

سازمانهای نوین و ذی نفعان آن



حسن گیوریان

آشنایی با نویسنده

دانشجوی دکترای مدیریت دولتی، عضو هیأت علمی دانشگاه آزاد اسلامی، عضو انجمن مدیریت ایران، دارای نایوفات و مقالاتی در زمینه‌های مدیریت تطبیقی، فرهنگ سازمانی، بوروکراسی و اصلاح نظام اداری.

چکیده

امروزه تغییرهای اساسی در رسالت سازمانها از لحاظ نظری و عملی پدید آمده است. سازمانهای عصر کنونی برخلاف گذشته، برای حفظ خوشنامی، شهرت و بقای خود، نیازمند نیازهای گروههای مختلف دیگر، در کنار سهامداران و مالکان سازمان‌اند. در گذشته‌ای ته چندان دور، حیات سازمانها تنها با ارضای نیاز گروههای محدودی که در رأس آنها سهامداران قرار داشتند، در پیوند بود. اما، در پهنه سازمانی امروز، چالش‌های حقوقی، اقتصادی، سیاسی و اخلاقی، موجب ظهور ذی نفعانی شده است که خود را نسبت به سازمان، ذی حق می‌دانند.

در این مقاله، چالش‌هایی که تحت تأثیر گروههای مختلف ذی نفعان فرار وی سرمایه‌داری مدیریت قرار گرفته است، از منظر حقوقی و اقتصادی بررسی شده است. همچنین ضمن بیان نظریه ذی نفعان سازمان، مفهوم ذی نفع براساس تعریف محدود و گستره آن، تعریف شده است. لازم به بیاد آوری است که این

مقدمه

در گذشته، سهامداران و مالکان سازمان نقش اساسی را در تصمیم‌گیری سازمان ایفا می‌کردند. به عبارت دیگر، چرخ فعالیت سازمان گرد محور سهامداران می‌گشت. اما در شرایط امروزی، گسترهٔ ذی‌نفعان سازمان توسعه یافته و گروههای متعددی را در برگرفته است. سازمانها برای حیات و موفقیت خود در عرصهٔ تولید و خدمات، ناگزیر به بذل توجه به نیازها و خواسته‌های گروههای مختلف‌اند. همین نگرش موجب پدید آمدن نظریهٔ ذی‌نفعان شده است.

امروزه سازمانها تنها ابزارهای حقوقی و قانونی برای انجام تعامل و مبادلهٔ تجاری شخصی افراد نیست. سازمانهای عصر کنونی می‌توانند در فعالیتهاي گوناگونی مشارکت داشته باشند، به همین علت، آنها اهمیتی بیشتر از گذشته به دست آورده‌اند. در واقع سازمانها، به گونه‌ای، هم حافظ جامعه و هم ابزاری برای سازماندهی زندگی اقتصادی از کار در آمدده‌اند. هنگامی که این سازمانها ابعاد بسیار بزرگتری پیدا می‌کنند، می‌توان گفت که به یک «نظام سازمانی» تبدیل شده‌اند. این نظام سازمانی مجموعه‌ای از صفات اختصاصی و قدرت را به خود اختصاص داده است و به درجه‌ای از قدرت نیز رسیده است که می‌توان آن را در جایگاه مؤسسه‌ای اجتماعی بررسی کرد.

مقاله به بیان و شرح ذی‌نفعان، به معنی محدود کلمه، شامل صاحبان سهام (مالکان)، کارکنان، عرضه‌کنندگان، مشتریان، جامعه محلی و مدیریت، پرداخته و تنها به شرح خلاصه‌ای دربارهٔ این مفهوم، به معنی گسترده‌آن، بستنده کرده است.

در پایان مقاله، به منظور بهره‌مند ساختن ذی‌نفعان از منافع معقول خویش، شش اصل اساسی که از آن بهسان نظریهٔ قراردادهای عادلانه یاد می‌شود، شرح داده شده است. این شش اصل عبارت اند از: ۱. اصل ورود و خروج؛ ۲. اصل اداره امور؛ ۳. اصل تأثیرهای خارجی؛ ۴. اصل هزینه‌های قرارداد؛ ۵. اصل نمایندگی؛ ۶. اصل بقای محدود.

به رغم این واژگان زیبا و نوید بخش درباره روند تغییر در سازمانها که توسط برل و مینز بیان شده است، بسیاری از اندیشمندان و مدیران همچنان براین دیدگاه پامی فشارند که مدیران در سازمان رابطه‌ای ویژه با سهامداران دارند. چون سهامداران مالک سهام سازمان‌اند، حقوق و مزایای معینی نیز دارند که مدیریت باید این حقوق را تضمین کند. محدودیتها بیایی به شکل «قانون شرکتها» و دیگر سازوکارهای حفاظتی مانند رسوم اجتماعی، اعمال مدیریت پذیرفتی و... موجب تقویت فرض برتری سهامدار می‌شود. هدف مقاله این است که از درون چارچوب سرمایه‌داری مدیریت، چالشهای متعددی را بیرون بکشد و نظریه‌ای را به نام «نظریه ذی‌نفعان در شرکتها امروزی» مطرح کند. این مقاله وظیفه شرح دادن مرگ سازمانها به صورت واقعی را ندارد، بلکه در مقابل خواهان تغییر شکل آنها به صورتی است که جوابگوی نیازهای امروز باشند. همان‌طور که نوراث^۱ گفته است: ما سعی خواهیم کرد که «کشتی را بازسازی کنیم، الوار به الوار، و همان طور که کشتی روی آب شناور است».

