱).

"بکارگیری نشانه‌شناسی به مثابه ابزاری برای نقد، تحلیل و ارزیابی هویت، استعاره‌ها و دلالت‌های تصویری و تلویحی در ساختار طراحی محصول است که کمتر مورد توجه قرار گرفته و واکاوی پیرامون آن حائز اهمیت است" (سامانیان، بهمنی، ۱۳۸۹: ۳۷).

سوسور^{۴۰}، زبان شناس سوئیسی و یکی از بنیانگذاران تئوری نشانه شناسی، برای نشانه دو وجه جدانشدنی تعیین می‌کند. به اعتقاد او هر نشانه ترکیبی است از "معنی"^{۴۱} و "دلالت کننده"^{۴۲}، که اولی همان مضمون و محتوای محصول است و از آنچه توسط کاربر در تعامل با محصول مشاهده، احساس و تجربه می‌شود تشکیل شده است، در حالی که دلالت کننده فرم فیزیکی محصول و مربوط به زیبایی شناسی است (Ilstedt Hjelm, 2002: 3).

معناشناسنامی:^{۴۳}

معناشناسی، مبتنی بر نشانه‌های فرمی محصولات است که در تعامل کاربر و محصول نمایان می‌گردد و علاوه بر ابعاد فیزیکی و فیزیولوژیکی، جنبه‌های روانشناسی، اجتماعی و فرهنگی کاربر را نیز در بر می‌گیرد (Krippendorff, Butter, 1984: 4).

نشانه شناسی ← → معنا شناسی

مونو^{۴۴} (۱۹۹۷)، از منظر نشانه‌شناسی راهنمای جامعی از برداشت معنایی ارائه می‌دهد. او به لحاظ معنایی کارکردهایی را به فرم ظاهری محصولات نسبت می‌دهد که شامل بیان و تشریح محصول، فراخواندن کاربر و نمایان ساختن هویت محصول می‌باشد و از این طریق ویژگی‌های عملکردی و قابل استفاده محصول نمایان می‌شود (Crilly, Moultrie and Clarkson, 2004: 559-560).

۴- طراحی محصول با نگاه نشانه شناسی

"با مطالعه کارکردهای اصلی محصول، شامل زیبایی شناسی، نشانه شناسی و عملکردها که حاصل نقش‌های ارتباطی نشانه شناسی است، می‌توان تعامل و ارتباط دو یا چند سویه میان این عوامل را مورد تحلیل قرار داد" (مجیدی، فرج عصری، ۱۳۸۹: ۷۳).

نشانه‌شناسی به نوعی فرآیند اطلاع رسانی را برای کاربر تسهیل می‌کند و منجر به سهولت استفاده می‌گردد. بی‌تر دید این مهم از نظر تولید و طراحی محصولات صنعتی نقش بسزایی را در عرصه صنعتی خواهد داشت حتی در

نشانه‌ها بر روی محصولات بخشی از واسطه‌های کاربری محسوب می‌شوند، و بنابر نظر تیمیلی^{۴۵} (۱۹۹۰) و بومن^{۴۶} و توomas^{۴۷} (۲۰۰۱) حامل اطلاعات محصول برای کاربر می‌باشند (Chen, Lee, 2008: 45).

بکارگیری مفهوم "افوردنس"^{۴۹}، از سوی طراحان به عنوان سرنخی برای فهم عملکرد محصولات، همزمان با طراحی واسطه‌های کاربری از اهمیت بسیار زیادی برخوردار است. بر اساس اظهارات یو^{۵۰} و چن^{۵۱} (۲۰۰۶)، اصطلاح افوردنس که برای اولین بار توسط گیبسون^{۵۲} (۱۹۷۹) مطرح شد، ارتباط رفتاری بین کاربر و شیء را توصیف می‌کند، که از دیدگاه ویهم^{۵۳} (۱۹۹۵)، رید^{۵۴} (۱۹۸۸)، هارستون^{۵۵} (۲۰۰۰) و گالوانو^{۵۶} و ساتو^{۵۷} (۲۰۰۵) به کارکرد و سودمندی اشیا بر می‌گردد (همان). از اصلی‌ترین اهداف طراحی واسطه‌های کاربری، قابلیت استفاده خوب است (Welie, Veer and Eliens, 1999: 613).

در استاندارد ISO 9241-11 استفاده با عباراتی چون کارایی، اثربخشی و رضایتمندی تعریف شده است. از طریق بکارگیری صحیح محصول، کاربر موفق به دستیابی اهداف مشخص و نتیجه خوشایند می‌شود. و رضایتمندی معیاری ذهنی است که با سهولت و مقبولیت استفاده از طرف کاربر در ارتباط است (همان، ۶۱۵: 7).

$$\text{USABILITY} = \text{SATISFACTION} + \text{EFFICIENCY} + \text{EFFECTIVENESS}$$

نیلسن^{۵۸} (۱۹۹۳)، با اضافه کردن فاکتورهایی چون قابلیت یادگیری با هدف کارایی، قابلیت فراموش نشدن، خطاهای و ایمنی کاربر با هدف اثربخشی و در نهایت رضایتمندی کاربر، تعریفی نه چندان متفاوت ارائه کرده است (Welie, Veer and Eliens, 1999: 615).

نشانه شناسی:^{۵۹}

"نشانه شناسی محصول به ارتباط بین کاربر و تولید از یکسو و اهمیت اشیاء در مفهوم موثر اجتماعی از سوی دیگر مربوط است" (محمودی و لزگی، ۱۳۸۷: ۷۶).

