

عوامل مؤثر بر ادراک مصرف کنندگان از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی محصول (مورد مطالعه: مصرف کنندگان شهر بوشهر)

*مجید اسماعیل‌پور^۱, آزاده رجبی^۲

۱. استادیار، گروه مدیریت بازارگانی، دانشگاه خلیج فارس، بوشهر، ایران

۲. دانشجوی کارشناسی ارشد، گروه مدیریت بازارگانی، دانشگاه خلیج فارس، بوشهر، ایران

(دریافت: ۱۳۹۵/۱۲/۲۵ پذیرش: ۱۳۹۶/۷/۱۷)

Factors Affecting Consumer Perception of Reusability of Product Packaging (Case Study: Consumers of Bushehr City)

*Majid Esmaeilpour¹, Azade Rajabi²

1. Assistant Professor, Department of Business Management, Persian Gulf University, Bushehr, Iran

2. M.A. Student, Department of Business Management, Persian Gulf University, Bushehr, Iran

(Received: 2017/03/16 Accepted: 2017/10/09)

چکیده:

امروزه مصرف کنندگان بیشتر نگران تغییرات محیطی شده و در این راستا رفتار خریدشان را نیز تغییر داده‌اند. نگرانی برای محیط‌زیست باعث شده که آنها در تصمیم‌گیری خرید خود به قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی توجه کنند. هدف این پژوهش، بررسی اثر عوامل مؤثر بر ادراک مصرف کنندگان از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی محصولات است. این پژوهش از نظر هدف کاربردی و از منظر گردآوری داده‌ها یک پژوهش توصیفی-پیمایشی می‌باشد. جامعه آماری پژوهش مصرف کنندگان شهر بوشهر است. ابزار گردآوری داده‌ها پرسشنامه می‌باشد. داده‌های پژوهش از طریق نمونه‌گیری در دسترس و مشکل از ۳۸۵ نفر از مشتریان فروشگاه‌های خرد و فروشی بزرگ شهر بوشهر گردآوری شدند و سپس با استفاده از مدل‌سازی معادلات ساختاری برای آزمون مدل مفهومی و فرضیه‌های پژوهش مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفتند. یافته‌های پژوهش نشان می‌دهد که تناسب جنس، شکل و رنگ بسته‌بندی بر ادراک مصرف کنندگان از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی اثر مثبت و معناداری دارد. همچنین، یافته دیگر این پژوهش حاکی از آن است که نگرش محیط‌زیستی و حساسیت به قابل بازیافت بودن بسته‌بندی بر ادراک مصرف کنندگان از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی اثر مثبت و معناداری دارد. درمجموع پنج عامل نگرش محیط‌زیستی مصرف کنندگان، حساسیت مصرف کنندگان به قابل بازیافت بودن بسته‌بندی، تناسب جنس (مواد)، شکل و رنگ بسته‌بندی محصول روی هم رفته توانسته‌اند ۰/۶۸۱ از واریانس متغیر ادراک مصرف کنندگان از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی محصول را تبیین کنند.

واژه‌های کلیدی: نگرش محیط‌زیستی، بسته‌بندی محصول، قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی، حساسیت به قابل بازیافت بودن بسته‌بندی.

Keywords: Proenvironmental Attitude, Packaging of Product, Sensitivity to Recyclability of Packaging, Reusability of Product Packaging.

*Corresponding Author: Majid Esmaeilpour

* نویسنده مسئول: مجید اسماعیل‌پور
E-mail: Majidesmaeilpour@pgu.ac.ir

مقدمه

شرکت‌ها را مجبور کرده است تا توجه بیشتری به بسته‌بندی به عنوان ابزاری جهت جلب توجه مشتری داشته باشند (Salahshour & Feiz, 2009). در فرایند طراحی، بازاریابان و طراحان بسته‌بندی باید تجارب، خواسته‌ها و نیازهای مصرف کننده را در نظر بگیرند؛ و به این توجه داشته باشند که چطور با استفاده از هر یک از عناصر بسته‌بندی محصول (جنس، شکل و رنگ)، آن را طراحی کنند که توجه مشتری به آن جلب شود. طبق پژوهش‌های انجام شده ۷۳ درصد از تصمیمات خرید در نقطه فروش گرفته می‌شود (Hultén & Vanyushyn, 2011) نقشی مهم در نقطه فروش ایفا می‌کند. با در نظر گرفتن اینکه اهمیت بسته‌بندی به عنوان یک وسیله ارتباطی برای محصولات غذایی در بازارهای رقابتی در حال افزایش است و بسیاری از مصرف کنندگان محصولات غذایی را نه فقط برای استفاده از محصول بلکه برای استفاده مجدد از بسته‌بندی آن خریداری می‌کنند؛ مطالعه‌ای در این زمینه ضروری به نظر می‌رسد. همچنین با توجه به اینکه مشکلات زیست‌محیطی که مردم با آنها مواجه هستند، روزبه روز در حال افزایش است و پژوهشی در حوزه اثر عوامل مؤثر بر ادراک مصرف کننده از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی محصولات خریداری شده صورت نگرفته؛ پژوهشگر بر آن است با انجام پژوهش حاضر رابطه بین این متغیرها را به لحاظ علمی بررسی کند. این پژوهش نیز به دنبال آن است تا مشخص سازد که آیا عناصر بسته‌بندی محصول (جنس، شکل و رنگ) بر ادراک مصرف کننده از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی اثر دارد؟ آیا توجه و اهمیتی که مصرف کننده به محیط‌زیست دارد، منجر خواهد شد که نگاهی متفاوتی به قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی محصول داشته باشد؟ انتظار می‌رود که با انجام این پژوهش، عناصر اثرگذار بسته‌بندی و اثر آن بر ادراک مصرف کننده از قابلیت مجدد بسته‌بندی شناسایی گردد و نتایج پژوهش بتواند مورد استفاده شرکت‌های تولید کننده و طراحان بسته‌بندی قرار گیرد تا آنها بتوانند بسته‌بندی‌های بهتری را برای محصولات خود طراحی کنند که هم مورد جلب و توجه مصرف کنندگان قرار گیرد و هم بتواند نگرانی‌های محیط‌زیستی آنها را در مورد قابلیت بازیافت بسته‌بندی مرتفع سازد.

طی تحقیقاتی که در دو دهه اخیر صورت گرفته (Athlete, 2014; Hollywood et al., 2013) نتیجه حاصل شد که نگرش تأثیر زیادی در حوزه بازاریابی بر رفتار مصرف کننده دارد. یک شخص زمانی مایل است کاری را

در طی سال‌های اخیر، اکثر مصرف کنندگان به این نتیجه رسیده‌اند که رفتار خرید آنها به طور مستقیم بر مسائل زیست‌محیطی تأثیر دارد و این مسأله یکی از معیارهایی است که مصرف کنندگان هنگام خرید آن را مدنظر قرار می‌دهند. رفتار زیست‌محیطی شامل تلاش برای صرفه‌جویی در مصرف انرژی و امتناع کردن از خرید محصولات دارای بسته‌بندی‌های نامناسب است (Roberts, 1996). درواقع مصرف کنندگان به گونه‌ای خود را در مقابل مسائل زیست‌محیطی مسئول می‌دانند و تلاش می‌کنند به گونه‌ای از طریق خرید محصولاتی که آسیبی برای محیط‌زیست ندارد، در این امر مشارکت کنند. به علاوه، طی دهه‌های اخیر، جهان شاهد رشد تعداد برنامه‌های بازاریابی که توسط گروه‌های محیط‌زیست گرای با هدف جلوگیری از نابودی محیط‌زیست فراهم شده، بوده است (Thøgersen, 2006). به طور کلی چنین برنامه‌هایی بر موضوعات مرتبط با حفظ و نگهداری محیط‌زیست مربوط است و به دنبال اثراگذاری بر نگرش و رفتار مصرف کننده بوده است (Paço & Raposo, 2010). شرکت‌های تولید کننده کالاهای حامی محیط‌زیست هرساله هزینه‌های زیادی را صرف بازاریابی محصولات خود می‌کنند. همچنین، امروزه مصرف کنندگان بیشتر نگران تغییرات محیطی شده و در این راستا رفتارشان را تغییر داده‌اند. نگرانی برای محیط‌زیست در الگوهای خرید مصرف کنندگانی که با روندی رو به رشد محصولات حامی محیط‌زیست را ترجیح می‌دهند، قابل مشاهده است (Paço & Raposo, 2009).