بنابراین، می‌توان به مفهوم سرمایه‌داری مدیریت جان تازه‌ای بخشد؛ به این صورت که این دیدگاه را که مدیران تنها در مقابل سهامداران مسؤولیت دارند، با این دیدگاه که مدیران امامت‌دار ذی‌نفعان سازمان‌اند جایگزین کرد. ذی‌نفعان، گروههایی هستند که نفع یا ادعایی نسبت به سازمان دارند، بویژه عرضه‌کنندگان، مشتریان، کارکنان، سهامداران، جامعه محلی و مدیریت را می‌توان جزء گروههای ذی‌نفع به حساب آورد. ایجاد چالشهای حقوقی، اقتصادی، سیاسی و اخلاقی در مقابل این نظریه، به مفهوم تغییر میثاق قدیم کار و کسب و حرکت به سوی میثاق جدید آن است که هر یک از گروههای ذی‌نفع این حق را دارد که با آنها بهسان و سیله‌ای برای رسیدن به هدفها برخورد نشود، بلکه آنها (ذی‌نفعان) باید در تعیین مسیر آتی سازمانها سهیم باشند. مسئله دشوار در اینجا بازسازی مفهوم سازمان حول این پرسش است که «شرکت

باید در جهت منافع چه کسی و با هزینه چه کسی اداره شود؟» این گونه بارسازی مفهومی در قالب نظریه ذی نفعان شرکت ارائه می‌شود. بنابراین، دیدگاه ذی نفعان و نمونه‌های آن در رابطه با آینده نظام سرمایه‌داری را به روشن نقادانه بررسی خواهیم کرد.

حمله به سرمایه‌داری مدیریت

۱. از منظر قانونی و حقوقی

اندیشه اصلی سرمایه‌داری مدیریت این است که مدیریت، در ازای دریافت منافع سازمان را با قدرت تمام کنترل و هدایت و منافع سهامداران را تأمین کند. در بطن این دیدگاه، این اندیشه نهفته است که مدیریت می‌تواند به روشنی نامحدود معامله‌های تجاری را با عرضه کنندگان و مشتریان، به انجام رساند.

قوانین مربوط به شرکتها این پرسش را که: «شرکتهای امروزی در جهت مصلحت و منفعت چه کسانی باید اداره شوند؟» با ابهام پاسخ می‌گوید. در قوانین مربوط به شرکتهای اکثر کشورهای جهان، بیان شده است که مدیران شرکتها باید به طور عام منافع سهامداران را رعایت کنند و آنها از شخصیت حقوقی برخوردارند. در نتیجه، اعضای هیأت مدیره و دیگر اعضای ارشد سازمان نسبت به سهامداران، وظيفة امانتداری را بر عهده دارند. بدین معنی که «کارهای شرکت» باید در مسیر منافع سهامداران اداره و هدایت شود. در غیر این صورت، سهامداران می‌توانند برضد اعضای هیأت مدیره و مدیران اقامه دعوى کنند. چون شرکت شخصیت حقوقی دارد، برطبق قوانین مطروح در قانون شرکتها، مدیران محدودیتهای زیادی دارند. قوانین شرکتها به گونه‌ای اثربخش پیگیری منافع سهامداران را بر دیگر ذی نفعان شرکت، اولویت می‌دهد. قوانین شرکتها باید به گونه‌ای اصلاح شود که خواسته‌های مشتریان، عرضه کنندگان، جوامع محلی و کارکنان را نیز به نحوی مطلوب مدنظر قرار دهد؛ اگرچه به طور کلی، اهمیت خواسته‌های گروههای اخیر به نسبت در مرتبه‌ای پایینتر از سهامداران قرار دارد.

در این راستا، قوانین و مقررات باید حمایتهای لازم را از دیگر گروههای ذی نفع

سازمان به عمل آورد. به عنوان مثال، در ایالات متحده آمریکا و برخی کشورهای اروپایی مواردی به شرح در پی آمده، در راستای حمایت از گروههای ذی نفع، به صورت قانونی، رعایت می‌شود.

با تغییر و اصلاحاتی در قانون مسئولیت تولیدکنندگان در ایالات متحده آمریکا، مسئولیت خسارتهای وارد به محصولها به روشن سختگیرانه بر دوش تولیدکننده گذارده می‌شود، حتی اگر خریدار هنگام تهیه محصول، دقت مناسب را به کار برده باشد. در این قانون، تا اندازه زیادی هشدار به فروشنده جایگزین هشدار به خریدار شده است. کمیسیون ایمنی کالای در اختیار مصرف کننده، این قدرت را دارد که قوانینی را درباره مرجع کردن محصولها به تصویب برساند. در سال ۱۹۸۰، یک شرکت اتومبیل سازی آمریکایی مجبور شد، بیشتر از تعداد اتو میلهایی که تولید کرده بود، به شرکت بازرگانی از برخی صنایع خواسته شده است تا اطلاعاتی را درباره مواد تشکیل دهنده محصول در اختیار خریداران قرار دهد. این اطلاعات، به طور خواسته یا ناخواسته، در اختیار خریدار قرار می‌گیرد، حتی اگر وی علاقه‌ای به پرداخت وجه برای دریافت این اطلاعات نداشته باشد. در همین چارچوب، می‌توان به قوانین حمایت از کارکنان، شرایط مساوی استخدام و ارتقای زنان و مردان، حمایت از عرضه کنندگان و حذف تبعیضهای استخدامی به زیان گروههای اقلیت نام برد.

یکی از گروههای عمدۀ ذی نفع سازمانها که کمتر به آنها توجه می‌شود، جوامع محلی هستند. با تصویب قوانین مقتضی می‌توان منافع گروههای اخیر را تأمین کرد. تصویب و جدیت در اجرای قوانین حامی جامعه محلی می‌تواند سازمانها را بر زمینه آلوده‌سازی محیط زیست و وارد شدن خسارت به آن محدود کند.

نتیجه چنین تغییر در سیستم حقوقی، اعطای حقوق به گروههایی است که نسبت به شرکت ادعایی دارند. به عنوان مثال، این گروهها ممکن است مشتریان، کارکنان، عرضه کنندگان، جوامع محلی، سهامداران و مدیریت باشند. این پرسش هنوز بر جاست که سازمان در راه مصالح یا منافع چه کسی باید اداره شود؟ پاسخ پیشنهادی سرمایه‌داری

مدیریت به وضوح، «سهامداران» است. اما می‌توان چنین استدلال کرد که برای حیات مستمر سازمان، باید به مصالح و منافع گروههای دیگری که نسبت به سازمان حق و ادعا دارند تیز توجه داشت.

