

طراحی الگوی ارزیابی عملکرد سازمانی بانک انصار

سیاوش نصرت‌پناه^{*}، امیر حصیرچی^{**}، محبعلی دهقانی^{***}

تاریخ دریافت: ۱۴۰۶/۰۹/۱۹

تاریخ پذیرش: ۱۴۰۷/۰۱/۲۸

چکیده

پژوهش حاضر با هدف طراحی الگوی ارزیابی عملکرد سازمانی بانک انصار انجام پذیرفته است. با توجه به ویژگی‌های بانک انصار، یک مدل کارت امتیازی متوازن (BSC) پنج‌بعدی بومی‌شده، توسعه داده شده است تا بانک انصار هم‌زمان بتواند چشم‌انداز خود را جامه عمل پوشانده و به اهداف موردنظر دست یابد. ابعاد کارت امتیازی متوازن توسعه یافته شامل ابعاد مالی، رشد و یادگیری، فرایند‌های داخلی، پایداری و مشتریان است. اعتبار ابعاد، مؤلفه‌ها و شاخص‌ها با استفاده از نظرات خبرگان، خسrib لاشه و بار عاملی و پایایی آن با بهره‌گیری از ضربی آنلای کرونباخ بررسی شده است. جامعه آماری پژوهش کلیه مدیران ارشد و خبرگان بانک انصار به تعداد ۱۷۵ نفر می‌باشد. برای تحلیل، از آزمون همبستگی فریدمن استفاده شده است. نتایج تحلیل‌ها نشان‌دهنده این است که بین پنج بعد ابعاد الگوی ارزیابی، رابطه معنی‌دار وجود دارد. نتایج تحلیل‌های مبتنی بر آزمون فریدمن نشان داد که بعد مالی در اولویت اول، بعد رشد و یادگیری در اولویت دوم، بعد فرایند‌های داخلی در اولویت سوم، بعد پایداری در اولویت چهارم و درنهایت بعد مشتریان در رتبه آخر اولویت‌بندی، قرار گرفت.

کلیدواژه‌ها: ارزیابی عملکرد؛ کارت امتیازی متوازن؛ فرایند‌های داخلی؛ مشتریان؛ بانک انصار

* دانشیار دانشگاه جامع امام حسین(ع)

** استادیار دانشگاه جامع امام حسین(ع)

*** نویسنده مسئول: دانشجوی دکتری مدیریت سیستم‌ها، دانشگاه جامع امام حسین(ع)
mohebdehghani@yahoo.com

مقدمه

بانک‌ها به مثابه شریان حیاتی اقتصاد کشور، ضمن جمع‌آوری نقدینگی را کد، آن را به جریان اندخته و چرخه اقتصاد کشور در حوزه‌های گوناگون را رونق می‌بخشد. در عین حال، بانک‌ها برای افزایش سهم بازار و سودآوری، دائمًا در حال ارتقای وضعیت عملکرد برای جذب مشتریان هستند و به این جهت، ارزیابی عملکرد آنها از اهمیت خاصی برخوردار بوده و به یکی از مهم‌ترین فعالیت‌های مدیران بانک‌ها تبدیل شده است (مؤتمنی و همکاران، ۱۳۸۹). گسترش، پوشش مفهوم عملکرد را در طول زمان نشان می‌دهد. هزینه‌ها بخش محوری از عملکرد محاسب می‌شوند، اما عملکرد تقریباً هر هدف رقابتی و تعالیٰ غیرمادی نظیر قابلیت‌اطمینان، انعطاف‌پذیری، کیفیت و سرعت را نیز دربر می‌گیرد؛ در حالی که، بهره‌وری صرفاً مفهومی ویژه است که به نسبت بین ورودی و خروجی می‌پردازد (Tangen¹، ۲۰۰۴). عملکرد بهینه موقعی به دست می‌آید که نتیجه واقعی، دقیقاً نتیجه مورد انتظار باشد. با افزایش پیچیدگی محیط کسب‌وکار در هر دهه، معیارهای بیشتری در اصطلاح عملکرد مورد نظر قرار گرفتند (جان ون ری²، ۲۰۰۲). ارزیابی عملکرد معمولاً متراffد با اثربخشی فعالیت‌ها و منظور از اثربخشی، میزان دستیابی به اهداف و برنامه‌ها با ویژگی‌های کارآمدبودن فعالیت‌ها و عملیات است (احمدوند و همکاران، ۱۳۹۱). در سالیان اخیر، توسعه رویکردهای جدید اندازه‌گیری عملکرد، نظیر هزینه‌یابی بر مبنای فعالیت و ارزش ذی‌نفعان به‌وقوع پیوسته است. چارچوب‌های اندازه‌گیری جدید، از قبیل کارت امتیازی متوازن و چارچوب‌های ارزیابی جدید نظیر الگوی تعالیٰ کسب‌وکار در این مدت ابداع شده است. چارچوب‌های دیگری نظیر هرم عملکرد، الگوی کلان فرایند و الگوی جدید منتشر نیز به وجود آمده است. علاوه‌بر این، توجه به دارایی‌های ناملموس و غیرمادی به توسعه چارچوب‌های دیگری که این حوزه مهم را مورد بررسی قرار می‌دهند، منجر شده است. چنین چارچوب‌هایی بر بسیاری از کمبودهای نظام‌های حسابداری سنتی غلبه کردن؛ اما با رشد اخیر مفهوم اندازه‌گیری رضایتمندی همه ذی‌نفعان، چارچوب‌های جدیدی نظیر منتشر عملکرد هم ارائه شده است (مار

1. Tangen

2. Jan Van Ree

و شیوما^۱، ۲۰۰۳). بانک انصار در سند چشم‌انداز خود به دنبال مرجعیت اسلامی میان بانک‌های کشور است؛ در عین حال، می‌خواهد مدرن باشد، انواع خدمات پولی و مالی را با برترین، سریع‌ترین و کارآمدترین کیفیت به مشتریان خود ارائه کند. علاوه‌بر آن، در خدمتگزاری کلان، به دنبال ارزش‌آفرینی برای سهامداران خود است. نظام ارزیابی عملکرد فعلی بانک انصار قادر به تأمین مطالبات ستاد کل نیروهای مسلح و فرماندهی محترم کل سپاه در زمینه بانکداری اسلامی و اقتصاد مقاومتی نیست و از طرفی، با الگوی حاضر، امکان تحقق اهداف کلان و شاخص‌های اندازه‌گیری موجود در سند راهبردی وجود ندارد. درنتیجه، ابعاد و شاخص‌های ارزیابی عملکرد فعلی بانک انصار تکاپوی سنجش میزان تحقق کارکردهای اصلی و پشتیبان بانک انصار مطابق استاد بالادستی بانک و مطالبات را نمی‌کند و به این ترتیب، نیاز به الگوی بومی برای ارزیابی عملکرد سازمانی بانک انصار احساس می‌شود. این دغدغه مدیر عامل بانک انصار، انگیزه پژوهش در حوزه اخیر و طراحی الگوی ارزیابی عملکرد سازمانی بانک انصار شده است. هدف اصلی تحقیق، طراحی الگوی ارزیابی عملکرد سازمانی بانک انصار است. در صورت انجام نشدن این تحقیق، مشکلات زیر وجود خواهد داشت:

- احتمال ایجاد تغییر در حرکت برنامه‌ریزی شده در سند راهبردی بانک انصار؛
- انحراف از مسیر تحول مشخص شده در سند راهبردی بانک انصار؛
- کندشدن جریان تحول و افزایش هزینه‌های آن؛
- کاهش انگیزه و بهره‌وری در سازمان؛
- عدم شناسایی انحراف‌ها از اهداف و برنامه‌ها.