علاوه بر این، اینکه بدینیم چه چیزهایی مصرف کنندگان را به خرید محصولات محیط‌زیست دوستانه تحریک می‌کند خیلی مهم است (Mohamed Mostafa, 2007).

بسته‌بندی یکی از مهم‌ترین عوامل در تصمیم‌گیری خرید است (Hollywood et al., 2013). افزایش تصمیم‌گیری‌های خرید در لحظه انجام خرید، پتانسیل ارتباطی بسته‌بندی محصولات غذایی را بیشتر کرده است (Wang, 2013). بسته‌بندی محصولات خصوصاً در ارتباط با مصرف کنندگان محیط‌زیست گرای باید به گونه‌ای باشد که با مشتریان ارتباط برقرار کند و در میان سایر محصولات مشابه موجود در فروشگاه‌ها به چشم بیاید و حتی جلب توجه کند. بسته‌بندی یک محصول ترکیبی از عناصر گوناگون است که هر کدام از آنها می‌توانند در ایجاد تصویر مشخصی در ذهن مصرف کننده مؤثر باشند. رقابت زیاد بین محصولات غذایی در محل فروش،

2013; & Hollywood et al., 2013). بسیاری از متون بازاریابی، بسته‌بندی را به عنوان بخش اصلی و جدایی‌ناپذیر عنصر محصول در آینخته بازاریابی ذکر کردند (Ramdani & Ghorbani, 2012). بسته‌بندی به معنی ظرف، محفظه و سیستمی هماهنگ است که نه تنها سلامت کالای موردنظر را در طی فرایند تولید تا مصرف را تضمین می‌کند، بلکه برای ایجاد ارتباطی قوی، سریع و کم‌هزینه بین تولیدکننده و مصرفکننده می‌کوشد و از این طریق برای زنجیره عرضه در فرایند حمل و نقل، توزیع، انبارداری و فروش، ایجاد ارزش‌افزوده بیشتری خواهد کرد (Rahimnia & Alawi, 2008). هنگامی که یک بسته‌بندی جالب در ویترین یک فروشگاه یا قفسه یک سوپرمارکت در معرض دید، معاینه، بررسی و قضاؤت مصرفکننده کنگکاو قرار می‌گیرد، اگر موردنیست واقع شود و بتواند انگیزه خرید او را تحریک کند، در حقیقت همان وظایف اطلاع‌رسانی را انجام داده و فروش را امکان‌پذیر ساخته است (Bound, 2013). به همین دلیل است که در طراحی بسته‌بندی، باید جهت‌گیری مصرفکننده در مورد آن برای طراحان روشن شود (Leonidou et al., 2014).

امروزه حفاظت از محیط‌زیست از مهم‌ترین مسائلی است که روزبه روز بیشتر مورد توجه جهانیان قرار می‌گیرد. طراحی بسته‌بندی به شیوه‌ای که بتوان آن را محدوداً مورداً استفاده قرارداد، یکی از شیوه‌هایی است که می‌تواند گامی در راستای حفاظت از محیط‌زیست باشد. در سال‌های اخیر با آگاهی از مزایای محیطی، حرکت از بسته‌بندی‌های یک‌بار مصرف به بسته‌بندی‌های قابل بازیافت و از آن به بسته‌بندی‌های قابل استفاده مجدد افزایش یافته است. نیلسون و همکاران^۵ (۲۰۱۳) معتقدند که سه عنصر اصلی در بسته‌بندی وجود دارد که بر تضمیم خرید اثر مصرفکننده می‌گذارند. این عناصر عبارت‌اند از جنس، شکل و رنگ بسته‌بندی.

بسته‌بندی مقواپی را می‌توان برای مواد غذایی، خوارکی‌ها، مواد لبنی، دارویی و بهداشتی به کار برد. مزایای استفاده از کاغذ و مقوا در بسته‌بندی این است که منبعی تجدید شدنی و قابل بازیافت است. چون در محیط تجزیه می‌شوند، خسارت کمتری به محیط‌زیست می‌زنند. از لحاظ اقتصادی به صرفه هستند. استفاده از روش‌های چاپی و گرافیکی بر روی این نوع از جنس بسته‌بندی‌ها آسان‌تر از دیگر انواع آن است. سیک

انجام دهد که نسبت به انجام آن کار نگرش مثبتی داشته باشد. نگرش محیطی به صورت مجموعه‌ای از باورها، تمایلات و احساسات و نیتها رفتاری مربوط به محیط‌زیست تعریف می‌شود (Abbasi et al., 2012). مصرف‌کنندگان نگران محیط‌زیست، محصولات و خدماتی را می‌خرند که می‌پندارند اثر مثبت بیشتر (یا منفی کمتر) بر محیط‌زیست می‌گذارد. چنین اشخاصی به دنبال محدود کردن آگاهانه استفاده از محصولات ساخته شده از منابع کمیاب، تلاش برای صرفه‌جویی در مصرف انرژی و امتناع از خرید محصولات دارای بسته‌بندی‌های نامناسب و اضافی هستند (Amirshahi et al., 2013). حتی دولت نیز در صدد آگاه ساختن عموم مردم در مورد منافع انتخاب محصولات اکولوژیکی است (Lewis et al., 2014)، هرچند که تاکنون بیشتر تمرکز بر تولید بوده است تا اینکه به نحوه استفاده و ضایعات توجه شود (Leonidou et al., 2014).

پاکو و راپوسو^۶ (۲۰۰۹) در پژوهشی در راستای شناخت مصرفکننده سبز، مصرف‌کنندگان را با استفاده از متغیرهای جمعیت شناختی، متغیرهای محیط‌زیستی (نگرانی، اثربازی، دانش، رفتارهای حامی محیط‌زیست، جستجوی اطلاعات، فعالیت، رفتار خرید محصول سبز، حساسیت به قیمت، بازیافت، اثربخشی ادراکی و بدینی) به سه گروه غیر متعهد (۳۶٪)، عملگرایان سبز (۳۵٪) و مردها (۲۹٪) تقسیم‌بندی نمودند. امیرشاهی و همکاران (Amirshahi et al., 2013) با تأکید بر اهمیت پژوهشی در راستای انتخاب ابزار بازاریابی سبز مناسب با توجه به وضعیت حامی محیط‌زیست بودن مصرف‌کنندگان، ابزارهای اثربازار بر رفتار گروه‌های مختلف مصرفکنندگان را تبلیغ، برچسب و برند محیط‌زیستی معرفی کردند. نتیجه پژوهش بوراند^۷ (۲۰۱۳) نشان می‌دهد که نگرش به استفاده از مواد قابل بازیافت منجر به انجام رفتار محیط‌زیستی خواهد شد. آتالی^۸ (۲۰۱۴) در پژوهش خود بیان می‌کند که اگر قیمت بطری‌های نوشیدنی قابل بازیافت پایین‌تر تعیین شود، نه تنها انگیزه خرید ایجاد می‌شود؛ بلکه مشکل دفع ضایعات آن نیز مرتفع می‌شود.