۲. از منظر اقتصادی

سرمایه‌داری مدیریت به شکل آرمان‌شناختی کامل خود، در جستجوی بیشینه‌سازی منافع سهامداران است. مدیریت، در انتقاد مستمر خود از مقررات دولتی، از نظریه «دست نامرئی» آدام اسمیت دفاع می‌کند. مدیریت اعتقاد دارد که دست نامرئی، بیشترین منافع نظریه را برای بیشترین افراد ایجاد کرده است و در نتیجه نیازی به دخالت دولت نیست. با وجود این، می‌دانیم که تأثیرهای خارجی، عاملهای تهدیدکننده اخلاقی و قدرت انحصارگری موجود در بطن بسیاری از سازمانها، خواه از لحاظ نظری و خواه در عمل، وجود دارد. به همین سبب، برخی ابزارهای حقوقی و قانونی که پیش از این به آنها اشاره کردیم، تنها برای رسیدگی به این مسائل ایجاد شده است.

مشکل «تراژدی همگانی» مواردی عمومی همچون آب و هوا را در بر می‌گیرد. هیچکس این انگیزه را ندارد که هزینه پاکسازی یا آلودگی زدایی از هوا را بر خود تحمیل کند؛ زیرا شرکتها ابراز می‌کنند که سود نهایی اقدامهای آنها کم است و نمی‌توانند با این سود کم، به این گونه اقدامهای عمومی توجه کنند. شمار زیادی از شرکتها همین منطق را به کار می‌برند که نتیجه آن، تداوم آلودگی آب و هوا و محیط زیست است. از زمان انقلاب صنعتی سازمانها سعی کردند سودها را به طرف خود جذب کنند و هزینه فعالیت مسائل محیطی و رفاه انسانی را از خود دفع کنند.^(۱) این امر نابسامانی‌های فراوانی را در سازمان کاری به وجود آورده بود؛ به طوری که موجب آسیب دیدن محیط زیست، توسعه محیطهای کاری نایمن، استفاده از کودکان در تولید، تبعیض در استخدامها و استثمار کارگران، شده بود.^(۲) به طور کلی، در آغاز انقلاب صنعتی، صرف هزینه و سرمایه‌گذاری برای تحقیقات حفاظتی و ایمنی کار، تنظیم و اجرا نمی‌شد و توجه فرایندهای به افزایش سطح تولید، به جای توجه به شأن و منزلت عامل انسانی، صورت

می‌گرفت. این عوامل، افزون بر تراکم کارکنان در فضاهای کم و بیش کوچک، تحرک مашین‌آلات زیاد و پر سر و صدا در محیط‌های محدود، افزایش سرسام آور سرعت حرکت ماشین‌آلات و محدود بودن واکنش عموق انسان در مقابل آنها و کمبود آموزش و آشنایی کارکنان با کار ماشین‌آلات و اثرهای سوء، ناشی از الودگیها و شیوه پیشگیری و مقابله با آنها، موجب آثار سوء‌گرانیاری برای انسان و محیط اجتماعی او شده بود.^(۲) در همین راستا، سازمانها نیز همواره ابراز کرده‌اند که هزینه ساماندهی مسائل محیطی باید از طریق وضع مالیات و مقررات خاص بر دوش همه گذارده شود.

مشابه همین تهدیدهای اخلاقی هنگامی به وجود می‌آید که خریدار کالا یا خدمتی بتواند هزینه آن را به دوش دیگری بگذارد. تولید کننده و مصرف کننده هیچکی انگیزه‌ای برای هزینه کردن پول در مسائل عمومی از خود نشان نمی‌دهند و از منابع موجود به صورت افراطی استفاده می‌کنند. تأثیرهای خارجی، تهدید کننده‌های اخلاقی و قدرت انحصارگری سازمانها، موجب کنترل خارجی بیشتری بر سرمایه داری مدیریت شده است. به دلیل وجود این واقعیتهای اقتصادی در حیات سازمانی و میزان توان مدیریت برای انجام وظیفه در راستای مصالح و منافع سهامداران محدود بیتها بی به وجود آمده است.^(۳)

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی

پرتوال جامع علوم انسانی

نظریه ذی‌نفعان سازمان

مفهوم ذی‌نفع

جامعه انسانی باید، در راستای فعالیتهای مخاطره‌آمیز تجاری، در پی تأمین منافع همه افراد درگیر در این مقوله، به هر صورت ممکن باشد. این جامعه باید از طریق شناسایی منافع افراد و پاسخگویی مناسب به آنها عمل کند. بازشناسی منافع باید وجود داشته باشد؛ زیرا با همکاریهای اجتماعی، زندگی بهتری برای همه افراد به وجود می‌آید. اگر قرار باشد همه انسانها به شکلی خودخواهانه همواره در این راه بکوشند که سهم بیشتری از منافع را به سوی خود جذب کنند و سهم ناقابلی از آن را به دیگران

اختصاص دهند، حیات اجتماعی و سازمانی به یقین از حال و روز خوبی ب Roxوردار نخواهد بود.^(۵)

در سازمانها افرادی ذی نفع حضور دارند که از اقدامهای سازمان مستفعت یا متضرر می‌شوند و سازمان حقوقشان را ارج گذاشته یا نادیده انگاشته است. مفهوم ذی نفعان در نگاهی عمومی و اجمالی، مفهوم سهامداران شرکت را به ذهن متبار می‌کند؛ اما از منظری دقیتر، ذی نفعان سازمان فقط سهامداران نیستند، بلکه گروههای خاصی هستند که از سازمان، خواسته‌ها و انتظارات ویژه‌ای دارند. همان‌گونه که سهامداران حق دارند خواستار انجام اقدامها و تأمین تقاضاهای خاصی از مدیریت باشند، این حق برای ذی نفعان دیگر سازمان نیز محفوظ است. درک ماهیت دقیق این خواسته‌ها، مسئله دشواری است که به آنها خواهیم پرداخت، اما منطق آن نزدیکی بسیار زیادی به نظریه ذی نفعان دارد. تأمین منافع مشترک، نیازمند اقدامهای خاص معین و گاه ساده‌تر نسبت به زمانی است که منافع متضادی وجود داشته باشد. در حالت اخیر (وجود منافع متضاد)، باید از روشهای و الگوی متفاوتی برای حل مسئله تأمین منافع متضاد استفاده کرد. به عنوان مثال، در آغاز انقلاب صنعتی و گسترش تولید انبوه، تأمین منافع مشترک بسیار سهل بود، تولید کننده، مصرف کننده و نیروی کار، دارای نقطه تلاقی‌ای به نام افزایش تولید بودند؛ چون همه از این افزایش تولید مستفعت می‌شدند. تولید کننده به سان مالک، سود بیشتری کسب می‌کرد. مصرف کننده کالای ارزانتری به دست می‌آورد و نیروی کار نیز از درآمد مکلفی ب Roxوردار می‌شد، اما در دهه‌های میانی قرن بیستم وضع، به گونه‌ای دیگر رقم خورد و سازمانها با منافع متضاد مواجه شدند؛ زیرا نیروی کار در کنار درآمد مکلفی تقاضای محیط کاری ایمن، سالم و به دور از تعیض را داشت؛ مصرف کننده خواهان کالایی سالم، با کیفیت و ایمن بود؛ و جامعه محلی از سازمان می‌خواست که به محیط زیست آسیب نرساند. مشاهده می‌شود که تأمین این منافع گاه متضاد، چالشی را فراروی فعالیتهای سازمانی قرار می‌داد.