چارچوب نظری تحقیق

بقا و موفقیت سازمان‌ها در محیط پرمزوراز و رقابتی دنیای معاصر که تغییر و تحول، سرعت، پیچیدگی و عدم اطمینان، خاصیت اصلی آن است، نیازمند اتخاذ و اجرای راهبردهای

1. Marr & Scheuma

اثربخش و بهبود مستمر عملکرد است. این مهم، از طریق طراحی و تعیین اهداف و راهبردها، برنامه‌ریزی و اجرای راهبردها و به تبع آن کنترل و ارزیابی عملکرد محقق می‌شود. دو دیدگاه مهم در خصوص ارزیابی عملکرد وجود دارد: ۱. دیدگاه سنتی؛ ۲. دیدگاه نوین. در دیدگاه سنتی، مهم‌ترین هدف ارزیابی، قضاوت و یادآوری عملکرد است، درحالی‌که، در دیدگاه مدرن، فلسفه ارزیابی بر رشد و توسعه و بهبود ظرفیت ارزیابی شونده متصرکر شده است (هايز و ابرناتی^۱، ۱۹۸۰). مسئله ارزیابی عملکرد، سالیان زیادی است که محققان و کاربران را به چالش واداشته است. سازمان‌های تجاری در گذشته از شاخص‌های مالی به عنوان تنها ابزار ارزیابی عملکرد استفاده می‌کردند تا اینکه جانسون و کاپلان در اوایل دهه ۱۹۸۰ پس از بررسی و ارزیابی نظام‌های حسابداری مدیریت، بسیاری از ناکارایی‌های این اطلاعات را برای ارزیابی عملکرد سازمان‌ها نمایان ساختند که این ناکارایی ناشی از افزایش پیچیدگی سازمان‌ها و رقابت بازار بود (کاپلان و نورتن^۲، ۱۹۹۲). با افزایش رقابت در عرضه تولید و خدمات، سازمان‌ها به شاخص‌ها و الگوهای برای بررسی عملکرد خود نیاز پیدا کردند. بروز چنین نیازی و کارایی‌نشاشن نظام‌های اندازه‌گیری با عملکرد سنتی، باعث خلق مدل‌های جدید ارزیابی عملکرد در سطح سازمان‌ها شد. یکی از مشهورترین و شناخته‌شده‌ترین مدل‌های نظام ارزیابی عملکرد، مدل «کارت امتیازدهی متوازن»^۳ است که توسط «کاپلان و نورتن» در سال ۱۹۹۲ ایجاد و سپس گسترش و بهبود یافته است. این مدل پیشنهاد می‌کند که به منظور ارزیابی عملکرد هر سازمان، باید از یک سری شاخص‌های متوازن استفاده کرد تا از این طریق مدیران عالی بتوانند یک نگاه کلی از چهار جنبه مهم سازمانی داشته باشند. این جنبه‌های مختلف، پاسخگویی به چهار سؤال اساسی زیر را امکان‌پذیر می‌سازد.

۱. نگاه‌ها به سهامداران چگونه است؟ (جنبه مالی)

۲. در چه زمینه‌هایی باید خوب عمل کنیم؟ (جنبه داخلی کسب و کار)

1. Hayes & Abernathy
2. Kaplan & Norton
3. Balanced Scorecard

۳. نگاه مشتریان به ما چگونه است؟ (جنبه مشتری)

۴. چگونه می‌توانیم به بهبود و خلق ارزش ادامه دهیم؟ (جنبه یادگیری و نوآوری) (اسعدی و همکاران، ۱۳۸۹).

جدول ۱. مدل‌های ارزیابی عملکرد

حقوق	مدل‌ها	حقوق	مدل‌ها
کرانوس و مارتینز ^۳ (۱۹۹۹)	الگوی سه‌بعدی عملکرد	کیکان ^۲ و همکاران، ۱۹۸۹	ماتریس اندازه‌گیری عملکرد ^۱
لاموت و کارت ^۶ ، ۱۹۹۹	مدل تعالی سازمانی	کراس و لینچ ^۵ ، ۱۹۸۹	هرم عملکرد ^۴ (اسمارت)
مدوری و استپل ^۷ ، ۲۰۰۰	متدهای ممیزی و ارتقای سیستم ارزیابی عملکرد	کاپلان و نورتن، ۱۹۹۲	کارت امتیازدهی متوازن
نیلی ^{۱۰} و همکاران، ۲۰۰۰	ماتریس عملکرد	مون و فیتزجرالد ^۹ (۱۹۹۶) به نقل از افجه و همکاران، ۱۳۹۳	الگوی نتایج و دلایل ^۸
تنجن، ۲۰۰۴	مدل سینک و تاتل	اتکینسون ^{۱۱} و همکاران، ۱۹۹۷	تحلیل ذینفعان

کارت امتیازی متوازن، روش جدیدی است که در سال‌های اخیر به عنوان نظامی برای اندازه‌گیری وضعیت سازمان و تحلیل آن و نیز برنامه‌ریزی و مدیریت سازمان تدوین شده است. در کارت متوازن نه تنها عملکرد گذشته به کمک معیارهای مالی اندازه‌گیری می‌شود، بلکه در هر مقطع زمانی عواملی اندازه‌گیری می‌شوند که تعیین کننده عملکرد آینده است. همچنین از طریق معیارهای مالی تنها عملکرد کوتاه‌مدت اندازه‌گیری می‌شود، درحالی که، کارت امتیازی متوازن

1. Performance measurement matrix
2. Keegan
3. Krause & Martins
4. SMART
5. Cross & Lynch
6. Lamotte & Carter
7. Medori & Steeple
8. Results & Determinants model
9. Moon & Fitzgerald
10. Neely
11. Atkinson

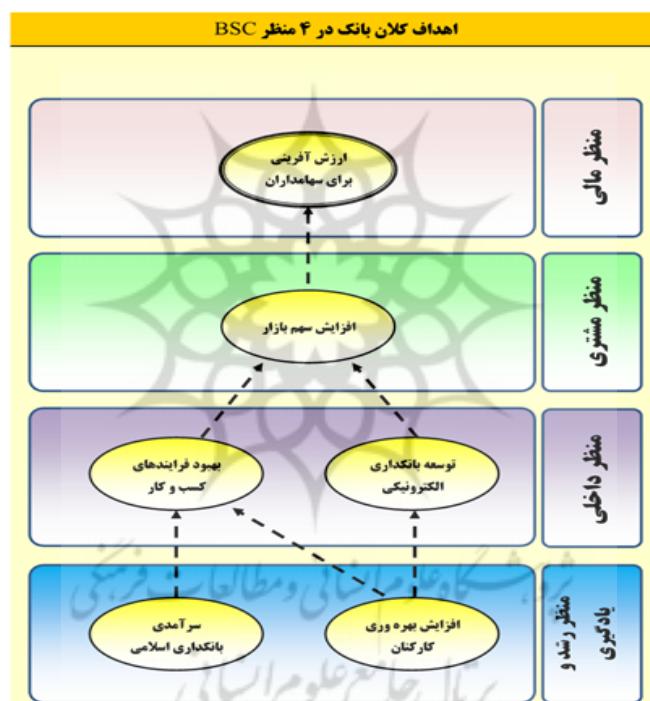
مقدار عوامل متوازن تأثیرگذار بر عملکرد درازمدت سازمان را نیز نشان می‌دهد. براساس این روش پس از شناسایی و روشن‌ساختن مأموریت و چشم‌انداز سازمان، اهداف سازمان در هر یک از چهار منظر پیشنهادی کارت امتیازی متوازن - مالی، مشتری، فرایندهای داخلی کسب‌وکار و یادگیری - تعریف می‌شود (اسعدی و همکاران، ۱۳۸۹).

