

معرفی یک روش علمی جهت ارزیابی عملکرد مدیریت

شرکتهای ساختمندی و پیمانکاری

سیدفتح‌الله صدرزاده و مدیریت ارزیابی دفتر امور مدیریان بنیاد

ارزیابی را درک کرده و به آن اعتماد داشته باشد. همچنین نتایج ارزیابی نیز باید برای مدیران قابل استفاده باشند و نشانه‌های روشنی برای تصمیمات و اقدامات مدیریتی در جهت بهبود سوددهی ارائه کنند.

نتایج بخش پایانی را تشکیل می‌دهند. شایان ذکر اینکه روش ارائه شده برای سایر مجموعه‌های سازمانها و شرکتها نیز قابل تعمیم است. آنچه‌مورد دنیا زاست شناسایی و تعریف دقیق شاخص‌های مهم ارزیابی است.

مقدمه:

مهتمرين هدف یک جامعه مهندسي، ساختن عمران و آباداني است. رونق ساخت و ساز طلایعدار رونق اقتصاد، آغاز گشته دهها کار اصلی وزیریانی و فراهم آورنده نمودن هزاران فرصت شغلی جدید است. در واقع رونق ساخت و ساز مانند پلی است برای گذر از رکود و رسیدن به شکوفایی اقتصادی در جهت اعلاء و سرافرازی هر چه بیشتر مینه اسلامی، که ضرورت دارد این امر مورد توجه مدیریت کلان کشور قرار گیرد.^(۱)

شرایط فعلی حاکم بر کشور نیز ایجاب می‌کند که ایجاب می‌کند که بدون هر گونه فرض شده

بدون هر گونه تنگ نظری و اعمال نظر شخصی، عملکرد شرکتهای ساختمندی و پیمانکاری و نیز سایر مجموعه‌های تولیدی به دقت مورد بررسی قرار گیرد. یافتن یک روش استاندارد و عملی جهت ارزیابی عملکرد شرکتها بسیار موثر بوده که حذف

دو وظیفه عده را به عده دارد:^(۲)

الف - شناسایی نقاط قوت و ضعف و تلاش در جهت شکوفایی و افزایش توانایی‌ها.

ب - آسیب شناسی وضع موجود بمنظور مهار و کاهش نقاط ضعف

چکیده:

۵ شناخت و معرفی یک روش علمی و جامع جهت ارزیابی عملکرد مدیریت شرکتهای ساختمندی و پیمانکاری به نحوی که ویژگی‌های فردی و اعمال سلیقه‌های شخصی در نتیجه ارزیابی تاثیر نداشته باشد؛ از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است. به جرات می‌توان گفت در کشور ما ایران چنین روش‌هایی تا حال معرفی نشده و یا مورد استفاده قرار نگرفته‌اند.

در این مقاله، پس از یک مقدمه کوتاه و بیان اهداف عده روش ارزیابی، به شاخص‌های مهم ارزیابی عملکرد شرکتها اشاره می‌شود. در ادامه هر یک از شاخص‌ها به دقت تعریف خواهد شد. از آنجاکه ارزیابی مجموعه در یک دوره زمانی مشخص معنی می‌دهد، دوره ارزیابی سالهای ۷۱ تا ۷۶ به عنوان نمونه فرض شده است. در ادامه نقش تورم در شاخص‌های ارزیابی بیان می‌شود. این شاخص‌ها برای هر سال یک عدد معین هستند. با رسم منحنی شاخص کلی ارزیابی برای یک دوره زمانی می‌توان به روند افت و خیز و شدت و

ضعف مدیریت پی برد. همچنین می‌توان نقاط ضعف و قوت مجموعه را شناخت و برname=بریزی لازم را جهت بهبود کار مجموعه انجام داد. اگر منحنی برای چند سال روند نزولی داشته باشد باید ساختار سیستم تصمیم‌گیری را اصلاح نمود. این مقاله با یک مثال واقعی همراه خواهد بود و نتیجه ارزیابی در انتهای به همراه منحنی مربوطه ارائه می‌شود.