"طراح امروز تحت فشار است که برای طراحی و تولید بهتر محصول، از خلاقیت و اصالت در طرح خود استفاده کند. که در نتیجه تفاوت‌های بیشتر باشد به نظر آید تا شbahat‌ها" (سامانیان، بهمنی، ۱۳۸۹: ۴۰).

"از منظر نشانه شناسی، نشانه‌ها می‌توانند به شکل کلمات، تصاویر، اصوات، اطوار و اشیاء ظاهر شوند، نشانه شناسان معاصر نشانه‌ها را به طور منزوی مطالعه نمی‌کنند، آنها به دنبال پاسخ

و تبیین اثربخشی طراحی واسطه‌های کاربری محصولات برای حصول درجات شایسته‌ای از رضایت و لذت کاربرد محصول بوده است، آزمون‌های آماری مرتبط مورد استفاده قرار گرفت. با توجه به تنوع بسیار زیاد این محصولات در بازار، برخی از نمونه‌های بکار گرفته شده توسط آزمودنی‌ها با جزئیات بیشتری مورد مطالعه قرار گرفت. در این بررسی فرضیه پژوهشی جهت‌دار مورد نظر نگارندگان، وجود ارتباط معنی‌دار بین میزان رضایتمندی از واسطه‌های کاربری محصول تعیین شده است.

۵- نتایج

پس از پرسشگری‌های انجام شده نتایج کسب شده به کمک نرم افزار SPSS تجزیه و تحلیل شد که ذیلاً آزمون‌ها و نتایج حاصله برای هر یک از پنج محصول مورد مطالعه آمده است.

۱-۵- تحلیل استنباطی- محصول (پلوپز)

حدود ۷۰ درصد از آزمودنی‌ها از پلوپزهای ساخت خارج استفاده می‌کنند که برخی از برندهای محبوب‌تر در شکل ۱ نشان داده شده‌اند. حدود ۳۰ درصد از آزمودنی‌ها از پلوپزهای ساخت داخل یعنی پارس خزر استفاده می‌کنند.

بسیاری از موارد کاربرد صحیح نشانه‌ها به تولیداتی موفق و پیشرو انجامیده است.

"طبق نظریه ویکستروم^{۴۵} (۱۹۹۶) طراح با عملکرد معنایی طرح، امکان برقراری ارتباط با یک پیام واضح به واسطه طرح و عملکرد محصول را برقرار می‌سازد و تاثیرات متقابل بین مصنوعات و کاربرانشان را تسهیل می‌کند" (محمودی، لرگی، ۱۳۸۷: ۷۶).

۵- روش تحقیق

روش تحقیق در این بررسی از نوع مقطعی بوده است. در این بررسی موردنی تعداد پنج محصول خانگی برقی به استناد آمار عرضه و تقاضا که شامل پلوپز، کتری برقی، غذاساز، آبمیوه‌گیری و ساندویچ ساز بوده‌اند، انتخاب شده‌اند. در این مطالعه با مشارکت بیست و پنج خانم به عنوان نمونه داوطلب فاز پرسشگری و تکمیل پرسشنامه‌های لیکرت هفت مقیاسه از سوی آزمودنی‌های منتخب به انجام رسید. در فرآیند پرسشگری، علاقمندی و مشارکت آزمودنی‌ها با توضیح و تشریح اهداف پروژه دنبال گردید. نتایج حاصله به کمک نرم افزار SPSSWIN17 تجزیه و تحلیل شد. از آنجایی که هدف اصلی پروژه کشف



شکل ۱: برخی پلوپزهای موجود در بازار (از راست: فیلپس، تفال، پاناسونیک، مولینکس، پارس خزر)

- ترغیب به استفاده از محصول به واسطه‌ی ظاهر وسیله
 - مناسب بودن صدای وسیله‌ی حین کار
 - ظاهر گویای کارکرد
- آزمون همبستگی اسپیرمن نشان داد که تاثیر مناسب بودن کلیدهای دستگاه، مناسب بودن صدای وسیله‌ی حین کارکرد و کمک گرفتن از طریق هشدارهای وسیله در میزان رضایتمندی افراد بسیار کم است و نامعناداری آزمون، استقلال این متغیرها را از سطح رضایتمندی افراد نشان می‌دهد (جدول ۲ الف، ب و پ).

- آزمون فریدمن نشان می‌دهد که میانگین رتبه‌ی حداقل یکی از انواع شاخص‌های خوشایند بودن محصول (۱۸ شاخص) در محصول پلوپز با دیگری تفاوت معنادار دارد ($p=0.000$) یعنی بین انتخاب نوع شاخص‌های خوشایند بودن در محصول پلوپز اختلاف معنادار وجود دارد. رتبه‌بندی مذبور (جدول ۱) حاکی از این است که پنج اولویت اول در بین شاخص‌های مورد بررسی برای پلوپز به ترتیب عبارت بوده است از :
- ترغیب مشارکت اعضای خانوار به واسطه‌ی عملکرد وسیله
- استفاده روزانه

جدول ۱: درصد موافقت آزمودنی‌ها در مورد متغیرهای محصولات مورد ارزیابی (منبع: شکوهی دولت آبادی و مسعود با اضافات نگارندگان)

