



## ارائه رویکرد چندمعیاره برای برون سپاری فعالیت های لجستیکی فوق سنگین: موردکاوی صنایع نفت، گاز و پتروشیمی ایران

کیارش وزیری زاده

دانشجوی کارشناسی ارشد مهندسی صنایع، دانشکده فنی و مهندسی، دانشگاه خوارزمی، تهران، ایران

حمیدرضا ایزدبخش

استادیار مهندسی صنایع، دانشکده فنی و مهندسی، دانشگاه خوارزمی، تهران، ایران

حامد داوری اردکانی (نویسنده مسؤول)

استادیار مهندسی صنایع، دانشکده فنی و مهندسی، دانشگاه خوارزمی، تهران، ایران

Email: davari@khu.ac.ir

تاریخ دریافت: ۹۵/۲/۱۲ \* تاریخ پذیرش: ۹۶/۷/۲۵

### چکیده

بی تردید نقش ناوگان حمل و نقل فوق سنگین در احداث و توسعه زیربنای صنعتی کشور بسیار برجسته است. در همین راستا موضوع برون سپاری حمل و نقل تجهیزات فوق سنگین با ارزش بسیار زیاد، مورد توجه بسیاری از سازمان ها در سطح دنیا قرار گرفته است. هدف این مقاله، رتبه بندی ارائه دهندگان خدمات لجستیک حمل و نقل فوق سنگین با استفاده از رویکردهای تصمیم گیری چندمعیاره است. دلیل این امر آن است که در انتخاب گزینه مناسب برای برون سپاری فعالیت های لجستیکی فوق سنگین، معمولاً معیارهای مختلفی مد نظر قرار می گیرند که در تناقض با یکدیگر عمل می کنند. در همین راستا ابتدا با استفاده از نظرخواهی و مصاحبه با متخصصان و با توجه به شاخص های انتخابی در تحقیقات گذشته، به کمک روش دلفی شاخص هایی به منظور رتبه بندی تعیین شده است. سپس متخصصان با استفاده از پرسشنامه به مقایسه زوجی شاخص های ارزیابی پرداخته اند. پس از جمع آوری نظرات متخصصین و تشکیل ماتریس مقایسات زوجی، از روش فرآیند تحلیل سلسله مراتبی (AHP) برای وزن دهی معیارها استفاده شده است. سپس، ارائه دهندگان خدمات لجستیک فوق سنگین با استفاده از روش تاپسیس فازی رتبه بندی شده اند. در گام بعد، نتایج حاصله با استفاده از روش الکره مورد ارزیابی قرار گرفته است. رویکرد تصمیم گیری چندمعیاره ارائه شده به منظور ارزیابی خدمات دهندگان لجستیک فوق سنگین صنایع نفت، گاز و پتروشیمی ایران مورد استفاده قرار گرفته است. نتایج ارزیابی هر دو روش تاپسیس فازی و الکره نشان دهنده این است که شرکت A7 با بالاترین امتیاز، برترین شرکت حمل و نقل فوق سنگین داخلی بوده و بعد از آن ۹ شرکت دیگر به ترتیب رتبه بندی شده اند. به عبارت دیگر، نتایج حاصل از رتبه بندی شرکت های حمل و نقل فوق سنگین به کمک هر دو روش مذکور دارای همخوانی کامل هستند.

**کلمات کلیدی:** حمل و نقل فوق سنگین، روش دلفی، فرآیند تحلیل سلسله مراتبی، روش تاپسیس فازی، روش الکره.

## ۱- مقدمه

جهان امروز را می‌توان جهان صنعت نامید. شناسایی نقاط قوت و ضعف و چاره‌اندیشی بر آنها و استفاده از الگوهای موفق می‌تواند موجب شکوفایی و پیشرفت در هر بخش و نهاد گردد. با توجه به در دسترس بودن، ارزانی و انعطاف‌پذیری حمل و نقل جاده‌ای، این روش حمل و نقل یکی از متداول‌ترین روش‌های جابه‌جایی بار و کالا در سراسر دنیا است. در کشور ما نیز با توجه به توسعه صنایع گوناگون سنگین و نیمه سنگین در نقاط مختلف کشور و نیاز آنها به ایجاد زیرساخت‌های مناسب، تقاضای این گونه صنایع برای استفاده از شبکه جاده‌ای روز به روز افزایش یافته‌است. در این راستا موضوع انتخاب صحیح شرکت ارائه‌دهنده خدمات لجستیکی، یک مسئله راهبردی است.

با برون‌سپاری کار به شرکتهای خارج از سازمان، بر اساس اصل تقسیم کار، کارها با تخصص بالاتری انجام می‌گیرد. ولی در این زمینه چندین مشکل بالقوه مانند فقر کیفیتی کارها، شکست در رسیدن به استانداردهای قابل قبول اجرایی و عدم امنیت کارگران استخدام شده توسط پیمانکاران وجود دارد (Louw, Kok, & Sanderson, 2006). همان طور که مشخص است، یکی از موارد مهم و اساسی، توجه به حمل و نقل و توسعه کمی و کیفی آن می‌باشد. در بخش لجستیک فوق سنگین نیز جابجایی کالا از مراکز عرضه به مقصد و با انتخاب صحیح پیمانکار حمل و نقل دارای اهمیت ویژه‌ای است. دلیل این امر آن است که توزیع و جابجایی کالا باید با صرف حداقل هزینه و در حداقل زمان ممکن صورت پذیرد. صنعت دنیا شکست بسیاری از پیمانکاران را به دلایل مختلفی همچون مسائل مالی، کارایی ضعیف و یا حوادثی که در اثر عدم ملاحظات ایمنی در کار پیش می‌آید، تجربه کرده‌است. بنابراین انتخاب پیمانکار مناسب بسیار مهم بوده و بر نتایج پروژه‌ها تأثیر قابل توجهی دارد. شکست پیمانکاران مختلف منجر به بروز این احساس شده است که سیستم جاری اعطای قرارداد در انتخاب پیمانکاری شایسته برای برآورده‌سازی تقاضاها و برطرف کردن مشکلات و تهدیدات زمان جاری، ناکارا بوده و از این رو باید مورد بازنگری قرار گیرد (Singh & Tieng, 2006).

در انتخاب پیمانکار، باید معیارهای مختلفی همچون تجربه، سابقه، توان مالی و غیره به صورت همزمان مد نظر قرار گیرند. استفاده از این معیارها در کنار قیمت مناقصه اهمیت فراوانی دارد. روش انتخاب پیمانکار باید با ترکیب همزمان همه معیارهای مربوطه که غالباً با یکدیگر ناسازگارند، مناسبترین پیمانکار را شناسایی نماید. علاوه بر این، روش انتخاب پیمانکار باید ساده، منطقی، دقیق و روشن باشد، به طوری که این روش بتواند چرایی انتخاب یک پیمانکار بخصوص، برای پروژههای خاص را نشان دهد (Mahdi, Riley, Fereig, & Alex, 2002). این مطلب از لحاظ حقوقی بسیار حائز اهمیت است، به طوری که در اکثر کشورها کارفرماها موظفند که قبل از برگزاری مناقصات، معیارها و امتیازات مربوط به آنها و سیستم امتیازدهی را رسماً اعلام نمایند (Topcu, 2004). در مقاله حاضر با توجه به توسعه برنامه‌های اقتصادی و گسترش پروژه‌هایی مانند نیروگاه‌های برق، مجتمع‌های پتروشیمی، پالایشگاه‌ها، صنایع فولاد و تولیدی و ... و لزوم استفاده از وسایل حمل و نقل ویژه با ظرفیتهای بالا برای جابجایی محموله‌های فوق سنگین (مانند قطعات پلهای فلزی، ستونها، اجزای توربین بادی، قطعات پالایشگاه‌ها با وزن بیش از ۸۰۰ تن و ارتفاع بیش از ۲۰ متر) تلاش شده تا به منظور انتخاب پیمانکار لجستیک فوق سنگین در صنایع نفت، گاز و پتروشیمی، چارچوبی منسجم و قابل استناد ارائه گردد. ابزار گردآوری اطلاعات در این مقاله پرسشنامه بوده است. در این بخش، به تشریح مرور ادبیات پژوهش پرداخته می‌شود.

تاکنون مطالعات متعددی در زمینه کاربرد روش‌های تصمیم‌گیری چندمعیاره در حوزه‌های مرتبط با صنعت حمل و نقل صورت گرفته‌است. در راستای مطالعه پیشینه پژوهش در حوزه حمل و نقل تجهیزات فوق سنگین، معیارها و روش‌های مورد استفاده برای انتخاب پیمانکاران حمل و نقل در پژوهش‌های متعددی مورد بررسی قرار گرفته‌اند. (Adal & I 2016) مدلی را با استفاده از فرآیند تحلیل شبکه‌ای<sup>۱</sup> و تحلیل پوششی داده‌ها<sup>۲</sup> به منظور انتخاب بهترین پیمانکار لجستیکی با در نظر گرفتن معیارهای قیمت، بیمه، زمان، مشتری، وسعت، تجربه، سیستم اطلاعاتی، تضمین کیفیت، شهرت و عملکرد مالی ارائه کردند.

<sup>۱</sup> ANP

<sup>۲</sup> DEA

(Shojaie, Soltani, & Soltani, 2016) مدلی را با استفاده از روش تاپسیس<sup>۳</sup> به منظور بررسی انتخاب پیمانکار لجستیکی با در نظر گرفتن ۱۹ معیار ارزیابی ارائه کردند. همچنین (Ghazan, Yaz cBeyca, Arslan, & Eldemir, 2016) از روش تحلیل سلسله مراتبی (AHP) و از معیارهای سازگاری، زمان، عملکرد مالی و شهرت برای انتخاب بهترین پیمانکار حمل و نقل استفاده نمودند. در همین راستا (Yan, He, & He, 2016) از روش AHP و مدل های فازی و معیارهای تجهیزات فیزیکی، انبارداری، خدمات و قابلیت عملکردی برای ارزیابی عملکرد پیمانکاران استفاده کردند. (Custos, 2015) از ترکیب روش های ANP و TOPSIS برای انتخاب بهترین پیمانکار حمل و نقل با در نظر گرفتن معیارهای تکنولوژی و تجهیزات، قابلیت اطلاعاتی، سرویس دهی، قابلیت مدیریت، عملکرد اقتصادی و عملکرد استفاده نمود. در پژوهش های جدید داخلی نیز (Rouhbakhsh Meyari Dovom, Mashadi Farahani, & Kazemi, 2015) با استفاده از روش AHP و معیارهای توانایی در توزیع بموقع محصول، هزینه، امانتداری، کارایی و سرعت بالا در توزیع، رضایت مشتری، داشتن تجهیزات کافی و بروز، ارائه خدمات لجستیکی سفارشی، داشتن پرسنل با تجربه، پشتوانه مالی قوی و تخصص به ارزیابی پیمانکاران خدمات لجستیک پرداختند. همچنین (Rastegar, 2015) با ترکیب روش های AHP و FUZZY TOPSIS و معیارهای ایمنی، امنیت، قابلیت اطمینان، کیفیت سرویس، صرفه اقتصادی و قابلیت دسترسی به بررسی انتخاب پیمانکار لجستیکی پرداخته است. (Bagherinejad & Amal Nik, 2012) با استفاده از روش های AHP و ELECTRE و در نظر گرفتن ۹ معیار مختلف ارزیابی به بررسی و انتخاب تأمین کننده خدمات لجستیک پرداختند. (Liu & Wang, 2009) با استفاده از روش دلفی در محیط فازی و با استفاده از ۲۳ معیار ارزیابی به بررسی و انتخاب بهترین تأمین کننده خدمات لجستیک پرداختند. (Efendigil, Onut, & Kongar, 2008) با استفاده از روش FUZZY TOPSIS و با در نظر گرفتن ۱۳ معیار ارزیابی، مسأله انتخاب بهترین تأمین کننده خدمات لجستیک را مورد بررسی قرار دادند.