از آنجاکه ارزیابی عملکرد مدیریت شرکت یا مجموعه، یکی از اهداف تحلیل بهره‌وری است، بنابر این مدیران و کارمندان باید سیستم

برای استفاده بهتر از فرصتها

بدینی است ارزیابی عملکرد مجموعه‌ها نیاز به شناسایی تعریف شاخص‌هایی دارد که بتوان به عنوان روش واحدی در مورد تمامی مجموعه‌ها از آن‌ها استفاده نمود.

-**شاخص‌های مهم ارزیابی عملکرد شرکتها:**

شاخص‌های متعددی با توجه به نوع، اساسنامه، گستردگی فعالیتها و حوزه‌های کاری قابل تعریف می‌باشند. به منظور استاندارد گردن ارزیابی، شاخص‌های زیر معرفی می‌گردند:

- شاخص اخذ کار و انعقاد قرارداد

- شاخص صورت وضعیتها

- شاخص سود نسبت به پروژه دارایها

- شاخص پیشرفت سرمایه

- شاخص متوسط در بالات کارگران

- شاخص پیشرفت نیروی انسانی

- شاخص تاخیرات

- اطلاعات که در محاسبه شاخصهای ارزیابی مورده نیاز است:

- مبلغ قراردادهای داخلی منعقد شده در طی سال.

- مبلغ قراردادهای خارجی منعقد شده در طی سال.

- مبلغ صورت وضعیتها تایید شده در طی سال.

- تعداد کل ماشین آلات ملکی و غیر ملکی

- تغییر نیروی انسانی.

- متوسط در بالات کارگران.

-**شاخص اخذ کار و انعقاد قرارداد:**

از مهمترین اقدامات مدیریت شرکت‌های ساختمانی اخذ کار و انعقاد قرارداد می‌باشد. فعالیتها را می‌توان بر اساس نوع قرارداد (داخلی کشور یا خارج از کشور) و یا بر اساس حجم کار نیز طبقه‌بندی نمود.

مبلغ کل قراردادهای شرکت..... طی سالهای ۷۱ تا ۷۶

سال	۷۶	۷۵	۷۴	۷۳	۷۲	۷۱
مبلغ قراردادهای داخلی						
مبلغ قراردادهای خارجی						

توضیح: مبلغ قراردادهای داخلی به میلیون ریال و مبلغ قراردادهای خارجی به هزار دلار می‌باشد.

-**شاخص صورت وضعیت‌ها:**

یکی از مهمترین شاخصهای سنجش عملکرد شرکت‌های ساختمانی و پیمانکاری، مبلغ کل صورت وضعیت‌های ارائه شده و تایید شده می‌باشد. مبلغ صورت وضعیت‌های ارائه شده در واقع بیانگر پیشرفت کار و مبالغ تایید شده صورت وضعیت‌ها بیانگر میزان مقبولیت کارها (به لحاظ کمی و کیفی) از دید کارفرما می‌باشد.

مبالغ ارائه شده صورت وضعیت‌های پروژه‌های در دست اجرا

سال	۷۶	۷۵	۷۴	۷۳	۷۲	۷۱
کل مبلغ صورت وضعیت‌های ارائه شده						
کل مبلغ صورت وضعیت‌های تایید شده						

توسیهه مدیریت شماره ۱۵ تیر ماه ۱۳۷۹

-**شاخص پیشرفت سرمایه:**
هر فعالیت اقتصادی باید به گونه‌ای انجام گیرد که حداقل استفاده از سرمایه گذاری حاصل شود و سرمایه گذاری متناسب با ارزش روز دارایها باشد:

۱۰۰ ارزش روز دارایها
(سودبعدازگرسمالیات+هزینه‌های مالی)
(مبلغ به میلیون ریال)

سال	۷۶	۷۵	۷۴	۷۳	۷۲	۷۱
ارزش روز دارایها						
هزینه‌های مالی						
سود بعد از کسر مالیات						
پیشرفت سرمایه (درصد)						

توضیح: در مواردی که محاسبه ارزش روز دارایها از طریق ارزیابی کارشناسی امکان‌پذیر نباشد می‌توان بهای تمام شده خرید بدون کسر ذخیره استهلاک را در نظر گرفت. مسلماً در این صورت اعمال ضریب تورم در قیمتها ضروری است. اما در صورتی که ارزش روز دارایها در محاسبه شاخص پیشرفت سرمایه به کار رود ضریب تورم نباید اعمال شود.