متغیر مورد بررسی	پلوپز			کتری برقی			ساندوج ساز			غذاسار			آب میوه‌گیری
	تا حدی موافق	موافق	تا حدی موافق	موافق	تا حدی موافق	موافق	تا حدی موافق	موافق	تا حدی موافق	موافق	تا حدی موافق	موافق	
استفاده روزانه از وسیله	۸۶	۷۹	۷۷	۷۶	۵۰								
وقت زیادی را نمی‌گیرد	۸۲	۸۹	۹۱	۱۰۰	۹۵								
زیبایی فرم وسیله	۸۲	۸۹	۸۲	۹۰	۹۵								
قابلیت زیبا شدن	۹۵	۸۹	۹۵	۹۰	۸۷								
ترغیب در استفاده به وسیله‌ی ظاهر وسیله		۵۰	۵۰	۸۱	۸۲								
قرار دادن همیشگی آن بر کایپینت	۵۰	۵۰	۵۰	۵۰	۵۰								
ترجیح رنگ‌های روشن برای وسیله	۹۱	۸۴	۸۶	۸۶	۹۱								
کاربردی بودن وسیله	۱۰۰	۸۴	۸۶	۹۰	۹۱								
کاربرد راحت	۹۱	۹۵	۱۰۰	۱۰۰	۹۵								
کاربردی بودن تا دکوراتیو بودن وسیله	۱۰۰	۸۴	۸۶	۸۶	۱۰۰								
ظاهر وسیله گویاهی کار کرد وسیله	۷۷	۵۰	۷۷	۷۶	۵۰								
لذت از کار کردن با وسیله	۷۷	۷۹	۹۱	۸۶	۹۱								
شستشو و نگهداری راحت	۵۰	۵۰	۵۰	۷۶	۸۶								
ترغیب همکاری اعضا خانواده به واسطه‌ی عملکرد وسیله	۸۶	۵۰	۷۷	۸۶	۵۰								
مناسب بودن تعداد کلیدهای کنترل	۱۰۰	۵۰	۷۷	۹۰	۸۶								
عدم مشکل با کلیدهای دستگاه	۱۰۰	۹۱		۱۰۰	۸۶								
کمک گرفتن از طریق هشدارهای وسیله	۹۵	۸۹	۸۶	۹۵	۹۱								
مناسب بودن صدای وسیله حین کار کرد	۵۰		۸۶	۷۶	۸۲								

جدول (۲-الف): ضریب همبستگی اسپیرمن (رابطه‌ی مناسب بودن تعداد کلیدهای دستگاه با عدم مشکل با کلیدهای دستگاه)

مقدار ضریب همبستگی اسپیرمن	تعداد نمونه‌ها	سطح معناداری
۰/۰۷۰	۲۲	۰/۳۹۳

جدول (۲-ب): جدول ضریب همبستگی اسپیرمن (رابطه‌ی لذت از کار کردن با وسیله با مناسب بودن صدای وسیله حین کار کرد)

مقدار ضریب همبستگی اسپیرمن	تعداد نمونه‌ها	سطح معناداری
۰/۹۳۹	۲۲	۰/۰۱۷

جدول (۲-پ): جدول ضریب همبستگی اسپیرمن (رابطه‌ی لذت از کار کردن با وسیله با کمک گرفتن از طریق هشدارهای وسیله)

مقدار ضریب همبستگی اسپیرمن	تعداد نمونه‌ها	سطح معناداری
۰/۷۸۵	۲۲	۰/۰۶۲

با توجه به نتایج آزمون‌های اسکوور پیرسون و ضریب اتا (جدول ۳ و ۴) ارتباط معنی‌داری بین شغل و میزان دلپذیر بودن محصول (پلوپز) وجود ندارد.

جدول ۳: جدول آزمون‌های کای اسکوور برای ضریب توافقی

آماره	مقدار	درجه آزادی	سطح معناداری	کای اسکوور پیرسون
نسبت درستنمایی	۲۷/۵۴	۱۸	۰/۰۶۹	
رابطه خطی- به- خطی	۰/۴۷۵	۱	۰/۴۹۱	
تعداد نمونه‌ها	۲۲	-	-	

جدول ۴- جدول معیارهای سوبی ضریب توافقی

مقدار ضریب اتا	تعداد نمونه‌ها	مقدار
اسمی- کمی	وابستگی نمره میزان دلپذیر بودن	۰/۰۱۰
وضعیت شغلی	وابستگی وضعیت شغلی	۰/۸۵۱

در مورد رابطه‌ی سن کاربر و دلپذیری از پلویز ضریب همبستگی پیرسون در سطح معنی‌داری ۰/۳۴۷ مقدار ۰/۲۱۱ بوده لذا بین سن آزمودنی‌ها و دلپذیری از محصل ارتباطی وجود ندارد (جدول ۵).

جدول ۵: جدول ضریب همبستگی پیرسون (رابطه میان میزان دلپذیر بودن محصول پلویز با سن)

مقدار ضریب همبستگی پیرسون	تعداد نمونه‌ها	سطح معناداری
۰/۳۴۷	۲۲	۰/۲۱۱

جدول (۶-الف): آماره گروه‌ها (شاغل و خانه‌دار)

متغیرها	خطای معيار	انحراف معيار	N	ميانگين
شاغل	۲/۶۵	۰/۵۱۸	۱۸	۰/۱۲۲
خانه‌دار	۲/۶۶	۰/۶۷۶	۱۸	۰/۱۵۹

جدول (۶-ب): آزمون تی دو نمونه مستقل

وضعیت شغلی	سطح معناداری	t	درجه آزادی	اختلاف ميانگين	اختلاف خطای معيار	فاصله اطمینان٪۹۵	N	ميانگين
وضعیت شغلی	سطح معناداری	۰/۹۵۰	۳۴	۰/۰۱۲	۰/۰۶۴	۰/۰۰۰	کران بالا	کران پایین

۲-۵- تحلیل استاتیکی- محصول (کتری برقی)

تقریباً تمامی آزمودنی‌ها از کتری‌های برقی ساخت خارج استفاده می‌کنند که برخی از برندهای محبوب‌تر در شکل ۲ نشان داده شده‌اند.