فریمن و رید^۱ دو مفهوم ذی نفعان را از یکدیگر جدا کردند «تعریف محدود ذی نفعان» شامل گروههایی است که وجود آن برای تداوم بقا و موفقیت سازمان، حیاتی است. «تعریف گسترده ذی نفعان» افراد یا گروههایی را در بر می‌گیرد که بتوانند در عملکرد شرکت تأثیر بگذارند یا تحت تأثیر آن قرار گیرند. در بیان نظریه ذی نفعان از تعریف محدود کلمه، استفاده می‌شود.

ذی نفعان در سازمانهای نوین

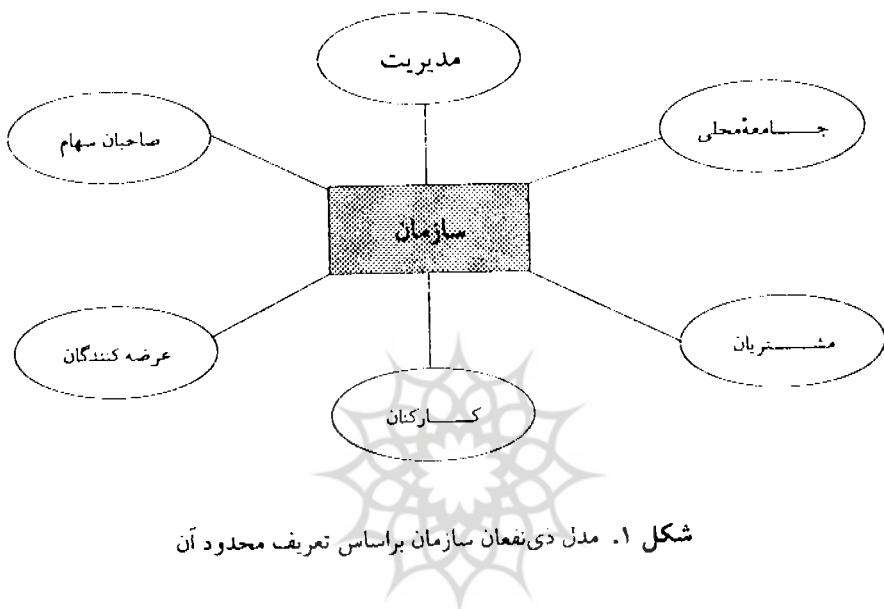
شکل ۱، به صورت نمونه، ذی نفعان را در سازمان بزرگ نشان می‌دهد. منابع مربوط به هر یک از این ذی نفعان، دو جانبه است؛ زیرا هر یک از آنها می‌تواند، هم از لحاظ سود و زیان، هم از لحاظ حقوق و ظایاف در یکدیگر تأثیر بگذارند. منافع هر یک از این اجزاء، مطلق و منحصر به شرکت خاص نیست، بلکه در هر شرکت خاص تغییر می‌کند. در اینجا فقط برخی از مسائل کلی را که به نظر می‌رسد در مورد بسیاری از شرکت‌های بزرگ مشترک است، بیان می‌کنیم.

۱. صاحبان سهام

سهامداران (یا مالکان) شرکت، سهم مالی به شکل سهام، اوراق قرضه و غیره در شرکت دارند و در مقابل این سرمایه‌گذاری، از شرکت انتظار بازده مالی دارند. آنها یا به طور مستقیم به شرکت پول پرداخته‌اند و یا ادعایی تاریخی نسبت به شرکت دارند که از طریق یک رشته مبادله‌های موجه اخلاقی به وجود آمده است. شرکت در امور معاشر و اداره زندگی سهامداران، تأثیرگذار است. البته، منافع سهامداران و مالکان سازمان براساس نوع مالکیت و همچنین نوع شرکت، تغییر می‌کند.^(۲) در هر حال، یکی از مهمترین هدفهای واحدهای تجاری، بیشینه کردن حقوق صاحبان سهام است و سهامداران نیز برای افزایش و دستیابی به منافع مالی، اختیارات خود را به هیأت مدیره

و مدیریت ارشد سازمان اعطا می‌کنند.^(۷)

بنابراین، انتظار می‌رود که مدیران در حفظ سرمایه سهامداران کوشانند و با اعمال نظامهای حسابداری و اطلاعاتی مناسب و ارائه گزارش‌های دقیق و صحیح به سهامداران، آنها را در جریان فعالیتها و عملکرد سازمان قرار دهند.^(۸)



شکل ۱. مدل ذی‌نفعان سازمان براساس تعریف محدود آن

۲. کارکنان

کارکنان مشاغل مختلف و مخصوص به خود در سازمان دارند و به طور معمول نفع مشهود و قابل لمس آنها از سازمان، درآمدی است که برای گذران زندگی به دست می‌آورند. آنان، به طور معمول، مهارتهای تخصصی دارند که تقاضای بازار برای آن در نوسان است. این افراد در قبال کاری که انجام می‌دهند، امنیت، حقوق، مزایا و کار معنی داری را از سازمان انتظار دارند. در ازای وفاداری آنها، از سازمان انتظار می‌رود که نیازهای مادی و معنوی این افراد را تأمین، و در دوران سختی و از کارافتادگی به آنها کمک کند. از کارکنان انتظار می‌رود، بیشتر اوقات از دستورات مدیریت پیروی کنند؛ از سازمان به نیکی یاد کنند؛ و در جوامع محلی که سازمان در آن فعالیت می‌کند،