در حالت کلی، پس از بررسی بیش از ۳۵ مقاله در فاصله سال های ۱۹۹۰ تا ۲۰۱۶ تعداد ۲۱ معیار پرتکرار در تعیین بهترین پیمانکار حمل و نقل مشخص گردید. این معیارها عبارتند از: تجربه، قیمت، کیفیت، شهرت، تجهیزات فیزیکی، توسعه خدمات و بهبود مداوم، زمان، مسئولیت پذیری در برابر هزینه های گارانتی، قابلیت سیستم اطلاعاتی نرم افزاری، مشتری، توانایی حل مشکل، فرهنگ و استراتژی سازمانی، انعطاف پذیری و قابلیت سازگاری با نیازهای مشتری، خدمات، پرسنل، جنبه های محیطی و جنبه های آموزشی، موقعیت مکانی و منطقه تحت پوشش، مالکیت دارایی، مدیریت خلاق، در دسترس بودن مدیریت ارشد و واکنش مناسب به مشکلات پیش بینی نشده. جدول ۱ به ذکر مهم ترین مطالعات مذکور، معیارها و روش های مورد استفاده آنها در رتبه بندی ارائه دهندگان خدمات لجستیک می پردازد.

جدول شماره (۱): مرور ادبیات مقالات مربوط به انتخاب تامین کننده لجستیکی

نام نویسنده و سال	شاخص های معرفی شده برای رتبه بندی ارائه دهندگان خدمات لجستیک	روش مورد استفاده
(Separi et al., 2012)	۱- کاهش بی ثباتی ۲- رضایتمندی ۳- کاهش زمان ۴- کاهش هزینه ۵- سرعت تحویل ۶- دقت اطلاعات ۷- قیمت ۸- حمل و نقل ۹- بهبود کیفیت	VIKOR
(Bagherinejad & Amal Nik, 2012)	۱- سیستم اطلاعاتی لجستیک ۲- ملاحظات مالی ۳- تجربه شرکت در صنایع مشابه ۴- ویژگی های خدمات مشتری ۵- عملکرد شرکت در ارائه به موقع خدمات ۶- تجهیزات لجستیکی در اختیار ۷- سیستم اطلاعاتی لجستیکی ۸- کیفیت خدمات و محصول ارائه شده ۹- رضایت مشتری	AHP-ELECTRE
(Ferizani Farsangi, 2012)	۱- تعرفه ها ۲- پیگیری آنلاین خدمات ۳- سرعت درارایه خدمات ۴- پوشش خدمات درجهان ۵- تنوع خدمات ۶- تنوع در ارایه روش های حمل	AHP, FUZZY TOPSIS
(Soh, 2010)	۱- توانایی در شناسایی و جلوگیری از مشکلات بالقوه	FUZZY ANALYTIC HIERARCHY PROCESS
(Rastegar, 2015)	۱- ایمنی ۲- امنیت ۳- قابلیت اطمینان ۴- کیفیت سرویس ۵- صرفه اقتصادی ۶-	AHP, FUZZY TOPSIS

<sup>3</sup> TOPSIS

نام نویسنده و سال	شاخصهای معرفی شده برای رتبه بندی ارائه دهندگان خدمات لجستیک	روش مورد استفاده
(Lin et al., 2010)	۱- مسئولیت پذیری در برابر هزینه های گارانتی ۲- منعطف در پرداخت هزینه ها	HYBRID MCDM
(Rouhbakhsh Meyari Dovom et al., 2015)	۱- توانایی در توزیع بموقع محصول ۲- کاهش هزینه ها ۳- امانتداری ۴- کارایی و سرعت بالا در توزیع ۵- رضایت مشتری ۶- داشتن تجهیزات کافی و بروز ۷- ارائه خدمات لجستیکی سفارشی ۸- داشتن پرسنل با تجربه ۹- پشتوانه مالی قوی ۱۰- داشتن تخصص لازم	AHP
(Vahdani, Behzadi, & Moosavi, 2015)	۱ ° زمان ۲- قیمت ۳- کیفیت ۴- ظرفیت انجام کار ۵- کل زمان خدمات ۶- انعطاف پذیری ۷- سهم بازار ۸- توسعه بازار ۹- هزینه های زیست محیطی ۱۰- رضایت مشتری ۱۱- سیستم های اطلاعاتی ۱۲- شرکتهای متحد ۱۳- محل ۱۴- تجربه	LS-SVM
(Yan et al., 2016)	۱- تجهیزات فیزیکی ۲- انبارداری ۳- خدمات ۴- قابلیت عملکردی	AHP, FUZZY COMPREHENSIVE EVALUATION
(Gürcan et al., 2016)	۱- سازگاری ۲- زمان ۳- عملکرد مالی ۴- شهرت	AHP
(Shojaei et al., 2016)	۱- قیمت ۲- عملکرد مالی ۳- تجربه ۴- موقعیت مکانی ۵- مالکیت دارایی ۶- خدمات بین المللی ۷- پیش بینی رشد ۸- تجهیزات فیزیکی ۹- قابلیت بهینه سازی ۱۰- سیستمهای اطلاعاتی ۱۱- مشتری ۱۲- زمان ۱۳- مسئولیت پذیری ۱۴- کیفیت ۱۵- بهبود مستمر ۱۶- مدیریت خلاق ۱۷- در دسترس بودن پرسنل ۱۸- مدیریت پرسنل ۱۹- قابلیت استعداد یابی	TOPSIS
Adal & I k (2016)	۱- قیمت ۲- بیمه ۳- زمان ۴- مشتری ۵- وسعت ۶- تجربه ۷- سیستم اطلاعاتی ۸- تضمین کیفیت ۹- شهرت ۱۰- عملکرد مالی	DEA و ANP

با توجه به بررسی و مرور ادبیات در خصوص حمل و نقل فوق سنگین این نتیجه حاصل گردید که کارهای مرتبط موجود، محدود به انتخاب شرکت حمل و نقل لجستیک عمومی هستند و پژوهش منسجمی در زمینه انتخاب شرکت های لجستیک فوق سنگین خصوصاً در ایران انجام نشده است. پژوهش حاضر به دنبال ارائه یک رویکرد تصمیم گیری چندمعیاره برای برون سپاری فعالیت های لجستیکی فوق سنگین است.

## ۲- مواد و روشها

در این قسمت به تشریح مبانی نظری و رویکردهای مورد استفاده در این پژوهش پرداخته می شود.

### • روش دلفی

روش دلفی یک تکنیک ارتباطی ساختارمند است که به منظور پیشگویی هدفمند و تعاملی با تکیه بر هم اندیشی خبرگان ابداع شده و توسعه پیدا کرده است. این روش که از آن در آینده پژوهی استفاده می شود، عمدتاً اهدافی چون کشف ایده های نوآورانه و قابل اطمینان و یا تهیه اطلاعاتی مناسب به منظور تصمیم گیری را دنبال می کند. روش دلفی فرایندی ساختاریافته برای جمع آوری و طبقه بندی دانش موجود در نزد گروهی از کارشناسان و خبرگان است که از طریق توزیع پرسشنامه هایی در بین این افراد و بازخورد کنترل شده پاسخها و نظرات دریافتی صورت می گیرد. به اعتقاد هلمر، دلفی ابزار ارتباطی سودمندی بین گروهی از خبرگان است که فرموله کردن آرای اعضاء گروه را آسان می کند (Adler & Ziglio, 1996).

اساس و پایه تکنیک دلفی بر این است که نظر متخصصان هر قلمرو علمی در مورد پیش بینی آینده معتبرترین نظریست؛ بنابراین برخلاف روشهای پژوهش پیمایشی، اعتبار روش دلفی نه به شمار شرکت کنندگان در پژوهش که به اعتبار علمی متخصصان شرکت کننده بستگی دارد (Rowe & Wright, 1999).

• فرآیند تحلیل سلسله مراتبی<sup>۴</sup>

فرآیند تحلیل سلسله مراتبی یکی از معروفترین فنون تصمیم گیری چند شاخصه است که توسط توماس ال ساعتی در دهه ۱۹۷۰ ابداع گردید. این روش هنگامی که عمل تصمیم گیری با چند گزینه و شاخص تصمیم گیری روبروست، می تواند مفید باشد. اساس فرآیند تحلیل سلسله مراتبی بر مقایسات زوجی استوار است. این مقایسات زوجی می توانند در مورد معیارها یا عملکرد گزینه ها روی معیارها (خصوصاً معیارهای کیفی) صورت گیرند. این روش بر سه اصل استوار است: ساخت مدل، مقایسه معیارها و گزینه ها و تشکیل اولویت ها. برای انجام مقایسه زوجی، کافی است عناصر موجود به صورت دو به دو باهم مقایسه شوند. برای این منظور معمولاً مقایسه زوجی براساس طیف ۹ گانه ساعتی و بر اساس عبارتهای زبانی مورد اشاره در جدول ۲ انجام می شود. به عنوان نمونه، اگر دو عنصر دارای درجه اهمیت یکسانی باشند، عبارت متناظر با آن ها «تقریباً برابر» است و در نتیجه، عدد ۱ انتخاب می شود.

