

## مدل ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی در سازمان‌های دولتی: رویکرد مدل سازی ساختاری تفسیری

محمد حکاک<sup>۱</sup>، عبداله سعیدی<sup>۲\*</sup>، معصومه مؤمنی مفرد<sup>۳</sup>

۱. دانشیار مدیریت، دانشگاه لرستان، خرم‌آباد، ایران.

۲. دانشجوی دکتری مدیریت منابع انسانی، دانشگاه لرستان، خرم‌آباد، ایران.

۳. کارشناس ارشد مدیریت بازرگانی، دانشگاه لرستان، خرم‌آباد، ایران.

تاریخ دریافت: (۱۳۹۷/۰۳/۲۱) تاریخ پذیرش: (۱۳۹۷/۰۴/۰۴)

### Communication Apprehension Human Capitals Model In Government Organizations: Interpretative Structural Approach

Mohammad Hakkak<sup>1</sup>, Abdollah Saedi<sup>2\*</sup>, Masoome Momenimofrad<sup>3</sup>

1. Associate Professor of Management, Lorestan University, Khorramabad, Iran.

2. Ph.D of Human Resources Management, Lorestan University, Khorramabad, Iran.

3. M. A of Business Management, Lorestan University, Khorramabad, Iran.

Received: (11/Jun/8888) Accepted: (66/Nov/8888)

#### Abstract

The purpose of this study was Communication Apprehension human model capitals In government organizations using the Interpretative Structural approach. This research is based on mixed researches in deductive-inductive paradigm that is purposeful and practical. In the qualitative section, the statistical population was 00 experts and managers in government organizations. Which were investigated according to purposeful sampling method and up to saturation of required information and theoretical adequacy. In the quantitative section, the statistical population of the research is managers and experts in government organizations whose have been evaluated using a structural interpretation model approach. In the qualitative part of the research, semi-structured interview was used. Its validity and reliability was tested using Relative content validity coefficient and Kappa-Cohen test. In a quantitative section questionnaire was used. Its validity and reliability were measured using content validity and retest. The results of the study included the introduction of three main consequences Communication Apprehension human capitals: Organizational Non-Commitment, Turnover And Burnout of Job and describes how they are formed. for example, Organizational Non-Commitment Poor readiness of people, Increase fear and doubt And the lack of motivation human resources. Thus, Lack of sufficient motivation in addition to creating a climate of distrust among the staff of the organization, Avoiding them from communicating and interacting with each other will also be followed. The consequence of this process is to create an organizational non-commitment. In the end, according to the findings of research management applications for government agencies mentioned.

#### Keywords

Communication Apprehension Human Capitals, Turnover, Job Burnout, Interpretative Structural Approach.

#### چکیده

پژوهش حاضر با هدف مدل ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی: رویکرد مدل سازی ساختاری - تفسیری انجام پذیرفت. این پژوهش بر پایه پژوهش‌های آمیخته و به صورت کیفی و کمی در پارادایم پرگاتیسم است که از نظر عصف، کاربردی و از جیث ماهیت و روش، توصیفی پیمایشی است. در بخش کیفی جامعه آماری پژوهش ۳۰ نفر از خبرگان و مدیران در سازمان‌های دولتی هستند که براساس روش نمونه‌گیری هدفمند و تا سرحد اشاع اطلاعات موردنیاز و کفایت نظری مورد بررسی قرار گرفته. به علاوه جامعه آماری پژوهش در بخش کمی، مدیران و خبرگان در سازمان‌های دولتی هستند که نظرات آن‌ها با بهره‌گیری از رویکرد مدل سازی ساختاری - تفسیری مورد ارزیابی قرار گرفت. در بخش کیفی پژوهش، ایزار گردآوری اطلاعات صاحبجه نیمه ساختاریافته است که روانی و پایایی آن با استفاده از ضربیت نسبی روانی محظوظ و آزمون کایلای-کوهن مورد آزمون قرار گرفت. ایزار گردآوری اطلاعات در بخش کمی نیز پرسشنامه است که روانی و پایایی آن با استفاده از روانی محظوظ و آزمون مجدد مورد سنجش قرار گرفت. در بخش کیفی، داده‌های به دست آمده از مصاحبه با استفاده از روش کدگذاری زنده و در بخش کمی پژوهش، داده‌ها با استفاده تکنیک رویکرد ساختاری تفسیری تحلیل شد. نتایج پژوهش مشتمل بر معرفی سه پیامد اصلی ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی: عدم تمهد سازمانی، ترک خدمت و فرسودگی شغلی و تشرییج چگونگی شکل گیری آنها است. برای مثال، عدم تعهد سازمانی ماحصل آمادگی ضعیف افراد افزایش ترس و تردید و بی‌انگیزگی منابع انسانی است. بدین ترتیب، فقدان انگیزه کافی علاوه‌بر ایجاد جو بی‌اعتمادی در میان کارکنان سازمان، اجتناب آنها از ارتباط و تعامل با یکدیگر را نیز به دنبال خواهد داشت. که پیامد طی کردن این پرسوه، ایجاد عدم تعهد سازمانی است. همچنین در پایان با توجه به یافته‌ها کاربردهای مدیریتی پژوهش برای سازمان‌های دولتی ذکر شده است.

#### واژه‌های کلیدی

ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی، ترک خدمت، فرسودگی شغلی، رویکرد مدل سازی ساختاری تفسیری.

\*Corresponding Author Abdollah Saedi

7

Email: saedi.ab@fc.lu.ac.ir

\*نویسنده مسئول: عبداله سعیدی

جامعه می‌دانند که افراد از طریق آن می‌توانند مهارت‌ها و دانسته‌های خود را به دیگران انتقال دهند. بر این اساس، نبود ارتباط در سازمان و اجتناب کارکنان از آن (ارتباط گریزی) بر روابط بین فردی در محیط کار و میزان کارایی منابع انسانی تاثیر منفی گذاشته و جریان ارتباط در سازمان را مختل خواهد کرد (ما و هامپل<sup>۵</sup>، ۲۰۱۸: ۶). با ورود به عرصه رقابت، سازمان‌ها مجبورند در برابر رقبا، نیازهای روزافزون و در حال تغییر مشتریان، مزیت‌ها و توانمندی‌های خود را شناخته و با اجرای اقدامات صحیح و برنامه‌ریزی مناسب آنها را به سوی موفقیت هدایت نمایند. پی‌بردن سازمان‌ها به اهمیت روزافزون ارتباطات در دهه‌های اخیر تلاش آنها برای استفاده بهینه و مؤثر از این رویکرد بالرزش را دوچندان کرده است. از طرف یکی از مسائل بسیار مهم و حیاتی در سازمان‌های کنونی بهویژه سازمان‌های دولتی که علاوه‌بر ارائه خدمات ارزش‌دهنده رفاه حال شهروندان؛ مکان‌هایی هستند که محل تعامل کارکنان سازمان و مراجعت آن به عنوان ارباب‌رجوع می‌باشند، مسئله ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی و اجتناب آنها از تعامل با دیگران است. از این‌رو، لازم و ضروری است تا مدیران سازمان‌های دولتی با شناخت و آگاهی کافی از پدیده‌ای به نام ارتباط گریزی کارکنان بتوانند از عواقب و آثار جبران‌نایزی آن ازجمله؛ استرس فردی، کاهش رضایت شغلی، غیبت بیشتر، کاهش عملکرد فردی جلوگیری به عمل آورند. بنابراین، با توجه به آنکه رویکرد ارتباط گریزی به‌طور کلی و به‌طور اخص در سازمان‌های دولتی کمتر مورد توجه قرار گرفته است، پژوهش حاضر بر آن است تا مدلی را در جهت ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی تدوین کند.