شهر و ندان مسئولی باشند. آنها باید سازمان را در راه رسیدن به نتیجه تلاشها و دستیابی به هدفهایش کمک کنند؛ ارتباطی سازنده و مفید بین خود و شرکت فراهم آورند؛ از رفتارهای همراه با «سوء نیت» و «تظاهر به مشارکت» در امور سازمان خودداری کنند. رفتارها و مشارکتهای ساختگی و مصنوعی از سوی کارکنان برای خودشیرینی و خوشامد مدیریت، به بی اعتمادی و ایجاد محیطی مخرب منجر می‌شود.^(۹) در شرایط امروزی، جامعه رفتارها و اعمال تعیض آمیز سازمان را نسبت به کارکنان خود زشت قلمداد می‌کند و خواستار رفتاری عدالت‌آمیز با آنهاست. همچنین، این انتظار وجود دارد که سازمان امکانات و تسهیلات لازم را برای آموزش و بالندگی کارکنان فراهم کند. بنابراین، می‌توان استدلال کرد که همه کارکنان این حق را دارند که در محیطی ایمن، سالم و به دور از تعیض کار کنند.

۳. عرضه کنندگان

عرضه کنندگان مواد اولیه در مقام گروهی از ذی‌نفعان در موفقیت سازمان، نقش حیاتی ایفا می‌کنند؛ زیرا مواد اولیه، کیفیت نهایی محصول و قیمت آن را تعیین می‌کنند. سازمان، مشتری عرضه کنندگان مواد اولیه است و حیات و موفقیت عرضه کنندگان نیز به سازمان وابسته است. هنگامی که سازمان، عرضه کنندگان را عضوی ارزشمند از شبکه ذی‌نفعان، و نه فقط به عنوان منبع تهیه کننده مواد اولیه، به حساب آورد، هنگام نیاز سازمان، عرضه کننده نیز به سازمان پاسخی دلنشیں خواهد داد. به عنوان مثال، در ایالات متحده آمریکا، شرکت کرایسلر به طور سنتی روابط بسیار نزدیکی با عرضه کنندگان خود داشت. این رابطه به حدی نزدیک بود که موجب مشکوک شدن برخی افراد به انجام مبادله‌های غیرقانونی بین آنها شده بود. هنگامی که کرایسلر در لبّه پرتگاه سقوط تجاری قرار گرفته بود، عرضه کنندگان مواد اولیه با پایین آوردن قیمت، پذیرش پرداخت دراز مدت و تأمین مادی به این رابطه نزدیک پاسخ مناسب و مثبتی دادند. عرضه کنندگان و سازمان می‌توانند با هم اوچ گرفته یا به ورطه نابودی کشیده شوند. البته، لازم به یادآوری است که رابطه سازمان با هر عرضه کننده خاص به تعدادی

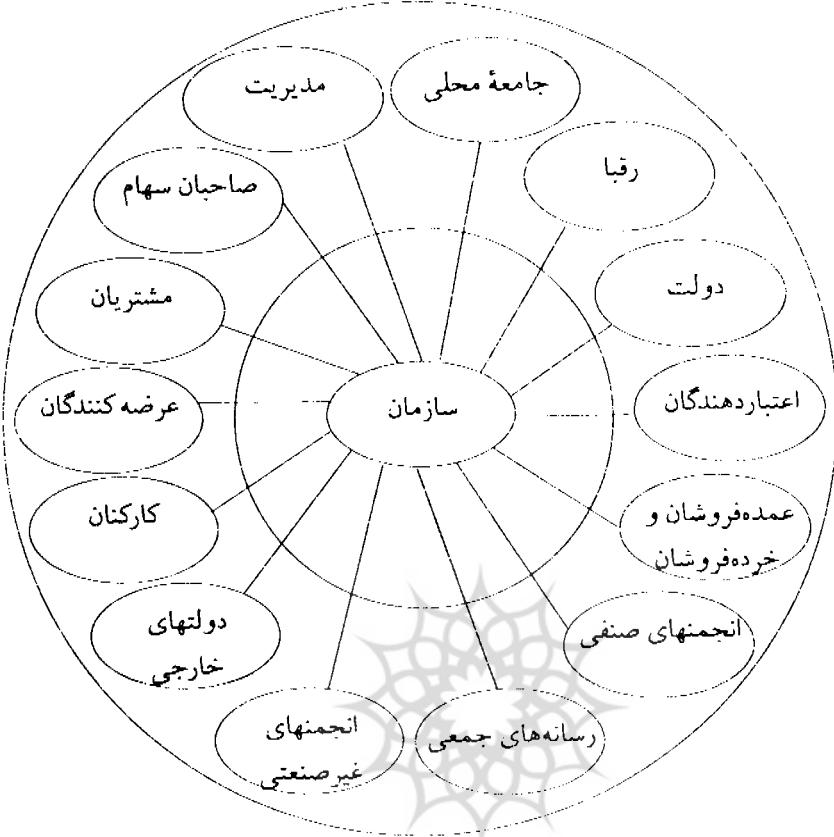
از متغیرها وابسته است؛ متغیرهای همچون تعداد عرضه کنندگان و اینکه آیا آنها مواد خام یا کالاهای تکمیل شده را عرضه می‌کنند؟

