

مطالعه مقایسه‌ای نقش جنبه‌های منفی رفتار سازمانی در بروز رفتارهای ناکارآمد شغلی کارکنان

علی یاسینی^۱، اردشیر شیری^۲، فریبا مرادی کیا^۳

دریافت: ۹۷/۲/۵ بازنگری: ۹۷/۳/۱ پذیرش: ۹۷/۶/۱۰

چکیده

پژوهش حاضر با هدف تبیین نقش جنبه‌های منفی رفتار سازمانی ناکارآمد شغلی کارکنان به شیوه توصیفی از نوع همبستگی و در بین تماشی مدیران و کارکنان سازمان‌های دولتی شهر ایلام به تعداد ۵۰۰۰ نفر صورت گرفت. با استفاده از جدول کرجسی و مورگان (۱۹۹۷) تعداد ۳۶۰ نفر به شیوه نمونه‌گیری تصادفی طبقه‌ای به عنوان نمونه انتخاب شدند. جهت گردآوری داده‌ها از پرسشنامه‌های استاندارد روا و پایا استفاده شد. داده‌ها با استفاده از نرم افزار PLS پردازش و با استفاده از الگویابی معادلات ساختاری الگوهای مفروض آزمون و مورد مقایسه قرار گرفتند. یافته‌های پژوهش نشان داد سوء‌نظرارت مدیران بر رفتارهای ناکارآمد شغلی تاثیر معناداری دارد. سوء‌نظرارت ادراک شده بر دو متغیر رفتار نوروتیک و خستگی عاطفی تاثیر مثبت و معناداری دارد که ضریب تاثیر آن بر رفتار نوروتیک ($\beta=0.55$) بیشتر از خستگی عاطفی ($\beta=0.35$) است. همچنین سوء‌نظرارت ادراک شده بر واکنش‌های فرا اجتماعی کارکنان ($\beta=-0.39$) تاثیر منفی و معکوس دارد. رفتار نوروتیک نیز بر دو متغیر انسداد سازمانی و رفتارهای ناکارآمد شغلی تاثیر مثبت و معناداری دارد که ضریب تاثیر آن بر انسداد سازمانی ($\beta=0.51$) بیشتر از رفتارهای ناکارآمد شغلی ($\beta=0.36$) است. تاثیر رفتار نوروتیک بر واکنش‌های فرا اجتماعی ($\beta=0.07$) به لحاظ آماری رد شده و تاثیر معناداری ندارد. یافته‌ها نشان داد که خستگی عاطفی بر دو متغیر انسداد سازمانی و رفتارهای ناکارآمد شغلی تاثیر مثبت و معناداری دارد که ضریب تاثیر آن بر انسداد سازمانی ($\beta=0.31$) بیشتر از رفتارهای ناکارآمد شغلی ($\beta=0.22$) است. خستگی عاطفی بر واکنش‌های فرا اجتماعی ($\beta=-0.28$) تاثیر منفی و معکوس دارد. انسداد سازمانی بر رفتارهای ناکارآمد شغلی ($\beta=0.21$) تاثیر مثبت و معناداری دارد. همچنین واکنش‌های فرا اجتماعی بر انسداد سازمانی ($\beta=-0.65$) تاثیر منفی و معناداری دارد.

واژگان کلیدی: سوء‌نظرارت مدیران، رفتارهای ناکارآمد شغلی، انسداد سازمانی، رفتارهای نوروتیک، خستگی عاطفی

۱. دانشیار گروه مدیریت.دانشگاه ایلام. (نویسنده مسئول) A.yasini@ilam.ac.ir

۲. دانشیار گروه مدیریت. دانشگاه ایلام

۳. کارشناس ارشد مدیریت منابع انسانی. دانشگاه ایلام

مقدمه

موفقیت یک سازمان عمدتاً به تلاش‌های کارکنان آن متکی است چراکه آن‌ها اقدامات استراتژیک را به اجرا در می‌آورند (اشنایدر، بریف و گازو، ۱۹۹۶؛ رایت و مک‌ماهان، ۱۹۹۲). بنابراین اندازه‌گیری تاثیرات رفتار در سطح فردی کارکنان قبل از تأثیر تجمعی آن در سطح سازمان مهم است. با این حال، تحقیقات موجود توجه کمی به ارتباط بین رفتارهای کارکنان و نقش آنان در عملکرد کلی سازمانها داشته‌اند (دس، لامپکین و کوین، ۱۹۹۷؛ شان و اولریچ، ۲۰۰۴). این دسته از رفتارها زمانی از اهمیت برخوردار می‌شوند که جنبه‌های تاریک سازمانی یا همان رفتارهای خارج از عرف و قوانین سازمانی در سازمان پدید آیند (یاسینی، ۱۳۹۵).

مطالعه جنبه‌های تاریک رفتارهای سازمانی از آن جهت مهم هستند که بر عملکرد سازمانی و بروندادهای ناکارآمدشغلى کارکنان تاثیر قابل ملاحظه‌ای می‌گذارند. پژوهشگران و اندیشمندان همواره تلاش داشته‌اند تا جنبه تاریک حیات و زندگی سازمانی را در ک نماید و بدین منظور بر رفتارهای ناکارآمد و انحرافی در محل کار بیش از سایر رفتارها تمرکز نموده‌اند (اندرسون و پتروسون، ۱۹۹۹؛ آشفورد، ۱۹۹۴؛ بن نت و روینسون، ۲۰۰۰؛ دوفی، ۲۰۰۲). در این راستا اغلب پژوهشگران شیوه‌های مدیریت، نظارت، هدایت، و مدیریت کارکنان را عاملی مهم و موثر در بروز رفتارهای کارآمد و یا ناکارآمد شغلى کارکنان قلمداد کرده‌اند (آرای، سان، چن، و دبرا^۱، ۲۰۰۸). با فرض نمودن محوریت مدیر سازمان در کانون بروز رفتارهای شغلى کارکنان و وجود قدرت نامتوازن در فرآیند ارتباطی مدیران - کارکنان، برخی از پژوهش‌ها بر سوء نظارت مدیران و رفتارهای تیرانی آنها در محل کار متمرکز شده‌اند (آرای، چن، سان، و دبرا، ۲۰۰۷؛ هوبلر و براس، ^۲ ۲۰۰۶؛ تپر، ۲۰۰۷؛ تپر، دوفی، هنل، لامبرت، ^۳ ۲۰۰۶).

بیان مساله

مفهوم سوء نظارت مدیران در سازمان از نظر مطالعات اخلاق رفتاری در دهه گذشته، از توجه زیادی برخودار شده است (براون و میچل، ^۴ ۲۰۱۰؛ تپر، ۲۰۰۷). سوء نظارت یک شکل معمولی از رفتار رهبری مخرب است به نحوی که تپر (۲۰۰۰) آن را به عنوان در ک کارکنان

1. Aryee, SunChen, & Debrah
2. Hoobler & Brass
3. Tepper, Duffy, Henle, & Lambert
4. Biron & Mitchell

از رفتارهای کلامی و غیرکلامی مستمر و خصمانه مدیران سازمان‌ها تعریف کرده است. شواهد نسبتاً پراکنده‌ای به اثر مخرب سوءنظرارت مدیران بر کارکنان توجه داشته و اشاره کرده‌اند که پیامد و نتیجه سوءنظرارت شامل مواردی از قبیل کاهش سطح رضایت شغلی و تعهد سازمانی (تپر، ۲۰۰۰)، مقاصد گردش مالی (هاروی، استونر، هاچوارتر، و کاکمار^۱، ۲۰۰۷)، مسائل مربوط به سلامت جسمی کارکنان (بامبرگر و باخ آراخ^۲، ۲۰۰۶)، و سطوح بالاتر از خشونت و انحراف (میچل و آمبروز، ۲۰۰۷؛ تائوو میچل^۳، ۲۰۱۰)، کاهش بهره‌وری، افزایش هزینه‌های قانونی، و کاهش کارمند خوب (لیان، فلک، و براون^۴، ۲۰۱۲؛ تپر، ۲۰۰۰؛ تپر، ۲۰۱۲؛ تپر، ۲۰۰۰؛ همکاران، ۲۰۰۶)؛ داشتن صدای بلند و عصبانی، انتقاد عمومی، سکوت و وادار کردن دیگران می‌باشد (آریه، چن، سان، و دیراه، ۲۰۰۷؛ هوبلروبرس، ۲۰۰۶؛ تپر، ۲۰۰۰؛ تپر، کار، بروکس، جیدر، هو، وهوآ، ۲۰۰۹). همچنین ثابت شده که سوءنظرارت مخرب‌ترین تاثیر را بر زندگی خانوادگی کارکنان، مانند تنش رابطه، عملکرد پایین خانواده و تعارض کار - خانواده دارد (هوبلروبرس، ۲۰۰۶؛ کارلسون، فرگوسن، پریو و وین، ۲۰۱۱). این پیامدهای منفی، محققان را برانگیخته که به مفهوم سوءنظرارت به عنوان تابعی از بدرفتاری یک مدیر در سازمان، پردازنند (آریه، چن، سان، و دبرا، ۲۰۰۷؛ هوبلروبرس، ۲۰۰۶؛ لیو، لیائو، ولوی، ۲۰۱۲؛ موریتز، مایر، هوبلروبرس، و مارینوا، ۲۰۱۲).