بر اساس آزمون تی دو نمونه مستقل (جدول ۶ الف و ب)، آزمون معنادار نیست بنابراین بین نظرات افراد شاغل و خانه‌دار از نظر میزان دلپذیر بودن محصول (پلویز) اختلاف معنادار وجود ندارد.



شکل ۲- برخی کتری‌های برقی موجود در بازار (از راست: دلونگی، گاستروبیک، مولینکس، تفال)

کمک گرفتن از طریق هشدارهای وسیله در میزان رضایتمندی افراد بسیار کم است و آزمون نامعنادار است. نامعناداری آزمون استقلال این متغیرها را از سطح رضایتمندی افراد نشان می‌دهد. اما تاثیر مناسب بودن کلیدهای دستگاه، در میزان رضایتمندی افراد در حد متوسط بوده و آزمون معنادار است یعنی عدم مشکل با کلیدهای دستگاه، مناسب بودن کلیدهای دستگاه را نشان می‌دهد. از طرفی این آزمون نشان داده که رابطه معناداری میان لذت از کارکردن با وسیله با کمک گرفتن از طریق هشدارهای وسیله، وجود نداشته اما اگر حساسیت آزمون زیاد نباشد و بتوان سطح خطای آزمون را به ۰/۰۸ افزایش داد، این آزمون در این سطح معنادار خواهد بود. در غیر این صورت آزمون معنادار نیست و رابطه متوسطی (۰/۴۰-۰/۶۹) میان لذت از کارکردن با وسیله با کمک گرفتن از طریق هشدارهای وسیله برقرار است.

آزمون فریدمن نشان دهد که میانگین رتبهی حداقل یکی از انواع شاخصهای خوشایند بودن محصول (۱۸ شاخص) در محصول کتری برقی با دیگری تفاوت معنادار دارد ($p=0.000$) یعنی بین انتخاب نوع شاخصهای خوشایند بودن در محصول کتری برقی اختلاف معنادار وجود دارد. رتبه‌بندی مزبور (جدول ۱) حاکی از این است که پنج اولیت اول در بین شاخصهای مورد بررسی برای کتری برقی به ترتیب عبارت بوده است از :

- ترغیب دراستفاده به واسطه‌ی ظاهر وسیله
 - ظاهر وسیله گویای کارکرد
 - زیبایی فرم وسیله
 - لذت از کارکردن با وسیله
 - قراردادن وسیله روی کابینت آشپزخانه
- آزمون همبستگی (جدول ۷-الف، ب و پ) نشان می‌دهد که تاثیر مناسب بودن صدای وسیله حین کارکرد و

جدول (۷-الف): جدول ضریب همبستگی اسپیرمن (رابطهی مناسب بودن تعداد کلیدهای دستگاه با عدم مشکل با کلیدهای دستگاه)

مقدار ضریب همبستگی اسپیرمن	تعداد نمونه‌ها	سطح معناداری
۰/۵۸۸	۲۱	۰/۰۰۵

جدول (۷-ب): جدول ضریب همبستگی اسپیرمن (رابطهی لذت از کارکردن با وسیله با مناسب بودن صدای وسیله حین کارکرد)

مقدار ضریب همبستگی اسپیرمن	تعداد نمونه‌ها	سطح معناداری
۰/۲۲۸	۲۱	۰/۳۲۱

جدول (۷-پ): جدول ضریب همبستگی اسپیرمن (رابطهی لذت از کارکردن با وسیله با کمک گرفتن از طریق هشدارهای وسیله)

مقدار ضریب همبستگی اسپیرمن	تعداد نمونه‌ها	سطح معناداری
۰/۳۹۹	۲۱	۰/۰۷۳

دلپذیری از محصول و شاغل یا خانه‌دار بودن نیز ارتباط معناداری وجود ندارد.

۳-۵- تحلیل استنباطی - محصول (غذاساز)
تقرباً تمامی آزمونی‌ها از غذاسازهای ساخت خارج استفاده می‌کنند که برخی از برندهای محبوب‌تر در شکل ۳ نشان داده شده‌اند.

از طرفی براساس مقدار آماره آزمون کای اسکوئر پرسون و محاسبه‌ی ضریب اتا، به دلیل عدم رد فرضیه صفر، ارتباط معناداری بین شغل آمودنی و میزان دلپذیری استفاده از محصول (کتری برقی) وجود نداشته است. آزمون همبستگی نشان داد که میزان دلپذیری از محصول نیز مستقل از سن کاربر می‌باشد. آزمون‌ها نشان داده که بین



تصویر ۳- برخی از غذاسازهای موجود در بازار (از راست: کنوود، فیلیپس، مولینکس، بلک اند دکر، گاستروپک)

مشخص است که آزمون در سطح ۰/۰۵ معنادار نیست. اما اگر حساسیت آزمون زیاد نباشد و بتوان سطح خطای آزمون را به ۰/۰۸ افزایش داد، این آزمون در این سطح معنادار خواهد بود. در غیر این صورت آزمون معنادار نیست. و رابطه‌ی متوسطی میان مناسب بودن تعداد کلیدهای دستگاه با عدم مشکل با کلیدهای دستگاه برقرار است.