### مبانی نظری پژوهش

#### ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی

اصطلاح ارتباط گریزی در دهه (۱۹۷۰) توسط مک کروسکی<sup>۶</sup> به عنوان سطحی از ترس یا اضطراب فرد در ارتباط با دیگران مطرح شد. دالی<sup>۷</sup> و مک کروسکی (۱۹۷۵) معتقدند افرادی که ارتباط گریزی بالایی دارند نگرانی و اضطراب آنها نسبت به مشارکت در ارتباطات در یک وضعیت خاص بیشتر است. بنابراین، آنها به احساسات و عواطف منفی کارکنان در موقع برقراری ارتباط اشاره می‌کنند که منجر به اجتناب از تعامل آنها با دیگران و آزردگی خاطرشان می‌شود (ارکوئرو و دیگران<sup>۸</sup>، ۲۰۱۷: ۹۴۹). شاناهاان<sup>۹</sup> (۲۰۱۱) افراد در فعالیت‌های ارتباطی

### مقدمه

امروزه پیشرفت‌ها و پیچیدگی‌های متنوع و متعدد در عرصه اطلاعات و ارتباطات چنان پرشتاب و عمیق بوده که می‌تواند زمینه هرگونه تغییر و تحول را در زمینه‌های اجتماعی، اقتصادی و فرهنگی برای سازمان‌ها رقم بزند. بدون شک ارتباطات و چگونگی جهت‌گیری آن باعث ایجاد انسجام و پیوند میان اجزای مختلف سازمان شده، به نحوی که توانمندسازی، پیشبرد اهداف و مأموریت‌های آن را محقق خواهد ساخت (باربور و دیگران<sup>۱</sup>، ۲۰۱۸: ۷). بدین ترتیب، بحث پیرامون موضوع ارتباطات و تعاملات درونی و بیرونی سازمان و قلمرو کاربرد آن روزبه‌روز بیشتر می‌شود، به‌طوری که مدیران سازمان دریافت‌های و که وجود ارتباط مؤثر و کارآمد در میان نیروی‌های انسانی و درک انگیزه‌های ارتباطی آنان، در توفیق مدیران جهت کسب مقاصد طراحی شده یک عامل کلیدی است. چراکه شکل‌گیری یک فرایند ارتباطی سالم به‌تمامی کارکنان در سطوح‌های مختلف سازمان اجازه می‌دهد تا با یکدیگر تعامل داشته و زمینه‌ساز افزایش میزان بهره‌وری، ارزش‌های کاری، عملکرد شغلی، رضایتمندی کارکنان و ذی‌نفعان راهبردی سازمان شود (پینلی و اتوبا<sup>۲</sup>، ۲۰۱۷: ۹). اما علی‌رغم نقش اساسی و محوری ارتباط، برخی از افراد در سازمان از رویارویی و ایجاد ارتباط و تعامل با دیگران اجتناب می‌کنند. بنابراین، بدیهی است فقدان تعامل کارکنان علاوه‌بر کاهش کیفیت ارتباطات و ترک خدمت می‌تواند جو بی‌اعتمادی در سازمان را نیز رواج دهد. از این‌رو، برای پرهیز از چنین اجتنابی شناخت و تسلط بر رویکردهایی همچون ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی<sup>۳</sup> به‌منظور رفع موانع ارتباطی میان آنها امری بسیار حیاتی است. ارتباط گریزی سطحی ترس یا دلواپسی در ارتباطات واقعی یا مورد انتظار با شخص یا اشخاص دیگر است. به عبارتی دیگر، واکنش‌های منفی در تعامل با دیگران را نشان می‌دهد که نه تنها زندگی شخصی بلکه زندگی شغلی فرد، دستاوردهای شغلی و حتی سازمانی را مخدوش می‌سازد (لی<sup>۴</sup>، ۲۰۱۸: ۱۰۲).

بدون تردید سده‌های بیست و بیست و یکم، شاهد مهمترین و پیشرفته‌ترین اختراقات، توسعه و تکمیل ابزارهای نوین و شیوه‌های جدید در حوزه ارتباطات به حساب می‌آید. از همین‌رو، بر کسی پوشیده نیست که ارتباط هم در محیط بین‌المللی و هم در محیط داخلی نقش تعیین‌کننده‌ای ایفا می‌کند. از طرفی دیگر، بسیاری ارتباط را سرچشمه فرهنگ و تکامل

5. Ma & Hample

6. McCroskey

7. Daly

8. Arquero& et al.

9. Shanahan

1. Barbour & et al.

2. Pilny & Atouba

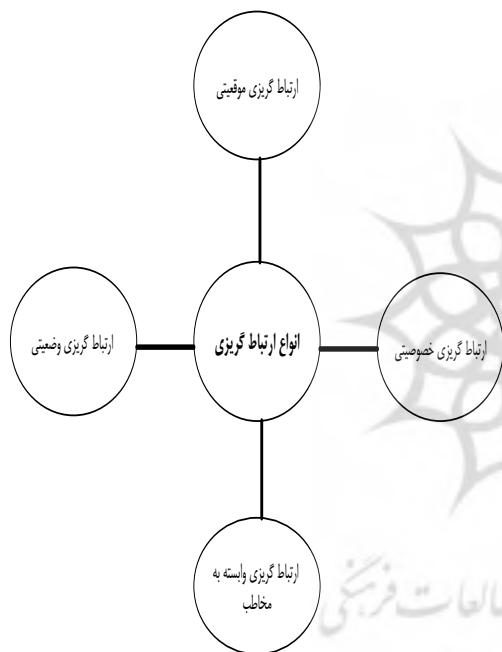
3. Communication Apprehension human capitals

4. Lie

فقدان زبان یعنی انسان دور افتاده از جامعه فاقد ابزار اساسی ارتباط یعنی زبان است. از این‌رو، نه می‌تواند دانسته‌هایش را انتقال دهد و نه از تجارت دیگران بهره‌های کسب کند (رحیم نیا و حسن‌زاده، ۱۳۸۸).

### انواع ارتباط گریزی

براساس مطالعات صورت گرفته از طریق محققان مختلف (مکروسکی و بیتی<sup>۸</sup>؛ ۱۹۸۶؛ مکروسکی، ۱۹۸۳؛ دیویتو<sup>۹</sup>؛ ۲۰۰۱؛ دیویتو<sup>۹</sup>؛ ۲۰۰۱؛ به نقل از پرتی<sup>۱۰</sup>؛ ۲۰۱۶) ارتباط گریزی دارای چهار نوع است که در شکل یک ارائه شده است و در ادامه هر کدام به‌طور مختصر تشریح خواهد شد.



شکل ۱. انواع ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی

**ارتباط گریزی موقعیتی<sup>۱۱</sup>:** یعنی با توجه به شرایط ارتباط گریزی فرد تعییر می‌یابد. به عبارتی دیگر، افراد مبتلا به ارتباط گریزی موقعیتی ممکن است در بعضی از موقعیت‌ها و شرایط ارتباط گریزی را تجربه کند (پرتی، ۲۰۱۶). این رویکرد نشان می‌دهد که افراد در مورد برقراری ارتباط در یک موقعیت خاص به شدت احساس ترس یا نگرانی می‌کنند، در حالی که در موقعیت‌های دیگر کمتر یا حتی هیچ‌گونه نگرانی