پژوهش‌های زیادی نشان داده‌اند که بدرفتاری به ندرت در انزوا رخ می‌دهد (اوریلی و آکینو^۵، ۲۰۱۱؛ سارلیکیو راپ، ۲۰۱۰). بنابراین، تمرکز بر سوءنظرارت سازمانی و احساس و عملکرد مدیران لازم و ضروری است. سوءنظرارت به طور قابل ملاحظه‌ای بر عملکرد سازمانی و بروندادهای ناکارآمد شغلی کارکنان تاثیر می‌گذارد و درجه این تاثیر منفی است (هریس، کاکمار و زیونوسکا^۶، ۲۰۰۷؛ چن و دبرا، ۲۰۰۷؛ جونز، ۲۰۰۹؛ شوس، اینزنبورگر، رستوبوگ، و وژانگنس، ۲۰۱۳؛ ویلر، هابسلین، وايتمن، ۲۰۱۳). پژوهش حاضر نیز با هدف ارائه الگوی تبیین کننده تاثیر سوءنظرارت سازمانی بر بروندادهای ناکارآمد شغلی کارکنان صورت گرفته است.

پژوهش‌ها نشان داده‌اند که سوءنظرارت مدیران به طور غیرمستقیم بر عملکرد سازمانی و

-
1. Harvey, Stonert, Hochwarter & Kacmar
 2. Bamberger, & Bacharach
 3. Thau & Mitchell
 4. Lian, Ferris & Brown
 5. O'Reilly & Aquino,
 6. Harris, Kacmar & Zivnuska

بروندادهای عملکرد شغلی تاثیر معنادار دارد و این تاثیر بواسطه متغیرهای درون و برون سازمانی ایجاد می‌شود. این تاثیرگذاری غیرمستقیم بوده و از طریق تاثیر سوءنظرات مشاهده شده از سوی مدیران بر متغیرهایی مانند عدالت تعاملی (لیائو و راپ^۱، ۲۰۰۵؛ وانگ، مائو، وو، و لیو^۲، ۲۰۱۲؛ بن نت و روینسون، ۲۰۰۳؛ تپر، ۲۰۰۰؛ تانگیرالا و آلگا، ۲۰۰۶)، فاصله قدرت (کیرکمن، لائو، گیسون، ۲۰۰۶؛ پیلوتلا و لاو، ۲۰۰۰؛ وانگ، مائو، وو، و لیو^۳، استرس روانشناسی (تپر، ۲۰۰۰)، نگرش نامطلوب نسبت به شغل (تپر، ۲۰۰۰)، تعهد عاطفی (یو و همکاران، ۲۰۱۶؛ آریه، چن، سان، ودیراه، ۲۰۰۷؛ دوفی، گانستر، و پاگن، ۲۰۰۲؛ چت و همکاران، ۲۰۰۶؛ تپر، ۲۰۰۰)، رضایت شغلی (لین و همکاران، ۲۰۱۳؛ تپر، ۲۰۰۰؛ تپر و همکاران، ۲۰۰۴)، تمایل کارکنان به ماندگاری در سازمان (هوی و میسکل^۴، ۲۰۰۸)، انسداد سازمانی^۵ (براندز و ویتی، ۲۰۰۴؛ پرهار و کروپانزانو، ۲۰۰۴؛ چن، ۲۰۰۲)، انسداد اجتماعی اجتماعی (گرب، ۱۳۸۱)؛ خستگی عاطفی (آرای، سان، چن، و دبرا، ۲۰۰۸؛ وو و هو، ۲۰۰۹؛ بامبرگر و باچاراچ، ۲۰۰۶؛ تپر، کار، بروکس، گیدر، هو، و هوآ، ۲۰۰۹؛ تائوو میچل، ۲۰۱۰)، رفتار شهروندی سازمانی^۶ (لیائو و راپ، ۲۰۰۵؛ زیلارز، تپر و دافی، ۲۰۰۲)، واکنشهای اجتماعی^۷ (پریسموت^۸، ۲۰۱۲؛ اسکیتکا، ۲۰۰۲)، معناداری در کار (هریس، کاکمار و زیونوسکا، ۲۰۰۷) صورت می‌گیرد. بنابراین شناسایی الگوی تبیین‌کننده بروندادهای ناکارآمدشغالی کارکنان، نقش مهمی در اثربخشی سازمانهای دولتی دارد و از آنجایی که مدیران و رؤسای سازمانهای دولتی در اتخاذ و بکارگیری سبک‌های نظرات مناسب (به عنوان یکی از متغیرهای مهم تعیین‌کننده رفتار سازمانی)، همواره با مشکلاتی نظیر عدم انگیزش شغلی و متعاقب آن، غیبت کارکنان ناخشنود، ترک خدمت، نارضایتی کارکنان و به طور کلی کاهش عملکرد مطلوب و کاهش افت در عملکرد شغلی کارکنان روبرو هستند، بنابراین بررسی بروندادهای عملکرد شغلی در پرتوی ادراک و مشاهده سوءنظرات مدیران امری است که نیاز به بررسی و تفحص دارد. با توجه به تشریحی که از ماهیت سوءنظرات و متغیرهای

1. Liao& Rupp,

2. Wang, MaoWu& Liu

3. Wang, MaoWu, & Liu

4. Hoy & Miskel

5. Perceived Organizational Obstruction

6. Brandes, Dharwadkar& Wheatley

7. Organizational Citizenship Behavior

8. prosocial reactions

9. Priesemuth

پیامدی آن شد، می‌توان گفت که این برداشت از شیوه‌های نظارت مدیران به نوبه خود بدیع است و همچنین تناسب زیادی با بافت و مقتضیات سازمان‌های دولتی امروز که دارای ساختار بوروکراتیک هستند، دارد. با توجه به موارد فوق پژوهش حاضر با هدف ارائه الگوی تبیین کننده بروندادهای ناکارآمد شغلی کارکنان با توجه به سوءنظارت مشاهده شده مدیران از سوی کارکنان صورت گرفته است. در این راستا و با توجه به موارد ذکر شده فوق، مسئله اصلی پژوهش نبود الگوی علی مناسب برای «بررسی تاثیر سوءنظارت ادراک شده بر بروندادهای ناکارآمد شغلی کارکنان» است. بر این اساس پژوهش حاضر قصد دارد تا نشانگرهای سوءنظارت ادراک شده را بر اساس مطالعات داخل و خارج احصاء نماید و با بررسی آن در قالب یک الگوی علی، یک الگوی تبیین کننده برای شکل‌گیری بروندادهای ناکارآمد شغلی کارکنان فراهم آورد.

از آنجا که متغیرهای واسطه‌ای ممکن است فردی یا سازمانی باشند و پژوهش‌هایی که به طور همزمان روی متغیرهای فردی و سازمانی تمرکز داشته باشند، محدود می‌باشند. بنابراین شکاف دانشی و بینشی در مورد ارتباط میان متغیرهای فردی و سازمانی با بروندادهای عملکرد شغلی کارکنان می‌تواند مسئله پژوهش را قوت ببخشد. با این وجود اهمیت بررسی این متغیرها در قالب یک الگوی علی ضرورت می‌نماید.

علاوه بر وجود شکاف دانشی و بینشی در خصوص ارتباط بین سوءنظارت ادراک شده و بروندادهای ناکارآمد شغلی، می‌توان عدم توسعه پژوهش‌ها و تلاش در جهت یافتن رابطه‌ی علی (مستقیم یا غیرمستقیم) بین سوءنظارت ادراک شده و بروندادهای عملکرد شغلی (رفتارهای سازمانی و رفتارهای خلاقانه) را بخسی دیگر از مسئله پژوهش قلمداد نمود. هر چند که ادبیات سازمانی و رفتارهای نظارت در اثربخشی سازمانی، به سال‌ها قبل بازمی‌گردد و مرور ادبیات این دوره نشان می‌دهد که شیوه نظارت رهبران می‌توانند اثر قابل ملاحظه‌ای بر عملکرد سازمانی داشته باشد، اما تاثیر آنها به مراتب توسط جوانب و جنبه‌های مختلف سازمان مخصوصاً شیوه فعالیت کارکنان تعديل می‌شود. بر این اساس در دهه اخیر، ادبیات مدیریت و رهبری سازمان بر مطالعه مفاهیم، الگوهای، و تجارب رهبری تمرکز نموده است. علیرغم وفور مطالعات صورت گرفته در مورد شیوه‌های نظارت مدیران سازمان‌ها، مطالعات اندکی تلاش نموده‌اند تا تاثیر سوءنظارت ادراک شده را بر بروندادهای عملکرد شغلی بررسی نمایند.

هنگاهی که شواهد حاکی از تاثیر غیرمستقیم شیوه نظارت مدیران سازمان بر بروندادهای

ناکارآمدشگلی در کنار هم قرار می‌گیرد. مسأله اصلی پژوهش شکل می‌گیرد. عمدۀ ترین مسأله پژوهش حاضر اینست که مسیر و چگونگی تاثیر سوءنظرارت ادارک شده در سازمان‌های دولتی بر بروندادهای ناکارآمد شغلی و اینکه چه متغیرهایی نقش واسطه را میان این دو متغیر ایفا می‌کنند، مشخص نیست. هر چند پژوهش‌های مختلف به نحوی از انجاء، متغیرهای متعددی را به صورت مجزا به عنوان نقش میانجی عنوان کرده‌اند، اما نیاز است، متغیرهای مختلفی را با لحاظ نمودن پشتونه نظری و تجربی برای شناسایی و پی بردن به ارتباط بین سوءنظرارت ادارک شده و بروندادهای ناکارآمد شغلی مورد مطالعه قرار گیرند.