جدول شماره (۲): عبارتهای زبانی مورد استفاده در مقایسات زوجی فرآیند تحلیل سلسله مراتبی و مقادیر کمی متناظر آن ها

تعریف	شدت اهمیت
تقریباً برابر	۱
تقریباً مهم تر	۳
مهم تر	۵
خیلی مهم تر	۷
به شدت مهم تر	۹
مقادیر بینابینی	۲ و ۴ و ۶ و ۸

فرآیند تحلیل سلسله مراتبی به طور خلاصه مطابق با مراحل زیر انجام می شود:

فرض کنید  $C = \{C_j | j = 1, 2, \dots, n\}$  شامل مجموعه معیارها باشد. در نتیجه، مقایسات زوجی معیارها ( $n$  معیار) در معیار ماتریس مربعی  $A$  با بعد  $n$  خلاصه می شود. شکل کلی ماتریس  $A$  در ذیل آمده است:

$$A_I = \begin{bmatrix} a_{11} & a_{12} & \dots & a_{1n} \\ a_{21} & a_{22} & \dots & a_{2n} \\ \dots & \dots & \dots & \dots \\ a_{n1} & a_{n2} & \dots & a_{nn} \end{bmatrix} \quad (1)$$

ضمن آن که با توجه به شرط معکوسی فرآیند تحلیل سلسله مراتبی، رابطه زیر بین درایه های ( $i, j=1, 2, \dots, n$ ) ماتریس مقایسات زوجی  $A$  برقرار است:

$$a_{ii} = 1, a_{ji} = \frac{1}{a_{ij}}, a_{ij} \neq 0$$

سپس از رابطه (۲) برای محاسبه بردار وزن (اهمیت نسبی) معیارها استفاده می شود:

$$A_W = \lambda_{\max} \times W \quad (2)$$

که در آن  $\max$  بزرگترین مقدار ویژه ماتریس مقایسات زوجی  $A$  است.

اگر ماتریس مقایسات زوجی سازگاری کامل داشته باشد، در این صورت ماتریس مقایسه زوجی  $A$  دارای رتبه ۱ است و  $\max = n$  خواهد بود. در چنین شرایطی، وزن ها از طریق نرمال سازی هر یک از سطرها و ستون های ماتریس  $A$  به دست می آیند. باید توجه داشت که کیفیت جواب حاصل از فرآیند تحلیل سلسله مراتبی به سازگاری ماتریس مقایسات زوجی بستگی دارد. شاخص سازگاری به صورت زیر تعریف می شود:

$$CI = (\lambda \max - n) / (n - 1) \quad (۳)$$

و نرخ سازگاری نهایی به صورت نسبت شاخص سازگاری به شاخص سازگاری تصادفی محاسبه می شود:

$$CR = \frac{CI}{RI} \quad (۴)$$

در صورتی که  $CR < 0.1$  باشد، مقایسات زوجی انجام شده و وزن‌های محاسبه شده قابل قبولند. در غیر این صورت، باید در مقایسات زوجی تجدید نظر کنیم و دوباره شاخص سازگاری را محاسبه کنیم.

زمانی که از نظر بیش از یک کارشناس برای تعیین اولویت معیارها و زیرمعیارها استفاده می شود، تکنیک‌های متعددی برای رسیدن به یک دیدگاه کلی یکپارچه وجود دارد. برای نمونه می توان از روش اجماع<sup>۵</sup> استفاده کرد. به این ترتیب که محققین در کنار هم جمع شده و در خصوص هر مقایسه به جمع بندی کلی برسند. البته این روش همه معایب تصمیم گیری گروهی را به همراه دارد و عملاً جدول مقایسه‌ای هر عضو بی‌خاصیت خواهد ماند (Memariani & Azar, 1995).

#### • روش تاپسیس

روش تاپسیس یکی از تکنیک‌های مورد استفاده در تصمیم گیری چند معیاره<sup>۶</sup> است که توسط (Hwang & Yoon, 1981) ارائه شد. در این روش تصمیم گیری، تعدادی گزینه و تعدادی معیار برای تصمیم گیری وجود دارد که باید با توجه به معیارها، گزینه‌ها رتبه بندی شوند، و یا اینکه به هر یک از آنها یک امتیاز تخصیص داده شود. فلسفه کلی روش تاپسیس این است که با استفاده از گزینه‌های موجود، دو گزینه فرضی تعریف می شوند. یکی از این گزینه‌ها شامل مجموعه‌ای از بهترین مقادیر مشاهده شده در ماتریس تصمیم گیری است. این گزینه را اصطلاحاً حل ایده آل مثبت (بهترین حالت ممکن) می نامیم. ضمن اینکه یک گزینه فرضی دیگر نیز تعریف می شود که شامل بدترین حالت‌های ممکن است. این گزینه، حل ایده آل منفی نام دارد. معیارها می توانند دارای ماهیت مثبت یا منفی باشند و واحد اندازه گیری آنها نیز می تواند متفاوت باشد. معیار محاسبه نمرات در روش تاپسیس این است که گزینه‌ها تا حد امکان به گزینه ایده آل مثبت نزدیک و از گزینه ایده آل منفی دور باشند. بر این اساس یک نمره برای هر گزینه محاسبه می شود و گزینه‌ها مطابق این نمرات رتبه بندی می شوند. حل ایده آل مثبت، جوابی است که معیارهای سود را بیشینه و معیارهای هزینه را کمینه کند. همچنین حل ایده آل منفی، جوابی است که معیارهای سود را کمینه و معیارهای هزینه را بیشینه کند. گزینه برتر، گزینه‌ای است که کمترین فاصله را از حل ایده آل مثبت و در عین حال بیشترین فاصله را از حل ایده آل منفی دارد.

گام‌های روش تاپسیس به صورت زیر است:

گام اول: در ابتدا یک ماتریس تصمیم گیری برای رتبه بندی ایجاد می شود:

$$D = \begin{bmatrix} f_{11} & f_{12} & \dots & f_{1j} & \dots & f_{1n} \\ f_{21} & f_{22} & \dots & f_{2j} & \dots & f_{2n} \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \\ f_{i1} & f_{i2} & \dots & \dots & \dots & f_{in} \end{bmatrix} \quad (۵)$$

$A_j$ : معرفی  $j$  امین گزینه  $j=1, 2, \dots, J$

$F_i$ : معرفی  $i$  امین معیار  $i=1, 2, \dots, J$

$F_{ij}$ : شاخصی که عملکرد هر کدام از گزینه‌ها  $A_j$  را با توجه به هر کدام از معیارها  $F_i$  نشان میدهد.

گام دوم: ماتریس تصمیم گیری نرمال شده  $R = [r_{ij}]$  به صورت زیر محاسبه می شود:

$$r_{ij} = \frac{f_{ij}}{\sqrt{\sum_{j=1}^n f_{ij}^2}} \quad j=1, 2, \dots, J \quad i=1, 2, \dots, n \quad (۶)$$

<sup>5</sup> consensus

<sup>6</sup> MCDM

گام سوم: ماتریس تصمیم گیری نرمال شده موزون با استفاده از ماتریس تصمیم گیری چندگانه نرمال شده و ماتریس اوزان شاخص ها به صورت زیر محاسبه می شود:

$$V_{ij} = W_i \times r_{ij} \quad j=1,2,\dots,J \quad i=1,2,\dots,n \quad (7)$$

وزن معیار  $i$  ام

گام چهارم: در این گام حل ایده آل مثبت و حل ایده آل منفی تعیین می شوند:

$$A^+ = \{V_1^+, V_2^+, \dots, V_i^+\} = \{(max_j V_{ij} | i \in I'), (min_j V_{ij} | i \in I'')\} \quad (8)$$

$$A^- = \{V_1^-, V_2^-, \dots, V_i^-\} = \{(min_j V_{ij} | i \in I'), (max_j V_{ij} | i \in I'')\}$$

$I'$  معیار سود و  $I''$  معیار هزینه را نشان می دهند.

گام پنجم: فاصله گزینه ها از حل ایده آل مثبت محاسبه می شود:

$$D_j^+ = \sqrt{\sum_{i=1}^n (V_{ij} - V_i^+)^2} \quad j=1,2,\dots,J \quad (9)$$

سپس فاصله گزینه ها از حل ایده آل منفی محاسبه می شود:

$$D_j^- = \sqrt{\sum_{i=1}^n (V_{ij} - V_i^-)^2} \quad j=1,2,\dots,J \quad (10)$$

گام ششم: ضریب نزدیکی نسبی هر گزینه نسبت به حل ایده آل محاسبه می شود:

$$CC_j^* = \frac{D_j^-}{D_j^- + D_j^+} \quad (11)$$

• روش شباهت به حل ایده آل (تاپسیس) فازی

روش تاپسیس فازی برای رتبه بندی در شرایط وجود ابهام و عدم قطعیت مورد استفاده قرار می گیرد. در مقاله حاضر، از روش تاپسیس فازی با در نظر گرفتن اعداد فازی مثلثی استفاده می شود. در ادامه، بعضی از مفاهیم اصلی مجموعه های فازی مورد اشاره قرار گرفته است.

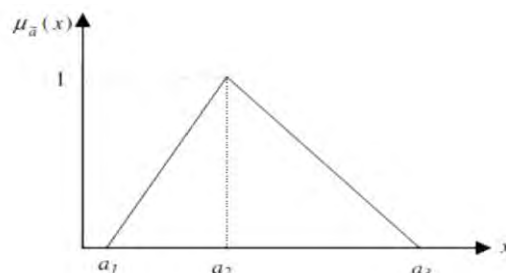
۱- مجموعه فازی  $A$  بصورت  $\tilde{A}$  نشان داده می شود. تابع عضویت  $\mu_{\tilde{A}}(X)$  درجه عضویت  $X$  را روی مجموعه فازی  $A$  نشان می دهد.

$$0 \leq \mu_{\tilde{A}}(X) \leq 1$$

۲- عدد فازی مثلثی  $\tilde{a}$  بوسیله ۳ پارامتر  $(a_1, a_2, a_3)$  نشان داده میشود و تابع عضویت آن بصورت زیر تعریف می شود:

$$\mu_{\tilde{a}}(X) = \begin{cases} \frac{x-a_1}{a_2-a_1} & a_1 \leq X \leq a_2 \\ \frac{x-a_3}{a_2-a_3} & a_2 \leq X \leq a_3 \\ 0 & X \leq a_1 \end{cases} \quad (12)$$

شکل ۱ شمای کلی تابع عضویت یک عدد فازی مثلثی را نشان می دهد.



شکل شماره (۱): شمای کلی تابع عضویت یک عدد فازی مثلثی

۳- متغیرهای زبانی متغیرهایی هستند که به صورت کیفی و کلامی بیان می‌شوند. به طور مثال، متغیر وصفی وزن که می‌تواند شامل مقادیر کم، متوسط، زیاد و خیلی زیاد باشد. این مقادیر کلامی به وسیله اعداد فازی نمایش داده می‌شوند.