که با دیگران دارند، تنش‌های (ترس، دلهزه) ناشی از ارتباط گریزی توانایی آنها را برقراری ارتباط تحت تأثیر قرار می‌دهد و ضمن ایجاد مشکلاتی در تصمیم‌گیری افراد؛ منجر به کاهش عملکرد آنها با توجه به انتظارات سازمان می‌شود (Tang Fan<sup>۱</sup>، ۲۰۱۷). باند<sup>۲</sup> (۱۹۸۴) نیز بیان می‌کند که ارتباط گریزی الگویی الگویی از اضطراب و نگرانی است که می‌تواند مانع برقراری ارتباط مؤثر، جلوگیری از پیشرفت فرد در آینده و حتی مهارت‌های اجتماعی و عزت نفس فرد را نیز تحت تأثیر قرار دهد (تعییم و دیگران، ۲۰۱۵؛ ۹۵۳). در تعریفی دیگر، بورگون و روفرن<sup>۴</sup> (۱۹۷۸) ارتباط گریزی را عدم تمایل افراد به برقراری ارتباط با دیگران یا اجتناب از تعامل عنوان می‌کنند. همچنین اذعان می‌دارند افرادی که ارتباط گریزی را تجربه می‌کنند از اینکه دیگران آنها را فریب و یا سرزنش کنند، خود را از اجتماعات عقب می‌کشند. بدین ترتیب، اجتناب و عقب کشیدن فرد در ارتباط با دیگران باعث می‌شود در نظر دیگران فردی ضعیف جلوه کند و پیامدهای نامطلوبی در حوزه‌های سیاسی، اجتماعی و اقتصادی را برای وی در پی داشته باشد (براستو<sup>۵</sup>، ۲۰۱۷؛ ۸). ارتباط گریزی، یک بی‌نظمی فکری یا روانی نیست، بلکه خود فرد است که این حالت را به خود تلقین می‌کند، پس اگر اراده کند؛ می‌تواند با این القاتات فکری مبارزه کند. ادری<sup>۶</sup> (۲۰۱۴) دلایل مختلفی از جمله: انتظارات نامناسب فرد، ترس از اینکه مورد ارزیابی دیگران قرار گیرند، تمکن بیش از اندازه بر موضوع، عزت نفس پایین و ترس از واکشن مخاطبان را عوامل اجتناب افراد در تعامل با دیگران ذکر می‌کنند (انی و دیگران، ۲۰۱۷؛ ۱۶۱). بنابراین، در کل می‌توان بیان داشت که فقدان ارتباط یا عدم تمایل افراد به ارتباط با دیگران می‌تواند عوایقی همچون سکون نسبی زمان اجتماعی، عدم امکان انتقال دانسته‌ها و فقدان زبان را به وجود آورد. سکون نسبی زمان اجتماعی بدین معناست که ارتباط افراد با هم؛ موجبات احراز تخصص و ارتقای فرهنگی را فراهم می‌آورد، در صورتی که حیطه حرکت در حیات فردی که تنها زندگی می‌کند ناچیز باشد، روزهای گذشته، حال و آینده وی فرقی ندارد و زمان اجتماعی او دچار نوعی سکون نسبی می‌شود. منظور از عدم امکان انتقال دانسته‌ها این است که افراد با حضور در اجتماعات قادرند دانسته‌ها و مهارت‌های خود را انتقال دهند و درنهایت

1. Tang Fan

2. Bond

3. Nayem & et al.

4. Burgoon & Ruffner

5. Prasetyo

6. Idri

7. Aeni & et al.

8. Beatty

9. Devito

10. Petry

11. Context-Based Communication Apprehension

بیمه‌ها، آموزش، مسائل مربوط به بیمه‌ها و کارمندان شعبه) را عنوان عوامل تأثیرگذار بر میزان ارتباط گریزی شناسایی کردند. نتایج تحقیق اردشیرزاده و فرهنگی<sup>(۱۳۹۲)</sup> حاکی از آن بود که هوش عاطفی و مؤلفه‌هایش بر سطوح ارتباط گریزی تأثیر معکوس دارند. به نحوی که هرچه هوش عاطفی و مؤلفه‌های آن در میان کارکنان صدا و سیما افزایش یابد، میزان ارتباط گریزی آنان کاهش می‌یابد. رحیم‌نیا و حسن‌زاده<sup>(۱۳۸۸)</sup> اذعان داشتند که ادراک از فضای سیاسی بر میزان ارتباط گریزی ادراک کارکنان از فضای سیاسی بر میزان ارتباط گریزی از طریق ادراک عدالت سازمانی تأیید نشد. یافته‌های لی<sup>(۲۰۱۸)</sup> حاکی از آن بود که استراتژی‌های یادگیری میزان ارتباط گریزی افراد را کاهش می‌دهد و تمایل آنها را به برقراری ارتباط مؤثر افزایش می‌دهد. رونگ ما و هامپل<sup>(۲۰۱۸)</sup> با انجام پژوهشی نشان دادند که ارتباط گریزی میان فرهنگی، علاوه بر مقاومت افراد در ارتباطات مستقیم، قصد تعامل آنها را نیز تحت تأثیر قرار می‌دهد. نتایج مطالعه عظمی و شام<sup>(۲۰۱۸)</sup> حاکی از آن بود که ارزیابی شفاهی مبتتنی بر آموزش می‌تواند سطح ارتباط گریزی، نگرانی از آزمون و ترس از ارزیابی منفی افراد را کاهش دهد. این و دیگران<sup>(۲۰۱۷)</sup> در پژوهشی بیان داشتند که افرادی که میزان ارتباط گریزی بالایی را تجربه می‌کنند علاوه بر اینکه بیشترین ترس و اضطراب را در هنگام صحبت‌کردن در اجتماع دارند، به احتمال زیاد به دلیل کمبود مهارت‌های گفتاری و ارتباطی روزبه روز از میزان بهره‌وری آنها در سازمان کاسته می‌شود. تکنیک تانگ و چی لین<sup>(۲۰۱۷)</sup> در در مطالعه‌ای که انجام دادند خاطرنشان کردند که به کارگیری روش‌ها و تکنیک‌های آموزش به طور چشمگیری سطح ارتباط گریزی افراد را کاهش و توان خلاقیت آنها را بالا می‌برد. یافته‌های آنها راهنمایی مفیدی را برای افراد فراهم می‌آورد تا از طریق آن مهارت‌های ارتباطی، خلاقیت و توانایی حل مسئله را برای رضایت از مسیر شغلی خود بهبود بخشدند. همچنین شی و دیگران<sup>(۲۰۱۵)</sup> در پژوهشی ارتباط صحبت با خود و میزان آن را با ارتباط گریزی مورد بررسی قرار دادند و اذعان داشتند که هرچه صحبت‌کردن با خود تقویت شود، میزان ارتباط گریزی افراد در جمع کاهش می‌یابد. از طرفی نتایج پژوهش آنها نشان داد افرادی که ارتباط گریزی بالایی را تجربه می‌کنند، در صحبت با خود انتقاد زیادی به عمل می‌آورند. نعیم و دیگران<sup>(۲۰۱۵)</sup> بیان داشتند که سن، جنسیت و میزان

در مورد برقراری ارتباط ندارند. مکرووسکی<sup>(۱۹۸۳)</sup> ارتباط گریزی موقعیتی را به عنوان جهت‌گیری نسبتاً پایدار فرد به سوی ارتباط در یک موقعیت خاص بیان می‌کند (هورویتز<sup>۱</sup>، ۲۰۰۲: ۳).

**ارتباط گریزی خصوصیتی<sup>۲</sup>**: در این نوع رویکرد گرایش مداوم به ارتباط براساس شخصیت است و متغیرهای متنوع را در بر می‌گیرد که شامل مخاطبان، زمان و شرایط می‌شود (اردشیرزاده و فرهنگی، ۱۳۹۲: ۱۵). در این حالت به نظر می‌رسد که افراد از لحاظ ژنتیکی سطح بالاتری از ارتباط گریزی را داشته باشند (برتی، ۲۰۱۶: ۱۲). بنابراین، در ارتباط گریزی خصوصیتی یا شخصیتی، نمره فرد از این نوع ارتباط گریزی در شرایط مختلف و درگذر زمان تقریباً یکسان خواهد بود (دامغانیان و روزبان، ۱۳۹۵: ۵۲).

**ارتباط گریزی وضعیتی<sup>۳</sup>**: در این نوع از ارتباط گریزی فرد نسبت به ارتباط برقرار کردن با یک فرد یا گروهی از افراد در یکزمان یا موقعیت خاص واکنش نشان می‌دهد. درواقع، این نوع ارتباط گریزی قابل انتقال به موقعیت‌های مشابه است؛ یعنی زمانی که فرد در یک موقعیت مشابه قرار گیرد همان اضطراب و نگرانی به سراغ وی می‌آید و ممکن است بهراسد (رحیم‌نیا و حسن‌زاده، ۱۳۸۱: ۳۱). گرایش یا تمایل ناپایدار شخص در ارتباط با یک فرد یا گروهی از افراد را نشان می‌دهد (مکرووسکی، ۱۹۸۳: ۱۴).