۴. مشتریان

مشتریان محصولهای سازمان را با منابعی مبادله می‌کنند و در ازای آن از منافع محصولات و خدمات آن متفق می‌شوند. مشتریان، خون جاری در رگهای سازمان را در قالب درامد فراهم می‌کنند. با احتساب میزان سرمایه گذاری مجدد در شرکتهای بزرگ، مشتریان به طور غیرمستقیم برای تولید کالاهای خود و خدمات جدید، سرمایه گذاری می‌کنند. پیترز و واترمن استدلال کردند که نزدیک بودن به مشتریان منجر به موفقیت در اراضی نیازهای دیگر ذی نفعان نیز می‌شود و تأکید بر مشتریان، ویژگی متمایز کننده شرکتهایی است که عملکرد خوبی داشته‌اند. این شرکتها بسیاری از شیوه‌های کامیابی را از مشتریان خود آموخته‌اند. آنها در بهبود کیفیت کالاهای خود و خدمات بعد از فروش، رعایت این‌منی محصول و گوش فرادادن به سخنان مشتریان، سرامد بوده‌اند. مشتریان، به علت اهمیتی که در بقای سازمان دارند، گاهی درباره‌شان می‌گویند: «مشتریان سلطان بازارند»؛ زیرا آنها در مقابل تعداد نامحدودی کالا قرار دارند که به میل خود می‌توانند هر یک از آنها را انتخاب کنند. مدیریت، با توجه به نیازهای مشتریان به طور خود به خود به نیازهای عرضه کنندگان و سهامداران نیز توجه می‌کند. علاوه بر این، به نظر می‌رسد که اخلاق خدمت‌دهی به مشتری در سطح جامعه نیز توسعه می‌یابد. سازمانهایی که پیترز و واترمن به بررسی آنها پرداختند، بدون استثنای شهرت مساعدی در سطح جامعه داشتند. پیترز و واترمن، کاربردهای متعددی از نظریه کانت را که گفته است: «با افراد چنان رفتار کن که گویی آنها خود هدف غایی‌اند». رایافته‌اند و عجیب نیست که افراد به این رفتار محترمانه، پاسخ مناسب دهند. حال، مهم نیست که آنها، مشتری، عرضه کننده، سهامدار (مالک)، کارگر و کارمند یا اعضای جامعه محلی باشند. آنچه به راستی موجب تعجب است، تازگی کاربرد قانون کانت در نظریه مربوط به عملکرد و اعمال مدیریت مساعد است.

جامعه محلی به سازمان این امکان و حق را می‌دهد که فعالیتهای کاری اش را انجام دهد و به نوبه خود، او نیز از مالیاتهای گردآوری شده و کمکهای اقتصادی و اجتماعی سازمان سود می‌برد. این انتظار وجود دارد که سازمان در قبال فراهم شدن خدمات محلی، شهروند معقولی باشد و مانند هر شهروند دیگر به گونه‌ای مطلوب و مناسب عمل کند. سازمان نباید جامعه را در معرض خطرهای تهدید کننده‌ای مانند آلدگی زیست محیطی، زیاله‌های سمی و غیره قرار دهد. اگر به دلیلی سازمان مجبور به ترک جامعه شود، رهبران محلی از آن انتظار دارند که، در آسانسازی هر چه بیشتر عملیات انتقال، با آن همکاری کند. هر چند سازمان آگاهی کامل ندارد، هنگامی که خطری را کشف کند یا در پهنه‌های نوظهور رقابت از رقبیان عقب بماند، جامعه محلی از آن انتظار دارد که در حربان کار، قرار گیرد و برای چیزگی بر دشواریها با آن همکاری کند. زمانی که سازمان در رابطه خود با جامعه محلی دچار سوء مدیریت شود، در مقام شهروند، مرتکب جرم شده است. در چنین حالتی سازمان، میثاق اجتماعی تلویحی با جامعه را نقض کرده و باید انتظار داشته باشد که مورد بی‌اعتمادی آن قرار گیرد یا از حقوق اجتماعی محروم شود. سازمان نباید از رویارویی با اقدامهای کفری، به سبب نقض میثاقی که خود مرتکب شده است، تعجب کند.

در این مقاله چون ذی‌نفعان براساس تعریف محدود بررسی شده‌اند، رقبا در مجموعه آنان قرار داده نشده‌اند؛ زیرا، با اندکی دقت معلوم می‌شود که وجود آنان برای ادامه حیات و موقیت سازمان لازم نیست. با وجود این، رقبا و دولت اولین کسانی هستند که در صورت گسترش نظریه اولیه به جمع ذی‌نفعان افزوده خواهد شد. درست نیست که در یک صنعت، مصالح رقبا همواره با یکدیگر در منازعه باشد. دلیلی هم وجود ندارد که مجتمعهای تجاری و دیگر گروههای چند سازمانی توانند با یکدیگر متحد شوند و دشواریهای مشترکی را که برایشان پیش می‌آید حل کنند. در دراز مدت، اجرای اصول مدیریت ذی‌نفعان تیاز به سیاستگذاری صنعتی و نقش روزافزون



شکل ۲. مدل ذی نفعان سازمان، براساس تعریف گسترده آن

قانونگذاری و مداخلة دولت را کاهش می دهد. به هر جهت، اگر بخواهیم مدل ذی نفعان سازمان را براساس تعریف گسترده آن نشان دهیم (که مجال بحث در مورد هر یک از اجزای آن در اینجا وجود ندارد) ترکیب آن به صورت شکل ۲ خواهد بود.

۶. نقش مدیریت

در این عرصه، مدیریت نقش ویژه‌ای ایفا می کند؛ زیرا مدیریت نیز در سازمانهای نوین ذی نفع است. از یک سو، نفع مدیریت، همساز با نفع کارکنان است که از طریق نوعی قرارداد استخدامی آشکار یا تلویحی به وجود می آید. و از سوی دیگر، مدیریت

وظيفة حفاظت از سلامت پدیده‌ای انتزاعی به نام سازمان را برعهده دارد. به طور خلاصه، مدیریت، بخصوص در سطوح بالا، باید در جستجوی سلامت سازمان باشد، و این امر با ایجاد توازن بین خواسته‌های گوناگون گروههای ذی نفع مختلف، میسر می‌شود. سهامداران، بازده مالی بیشتری را طلب می‌کنند، و حال آنکه مشتریان، خواستار صرف پول بیشتر در راه تحقیق و توسعه‌اند. کارکنان دستمزد بالاتر و مزایای بهتری را طلب می‌کنند، اما جامعه محلی پاکیزگی، پارک و تسهیلات بیشتر می‌خواهد.

وظيفة مدیریت در سازمانهای امروز مانند وظيفة حضور سليمان است. در نظریه ذی نفعان، معکن است به یک گروه از ذی نفعان نسبت به گروه دیگر، ارجحیت بیشتر داده شود. گاهی اوقات پیش می‌آید که یک گروه با تحمل هزینه به گروههای دیگر، سود می‌برد. به عنوان مثال، افزایش حقوق و مزایای بیش از حد کارکنان، ممکن است موجب غفلت سازمان در توجه به جامعه محلی شود و هزینه افزایش حقوق کارکنان در عمل بر دوش جامعه محلی گذارد شود.