طبق اظهارات پرندرگاست و پیت^۹ (۱۹۹۶) بسته‌بندی یکی از مهم‌ترین عوامل تصمیم‌گیری خرید در زمان لحظه خرید است، چون با مصرفکننده در ارتباط است (Duarte et

1. Paço & Raposo

2. Borundh

3. Athlete

4. Prendergast & Pitt

مواد شیشه‌ای کمتر استفاده می‌شود در حالی که در مورد دیگر مواد خوارکی چون بسته‌بندی انواع مرباچات شاهد استفاده از مواد شیشه‌ای برای بسته‌بندی هستیم. بابلیس و همکاران^۱ (۲۰۱۳) به دنبال نوع طراحی جدیدی برای محصولات کشاورزی از جمله زیتون، میوه و سبزی‌ها در یونان پژوهشی انجام دادند. آنها بیان کردند که بسته‌بندی‌های شیشه‌ای بیشتر مناسب مواد مایع هستند مثل روغن زیتون. آنها در ادامه اظهار داشتند که با توجه به استفاده مجدد بعضی مصرف کنندگان از بسته‌بندی، بهتر است بسته‌بندی‌ها با استفاده از مواد گیاهی (مثلًاً چوبی) طراحی شوند. همچنین زمانی که بحث صادرات مطرح است می‌توان بسته‌های شیشه‌ای را طوری طراحی کرد که برای جلوگیری از شکسته شدن درون جعبه‌های چوبی قرار گیرند. بولو و همکاران^۲ (۲۰۱۰) در پی بررسی این موضوع که مصرف کنندگان تا چه حد به اطلاعات قابل بازیافت بودن روی برچسب بسته‌بندی توجه می‌کنند و درنتیجه رفتاری محیط‌زیستی بروز می‌دهند، پژوهشی انجام دادند. نتایج پژوهش آنها نشان داد که علی‌رغم نیات خوب مصرف کنندگان، شناخت آنها نسبت به جنس بسته‌بندی و برچسب‌گذاری روی آن و درنتیجه رفتار متناسب با آن خیلی ضعیف است. چانگ و هانگ^۳ (۲۰۱۳)، با در نظر گرفتن اثرات ضایعات بسته‌بندی محصولات برای محیط‌زیست، به بررسی مواد مختلف تشکیل‌دهنده بسته‌بندی و مطالعه چرخه عمر هر کدام پرداختند. آنها پس از بررسی‌های خود به این نتیجه رسیدند که طول عمر بسته‌بندی‌های آلومینیومی، شیشه‌ای، فلزی و مقواپی به ترتیب از زیاد تا کم است. به همین دلیل آنها بیان کردند که بسته‌بندی‌هایی که طول عمر بالایی دارند و محیط‌زیست را چهار مشکل می‌کنند، باید بازیافت شوند یا به گونه‌ای طراحی شوند که مجدداً مورداستفاده قرار گیرند. از نظر آروانیوتیوانیس^۴ (۲۰۰۸)، مصرف کنندگان دوست دارند تا جایی که ممکن است شکل‌های پلاستیکی بسته‌بندی را با انواع شیشه‌ای و مقواپی آنها که قابل بازیافت است عوض شود، چه‌بسا که بسته‌بندی اگر برای آنها قابل استفاده مجدد باشد، موجب رضایت آنها خواهد شد.

منظور از شکل، کلیه فضاهای دو بعدی یا سه بعدی است که با چند خط محصور شده است. شکل می‌تواند ترکیبی از طرح‌های مستطیلی، مریع، دایره، بیضی و دیگر طرح‌ها باشد.

هستند و به‌آسانی باز و بسته می‌شوند؛ اما در کنار این مزایا عیب آنها این است که در مقابل رطوبت از مقاومت خوبی برخوردار نیستند (Mirnezami, 2010).
بسته‌بندی فلزی از قدرت و استحکام بالایی برخوردار هستند. قابلیت بازیافت و استفاده مجدد دارند. در مقابل ضربه، فشار، حرارت، بخزدگی مقاوم بوده و در مقابل رطوبت، نور، هوا و آلاینده‌ها نفوذناپذیرند. مدت ماندگاری مواد در قوطی‌های فلزی بسیار بیشتر است؛ اما در کنار این مزایا، در فلزات پدیده خورده‌گی در مقایسه با دیگر مواد بسته‌بندی سریع‌تر ایجاد می‌شود. خورده‌گی بسته فلزی می‌تواند باعث تعییر رنگ، کاهش ویتامین‌های مواد غذایی و یا حتی فساد آنها گردد (Mirnezami, 2010).

شفاف بودن و این که محتوای ظرف به‌خوبی مشخص است، از مزایای بسته‌بندی شیشه‌ای است. دیگر مزایای آن شامل این موارد می‌باشند: این ظروف عطر و رطع مخصوص به‌خوبی حفظ می‌کنند، از نفوذ رطوبت، هوا و آلاینده‌ها به‌خوبی جلوگیری می‌کنند، در آنها به‌آسانی باز و بسته می‌شود، قابل بازیافت و استفاده مجدد هستند و خوش‌نما هستند؛ اما این بسته‌بندی‌ها دارای معایبی نیز هستند که عبارت‌اند از: شکسته شدن در اثر شوک‌های حرارتی و فیزیکی، امکان فساد مواد غذایی به خاطر عبور نور، وزن زیاد و بالا بودن هزینه حمل و نقل (Mirnezami, 2010).

وزن بسیار کم و قیمت نسبتاً مناسب؛ قابلیت شکل‌پذیری، قالب‌پذیری و انعطاف‌پذیری بالا؛ قابلیت بازیافت؛ قابلیت استفاده مجدد از مزایای بسته‌بندی پلاستیکی است؛ اما این نوع بسته‌بندی به راحتی قابل اشتعال هستند؛ به راحتی در محیط تجزیه نمی‌شوند؛ هنگامی که در شرایط معینی با مواد غذایی تماس می‌گیرند، ممکن است مواد شیمیایی آن به مواد غذایی منتقل شوند (Mirnezami, 2010).

چوب مزایا و امتیازات بی‌نظیر و منحصر به‌فردی دارد. قابلیت تهویه هوا، قابلیت آب‌بندی، حمل و نقل آسان، قابلیت استفاده مجدد، ارزانی، دارا بودن رنگ، بافت و نقوش زیبا، دفع ضربه، عاری از عیوبی مثل زنگزدگی. اماً معایبی نیز دارد از جمله لق شدن، پوسیدگی، کپک و تعییر رنگ، کاهش مقاومت در اثر باد، باران و حشرات (Salahshour & Feiz, 2010).

باین حال، این که چه جنسی در طراحی بسته‌بندی استفاده شود، با نوع محصول و نیز کاربردی که به نظر می‌رسد بعد از استفاده داشته باشد، بستگی دارد. به‌طور مثال در مورد لبیات از

1. Babalis et al.
2. Buelow et al.
3. Chung & Hong
4. Arvanitoyannis

است (Kauppinen & Luomala, 2010) و از عواملی است که توجه زیادی جلب می‌کند. در ادبیات آمیخته بازاریابی، بسته‌بندی جزوی از محصول است. بلوریان تهرانی (۲۰۰۰) بیان می‌کند که اگر بسته‌بندی موردنیست واقع شود و انگیزه خرید ایجاد کند، فروش محصول را افزایش می‌دهد. پیشینه پژوهش‌های انجام شده در زمینه بسته‌بندی روی افزایش اهمیت بسته‌بندی و نقش آن به عنوان یک وسیله ارتباطی تمرکز دارند. مطالعات پیشین نشان داده که بسته‌بندی بصیری محصول یک ابزار اصلی در بازاریابی است که بر نحوه درک مصرف‌کنندگان از کیفیت محصول اثر می‌گذارد. به علاوه بیشتر پژوهش‌های انجام شده روی عناصری از بسته‌بندی از جمله جنس، شکل، رنگ، برچسب، طرح و اندازه بسته‌بندی تمرکز دارند.