**ارتباط گریزی وابسته به مخاطب<sup>۴</sup>**: به ترس یا تشویش از مخاطب یا گروه خاصی مربوط می‌شود. یعنی بیشتر از دیگران نشان ویژگی فرد باشد؛ واکنشی است که نسبت به دیگران نشان می‌دهد (آدیمی و دیگران<sup>۵</sup>، ۲۰۱۷: ۸۱). بدین ترتیب، این نوع ارتباط گریزی بسیار خاص است و احتمال دارد در افراد مختلف متفاوت است. بسیاری از افراد معتقدند که در ارتباط برقرار کردن در یک موقعیت خاص یا با یک فرد خاص در طول زندگی‌شان دچار ترس و اضطراب شده‌اند (عظامی و شام، ۲۰۱۸: ۲۱).

### پیشنهاد پژوهش

دامغانیان و روزبان (۱۳۹۵) در پژوهشی نشان دادند که سه دسته عوامل فردی (ویژگی‌های نماینده، انگیزه، اطلاعات و تجربه)، محیطی (ناظر و مشتری) و سازمانی (قوانين مربوط به

1. Horowitz

2. Trait-Like Communication Apprehension

3. Situational Communication Apprehension

4. Audience-Based Communication Apprehension

5. Adeyemi & et al.

6. Azmi & Sham

که در سال ۱۹۷۴ از طریق وارفیلد<sup>۴</sup> مطرح شد. به عبارتی ISM بررسی پیچیدگی سیستم را امکان‌پذیر و آن را به گونه‌ای ساختاردهی می‌کند که به راحتی قابل فهم باشد (هانگ و همکاران<sup>۵</sup>: ۲۰۰۵: ۲۶). این روش تفسیری است به‌طوری که گروهی از خبرگان تصمیم‌می‌گیرند که آیا و چگونه عناصر به هم مرتبط هستند؛ و مدلی ساختاری است از جهت اینکه قادر است روابط میان شاخص‌هایی که به صورت تکی یا گروهی به یکدیگر وابسته‌اند؛ را تعیین کند و به روش مدل‌سازی، روابط خاص و ساختار کلی را به صورت یک مدل توضیح می‌دهد. بنابراین، این تکنیک ابزاری برای ایجاد نظم در پیچیدگی روابط بین متغیرهاست و گزینه مناسبی برای مقابله با موضوعات پیچیده به خصوص در زمان بهره‌گیری از تفکر سیستماتیک و منطقی است (قبری و صفائی شکیب، ۱۳۹۵: ۹).

**یافته‌های جمعیت شناختی**  
در جدول یک ویژگی‌های جمعیت شناختی نمونه پژوهش مشخص شده است.

جدول ۱. مشخصات جمعیت شناختی نمونه

| ۲۱ | مرد                       | جنسیت   |
|----|---------------------------|---------|
| ۹  | زن                        |         |
| -  | کارشناسی                  |         |
| ۱۳ | کارشناسی ارشد             | تحصیلات |
| ۱۷ | دکتری                     |         |
| ۱۴ | دانشگاه لرستان            |         |
| ۷  | سازمان امور اقتصاد        |         |
|    | و دارایی                  | سازمان  |
| ۹  | سازمان صنعت، تجارت و معدن |         |

### یافته‌های پژوهش

تعیین متغیرهای مورد استفاده در مدل ISM: در این پژوهش با استفاده از مصاحبه نیمه ساختاریافته ابعاد و مؤلفه‌های ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی شناسایی شد. برای تحلیل این داده‌ها از نرم‌افزار Atlas.ti و روش کدگذاری زنده استفاده گردید. بدین ترتیب که از میان متون

تحصیلات افراد از جمله عوامل مؤثر در ارتباط گریزی آنها است و این مقیاس‌ها می‌توانند به افراد در غلبه بر ارتباط گریزی و توسعه مهارت‌های ارتباطی کمک کند. هم یک و لی<sup>۶</sup> (۲۰۱۴) با بررسی ارتباطات مجازی بر ارتباط گریزی افراد نشان دادند که در بحث بر روی موضوع یکسانی، افراد در موقعیت‌های مجازی به نسبت ملاقات‌های رودررو ارتباط گریزی کمتری را تجربه می‌کنند.

### روش‌شناسی پژوهش

این پژوهش بر پایه پژوهش آمیخته و به صورت کیفی و کمی در پارادایم پرگماتیسم انجام شده است که از نظر هدف، کاربردی و از حیث ماهیت و روش، توصیفی پیمایشی است. چون پژوهش حاضر یک پژوهش آمیخته است، باید روش‌شناسی پژوهش به تفکیک بخش کیفی و کمی ارائه شود. جامعه آماری پژوهش ۳۰ نفر از خبرگان و مدیران در سازمان‌های دولتی (دانشگاه لرستان، سازمان امور اقتصاد و دارائی و سازمان صنعت، معدن و تجارت) هستند که براساس روش نمونه‌گیری هدفمند انتخاب شده‌اند. دلیل انتخاب جمجم نمونه ۳۰ نفری، اصل کفايت نظری در پژوهش کیفی است که بیان می‌کند در نمونه‌گیری تا سرحد اشباع اطلاعات موردنیاز، داده‌ها جمع‌آوری شوند و هرگاه داده و اطلاعات جدیدی به دست نیامد، کفايت نظری حاصل شده است. به علاوه جامعه آماری پژوهش در بخش کمی، مدیران و خبرگان در دانشگاه هستند که نظرات آن‌ها با بهره‌گیری از رویکرد مدل‌سازی ساختاری - تفسیری (ISM)<sup>۷</sup> مورد ارزیابی قرار گرفت و نهایی نهایی شد. در بخش کیفی پژوهش ابزار گردآوری اطلاعات مصاحبه نیمه ساختاریافته است که روایی و پایایی آن با استفاده از ضریب روایی نسبی محتوا (CVR) و آزمون کاپای-کوہن مورد آزمون قرار گرفت. ابزار گردآوری اطلاعات در بخش کمی نیز پرسشنامه ماتریس ISM است که روایی و پایایی آن با استفاده از روایی محتوا و آزمون مجدد موردنیجش قرار گرفت. در بخش کیفی، داده‌های کیفی به دست آمده از مصاحبه با استفاده از نرم‌افزار Atlas.ti و روش کدگذاری زنده<sup>۸</sup> تحلیل شد. به علاوه در بخش کمی پژوهش، با استفاده از نرم‌افزار Matlab آماده‌سازی داده‌ها انجام شد و درنهایت با استفاده از روش کدگذاری زنده<sup>۹</sup> ارتباط گریزی میان عناصر یک سیستم پیچیده است.

1. Hammick & Lee

2. Interpretive Structural Modeling

3 Live coding

شدن و درنهایت عواملی که در جدول ۱ مشاهده می‌شود،  
به عنوان متغیرهای ورودی شناسایی شد.

مصاحبه عبارات، اشارات و جمله‌واره‌هایی که بیان کننده ابعاد و مؤلفه‌های ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی بودند، تجمعی

## **جدول ۲. عوامل شناسایی شده ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی**

| ردیف | عامل شناسایی شده       | ردیف | عامل شناسایی شده |
|------|------------------------|------|------------------|
| ۱    | آمادگی ضعیف            | ۹    | ترک خدمت         |
| ۲    | افزایش بی اعتمادی      | ۱۰   | ایجاد بدینبی     |
| ۳    | کمبود مهارت‌های گفتاری | ۱۱   | اجتناب در ارتباط |
| ۴    | عدم انگیزش             | ۱۲   | بیگانگی اجتماعی  |
| ۵    | افرازیش ترس و تردید    | ۱۳   | کاهش بهره‌وری    |
| ۶    | نگرانی ارتباطی         | ۱۴   | عدم تعهد سازمانی |
| ۷    | اختلال در ارتباط       | ۱۵   | فرسودگی شغلی     |
| ۸    | کاهش عزت نفس           |      |                  |

(راوى و شانکر، ۲۰۰۵). درواقع، جهت تشکیل ماتریس روابط درونی متغیرها از خبرگان شرکت‌کننده در فرایند ISM خواسته می‌شود تا براساس اصول زیر ماتریس را تکمیل کنند.