-**شاخص پیشرفت ماشین آلات**

امروزه تقش مашین آلات ساختمانی و راهسازی در اجرای پروژه‌ها بسیار بارز است [۸]. در پروژه‌های نظری راهسازی، سدسازی و احداث تونلهای سهم ماشین آلات در هزینه‌های تمام شده گاه به بیش از ۴۰٪ نیز میرسد. بنابراین شاخص پیشرفت سرمایه از ماشین آلات در ارزیابی عملکرد مجموعه از اهمیت خاصی پرخوردار است.

سال	۷۶	۷۵	۷۴	۷۳	۷۲	۷۱
مبلغ کل صورت وضعیت‌های تایید شده						
مبلغ کل مالکی ماشین آلات						
شاخص پیشرفت ماشین آلات						

مبالغ کل صورت وضعیت‌های تایید شده - شاخص پیشرفت ماشین آلات
تمداد کل مالکی ماشین آلات شرکت

برای محاسبه تعداد ماشین آلات پیشنهاد می‌شود برحسب نوع، ظرفیت، قدرت و نیز قیمت تمام شده ماشین آلات ضریب مناسبی در مورد هر یک از ماشین آلات اعمال شود. بعنوان مثال سهم یک ماشین حفاری تول تمام مقطع (BM) بسیار بیشتر از یک عدد کامیون کمتر است.

پیشرفت نیروی انسانی:

مطالعات انجام شده در زمینه عوامل افزایش پیشرفت نیروی بیانگر این واقعیت مهم است که نیروی انسانی ماهر و با تجربه مهمترین نقش را در

بهره‌وری کل مجموعه دارد. انگیزه، تخصص، تجربه، و مهارت نیروها اساس مدیریت منابع انسانی را تشکیل می‌دهند. در واقع نیروی انسانی کارآزموده مهمترین سرمایه محسوب می‌شود(۳)، بنابر این شاخص بهره‌وری انسانی به همان اندازه در ارزیابی عملکرد مجموعه نقش دارد.

جدول محاسبه شاخص بهره‌وری انسانی

سال	۷۶	۷۵	۷۴	۷۳	۷۲	۷۱
تعداد مدیران						
تعداد مهندسان						
سایر کارمندان						
جمع نیروی انسانی						
کل صورت وضعیت‌های تایید شده						
شاخص بهره‌وری انسانی						

مبالغ کل صورت وضعیت‌های تایید شده، شاخص بهره‌وری نیروی انسانی
تعداد کل نیروی انسانی

شاخص سود قبل از کسر مالیات سود قبل از کسر مالیات مهمترین شاخص فعالیت‌های تجاری است که با اهداف شرکتها ارتباط مستقیم دارد. علاوه بر این، این امکان وجود دارد که مدیریت فعالیت‌های غیر عملیاتی را نیز انجام دهد و بهره‌برداری بهینه از منابع را مشخص کند. مورد اخیر تحت عنوان سایر درآمدها در جدول زیر آمده است:

سال	۷۶	۷۵	۷۴	۷۳	۷۲	۷۱
سود / (زیان) عملیاتی						
سایر درآمدهای غیر عملیاتی						
سود قبل از کسر مالیات						

* در مورد زیان بجای علامت پرانتز از علامت منفی استفاده می‌شود.

متوسط دریافتی کارکنان و مدیران و مقایسه با نرخ تورم یکی از عوامل تأثیرگذار در ایجاد انگیزه کارکنان، معیارهای مالی و سطح دستمزدها می‌باشد. برقراری یک نظام هماهنگ و عادلانه و همچنین توجه به عوامل محیطی از قبیل تورم، قدرت خرید و موارد دیگر می‌تواند تا حد زیادی علاقمندی کارکنان به کار و تولید بیشتر را افزایش دهد.