تینگ‌کوی و همکاران^۱ (۲۰۱۴) به دنبال بررسی ارتباط بین ترکیب رنگ طرح بسته‌بندی و درجه ارتباط آن با محصول پرداختند. نتایج پژوهش آنها نشان داد که ترکیب رنگ بسته‌بندی‌های آب‌میوه باعث می‌شود مصرف‌کننده محصول را با کیفیت بالا ارزیابی کند. نیلسون و همکاران^۲ (۲۰۱۳) در پژوهشی با عنوان بسته‌بندی با معیارهای استاندارد جهانی در برابر بسته‌بندی با معیارهای استاندارد محلی، به دنبال این بودند که بینند آیا بین استاندارد بسته‌بندی و استراتژی‌های پذیرش در بازارهای مختلف تعادل وجود دارد؟ آنها دو مدل ارائه کردند که با تقسیم بازار بر اساس محصول و بسته‌بندی می‌توانستند به شرکت‌ها در تشکیل پورتفویی از بسته‌بندی برای افزایش فروش و توزیع مؤثرتر کمک کنند. ینگ و سانگ^۳ (۲۰۱۴) در پژوهش خود با تکمیل نقش نگرش مصرف‌کننده نسبت به بسته‌بندی بصیری، چارچوبی مفهومی برای توضیح اینکه چطور بسته‌بندی بصیری بر ادراکات مصرف‌کننده و ارزیابی برنده یک محصول اثر می‌گذارد، ایجاد کردند. کاپین و لومالا^۴ (۲۰۱۰) در پی افزایش درک بازاریابان در رابطه با نقش رنگ‌های بسته‌بندی در تجارب استفاده از محصول، دست به انجام پژوهشی به منظور بررسی وجود رابطه بین معانی رنگ‌ها و محصولات پرداختند. آنها مدلی را ارائه کردند که نشان‌دهنده رابطه بین نوع محصول و رنگ بود. نتایج پژوهش آنها نشان می‌دهد که رنگ بسته‌بندی سه کارکرد مختلف دارد، یعنی

با توجه به شکل گرفتن فروشگاه‌های بزرگ خرده‌فروشی که نسبت به معازه‌های کوچک، طبقه‌بندی‌های عریض و وسیع دارند، می‌توان گفت که چشم بیننده از دور ابتدا متوجه شکل و سپس متوجه سایر متغیرها از جمله رنگ بسته‌بندی می‌شود (Bayat, 2003). شکل بسته‌بندی می‌تواند محصول را جذاب‌تر نشان دهد. خصوصاً این موضوع در مورد بچه‌ها بیشتر صدق می‌کند. بعضی والدین اظهار می‌کنند فرزندانشان محصولاتی را ترجیح می‌دهند که در بسته‌بندی‌های متنوعی باشد؛ خصوصاً در محصولاتی که در گیری مصرف‌کننده برای آنها کم است (Silayoi & Speece, 2005). در سیاری از موارد شکل یک بسته‌بندی، اولین و به‌یادماندنی‌ترین چیزی است که یک مشتری هنگامی که با همه انواع محصولات رو به رو می‌شود، می‌بیند و آن را به خاطر می‌سپارد. مصرف‌کنندگان بلاfacile نسبت به شکل‌های بسته‌بندی از خود عکس‌العمل نشان می‌دهند و وقتی که در مورد خرید محصولات تصمیم‌گیری می‌کنند، توسط آنها تحت اثر قرار می‌گیرند. اشکال متفاوت محصولات، کار شناسایی را برای خریداران آسان می‌نماید. یکی از اشکالی که به تازگی برای محصولات متفاوت و گوناگون به‌وفور دیده می‌شود، شکل حیوانات، شخصیت‌های خیالی در برنامه‌های کارتونی و سایلی است که افراد به‌طور روزمره از آنها استفاده می‌کنند. این اشکال می‌تواند در جذب خریداران بسیار مؤثر باشد، خصوصاً اگر مصرف‌کننده احساس کند که می‌تواند مجدداً از بسته‌بندی برای دیگر مصارف استفاده کند. طرح بسته‌بندی در صورتی که تناسب با نوع محصول و موارد استفاده بعدی آن داشته باشد، جذابیت آن را بیشتر خواهد کرد. به‌طور مثال بسته‌بندی که برای شامپو بچه طراحی می‌شود در صورتی که به شکل عروسکی طراحی شده باشد در موارد استفاده بعدی می‌توان از آن به عنوان وسیله بازی بچه استفاده کرد (Wang, 2013). بنابراین یکی از نکات مهم در طراحی بسته‌بندی این است که بدانیم، مصرف‌کننده در چه رده سنی قرارداد (Penning, 2014).

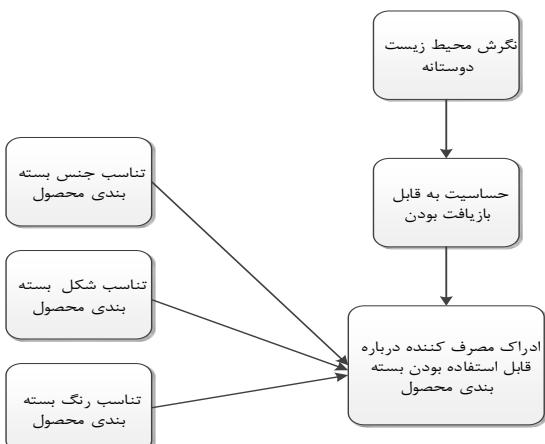
رنگ مهم‌ترین عنصر یک بسته است. حواس انسان نسبت به رنگ بسیار حساس است و سریعاً نسبت به آن واکنش نشان می‌دهد. رنگ بهتر از هر عنصر دیگر محصول در ذهن باقی می‌ماند و باعث می‌شود که بسته بسیار آسان‌تر به چشم بیاید. در طراحی بسته‌بندی، انتخاب رنگ نه تنها باید احساسات مشیت ایجاد کند؛ بلکه باید ارزش‌افزوده ایجاد کند و مصرف‌کننده را به خرید ترغیب کند (Ting Wei et al., 2014). انتخاب رنگ برای طراحی بسته‌بندی یک مسئله اجتناب‌ناپذیر

1. Ting Wei et al.

2. Nilsson et al.

3. Ying & Song

4. Kauppinen & Luomala



شکل ۱. مدل مفهومی پژوهش

روش‌شناسی پژوهش

پژوهش حاضر از حیث هدف، یک پژوهشی کاربردی است و از حیث روش جمع‌آوری داده‌ها یک پژوهش توصیفی-پیمایشی و از نوع همبستگی می‌باشد. جامعه آماری این پژوهش را خریداران فروشگاه‌های بزرگ خردفروشی‌های شهر بوشهر تشکیل می‌دهند. به این علت که در خردفروشی‌های بزرگ، مصرف کنندگان با بسته‌بندی‌های مختلف محصولات روبرو هستند. به علت بزرگ بودن جامعه آماری و عدم امکان تدوین چارچوب جامعه آماری، در این پژوهش از نمونه‌گیری در دسترس استفاده شد. حجم نمونه با استفاده از فرمول حجم نمونه جامعه نامحدود کوکران و در نظر گرفتن ضریب خطای ۵ درصد، سطح اطمینان ۹۵٪ و میزان تغییرپذیری در زمینه صفت‌ها یا ویژگی‌های مورد بررسی ۳۸۵ نفر تعیین گردید. این تعداد نمونه با توجه به تعداد گویه‌های پرسشنامه پژوهش جهت انجام مدل سازی معادلات ساختار با نرم‌افزار ایموس کافی و مناسب می‌باشد.