V: عامل سطر (i) می‌تواند بر عامل ستون (j) تأثیرگذار است  
A: عامل ستون (j) می‌تواند بر عامل سطر (i) تأثیرگذار است  
X: هر دو سطر (i) و ستون (j) بر یکدیگر تأثیر می‌گذارند.  
O: بین عنصر سطر و عنصر ستون (j,i) ارتباطی وجود ندارد.

یافته‌های پژوهش کمی به دست آوردن ماتریس روابط درونی متغیرها (SSIM)

در این مرحله پس از شناسایی متغیرها نوبت به وارد کردن آنها در ماتریس ساختاری روابط درونی متغیرها می‌شود. این ماتریس یک ماتریس به ابعاد متغیرها است که در سطر و ستون آن متغیرها به ترتیب ذکر می‌شود. سپس روابط میان متغیرها در یک مقایسه زوجی به وسیله نمادهای تعیین می‌شود

### **جدول ۳. ماتریس ساختاری روابط درونی متغیرها**

- اگر نماد خانه ( $j,i$ ) معادل A باشد؛ آنگاه ارزش آن خانه معادل صفر و ارزش خانه قرینه ۱ است.
  - اگر نماد خانه ( $j,i$ ) معادل X باشد؛ آنگاه ارزش آن خانه و ارزش خانه قرینه ۱ خواهد بود.
  - اگر نماد خانه ( $j,i$ ) معادل O باشد؛ آنگاه ارزش آن خانه و ارزش خانه قرینه صفر خواهد بود.
- به دست آوردن ماتریس دست‌یابی ماتریس دست‌یابی با جایگزین ساختن نمادهای موجود در ماتریس SSIM به اعداد صفر و یک بر حسب قواعد زیر عمل می‌کند:
- اگر نماد خانه ( $j,i$ ) معادل V باشد؛ آنگاه ارزش آن خانه معادل ۱ و ارزش خانه قرینه صفر است.

جدول ۴. ماتریس دست‌یابی

| متغیرها                | ۱۵ | ۱۴ | ۱۳ | ۱۲ | ۱۱ | ۱۰ | ۹ | ۸ | ۷ | ۶ | ۵ | ۴ | ۳ | ۲ | ۱ |
|------------------------|----|----|----|----|----|----|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| آمادگی ضعیف            | ۱  | ۰  | ۱  | ۰  | ۰  | ۱  | ۱ | ۱ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۱ | ۱ | ۱ |
| افزایش بی‌اعتمادی      | ۱  | ۱  | ۰  | ۱  | ۰  | ۱  | ۰ | ۰ | ۱ | ۱ | ۰ | ۰ | ۱ | ۱ | ۰ |
| کمبود مهارت‌های گفتاری | ۰  | ۰  | ۰  | ۱  | ۱  | ۰  | ۱ | ۱ | ۰ | ۱ | ۰ | ۰ | ۱ | ۰ | ۰ |
| عدم انگیزش             | ۰  | ۱  | ۰  | ۱  | ۰  | ۱  | ۰ | ۰ | ۱ | ۰ | ۰ | ۰ | ۱ | ۰ | ۱ |
| افزایش ترس و تردید     | ۱  | ۱  | ۱  | ۰  | ۰  | ۱  | ۱ | ۰ | ۱ | ۱ | ۰ | ۱ | ۰ | ۱ | ۰ |
| نگرانی ارتباطی         | ۱  | ۰  | ۱  | ۱  | ۰  | ۰  | ۱ | ۱ | ۱ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ |
| اختلال در ارتباط       | ۰  | ۰  | ۰  | ۱  | ۱  | ۰  | ۱ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ |
| کاهش عزت نفس           | ۱  | ۰  | ۱  | ۱  | ۰  | ۰  | ۰ | ۱ | ۰ | ۰ | ۰ | ۱ | ۰ | ۱ | ۰ |
| ترک خدمت               | ۰  | ۱  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۱ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ |
| ایجاد بدینی            | ۰  | ۰  | ۱  | ۱  | ۱  | ۱  | ۱ | ۰ | ۱ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ |
| اجتناب در ارتباط       | ۱  | ۱  | ۱  | ۱  | ۱  | ۱  | ۰ | ۰ | ۰ | ۱ | ۱ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ |
| بیگانگی اجتماعی        | ۰  | ۱  | ۰  | ۱  | ۱  | ۰  | ۰ | ۱ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ |
| کاهش بهرهوری           | ۱  | ۰  | ۱  | ۱  | ۰  | ۰  | ۰ | ۱ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ |
| عدم تمهد سازمانی       | ۰  | ۱  | ۰  | ۰  | ۱  | ۰  | ۰ | ۰ | ۱ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ |
| فرسودگی شغلی           | ۱  | ۱  | ۰  | ۰  | ۰  | ۱  | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ | ۰ |

توان رساندن ماتریس طبق قاعده بولن<sup>۱</sup> و  $1+1=1$  (۱) انجام می‌گیرد. در این پژوهش برای سازگارکردن ماتریس از روش دوم استفاده شده که نتایج در جدول ۵ قابل مشاهده است. در این جدول اعدادی که علامت \* گرفته‌اند، نشان می‌دهد که در ماتریس دست‌یابی اولیه صفر بوده و پس از سازگاری عدد یک گرفته‌اند.

**سازگار کردن ماتریس دست‌یابی**  
 پس از آنکه ماتریس دست‌یابی اولیه به دست آمد؛ باید سازگاری درونی آن نیز برقرار شود. یعنی اگر عامل A منجر به عامل B شود و عامل B هم منجر به عامل C شود، درنتیجه عامل A باید منجر به عامل C شود. و اگر در ماتریس دست‌یابی این حالت برقرار نباشد باید ماتریس اصلاح شده و روابطی که از قلم افتاده جایگزین شوند. از این‌رو، به‌منظور سازگارکردن ماتریس می‌توان به جمع‌آوری مجدد نظرات خبرگان و تکرار این فرآیند تا به دست آوردن سازگاری؛ و یا به کارگیری قوانین ریاضی؛ به این صورت که ماتریس دست‌یابی اولیه را به توان  $(K+1)$  می‌رسانند و  $K \geq 1$  است. شایان ذکر است که عملیات به