(ارقام به هزار ریال)

سال	۷۶	۷۵	۷۴	۷۳	۷۲	۷۱
متوسط دریافتی کارکنان						
متوسط دریافتی مدیران						

نقش تورم در شاخصهای ارزیابی عملکرد
نرخ تورم در سال ۷۴ حدود ۴۹ درصد و در سال ۷۶ حدود ۱۷/۶

در صد گزارش شده است. ضرایب تعديل اعلام شده از طرف سازمان برنامه و بودجه همواره پایین تر از نرخ تورم بوده است. این در حال است که شاخص‌های تعديل همواره با حدود یک سال تأخیر و حتی بیشتر اعلام شده است و از این بابت ضریب‌های سنگینی به شرکتهای درگیر در پروژه‌های عمرانی وارد شده است. در مورد افزایش دستمزدها نیز وضع به همین منوال بوده است. به هر حال جهت داشتن یک تصویر روش از عملکرد شرکتها لازم است یک سال مبنا قرار گیرد و کلیه شاخصها به قیمت ثابت آن سال تبدیل شوند. بعنوان مثال اگر سال ۷۱ مبنای مقایسه قرار گیرد ضریب تورم در سال ۱۳۷۶ برابر ۵/۷ می‌باشد.

سال	۷۶	۷۵	۷۴	۷۳	۷۲	۷۱
نرخ تورم (به درصد)	۱۷/۳	۲۳	۴۹	۳۵/۲	۲۲/۹	۲۴/۳
ضریب تورم *	۲/۵۷	۲/۰	۲/۴۷۶	۱/۶۶۲	۱/۲۲۹	۱
سال ۷۱ به عنوان مبنای انتخاب شده است.						

شاخص‌های نسبی

شاخص‌هایی که تا بحال بیان شد دارای ماهیت‌های مختلف هستند. بعنوان مثال شاخص صورت وضعیت برای پروژه‌های داخل کشور بر حسب ریال و برای پروژه‌های برون مرزی بر حسب دلار (یا ارزهای دیگر) است. شاخص تأخیرات نیز متوسط زمان تأخیر به ازای هر پروژه را نشان می‌دهد. بنابر این جهت معرفی یک شاخص کلی که عملکرد مجموعه را با توجه به تمام شاخص‌ها نشان دهد نمی‌توان شاخص‌های مذکور را مستقیماً با هم جمع جبری نمود. از طرف دیگر مقادیر عددی شاخص‌ها امکان دارد با هم بسیار متفاوت باشد.

با توجه به موارد فوق شاخص‌های نسبی تعریف می‌شوند. این شاخص‌ها دو ویژگی عمده دارند:

- ۱- کمیت‌های بدون بعد (دیمانسیون) هستند
- ۲- اعدادی بین منفی -۱ تا +۱ هستند. بعنوان مثال سود علامت مثبت و زیان دارای علامت منفی خواهد بود. برای دست‌یابی به دو هدف فوق شاخص‌های نسبی بصورت زیر تعریف می‌شوند:

شاخص در یک سال مشخص - شاخص نسبی
شايان ذكر اينگه شاخص هاي کلي ارزياي در منبع اصلی قيد نشده و توسيع نگارنده پيشنهاد شده است.