ابزار گردآوری اطلاعات در این پژوهش پرسشنامه محقق ساخته می‌باشد. پرسشنامه پژوهش با تلفیق پرسشنامه‌های چند پژوهش، در قالب پرسشنامه بسته-پاسخ و بر اساس طیف پنج گزینه‌ای لیکرت (از کاملاً موافق تا کاملاً مخالف) طراحی گردید. این پرسشنامه دارای ۲۲ گویه (سؤال) است. هرچند گویه‌های این پرسشنامه از پرسشنامه‌های پژوهش‌های محققین مختلف استخراج شده و قبلًاً روایی آنها به تأیید رسیده بود، ولی برای تعیین روایی (اعتبار) ابزار گردآوری داده‌های پژوهش، از روش اعتبار محتوای صوری استفاده شد. برای این منظور، پرسشنامه طراحی شده در اختیار تعداد ۱۰ نفر از اساتید دانشگاه قرار داده شد و از هر یک از آنها خواسته شد تا نظر

جلب‌توجه، ایجاد ارتباط و تجربه زیبایی‌شناختی. از نظر آنها رنگ بسته‌بندی بر توجه ارادی و غیرارادی مصرف کننده اثر می‌گذارد. عارفی و نکویی (Areifi & Nekouei, 2010) پژوهشی در راستای اثر دو عنصر تصویری بسته‌بندی، یعنی رنگ و شکل بر دو تداعی نمادین (شخصیت شناسه) و کارکردی (باور در مورد شناسه) انجام دادند. نتایج پژوهش آنها نشان داد که رنگ و شکل بسته‌بندی به عنوان ابزاری برای تمایز کردن محصول و مقدمه‌ای برای شکل‌گیری شخصیت و باورهای شناسه می‌باشند. رعنایی و الله یاری (Ra naei & Alahyaari, 2012) در پی بررسی نگرش مصرف کنندگان نسبت به آمیخته بازاریابی سبز و تأثیر آن بر تصمیم خرید سبز پرداختند. نتایج پژوهش آنها نشان داد که طراحی محصول سبز، قیمت‌گذاری کالاهای سبز، توزیع منطبق با معیارهای سبز و تبلیغ سبز را به عنوان چهار آمیخته بازاریابی سبز بر تصمیم خرید سبز مصرف کننده اثر دارد. در ادامه آنها محصول سبز را محصولی معرفی کردند که برای محیط‌زیست ضرری نداشته و قابلیت بازیافت و استفاده مجدد را داشته باشد؛ همچنین اکر بسته‌بندی محصول سازگار با محیط‌زیست باشد در حوزه تبلیغ سبز قرار می‌گیرد.

این پژوهش به دنبال بررسی عوامل مؤثر بر ادراک مصرف کننده از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی محصول می‌باشد. با در نظر گرفتن نتایج پژوهش‌های پاکو و راپوسو (۲۰۰۹)، بوراند (۲۰۱۳)، چانگ و هانگ (۲۰۱۳)، عارفی و نکویی (۲۰۱۰)، بولو و همکاران (۲۰۱۰) و تینگوی و همکاران (۲۰۱۴)، فرضیه‌های زیر برای این پژوهش تدوین گردیدند:

۱. نگرش محیط‌زیستی مصرف کننده بر حساسیت او از قابل بازیافت بودن بسته‌بندی محصول اثر مثبت و معناداری دارد.

۲. حساسیت مصرف کننده از قابل بازیافت بودن بسته‌بندی محصول بر ادراک او از قابلیت استفاده مجدد بودن بسته‌بندی اثر مثبت و معناداری دارد.

۳. تناسب شکل بسته‌بندی محصول بر ادراک مصرف کننده از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی اثر مثبت و معناداری دارد.

۴. تناسب رنگ بسته‌بندی محصول بر ادراک مصرف کننده از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی اثر مثبت و معناداری دارد.

۵. تناسب جنس بسته‌بندی محصول بر ادراک مصرف کننده از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی اثر مثبت و معناداری دارد.

بر اساس فرضیه‌های تدوین شده و از طریق برقراری روابط بین متغیرهای پژوهش، مدل مفهومی این پژوهش به در شکل شماره‌ی ۱ تدوین گردیده است:

محاسبه شده برای کل پرسشنامه پژوهش برابر با ۰/۹۲۶ بود که ضریب بالای می‌باشد و حاکی از آن است که پایایی ابزار پژوهش در سطح مناسبی قرار دارد. همچنین ضریب آلفای کرونباخ تمامی متغیرها به صورت جداگانه محاسبه گردید که نتایج آن در جدول شماره ۱ آورده شده است.

خود را در مورد روایی پرسشنامه بیان فرمایند. پس از جمع‌آوری نظرات اساتید دانشگاه، نظرات آنها در تدوین پرسشنامه نهایی لحاظ گردید. برای سنجش پایایی پرسشنامه پژوهش، از متداول‌ترین روش ارزیابی پایایی پرسشنامه یعنی ثبات درونی یا آلفای کرونباخ استفاده گردید. ضریب آلفای کرونباخ

جدول ۱. نتایج پایایی برای متغیرهای پژوهش در ابزار گردآوری داده‌ها

ضریب آلفای کرونباخ	منبع استخراج گویه‌های پرسشنامه	نام متغیر
۰/۸۲۹	Athlete (2014), Borundh (2013), Amirshahi et al. (2013), Paço & Raposo (2010)	نگرش محیط‌زیستی
۰/۸۴۲	Athlete (2014), Borundh (2013), Amirshahi et al. (2013), Paço & Raposo (2010)	حساسیت به قابل بازیافت بودن بسته‌بندی محصول
۰/۷۴۷	Babalis et al. (2013), Buelow et al. (2010), Arvanitoyannis (2008)	تناسب جنس بسته‌بندی محصول
۰/۶۳۸	Penning (2014), Wang (2013), Silayoi & Speece (2005)	تناسب شکل بسته‌بندی محصول
۰/۹۴۷	Ting Wei et al. (2014), Wang (2013), Raæi Kordshouli, & Alahyari Bouzanjani (2012), Arefi & Nekouei (2010)	تناسب رنگ بسته‌بندی محصول
۰/۸۱۶	Athlete (2014), Borundh (2013), Amirshahi et al. (2013), Paço & Raposo (2010)	ادرآک مصرف کننده از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی محصول
۰/۹۲۶		کل پرسشنامه

مفهومی پژوهش پرداخته می‌شود. هدف از برآذش کلی مدل پاسخ به این سؤال است که آیا داده‌های تجزیی گردآوری شده، مدل مفهومی پژوهش را حمایت می‌کنند یا خیر؟ اجرای آزمون تحلیل عاملی تأییدی در مدل معادلات ساختاری، نشان می‌دهد که بین عناصر لایه‌های مختلف مدل مفهومی پژوهش رابطه مثبت و معناداری وجود دارد. شکل شماره ۲ نتایج اجرای مدل معادلات ساختاری را به کمک نرم‌افزار آموس نشان می‌دهد.

همان‌گونه که در جدول شماره ۱ مشاهده می‌شود، ضریب آلفای کرونباخ تمامی متغیرهای پژوهش بالای ۰/۷ می‌باشد. این امر نشان‌دهنده موردنسبت بودن سنجه‌های مربوط به متغیرها است و اینکه گویه‌های پژوهش توانسته‌اند متغیر موردنبررسی را به خوبی بسنجند. در مطالعه حاضر، به‌منظور تجزیه و تحلیل داده‌ها از مدل سازی معادلات ساختاری به کمک نرم‌افزار آموس (AMOS) بهره گرفته شده است.