جدول ۵. ماتریس دستیابی سازگاری شده

| متغیرها                | ۱۵ | ۱۴ | ۱۳ | ۱۲ | ۱۱ | ۱۰ | ۹  | ۸  | ۷  | ۶  | ۵  | ۴  | ۳  | ۲  | ۱ |
|------------------------|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|----|---|
| آمادگی ضعیف            | ۱  | ۱* | ۱  | ۱* | ۱* | ۱* | ۱  | ۱  | ۱  | ۱* | ۰  | ۱* | ۱* | ۱  | ۱ |
| افزایش بی‌اعتمادی      | ۱  | ۱  | ۱* | ۱  | ۱* | ۱  | ۱* | ۱* | ۱  | ۱  | ۱* | ۰  | ۱  | ۱  | ۰ |
| کمبود مهارت‌های گفتاری | ۱* | ۱* | ۱* | ۱  | ۱  | ۱* | ۱  | ۱  | ۱* | ۱  | ۱* | ۱  | ۱* | ۰  | ۱ |
| عدم انگیزش             | ۱* | ۱  | ۱* | ۱  | ۱* | ۱  | ۱* | ۱* | ۱  | ۰  | ۰  | ۱  | ۰  | ۱* | ۱ |
| افزایش ترس و تردید     | ۱  | ۱  | ۱  | ۱* | ۱  | ۱  | ۰  | ۱  | ۱* | ۱  | ۱  | ۱* | ۱  | ۱* | ۱ |
| نگرانی ارتباطی         | ۱  | ۱* | ۱  | ۱  | ۱* | ۱* | ۱  | ۱  | ۱  | ۱  | ۰  | ۱* | ۰  | ۱* | ۰ |
| اختلال در ارتباط       | ۱* | ۱* | ۱* | ۱  | ۱* | ۱  | ۰  | ۱  | ۰  | ۰  | ۱* | ۰  | ۱* | ۰  | ۱ |
| کاهش عزت نفس           | ۱  | ۱* | ۱  | ۱  | ۱* | ۰  | ۱  | ۱* | ۱  | ۱* | ۰  | ۱* | ۱  | ۱* | ۱ |
| ترک خدمت               | ۱  | ۱  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۱  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰ |
| ایجاد بدینی            | ۱* | ۱* | ۱  | ۱  | ۱  | ۱  | ۰  | ۱  | ۱* | ۱* | ۱* | ۰  | ۱* | ۰  | ۱ |
| اجتناب در ارتباط       | ۱  | ۱  | ۱  | ۱  | ۱  | ۱  | ۱* | ۱* | ۰  | ۱* | ۱  | ۱  | ۰  | ۱* | ۱ |
| بیگانگی اجتماعی        | ۱* | ۱  | ۱* | ۱  | ۱* | ۱* | ۱  | ۱* | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰ |
| کاهش بهره‌وری          | ۱  | ۰  | ۱  | ۱  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۱  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰ |
| عدم تعهد سازمانی       | ۱* | ۱  | ۰  | ۰  | ۱  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰ |
| فرسودگی شغلی           | ۱  | ۱  | ۰  | ۰  | ۱* | ۱  | ۱* | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰  | ۰ |

مشترک آنها کاملاً مشابه است، در بالاترین سطح از سلسله‌مراتب مدل ISM قرار می‌گیرند. برای مشخص کردن اجزای سطح بعدی سیستم، متغیر سطح‌بندی شده از جدول حذف و با بقیه متغیرهای باقیمانده جدول بعدی را شکل می‌دهیم و این عمل را تا تعیین سطح همه متغیرها ادامه می‌دهیم. بنابراین، جدول پنج سطح‌بندی متغیرها را نشان می‌دهد.

#### تعیین سطح و اولویت‌بندی متغیرها

برای تعیین سطح و اولویت متغیرها، مجموعه‌های ورودی و خروجی برای هر متغیر مشخص می‌شود. مجموعه خروجی شامل متغیرهایی می‌شود که می‌توان به آنها رسید و مجموعه ورودی شامل متغیرهایی می‌شود که از طریق آن می‌توان به این متغیر رسید. در این مرحله پس از تعیین مجموعه ورودی و خروجی؛ مجموعه مشترک برای هر متغیر نیز تعیین می‌شود سپس به منظور اولویت‌بندی، متغیرهایی که مجموعه خروجی و

جدول ۶. تعیین سطوح متغیرها

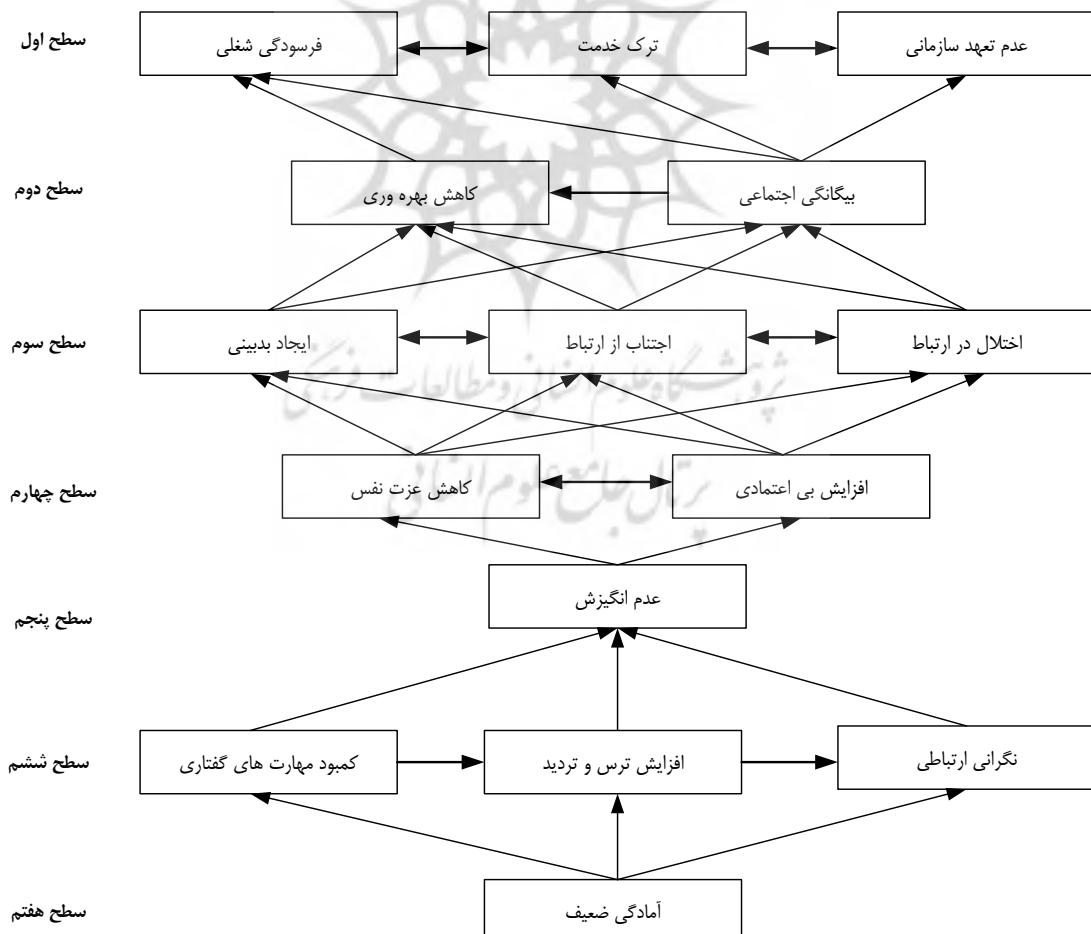
| متغیرها                | مجموعه ورودی                   | مجموعه خروجی                      | مجموعه مشترک         | سطح   |
|------------------------|--------------------------------|-----------------------------------|----------------------|-------|
| آمادگی ضعیف            | ۱،۴،۵،۸،۱۱                     | ۱،۲،۳،۴،۶،۷،۸،۹،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳،۱۴،۱۵ | ۱،۴،۸،۱۱             | هفتم  |
| افزایش بی‌اعتمادی      | ۱،۲،۳،۴،۵،۶،۷،۸،۱۰،۱۱،۱۲       | ۲،۳،۵،۶،۷،۸،۹،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳،۱۴،۱۵   | ۲،۳،۵،۶،۷،۸،۱۰،۱۱،۱۲ | چهارم |
| کمبود مهارت‌های گفتاری | ۱،۲،۳،۵،۸،۱۲                   | ۲،۳،۴،۵،۶،۷،۸،۹،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳،۱۴،۱۵ | ۲،۳،۵،۸،۱۲           | ششم   |
| عدم انگیزش             | ۱،۳،۴،۵،۶،۷،۸،۱۰،۱۱            | ۱،۲،۳،۴،۷،۸،۹،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳،۱۴،۱۵   | ۱،۴،۷،۸،۱۰،۱۱        | پنجم  |
| افزایش ترس و تردید     | ۲،۳،۵،۷،۱۰،۱۱                  | ۱،۲،۳،۴،۵،۶،۷،۹،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳،۱۴،۱۵ | ۲،۳،۵،۷،۱۰،۱۱        | ششم   |
| نگرانی ارتباطی         | ۱،۲،۳،۵،۶،۸،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳        | ۲،۴،۶،۷،۸،۹،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳،۱۴،۱۵     | ۲،۴،۸،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳    | ششم   |
| اختلال در ارتباط       | ۱،۲،۳،۴،۵،۶،۷،۸،۱۰،۱۱          | ۲،۴،۵،۷،۹،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳،۱۴،۱۵       | ۲،۴،۵،۷،۱۰،۱۳        | سوم   |
| کاهش عزت نفس           | ۱،۲،۳،۴،۶،۸،۱۱،۱۲              | ۱،۲،۳،۴،۶،۷،۸،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳،۱۴،۱۵   | ۱،۲،۳،۴،۶،۸،۱۱،۱۲    | چهارم |
| ترک خدمت               | ۱،۲،۳،۴،۵،۶،۷،۹،۱۰،۱۱،۱۲،۱۴،۱۵ | ۹،۱۴،۱۵                           | ۹،۱۴،۱۵              | اول   |