با توجه به مسائل پژوهش و نیز بر اساس مطالعات انجام شده، می‌توان استدلال داشت که سوءنظرارت ادارک شده از طریق تاثیرگذاری بر متغیرهای میانجیگر مانند انسداد اجتماعی و سازمانی؛ واکنش‌های فرالاجتماعی؛ خستگی عاطفی کارکنان؛ و رفتارهای نوروتیک در سازمان می‌تواند بر عملکرد شغلی کارکنان تاثیر بگذارد. بر این اساس مسأله دیگر پژوهش حاضر عبارت از اینست که آیا متغیرهای مذکور، در سازمان‌های دولتی شهر ایلام می‌توانند به عنوان متغیر میانجیگر رابطه بین سوءنظرارت ادارک شده و بروندادهای ناکارآمدشگلی را بصورت معناداری تبیین نمایند؟

روش شناسی

روش پژوهش به لحاظ هدف، کاربردی و به لحاظ شیوه گردآوری داده‌ها به روش توصیفی - همبستگی می‌باشد و از نوع همبستگی و به طور مشخص مبتنی بر مدل معادلات ساختاری است. جامعه آماری این پژوهش مدیران و کارکنان سازمان‌های دولتی شهر ایلام هستند که تعداد آنها حدوداً ۵۰۰۰ نفر می‌باشند. با استفاده از جدول مورگان تعداد ۳۶۰ نفر برای نمونه انتخاب گردیده است. روش نمونه گیری در این تحقیق نمونه گیری طبقه‌ای تصادفی است. ابزار گردآوری اطلاعات نیز پرسشنامه می‌باشد که اطلاعات مربوط به پرسشنامه مورد استفاده در این تحقیق در جدول زیر آمده است.

جدول شماره ۱: جدول اطلاعات پرسشنامه تحقیق

متغیر	بعاد	شماره سوال
سوء نظارت	-	۴۴-۴۸
رفتارهای نوروتیک سازمانی	-	۲۱-۴۳
بعد سازمانی	۱-۷	
واکنشهای فرآجتماعی	تعیین کننده رفتار	۸-۱۴
رفتار فردی	۱۵-۲۰	
خستگی عاطفی	-	۷۴-۷۹
اهداف شخصی	۴۹-۵۲	
انسداد سازمانی ادراک شده	اهداف حرفه‌ای	۵۳-۵۵
رفتارهای ناکارآمد شغلی	-	۵۶-۷۳

جهت ارزیابی روایی پرسشنامه‌ها از دیدگاه ۱۰ نفر از خبرگان استفاده شده است. برای پایابی پرسشنامه نیز از آلفای کرونباخ استفاده شده است که نتایج آن در جدول شماره ۲ آمده است:

جدول شماره ۲: پایابی پرسشنامه

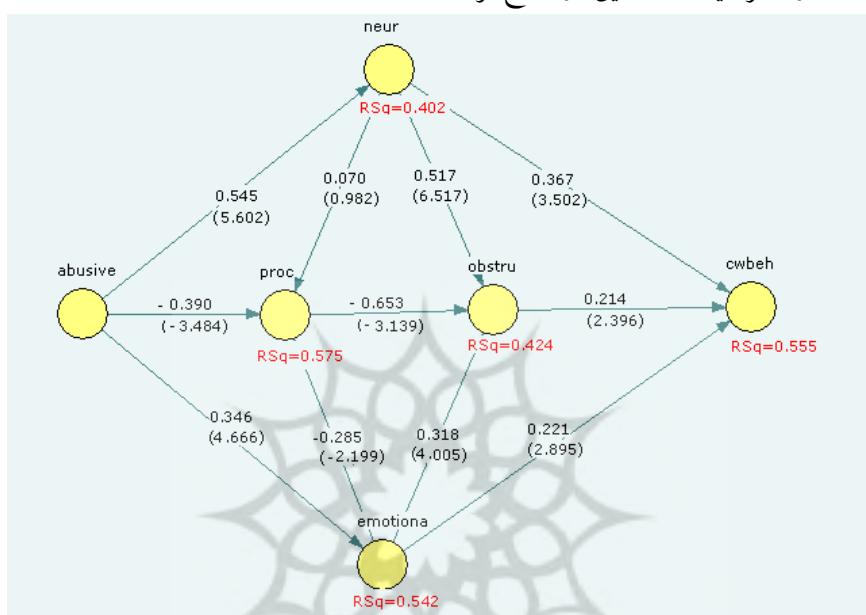
متغیرها	تعداد گویی‌ها	ضریب آلفای کرونباخ
واکنشهای فرآجتماعی	۲۰	۰/۸۲۴
رفتار نوروتیک	۲۳	۰/۸۷۵
سوء نظارت مدیران	۵	۰/۸۳۷
انسداد سازمانی	۷	۰/۹۵۵
خستگی عاطفی	۶	۰/۸۰۴
بروندادهای ناکارامدی شغلی	۱۸	۰/۷۹۴

همانطور که مشاهده می‌شود ضرایب آلفای کرونباخ همه متغیرها بزرگتر از ۰/۷۰ هستند که نشانگر تایید پایابی بالای پرسشنامه است

یافته های پژوهش

برای تجزیه تحلیل اطلاعات از معادلات ساختاری با استفاده از نرم افزار ویژوال پی ال اس استفاده شده که نتایج آن در ادامه گزارش شده است.

مدل ساختاری فرضیه های تحقیق در سطح فردی



شکل ۱: مدل ساختاری فرضیه های تحقیق

با توجه به جدول شماره ۳ کلیه روابط میان متغیرهای مکنون معنادار می باشد. به منظور محاسبه روایی همگرا از معیار میانگین واریانس استخراج شده^۱ (AVE) استفاده شده است. اگر AVE بزرگتر از ۰/۵۰ باشد شاخص روایی همگرایی مناسبی دارند. به این معنی که یک متغیر پنهان قادر است بیش از نیمی از واریانس شاخص های (متغیرهای آشکار) خود را بطور متوسط توضیح دهد. با توجه به اینکه در این تحقیق شاخص AVE برای تمامی متغیرهای تحقیق بالای ۰/۵۰ است لذا روایی همگرایی سازه های تحقیق تایید می شود. در دو ستون آخر جدول شماره پایایی ترکیبی^۲ برای متغیرها نشان داده شده که تمامی این ضرایب از مقدار بالاتر می باشد و نشان از پایایی و اعتبار ابزار اندازه گیری می باشد.

1. Average Variance Extracted(AVE)
2. Competitive Reliability(C.R)

جدول شماره ۳: ماتریس همبستگی بین متغیرهای پنهان

C.R	AVE	۶	۵	۴	۳	۲	۱	متغیرهای تحقیق
۰/۹۳	۰/۶۴						۱	۱-سوء نظرارت ادراک شده
۰/۸۷	۰/۶۶					۱	۰/۵۸۰	۲-رفتارهای نوروتیک
۰/۹۱	۰/۵۹				۱	۰/۵۸۸	۰/۴۰۳	۳-خستگی عاطفی
۰/۸۹	۰/۶۷		۱	-۰/۴۳۱	-۰/۳۲۴	-۰/۴۲۸		۴-واکنش‌های فراجتمانی
۰/۸۵	۰/۶۲	۱	-۰/۶۵۲	۰/۶۲۶	۰/۵۵۲	۰/۶۲۰		۵-انسداد سازمانی
۰/۹۰	۰/۶۰	۰/۲۶۹	۰/۳۷۶	-۰/۲۹۹	-۰/۳۸۱	۰/۳۷۰		۶-برونددهای عملکرد شغلی

شاخص‌هایی از قبیل ^۱NFI، ^۲GFI و ^۳AGFI شاخص‌های تناسب مدل هستند. در این شاخص‌ها هرچه ارزش بیشتر باشد، مدل تناسب بهتری دارد. جدول شماره ۴ شامل مهمترین شاخص‌های برازش مدل می‌باشد و نشان می‌دهد که تمامی این شاخص‌ها حاکی از تناسب مدل با داده‌های مشاهده شده می‌باشد زیرا نسبت کای دو بر درجه آزادی کمتر از ^۳، شاخص RMSEA کمتر از ^۰۰/۰ و مابقی شاخص‌ها نیز قابل قبول هستند. به بیان دیگر مدل تحقیق معنادار و قابل قبول است.

جدول شماره ۴: شاخص‌های برازش مدل

مقدارهای به دست آمده		نام شاخص
مقدار به دست آمده	حد مجاز	
کمتر از ^۳	۲/۱۸۳	کای دو بر درجه آزادی
بالاتر از ^{.۹۰}	.۹۴	نیکویی برازش (GFI)
کمتر از ^{.۰۸}	.۰۰۶۸	ریشه میانگین مربعات خطای برآورد (RMSEA)
بالاتر از ^{.۹۰}	.۹۶	برازنده‌گی تعدیل یافته (CFI)
بالاتر از ^{.۹۰}	.۹۳	نیکویی برازش تعدیل شده (AGFI)

1. Normed Fit Index

2. Goodness of Fit Index

3. Adjusted Goodness of Fit Index

به منظور آزمون فرضیه‌های تحقیق از روش کمترین توان دوم جزئی (PLS) استفاده شده است که نتایج آن در جدول شماره ۵ نشان داده شده است.