۴- وقتی  $\tilde{a} = (a_1, a_2, a_3)$  و  $\tilde{b} = (b_1, b_2, b_3)$  دو عدد فازی مثلثی باشند، فاصله بین آنها از رابطه زیر محاسبه می‌شود:

$$d(\tilde{a}, \tilde{b}) = \sqrt{\frac{1}{3}[(a_1 - b_1)^2 + (a_2 - b_2)^2 + (a_3 - b_3)^2]} \quad (13)$$

با در نظر گرفتن اهمیت معیارها، ماتریس تصمیم‌گیری فازی نرمال شده موزون به صورت زیر می‌باشد:

$$\tilde{V} = [\tilde{v}_{ij}] n \times j \quad j=1, 2, \dots, n \quad (14)$$

$$\tilde{V}_{ij} = \tilde{X}_{ij} \times W_i \quad (15)$$

مجموعه عملکرد گزینه‌ها  $A_j (j=1, 2, \dots, J)$  با توجه به معیارها  $C_i (i=1, 2, \dots, I)$  بصورت ذیل است:

$$\tilde{X} = \{\tilde{x}_{ij}, i = 1, 2, \dots, I, j = 1, 2, \dots, J\}$$

مجموعه وزن معیارها به صورت زیر است:

$$W_i (i=1, 2, \dots, I)$$

گام‌های روش تاپسیس فازی به صورت ذیل می‌باشند:

۱- انتخاب مقادیر وصفی  $\tilde{X}_{ij} = \{i = 1, 2, \dots, n, j = 1, 2, \dots, J\}$  برای گزینه‌ها با توجه معیارها. با توجه به این که مقادیر مربوط به متغیرهای کلامی در فاصله  $\{1, 0\}$  قرار دارند، نیازی به نرمال‌سازی وجود ندارد.

۲- محاسبه ماتریس تصمیم‌گیری فازی نرمال شده موزون

۳- شناسایی جواب‌های ایده‌آل مثبت  $(A^+)$  ایده‌آل منفی  $(A^-)$

جواب ایده‌آل مثبت فازی  $(FPIS, A^+)$  و جواب ایده‌آل منفی فازی  $(FPIS, A^-)$  در معادلات زیر نشان داده شده اند:

$$A^+ = \{V_1^+, V_2^+, \dots, V_i^+\} = \{(max_j V_{ij} | i \in I'), (min_j V_{ij} | i \in I'')\} \quad (16)$$

$$i=1, 2, \dots, I, \quad j=1, 2, \dots, J$$

$$A^- = \{V_1^-, V_2^-, \dots, V_i^-\} = \{(min_j V_{ij} | i \in I'), (max_j V_{ij} | i \in I'')\}$$

$$i=1, 2, \dots, I, \quad j=1, 2, \dots, J$$

$I'$  نشان‌دهنده معیار سود و  $I''$  نشان‌دهنده معیار هزینه هستند.

گام ۴: محاسبه فاصله هر کدام از گزینه‌ها از حل ایده‌آل مثبت و منفی به صورت زیر:

$$D_j^+ = \sum_{i=1}^n d(\tilde{V}_{ij}, V_i^+)^2 \quad j=1, 2, \dots, J \quad (17)$$

$$D_j^- = \sum_{i=1}^n d(\tilde{V}_{ij}, V_i^-)^2 \quad j=1, 2, \dots, J$$

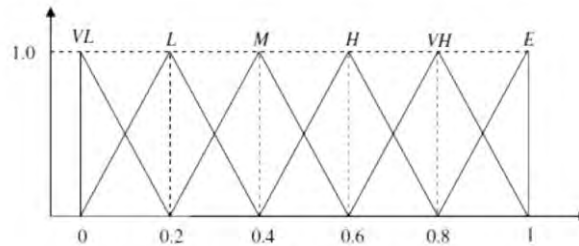
گام ۵: محاسبه شاخص نزدیکی هر یک از گزینه‌ها به حل ایده‌آل

$$CC_j = \frac{D_j^-}{D_j^- + D_j^+} \quad (18)$$

قدم ۶: رتبه‌بندی گزینه‌ها از بالاترین  $CC_j$  به صورت نزولی

در این مرحله، گزینه‌ها به ترتیب نزولی شاخص نزدیکی مرتب می‌شوند و گزینه دارای بالاترین شاخص نزدیکی به عنوان گزینه برتر انتخاب می‌شود.





شکل شماره (۲): تابع عضویت اعداد فازی مثلثی

جدول شماره (۳): مقادیر اعداد فازی مثلثی

مقادیر کلامی	اعداد فازی
(۰/۲ و ۰/۰)	خیلی کم (VL)
(۰/۴ و ۰/۲ و ۰/۰)	کم (L)
(۰/۶ و ۰/۴ و ۰/۲)	متوسط (M)
(۰/۸ و ۰/۶ و ۰/۴)	زیاد (H)
(۱ و ۰/۸ و ۰/۶)	خیلی زیاد (VH)
(۱ و ۰/۸)	شدید (E)

#### • روش الکترو<sup>۷</sup>

روش الکترو یکی از روش های تصمیم گیری چندشاخصه است که در اواسط دهه ۱۹۶۰ در اروپا توسط روی و همکارانش در مؤسسه مشاوره ای SEMA معرفی شد. هدف این پژوهشگران در این روش، انتخاب بهترین راه حل از میان یک مجموعه از راه حل های ارائه شده بود. این روش بر مبنای مفهوم غیررتبه ای در تصمیم گیری بنا شده و دارای دو بخش اصلی است. نخست، ایجاد چندین رابطه غیررتبه ای زوجی بین گزینه ها با هدف مقایسه جامع آن ها و دوم به کارگیری روشی که این مقایسات را مورد ارزیابی قرار داده و گزینه های غیرمؤثر را حذف کند. ورودی این روش، ماتریس تصمیم و بردار وزن شاخصها و خروجی آن رتبه نهایی گزینه است. مراحل روش الکترو بصورت زیر است:

- تشکیل ماتریس بی مقیاس موزون  $V$
- مقایسه دو به دو گزینه ها و تشکیل مجموعه هماهنگی و ناهماهنگی برای هر زوج از گزینه های  $l$  و  $k$
- محاسبه ماتریس هماهنگی
- محاسبه ماتریس ناهماهنگی
- محاسبه ماتریس هماهنگ مؤثر
- محاسبه ماتریس ناهماهنگ مؤثر
- مشخص نمودن ماتریس کلی و مؤثر
- حذف گزینه های کم جاذبه

در ابتدا ماتریس  $V$  تشکیل داده می شود.

با مقایسه دو به دو گزینه ها با یکدیگر مجموعه هماهنگ و ناهماهنگ ایجاد می شود. مجموعه شاخص های موجود به دو زیرمجموعه متمایز هماهنگ  $C_{K,L}$  ناهماهنگ  $D_{K,L}$  تقسیم می شوند. مجموعه هماهنگ شامل کلیه شاخص هایی است که به ازای آنها گزینه  $K$  بر گزینه  $L$  ترجیح داده می شود.

$$\begin{aligned} C_{K,L} &= \{j: r_{kj} \geq r_{lj}\} \\ D_{K,L} &= \{j: r_{kj} < r_{lj}\} = J - C_{K,L} \end{aligned} \quad (19)$$

در مرحله بعد، محاسبه ماتریس همابستگی صورت می‌پذیرد. ماتریس همابستگی یک ماتریس مربعی است که تعداد سطر و ستون آن برابر با تعداد گزینه‌ها می‌باشد.  $C_{K,L}$  برابر است با مجموع وزن معیارهایی که در آن‌ها گزینه  $K$  بر  $L$  برتری دارد:

$$C_{K,L} = \sum_{j \in C_{K,L}} w_j$$

$$C = \{C_{KL}\} = \begin{matrix} 1 & \dots & K & \dots & M \\ 2 & & & & \\ \dots & & & & \\ K & & C_{KL} & & \\ \dots & & & & \\ M & & & & \end{matrix} \quad (20)$$

سپس محاسبه ماتریس ناهمابستگی صورت می‌پذیرد. این ماتریس نیز یک ماتریس مربعی است که تعداد سطر و ستون آن برابر با تعداد گزینه‌ها است.

$$D = \{D_{KL}\} = \begin{matrix} 1 & \dots & K & \dots & M \\ 2 & & & & \\ \dots & & & & \\ K & & d_{KL} & & \\ \dots & & & & \\ M & & & & \end{matrix}$$

عناصر یا درایه‌های این ماتریس به صورت زیر ساخته میشوند:

$$d_{k,l} = \frac{\max_{j \in D_{k,l}} |V_{kj} - V_{kl}|}{\max_{j \in J} |V_{kj} - V_{kl}|} \quad (21)$$

در مرحله بعد، محاسبه  $\bar{C}$  و تشکیل ماتریس همابستگی مؤثر  $F$  انجام می‌شود.