|                  |                                    |                                 |                                 |     |
|------------------|------------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|-----|
| ایجاد بدینی      | ۱،۲،۳،۴،۵،۶،۷،۸،۱۰،۱۱،۱۲،۱۵        | ۲،۴،۵،۶،۷،۹،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳،۱۴،۱۵   | ۲،۴،۵،۶،۷،۹،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳،۱۴،۱۵   | سوم |
| اجتناب در ارتباط | ۱،۲،۳،۴،۵،۶،۷،۸،۱۰،۱۱،۱۲،۱۴،۱۵     | ۱،۲،۴،۵،۶،۸،۹،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳،۱۴،۱۵ | ۱،۲،۴،۵،۶،۸،۹،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳،۱۴،۱۵ | سوم |
| بیگانگی اجتماعی  | ۱،۲،۳،۴،۵،۶،۷،۸،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳        | ۲،۳،۶،۸،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳،۱۴،۱۵       | ۲،۳،۶،۸،۹،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳،۱۴،۱۵     | دوم |
| کاهش بهره‌وری    | ۱،۲،۳،۴،۵،۶،۷،۸،۹،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳      | ۶،۷،۱۲،۱۳                       | ۶،۷،۱۲،۱۳                       | دوم |
| عدم تعهد سازمانی | ۱،۲،۳،۴،۵،۶،۷،۸،۹،۱۰،۱۱،۱۲،۱۴،۱۵   | ۹،۱۱،۱۴،۱۵                      | ۹،۱۱،۱۴،۱۵                      | اول |
| فرسودگی شغلی     | ۱،۲،۳،۴،۵،۶،۷،۸،۹،۱۰،۱۱،۱۲،۱۳،۱۴،۱ | ۹،۱۰،۱۱،۱۴،۱۵                   | ۹،۱۰،۱۱،۱۴،۱۵                   | اول |

کاهش بهره‌وری و بیگانگی اجتماعی؛ در سطح سوم اختلال در ارتباط، اجتناب از ارتباط و ایجاد بدینی؛ در سطح چهارم و افزایش بی‌اعتمادی و کاهش عزت نفس؛ در سطح پنجم عدم انگیزش کارکنان؛ در سطح ششم کمبود مهارت‌های گفتاری، افزایش ترس و تردید و نگرانی ارتباطی و همچنین در سطح هفتم آمادگی ضعیف سرمایه‌های انسانی قرار می‌گیرد. شکل دو مدل تدوین شده پژوهش را نشان می‌دهد.

## ترسیم مدل

پس از تعیین روابط و مشخص شدن سطح متغیرها می‌توان مدل نهایی آن را با توجه به ماتریس دست‌بایی سازگار شده ترسیم کرد. به همین منظور ابتدا متغیرها بر حسب سطح آنها از بالا به پایین مرتب می‌شوند. در پژوهش حاضر عوامل مؤثر در اجرای موفقیت‌آمیز ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی در هفت سطح دسته‌بندی شدند که در سطح نخست فرسودگی شغلی، ترک خدمت و عدم تعهد سازمانی کارکنان؛ در سطح دوم



شکل ۲. مدل ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی

می‌باشدند. سومین دسته متغیرهای متصل نامیده می‌شوند که قدرت نفوذ و وابستگی زیادی دارند، این گونه متغیرها غیر ایستادهستند؛ یعنی هرگونه تغییر در آنها می‌تواند سیستم را تحت تأثیر قرار دهد و دسته چهارم شامل متغیرهای مستقل است که قدرت نفوذ بالا و وابستگی پایینی دارند. جدول هفت میزان قدرت نفوذ و وابستگی متغیرها را نشان می‌دهد

### تجزیه و تحلیل MICMAC

در این مرحله متغیرها بر حسب قدرت نفوذ و قدرت وابستگی در چهار دسته تقسیم می‌شوند. دسته اول شامل متغیرهای خودمختار است که قدرت نفوذ و وابستگی ضعیفی دارند و یا به عبارتی ارتباطات اندک و ضعیفی با سیستم برقرار می‌کنند. متغیرهای وابسته دومین دسته را تشکیل می‌دهند که دارای قدرت نفوذ اندک ولی از قدرت وابستگی بالایی برخوردار

| متصل                                | مستقل    |    |
|-------------------------------------|----------|----|
|                                     | ۱۵       |    |
| ۵                                   | ۱        | ۱۴ |
| ۳                                   |          |    |
| ۱۱                                  | ۲        | ۱۳ |
| ۱۰                                  | ۶ ۴      | ۱۲ |
| ۷                                   |          | ۱۱ |
|                                     |          | ۱۰ |
|                                     |          | ۹  |
| ۸                                   |          | ۸  |
|                                     |          | ۷  |
|                                     |          | ۶  |
| ۱۵                                  | ۱۳       | ۵  |
| ۱۴                                  |          | ۴  |
| ۹                                   |          | ۳  |
|                                     |          | ۲  |
| وابسته                              | خودمختار | ۱  |
| ۱۵ ۱۴ ۱۳ ۱۲ ۱۱ ۱۰ ۹ ۸ ۷ ۶ ۵ ۴ ۳ ۲ ۱ |          |    |
| میزان وابستگی                       |          |    |

شکل ۳. تحلیل Micmac

### بحث و نتیجه‌گیری

داشت که پیامد طی کردن این پروسه، عدم تعهد سازمانی سرمایه‌های انسانی است. از طرفی ترک خدمت به عنوان دیگر نتایج ارتباط گریزی کارکنان در سازمان است. ترک خدمت از نگرانی‌های ارتباطی، ایجاد بدینی و کاهش عزت نفس ناشی می‌شود که این مهم سبب ایجاد از خود بیگانگی اجتماعی افراد در سازمان است. به علاوه با توجه به نتایج پژوهش، فرسودگی شغلی دیگر وجه ارتباط گریزی منابع انسانی است. براساس یافته‌ها، فرسودگی شغلی تابعی از میزان کمبود مهارت‌های گفتاری، عدم انگیزش، اختلال در ارتباط میان کارکنان و کاهش بهره‌وری است. درخصوص وجود افتراق و

پژوهش حاضر با هدف طراحی مدل ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی در سازمان‌های دولتی انجام پذیرفت. نتایج پژوهش حاکی از آن است که عدم تعهد سازمانی، ترک خدمت و فرسودگی شغلی سه پیامد اصلی ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی است که در قالب مدل نهایی پژوهش معرفی شده است. با توجه به نتایج پژوهش، عدم تعهد سازمانی ماحصل آمادگی ضعیف افراد، افزایش ترس و تردید و بی‌انگیزگی منابع انسانی است. بدین ترتیب، فقدان انگیزه کافی علاوه بر ایجاد جو بی‌اعتمادی در میان کارکنان سازمان، اجتناب آنها از ارتباط و تعامل با یکدیگر را نیز به دنبال خواهد