متغیر وضعیت شغلی مستقل از میزان دلپذیر بودن محصول غذاساز می‌باشد. میزان دلپذیر بودن محصول غذاساز مستقل از سن افراد می‌باشد. بین نظرات افراد شاغل و خانه‌دار از نظر میزان دلپذیر بودن غذاساز اختلاف معنادار وجود ندارد.

۴-۴- تحلیل استباطی- محصول (آبمیوه‌گیری)

تقریباً ۸۵ درصد آمودنی‌ها از آبمیوه‌گیری‌های ساخت خارج استفاده می‌کنند که برخی برندهایی که از محبویت بیشتری برخوردار هستند در شکل ۴ نشان داده شده‌اند. تعدادی از داوطلبین از آبمیوه‌گیری‌های ساخت داخل یعنی برندهای پارس خزر استفاده می‌کنند.

آزمون‌های رتبه‌بندی (جدول ۱) حاکی از این است که پنج اولویت اول در بین شاخص‌های مورد بررسی برای غذاساز به ترتیب عبارت بوده است از :

- تغییر همکاری اعضای خانوار در استفاده از وسیله
 - مناسب بودن صدای وسیله
 - قرار دادن وسیله روی کابینت آشپزخانه
 - ظاهر وسیله گویای کارکرد
 - تغییر در استفاده به واسطه‌ی ظاهر وسیله
- مشابه آمون‌هایی که در مورد سایر وسایل مورد بررسی به انجام رسید، در خصوص دستگاه غذاساز نتایج زیر حاصل شد:
- تاثیر مناسب بودن صدای وسیله حین کارکرد و کمک گرفتن از طریق هشدارهای وسیله در میزان رضایتمندی افراد از محصول بسیار کم است.

تاثیر مناسب بودن کلیدهای دستگاه در میزان رضایتمندی افراد از محصول در سطح متوسط و آزمون نامعنادار است. اما با توجه به سطح معناداری به دست آمده در بررسی رابطه میان متغیرهای مناسب بودن تعداد کلیدهای دستگاه با عدم مشکل با کلیدهای دستگاه، یعنی $\sigma = 0.78$.



شکل ۴- برخی آبمیوه‌گیری‌های موجود در بازار (از راست: فیلیپس، فیلیپس، تقال، کنوود)



شکل ۵- کلیدهای کنترل آبمیوه‌گیری‌های شکل ۴



شکل ۶- برخی آبمیوه‌گیری‌های برندهای پارس خزر موجود در بازار



شکل ۷- کلیدهای کنترل آبمیوه‌گیری‌های شکل ۶

قراردادن وسیله روی کابینت آشپزخانه	-	بررسی آماری و میانگین رتبهی شاخص‌های خوشایند
شستشو و نگهداری راحت	-	بودن آب میوه‌گیری (جدول ۱) نشان می‌دهد که پنج
لذت از کارکردن با وسیله	-	اولویت اول در بین شاخص‌های مورد بررسی برای این
استفاده روزانه از وسیله	-	محصول به ترتیب عبارت بوده است از :

- مناسب بودن صدای وسیله حین کارکرد

جدول (۸-الف): جدول ضریب همبستگی اسپیرمن (رابطهی مناسب بودن تعداد کلیدهای دستگاه با عدم مشکل با کلیدهای دستگاه)

سطح معناداری	تعداد نمونه‌ها	مقدار ضریب همبستگی اسپیرمن
۰/۰۰۰	۲۲	۰/۸۸۸

جدول (۸-ب): جدول ضریب همبستگی اسپیرمن (رابطهی لذت از کارکردن با وسیله با مناسب بودن صدای وسیله حین کارکرد)

سطح معناداری	تعداد نمونه‌ها	مقدار ضریب همبستگی اسپیرمن
۰/۷۸۶	۲۲	-۰/۰۶۱

جدول (۸-پ): جدول ضریب همبستگی اسپیرمن (رابطهی لذت از کارکردن با وسیله با کمک گرفتن از طریق هشدارهای وسیله)

سطح معناداری	تعداد نمونه‌ها	مقدار ضریب همبستگی اسپیرمن
۰/۰۱۳	۲۲	۰/۵۲۳

دلپذیر بودن محصول آبمیوه‌گیری می‌باشد. آزمون‌ها نشان داده که بین میزان دلپذیر بودن آبمیوه‌گیری و سن رابطه معناداری وجود نداشته است. آزمون تی دو نمونه مستقل نیز نشان می‌دهد که بین نظرات افراد شاغل و خانه‌دار از نظر میزان دلپذیر بودن محصول اختلاف معنادار وجود ندارد یعنی، نظرات این دو گروه در میزان دلپذیر بودن و رضایتمندی از محصول آبمیوه‌گیری یکسان است.

۵-۵- تحلیل استنباطی- محصول (ساندویچ‌ساز)
تقریباً تمامی آزمودنی‌ها از ساندویچ سازهای ساخت خارج استفاده می‌کنند که برخی برندهای محبوب‌تر در شکل ۸ نشان داده شده‌اند.