در ماتریس  $C$  میانگین تمام درایه‌ها را محاسبه کرده و آن را  $\bar{C}$  می‌نامند.

$$\bar{C} = \sum_{k=1}^m \sum_{l=1}^m \frac{c_{kl}}{m(m-1)} \quad (22)$$

حال ماتریسی بنام  $F$  تشکیل می‌شود که یک ماتریس مربعی است و تعداد سطر و ستون آن با تعداد گزینه‌ها برابر است. درایه‌های این ماتریس همگی ۰ و ۱ هستند و به صورت زیر محاسبه می‌شوند:

$$\bar{C} = F = \{F_{KL}\} = \begin{cases} C_{KL} \geq \bar{C} \longrightarrow f_{kl} = 1 \\ C_{KL} < \bar{C} \longrightarrow f_{kl} = 0 \end{cases} \quad (23)$$

در مرحله بعد، ماتریس ناهمابستگی مؤثر  $G$  تشکیل می‌شود. ماتریس  $G$  با استفاده از ماتریس  $D$  ایجاد می‌شود.

$$\bar{D} = \sum_{k=1}^m \sum_{l=1}^m \frac{D_{kl}}{m(m-1)} \quad (24)$$

اگر  $\bar{D}$  میانگین درایه‌های ماتریس  $D$  باشد، عناصر ماتریس  $G$  عبارتند از:

$$\bar{d} = G = \{g_{KL}\} = \begin{cases} d_{KL} > \bar{d} \longrightarrow g_{kl} = 0 \\ d_{KL} \leq \bar{d} \longrightarrow g_{kl} = 1 \end{cases} \quad (25)$$

در نهایت، ماتریس کلی و مؤثر  $E$  مشخص می‌شود. در واقع، از تلفیق دو ماتریس  $F$  و  $G$  ماتریسی بنام  $E$  حاصل می‌شود که درایه‌های آن از ضرب نظیر به نظیر درایه‌های  $F$  و  $G$  به دست می‌آید

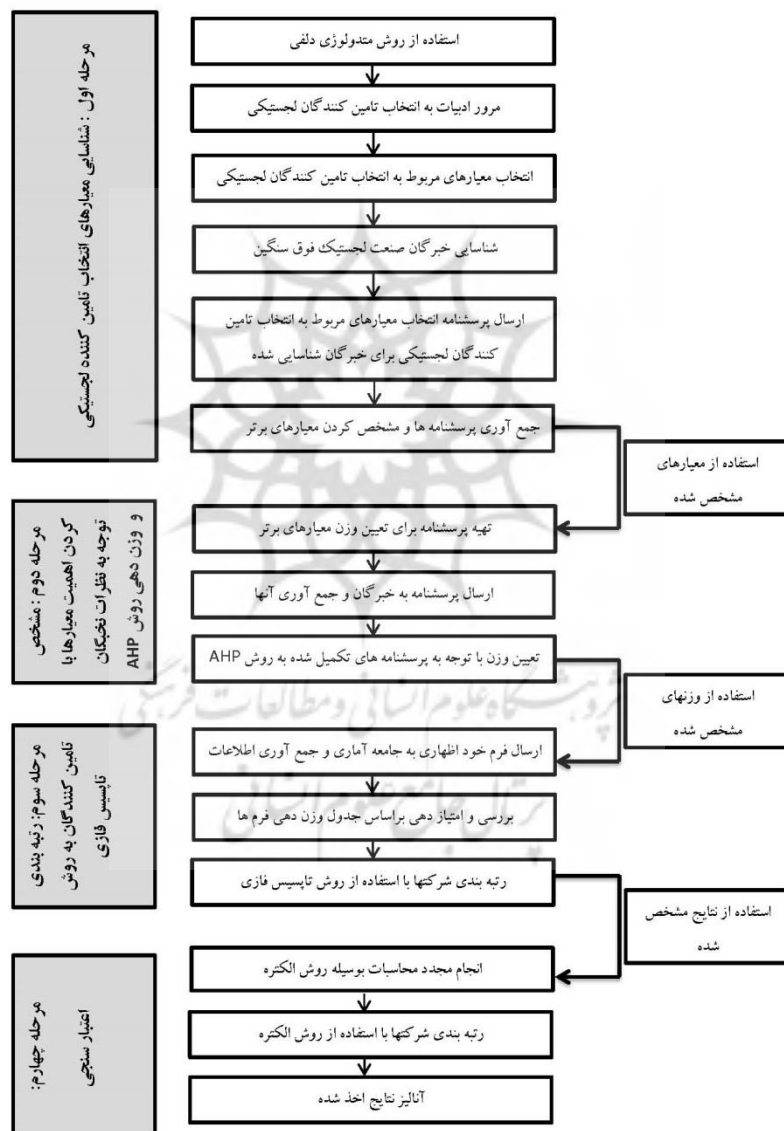
• رویکرد پیشنهادی برای رتبه‌بندی پیمانکاران لجستیک فوق سنگین

همان‌طور که پیش‌تر مورد اشاره قرار گرفت، در این مقاله به رتبه‌بندی شرکت‌های خدمات‌دهنده لجستیک فوق سنگین با استفاده از رویکردهای تصمیم‌گیری چندمعیاره پرداخته می‌شود. مدل پیشنهادی در این پژوهش از ۴ بخش تشکیل شده است:

- تعیین معیارهای لازم برای رتبه‌بندی پیمانکاران لجستیک فوق سنگین به کمک مرور مطالعات

پیشین و نظرخواهی از پنل خبرگان به کمک روش دلفی

- تعیین وزن هر کدام از معیارهای ارزیابی پیمانکاران لجستیک فوق سنگین با استفاده از فرآیند تحلیل سلسله مراتبی
  - رتبه بندی پیمانکاران لجستیک فوق سنگین و انتخاب بهترین پیمانکار با استفاده از روش تاپسیس فازی
  - اعتبارسنجی نتایج رتبه بندی پیمانکاران لجستیک فوق سنگین با استفاده از روش الکره
- شکل شماره (۳): فلوچارت رویکرد تصمیم گیری چندمعیاره ارائه شده را برای رتبه بندی پیمانکاران لجستیک فوق سنگین نشان می دهد.



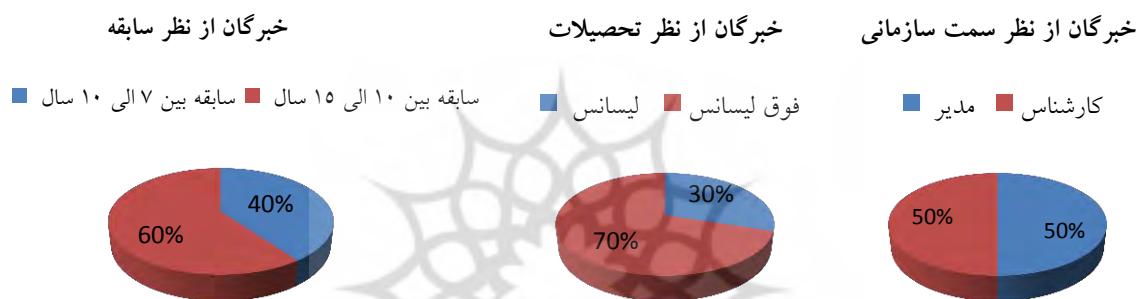
شکل شماره (۳): رویکرد تصمیم گیری چندمعیاره ارائه شده برای رتبه بندی پیمانکاران لجستیک فوق سنگین

### ۳- نتایج و بحث

در این بخش به مرور آنچه جهت پیاده سازی رویکرد ارائه شده انجام شده و نتایج عددی حاصل از آن پرداخته می شود.

### • تعیین معیارهای رتبه‌بندی

همانطور که در شکل ۳ مشاهده می‌شود، یکی از گام‌های اساسی رویکرد پیشنهادی، شناسایی معیارهای رتبه‌بندی شرکت‌های خدمات لجستیک فوق سنگین است. بر این اساس، از میان مقالات معرفی شده در جدول شماره ۱ که مربوط به انتخاب شرکت‌های خدمات لجستیک هستند، ۲۱ معیار ارزیابی شناسایی شد. سپس پنلی از خبرگان شامل ۱۰ نفر از مدیران و کارشناسانی که در واحدهای تأمین تجهیزات و لجستیک شرکت‌های معتبری همچون سازمان انرژی اتمی، شرکت پتروپارس، شرکت تأسیسات دریایی صنایع نفت و گاز، گروه مپنا، شرکت نارگان، شرکت ناردیس، شرکت طراحی و مهندسی صنایع انرژی، پتروشیمی پردیس، پتروشیمی کرمانشاه و شرکت تهران جنوب کار می‌کنند، تشکیل گردید. سپس اطلاعات به دست آمده از ادبیات موضوع، در اختیار پنل خبرگان قرار گرفت و با طراحی پرسشنامه و اجرای روش دلفی از آنها خواسته شد که فهرستی از معیارهای مهم در ارزیابی شرکت‌های خدمات لجستیک فوق سنگین را تدوین کنند. نهایتاً ۶ معیار ارزیابی با توجه به نظرات خبرگان شناسایی شدند. فهرست این معیارها و تعریف آن‌ها در جدول ۴ مورد اشاره قرار گرفته‌است. ضمناً اطلاعات آماری وضعیت تحصیلات، سابقه کار و سمت سازمانی خبرگان در شکل ۴ آمده‌است.



شکل شماره (۴): اطلاعات آماری وضعیت تحصیلات، سابقه فعالیت و سمت سازمانی اعضای پنل خبرگان

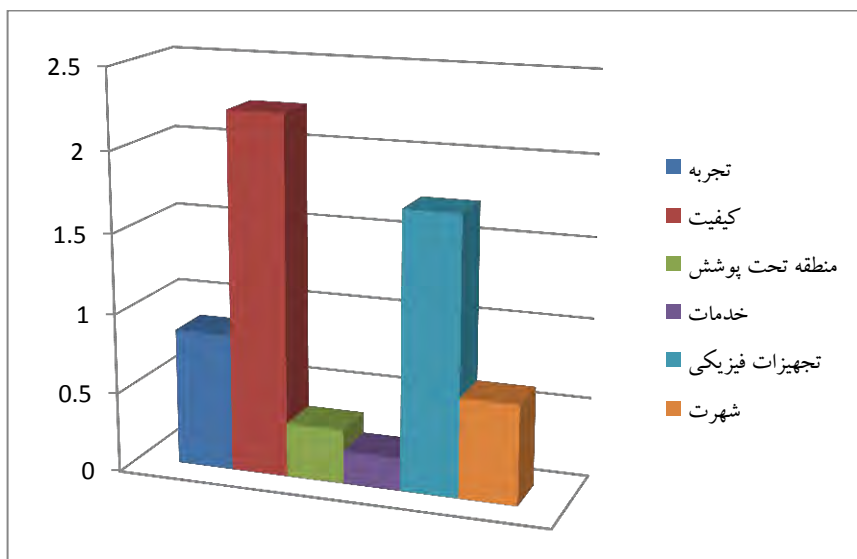
جدول شماره (۴): معیارهای انتخاب تأمین‌کنندگان براساس نظر خبرگان

ردیف	نام معیار	تعریف معیار
۱	تجربه	میزان سال تجربه‌ای که برای حمل تجهیزات مورد نظر دارد
۲	کیفیت	مهمترین و بزرگترین تجهیز مشابه حمل شده سالم
۳	موقعیت مکانی و منطقه تحت پوشش	تعداد شعبه‌ها و نمایندگی‌های شرکت
۴	خدمات	حوزه‌های فعالیت شرکت
۵	تجهیزات فیزیکی	ماشین‌آلات و تجهیزات شرکت
۶	شهرت	توانایی در انبارداری، تحویل سالم در مکان و زمان تحویل و شهرتی که به میزان ارائه خدمات مناسب دارد

در مرحله بعد و به منظور تعیین درجه اهمیت هر واحد و تعیین اوزان هر معیار، از تکنیک AHP استفاده می‌شود.