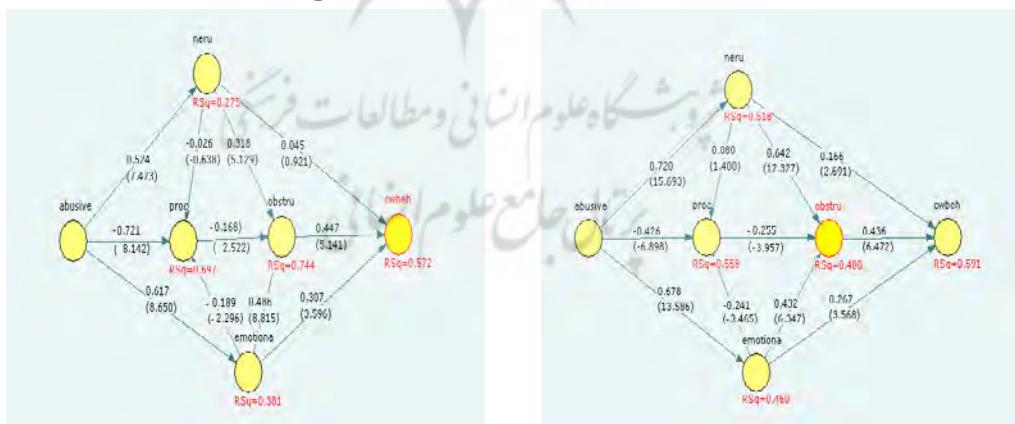
جدول شماره ۵: بررسی فرضیه‌های تحقیق

فرضیه‌های تحقیق		
	ضریب مسیر	آماره t
سوء نظارت ادراک شده ← رفتارهای نوروتیک	۰/۵۴۵	۵/۶۰۲
سوء نظارت ادراک شده ← خستگی عاطفی	۰/۳۴۶	۴/۶۶۶
سوء نظارت ادراک شده ← واکنش‌های فرাজتماعی	-۰/۳۹۰	۱/۴۸۴ -۳
واکنش‌های فرآجتماعی ← انسداد سازمانی	-۰/۶۵۳	-۳/۱۳۹
رفتارهای نوروتیک ← انسداد سازمانی	۰/۵۱۷	۶/۵۱۷
رفتار نوروتیک ← واکنش‌های فرآجتماعی	۰/۰۷۰	۰/۹۸۲
خستگی عاطفی ← انسداد سازمانی	۰/۳۱۸	۴/۰۰۵
رفتارهای نوروتیک ← رفتارهای ناکارآمد شغلی	۰/۳۶۷	۳/۵۰۲
خستگی عاطفی ← رفتارهای ناکارآمد شغلی	۰/۲۲۱	۲/۸۹۵
انسداد سازمانی ← رفتارهای ناکارآمد شغلی	۰/۲۱۴	۲/۳۹۶
خستگی عاطفی ← واکنش‌های فرآجتماعی	-۰/۲۸۵	-۲/۱۹۹

نتایج نشان می‌دهد که سوء نظارت ادراک شده بر دو متغیر رفتار نوروتیک و خستگی عاطفی تاثیر مثبت و معناداری دارد که ضریب تاثیر آن بر رفتار نوروتیک ($\beta = 0/545$) بیشتر از خستگی عاطفی ($\beta = 0/346$) است بدین معنا هرچه میزان سوء نظارت ادراک شده در بین کارکنان و سازمان افزایش پیدا کند میزان رفتار نوروتیک نیز افزایش می‌یابد. همچنین سوء نظارت ادراک شده بر واکنش‌های فرآجتماعی کارکنان ($\beta = -0/390$) تاثیر منفی و معکوس دارد به این معنا که هر چه میزان سوء نظارت ادراک شده افزایش پیدا کند به همان میزان واکنش‌های فرآجتماعی کاهش پیدا می‌کند. رفتار نوروتیک نیز بر دو متغیر انسداد

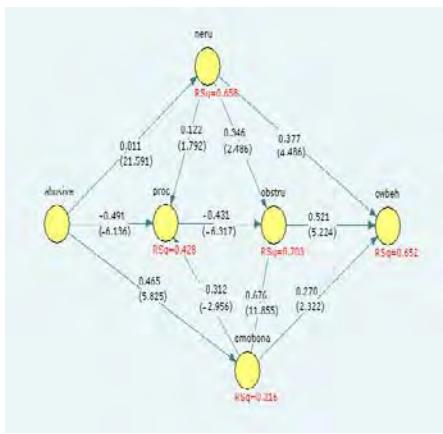
سازمانی و رفتارهای ناکارآمد شغلی تاثیر مثبت و معناداری دارد که ضریب تاثیر آن بر انسداد سازمانی ($\beta = 0.517$) بیشتر از رفتارهای ناکارآمد شغلی ($\beta = 0.367$) است بدین معنا هرچه میزان رفتار نوروتیک در بین کارکنان و سازمان افزایش پیدا کند میزان انسداد سازمانی نیز افزایش می‌یابد. تاثیر رفتار نوروتیک بر واکنش‌های فرالجتمانی ($\beta = 0.70$) به لحاظ آماری رد شده و تاثیر معناداری ندارد. یافته‌ها نشان می‌دهد که خستگی عاطفی بر دو متغیر انسداد سازمانی و رفتارهای ناکارآمد شغلی تاثیر مثبت و معناداری دارد که ضریب تاثیر آن بر انسداد سازمانی ($\beta = 0.318$) بیشتر از رفتارهای ناکارآمد شغلی ($\beta = 0.221$) است بدین معنا هرچه میزان خستگی عاطفی در بین کارکنان و سازمان افزایش پیدا کند میزان انسداد سازمانی نیز افزایش می‌یابد. خستگی عاطفی بر واکنش‌های فرالجتمانی ($\beta = -0.285$) تاثیر منفی و معکوس دارد به این معنا که هرچه میزان خستگی عاطفی افزایش پیدا کند به همان میزان واکنش‌های فرالجتمانی کاهش پیدا می‌کند. انسداد سازمانی بر رفتارهای ناکارآمد شغلی ($\beta = 0.214$) تاثیر مثبت و معناداری دارد بدین معنا هرچه میزان انسداد سازمانی در بین کارکنان و سازمان افزایش پیدا کند میزان رفتارهای ناکارآمد شغلی نیز افزایش می‌یابد. واکنش‌های فرالجتمانی بر انسداد سازمانی ($\beta = -0.653$) تاثیر منفی و معناداری دارد، بدین معنا که هرچه واکنش‌های فرالجتمانی بیشتر شود انسداد سازمانی به همان میزان کمتر می‌شود.

مدل ساختاری فرضیه‌های تحقیق در سطح سازمانی

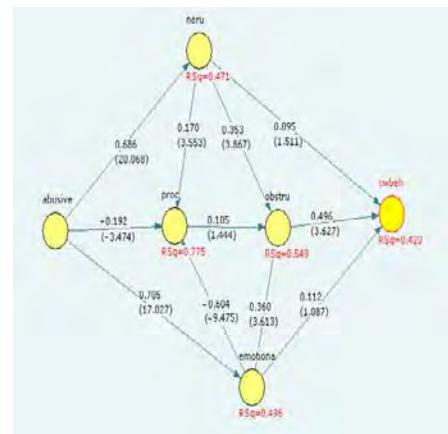


شکل ۳: مدل ساختاری سازمان‌های آموزشی

شکل ۲: مدل ساختاری سازمان‌های رفاهی



شکل ۵: مدل ساختاری سازمانهای اقتصادی



شکل ۶: مدل ساختاری سازمانهای سیاسی

به منظور آزمون فرضیه‌های تحقیق از روش کمترین توان دوم جزئی (PLS) استفاده شده است که نتایج آن در جدول شماره ۶ نشان داده شده است.