همان‌طور که از جداول (۸ الف، ب و پ) استنباط می‌شود، تاثیر مناسب بودن کلیدهای دستگاه و کمک گرفتن از طریق هشدارهای وسیله در میزان رضایتمندی افراد به ترتیب در سطح بسیار زیاد و در سطح متوسط است و معناداری آزمون رابطهی خوب این متغیرها را با سطح رضایتمندی افراد نشان می‌دهد. یعنی مناسب بودن کلیدهای دستگاه و هشدارهای دستگاه آبمیوه‌گیری در بالا بردن سطح رضایت افراد موثر بوده است. با توجه به جدول (۸-ب)، رابطهی لذت از کارکردن با وسیله با مناسب بودن صدای وسیله حین کارکرد نامعنادار و رابطه در حد بسیار ضعیف می‌باشد و استقلال دو متغیر را نشان می‌دهد. براساس مقدار محسوسه شدهی آماره آزمون کای اسکوور پیرسون، متغیر وضعیت شغلی مستقل از میزان



شکل ۸- برخی ساندویچ سازهای موجود در بازار (از راست: بلک اند دکر، کنوود، فلر)

حد متوسط خوب می‌باشد و آزمون معنادار است. به عبارت دیگر، مناسب بودن کلیدهای کنترل ساندویچ‌ساز بر سطح رضایتمندی از دستگاه موثر بوده است.

وضعیت شغلی مستقل از میزان دلپذیر بودن محصول ساندویچ‌ساز می‌باشد. براساس ضریب محاسبه شده‌ی پیرسون، میزان دلپذیر بودن محصول ساندویچ‌ساز مستقل از سن افراد می‌باشد. بین نظرات افراد شاغل و خانه‌دار از نظر میزان دلپذیر بودن محصول ساندویچ‌ساز اختلاف معنادار وجود ندارد.

با عنایت به کلیه نتایج آماری و آزمون‌های انجام شده، رتبه‌بندی میان محصولات پلوپز، کتری برقی، غذاساز، آبمیوه‌گیری و ساندویچ‌ساز از دیدگاه میزان دلپذیر بودن محصول در جدول (۹) و نمودار (۴) آمده است که نشان می‌دهد در مجموع کدام یک از محصولات برای مصرف‌کنندگان سطح رضایتمندی بیشتری داشته است.

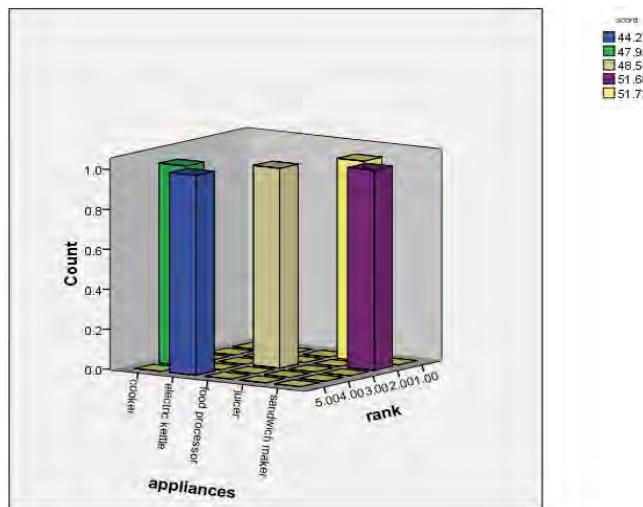
بررسی آماری و میانگین رتبه‌ی شاخص‌های خوشایند بودن ساندویچ ساز (جدول ۱) نشان می‌دهد که پنج اولویت اول در بین شاخص‌های مورد بررسی برای این محصول به ترتیب عبارت بوده است از:

- استفاده روزانه از وسیله
- قراردادن وسیله روی کابینت آشپزخانه
- شستشو و نگهداری راحت
- ظاهر وسیله گویای کارکرد
- مناسب بودن تعداد کلیدهای کنترل

بررسی‌های مشابه آماری در مورد ساندویچ ساز موارد زیر را نشان می‌دهد:
تأثیر صدای وسیله حین کارکرد و کمک گرفتن از طریق هشدارهای وسیله در میزان رضایتمندی افراد بسیار کم است و نامعناداری آزمون استقلال این متغیرها را از سطح رضایتمندی افراد نشان می‌دهد. تاثیر مناسب بودن کلیدهای کنترل دستگاه در میزان رضایتمندی افراد از ساندویچ‌ساز در

جدول ۹: رتبه‌بندی محصولات با توجه به سطح رضایتمندی نسبت به محصول

نوع محصول	میزان رضایتمندی	رتبه‌بندی براساس سطح رضایتمندی
پلوپز	۴۷/۹۵	۴
کتری برقی	۴۴/۲۷	۵
غذاساز	۴۸/۵۴	۳
آبمیوه‌گیری	۵۱/۷۲	۱
ساندویچ‌ساز	۵۱/۶۸	۲



نمودار ۴- نمودار رتبه بندی محصولات با توجه به سطح رضایتمندی نسبت به محصول

با مصرف کننده برقرار می کند، مثل تائیر مناسب کلیدها و کمک گرفتن از هشدارهای وسیله در حین کار به عنوان متغیر یا واسط کاربری دیگری که محور بررسی قرار گرفت نشان می دهد که اثربخشی آن در ایجاد رضایتمندی بالاتر بیش از دیگر واسطه ها در محصول اخیر بوده است. بی تردید با عنایت به اینکه می توان انتظار داشت که طراحی الامان ها و واسطه های هشداردهنده به بهبود طراحی محصول کمک خواهد نمود، ضمن معنادار بودن هشدارهای وسیله در میزان رضایت مشتری، ویژگی اخیر برای هر محصول شرایط خاصی را ایجاد می کند بطوریکه تغییر صدای دستگاه با عملکرد متفاوت آن در یک جهت قرار می گیرد. به حال چنین ارتباطهایی قادر خواهد بود با برانگیختن احساس کاربر، شرایطی را برای استفاده گرفراهم سازد که پیش از تجربه لذت بخش و کامل از محصول، ذهنیتی از محصول برای کاربر تداعی شود.