### • تعیین درجه اهمیت هر واحد و تعیین وزن هر معیار با استفاده از فرآیند تحلیل سلسله‌مراتبی (AHP)

پس از تعیین معیارهای ارزیابی تأمین‌کنندگان خدمات لجستیک فوق سنگین براساس نظر خبرگان و مطالعات پیشین، از فرآیند تحلیل سلسله‌مراتبی برای پیدا کردن اهمیت نسبی معیارها استفاده گردید. به همین منظور پرسش‌نامه‌ای تدوین شد و در اختیار پنل خبرگان قرار گرفت تا به مقایسه زوجی معیارهای ارزیابی بپردازند. پس از اخذ نظر خبرگان، وزن معیارهای ارزیابی با استفاده از فرآیند تحلیل سلسله‌مراتبی و با استفاده از فرمولهای (۱) تا (۴) محاسبه گردید که نتایج آن در شکل ۵ مورد اشاره قرار گرفته‌اند.



شکل شماره (۵): وزن های معیارهای ارزیابی بر طبق نتایج فرآیند تحلیل سلسله مراتبی

- ارزیابی گزینه ها و رتبه بندی نهایی شرکتهای لجستیک فوق سنگین با استفاده از روش تاپسیس فازی

با توجه به مشخص شدن وزن هریک از پارامترها و نیز با عنایت به معیارهای انتخاب تأمین کنندگان براساس نظر خبرگان، فرم های ارزیابی شرکت های حمل و نقل فوق سنگین با ۶ شاخص ذکر شده تهیه و به شرکتهای ذیصلاح داخلی حمل و نقل فوق سنگین ارجاع داده شد. جامعه آماری این پژوهش کلیه شرکتهای عضو انجمن بوژی داران ایران هستند. اعضای این انجمن در سطح کشور بالغ بر ۱۷ شرکت هستند. برای عضویت در این انجمن، شرکت ها باید دارای تعداد معینی محور بوژی و کامیون کشنده و نیز دارای تجربه و نیروی متخصص باشند. با عنایت به انتخاب ۶ معیار از طرف خبرگان، فرم ارزیابی تأمین کنندگان خدمات لجستیک فوق سنگین به شرکت های حمل و نقل فوق سنگین ارسال گردید. لازم به ذکر است از مجموع ۱۷ شرکت عضو انجمن بوژی داران ایران اطلاعات تماسی ۳ شرکت بدست نیامد. همچنین ۴ شرکت ضمن داشتن سوابق بسیار خوب در زمینه حمل و نقل فوق سنگین تمایلی به تکمیل پرسشنامه فوق الذکر نداشتند. در کل ۱۰ شرکت پرسشنامه ها را تکمیل و ارسال نمودند. پرسشنامه های فوق با توجه به جدول وزن دهی فرم ارزیابی تأمین کنندگان خدمات لجستیک فوق سنگین مقایسه و امتیازدهی گردید. لازم به ذکر است که با توجه به عدم اخذ مجوز برای چاپ اسامی شرکت ها در مقاله فوق، اسامی این شرکتها با نمادهای A1 الی A10 بیان می گردد.

جدول شماره (۶): ماتریس ارزیابی فازی برای پیمانکاران حمل و نقل فوق سنگین

شرکت	تجربه	منطقه تحت پوشش						خدمات	تجهیزات فیزیکی			شهرت		
		کیفیت	تجربه	کیفیت	تجربه	کیفیت	تجربه		کیفیت	تجربه	کیفیت			
A1	۰/۱۶	۰/۱۸	۱/۰	۰/۱۶	۰/۱۸	۱/۰	۰/۱۸	۱/۰	۱/۰	۰/۱۶	۰/۱۸	۱/۰	۰/۱۶	۰/۱۶
A2	۰/۱۲	۰/۱۴	۰/۱۶	۰/۱۰	۰/۱۲	۰/۱۴	۰/۱۰	۰/۱۲	۰/۱۴	۰/۱۶	۰/۱۸	۱/۰	۰/۱۲	۰/۱۴
A3	۰/۱۲	۰/۱۴	۰/۱۶	۰/۱۲	۰/۱۴	۰/۱۶	۰/۱۰	۰/۱۲	۰/۱۴	۰/۱۴	۰/۱۶	۰/۱۸	۰/۱۴	۰/۱۶
A4	۰/۱۰	۰/۱۲	۰/۱۴	۰/۱۲	۰/۱۴	۰/۱۶	۰/۱۴	۰/۱۶	۰/۱۸	۰/۱۶	۰/۱۸	۱/۰	۰/۱۰	۰/۱۲
A5	۰/۱۴	۰/۱۶	۰/۱۸	۰/۱۲	۰/۱۴	۰/۱۶	۰/۱۰	۰/۱۲	۰/۱۴	۰/۱۴	۰/۱۶	۰/۱۸	۰/۱۲	۰/۱۴
A6	۰/۱۲	۰/۱۴	۰/۱۶	۰/۱۲	۰/۱۴	۰/۱۶	۰/۱۸	۱/۰	۱/۰	۰/۱۸	۱/۰	۱/۰	۰/۱۴	۰/۱۶
A7	۰/۱۸	۱/۰	۱/۰	۰/۱۸	۱/۰	۱/۰	۰/۱۸	۱/۰	۱/۰	۰/۱۸	۱/۰	۱/۰	۰/۱۸	۱/۰
A8	۰/۱۰	۰/۱۰	۰/۱۲	۰/۱۰	۰/۱۲	۰/۱۴	۰/۱۰	۰/۱۲	۰/۱۴	۰/۱۴	۰/۱۶	۰/۱۸	۰/۱۰	۰/۱۲
A9	۰/۱۸	۱/۰	۱/۰	۰/۱۰	۰/۱۲	۰/۱۴	۰/۱۰	۰/۱۲	۰/۱۴	۰/۱۸	۱/۰	۱/۰	۰/۱۴	۰/۱۶
A10	۰/۱۸	۱/۰	۱/۰	۰/۱۸	۱/۰	۱/۰	۰/۱۰	۰/۱۲	۰/۱۴	۰/۱۸	۱/۰	۱/۰	۰/۱۴	۰/۱۶

وزن	۰/۰۴۳	۰/۰۴۳	۰/۰۴۳	۰/۰۳۷	۰/۰۳۷	۰/۰۳۷	۰/۰۵۰	۰/۰۵۰	۰/۰۵۰	۰/۰۳۵	۰/۰۳۵	۰/۰۳۵	۰/۰۳۵	۰/۰۳۵	۰/۰۳۵	۰/۰۳۵	۰/۰۳۵	۰/۰۳۵
-----	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------	-------

در گام دوم، ماتریس تصمیم‌گیری وزن‌دهی شده فازی، با استفاده از وزن‌های بدست آمده و با استفاده از فرمول شماره (۱۵) در جدول شماره ۴ محاسبه می‌شود.

جدول شماره (۷): ماتریس تصمیم‌گیری وزنی فازی برای پیمانکاران حمل و نقل فوق سنگین

شرکت	تجربه	کیفیت	منطقه تحت پوشش	خدمات	تجهیزات فیزیکی	شهرت
A1	۰/۰۸۶	۰/۱۱۵	۰/۱۴۳	۰/۲۲۴	۰/۲۹۹	۰/۳۷۴
A2	۰/۰۲۹	۰/۰۵۷	۰/۰۸۶	۰/۰۰۰	۰/۰۷۵	۰/۱۴۹
A3	۰/۰۲۹	۰/۰۵۷	۰/۰۸۶	۰/۰۷۵	۰/۱۴۹	۰/۲۲۴
A4	۰/۰۰۰	۰/۰۲۹	۰/۰۵۷	۰/۰۷۵	۰/۱۴۹	۰/۲۲۴
A5	۰/۰۵۷	۰/۰۸۶	۰/۱۱۵	۰/۰۷۵	۰/۱۴۹	۰/۲۲۴
A6	۰/۰۲۹	۰/۰۵۷	۰/۰۸۶	۰/۰۷۵	۰/۱۴۹	۰/۲۲۴
A7	۰/۱۱۵	۰/۱۴۳	۰/۱۴۳	۰/۲۹۹	۰/۳۷۴	۰/۳۷۴
A8	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۲۹	۰/۰۰۰	۰/۰۷۵	۰/۱۴۹
A9	۰/۱۱۵	۰/۱۴۳	۰/۱۴۳	۰/۰۰۰	۰/۰۷۵	۰/۱۴۹
A10	۰/۱۱۵	۰/۱۴۳	۰/۱۴۳	۰/۲۹۹	۰/۳۷۴	۰/۳۷۴

در گام سوم باید به ازای هر  $i$  و  $j$  جواب ایده‌آل مثبت و منفی تعیین شود. بنابراین، حل ایده‌آل فازی مثبت و حل ایده‌آل فازی منفی با استفاده از فرمول شماره (۱۶) محاسبه و سپس  $V^+i$  و  $V^-j$  محاسبه می‌گردد.

جدول شماره (۸): حل ایده‌آل مثبت و حل ایده‌آل منفی

حل ایده‌آل مثبت $V^+i$	مقدار محاسبه شده	حل ایده‌آل منفی $V^-j$	مقدار محاسبه شده
$V^+i$	۰/۱۴۳	$V^-j$	.
$V^+i$	۰/۳۷۴	$V^-j$	.
$V^+i$	۰/۰۵۶	$V^-j$	.
$V^+i$	۰/۰۳۵	$V^-j$	۰/۰۱۴
$V^+i$	۰/۲۸۸	$V^-j$	.
$V^+i$	۰/۱۰۴	$V^-j$	.

در گام چهارم، نزدیکی نسبی هر گزینه به حل ایده‌آل مثبت و منفی با استفاده از فرمول شماره (۱۷) محاسبه می‌شود.