جدول ۶: شماره: بررسی فرضیه‌های تحقیق در سازمان‌های مورد مطالعه

فرضیه‌های تحقیق	سازمانهای اقتصادی		سازمانهای سیاسی		سازمانهای آموزشی		سازمانهای رفاهی			
	t	β	t	β	t	β	t	β	t	β
سوء نظرات ادراک شده ← رفتارهای نوروپاتیک	21/59	0/81	20/06	0/68	7/47	0/52	15/69	0/72		
سوء نظرات ادراک شده ← خستگی عاطفی	5/82	0/46	17/02	0/70	8/65	13/58	0/67			
سوء نظرات ادراک شده ← واکنش‌های فرالاجتماعی	0/46	-0/49	-3/47	0/19	-8/14	-6/89	-0/42			
واکنش‌های فرالجتماعی ← انسداد سازمانی	-6/31	-0/43	1/44	0/10	-2/52	-0/16	-3/95	-0/25		
رفتارهای نوروپاتیک ← انسداد سازمانی	2/48	0/34	3/86	0/35	5/12	0/31	12/32	0/64		

۱۱/۸۵	۰/۶۷	۳/۶۱	۰/۳۶	۸/۸۱	۰/۴۸	۶/۳۴	۰/۴۳	خستگی عاطفی ← انسداد سازمانی
۴/۴۸	۰/۳۷	۱/۵۱	۰/۰۹	۰/۹۲	۰/۰۴	۲/۶۹	۰/۱۶	رفتارهای نوروتیک ← رفتارهای ناکارآمد شغلی
۲/۳۲	۰/۲۷	۱/۰۸	۰/۱۱	۳/۵۹	۰/۳۰	۳/۵۶	۰/۲۶	خستگی عاطفی ← رفتارهای ناکارآمد شغلی انسداد سازمانی ←
۵/۲۲	۰/۵۲	۳/۶۲	۰/۴۹	۵/۱۴	۰/۴۴	۶/۴۷	۰/۴۳	رفتارهای ناکارآمد شغلی ← واکنش‌های فرাজتماعی
-۲/۹۵	-۰/۳۱	-۹/۴۷	-۰/۶۰	-۲/۲۹	-۰/۱۸	-۳/۴۶	-۰/۲۴	رفتار نوروتیک ← واکنش‌های فرাজتماعی
۱/۷۹	۰/۱۲	۳/۵۵	۰/۱۷	-۰/۶۳	۱/۴۰۰	۰/۰۸۰		

نتایج نشان می‌دهد که سوءنظرات ادراک شده بر دو متغیر رفتار نوروتیک و خستگی عاطفی تاثیر مثبت و معناداری دارد که ضریب تاثیر آن بر رفتار نوروتیک ($\beta = 0/72$) بیشتر از خستگی عاطفی ($\beta = 0/67$) است بدین معنا هرچه میزان سوءنظرات ادراک شده در بین کارکنان و سازمان افزایش پیدا کند، میزان رفتار نوروتیک نیز افزایش می‌یابد. همچنین سوءنظرات بر واکنش‌های فرآجتماعی کارکنان ($\beta = -0/42$) تاثیر منفی و معکوس دارد به این معنا که هر چی میزان سوءنظرات افزایش پیدا کند به همان میزان واکنش‌های فرآجتماعی کاهش پیدا می‌کند. رفتار نوروتیک نیز بر دو متغیر انسداد سازمانی ($\beta = 0/64$) تاثیر مثبت و معناداری دارد که ضریب تاثیر انسداد سازمانی ($\beta = 0/08$) بیشتر از رفتارهای ناکارآمدی شغلی ($\beta = 0/16$) است بدین معنا هرچه میزان رفتار نوروتیک در بین کارکنان و سازمان افزایش پیدا کند میزان انسداد سازمانی نیز افزایش می‌یابد و همچنین رفتار نوروتیک بر واکنش‌های فرآجتماعی ($\beta = 0/08$) به لحاظ آماری رد شده و تاثیر معناداری ندارد.

خستگی عاطفی بر دو متغیر انسداد سازمانی و رفتارهای ناکارآمد شغلی تاثیر مثبت

و معناداری دارد که ضریب تاثیر آن بر انسداد سازمانی ($\beta = 0.43$) بیشتر از رفتارهای ناکارآمد شغلی ($\beta = 0.26$) است. بدین معنا هرچه میزان خستگی عاطفی در بین کارکنان و سازمان افزایش پیدا کند میزان انسدادسازمانی نیز افزایش خواهد یافت و همچنین خستگی عاطفی بر واکنش‌های فرাজتماعی ($\beta = -0.24$) تاثیر منفی و معکوس دارد به این معنا که هرچه میزان خستگی عاطفی افزایش پیدا کند به همان میزان واکنش‌های فرآجتماعی کاهش پیدا می‌کند. انسداد سازمانی بر رفتارهای ناکارآمد شغلی ($\beta = 0.43$) تاثیر مثبت و معناداری دارد، بدین معنا هرچه میزان انسداد سازمانی در بین کارکنان و سازمان افزایش پیدا کند میزان رفتارهای ناکارآمد شغلی نیز افزایش خواهد یافت. نتایج نشان می‌دهد که واکنش‌های فرآجتماعی بر انسداد سازمانی ($\beta = -0.25$) تاثیر منفی و معناداری دارد، بدین معنا که هرچه واکنش‌های فرآجتماعی بیشتر باشد انسداد سازمانی به همان میزان کمتر می‌شود.

نتایج نشان می‌دهد که سوءنظرارت ادراک شده بر دو متغیر رفتار نوروتیک و خستگی عاطفی تاثیر مثبت و معناداری دارد که ضریب تاثیر آن بر خستگی عاطفی ($\beta = 0.61$) بیشتر از رفتارنوروتیک ($\beta = 0.52$) است بدین معنا هرچه میزان سوءنظرارت ادراک شده در بین کارکنان و سازمان افزایش پیدا کند میزان خستگی عاطفی نیز افزایش می‌یابد. سوءنظرارت ادراک شده بر واکنش‌های فرآجتماعی کارکنان ($\beta = -0.72$) تاثیر منفی و معکوس دارد به این معنا که هرچی میزان سوءنظرارت ادراک شده افزایش پیدا کند به همان میزان واکنش‌های فرآجتماعی کاهش پیدا می‌کند. رفتار نوروتیک بر متغیر انسداد سازمانی ($\beta = 0.318$) تاثیر مثبت و معناداری دارد. رفتار نوروتیک بر واکنش‌های فرآجتماعی و رفتارهای ناکارآمد شغلی به لحاظ آماری رد شده‌اند و تاثیر معناداری ندارند.

خستگی عاطفی بر دو متغیر انسداد سازمانی و رفتارهای ناکارآمد شغلی تاثیر مثبت و معناداری دارد که ضریب تاثیر آن بر انسداد سازمانی ($\beta = 0.48$) بیشتر از رفتارهای ناکارآمد شغلی ($\beta = 0.30$) است. بدین معنا هرچه میزان خستگی عاطفی در بین کارکنان و سازمان افزایش پیدا کند میزان انسدادسازمانی نیز افزایش می‌یابد. خستگی عاطفی نیز بر واکنش‌های فرآجتماعی ($\beta = -0.18$) تاثیر منفی و معکوس دارد به این معنا که هرچه میزان خستگی عاطفی افزایش پیدا کند به همان میزان واکنش‌های فرآجتماعی کاهش پیدا می‌کند. انسداد سازمانی بر رفتارهای ناکارآمد شغلی ($\beta = 0.44$) تاثیر مثبت و معناداری دارد بدین معنا هرچه میزان انسداد سازمانی در بین کارکنان و سازمان افزایش پیدا کند میزان رفتارهای ناکارآمد

شغلی نیز افزایش می‌یابد. یافته‌ها نشان می‌دهد که واکنش‌های فرالجتمانی بر انسداد سازمانی ($\beta = -0.16$) تاثیر منفی و معناداری دارد، بدین معنا که هرچه واکنش‌های فرالجتمانی بیشتر باشد انسداد سازمانی به همان میزان کمتر می‌شود.

نتایج نشان می‌دهد که سوءنظرارت ادراک شده بر دو متغیر رفتار نوروتیک و خستگی عاطفی تاثیر مثبت و معناداری دارد که ضریب تاثیر آن بر خستگی عاطفی ($\beta = 0.70$) بیشتر از رفتار نوروتیک ($\beta = 0.68$) است بدین معنا هرچه میزان سوءنظرارت ادراک شده در بین کارکنان و سازمان افزایش پیدا کند میزان خستگی عاطفی نیز افزایش می‌یابد. نیز سوءنظرارت ادراک شده بر واکنش‌های فرالجتمانی کارکنان ($\beta = 0.19$) تاثیر مثبت و معکوس دارد به این معنا که هر چی میزان سوءنظرارت ادراک شده افزایش پیدا کند به همان میزان واکنش‌های فرالجتمانی کاهش پیدا می‌کند. رفتار نوروتیک بر دو متغیر انسداد سازمانی و واکنش‌های فرالجتمانی و تاثیر مثبت و معناداری دارد که ضریب تاثیر انسداد سازمانی ($\beta = 0.353$) بیشتر از واکنش‌های فرالجتمانی ($\beta = 0.170$) است بدین معنا هرچه میزان رفتار نوروتیک در بین کارکنان افزایش پیدا کند میزان انسداد سازمانی نیز افزایش می‌یابد. تاثیر رفتار نوروتیک نیز بر رفتارهای ناکارآمد شغلی ($\beta = 0.095$) به لحاظ آماری رد شده و تاثیر معناداری ندارد. یافته‌ها نشان می‌دهد که خستگی عاطفی بر متغیر انسداد سازمانی ($\beta = 0.36$) تاثیر مثبت و معناداری دارد بدین معنا هرچه میزان خستگی عاطفی در بین کارکنان و سازمان افزایش پیدا کند میزان انسداد سازمانی نیز افزایش می‌یابد. خستگی عاطفی بر واکنش‌های فرالجتمانی ($\beta = -0.60$) تاثیر منفی و معکوس دارد به این معنا که هرچه میزان خستگی عاطفی افزایش پیدا کند به همان میزان واکنش‌های فرالجتمانی کاهش پیدا می‌کند. تاثیر خستگی عاطفی نیز بر رفتارهای ناکارآمدی شغلی ($\beta = 0.11$) به لحاظ آماری رد شده و تاثیر معناداری ندارد. انسداد سازمانی بر رفتارهای ناکارآمد شغلی ($\beta = 0.49$) تاثیر مثبت و معناداری دارد بدین معنا هرچه میزان انسداد سازمانی در بین کارکنان و سازمان افزایش پیدا کند میزان رفتارهای ناکارآمد شغلی نیز افزایش می‌یابد. یافته‌ها نشان می‌دهد که واکنش‌های فرالجتمانی بر انسداد سازمانی ($\beta = 0.10$) به لحاظ آماری رد شده و تاثیر معناداری ندارد.