در هر حال، مدیریت باید توازن مناسبی را میان ذی نفعان سازمان برقرار کند. هنگامی که ارتباطات از حالت توازن خارج شود، ادامه حیات سازمان به خطر می‌افتد. زمانی که دستمزدها بسیار زیاد و کیفیت محصول بسیار کم باشد، مشتریان خرید از سازمان را رها می‌کنند. عرضه کنندگان به زحمت می‌افتد و مالکان، سهام و اوراق قرضه خود را می‌فروشنند. در نتیجه، قیمت سهام سازمان پایین می‌آید و جمع آوری سرمایه جدید با نرخ مطلوب بسیار دشوارتر از گذشته می‌شود. با وجود این، توجه کنید که پرداخت بازده به سهامداران دلیل بر مالک بودن آنها در سازمان نیست، بلکه حمایت از آنها برای ادامه حیات سازمان، لازم است و آنها ادعایی مشروع نسبت به سازمان دارند.

منطقی مشابه نیز، به نوبه خود، در مورد هر کدام از گروههای ذی نفع کاربرد دارد.

نظریه ذی نفعان سازمان باید هدف شرکت را باز تعریف کند. نظریه سهامداران گویای آن است که هدف شرکت، پیشینه کردن ثروت سهامداران است. این هدف به یقین آماج محدودیتهای اخلاقی یا اجتماعی قرار می‌گیرد؛ زیرا فقط منافع گروهی

خاص را در نظر می‌گیرد. می‌توان گفت، هدف مشترک همهٔ ذی‌نفعان، هدفی متفاوت است.

«نظریهٔ ذی‌نفعان» را می‌توان به شماری از نظریه‌ها تقسیم کرد که هر کدام از آنها، یک «هستهٔ هنجاری» داشته باشد. این هستهٔ هنجاری به گونه‌ای پیچیده با چگونگی هدایت سازمان و عملکرد مدیران آن پیوند می‌خورد. در نتیجه، تلاش برای تعریف کاملتر یا دقیق‌تر نظریهٔ ذی‌نفعان گمراه‌کننده است. با پیروی از دیدگاه‌های دونالدسون و پریستون، می‌توان تأکید کرد که کاربردهای هنجاری، توصیفی، ابزاری، و استعاری از واژهٔ «ذی‌نفع» در ساختارهای سیاسی خاص به یکدیگر پیوند می‌خورد و شماری از «نظریه‌های ذی‌نفعان» را به وجود می‌آورد. بنابراین، می‌توان بیان کرد که «نظریهٔ ذی‌نفعان» نوعی داستان دربارهٔ چگونگی زندگی ماست که باید دقیق‌تر به آن پرداخته شود.

«هستهٔ هنجاری» ضروری نظری است که مجموعه جمله‌هایی از قبیل جمله‌های در پی آمده را در بر می‌گیرد:

۱. سازمانها باید به گونه‌ای اداره شوند که....
۲. مدیران باید سعی کنند که....

در اینجا ما برای پرکردن جاهای خالی، نیازمند استدلال یا منطق دیگری هستیم که مسائل اخلاقی و ضرورت‌های کار و کسب را شامل باشد. این هستهٔ هنجاری را نمی‌توان همواره مانند نظریهٔ سهامداران به سطحی اساسی رسانید، اما باید به این نکته نیز توجه داشت که هسته‌های هنجاری را می‌توان با درک امروزی نظریهٔ سهامداران سازگار کرد. بنابراین، ممکن است یک هستهٔ هنجاری از نظریهٔ ذی‌نفعان، دیدگاهی زن سالارانه را پدید آورد و ارزش‌های جدیدی در انطباق با این نگرش تولید کند. دیدگاه دیگری ممکن است یک (یا چند) هستهٔ هنجاری زیست محیطی را در برداشته باشد. مارک استاریک استدلال کرد که حتی نظریهٔ ذی‌نفعان سازمان نیز ضرورت‌های زیست محیطی خاص را نادیده می‌گیرد. جدول ۱ نشان می‌دهد که این هسته‌های هنجاری و دیدگاهها، چگونه ممکن است حاصل شود.

جدول ۱

کثرت‌گرایی قابل قبول (یا معقول)

همه هنگاری	(۱)	(۲)	(۳)	(۴)
نظریه‌ها و دیدگاهها	اداره شوند که ...	میران باید سمسی کند	سازمانها باید به گونه‌ای	دستورهای پیش
عادلانه	ذی نفع را توضیح	هدایت کند	ذی نفعان سازمان را	- نظریه‌های کار و کسب ... در جهت منافع
نظریه زن سالارانه	عمل کند	شرایط عادلانه‌ای	شرایط عادلانه	- نظریه‌های کار و کسب ... براساس اصول
اصول زیست محیطی	کند	در استخدام و ارتقای	در استخدام و ارتقای	- نظریه فعالیت‌های حامی
عمل کند	کند	گروههای مختلف	گروههای مختلف	- شناخت نظریه‌های شغلی زنان عمل
اعادله	کند	علم اجتماعی	براساس اصل	- نظریه‌های کار و کسب ... شرعی ایجاد کند
اعادله	کند	از کره زمین اقدام	در جهت مراقبت	- نظریه‌های زمین اقدام ... براساس اصل
اعادله	کند	- مایل	- مایل	- مایل

در سطوحی در پی آمده، شش اصل اساسی (که از آن به عنوان نظریه قراردادهای عادلانه یاد می‌شود)، به منظور بهره‌برداری ذی‌نفعان از منافع معقول و منطقی شرح داده خواهد شد.

۱. «اصل ورود و خروج». در هر قرارداد شرکت باید شرایط ورود، خروج و مذاکره مجدد به روشنی تعریف شده باشد و یا دست کم باید روش یا فرایندهایی برای درست و دقیق تعریف کردن این شرایط بر آن حاکم باشد. منطق این شرایط آشکار است: برای هر یک از ذی‌نفعان، باید مشخص باشد که آیا چنین توافقنامه‌ای وجود دارد یا نه؟

همچنین هر یک از ذی نفعان باید از امکان انجام آن توافق به گونه‌ای مشخص آگاه باشد. بدین معنی که قراردادهای سازمان نباید شامل دعاوی مشروط و یا در بردارنده روشاهی مبهم در معامله باشد، بلکه قراردادها باید شامل روشها و فرایندهای محکم، معتبر و به دور از ابهام باشد.