بدیهی است با اعمال فاکتورهای خوشایندی در طراحی لوازم خانگی پر کاربرد در آشپزخانه که مستقیم و یا غیرمستقیم بر ادراک کاربر اثر می گذارند، این محصولات می توانند در تمامی سطوح لذتی مطرح شده توسط نورمن (۱۹۹۲) و تایگر (۲۰۰۴) کاربر را با ارتباطی منطقی، پویا و هدفمند با محصول مرتبط سازد.

نگارندگان بر این باورند که، با بکارگیری منطقی و هدفمند عناصر زیبایی شناختی، نشانه های مناسب در واسطه های کاربری برای بیان معنا و القای کارکرد و عملکرد مناسب می توان افزایش سطح دلپذیری در استفاده از لوازم خانگی و خلق تجربه های خوشایند فردی و گروهی و ترغیب به خرید مجدد را انتظار داشت. لذا طراحان

۶- نتیجه گیری

با توجه به اینکه متغیر قرارگرفتن بر روی کابینت آشپزخانه موجبات رضایتمندی در چهار محصول از پنج محصول شده است و متغیرهای رضایتمندی دیگر، در حداقل سه مورد بطور مشترک تکرار شده است، مثل مناسب بودن صدای وسیله حین کار، ظاهر وسیله گویای کارکرد آن وسیله، ترغیب به استفاده به وسیله ی ظاهر وسیله و استفاده روزانه، نشان می دهد که زیبایی یکی از معیارهای حائز اهمیت در رضایتمندی بوده و هست. شایان ذکر است که محصولات لوازم خانگی می باشند دارای ظاهری خوشایند در گشتالت باشند، گشتالتی که میین عملکرد محصول است. این توضیح لازم است که بر اساس یافته های آماری، لزوم تعامل در استفاده از محصول عمدها در بین لوازم خانگی مطرح شده است و لزوم اینکه اعضا خانوار همگی بتوانند تعامل شایسته را با محصول ایجاد کنند احساس می شود. نکته ای خیر در بررسی (هن و همکارانش، ۲۰۰۳) نیز این مورد را تاکید می کند که حس پایه ای مبتنی بر درگیری حواس پنجگانه در تعامل با محصول و همچنین برداشت ذهنی مشتری به تبع حس پایه و تجارب شخصی، این تعامل را در وهله اول با سوژه شکل می دهد.

این بررسی نشان می دهد که محصولاتی که سطح رضایتمندی بیشتری را حاصل کرده اند دارای ویژگی های خاص می باشند. لذت کارکردن از وسیله که در آبمیوه گیری مطرح شده است سطح بالایی از رضایتمندی و خوشایندی را با "لذت بردن" از کار با محصول بیان می کند. اینگونه بنظر می رسد که آبمیوه گیری بر عکس محصولات دیگر از واسطه های کاربری بهتری برخوردار است و تعامل بهتری را

بدیهی است در این راستا طراحی ارگونومیک، طراحی گرافیک و توجه به معیارهای فرهنگی و خوانایی در نشانه‌ها از منظر ارگونومی شناختی اهمیت خواهد داشت.

صنعتی بایستی موارد اخیر را مدنظر قرار داده و واسطه‌های کاربری که مستقیماً بر روی رضایت مشتری و موفقیت محصول در بازار تاثیرگذار است را مورد دقت قرار دهند.

پی‌نوشت

1. Hassenzahl
2. Norman
3. Visceral Level
4. Behavioral Level
5. Reflective Level
6. Interfaces
7. Mahlke
8. Jensen
9. Han
10. Hong
11. Pleasure
12. Tiger
13. Physio-Pleasure
14. Socio-Pleasure
15. Psycho-Pleasure
16. Ideo-Pleasure
17. Jordan
18. Emotional Design
19. Diener
20. Seligman
21. Fredrickson
22. Hekkert
23. Kano Model
24. Hackos
25. Redish
26. Thimbleby
27. Baumann
28. Thomas
29. Affordance
30. You
31. Chen
32. Gibson
33. Vihma
34. Reed
35. Harston
36. Galvao
37. Sato
38. Nilsen
39. Semiotics
40. Saussure
41. Signified
42. Signifier
43. Semantics
44. Mono
45. Vickstrom



فهرست منابع

- چندلر، دانیل (۱۳۸۷)، مبانی نشانه‌شناسی، پارسا، مهدی، سوره مهر، تهران.
- خداداده، یاسمی؛ رستم‌خانی، صدف (۱۳۸۸)، طراحی احساس‌گرا، مطالعه سلیقه جوانان ایرانی در خصوص رنگ، نشریه هنرهای زیبا- هنرهای تجسمی، شماره ۳۸، صص. ۹۷-۱۰۴.
- سامانیان، صمد؛ بهمنی، پردیس (۱۳۸۹)، جستاری در استفاده از دیدگاه نشانه‌شناسی در طراحی محصول، نشریه علمی - پژوهشی انجمن معماری و شهرسازی ایران، شماره ۱، صص. ۳۷-۴۲.
- محمودی، فنا؛ لرگی، سید حبیب‌الله (۱۳۸۷)، نشانه‌شناسی در طراحی محصول، نشریه هنرهای زیبا، شماره ۳۴، صص. ۷۱-۸۰.