نتایج نشان می‌دهد که سوءنظرارت ادراک شده بر دو متغیر رفتار نوروتیک و خستگی عاطفی تاثیر مثبت و معناداری دارد که ضریب تاثیر آن بر رفتار نوروتیک ($\beta = 0.81$) بیشتر از خستگی عاطفی ($\beta = 0.46$) است بدین معنا هرچه میزان سوءنظرارت ادراک شده در بین

کارکنان و سازمان افزایش پیدا کند میزان رفتار نوروتیک نیز افزایش می یابد. همچنین سوءنظرارت ادراک شده بر واکنش‌های فرالجتماعی کارکنان ($\beta = -0.49$) تاثیر منفی و معکوس دارد به این معنا که هر چی میزان سوءنظرارت ادراک شده افزایش پیدا کند به همان میزان واکنش‌های فرالجتماعی کاهش پیدا می‌کند. رفتار نوروتیک نیز بر دو متغیر رفتارهای ناکارآمد شغلی و انسداد سازمانی و تاثیر مثبت و معناداری دارد که ضریب تاثیر رفتارهای ناکارآمدی شغلی ($\beta = 0.37$) بیشتر از انسداد سازمانی ($\beta = 0.34$) است بدین معنا هرچه میزان رفتارنوروتیک در بین کارکنان و سازمان افزایش پیدا کند میزان رفتارهای ناکارآمدی شغلی نیز افزایش می یابد. همچنین تاثیر رفتار نوروتیک بر واکنش‌های فرالجتماعی ($\beta = 0.12$) به لحاظ آماری رد شده است و تاثیر معناداری ندارد. یافته‌ها نشان می‌دهد که خستگی عاطفی نیز بر دو متغیر انسداد سازمانی و رفتارهای ناکارآمد شغلی تاثیر مثبت و معناداری دارد که ضریب تاثیر آن بر انسداد سازمانی ($\beta = 0.67$) بیشتر از رفتارهای ناکارآمد شغلی ($\beta = 0.27$) است. بدین معنا هرچه میزان خستگی عاطفی در بین کارکنان و سازمان افزایش پیدا کند میزان انسداد سازمانی نیز افزایش می‌یابد. خستگی عاطفی نیز بر واکنش‌های فرالجتماعی ($\beta = -0.31$) تاثیر منفی و معکوس دارد به این معنا که هرچه میزان خستگی عاطفی افزایش پیدا کند به همان میزان واکنش‌های فرالجتماعی کاهش پیدا می‌کند. انسداد سازمانی بر رفتارهای ناکارآمد شغلی ($\beta = 0.52$) تاثیر مثبت و معناداری دارد بدین معنا هرچه میزان انسداد سازمانی در بین کارکنان و سازمان افزایش پیدا کند میزان رفتارهای ناکارآمدی شغلی نیز افزایش می یابد. واکنش‌های فرالجتماعی بر انسداد سازمانی ($\beta = -0.43$) تاثیر منفی و معناداری دارد، بدین معنا که هرچه واکنش‌های فرالاجتماعی بیشتر باشد انسداد سازمانی به همان میزان کمتر می‌شود.

بحث و نتیجه‌گیری

پژوهش حاضر با هدف تبیین نقش جنبه‌های منفی رفتارسازمانی در بروز رفتارهای ناکارآمد شغلی کارکنان به شیوه توصیفی از نوع همبستگی و در بین تمامی مدیران و کارکنان سازمان‌های دولتی شهر ایلام به تعداد ۵۰۰۰ نفر صورت گرفت. با استفاده از جدول کرجسی و مورگان (۱۹۹۷) تعداد ۳۶۰ نفر به شیوه نمونه‌گیری تصادفی طبقه‌ای به عنوان نمونه انتخاب شدند. جهت گردآوری داده‌ها از پرسشنامه‌های استاندارد روا و پایا استفاده شد. داده‌ها با استفاده از نرم افزار SPSS و PLS پردازش و به استفاده از الگویابی معادلات ساختاری الگوهای

مفروض آزمون و مورد مقایسه قرار گرفتند. یافته‌های پژوهش نشان داد که سوءنظرات مدیران بر واکنش‌های فرآیند اجتماعی کارکنان تاثیر معناداری به اندازه $-0.39 = \beta$ دارد. در ارتباط مستقیم بین این دو متغیر، نقش میانجی رفتار نوروتیک مورد بررسی قرار گرفت و نتایج نشان داد که سوءنظرات بر واکنش‌های فرآیند اجتماعی از طریق رفتار نوروتیک دارای تاثیری برابر با $-0.11 = \beta$ است. در تایید یافته فوق نتایج پژوهش پرسیمودت (۲۰۱۲) با عنوان «بایست و بلند صحبت کن: بررسی واکنش‌های اجتماعی کارکنان با سوءنظرات مشاهده شده» نشان داد که سوءنظرات مدیران با واکنش‌های اجتماعی رابطه معناداری دارد. تحقیق دیگری روی سوابق سوءنظرات توسط روستویاگ، اسکات و اگتریک (۲۰۱۱) انجام گرفت. محققان، تاثیر هنجرهای پرخاشگر مدیران را در محیط کار روی سوءنظرات بررسی کردند. اگر هنجرهای پرخاشگر از سوی مدیران در محل کار وجود داشته باشد، کارکنان تمایل دارند این هنجرهای منفی را الگو قرار دهند و تطبیق دهند که می‌تواند رفتار توهین آمیز را در سازمانها تقویت کند. یافته پژوهش‌های بیرون (۲۰۱۰)؛ تائو و میشل (۲۰۱۰)؛ تپر، کار، بروکس، گید، هو، هو (۲۰۰۹) نشان داد که سوءنظرات مدیران به رفتارهای کاری منحرف و متقابل کارکنان منجر می‌شود که بروز چنین رفتارهای انحرافی کارکنان در مقابل منبع بی عدالتی و بد زبانی مدیران ایجاد می‌شود. از نظر انها سوءنظرات نوعی پرخاشگری و بدرفتاری بین فردی است که از سوی مدیران سازمان شروع و به سایر کارکنان سرایت می‌کند. در توجیه رابطه بین دو متغیر فوق الذکر، تائو و همکاران (۲۰۰۹) به نظریه مدیریت عدم قطعیت‌ها اشاره دارند و بر این باورند که توجه فرد به عدالت در وضعیت عدم قطعیت، قوی‌تر است. از این‌رو، در کم عدالت و مدیر بدزبان در شرایط عدم قطعیت، نمایان‌تر است، که وجود چنین امری رابطه بین سوءنظرات و انحراف را تقویت می‌کند.

نتایج پژوهش نشان داد که سوءنظرات مدیران از طریق خستگی عاطفی بر واکنش‌های فرآیند اجتماعی کارکنان تاثیر معناداری دارد و این تاثیر برابر با $-0.39 = \beta$ است. نتیجه این فرضیه با نتیجه پژوهش‌های سونگ، یو وو و چنگیا هو (۲۰۰۹) و سان کیواینگ وو، کای کائو (۲۰۱۵) هم‌راستاست. سونگ، یو وو و چنگیا هو (۲۰۰۹) در مطالعه خود بر روی رابطه بین سوءنظرات و خستگی عاطفی کارکنان دریافتند که هسته خود ارزیابی ارتباط منفی با سوءنظرات دارد، در حالی که سوءنظرات ارتباط مثبت با خستگی عاطفی دارد. در این خصوص بامبرگ و باچاراج (۲۰۰۶) نیز دریافتند که سوءنظرات مدیران برخستگی عاطفی کارکنان تاثیر معناداری دارد.

حمایت ادراک شده از سوی همکاران و قابلیت سرایت عاطفی در رابطه بین سوءنظرارت و خستگی عاطفی نقش تعديل گر دارند. بطور شگفت انگیز اثر تعديل گر حمایت ادراک شده از سوی همکاران الگوی غیرمنتظره نشان داد که ارتباط قوی میان سوءنظرارت و خستگی عاطفی وجود دارد وقتی که حمایت ادراک شده از سوی همکاران بالا است. همچنین سان کیواینگ وو، کای کائو (۲۰۱۵) پژوهشی تحت عنوان سوءنظرارت و تعارض کار-خانواده: نقش میانجی گری خستگی عاطفی انجام دادن رابطه مستقیم و غیر مستقیم بین سوءنظرارت و تعارض کار-خانواده مورد بررسی قرار دادند. نتایج نشان می دهد که سوءنظرارت تاثیر معناداری دارد بر تعارض کار-خانواده و با نقش میانجی گری خستگی عاطفی تا حدی مرتبط است.