- بر این اساس مدیران سازمان‌های دولتی می‌توانند با افزایش سطح آمادگی کارکنان، تدبیل و تصحیح ادراکات برای از بین بردن ترس و تردید و همچنین بهبود و ارتقای انگیزه آنها بهمنظور غلبه بر جو بی‌اعتمادی در سازمان، تمایل به تعلق خاطر کارکنان را جهت قبول و پایندی به ارزش‌ها و اهداف سازمان ایجاد نمایند.
- با توجه به نتایج، پژوهش حاضر بهمنظور جلوگیری از ترک خدمت سرمایه‌های انسانی به سازمان‌های دولتی پیشنهاد می‌کند که می‌توانند با حساسیت‌زدایی‌های منظم، احساس نگرانی و تشویش افراد در تعامل با یکدیگر را رفع و با تقویت عزت نفس کارکنان سازمان را ارزواطلی و اجتناب از ارتباط رها سازند و زمینه‌ساز شکل‌گیری ارتباطات اثربخش و کارآمد بهمنظور تسريع در رشد و موفقیت پایدار سازمان خود باشند.
- همچنین بهمنظور رفع فرسودگی شغلی با توجه به مدل ارائه شده پیشنهاد می‌شود که با آموزش مهارت‌های گفتاری و ارتباطی، بالا بردن میزان انگیزه کارکنان و ایجاد کانال‌ها و مجراهای ارتباطی مناسب؛ زمینه را برای تسريع و بهبود کارایی و اثربخشی منابع انسانی، تحقق اهداف فردی و سازمانی و هماهنگی اعمال و اقدامات فراهم آورند.
- درنهایت به پژوهشگران آنی پیشنهاد می‌شود، پسایندها و پیشايندهای ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی در سازمان‌های دولتی را شناسایی و مورد تحلیل و ارزیابی قرار دهند.

اشتراك پژوهش حاضر با دیگر پژوهش‌های صورت گرفته در این حوزه باید گفت که رحیمنیا و حسن‌زاده (۱۳۸۸) و های لی (۲۰۱۸) نیز همچون پژوهش حاضر، کاهش انگیزه و اختلال در ارتباط را در کنار ایجاد بدینی به عنوان عامل اساسی ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی می‌دانند. به علاوه در پژوهشی که اني و همکاران (۲۰۱۷) انجام دادند، همچون پژوهش حاضر بیان داشتند که کمبود مهارت‌های گفتاری یکی از ارکان اصلی میزان کاهش بهره‌وری سرمایه‌های انسانی است. در ارتباط با وجه نوآوری پژوهش نیز باید گفت، با توجه به مرور ادبیات، پژوهشی، یافت نشد که با استفاده از پژوهش آمیخته مبادرت به طراحی مدل ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی در سازمان‌های دولتی کرده باشد. درنهایت از کم بودن پژوهش‌های مشابه و در دسترس نبودن منابع کافی درخصوص ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی، به عنوان مهم‌ترین محدودیت‌های پژوهش یاد می‌شود.

### پیشنهادهای کاربردی

- پژوهش حاضر با توجه به یافته‌ها به مسئولان و مدیران سازمان‌های دولتی پیشنهاد می‌کند در مدیریت و هدایت سرمایه‌های انسانی خود که مهم‌ترین سرمایه اصلی هر سازمانی را تشکیل می‌دهند؛ ترک خدمت، عدم تعهد سازمانی و فرسودگی شغلی را مدنظر داشته باشد و براساس مدل ارتباط گریزی سرمایه‌های انسانی، سازمان تحت مدیریت خود را هدایت نمایند.

### منابع

- رحیمنیا، فریبرز و حسن‌زاده، فرزانه (۱۳۸۸). «بررسی نقش تعديل‌کنندگی عدالت سازمانی بر رابطه بین ادراک از فضای سیاسی سازمان و ارتباط گریزی افراد». مدیریت تحول، شماره ۲، ۴۶-۲۱.
- قنبیری، وحید و صفایی شکیب، علی (۱۳۹۵). «ساختاردهی به مسائل مدیریت کیفیت با رویکرد مدل‌سازی ساختاری تفسیری». مدیریت استاندارد و کیفیت، ۱(۲۳)، ۱۵-۶.
- Adeyemi, A., Adekunle, G. & Muhammad, R. (7777). “Assessing Communication Apprehension And Implication For Employability Among Mass Communication Students”. *Journal Of Humanities And Social Science*, 22(3),88-44.
- اردشیرزاده، مرجان و فرهنگی، علی‌اکبر (۱۳۹۲). «بررسی رابطه بین هوش عاطفی و ارتباط گریزی». *مطالعات و تحقیقات اجتماعی در ایران*, ۱(۴)، ۲۴-۹.
- دامغانیان، حسین و روزبان، فرناز (۱۳۹۵). «شناسایی عوامل مؤثر بر ارتباط گریزی نماینده‌های یک شرکت بیمه‌ای براساس طرح آمیخته انتخاب مشارکت‌کننده». پژوهشنامه بیمه، ۳(۳۱)، ۴۵-۶۶.
- Aeni, N., Jabu, B., Rahman, M. & Strid, J. (7777). “English oral communication apprehension in students of indonesian maritime”. *International Journal of English Linguistics*, 7(4), 888- .
- Arquero, J., Polvillo, C. & García, D. (7777). “Communication apprehension and

- students' educational choices. An exploratory analysis of Spanish secondary education students, Emerald Group Publishing Limited". *Education & Training*, 99(9), 666-666.
- Azmi, M. & Sham, R. (8888). "Causal Relationship between School-Based Oral Performance with Communication Apprehension, Test Anxiety and Fear of Negative Evaluation". *International Journal of Academic Research in Business and Social Sciences*, 8(3), 44-44.
- Barbour, J., Gill, R. & Barge, K. (4444). "Organizational Communication Design Logics: A Theory of Communicative Intervention and Collective Communication Design". *Communication Theory*, 7(33), 1-22.
- Horowitz, B. (2222). Communication apprehension: Origins and management, Albany, NY: Singular Thomas Learning, .3.
- Huang J., Tzeng G. & Ong, Ch. (5555). "Multidimensional Data in Multidimensional Scaling Using the Analytic, Network Process". *Pattern Recognition Letters*, 66.
- Lie, T. (8888). "The Effect of Active Learning Strategies on Communication Apprehension in Information Systems Students in Taiwan". *IEEE Transaction On Professional Communication*, 11(1), 111-999.
- Ma, R. & Hamble, D. (8888). "Appraisal models of intercultural communication apprehension among sojourners". *Journal of International and Intercultural Communication*, 5(66), 1-55.
- McCroskey, J. C. (3333). "The communication apprehension perspective". *Communication*, 77(1), 1-55.
- Nayeem, N., Khan, S. & Mehta, Sh. (5555). "Communication Apprehension And Its Effect On Pharmacy Undergraduates". *World Journal of Pharmacy and Pharmaceutical Sciences*, 4( ), -777.
- Petry, A. (6666). Communication Apprehension Affects performance, *Thesis*, College of Arts & Sciences of John Carroll University.
- Pilny, A. & Atouba, Y. (7777). "Modeling Valued Organizational Communication Networks Using Exponential Random Graph Models". *Management Communication Quarterly*, 4(8), 1-22.
- Prasetyo, A. R. (7777). "COPE Method Implementation Program to Reduce Communication Apprehension Level in Full Day Yunior High School Students". *International Conference on Tropical and Coastal Region Eco Development*, 1-33.
- Ravi V. & Shanker R. (5555). *Analysis of interactions among the barriers of reverse logistics; Technological Forecasting and Social Changes*, 22.
- Tang Fan, K. (7777). "A New Accounting Teaching Method to Help Student Overcome Communication Apprehension: An Experimental Study". *Review of Integrative Business and Economics Research*, 6(1), 333-111.