- مجیدی، سعید؛ فرج عصری، الپه (۱۳۹۰)، نشانه‌شناسی، زیبایی‌شناسی و عملکردگرایی در طراحی محصول با رویکرد مینی‌مالیسم احساس‌گرا، نشریه هنرهای زیبا- هنرهای تجسمی، شماره ۴۵، صص ۷۱-۷۷.

- Alba Joseph W, Williams Elanor F., (2013), Pleasure Principles: A Review of Research on Hedonic Consumption, *Journal of Consumer Psychology*, No. 1, Vol. 23, pp. 2-18.
- Bolonkin A., (2012), Human Emotions, Happiness and Pleasure, Universe, Human Immorality and Future Human Evaluation, pp. 53-57.
- Chang Wen-Chih, Wu Tyan-Yu, (2007), Exploring Types and Characteristics of Product Forms, *International Journal of Design*, No. 1, Vol. 1, pp. 3-14.
- Chen Li-Hao, Lee Chang-Franw, (2008), Perceptual Information for User-Product Interaction: Using Vacuum Cleaner as Example, *International Journal of Design*, No. 1, Vol. 2pp. 45-53.
- Chitturi R., (2009), Emotions by Design: A Consumer Perspective, *International Journal of Design*, No. 2, Vol. 3, pp. 7-17.
- Crilly N, Moultrie J, Clarkson P. J., (2004), Seeing Things: Consumer Response to the Visual Domain in Product Design, *Design Studies*, No. 6, Vol. 25, pp. 547-577.
- Dekkers Rob, Chang CM, Kreutzfeldt Jochen, (2013), The Interface Between "Product Design and Engineering" and Manufacturing: A Review of the Literature and Empirical Evidence, *International Journal of Production Economics*, Vol. 144, pp. 316-333.
- Demir Erdem, Desmet Pieter MA, Hekkert Paul, (2009), Appraisal Patterns of Emotions in Human-Product Interaction, *International Journal of Design*, No. 2, Vol. 3, pp. 41-51.
- Demirbilek Oya, Sener Bahar, (2003), Product Design, Semantics and Emotional Response, *Ergonomics*, Nos. 13-14, Vol. 46, pp. 1346-1360.
- Desmet Pieter MA, (2012), Faces of Product Pleasure: 25 Positive Emotions in Human-Product Interactions, *International Journal of Design*, No. 2, Vol. 6, pp. 1-29.
- Desmet Pieter MA, Hekkert Paul, (2009), Special Issue Editorial: Design and Emotion, *International Journal of Design*, No. 2, Vol. 3, pp. 1-6.
- Han Sung H, Hong Sang W., (2003), A Systematic Approach for Coupling User Satisfaction with Product Design, *Ergonomics*, Nos. 13-14, Vol. 46, pp. 1441-1461.
- Hassenzahl Marc, Eckoldt Kai, Diefenbach Sarah, Laschke Matthias, Lenz Eva and Kim Joonhwan, (2013), Designing Moments of Meaning and Pleasure, Experience Design and Happiness, *International Journal of Design*, No. 3, Vol. 7, pp. 21-31.
- Hekkert Paul, (2006), Design Aesthetics: Principles of Pleasure in Design, *Psychology Science*, Vol. 48, pp. 157-172.
- Hekkert Paul, Schifferstein Hendrik NJ, (2008), Introducing Product Experience, Elsevier, Amsterdam.
- Ilstedt Hjelm Sara, (2002), Semiotics in Product Design, CID, Centre for User Oriented IT Design, Stockholm.
- Jordan Patrick W., (2000), Designing Pleasurable Products: An Introduction to the New Human Factors, Taylor & Francis INC, London.
- Kiili Kristian, De Freitas Sara, Arnab Sylvester and Lainema Timo, (2012), The Design Principles for Flow Experience in Educational Games, pp. 78-91.
- Krippendorff Klaus, Butter Reinhart, (1984), Product Semantics: Exploring the Symbolic Qualities of Form, *Innovation*, No. 2, Vol. 3, pp. 4-9.
- Muhammad Jameel, Mohamed Kamil, Shahriman Zainal Abidin, (2013), Unconscious Human Behavior at Visceral Level of Emotional Design, Social and Behavioral Sciences, Vol. 105, pp. 149-161.
- Norman, Donald A., (2004), Emotional Design, Basic Books, New York.
- Tontini Gerson, (2007), Integrating the Kano Model and qfd for Designing New Products, *Total Quality Management*, No. 6, Vol. 18, pp. 599-612.
- Van Welie Martijn, Van Der Veer, Gerrit C, Eliens Anton (1999), Breaking Down Usability, *Interact*, pp. 613-620.
- Wood Larry E., (1997), User Interface Design: Bridging the Gap from User Requirements to Design, CRC Press, Florida.
- Yoon Jungkyoon, Desmet Pieter MA, Van der Helm Aadjan, (2012), Design for Interest: Exploratory Study on a Distinct Positive Emotion in Human-Product Interaction, *International Journal of Design*, No. 2, Vol. 6, pp. 67-80.



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرستال جامع علوم انسانی