شاخص کلی ارزیابی عملکرد مجموعه: شرکتهای ساختمندان و پیمانکاری و سایر مجموعه‌های تولیدی و کارآفرین خطمشی‌های مختلفی دارند. انگیزه اصلی فعالیت شرکتها لزوماً کسب حداقل سود سالیانه نیست، بلکه امکان دارد در شرایطی حتی جلوگیری از زیان مورد نظر باشد. هدف اصلی برخی از شرکتها ایجاد اشتغال است. شرکتهای نیز وجود دارند که به "خوش قول بودن" مشهورند. به عبارت دیگر انجام به موقع تعهدات برای این شرکتها اهمیت بیشتری دارد. در واقع به صفر رساندن شاخص تأخیرات را مورد توجه بیشتری دارد. یک روش شناخته شده این است که برای هر یک از شاخص‌های

۲۰ تعریف شده وزن یا ضریب اهمیت تعریف شود، به عنوان مثال اگر در یک شرکت هدف عملده کسب سود بیشتر است برای شاخص سود قبل از کسر مالیات ضریب بزرگتری اعمال نماید، اما این شیوه یک اشکال عمدۀ دارد و آن این است که اعمال سلیقه‌های شخصی و عددسازی روی ارزیابی عملکرد تأثیرگذار خواهد بود. همچنین اگر چندین شرکت در یک مجموعه بزرگتر فعالیت داشته باشند شاخص‌ها براحتی قابل مقایسه نخواهند بود. با توجه به موارد مذکور شاخص‌کلی ارزیابی به صورت زیر تعریف می‌شود:

مجموع جبری شاخص‌های نسبی در همان سال = شاخص کلی ارزیابی سالانه

حال جهت مطالعه روند شاخص کلی ارزیابی که در واقع بیانگر عملکرد مدیریت شرکت است می‌توان منحنی شاخص کل ارزیابی بر حسب زمان را رسم نمود، این منحنی می‌تواند مبنای تصمیم‌گیری‌های کلان شرکتها و مجموعه‌ها قرار گیرد. مسلماً اگر منحنی شاخص کلی ارزیابی برای چند سال متولی نزولی باشد ادامه فعالیت آن با وضع موجود زیر سوال خواهد بود.

جهت درک بهتر روش ارزیابی، نمونه‌ای ذکر شده است، امید است مدیران محترم شرکتها ساختمنی و پیمانکاری و سایر شرکتها این روش را مورد استفاده قرار دهند و از پیشنهادهای ارزنده خویش جهت تکمیل و بهبود روش ارزیابی در غیر نظر مانند.

خلاصه ارزیابی عملکرد مدیریت شرکت ساختمنی و پیمانکاری:

شاخص‌های نسبی سال	۷۶	۷۵	۷۴	۷۳	۷۲	۷۱	۷۰
حدقدارداد	۰/۲۷	۰/۲۳	۰/۰۲	۱/۰۰	۰/۲۲	۰/۰۸	
صورت وضعیت	۱	۰/۵۰	۰/۳۹	۰/۲۵	۰/۰۷	۰/۰۷	
بهره‌وری سرمایه	۰/۰۶	۰/۱۱	۰/۰۸	۰/۴۸	۰/۱۵	-۱/۰۰	
بهره‌وری مالکیات آلات	۱	۰/۰۴	۰/۳۲	۰/۲۱	۰/۱۱	۰/۱۱	
بهره‌وری نیروی انسانی	۱	۰/۸۲	۰/۰۷	۰/۳۹	۰/۱۱	۰/۱۴	
تاخیرات طرح بازار	-۰/۰۲۲	-۰/۱۳	-۱	-۰/۷۷	-۰/۷۰	-۰/۳۶	
سود قابل از کسر مالیات	۰/۰۳	۰/۰۷	۰/۳۵	۱	۰/۱۲	-۰/۳۶	
متوسط درآلتی کارکنان	۰/۰۲	۰/۰۷	۰/۰۴	۰/۰۲	۱	۰/۰۸	
ساخت و فروش	-	-	-	-	-	-	
ساخت و بهره‌برداری	-	-	-	-	-	-	
شاخص‌های کلی ارزیابی	۲/۶۱	۱/۳۴	۳/۴۲	۱/۰۸	-۰/۱۹	جمع	۲/۴۶

خلاصه و نتیجه گیری:

۱. ارزیابی عملکرد مدیریت شرکت (مجموعه) یکی از اهداف تعییل بهره‌وری است.
۲. مدیران و کارمندان باید سیستم اندازه گیری را درک کرده و به آن اعتماد داشته باشند.