اشنایدرمن^۱ (۱۹۹۹) تأکید می‌کند کارت امتیازی متوازن، از زمان فراگیر شدن در اوایل دهه ۱۹۹۰ تغییرات قابل توجهی را به خود دیده است. طرفداران BSC تأیید می‌کنند که یک کارت امتیازی متوازن معنی‌دار باید به عنوان بخشی درونی از یک نظام مدیریت جامع سازمان دیده شود. امروزه در بهترین سازمان‌های اجراکننده این الگو، BSC مساوی با نظام برنامه‌ریزی کسب‌وکار تلقی می‌شود. در ادبیات مرتبط، موضوع الگوی کارت امتیازی متوازن به‌طور گسترده‌ای بررسی شده و نقاط قوت و ضعف مختلفی برای آن تصویر شده است. اولین نقطه قوت، پیوند واضح بین راهبرد سازمان و شاخص‌های عملکرد است. همچنین نقش مثبتی که استفاده از این الگوها در ایجاد یک توافق عام بر راهبردها ایفا می‌کند، اشاعه راهبردها در کل سازمان، انگیزش کارکنان و استفاده از آنها در تخصیص منابع، پررنگ شده است. دومین نقطه قوت، سادگی الگوی BSC است، اما انتقادات زیادی هم از این الگو وجود دارد، جامعیت لازم را ندارد؛ چراکه از تعدادی از ابعاد و دیدگاه‌های اندازه‌گیری کلیدی صرف‌نظر کرده است. به عنوان نمونه، شاخصی برای رقابت‌پذیری ندارند و بسیاری از دیدگاه‌های ذی‌نفعان در آنها مورد توجه قرار نگرفته است (فارمر^۲، ۲۰۰۴).

در بیانیه چشم‌انداز بانک انصار در طرح تحول سه‌ساله که در پایان سال ۱۳۹۱ ارائه شد، بانک انصار، نماد بانکداری اسلامی، مدرن و ارزشی، با بهره‌گیری از جدیدترین فناوری، بر آن است تا در راستای ارزش‌آفرینی برای سهامداران، انواع خدمات مالی و پولی را با برترین، سریع‌ترین و کارآمدترین کیفت به مشتریان در داخل و خارج از کشور ارائه نماید و در جمع بانک‌های برتر کشور، عنوان بانک مرجع اسلامی را به‌دست آورد؛ اما این چشم‌انداز در عمل

1. Schneiderman
2. Farmer

محقق نشده، این شکاف ناشی از فقدان نظام ارزیابی عملکرد در ابعاد مشتری، فرایندهای داخلی رشد و یادگیری و مالی مطابق سند راهبردی بانک است. قابلیت اجرایی مطلوب با گستردگی شب، استفاده از روش‌های کارآمد اعتبارسنجی مشتریان، قابلیت جذب منابع از مشتریان خاص، کارکنان متعدد، نظام قبل اعتماد نظارت و کنترل‌های داخلی، کسب رتبه سلامت اداری و پیشنازی‌بودن در احیای سنت قرض‌الحسنه، از جمله مزیت رقابتی بانک انصار میان سایر بانک‌های کشور در سند راهبردی بوده است. اهداف کلان بانک انصار بر مبنای کارت امتیازی متوازن به شکل زیر است (طرح تحول بانک انصار، ۱۳۹۱):



شکل ۱. اهداف کلان بانک در ۴ منظر کارت امتیازی متوازن

براین مبنای جهت اندازه‌گیری این اهداف کلان، شاخص‌هایی تعریف شده است:

جدول ۲. اهداف کلان و شاخص‌های اندازه‌گیری بانک انصار در طرح تحول سه‌ساله بانک انصار

شاخص اندازه‌گیری	هدف کلان
تعداد قراردادها و دستورالعمل‌های دارای تأیید به شرعی در صد پاییندی کارکنان به مبانی بانکداری اسلامی نفر ساعت آموزش مبانی فقهی و اسلامی کارکنان نسبت به کل ساعات آموزش برگزار شده تعداد ابزارهای مالی اسلامی جدید به کار گرفته شده تعداد پاسخگویی بانک به سوالات شرعی مشتریان درخصوص مسائل بانکی و اقتصادی	مرجعیت در بانکداری اسلامی
رشد درآمدها بازده دارایی‌ها بازده حقوق صاحبان سهام رشد سود هر سهم رشد سود تقاضی هر سهم رشد بازده قیمت سهام	ارزش آفرینی برای سهامداران
نسبت سهم بانک در تجهیز منابع (جذب سپرده‌ها) نسبت کفایت سرمایه نسبت سرمایه‌گذاری در شرکت‌های فرعی بانک نسبت تسهیلات پرداختی به اشخاص مرتبط نسبت سهم بانک از بازار مصرف نسبت سهم بانک در ارائه خدمات بانکی در صد رضایت‌مندی مشتریان نسبت دارایی‌های ثابت به حقوق صاحبان سهام	افزایش سهم بازار
سهم مشتریان در گاههای الکترونیکی سهم تراکنش‌های موفق الکترونیکی سهم بانک از کانال‌های بانکداری الکترونیکی جدید در صد اطمینان از دسترس پذیری خدمات الکترونیکی نسبت تراکنش‌های الکترونیک به کل تراکنش‌های بانک	توسعه بانکداری الکترونیک در بانک
ضریب پوشش فرایندها در تحقق اهداف کلان بانک از طریق پیاده‌سازی برنامه‌های راهبردی در صد تحقق پروژه‌ای تحول بانک تحقیق و توسعه	بهبود فرایندهای کسب و کار
در صد رضایت‌مندی کارکنان در صد یادگیری سازمانی سهم سرانه منابع کارکنان سهم سرانه سود کارکنان میزان پاییندی کارکنان به اهداف و راهبردی‌های بانک	افزایش بهره‌وری

در سند راهبردی سه ساله ابلاغی سال ۱۳۹۵ برای رسیدن به چشم انداز ۱۴۰۴ یعنی پیشگامی در توسعه بانکداری اسلامی، سرآمدی در ارائه خدمات بانکداری نوین، پاییندی به ارزش‌های انقلاب اسلامی در زمینه عدالت اقتصادی، نوآوری و خلق ارزش‌های نو برای مشتریان و سایر ذی‌نفعان و برخوردار از سرمایه انسانی توسعه یافته، بانک باید به فعالیت در بازارهای پولی و سرمایه‌ای داخلی و بین‌المللی، کشف و برآورد نمودن نیازها و انتظارات مشتریان، ورود به بازارهای جدید و توسعه خدمات اقدام کند (بانک انصار، ۱۳۹۴). از این‌رو، نیاز است که این اهداف به اقدامات عملیاتی تبدیل شود. رویکرد کارت امتیازی متوازن می‌تواند بهترین راهبردها را به اهداف و سنجه‌های ملموس ترجمه نموده و با تلفیق دو دسته شاخص‌های تابع و هادی در چهار وجه سازمانی، مالی، مشتری، فرایند داخلی و رشد و یادگیری، به‌نوعی توازن در اندازه‌گیری سازمان ایجاد نماید (چن^۱ و همکاران، ۲۰۱۱). شاهنمازده در تحقیق خود به این نتیجه رسید که بعد مشتریان در بانک‌ها شامل گردش بدھکار حساب تعهدات مشتریان بابت ضمانت‌نامه‌ها و (پذیرش ریالی و ارزی) و اعتبارات استنادی صادراتی و وارداتی، تعداد حساب تعهدات مشتریان بابت ضمانت‌نامه‌ها و (پذیرش ریالی و ارزی) و اعتبارات استنادی صادراتی و وارداتی، گردش بستانکار حساب حوالجات مخابرها، تعداد بستانکار حساب حوالجات مخابرها، تعداد بدھکار حساب حوالجات مخابرها، حساب انواع چک‌های بانکی فروخته شده، تعداد حساب پرداخت انواع چک فروخته شده بانک و صادره سایر بانک‌ها، تعداد اسناد نقدی و انتقالی، تعداد بروات ارسالی شعبه، گردش بستانکار حساب تعهدات مشتریان بابت ضمانت‌نامه‌ها و (پذیرش ریالی و ارزی) و اعتبارات استنادی صادراتی و وارداتی می‌باشد. در بعد رشد و یادگیری شاخص‌های مهارت‌های کارکنان، رضایت کارکنان، دسترسی به اطلاعات، نظم و ترتیب‌دادن به امور مطرح است. در بعد فرایندهای داخلی توسعه محصول، تولید و خدمات پس از فروش مطرح است. بعد مالی نیز شامل شاخص‌های نسبت‌های مالی، رشد درآمد، سودآوری و داده‌های مالی می‌باشد. با این حال، رویکرد فعلی کارت امتیازی متوازن بانک انصار، جنبه‌های مهم توسعه پایدار در