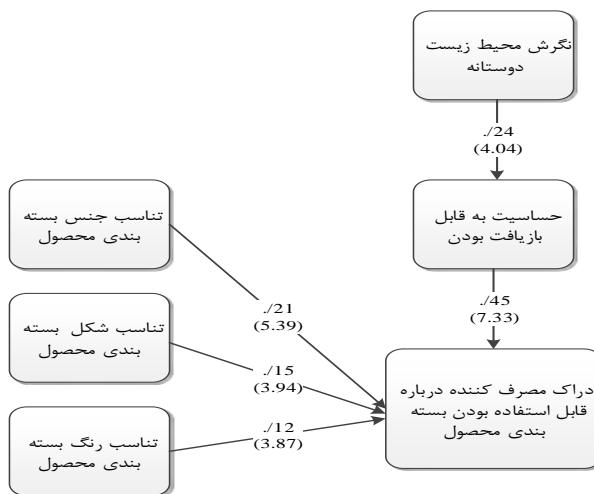
جدول ۲. ویژگی‌های جمعیت‌شناختی پاسخگویان

درصد فراوانی	سطوح	نام متغیر	جمعیت‌شناختی
۴۲/۲	مرد		جنسیت
۴۷/۸	زن		
۲۳/۸	مجرد		وضعیت تأهل
۷۶/۲	متاهل		
۳۰/۴	دیپلم و کمتر		
۱۹/۴	فوق دیپلم		تحصیلات
۴۴/۴	لیسانس		
۸/۸	فوق لیسانس و بالاتر		
۹/۶	۲۰ تا ۲۹ سال		
۳۸/۲	۳۰ تا ۳۹ سال		
۳۴/۶	۴۰ تا ۵۰ سال		سن
۱۷/۶	بالاتر از ۵۰ سال		

یافته‌های پژوهش

برای تحلیل داده‌های پژوهش از آمار توصیفی جهت تحلیل متغیرهای جمعیت‌شناختی استفاده شده است. جدول شماره ۲ مربوط به متغیرهای جمعیت‌شناختی پژوهش می‌باشد که از طریق گردآوری ۳۸۵ پرسشنامه مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفته است. همان‌گونه که داده‌های جدول شماره ۲ نشان می‌دهند، بیشتر پاسخگویان زن، متاهل، در رده سنی ۳۰ تا ۴۰ سال و با تحصیلات کارشناسی هستند.

در این پژوهش، پس از جمع‌آوری کامل داده‌های پژوهش از طریق پرسشنامه، داده‌های جمع‌آوری شده به نرم‌افزار SPSS منتقال داده شدند و به‌منظور بررسی آزمون مدل مفهومی و فرضیات پژوهش نیز از نرم‌افزار آموس استفاده گردید. پیش از آزمون فرضیه‌های پژوهش، به بررسی برآذش کلی مدل



شکل ۲. اجرای مدل معادلات ساختاری به همراه مقادیر

جدول ۳. شاخص‌های برازش مدل مفهومی پژوهش در اجرای مدل معادلات ساختاری

شاخص‌های برازش مدل	مقادیر مطلوب	مقادیر حاصل شده	χ^2/df
تقسیم کای- مربع بر درجه آزادی	۳	.۷۱۵	
RMSEA	.۰۴۳	.۰۰۹	
AGFI	.۹۰۷	.۰۸	
NFI	.۹۳۱	.۰۹	
CFI	.۹۷۰	.۰۹	
IFI	.۹۷۳	.۰۹	
GFI	.۹۲۶	.۰۹	

جدول ۴. نتایج آزمون فرضیه‌های پژوهش

نتیجه‌ی آزمون	سطح معناداری	عدد معناداری	ضریب مسیر	فرضیه‌های پژوهش
تأیید	.۰۰۰	.۴۰۳۴	.۰۲۳۶	نگرش محیط‌زیستی مصرف کننده بر حساسیت او از قابل بازیافت بودن بسته بندی محصول اثر مثبت و معناداری دارد.
تأیید	.۰۰۰	.۷۳۲۶	.۰۴۴۲	حساسیت مصرف کننده از قابل بازیافت بودن بسته بندی محصول بر ادراک او از قابلیت استفاده مجدد بودن اثر مثبت و معناداری دارد.
تأیید	.۰۰۰	.۳۸۷۰	.۰۱۱۷	تناسب شکل بسته بندی محصول بر ادراک مصرف کننده از قابلیت استفاده مجدد بسته بندی اثر مثبت و معناداری دارد.
تأیید	.۰۰۰	.۳۹۴۴	.۰۱۵۳	تناسب رنگ بسته بندی محصول بر ادراک مصرف کننده از قابلیت استفاده مجدد بسته بندی اثر مثبت و معناداری دارد.
تأیید	.۰۰۰	.۵۳۸۹	.۰۲۰۹	تناسب جنس بسته بندی محصول بر ادراک مصرف کننده از قابلیت استفاده مجدد بسته بندی اثر مثبت و معناداری دارد.

داده‌ها، مدل مفهومی پژوهش را تأیید می‌کند؟ با اجرای آزمون مدل‌سازی معادلات ساختاری در نرم‌افزار آموس، این نرم‌افزار شاخص‌های برازشی را رایه می‌دهد که نشان دهد مدل

شاخص‌های برازش مدل یکی از مهم‌ترین مراحل در تحلیل مدل‌سازی معادلات ساختاری است. این شاخص‌ها برای پاسخ بدين پرسش است که آیا مدل بازنمایی شده توسط

گرفته نشدند.

بحث و نتیجه‌گیری

هدف این پژوهش، بررسی اثر عوامل مؤثر بر ادراک مصرف-کننده از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی محصولات شرکت‌های تولیدی بود. نتایج پژوهش نشان می‌دهد که نگرش محیط‌زیست دوستانه مصرف‌کننده بر حساسیت او به قابل بازیافت بودن بسته‌بندی محصول اثر مثبت و معناداری دارد. پاکو و راسوپو (۲۰۰۹) و بوراند (۲۰۱۳) از جمله پژوهشگرانی هستند که به نتایج مشابه این پژوهش دست یافته‌اند. بر این اساس، به بازاریابان توصیه می‌شود که از طریق شناسایی مصرف‌کنندگان و خریداران سبز، بسته‌بندی‌های قابل استفاده مجدد را به آنها ارائه کنند. همچنین از طریق تبلیغات می‌توان خریداران سبز را نسبت به این نوع بسته‌بندی‌ها آگاه کرد. در این پژوهش اثر مثبت و معنادار حساسیت به قابل بازیافت بودن بسته‌بندی محصول بر ادراک مصرف‌کننده در مورد قابل استفاده مجدد بودن بسته‌بندی محصول مورد تأیید قرار گرفت. بازاریابان و طراحان بسته‌بندی می‌توانند برای خریداران سبز بسته‌بندی‌هایی طراحی کنند که قابل استفاده مجدد باشد به گونه‌ای که برای محیط‌زیست آسیبی به حساب نیاید.

نتایج این پژوهش نشان می‌دهد که تناسب جنس (مواد) بسته‌بندی محصول بر ادراک مصرف‌کننده از قابلیت استفاده مجدد بودن بسته‌بندی اثر مثبت و معناداری دارد. این یافته پژوهش با یافته پژوهش بولو و همکاران (۲۰۱۰) مطابقت دارد. طراحان بسته‌بندی باید به این نکته مهم توجه داشته باشند که اگر برآتند که بسته‌بندی را برای جذب و جلب توجه افراد در سینم پایین طراحی کنند، از جنس بسته‌بندی شیشه‌ای کمتر استفاده کنند، زیرا به دلیل خطراتی که در موارد استفاده بعدی، برای مصرف‌کننده به عمل خواهد آورد (به طور مثال شکستن)، آنها تمایل کمتری به خرید آن پیدا خواهند کرد. همچنین به دلیل اینکه احتمال زنگزدگی در بسته‌بندی‌های فلزی وجود دارد، بهتر است از این جنس بسته‌بندی برای مواردی استفاده گردد که در کاربری‌های آتی کمتر توسط مصرف‌کننده مورد شستشو و قرار گیرد، زیرا در غیر این صورت به سرعت توسط مصرف‌کننده دور اندخته می‌شود. بسته‌بندی‌های کاغذی و مقواپی به دلیل مقاومت کمی که در ماندگاری آن‌ها وجود دارد، کمتر توسط مصرف‌کننده مورد استفاده مجدد قرار می‌گیرند، هرچند که این نوع بسته‌بندی‌ها آسان‌تر در محیط تجزیه می‌شود. به‌حال به شرکت‌ها توصیه می‌شود که بسته‌بندی

مفهومی مورد ادعا به وسیله داده‌های تجربی برآش می‌شود. برخلاف آزمون‌های مرسوم آماری که با یک آماره مورد تأیید و یا رد قرار می‌گیرند، در مدل سازی معادلات ساختاری، برای بررسی برآش مدل دسته‌ای از شاخص‌ها معرفی می‌شوند. هرچند در عمل استفاده از چهار یا پنج شاخص کافی است. نتایج ارزیابی شاخص‌های کفايت (مناسب بودن) مدل در جدول شماره‌ی ۳ نشان داده شده است.