در توجیه و تبیین رابطه فوق می توان از نظریه مبادله اجتماعی، نظریه محافظه کاری منابع (COR)، نظریه وابستگی قدرت، و نظریه قرارداد روانشناسی استفاده کرد. رفتار فرا اجتماعی که از آن با عنوان رفتار احتیاطی هم یاد می شود به رفتارهایی اشاره دارد که بطور مستقیم یا صریح انتظار نمی رود یا پاداش داده نمی شود اما بطور کلی به خدمات با کیفیت بالاتر و ارتقای عملکرد موثر سازمانها منجر می شود که به لحاظ نظری این فرآیند و شکل گیری این رفتار، ریشه در نظریه تبادل اجتماعی دارد. طبق این نظریه، کارکنان برای مقابله با کسانی که به آنها سود می رسانند، در تکاپو هستند. رفتار فرا اجتماعی همچنین رفتاری است که ممکن است به منظور پاداش به کسانی که از آنها سود برد شده، نمایش داده شود. درنگاه اول ممکن است ذینفعان اصلی چنین رفتارهایی تنها سازمانها یا شرکت‌ها تلقی شوند در حالیکه علاوه بر سازمانها و شرکت‌ها، کارکنان و مشتریان در چنین رفتاری ذینفع هستند. فاولر (۲۰۱۳) بر این باور است که رفتارهای فرا اجتماعی در صورتیکه تحت تاثیر ناکامی یا سوء مدیریت قرار گیرد ممکن است به افزایش هزینه‌های سازمان و کاهش کیفیت خدمات آن منجر شود. از آنجاییکه رفتار فرا اجتماعی کارکنان شامل رفتارهایی از قبیل: فراهم کردن پیشنهادات برای بهبود کیفیت خدمات (بی و همکاران، ۲۰۰۸؛ باو و همکاران، ۲۰۰۹؛ پاترسون و همکاران، ۲۰۰۳)، تشویق دوستان و خانواده به استفاده از خدمات سازمان (بی و همکاران، ۲۰۰۸؛ باو و همکاران، ۲۰۰۹؛ بتکورت، ۱۹۹۷؛ پاترسون و همکاران، ۲۰۰۳)، اطلاع رسانی به سازمان از وجود ضعف‌هایی در عملکرد خدماتی (بی و همکاران، ۲۰۰۸؛ باو و همکاران، ۲۰۰۹؛ بتکورت، ۱۹۹۷). و انعطاف‌پذیری در مقابل شکستهای غیرمنتظره در ارائه خدمات (بی و همکاران،

۲۰۰۸؛ باو و همکاران، ۱۹۹۷؛ بتنکورت، ۲۰۰۹) می‌باشد بروز هر گونه عامل منفی از قبیل سوء نظارت مدیران و رفتارهای خارج از عرف آنها موجب آسیب زدن به جنبه‌های مختلف رفتار فرا اجتماعی کارکنان در سازمان می‌شود و تا جاییکه ممکن است کارکنان خلاف فعالیت‌های اصلی سازمان اقدام نماید. در تایید نقش مدیریت در بروز رفتارهای فرا اجتماعی، ولیخانی (۱۳۹۴) اذعان دارد که وضعیت و شرایط ارتباط کارکنان - کارفرما می‌تواند رفتار فرانقشی (فرا اجتماعی) سازمان را ترغیب کرده یا مانع آن شود. در صورتیکه تبادل اجتماعی مثبت، تعیین هویت با اهداف سازمانی و توانمندی سازی کارکنان از سوی مدیریت سازمانها صورت نگیرد، رفتارهای مخرب کاری از قبیل رفتار نورتیک و ضد رفتار فرا اجتماعی شکل می‌گیرد. به زعم اسپکتور (۱۹۷۸) رفتارهای سوء مدیران واکنش‌های رفتاری منفی مانند نالمیدی سازمانی، عملکرد شغلی ضعیف، غیبت، تهاجم سازمانی و خشونت‌های میان فردی را در بین کارکنان به همراه دارد.

هوبلر و براس (۲۰۰۶) بیان می‌دارند که بر مبنای نظریه قرارداد روانشناختی می‌توان رابطه رفتار مدیر و بروندادهای عملکردی کارکنان را مورد تحلیل قرار داد. بر اساس نظریه قرارداد روانشناختی وقتی یک کارمند احساس می‌کند قرارداد روانشناختی او نقض شده است، نسبت به سازمان احساس خیانت می‌کند. با توجه به منطق پرخاشگری متقابل، کسی که با نقض قرارداد روانشناختی مواجه می‌شود احتمال بیشتری دارد که به یک هدف ضعیف‌تر روی آورد تا خشم خود را خالی کند. بنابراین نقض قرارداد روانی با رفتارهای غیرمولد مانند رفتارهای نورتیک و رفتارهای ضد اجتماعی رابطه دارد.

هریس (۲۰۰۷) با تلفیق نظریه تعامل اجتماعی و نظریه محافظه کاری منابع اذعان می‌دارد که سوء نظارت مدیر نه تنها کارمندان را ترغیب می‌کند عکس العمل نشان دهنده، بلکه منابع فردی (زمان برای انجام کار که تاثیر منفی روی بازده فردی دارد) را هدر می‌دهد. همچنین تائنو و میشل (۲۰۱۰) ارتباط بین سوء نظارت مدیر و رفتارهای منفی را بر اساس عدالت توزیعی و مراوده‌ای تبیین کرده‌اند. از نظر آنها مدیر سازمان با بروز رفتارهای توهین‌آمیز خود باعث می‌شود موقعیت و منافع شخصی اش نزد کارکنان از بین برود. بنابراین تحت شرایط عدالت توزیعی بالا، ممکن است اطلاعات نامتناسب توسط فرد دریافت می‌شود و این امر موجب می‌شود، مدیر منابع خود را هدر می‌دهد و بنابراین رابطه مثبت بین سوء نظارت و انحراف محل کار را تقویت می‌کند.

تپر (۲۰۰۹) با تلفیق نظریه تعامل اجتماعی و نظریه وابستگی قدرت ادعا کرده که کارمندان وقتی احساس می‌کنند وابستگی کمتری به سازمان و مدیریت دارند، آمادگی بیشتری برای نشان دادن رفتار انحرافی دارند. این عدم وابستگی براساس مقاصد فردی برای ترک سازمان، ارزیابی می‌شود.

در بررسی ارتباط بین رفتار نوروتیک و انسداد سازمانی با نقش میانجی واکنش‌های فرাজتماعی یافته‌های پژوهش حاضر نشان داد که رفتار نوروتیک بر انسداد سازمانی تاثیر معناداری به اندازه‌ی $\beta = 0.51$ دارد. همچنین در این ارتباط واکنش‌های فرآجتماعی نقش میانجی می‌تواند داشته باشد اما مقدار آن از مسیر مستقیم ضعیف‌تر است. انسداد سازمانی به مثابه ادراک کارکنان در خصوص میزانی است که سازمان مانع، بازدارنده و دخالت کننده در رسیدن آنها به اهداف فردی و حرفة‌ای هست و به طور خاص به ادراک کارکنان از کیفیت روابط آنان با سازمان بر می‌گردد. بنابراین جهت توجیه ارتباط بین رفتارهای نوروتیک و انسداد سازمانی می‌توان از نظریه مبادله اجتماعی که ارتباط بین کارمند و کارفرما را شرح می‌دهد، استفاده کرد. ادراک انسداد سازمانی، نوعی جدایی شناختی در هویت سازمانی و فردی ایجاد می‌کند؛ چراکه افرادی که حس بدی نسبت به خودشان دارند، اگر منشأ این احساس را سازمان بدانند، در پی جداکردن هویت خود از سازمان هستند. با توجه به این امر، شناسایی عواملی که به کاهش ادراک انسداد سازمانی منجر می‌شود، اهمیت زیادی دارد. یکی از عواملی که بر انسداد سازمانی ادارک شده تاثیر می‌گذارد، سوء نظارت مدیران و به تبع آن بروز رفتارهای نوروتیک از سوی کارکنان است. بر اساس نظریه مبادله اجتماعی زمانی که کارکنان از سوی مدیریت نوعی سوء رفتار و بد رفتاری را مشاهده نمایند در وهله نخست مجموعه‌ای از رفتارهای نوروتیک و بیمارگونه در کارکنان شکل می‌گیرد که به تدریج منجر به جدایی شناختی از هویت سازمانی و فردی یا همان پیدایش انسداد سازمانی ادراک شده می‌شود. بدین معنا که کارکنان از نظر شناختی، خود را از سازمانهایی که نیاز آنها برای ارتقای فردی را نادیده می‌گیرد، جدا می‌کنند. بنابراین تمامی مسائل و جنبه‌های منفی سازمانها به سبک مدیریت و رهبری مدیران مرتبط و وابسته است.

نتایج پژوهش نشان داد که واکنش‌های فرآجتماعی بر انسداد سازمانی تاثیر معناداری به اندازه $\beta = 0.65$ دارد. همچنین نتایج نشان داد که بین واکنش‌های فرآجتماعی و انسداد سازمانی با نقش میانجی خستگی عاطفی ارتباط معناداری وجود دارد. در راستای نتایج فوق،

صادقی، حسین زاده، داودی (۲۰۱۶) در پژوهشی تحت عنوان مطالعه رابطه بین رفتار شهروندی سازمانی با فرسودگی شغلی دبیران نشان دادند که رفتار شهروندی سازمانی بر فرسودگی شغلی دبیران مقطع متوسطه دوره اول ارتباط مثبت و معناداری دارد. بدین معنی که هر قدر میزان رفتار شهروندی سازمانی دبیران افزایش یابد، فرسودگی شغلی آنان افزایش می‌یابد ولی بر دو بعد خستگی عاطفی و فقدان موقفيت فردی ارتباط منفی دارد به این معنی که هرچه رفتار شهروندی سازمانی افزایش یابد خستگی عاطفی و فقدان موقفيت فردی کاهش می‌یابد.