جدول شماره (۹): نزدیکی نسبی هر گزینه نسبت به حل ایده‌آل مثبت

شرکت	تجربه	کیفیت	منطقه تحت پوشش	خدمات	تجهیزات فیزیکی	شهرت	مجموع ایده‌آل مثبت $D_i^+$
	S1+	S2+	S3+	S4+	S5+	S6+	
A1	۰/۰۳۷	۰/۰۹۵	۰/۰۰۶	۰/۰۰۸	۰/۱۸۰	۰/۰۶۴	۰/۳۹۲
A2	۰/۰۸۹	۰/۳۰۵	۰/۴۶۰	۰/۰۰۸	۰/۲۳۵	۰/۰۸۵	۰/۷۷۰

A3	۰/۰۸۹	۰/۲۳۲	۰/۴۶۰	۰/۱۴۹	۰/۱۲۴	۰/۰۸۵	۰/۵۹۱
A4	۰/۱۱۷	۰/۲۳۲	۰/۰۲۴	۰/۰۰۹	۰/۲۳۵	۰/۹۸۸	۰/۷۱۵
A5	۰/۰۶۱	۰/۲۳۲	۰/۰۴۶	۰/۰۱۵	۰/۱۷۹	۰/۰۶۴	۰/۶۰۰
A6	۰/۰۸۹	۰/۲۳۲	۰/۰۰۶	۰/۰۰۴	۰/۱۲۴	۰/۰۴۵	۰/۵۰۱
A7	۰/۰۱۶	۰/۰۴۳	۰/۰۰۶	۰/۰۰۳	۰/۰۳۳	۰/۰۱۲	۰/۱۱۵
A8	۰/۱۳۴	۰/۳۰۵	۰/۰۴۶	۰/۰۱۴	۰/۲۳۵	۰/۰۹۷	۰/۸۳۳
A9	۰/۰۱۶	۰/۳۰۵	۰/۰۴۶	۰/۰۰۳	۰/۱۲۴	۰/۰۶۵	۰/۵۶۰
A10	۰/۰۱۶	۰/۰۴۳	۰/۰۴۶	۰/۰۰۳	۰/۱۲۴	۰/۰۴۵	۰/۲۷۹

جدول شماره (۱۰): نزدیکی نسبی هر گزینه نسبت به حل ایده آل منفی

شرکت	تجربه	کیفیت	منطقه تحت پوشش	خدمات	تجهیزات فیزیکی	شهرت	مجموع ایده آل منفی
	S1-	S2-	S3-	S4-	S5-	S6-	D <sub>j</sub> <sup>-</sup>
A1	۰/۱۱۶	۰/۳۰۵	۰/۰۵۲۹	۰/۰۱۵	۰/۱۲۴	۰/۰۴۵	۰/۶۶۰
A2	۰/۰۶۱	۰/۰۹۶	۰/۰۱۴	۰/۰۱۴	۰/۰۷۴	۰/۰۲۶	۰/۲۸۹
A3	۰/۰۶۱	۰/۱۶۱	۰/۰۱۴	۰/۰۰۸	۰/۱۷۹	۰/۰۲۶	۰/۴۵۲
A4	۰/۰۳۶	۰/۱۶۱	۰/۰۳۵	۰/۰۱۴۹	۰/۰۷۴	۰/۰۱۲	۰/۳۳۴
A5	۰/۰۸۹	۰/۱۶۱	۰/۰۱۴	۰/۰۰۸	۰/۱۲۴	۰/۰۴۵	۰/۴۳۳
A6	۰/۰۶۱	۰/۱۶۱	۰/۰۵۲	۰/۰۱۸	۰/۱۷۹	۰/۰۶۴	۰/۵۳۸
A7	۰/۱۳۴	۰/۳۵۰	۰/۰۵۲	۰/۰۱۸	۰/۲۷۰	۰/۰۹۷	۰/۹۲۴
A8	۰/۰۱۶	۰/۰۹۶	۰/۰۱۴	۰/۰۰۸	۰/۰۷۴	۰/۰۱۲	۰/۲۲۲
A9	۰/۱۳۴	۰/۰۹۶	۰/۰۱۴	۰/۰۱۸۷	۰/۱۷۹	۰/۰۴۵	۰/۴۸۸
A10	۰/۱۳۴	۰/۳۵۰	۰/۰۱۴	۰/۰۱۸	۰/۱۷۹	۰/۰۶۴	۰/۷۶۱

در گام پنجم، فاصله هر کدام از گزینه ها از  $V^+i$  و  $V^-j$  با استفاده از فرمول شماره (۱۸) محاسبه می شود که نتیجه آن در جدول ۸ آمده است. در انتها،  $CC^*_j$  با استفاده از فرمول های ارائه شده برای رسیدن به حل ایده آل محاسبه می شود که نتیجه آن در جدول ۱۱ ارائه شده است. نهایتاً، رتبه بندی گزینه ها با استفاده از اطلاعات کسب شده و محاسبات مراحل قبل انجام می شود. محاسبات انجام شده نشان می دهند که شرکت A7 نسبت به سایر شرکت ها بیشترین امتیاز را کسب نموده است. همچنین سایر گزینه ها به صورت نزولی رتبه بندی گردیده اند.

جدول شماره (۱۱): رتبه بندی نهایی شرکتهای حمل و نقل فوق سنگین داخلی

شرکت	مجموع ایده آل منفی D <sub>j</sub> <sup>-</sup>	مجموع ایده آل مثبت D <sub>i</sub> <sup>+</sup>	CC <sup>*</sup> <sub>j</sub>	رتبه
A7	۰/۹۲۴	۰/۱۱۵	۰/۸۸۸	۱
A10	۰/۷۶۱	۰/۲۷۹	۰/۷۳۱	۲
A1	۰/۶۶۰	۰/۳۹۲	۰/۶۲۶	۳
A6	۰/۵۳۸	۰/۵۰۱	۰/۵۱۹	۴
A9	۰/۴۸۸	۰/۵۶۰	۰/۴۶۵	۵
A3	۰/۴۵۲	۰/۵۹۱	۰/۴۳۳	۶
A5	۰/۴۳۳	۰/۶۰۰	۰/۴۲۵	۷
A4	۰/۳۳۴	۰/۷۱۵	۰/۳۱۸	۸

A2	۰/۲۸۹	۰/۷۷۰	۰/۲۷۳	۹
A8	۰/۲۲۲	۰/۸۳۳	۰/۲۱۱	۱۰

• اعتبار سنجی نتایج حاصله با استفاده از روش الکترو<sup>۸</sup>

روش الکترو یکی از روش‌های تصمیم‌گیری چندشاخصه است که در اواسط دهه ۱۹۶۰ در اروپا توسط روی و همکارانش در مؤسسه مشاوره‌ای سما<sup>۹</sup> معرفی شد. هدف این پژوهشگران در این روش، انتخاب بهترین راه حل از میان مجموعه‌ای از راه حل‌های ارائه شده بود. این روش بر مبنای مفهوم غیررتبه‌ای در تصمیم‌گیری بنا شده و دارای دو بخش اصلی است. نخست ایجاد چندین رابطه غیررتبه‌ای زوجی بین گزینه‌ها با هدف مقایسه جامع آن‌ها و دوم به‌کارگیری روشی که این مقایسات را مورد ارزیابی قرار داده و گزینه‌های غیر مؤثر را حذف کند.

در مقاله حاضر، به منظور بررسی نتایج حاصل از روش تاپسیس فازی قرار شد که از روش دیگری نیز به منظور بررسی صحت محاسبات انجام شده استفاده گردد. از دیگر روش‌های شناخته شده و معتبر در مجموعه روش‌های تصمیم‌گیری چند معیاره، روش الکترو می‌باشد که برای اعتبارسنجی نتایج حاصل از روش تاپسیس فازی به کار گرفته شده است. گام‌های ابتدایی روش الکترو کاملاً مشابه گام‌های ابتدایی تاپسیس فازی هستند و در روش الکترو، مشابه روش تاپسیس فازی، ماتریس بی‌مقیاس موزون  $V$  تشکیل می‌شود. لازم به ذکر است در این مرحله، کلیه ۶ معیار از نوع معیارهای بیشینه‌سازی در نظر گرفته شده‌اند.

جدول شماره (۱۲): ماتریس بی‌مقیاس موزون شده  $V$

شرکت	تجربه	کیفیت	منطقه تحت پوشش	خدمات	تجهیزات فیزیکی	شهرت
نوع معیار	بیشینه‌سازی	بیشینه‌سازی	بیشینه‌سازی	بیشینه‌سازی	بیشینه‌سازی	بیشینه‌سازی
A1	۰/۰۱۷	۰/۰۶۱	۰/۰۱۱	۰/۰۰۳	۰/۰۲۷	۰/۰۰۸
A2	۰/۰۱۰	۰/۰۱۴	۰/۰۰۲	۰/۰۰۴	۰/۰۱۴	۰/۰۰۵
A3	۰/۰۱۰	۰/۰۲۷	۰/۰۰۳	۰/۰۰۳	۰/۰۳۵	۰/۰۰۵
A4	۰/۰۰۷	۰/۰۲۷	۰/۰۰۸	۰/۰۰۳	۰/۰۰۸	۰/۰۰۳
A5	۰/۰۱۴	۰/۰۲۷	۰/۰۰۲	۰/۰۰۳	۰/۰۲۹	۰/۰۱۱
A6	۰/۰۱۰	۰/۰۲۷	۰/۰۱۱	۰/۰۰۴	۰/۰۳۵	۰/۰۱۴
A7	۰/۰۲۳	۰/۰۸۲	۰/۰۱۱	۰/۰۰۴	۰/۰۴۷	۰/۰۲۷
A8	۰/۰۰۳	۰/۰۱۴	۰/۰۰۲	۰/۰۰۳	۰/۰۲۰	۰/۰۰۳
A9	۰/۰۲۳	۰/۰۱۴	۰/۰۰۲	۰/۰۰۴	۰/۰۳۴	۰/۰۱۱
A10	۰/۰۲۳	۰/۰۸۲	۰/۰۰۳	۰/۰۰۴	۰/۰۳۹	۰/۰۱۶

با مقایسه دو به دو گزینه‌ها، مجموعه هماهنگ و ناهماهنگ با استفاده از فرمول (۲۳) تشکیل گردید. مجموعه شاخص‌های موجود به دو زیرمجموعه متمایز هماهنگ  $C_{K,L}$  و ناهماهنگ  $D_{K,L}$  تقسیم شده است. مجموعه هماهنگ شامل کلیه شاخص‌هایی است که به ازاء آنها گزینه  $K$  بر گزینه  $L$  ترجیح داده شده است. در این مرحله پس از محاسبه ماتریس هماهنگی  $C$  و ماتریس ناهماهنگی  $D$ ، ماتریس هماهنگ مؤثر  $F$  و ماتریس ناهماهنگ مؤثر  $G$  با استفاده از فرمول‌های شماره (۲۴) و (۲۵) محاسبه و با توجه به نتایج حاصل، ماتریس کلی و مؤثر  $E$  به صورت زیر محاسبه گردید.