1. Chen

فرایند ارزیابی عملکرد را نادیده می‌انگارد، بهمین دلیل، مطالعاتی در جهت توسعه روشهای جدید مبتنی بر کارت امتیازی متوازن برای پایداری عملکرد سازمان انجام شده است. عدم توجه به جایگاه رقابتی، بهینه‌سازی مصرف منابع و نقاط راهبردی، برخی از ضعف‌هایی هستند که در این زمینه مطرح است. برخی صاحب‌نظران این ضعف‌ها را فقدان تناسب بین محیط، راهبرد و آنچه اندازه‌گیری می‌شود، می‌دانند (Melnyk^۱ و همکاران، ۲۰۱۳).

Figge^۲ و همکاران (۲۰۰۲) روش جدیدی به نام کارت امتیازی متوازن پایدار (SBSC) برای ترکیب راهبردها با سنجه‌های عملکرد محیطی و اجتماعی به ثبت رسانندند که این رویکرد تمام جنبه‌های مسائل ارزیابی عملکرد درجهت دستیابی به مدلی منطقی‌تر و دقیق‌تر را پوشش می‌دهد که به جامعیت مدل از حیث پایداری منجر شد (عباسی و همکاران، ۱۳۹۵). درنتیجه، به کارگیری رویکرد کارت امتیازی متوازن مبتنی بر پارامترهای توسعه پایدار، روشهای مفید و قدرمند برای ارزیابی عملکرد پایداری سازمان است (Rabbani^۴ و همکاران، ۲۰۱۴). دانشمندان آلمانی چون فیگه، اشگالتر و هان و واگر (۲۰۰۲) معتقدند که BSC می‌تواند به تمام جنبه‌های مرتبط در دستیابی به پایداری به‌طور همزمان و بهصورت دارای ظرفیت بالا برای یکپارچه‌سازی با BSC متوازن کمک کند. از آنجاکه جنبه‌های زیستمحیطی و اجتماعی ناظر به نظام مدیریت عمومی است، با مؤلفه‌های پایداری ترکیب شده تا ابزار معناداری برای مدیریت پایداری فراهم آورد (چای^۵، ۲۰۰۹). این رویکرد بیان می‌دارد که سازمان‌ها علاوه‌بر عملکرد اقتصادی، به شرکت در فعالیت‌هایی که تأثیر مثبت بر جامعه و محیط می‌گذارند، نیازمندند. درواقع، استدلال می‌شود که سودآوری بلندمدت و بقای سازمان درگرو توازن میان اهداف زیستمحیطی و اجتماعی است. کارت امتیازی متوازن پایدار نه تنها در شناسایی اهداف مهم اجتماعی و زیستمحیطی به سازمان کمک می‌کند، بلکه شفافیت توان ارزش‌افزوده درحال ظهور چشم‌اندازهای اجتماعی و

1. Melnyk

2. Figge

3. Sustainability Balanced Scorecard

4. Rabbani

5. Chai

زیست محیطی را افزایش داده و پیاده‌سازی فرایند راهبرد را فراهم می‌آورد (هسو^۱ و همکاران، ۲۰۱۱). عالم تبریز و همکاران (۱۳۹۲) اشاره می‌کنند که خالص ارزش افزوده ایجاد شده اعم از درآمد، هزینه‌های عملیاتی، حقوق کارکنان، هدایا، درآمدهای نگهدارشده و یا تقسیم شده میان سهامداران، رسیدن به اهداف و الزامات مالی سازمان، کمک‌های مالی دریافت شده از دولت، چگونگی سیاست و عملکرد سازمان در قبال پرداخت به تأمین کنندگان حیاتی و آگاهی از اهمیت تأثیرات غیرمستقیم اقتصادی را می‌توان به عنوان بعد پایداری در حوزه مباحث اقتصادی دانست. شاهبندرزاده (۱۳۸۶) اشاره می‌کند که هزینه‌های بازاریابی تهاجمی، میزان هزینه‌های سرمایه‌گذاری، هزینه‌های توزیع درآمدهای ناشی از محصولات غیرآلاینده، جریمه‌ها و هزینه‌های عدم توجه به فعالیت‌های محیطی، از جمله شاخص‌های مالی در بعد چشم‌انداز محیطی است. در این تحقیق بعد پایداری، مبتنی بر ۴ مؤلفه تسهیلات، سپرده، مطالبات و توسعه خدمات و محصولات است. این مؤلفه‌ها نیز شامل شاخص‌های اجتماعی می‌باشد که در جدول ۳ نشان داده شده است. سایر مؤلفه‌های ابعاد کارت امتیازی متوازن نیز در جدول ۳ توضیح داده شده است.



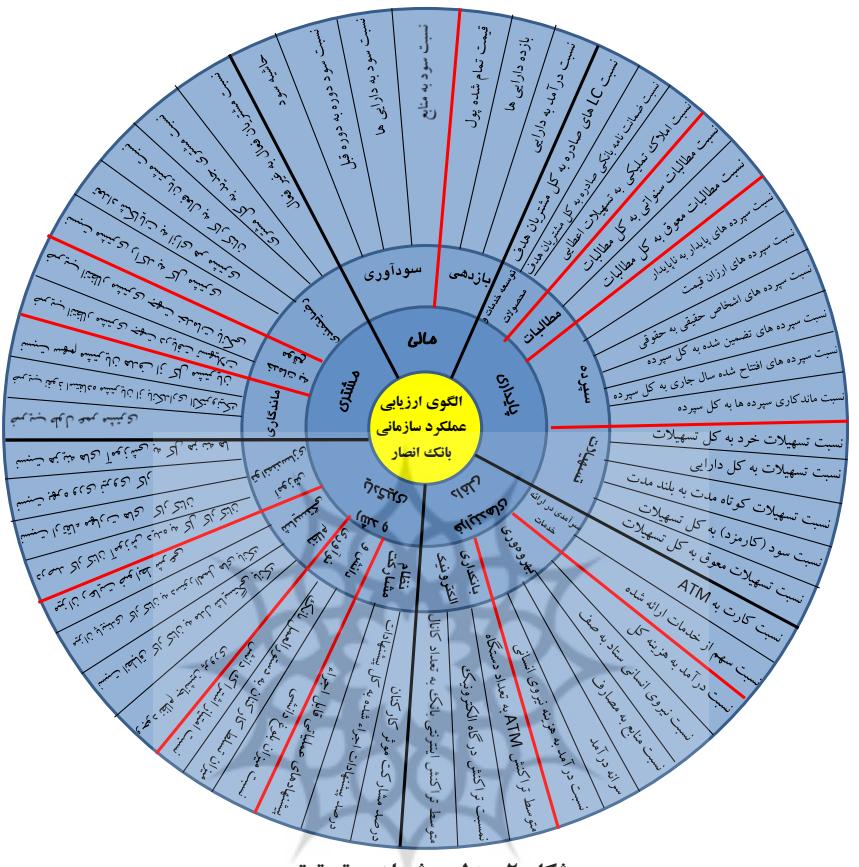
جدول ۳. مؤلفه‌ها و شاخص‌های کارت امتیازی متوازن