نتایج پژوهش نشان داد که رفتار نوروتیک بر رفتار ناکارآمد شغلی تاثیر معناداری به اندازه $\beta = 0.36$ دارد. همچنین نتایج نشان داد که رفتار نوروتیک بر رفتارهای ناکارآمدی شغلی با نقش میانجی انسداد سازمانی ارتباط معناداری وجود دارد. همچنین خستگی عاطفی بر رفتار ناکارآمد شغلی تاثیر معناداری به مقدار $\beta = 0.22$ دارد و در این ارتباط متغیر انسداد سازمانی نقش میانجی دارد. در نهایت نتایج پژوهش نشان داد که سوءنظرارت مدیران بر رفتارهای ناکارآمد شغلی تاثیر معناداری به اندازه $\beta = 0.55$ دارد. این میزان تاثیر از طریق رفتار نوروتیک برابر با $\beta = 0.37$; از طریق خستگی عاطفی برابر با $\beta = 0.35$ ، و از طریق انسداد سازمانی برابر با $\beta = 0.22$ است. بنابراین مدل ساختاری نشان می‌دهد سوءنظرارت مدیران بر رفتارهای ناکارآمدی شغلی تاثیر معناداری دارد.

منابع

- ادوارد ج گرپ. (۱۳۸۱). نابرابری اجتماعی دیدگاههای نظریه پردازان کلاسیک و معاصر. ترجمه محمد سیاهپوش و احمد رضا غروی زاد، نشر معاصر (۱۳۷۲).
- جعفریان فرد و عریضی (۲۰۱۲). خستگی هیجانی و رفتارهای شهروندی سازمانی: نقش تعديل کننده رفتارهای شهروندی معطوف به فرد. *فصلنامه پژوهش در سلامت روانشناسی*، ۶(۳).
- ساعتی، نسیم (۱۳۹۵). بررسی پساندیدها و پیشاندیدهای بی نزدکتی محل کار و ارائه الگو، پایان نامه کارشناسی ارشد مدیریت دولتی. دانشگاه ایلام. چاپ شده.
- شیخیان علی، (۱۳۹۵). بررسی ارتباط بین خستگی عاطفی و استرس شغلی در کارکنان اداره بندر و گمرک شهرستان آبادان. *فصلنامه تحقیقات جدید در علوم انسانی*، ۱۳(۳). ۱۴۹-۱۵۷.
- علوی، سلمان، احمدی، محمد امین؛ زر، عبدالصالح (۱۳۹۶). بررسی اثربخشی ورزش بر میزان فرسودگی شغلی، سلامت عمومی و امید به زندگی کارمندان دانشگاه علوم پزشکی جهرم. مرکز تحقیقات عوامل اجتماعی مؤثر بر سلامت. ۴(۳). ۱۶۹-۱۶۰.
- یاسینی، علی (۱۳۹۵). ارائه الگوی سوء رفتار سازمانی معلمان در مدارس دولتی با رویکرد طولی. دو فصلنامه مدیریت برنامه ریزی در نظام های آموزش، ۱۴(۳). ۴۶-۶۷.
- Andersson, L. M., & Pearson, C.(1999). Tit for tat: The spiraling effect of incivility in the workplace. *Academy of Management Review*, 24: 452-472.
- Aryee, S., Sun, L.-Y., Chen, Z. X. G., & Debrah, Y. A. (2008). Abusive supervision and contextual performance: The mediating role of emotional exhaustion and the moderating role of work unit structure. *Management and Organization Review*, 4, 393-411.
- Bamberger, P.A., & Bacharach, S.B. (2006). Abusive supervision and subordinate problem drinking: Taking resistance, stress and subordinate personality into account. *Human Relations*, 59, 723-752.
- Bin Fakhar. Faique .(2014). Impact of Abusive supervision on Organizational Citizenship Behavior: Mediating role of Job Tension, Emotional Exhaustion and Turnover Intention. *Journal of Business and Management (IOSR-JBM)*. 3 (6). 70-74
- Biron, M. (2010). Negative reciprocity and the association between perceived organizational ethical values and organizational deviance. *Human Relations*, 63, 975-897.
- Colbert, A. E., Mount, M. K., Harter, J. K., Witt, L. A., & Barrick, M. R.(2004). Interactive effects of personality and perceptions of the work situation on workplace deviance. *Journal of Applied Psychology*, 89: 599-609.
- Fried, A. L., & Fisher, C. B. (2016). Moral stress and job burnout among frontline staff conducting clinical research on affective and anxiety disorders.

- Professional Psychology: Research and Practice*, 47(3), 171.
- Gregory, B. T., Osmonbekov, T., Gregory, S. T., Albritton, M. D., & Carr, J. C. (2013). Abusive supervision and citizenship behaviors: exploring boundary conditions. *Journal of Managerial Psychology*, 28(6), 628-644.
- Kernan, M. C., Racicot, B. M., & Fisher, A. M. (2016). Effects of abusive supervision, psychological climate, and felt violation on work outcomes: a moderated mediated model. *Journal of Leadership & Organizational Studies*, 23(3), 309-321.
- Kordshouli, H. R., Jafarpour, Y., & Bouzanjani, A. A. (2016). An analysis of the pro-social behaviors of customers in response to the firms' service quality. *Iranian Journal of Management Studies*, 9(1), 21-36.
- Lian, H., Ferris, D. L., & Brown, D. J. (2012). Does power distance exacerbate or mitigate the effects of abusive supervision? It depends on the outcome. *Journal of Applied Psychology*, 97: 107-123.
- Lian, H., Ferris, D. L., & Brown, D. J. 2012b. Does taking the good with the bad make things worse? How abusive supervision and leader-member exchange interact to impact need satisfaction and organizational deviance. *Organizational Behavior and Human Decision Processes*, 117: 41-52.
- Mazloomy Mahmoudabad S, Gerayllo S, N. A(2015). Evaluating the Correlation between Burnout Syndrome Dimensions and Mental Health of Cashiers in State Banks of Golestan. *TB journal.*;14(2):11-22.
- O' Reilly, J., & Aquino, K. (2011). A model of third parties' morally-motivated responses to injustice. *Academy of Management Review*, 36, 526-543.
- Peng, A. C., Schaubroeck, J. M., & Li, Y. (2014). Social exchange implications of own and coworkers' experiences of supervisory abuse. *Academy of Management Journal*, 57(5), 1385-1405.
- Podsakoff, P. M., MacKenzie, S. B., Paine, J. B., & Bachrach, D. G. (2000). Organizational citizenship behaviors: A critical review of the theoretical and empirical literature and suggestions for future research. *Journal of management*, 26(3), 513-563.
- Priesemuth, M. (2013). Stand up and speak up: Employees' prosocial reactions to observed abusive supervision. *Business & society*, 52(4), 649-665.
- Skitka, L. J. (2002). Do the means always justify the ends or do the ends sometimes justify the means? A value protection model of justice reasoning. *Personality and Social Psychology Bulletin*, 28, 588-597.
- Tepper, B. J., Carr, J., Breaux, D. M., Geider, S., Hu, C., & Hua, W. (2009). Abusive supervision, intentions to quit, and employees' workplace deviance. *Organizational Behavior and Human Decision Processes*, 109, 156-167.
- Tepper, B. J., Carr, J., Breaux, D. M., Geider, S., Hu, C., & Hua, W. (2009). Abusive supervision, intentions to quit, and employees' workplace deviance. *Organizational Behavior and Human Decision Processes*, 109, 156-167.
- Tepper, B. J., Duffy, M. K., Henle, C. A., & Lambert, L. S. (2006).

Procedural injustice, victim precipitation, and abusive supervision. *Personnel Psychology*, 59, 101-123.

Tepper, B.J. (2000). Consequences of Abusive Supervision. *Academy of Management Journal*, 43, 178-190.

Thau, S., & Mitchell, M. S. (2010). Self-gain or self-regulation impairment? Tests of competing explanations of the supervisor abuse and employee deviance relationship through perceptions of distributive justice. *Journal of Applied Psychology*, 95, 1009-1031.

Wang, W., Mao, J., Wu, W., & Liu, J. (2012). Abusive supervision and workplace deviance: The mediating role of interactional justice and the moderating role of power distance. *Asia Pacific Journal of Human Resources*, 50(1), 43-60.

Whitman, M.V., Halbesleben, J.R. and Holmes, O. (2014) Abusive Supervision and Feedbac Avoidance: The Mediating Role of Emotional Exhaustion. *Journal of Organizational Behavior*, 35, 38-53.

Wu, S., & Cao, K. (2015). Abusive Supervision and Work-Family Conflict: The Mediating Role of Emotional Exhaustion. *Journal of Human Resource and Sustainability Studies*, 3(04), 171- 189.

Wu, T.Y., & Hu, C. (2009). Abusive supervision and employee emotional exhaustion: Dispositional antecedents and boundaries. *Group & Organization Management*, 43, 143-169.

Zellars, K.L., Tepper, B.J., & Duffy, M.K. (2002). Abusive supervision and subordinates' organizational citizenship behavior. *Journal of Applied Psychology*, 87, 1068-1076.

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرستال جامع علوم انسانی