بر اساس نتایج داده‌های استخراج شده حاصل از اجرای تحلیل عاملی تأییدی در مدل معادلات ساختاری، ساختار مدل مفهومی پژوهش مورد تأیید قرار گرفت. نتایج ارزیابی شاخص‌های کفايت مدل (مناسب بودن) و ارزیابی روابط بین عوامل مختلف مدل گویای این حقیقت است. حال پس از استخراج داده‌های تحلیل عاملی تأییدی در مدل معادلات ساختاری، ما می‌توانیم به آزمون فرضیه‌های پژوهش بپردازیم. در این مرحله ضریب اثرگذاری هر متغیر و معنادار بودن این ضریب موردنبررسی قرار می‌گیرد. نتایج آزمون فرضیه‌های پژوهش در جدول شماره‌ی ۴ آمده است.

مبناً تأیید یا رد فرضیه‌های پژوهش، مقدار بحرانی (t -value) محاسبه شده است. هرگاه عدد t محاسبه شده در مدل از مقدار $1/96$ بزرگ‌تر باشد این بدان معنا است که فرضیه پژوهش در سطح معناداری 95% مورد پذیرش قرار گرفته است و اگر عدد t محاسبه شده در مدل از مقدار $2/5$ بزرگ‌تر باشد این بدان معنا است که فرضیه‌های پژوهش در سطح معناداری 99% مورد پذیرش قرار گرفته است. طبق نتایج به دست آمده از ضرایب مسیر استاندارد و ضرایب معناداری یا آماره t (شکل شماره‌ی ۲ جدول شماره‌ی ۴)، می‌توان گفت که نگرش محیط‌زیستی مصرف‌کننده و همچنین حساسیت مصرف‌کننده به قابل بازیافت بودن بسته‌بندی بر ادراک او از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی محصول در سطح اطمینان 99 درصد اثر مثبت و معناداری دارد. همچنین تناسب جنس (مواد)، شکل و رنگ بسته‌بندی محصول بر ادراک مصرف‌کننده از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی محصول در سطح اطمینان 99 درصد اثر مثبت و معناداری دارد. همچنین پنج عامل نگرش محیط‌زیستی مصرف‌کننده، حساسیت مصرف‌کننده به قابل بازیافت بودن بسته‌بندی، تناسب جنس (مواد)، شکل و رنگ بسته‌بندی محصول روی هم رفته توائیسته‌اند ($0/681$) از واریانس متغیر ادراک مصرف‌کننده از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی محصول را تبیین کنند. درصد باقیمانده مربوط به دیگر عوامل اثرگذار بر این متغیر باشند که در این پژوهش آنها در نظر

توصیه می‌شود که برنامه‌های ترفیعی خود را در مورد رنگ بسته‌بندی به شیوه‌هایی دیال کنند که با شکل آن تناسب بیشتری داشته باشد.

فعالیت‌های پژوهشی در اجرا، همواره با محدودیت‌هایی مواجه‌اند که بر نتایج پژوهش می‌تواند اثر داشته باشد و از قابلیت اتکا و تعیین آن بکاهد. این پژوهش نیز مستثنای آن نبوده است. این پژوهش از نظر جمع‌آوری داده‌های اولیه با محدودیت مواجه بوده است. جامعه آماری پژوهش محدود به خریداران از خرده‌فروشی‌های بزرگ شهر بوشهر بود. محدودیت دیگر این پژوهش به ابزار گردآوری داده‌ها برمی‌گردد. پرسشنامه به عنوان یک ابزار گردآوری داده دارای معایبی می‌باشد که می‌تواند در نتایج این پژوهش تأثیر داشته باشد. از جمله مهم‌ترین آن، ابراز نظرات غیرحقیقی پاسخ‌گویان است. معمولاً برخی پاسخ‌گویان از اظهار نظر واقعی، خودداری می‌کنند و این مسأله می‌تواند به کاهش دقت نتایج پژوهش منجر گردد و از قابلیت اتکا و تعیین آن بکاهد. همچنین مقاومت و بی‌علاقگی برخی پاسخ‌گویان در پاسخ‌گویی به سوالات، یکی دیگر از محدودیت‌های این پژوهش بوده است. داده‌های این پژوهش در محیط خرده‌فروشی‌های بزرگ شهر بوشهر از طریق تکمیل پرسشنامه گردآوری شده‌اند و لذا ممکن است پاسخ شوندگان در زمان تکمیل پرسشنامه تحت اثر متغیرهای محیط فروشگاه (نظیر نحوه چیدمان، تبلیغات، ابزارهای ترفیعی، موسیقی و رایحه و رفتار کارکنان فروش) قرار گرفته باشند. لذا در تعیین یافته‌های پژوهش باید قدری تأمل کرد. یافته‌های این پژوهش نشان می‌دهد که پنج عامل نگرش محیط‌زیستی مصرف کننده، حساسیت مصرف کننده به قابل بازیافت بودن بسته‌بندی، تناسب جنس (مواد)، شکل و رنگ بسته‌بندی محصول روی هم رفته توائیت‌اند تنها ۶۸ درصد از واریانس متغیر ادراک مصرف کننده از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی محصول را تبیین کنند. درصد باقیمانده مربوط به دیگر عوامل اثرگذار بر این متغیر باشند که در این پژوهش آنها در نظر گرفته نشدنند. با توجه به اهمیت موضوع، به پژوهشگران پیشنهاد می‌شود تا عناصر دیگری از عوامل مؤثر بر ادراک مصرف کننده از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی محصولات شرکت‌های تولیدی را مورد بررسی قرار دهند.

References

- Abbasi, J., Enayati, GR., Rahbari, M. (2012). "Studying the factors influencing green purchasing behavior of Iranian students

محصولات خود را به گونه‌ای طراحی کنند که مصرف کننده آنها را به عنوان زباله تلقی نکند؛ زیرا در موارد بسیاری دیده شده که مصرف کننده از بسته‌بندی‌های مقواوی محصولات غذایی شکلات به عنوان جعبه کادو استفاده می‌کند. به دلیل اینکه جنس‌های پلاستیکی بسته‌بندی دیرتر در محیط تجزیه می‌شوند و زمانی که به عنوان زباله توسط مصرف کننده دور اندخته می‌شود، خطرات زیست‌محیطی زیادی را به همراه دارد، طراحان بسته‌بندی باید تلاش کنند بیشتر بسته‌بندی‌های پلاستیکی را به گونه‌ای طراحی کنند که تا حد ممکن توسط مصرف کننده قابل استفاده مجدد باشد.

همچنین نتایج پژوهش حاضر نشان داد که تناسب شکل بسته‌بندی محصول بر ادراک مصرف کننده از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی اثر مثبت و معناداری دارد. این یافته پژوهش با نتایج یافته‌پژوهش‌های چانگ و هانگ (۲۰۱۳) و عارفی و نکوبی (۲۰۱۰) همخوانی دارد. بر این اساس، به بازاریابان شرکت‌ها و طراحان بسته‌بندی توصیه می‌شود که به منظور ایجاد این درک در مصرف کننده که بسته‌بندی محصول زباله به حساب نمی‌آید، از تناسب شکل بسته‌بندی با بسته‌بندی محصول استفاده کنند. به طور مثال می‌توان در طراحی بسته‌بندی محصولات غذایی از این شیوه استفاده کرد به گونه‌ای که مصرف کنندگان با توجه به طرح بسته‌بندی از آن به عنوان یکی از وسائل آشپزخانه استفاده کنند.