شاخص‌ها	مؤلفه	ابعاد	
نسبت تسهیلات خرد به کل تسهیلات	تسهیلات	پایداری	
نسبت تسهیلات به کل دارایی			
نسبت تسهیلات کوتاه‌مدت به بلندمدت			
نسبت تسهیلات معوق به کل تسهیلات			
نسبت سود (کارمزد) به کل تسهیلات			
نسبت سپرده‌های پایدار به ناپایدار			
نسبت سپرده‌های ارزان‌قیمت			
نسبت سپرده‌های اشخاص حقیقی به حقوقی			
نسبت سپرده‌های تضمین شده به کل سپرده			
نسبت سپرده‌های جدید افتتاح شده سال جاری به کل سپرده			
ماندگاری سپرده‌ها (سالنه)	مطلوبات	مشتریان	
نسبت مطالبات سناوی به کل مطالبات			
نسبت مطالبات معوق به کل مطالبات			
نسبت LC های صادره به کل مشتریان هدف	توسعه خدمات و محصولات		
نسبت ضمانته‌های بانکی صادره به کل مشتریان هدف			
نسبت املاک تملیکی به تسهیلات اعطایی			
ضریب طول عمر مشتری	خدمات به موقع	ماندگاری	
ضریب نفوذ استفاده مشتریان از بانکداری الکترونیک			
نسبت سهم مشتریان هدف از کل مشتریان			
ضریب انتظار مشتریان جهت دریافت و پرداخت			
ضریب انتظار مشتریان جهت دریافت خدمات (تسهیلات) بانکی			
تعداد شکایات بهازای هر مشتری	رضایتمندی		
نسبت مشتری راکد به کل مشتری			
نسبت مشتری جدید به کل مشتری			
نسبت مشتریان فعال به غیرفعال			
نسبت مشتریان فعال به کارکنان			
درصد مشارکت مؤثر کارکنان	نظام مشارکت	رشد یادگیری	
پیشنهادهای عملیاتی قابل اجرا			
درصد پیشنهادات اجرشده به کل پیشنهادات			

ادامه جدول ۳. مؤلفه‌ها و شاخص‌های کارت امتیازی متوازن

شاخص‌ها	مؤلفه	ابعاد
درصد کارکنان آموزش دیده به کل کارکنان	آموزش توانمندسازی نظام شایستگی دانش و نوآوری بانکداری الکترونیک سرآمدی در ارائه خدمات	رشد یادگیری فرآیندهای داخلی
نسبت ارتقاء مهارت‌های کارکنان		
نسبت بهره‌وری نیروی کار		
نسبت هزینه‌های آموزشی به کل هزینه‌ها		
نسبت انتطبق کارکنان به مدل شایستگی بانک		
میزان رعایت ضوابط شرعی		
میزان پابندی کارکنان به دستورالعمل‌های بانک		
وجود نظام جانشین بزوری		
نسبت میزان بلوغ دانشی		
میزان تسلط کارکنان به دستورالعمل بانک		
نسبت امتیاز اشتراک دانش		
متوسط تراکنش ATM به تعداد دستگاه	بهره‌وری سرآمدی در ارائه خدمات	مالی
نسبت تراکنش در گاه الکترونیک		
متوسط تراکنش اینترنتی بانک به تعداد کانال		
نسبت نیروی انسانی ستاد به صفت		
نسبت منابع به مصارف		
نسبت درآمد به هزینه کل		
نسبت درآمد به هزینه نیروی انسانی		
سرانه درآمد		
نسبت کارت به ATM		
نسبت سهم از خدمات ارائه شده		
قیمت تعامل شده پول	بازدهی سودآوری	
بازده دارایی‌ها		
نسبت درآمد به دارایی		
حاشیه سود		
نسبت سود دوره به دوره قبل		
نسبت سود به دارایی‌ها		
نسبت سود به منابع		

با توجه به این توضیحات، مدل مفهومی پیشنهادی به شرح ذیل است:



شکل ۲. مدل پیشنهادی تحقیق

روش تحقیق

پژوهش حاضر از لحاظ طرح تحقیق در زمرة تحقیقات آینده‌نگر دسته‌بندی می‌شود؛ چراکه به دنبال دستیابی به الگوی ارزیابی عملکرد سازمانی بانک انصار است. همچنین از لحاظ هدف و نوع تحقیق، کاربردی و به لحاظ روش تحقیق در زمرة تحقیقات توصیفی - تحلیلی است که با

روش پیمایشی و با استفاده از معادلات ساختاری انجام شده است. قلمرو تحقیق، دفتر مرکزی بانک انصار واقع در تهران بزرگ، شعب مرکزی و مستقل و ویژه و سایر شعبات این بانک در سطح شهر تهران است. جامعه آماری پژوهش شامل کلیه مدیران ارشد و خبرگان بانک انصار، شامل: مدیرعامل، معاونین مدیرعامل، مدیران کل، مدیران شب استان تهران، سرپرستی استان و مدیران شب مرکزی استان‌ها می‌باشند. تعداد افراد جامعه در این پژوهش با توجه به تعداد جامعه ۱۷۵ نفر است که از این تعداد پرسشنامه توزیع شده به صورت تمام‌شمار تعداد ۱۶۰ نفر نسبت به تکمیل و ارسال پرسشنامه اقدام نمودند.

جدول ۴. تعداد پاسخ‌دهنده‌ها به پرسشنامه

تعداد	جامعه
۳۴ نفر	سرپرستان استان
۱۵ نفر	مدیران ارشد، خبرگان و معاونین بانک
۷۷ نفر	مدیران شب استان تهران
۳۴ نفر	مدیران شب مرکزی استان‌ها
۱۶۰	جمع

در این پژوهش همچنین از روش روایی محتوا برگیری شده است. به این ترتیب که پرسشنامه طراحی شده به ۱۳ نفر از نخبگان و صاحب‌نظران حوزه عملکرد سازمانی ارائه و نظرات آنان جمع‌آوری شد تا کفایت لازم سوالات مورد بررسی قرار گیرد. پرسشنامه طراحی شده داری پنج بعد، ۱۷ مؤلفه و ۶۰ شاخص بود که پس از مراجعت به نخبگان و گرفتن نظرات تکمیلی آنها، روایی محتوا با استفاده از ضریب لاشه مورد بررسی قرار گرفت. مؤلفه‌ها و شاخص‌هایی که مقدار ضریب لاشه آنها کمتر از ۷۵/ بود، از پرسشنامه کنار گذاشته شد. از این‌رو، پرسشنامه نهایی، پنج بعد، ۱۶ مؤلفه و ۵۷ شاخص را شامل شد. همچنین از تحلیل سازه و بار عاملی جهت بررسی روایی بعد کارت امتیازی متوازن استفاده شد. نتایج روایی سازه در جدول ۵ نشان داده شده است. در مرحله بعدی از طریق ضریب آلفای کرونباخ، پایایی پرسشنامه مورد بررسی قرار گرفت. نتایج

پایابی نیز در جدول (۵) نشان داده است.