۲. «اصل اداره امور». این اصل می‌گوید، شیوه تغییر قواعد بازی باید بر پایه موافقت همه ذی نفعان استوار باشد. درباره عواقب این مسئله باید اندیشید که اکثریت ذی نفعان ممکن است قوانینی را به نفع خود و به ضرر گروه اقلیت، به تصویب برسانند. هر ذی نفع، بدون اطلاع از نقش واقعی خود، سعی خواهد کرد از بروز چنین وضعیتی پیشگیری کند. در شرایط واقعی، این اصل چنین معنی می‌شود که هیچکدام از ذی نفعان، هرگز از حق خود در اداره کارهای شرکت، چشم پوشی نمی‌کند.

۳. «اصل تأثیرهای خارجی». این اصل بیانگر است که اگر قراردادی که میان ذی نفع او ب منعقد شود که موجب تعحیل هزینه‌ای بر ذی نفع پ می‌شود، پ می‌تواند در صورت تمایل به این قرارداد بپیوندد و موجب تجدید نظر در مقادیر قرارداد شود. عقایبی بودن این شرط، آشکار است و هر یک از ذی نفعان خواستار این تضمین هستند که در شرایط پ قرار نگیرند.

۴. «اصل هزینه‌های قرارداد» این اصل بیان می‌کند که همه طرفهای قرارداد، باید در هزینه‌های آن سهیم باشند. عقایبی بودن این اصل نیز به طور کامل آشکار است. در صورت رعایت نکردن این اصل، ممکن است هزینه‌های قرارداد به هر یک از ذی نفعان به طور ناعادلانه تحمیل شود.

۵. «اصل نمایندگی» این اصل بیانگر این موضوع است که هر فرد نماینده باید به منافع همه ذی نفعان خدمت کند. او باید در منازعه‌ها و تعارضها میان گروههای مختلف داوری کند. نمایندگانی که از طرف هر یک از گروهها انتخاب می‌شوند، حقوق و امتیازهای ویژه خواهند داشت.

۶. «اصل بقای محدوده» این اصل بیانگر آن است که شرکت به گونه‌ای باید اداره شود

که بتواند منافع ذی‌نفعان را در بلند مدت تأمین کند. ذی‌نفعان درباره آینده خویش تردید دارند، اما با توجه به شرایط خروجشان در می‌بایند که ادامه حیات شرکت به نفع آنهاست. بنابراین، عقلایی است که آنها مدیرانی استخدام کنند که امانتدار منافع آنها و منافع گروههای مختلف ذی‌نفعان باشند.

بنابر آنچه گفتیم نظریه قراردادهای عادلانه، مشتمل بر شش اصل است:

۱. اصل ورود و خروج؛

۲. اصل اداره کارها؛

۳. اصل تأثیرهای خارجی؛

۴. اصل هزینه‌های قرارداد؛

۵. اصل نمایندگی؛

۶. اصل بقای محدود.

به این اصول بهسان نظریه‌ای بنگرید که به ذی‌نفعان واقعی در ایجاد میثاق یا فرمانی برای رسیدن به هدفهایشان کمک می‌کند. مدیریت باید، براساس این اصول، اقدامها و فعالیتهای سازمان را هدایت کند. به طور کلی، ذی‌نفعان سازمان باید تواناتر از گذشته شوند تا بتوانند برکار سازمان و اعضای هیأت مدیره آن پیش از پیش نظارت داشته باشند.

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی

نتیجه گیری

از جمع مطالب گفته شده می‌توان نتیجه گرفت که در اندیشه‌های جامعه بشری امروز، در مقایسه با اندیشه‌های این جوامع در چند دهه قبل، تغییرهای اساسی حاصل شده است. این تغییر اندیشه‌ها موجب دگرگونی بسیاری از نظامهای اجتماعی، از جمله سازمانها شده است. امروزه برتری صاحبان سهام در تصمیم‌گیری‌های شرکتها از دیدگاه قانونی، حقوقی و اقتصادی، با چالشهایی رویه رو شده است و آنها قدرت مسلطی را که پیش از این داشتند از دست داده‌اند. در عصر حاضر، سازمانها در تصمیم‌گیری‌ها و اقدامهای خود باید مصالح و منافع گروههای مختلفی را مورد توجه قرار دهند. در عرصه

جدید سازمانی، موقعیت، توسعه، بالندگی و استمرار بقای سازمانها، با منافع گروههای متعددی پیوند خورده است.

بنابراین، سازمانها و مدیران آنها در این هیاهوی سازمانی باید با نظریه‌های تازه به تازه برای پیمودن این مسیر آشنا شوند. یکی از این نظریه‌ها که شناخت و درک آن برای مدیران لازم است «نظریه ذی نفعان سازمان» است. این نظریه، همانند دیگر نظریه‌های سازمانی می‌تواند همچون ابزاری کارآمد قدرت پیش‌بینی و کنترل مدیران را در مسائل کار و کسب، افزایش دهد.



پی‌نوشت‌ها

(1) Edward. R Freeman, (1998). "A Stakeholder Theory of the Modern Corporation",

MCGraw - Hill, First ed., PP. 171-174.

(2) اس اشنن، «انقلاب صنعتی»، ترجمه احمد تدبیر، انتشارات علمی و فرهنگی، چاپ اول، ۱۳۷۵، صفحه‌های ۱۴۷-۱۴۸.

(3) بابک کاظمی، «حافظت صنعتی»، دانشگاه آزاد اسلامی، واحد تهران مرکزی، چاپ اول، ۱۳۷۲، ص: ۲۱.

(4) Edward. R Freeman, Ibid, PP. 173-174

(5) John Rawls "Distributive Justice" (1998). Mc Graw-Hill. First ed, p.44

(6) Edward. R Freeman, Ibid, PP. 174-175.

(7) دکتر رضا شباهنگ، «مدیر مالی»، جلد اول، مرکز علوم و تحقیقات تخصصی حسابداری و حسابرسی، سازمان حسابرسی، چاپ دوم، ۱۳۷۴، ص: ۴.

(8) دکتر سید مهدی الوائی و سید احمد رضا قاسمی، «مدیریت و مستولیتهای اجتماعی سازمان»، مرکز آموزش مدیریت دولتی، چاپ اول، ۱۳۷۷، صفحه‌های ۵۵-۵۶

(9) Ibid, P. 175