در این پژوهش اثر تناسب رنگ بسته‌بندی بر ادراک مصرف کننده از قابلیت استفاده مجدد بسته‌بندی محصول مورد تأیید قرار گرفته است. این یافته پژوهش با یافته پژوهش‌های تینگ‌کوی و همکاران (۲۰۱۴) و عارفی و نکوبی (۲۰۱۰) در خصوص اثر تناسب رنگ بسته‌بندی مطابقت دارد. این بدین معنی است که نوع رنگ بسته‌بندی در ایجاد جذابیت و جلب توجه مصرف کننده در کاربری مجدد بسته‌بندی برای مصرف‌کننده تأثیر دارد. لذا پیشنهاد می‌گردد که شرکتها، بسته‌بندی محصولات خود را به رنگ‌هایی طراحی کنند که برای مصرف کننده جذابیت داشته باشد. اصولاً مصرف کنندگان به رنگ‌های روش نظر مثبت دارند لذا شرکت‌ها از انتخاب رنگی برای بسته‌بندی محصولات خود که بر جذابیت آن بیافزاید، نباید غافل شوند. بر این اساس به بازاریابان و طراحان بسته‌بندی

(Case study: Islamic Azad University of Qazvin)". *Business Management Quarterly*, 9(27), 127-143. [In Persian]

- Amirshahi, M., Yazdani, H., & Ali pour, E. (2013). "The investigation of effect of green marketing tools on consumer behavior of in social networks in Iran". *Scientific- Research Journal of New Marketing Research*, 3(4), 67- 84. [In Persian]
- Arefi, A., & Nekouei, M. (2010). "The impact of packaging on food products image ID". *Business Administration Outlook Magazine*, 4(37), 57-69. [In Persian]
- Arvanitoyannis, L. (2008). "Waste Management in Food Packaging Industries". *A volume in Food Science and Technology*, 9(4), 941-1045.
- Athlete, A. (2014). "PET packaging forms continue to grow, popular plastics and packaging". *Packaging & Food*, 2(4), 312-327.
- Babalis, A., Ntintakis. I., Ntintakis, D., & Marissa, F. (2013). "Design and Development of Innovative Packaging for Agricultural Products". *Proscenia Technology*, 8(3), 575-579.
- Bayat, N. (2003). "Five - effective packaging techniques". *Journal of closed-packing industry*, 1(37), 31- 35. [In Persian]
- Bolourian Tehrani, M. (2000). *Marketing and market management*. Tehran: business publishing company, 1st edition. [In Persian]
- Borundh, M. (2013). "Linking packaging to marketing: how packaging is influencing the marketing strategy". *British Food Journal*, 115(11), 1547-1563.
- Buelow, S., Lewis, H., & Sonneveld, K. (2010). "The role of labels in directing consumer packaging waste". *Management of Environmental Quality: An International Journal*, 13(3), 198-213.
- Chung, H., & Hong, W. (2013). "A multidimensional environmental evaluation of packaging Materials". *Science of the Total Environment*, 32(1), 161-172.
- Duarte, s., Raposo, M., & Ferraz, M. (2013). "Drivers of snack foods impulse buying behavior among young consumers". *British Food Journal*, 115(9), 1233-1254.
- Hollywood, L., Wells, L., Armstrong, G., & Farley, H. (2013). "Thinking outside the carton: attitudes towards milk packaging". *British Food Journal*, 115(6), 271-284.
- Hultén, P., & Vanyushyn, V. (2011). "Impulse purchases of groceries in France and Sweden". *Journal of Consumer Marketing*, 28(5), 376-384.
- Kauppinen, L., & Luomala, H. (2010). "Exploring consumers product-specific color meanings". *Qualitative Market Research: An International Journal*, 13(3), 287-308.
- Leonidou, L.C., Leonidou, C.N., Hadjimarcou, J.S., & Lytovchenko, I. (2014). "Assessing the greenness of environmental advertising claims made by multinational industrial firms". *Industrial Marketing Management*, IMM-06978, pp. 1-14.
- Lewis, K.N., Palmer, A., Dermody, G., & Urby, A. (2014). "Consumers evaluations of ecological packaging e Rational and emotional approaches". *Journal of Environmental Psychology*, 3791, 94-105.
- Mirnezami, H. (2010). *Principles of food packaging*. Tehran: Mersa publication, Fourth Edition. [In Persian]
- Mohamed Mostafa, M. (2007). "A Hierarchical Analysis of the Green Consciousness of the Egyptian Consumer". *Psychology & Marketing*, 24(5), 445-473.
- Nilsson, F., Fagerlund, M., & Ko'rner, J. (2013). "Globally standardized versus locally adapted packaging: A case study at Sony Ericsson Mobile Communications AB". *International Journal of Retail & Distribution Management*, 41(5), 187-192.
- Paço, A.M.F. & Raposo, M.L.B. (2009). "Determining the characteristics to profile the green consumer: An exploratory approach". *International Review on Public and Nonprofit Marketing*, 27(3), 129-140.
- Paço, A.M.F., & Raposo, M.L.B. (2010).

- "Green consumer market segmentation: empirical findings from Portugalijcs". *International Journal of Consumer Studies*, 12(34), 429-436.
- Penning, A. (2014). "Without Compromise: The Intricacies and Innovations of Color Cosmetic Packaging". *Color Cosmetics Packaging*, www.GCImagazine.com.
- Prendergast, G., & Pitt, L. (1996). "Packaging, marketing, logistics and the environment: are there trade-offs?". *International Journal of Physical Distribution & Logistics Management*, 26(6), 60-72.
- Ra naei Kordshouli, H., & Alahyaari Bouzanjani, A. (2012). "The investigation of effects of the mix green marketing on green purchasing decisions of consumers (Case Study: Consumers of Pegah dairy products company in the city of Shiraz)". *Journal of Modern Marketing Research*, 2(1), 112-130. [In Persian]
- Rahimnia, F., & Alawi, M. (2008). "The investigation of effects of competitive energy market on product packaging strategies using Porter's model". *Journal of Review of Commerce, Institute of Business Studies and Research*, 8(31), 31-43. [In Persian]
- Ramdani, N., & Ghorbani, M. (2012). "Prioritization of factors affecting demand for date in terms of packaging (case study: city Borazjan)". Tehran: *The Second National Seminar on Food Security*, 2(1), 295-208. (In Persian)
- Roberts, J. (1996). "Green Consumers in the 1990s: Profile and Implications for Advertising". *Journal of Business research*, 10(36), 217-231.
- Salahshour, A., & Feiz, D. (2010). The application of the golden ratio in the packaging and its impact on consumers' purchasing behavior. *Business Administration Quarterly*, 2(6), 113 ° 134. [In Persian]
- Salahshour, A., Feiz, D. (2009). *The role of packaging in marketing*. Semnan: University of Semnan, 1st edition. [In Persian]
- Silayoi, P., & Speece, M. (2005). "Packaging and purchase decisions: a focus group study on the impact of involvement level and time pressure". *British Food Journal*, 104(10), 356-363.
- Thogersen, J. (2006). "Media attention and the market for green consumer products". *Business Strategy and the Environment, Special Issue: Sustainability Marketing*, 15(3), 145-156.
- Ting Wei, S., Chen Ou, L., Luo, M., & Hutchings, J. (2014). "Package Design: Colour Harmony and Consumer Expectations". *International Journal of Design*, 8(3), 1-19.
- Wang, E.S.T. (2013). "The influence of visual packaging design on perceived food product quality, value, and brand preference". *International Journal of Retail and Distribution Management*, 41(10), 276-283.
- Ying Li, K., & Song, C. (2014). "Study on packaging design positioning and methods based on design accuracy". *Journal of Chemical and Pharmaceutical Research*, 6(3), 885-889.