جدول ۵. استخراج شاخص‌های کارت امتیازی متوازن

انحراف معیار	میانگین	ضریب آلفای کرونباخ	بار عاملی	مقدار T	مؤلفه‌ها	ابعاد
۰/۶۵۸	۴/۱۰	۰/۹۱۱	۰/۹۴۱	۸۲/۱۱۶	بازدهی	مالی
			۰/۹۴۲	۱۰۵/۷۹۴	سودآوری	
۰/۶۱۳	۳/۹۱	۰/۸۸۱	۰/۷۴۷	۱۸/۳۸۸	بانکداری الکترونیک	فرایند داخلی
			۰/۸۸۴	۵۰/۴۵۴	بهرهوری	
			۰/۸۸۷	۴۹/۲۴۳	سرآمدی در ارائه خدمات	
۰/۶۱۷	۳/۸۴	۰/۹۲۶	۰/۸۷۴	۴۱/۵۰۹	تسهیلات	پایداری
			۰/۸۷۶	۴۰/۵۷۱	سپرده	
			۰/۸۳۴	۳۰/۴۸۰	مطلوبات	
			۰/۸۷۸	۴۶/۴۸۸	توسعه خدمات و محصولات	
۰/۷۱۲	۳/۹۳	۰/۹۴۴	۰/۸۹۳	۳۲/۵۸۹	مشارکت	رشد و یادگیری
			۰/۹۲۶	۵۸/۸۹۴	آموزش و توانمندسازی	
			۰/۹۰۲	۵۴/۰۴۲	نظام شایستگی	
			۰/۹۰۱	۵۳/۱۷۰	دانش و نوآوری	
۰/۶۷۹	۳/۷۰	۰/۸۹۱	۰/۸۸۳	۴۹/۴۷۶	ماندگاری	مشتریان
			۰/۸۸۶	۴۵/۲۱۵	خدمات به موقع	
			۰/۸۸۶	۵۶/۵۸۰	رضایتمندی	

نتایج تحلیل‌ها میین این است که ضریب آلفای کرونباخ برای مؤلفه‌ها و شاخص‌ها بیشتر از

۰/۷ است، نتایج تحلیل نشان داد که پایابی کل ابزار تحقیق که شامل ۵۷ شاخص است، برابر است با ۰/۹۷۳؛ لذا می‌توان نتیجه گرفت که این پرسشنامه دارای پایابی و اعتبار کافی است. از آزمون همبستگی برای بررسی ارتباط ابعاد کارت امتیازی متوازن استفاده شد. از آزمون فریدمن نیز برای اولویت‌بندی استفاده شد. همچنین با استفاده از نرم‌افزار SPSS و PLS و تحلیل بار عاملی، مدل نهایی مورد سنجش قرار گرفت.

یافته‌های توصیفی

باتوجه به تجزیه و تحلیل داده‌ها، بیشترین نسبت پاسخگویان $49/4$ درصد مربوط به سن -30 40 سال و کمترین آنها با $3/1$ درصد مربوط به سن پاسخگویان زیر 30 سال می‌باشند. $41/9$ درصد بین 40 تا 50 سال و 5 درصد بالای 50 سال سن داشتند. همچنین 6 . وضعیت سنی خود را مشخص نکرده بودند. آمار توصیفی سطح تحصیلات، نشان‌دهنده این است که بیشترین نسبت پاسخگویان $61/2$ درصد دارای تحصیلات کارشناسی و کمترین نسبت $3/1$ درصد دارای تحصیلات دکتری می‌باشند. $12/5$ دانشجو بوده و $19/4$ درصد دارای مدرک فوکالیسانس می‌باشند. به علاوه، $3/8$ درصد نیز وضعیت تحصیلی خود را مشخص نکرده بودند.

آمار توصیفی سابقه مدیریتی نشان داد که بیشترین نسبت پاسخگویان، $39/4$ درصد دارای سابقه مدیریتی کمتر از 5 سال و کمترین نسبت $13/1$ درصد دارای سابقه مدیریت $15-10$ سال می‌باشند. $19/4$ درصد دارای سابقه مدیریتی 5 تا 10 سال و $18/8$ دارای سابقه مدیریتی بیشتر از 15 سال می‌باشند. همچنین $9/4$ درصد وضعیت سابقه مدیریت خود را مشخص نکرده بودند. آمار توصیفی مربوط به سابقه در بانک انصار نشان‌دهنده این است که بیشترین نسبت پاسخگویان 35 درصد دارای سابقه $15-20$ سال در بانک انصار و کمترین نسبت $16/2$ درصد دارای سابقه کمتر از 10 سال می‌باشند. همچنین 6 درصد نیز سابقه کار خود در بانک انصار را تعیین نکرده بودند. نتایج مربوط به آمار توصیفی متغیرهای تحقیق در جدول 4 نشان داد که بعد مالی با میانگین $4/10$ دارای بیشترین میانگین و بعد مشتریان با میانگین $3/70$ دارای کمترین میانگین است. همچنین فرایند داخلی دارای میانگین $3/91$ و انحراف معیار $613/$ ، بعد پایداری دارای میانگین $3/84$ و انحراف معیار $617/$ ، بعد رشد و یادگیری $3/93$ و انحراف معیار $712/$ است.

یافته‌های تحلیلی

از آزمون همبستگی برای بررسی روابط بین ابعاد کارت امتیازی متوازن استفاده شد. نتایج آزمون همبستگی پیرسون میین این است که همه ابعاد کارت امتیازی متوازن با هم رابطه مثبت و

معنی داری دارند ($\text{sig}=0/000$). بالاترین مقدار ضریب همبستگی به مقدار ۰/۷۹ در ارتباط با بعد مشتریان و بعد رشد و یادگیری بوده و پایین‌ترین مقدار این ارتباط به مقدار ۰/۶۱ بین ابعاد مالی و مشتریان است. این روابط در سطح اطمینان ۹۹ درصد معنی دار است.

جدول ۶. آزمون همبستگی بیرسون

مشتریان	رشد و یادگیری	پایداری	فرایندهای داخلی	مالی	
					مالی
				۰/۷۵ (۰/۰۰)	فرایندهای داخلی
			۰/۷۷ (۰/۰۰)	۰/۶۷ (۰/۰۰)	پایداری
	۰/۷۴ (۰/۰۰۰)	۰/۶۹ (۰/۰۰۰)	۰/۶۱ (۰/۰۰)	۰/۵۲ (۰/۰۰)	رشد و یادگیری
۰/۷۹ (۰/۰۰)	۰/۷۷ (۰/۰۰)	۰/۶۲ (۰/۰۰)	۰/۵۲ (۰/۰۰)	مشتریان	

در اولویت‌بندی انجام شده برای ابعاد براساس آزمون فریدمن، بعد مالی در اولویت اول، بعد رشد و یادگیری در اولویت دوم، بعد فرایندهای داخلی در اولویت سوم، بعد پایداری در اولویت چهارم و درنهایت بعد مشتریان در رتبه آخر اولویت‌بندی قرار گرفت. نتایج اولویت‌بندی در جدول (۷) نشان داده شده است.

جدول ۷. نتایج آزمون فریدمن

ردیف	مشتریان	رشد و یادگیری	پایداری	فرایندهای داخلی	اعداد BSC بانک انصار	میانگین	انحراف معیار	ردیف میانگین
۱					مالی	۰/۶۵۸	۰/۶۵۸	۲/۶۸
۲					فرایندهای داخلی	۰/۶۱۳	۰/۶۱۳	۲/۹۰
۳					پایداری	۰/۶۱۷	۰/۶۱۷	۲/۷۰
۴					رشد و یادگیری	۰/۷۱۲	۰/۷۱۲	۲/۳۵
۵					مشتریان	۰/۶۷۹	۰/۶۷۹	۲/۳۶
مقدار آزمون مربع کای: ۶۱/۹۸۱			درجه آزادی: ۴			سطح معنی داری: ۰/۰۰۰		

برای اولویت‌بندی مؤلفه‌های الگوی ارزیابی عملکرد از آزمون فریدمن استفاده شد. با توجه به آزمون فریدمن و نتایج بدست‌آمده، مقدار آزمون مربع کای ($134/37$) و همچنین سطح معنی داری ($0/000$) تفاوت بین اولویت‌بندی مؤلفه‌های ارزیابی عملکرد سازمانی بانک انصار

معنی دار است؛ به طوری که مؤلفه بازدهی در اولویت اول و به ترتیب مؤلفه های: ۲. سودآوری؛ ۳. نظام شایستگی؛ ۴. آموزش توانمندسازی؛ ۵. دانش و نوآوری؛ ۶. بانکداری الکترونیک؛ ۷. بهرهوری؛ ۸. تسهیلات؛ ۹. مطالبات؛ ۱۰. ماندگاری؛ ۱۱. سپرده؛ ۱۲. نظام مشارکت؛ ۱۳. خدمات به موقع؛ ۱۴. سرآمدی در ارائه خدمات؛ ۱۵. توسعه خدمات و محصولات و درنهایت مؤلفه رضایتمندی در اولویت آخر قرار دارد.