جدول شماره (۱۳): ماتریس کلی و مؤثر  $E$

شرکت	A1	A2	A3	A4	A5	A6	A7	A8	A9	A10
	۱	۲	۳	۴	۵	۶	۷	۸	۹	۱۰
A1	۱	۰	۱	۱	۱	۱	۰	۱	۱	۰

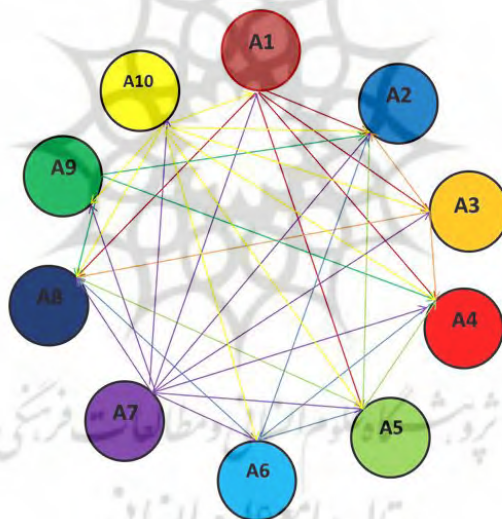
<sup>8</sup> Electre

<sup>9</sup> SEMA



شرکت	A1	A2	A3	A4	A5	A6	A7	A8	A9	A10
A2	۲	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰
A3	۳	۰	۱	۰	۱	۰	۰	۱	۰	۰
A4	۴	۰	۱	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰
A5	۵	۰	۱	۰	۱	۰	۰	۱	۰	۰
A6	۶	۰	۱	۱	۱	۱	۰	۰	۱	۰
A7	۷	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۰	۱	۱
A8	۸	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰
A9	۹	۰	۱	۰	۱	۰	۰	۱	۰	۰
A10	۱۰	۱	۱	۱	۱	۱	۱	۰	۱	۰

در مرحله نهایی، گرافی تشکیل شده که گره های آن شامل گزینه ها است. در این قسمت، عناصری از ماتریس  $E$  که برابر با ۱ می باشد، و در واقع بردار مکان هایی که از گره  $i$  به گره  $j$  وصل شده، استخراج شده و در فرآیند ارزیابی گزینه ها مورد استفاده قرار می گیرد. عدد ۱ بدین معنی است که گزینه  $j$  تحت تسلط گزینه  $i$  قرار دارد.



شکل شماره (۵): نمودار جاذبه گزینه ها

با توجه به نتایج حاصل از نمودار فوق، رتبه بندی گزینه ها به شرح ذیل است:

$$A7 > A10 > A1 > A6 > A9 > A3, A5, A4 > A2, A8$$

همانگونه که مشخص گردید، رتبه بندی حاصل از روش تاپسیس فازی با به کارگیری روش الکترون نیز مورد تأیید قرار گرفت و بدین ترتیب، خروجی حاصل از به کارگیری هر دو روش بیانگر رتبه بندی یکسانی برای تأمین کنندگان است. در جدول ۱۴، نتایج حاصل از رتبه بندی شرکت های حمل و نقل فوق سنگین داخلی به کمک هر دو روش تاپسیس فازی و الکترون مشخص شده است. جدول شماره (۱۴): رتبه بندی نهایی شرکت های حمل و نقل فوق سنگین داخلی براساس هر دو روش

رتبه	تاپسیس فازی	الکترون
۱	A7	A7
۲	A10	A10
۳	A1	A1
۴	A6	A6

A9	A9	۵
	A3	۶
A3, A5, A4	A5	۷
	A4	۸
A2, A8	A2	۹
	A8	۱۰

مسأله انتخاب شرکت حمل و نقل لجستیکی، یک مسئله راهبردی در زنجیره تأمین است. در این مقاله، یک رویکرد تصمیم‌گیری چندمعیاره برای رتبه‌بندی ارائه‌دهندگان خدمات حمل و نقل فوق سنگین در صنایع نفت، گاز و پتروشیمی ارائه گردید. همان‌طور که اشاره شد، با وجود دقت بالایی که در جابجایی تجهیزات فوق سنگین لازم است، انتخاب شرکت‌های حمل و نقل فوق سنگین در شرایط کنونی، صرفاً بر اساس تجارب فردی مدیران و رعایت برخی اصول کلی صورت می‌گیرد، و استفاده از روش‌های علمی و دقیق برای انتخاب شرکت‌های حمل و نقل فوق سنگین متداول نیست. بنابراین، با توجه به قیمت بسیار بالای این تجهیزات، لازم است در روش‌های انتخاب شرکت‌های حمل و نقل تجدید نظر صورت گیرد. در این مقاله، در ابتدا با مطالعه ادبیات موضوع و بهره‌گیری از نظرات خبرگان، معیارهای ارزیابی شرکت‌های ارائه‌دهنده خدمات لجستیک فوق سنگین تعیین شدند. سپس از فرآیند تحلیل سلسله‌مراتبی برای تعیین وزن معیارهای تعیین‌شده استفاده گردید. براساس یافته‌های این پژوهش، شاخص کیفیت بالاترین وزن و شاخص خدمات کمترین وزن را کسب کردند. در گام بعد از روش تاپسیس فازی برای رتبه‌بندی شرکت‌های مذکور استفاده شد. نهایتاً به منظور اعتبارسنجی نتایج حاصل از تاپسیس فازی، از روش الکترونیک نیز برای رتبه‌بندی شرکت‌های مذکور استفاده گردید. نتایج حاصله بیانگر مطابقت نتایج روش‌های تاپسیس فازی و الکترونیک هستند. در رتبه‌بندی گزینه‌ها به وسیله هر دو روش، شرکت A7 بیشترین امتیاز را به خود اختصاص داد و بعد از آن به ترتیب شرکت‌های A1، A10، A6، A9، A3، A5، A4، A2 و A8 قرار گرفتند.

در پژوهش‌های بعدی می‌توان مدل ارائه‌شده را با مدل‌های برنامه‌ریزی ریاضی ترکیب کرد، و یا از سایر مدل‌های تصمیم‌گیری برای رتبه‌بندی و انتخاب بهترین پیمانکار در این زمینه استفاده کرد. از دیگر پیشنهادها آتی تحقیق می‌تواند به بررسی مسأله امکان‌سنجی لجستیک فوق سنگین از منظر ابعاد اقتصادی، حقوقی، عملیاتی و زمان‌بندی و رتبه‌بندی شرکت‌های مذکور بر اساس معیارهای دیگر (مانند مسئولیت‌پذیری، مشتری‌مداری، پرسنل، مالکیت‌داری و ...) اشاره نمود. از جمله محدودیت‌های پژوهش حاضر می‌توان به عدم پاسخگویی مناسب برخی از شرکت‌های فعال در این حوزه، جمعیت اندک خبرگان و محدودیت ذکر اسامی شرکت‌های فعال در این حوزه اشاره کرد.

#### ۴- منابع

1. Adal, E. A., & I Ak, T. (2016). Integration of DEMATEL, ANP and DEA methods for third party logistics providers selection. *Management Science Letters*, 6, 325-340.
2. Adler, M., & Ziglio, E. (1996). *Gazing into the Oracle: the Delphi method and its application to social policy and public health* (1<sup>st</sup> ed.). London: Jessica Kingsley Publishers.
3. Azar. A., & Memariani, A. (1995). A novel technique for group decision making. *Journal of Management Knowledge*, 27-28, 22-32.
4. Bagherinejad, J., & Amal Nik, M. S. (2012). A model to select the third party logistic company in Iran. *Supply Chain Management*, 14, 36. 4-19.
5. Efendigil, T., Onut, S., & Kongar, E. (2008). A holistic approach for selecting a third-party reverse logistics provider in the presence of vagueness. *Computers & Industrial Engineering*, 54, 269-287.

6. Ferizani Farsangi, H. (2012). Selection of the logistic transport company using AHP and Fuzzy TOPSIS. *The 3rd National Conference on Industrial and Systems Engineering, Islamic Azad University: South Tehran Branch, Tehran, Iran.*
7. G̃rcan, ̇. F., Yaz ċI., Beyca, ̇. F., Arslan, ̇. Y., & Eldemir, G. (2016). Third Party Logistics (3PL) Provider Selection with AHP Application. *Procedia - Social and Behavioral Sciences*, 235, 226-234.
8. Lin, Y. T., Lin, C. L., Yu, H. C., & Tzeng, G. (2010). A novel hybrid MCDM approach for outsourcing vendor selection: A case study for a semiconductor company in Taiwan. *Expert Systems with Applications*, 37, 4796-4804.
9. Liu, H. T., & Wang, W. K. (2009). An integrated fuzzy approach for provider evaluation and selection in third-party logistics. *Expert Systems with Applications*, 36, 4387-4398.
10. Louw, W. J. A., Kok, M. C., & Sanderson, C. (2006). Contractor selection: A quantitative, consensus friendly, transparent and objective method. *Southern African Forestry Journal*, 206, 42-35
11. Mahdi, I. M., Riley, M. J., Fereig, S. M., & Alex, A. P. (2002). A multi-criteria approach to contractor selection. *Engineering. Construction and Architectural Management*, 9, 29-37.
12. Rastegar, S. (2015). *Third party supplier selection in reverse logistics using data envelopment analysis* (MSc thesis). University of Kurdistan, Kurdistan, Iran.
13. Rouhbakhsh Meyari Dovom, A., Mashadi Farahani, M. A., & Kazemi, M. (2015). Assessment and ranking the most appropriate criteria to select the logistic service supplier using QFD and Fuzzy AHP. *Journal of Operational Research and Its Applications*, 12, 61-78.
14. Rowe, G., & Wright, G. (1999). The Delphi technique as a forecasting tool: issues and analysis. *International Journal of Forecasting*, 15, 353-375.
15. Separi, Z., Karbasian, M., Sajadi, S. M., & Shirouyehzad, H. (2012). A supplier selection method in green supply chain using VIKOR method. *The 1st International Conference on Industrial and Systems Engineering, Islamic Azad University: Najafabad Branch, Isfahan, Iran.*
16. Shojaie, A. A., Soltani, A. R., & Soltani, M. R. (2016). A fuzzy integrated approach for evaluating third-party logistics. *International Journal of Modeling and Optimization*, 6, 206-210.
17. Singh, D., & Tiong, R. L. K. (2006). Contractor selection criteria: Investigation of opinions of Singapore construction practitioners. *Journal of Construction Engineering and Management*, 132, 998-1008.
18. Soh, S. (2010). A decision model for evaluating third-party logistics providers using fuzzy analytic hierarchy process. *African Journal of Business Management*, 4, 339-349.
19. Topcu, Y. I. (2004). A decision model proposal for construction contractor selection in Turkey. *Building and Environment*, 39, 469-481.
20. Vahdani, B., Behzadi, S., & Mousavi, S. M. (2015). An artificial intelligence model based on LS-SVM for third-party logistics provider selection. *International Journal of Industrial Mathematics*, 7, 301-311
21. Yan, W., He J. L., & He, J. L. (2016). The Evaluation and Selection of Third-Party Logistics Service Vendor. *International Journal of Hybrid Information Technology*, 9, 273-284.