جدول ۸. اولویت‌بندی مؤلفه‌های الگوی ارزیابی عملکرد

ردیف	مؤلفه‌های الگوی ارزیابی عملکرد	رتبه میانگین
۱	بازدهی	۱۰,۲۹
۲	سودآوری	۱۰,۱۹
۳	نظام شایستگی	۹,۷۳
۴	آموزش توانمندسازی	۹,۶۰
۵	دانش و نوآوری	۹,۴۵
۶	بانکداری الکترونیک	۸,۸۸
۷	بهرهوری	۸,۷۳
۸	تسهیلات	۸,۷۱
۹	مطالبات	۸,۴۹
۱۰	ماندگاری	۸,۱۸
۱۱	سپرده	۷,۹۶
۱۲	نظام مشارکت	۷,۹۷
۱۳	خدمات به موقع	۷,۹۴
۱۴	سرآمدی در ارائه خدمات	۷,۹۵
۱۵	توسعه خدمات و محصولات	۶,۹۰
۱۶	رضایتمندی	۶,۳۴

مقدار آزمون مربع کای: ۱۳۴/۳۷، درجه آزادی: ۱۵، سطح معنی‌داری: ۰/۰۰۰

بحث و نتیجه‌گیری

اگرچه راهکارهایی برای طراحی یک نظام ارزیابی عملکرد می‌توان ارائه کرد، اما سازمان‌ها باید با توجه به شرایط خاص خود برای کل سازمان یا بخش‌هایی از آن و یا برنامه‌های آن به این کار اقدام نمایند. به عبارت دیگر، نظام ارزیابی عملکرد را نمی‌توان از بیرون به سازمان تزریق نمود، بلکه بایستی در سازمان طراحی، توسعه و بهبود داده شود. لذا در برنامه‌های بانک انصار نیز معیارهای ارزیابی عملکرد باید بومی شود. این پژوهش به دنبال طراحی الگوی مناسب برای ارزیابی عملکرد سازمانی بانک انصار بود. به این منظور با بررسی ادبیات تحقیق و مطالعات نظری، عناصر اصلی (بعد، مؤلفه‌ها و متغیرهای) آن با الگوگیری از چارچوب مدل کارت امتیازی متوازن با نظرسنجی از کلیه مدیران ارشد و خبرگان بانک انصار؛ شامل: مدیرعامل، معاونین مدیرعامل، مدیران کل، مدیران شعب استان تهران، سرپرستی استان و مدیران شعب مرکزی استان‌ها، روایی و پایایی آنها تعیین و براساس اهمیت، اولویت‌بندی شدند. نتایج بررسی‌ها نشان‌دهنده این است که ارزیابی عملکرد سازمانی بانک انصار از پنج بعد اصلی تشکیل شده است که عبارتند از: ۱. بعد مالی؛ ۲. فرایندهای داخلی؛ ۳. پایداری؛ ۴. رشد و یادگیری و ۵. مشتریان.

در اولویت‌بندی انجام شده برای ابعاد براساس آزمون فریدمن، بعد مالی در اولویت اول، بعد رشد و یادگیری در اولویت دوم، بعد فرایندهای داخلی در اولویت سوم، بعد پایداری در اولویت چهارم و درنهایت بعد مشتریان در رتبه آخر اولویت‌بندی قرار گرفت. نتایج آزمون همبستگی نیز نشان داد که بین پنج بعد الگوی ارزیابی، رابطه معنی‌دار وجود دارد. به طوری که، به ترتیب بین ابعاد مشتریان و رشد و یادگیری، پایداری و فرایندهای داخلی، مالی و فرایندهای داخلی، پایداری و رشد و یادگیری و پایداری و مشتریان، رابطه نسبتاً قوی برقرار است و بعد از این ابعاد، ابعاد فرایندهای داخلی و رشد و یادگیری، مالی و پایداری، مالی و فرایندهای داخلی، مالی و رشد و یادگیری، دارای رابطه همبستگی خوبی می‌باشند و درنهایت بعد مالی و مشتریان کمترین مقدار ارتباط همبستگی را با هم داشته‌اند.

باتوجه به نتایج تحقیق، بعد مالی، رابطه بالایی با بعد فرایندهای داخلی دارد و رتبه اول را بین

ابعاد ارزیابی عملکرد دارد. برای ایجاد ارتباط مؤثر بین مؤلفه‌های بعد مالی با مؤلفه‌های فرایند داخلی، لازم است بانکداری الکترونیک در بعد فرایندهای داخلی تقویت شود تا میزان این ارتباط بیش از پیش تقویت شود و انجام این کار مستلزم افزایش دستگاه‌ها و کارت‌خوان‌های فروشگاهی و تسهیل در واگذاری کارت‌خوان‌ها برای فروشگاه‌های معتبر و تسهیل در تراکنش اینترنتی با افزایش ضریب اطمینان درگاه اینترنتی همراه با سهل‌الوصول بودن آن است که این امر موجب بهبود فرایندهای داخلی می‌شود.

بعد مالی، رابطه نسبتاً خوبی با بعد پایداری دارد، ولی برای اینکه بعد پایداری به رشد خود ادامه دهد و به نقطه مطلوب برسد، لازم است در مورد مطالبات و چگونگی وصول مطالبات، راهکارها و تصمیمات سازنده‌ای گرفته شود و در مرحله بعد، مؤلفه توسعه خدمات و محصولات با یک برنامه کوتاه‌مدت، میان‌مدت و دراز‌مدت، بهبود و نسبت به اجرای برنامه‌ها اقدام شود. برای بهبود ارتباط مؤلفه‌های مالی و سپرده لازم است در مورد افزایش سپرده‌های جدید و سپرده‌های اشخاص حقیقی تصمیمات و راه کارهایی اندیشه شود. در مورد مؤلفه تسهیلات نیز لازم است نسبت به افزایش تسهیلات خرد و کوتاه‌مدت، تمهیدات لازم به کار گرفته شود تا با رشد این مؤلفه‌ها رابطه بین ابعاد مالی و پایداری افزایش و رتبه بعد پایداری بهتر از قبل شود.

باتوجه به ارتباط بعد مالی و رشد یادگیری، لازم است شاخص‌های مؤلفه‌های نظام مشارکت، دانش و نوآوری، آموزش توانمندسازی و نظام شایستگی، تقویت شود تا بتواند در کل، بعد رشد و یادگیری نیز بهبود حاصل گردد و درنتیجه رابطه بین دو بعد مالی و رشد یادگیری تقویت شود که انجام این کار مستلزم تقویت شاخص‌های نظام مشارکت است. بدین ترتیب که باید از مشارکت فعال و مؤثر کارکنان و پیشنهادهای عملیاتی آنان بیش از پیش استفاده شود. برای ارتقای مؤلفه دانش و نوآوری باید از پاداش و تشویق در جهت اشتراک دانش بین کارکنان استفاده شود. برای افزایش بلوغ دانشی و تسلط کارکنان به دستورالعمل بانک از کارگاه‌ها و دوره‌های چندروزه در برنامه‌های سالانه استفاده شود. همچنین برای بهبود و تقویت مؤلفه آموزش و توانمندسازی، ارتقای آموزشی کارکنان و برگزاری دوره‌های مفید و سودمند برای این کار نیاز است که توصیه

می‌شود، معاونت منابع انسانی و آموزش بانک، برای برگزاری دوره‌های آموزشی مفید و ارتقای کارکنان با برنامه‌های کوتاه‌مدت و میان‌مدت اهتمام ویژه داشته باشد.

برای تقویت بعد مشتریان نیز باید خدمات به موقع، کاهش ضریب انتظار مشتریان در دریافت و پرداخت تسهیلات بانکی و به رضایتمندی و شاخص‌های مربوطه توجه ویژه‌ای شود. برای این کار باید معاونت بازاریابی و طرح و برنامه و بازرگانی، راهکارهایی را برای افزایش مشتریان فعال و کاهش مشتریان راکد و افزایش مشتری جدید و کاهش شکایات پیدا کنند تا با بهبود این شاخص‌ها، مؤلفه مربوط ترمیم و درنتیجه رابطه بین مؤلفه‌ها نیز بهبود یابد.



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرستال جامع علوم انسانی

منابع

- احمدوند، علی‌محمد؛ تربتی، امیر و پوررضا، ناصر (۱۳۹۱)، طراحی الگوی مفهومی مدیریت عملکرد و تدوین راهبرد با بهره‌گیری از BSC و EFQM، دو فصلنامه پژوهش‌های مدیریت منابع انسانی، دانشگاه جامع امام حسین (ع)، سال چهارم، شماره ۱: ۵۵-۸۶.
- اسعدی، میر‌محمد؛ میر‌غفوری، سید‌حبيب‌الله؛ صادقی آرانی، زهرا و خسرواییان، حمیدرضا (۱۳۸۹)، ارزیابی عملکرد بیمارستان‌های دولتی استان یزد با استفاده از ترکیب مدل‌های کارت امتیازی متوازن، تحلیل پوششی داده‌ها و سروکوال، مجله علمی پژوهشی دانشگاه علوم پزشکی شهید صدوقی یزد، دوره ۱۸، شماره ۶: ۵۵۹-۵۶۹.
- افجه، سید‌علی‌اکبر؛ صالحی‌صدقیانی، جمشید؛ کشوری، عبدالرحمن و رحمتی، داریوش (۱۳۹۳)، طراحی الگوی ارزیابی عملکرد یگان‌های نیروی انتظامی جمهوری اسلامی ایران، فصلنامه مطالعات مدیریت انتظامی، سال نهم: ۲۱۱-۲۳۲.
- بانک انصار (۱۳۹۱)، طرح تحول سه‌ساله بانک انصار، سند راهبردی.
- بانک انصار (۱۳۹۴)، گزارش عملکرد سالانه.
- شاه‌بندرزاده، حمید (۱۳۸۶)، تدوین مدلی به منظور شناسایی و رتبه‌بندی شاخص‌های ارزیابی استراتژیک سیستم بانکی با استفاده از رویکرد جدید به مدل کارت امتیاز متوازن، فرهنگ مدیریت، دوره ۵، شماره ۱۶: ۵-۳۶.
- عالی‌تبریز، اکبر؛ محمدی، امیر‌سالار و پیشوایی، میر‌سامان (۱۳۹۲)، ارزیابی پایداری صنعت معدن با رویکرد کارت امتیازی متوازن - تحلیل سلسه‌مراتبی (AHP-BSC)، فصلنامه علمی - پژوهشی مطالعات مدیریت صنعتی، سال یازدهم، شماره ۲۸: ۲۱-۴۰.
- عباسی، عباس؛ رعنایی کردشلوی، حبیب‌الله و اصغری جهرمی، سمانه (۱۳۹۵)، طراحی الگوی ارزشیابی عملکرد کارکنان بر مبنای مدل‌های ارزیابی عملکرد سازمانی برای سازمان‌های دولتی ایران، فصلنامه پژوهش‌های مدیریت منابع انسانی، دانشگاه جامع امام حسین (ع)، سال هشتم، شماره ۴: ۲۱۵-۲۳۵.
- مؤتمنی، علی‌رضاء؛ جوادزاده، محمد و تیزفهم، مهدی (۱۳۸۹)، ارزیابی عملکرد راهبردی بانک‌ها، نشریه مطالعات مدیریت راهبردی، شماره ۱.

Atkinson, A.A., Waterhouse, J.H., and Wells, R.B. (1997), "A stakeholder Approach to strategic performance Measurement", *Sloan Management Review*, Spring, 25-37.

- Chai, N. (2009). "Sustainability Performance Evaluation System Government; Abalanced Scorecard Approach Towards Sustainable Development". New York:Springer.
- Chen, F.H., Hsu, T.S., & Tzeng, G.H. (2011). A balanced scorecard approach to establish a performance evaluation and relationship model for hot spring hotels based on a hybrid MCDM model combining DEMATEL and ANP, *International Journal of Hospitality Management*, 908-932.
- Cross, K.F. & Lynch, R.L. (1989). The SMART way to define and sustain success, *National Productivity Review*, 9(1).
- Figge, F., Hahn, T., Schaltegger, S., & Wagner, M. (2002). The sustainability balanced scorecard – Linking sustainability management to business strategy, *Business Strategy and the Environment*, 11(5), 269–284.
- Hayes, R. & Abernathy, W. (1980). Managing our way to economic decline, *Harvard Business Review*, 58, 67-77.
- Hsu, C-W, Hu, A.H, Chiou, C-Y. & Chen, T-C. (2011), Using the FDM and ANP to construct a sustainability balanced scorecard for the semiconductor industry, *Expert Systems with Applications*, 12891-12899.
- Jan van Ree, H. (2002). The added value of office accommodation to organizational performance, *Journal of Productivity Science*, 51(7), 357-363.
- Kaplan, R.S. & Norton, D.P. (1992). The Balanced scorecard: Measures that Drive performance, *Harvard Business Review*, 71-79.
- Keegan, D.P., Eiler, R.G., Jones, C.R. (1989). Are your performance measures obsolete, *Management Accounting*, 45-50.
- Krause, O. & Martins, K. (1999). *Performance Management*, International Conference on Advances in Production Management Systems.
- Lamotte, G. & Carter, G. (1999). *Are the Renaissance Balanced Scorecard and the EFQM Excellence Model Mutually Exclusive or do They Work Together to Bring Added Value to a Company?*, (EFQM Brussels)
- Marr, B. & Schiuma, G. (2003). Business performance measurement – past, present and future, *Management Decision*, 41(8), 680-687.
- Medori, D. & Steeple, D. (2000), A Framework for Auditing and Enhancing Performance Measurement Systems. *International Journal of Operations and Production Management*, 520-533.
- Melnyk, S.A., Bititci, U., Platts, K., Tobias, J., & Andersen, B. (2013). *Is Performance Measurement and Management Fitfor the Future?*, Management Accounting Research.
- Rabbani, A., Zamani, M., Yazdani-Chamzini, A, Kazimieras, Z.E. (2014). Proposing a new integrated model based on sustainability balanced scorecard(SBSC) and MCDM approaches by using linguistic variables for the performance evaluation of oil producing companies, *Expert Systems With Applications*, 7316-7327.
- Schneiderman, A.M. (1999). Why Balanced Scorecards fail, *Journal of Strategic Performance Measurement*, Special Edition 6.
- Tangen, S. (2004). Performance measurement: from philosophy to practice, *International Journal of Productivity and Performance Management*, 53(8),726-737.