

مجله اقتصادی

شماره‌های ۵ و ۶، مرداد و شهریور ۱۳۹۵، صفحات ۱۰۳-۸۷

## تأثیر انواع مالیات بر رقابت‌های تجاری بین‌المللی

احمدعلی رضایی

کارشناس ارشد علوم اقتصادی دانشگاه اصفهان (نویسنده مسئول)

Rezai.ahmadali66@gmail.com

سعید زارعیان باغبید

کارشناس ارشد علوم اقتصادی دانشگاه اصفهان

saeid\_z9943@yahoo.com

لیلا ترکی

استادیار گروه اقتصاد دانشگاه اصفهان

l.torki@ase.ui.ac.ir

در این مطالعه به بررسی اثرات انواع مالیات بر جریان تجارت بین‌المللی پرداخته شده است. فرضیه اصلی این پژوهش این است که نرخ‌های بالاتر مالیاتی باعث بالا بردن هزینه‌های تولید در یک کشور می‌شود که منجر به کاهش صادرات در بلندمدت خواهد شد. در همین خصوص، با استفاده از داده‌های مربوط به ۲۵ کشور عضو OECD طی سال‌های ۱۹۹۰-۲۰۱۲، که از نرخ‌های مؤثر مالیات بر مصرف، درآمد نیروی کار و عایدی سرمایه استفاده می‌کنند و همچنین بهره‌گیری از الگوی جاذبه، به بررسی اثرات تجارت دوچانبه بین این کشورها پرداخته می‌شود. نتایج نشان می‌دهد که هر سه نوع مالیات باعث کاهش جریان تجارت بین‌المللی می‌شود.

واژه‌های کلیدی: نرخ مؤثر مالیاتی، هزینه‌های تولید، تجارت بین‌المللی.

## ۱. مقدمه

گروه‌های مختلف مدافع کاهش سیاست‌های مالیاتی بر این عقیده‌اند که انواع مالیات موجب تشویق رقابت‌های بین‌المللی می‌شود. به عنوان مثال، سازمانهایی مانند شرکت تجارت بین‌المللی شمال غربی اقیانوس آرام<sup>۱</sup> مدافع کاهش سطح مالیات‌ها به منظور تشویق تجارت بین‌المللی می‌باشد. از سوی دیگر، برخی ادعای کنند که کاهش مالیات‌ها کسری بودجه را افزایش می‌دهد و منجر به کاهش در کسری تجاری می‌گردد (سامرز، ۱۹۸۸). اما تحقیقات بسیار کمی در زمینه اثبات رابطه دوطرفه بین سیاست‌های مالیاتی و جریان‌های بین‌المللی وجود دارد. همچنین مطالعات کمی به بررسی نقش دولت‌ها بر جریان تجارت بین‌المللی که بر هدایت سیاست‌های تجاری نقش دارد، پرداخته‌اند. لذا هدف از این مطالعه پر کردن این شکاف تحقیقاتی و کشف رابطه بین این دو متغیر می‌باشد. در همین راستا، در بخش بعدی به بررسی ادبیات موضوع پرداخته می‌شود. سپس به بررسی مبانی نظری الگوی پژوهش پرداخته و نتایج برآورد الگوی تجربی پژوهش بیان می‌شود. در نهایت نیز به ارائه خلاصه و جمع‌بندی مطالب بیان شده پرداخته خواهد شد.

## ۲. ادبیات موضوع

مطالعات کمی به بررسی اثرات اقتصاد کلان سیاست‌های مالی بر تجارت بین‌المللی با تمرکز بر روی هزینه‌های دولت پرداخته‌اند (کلاریدا و فیندلی ۱۹۹۲، آن وار ۱۹۹۵ و ۲۰۰۱ و مولر<sup>۲</sup> ۱۹۹۸). اغلب تحقیقات صورت گرفته در مورد اثرات سیاست‌های مالیاتی بر تجارت و به صورت تئوریکی بوده است (هلپمن ۱۹۷۶، باکستر ۱۹۹۲، فرنکل، رازین و سدکا ۱۹۹۱). البته در این زمینه دو استثنای وجود دارد. سامرزا (۱۹۸۸) در یک تحقیق تجربی به بررسی این فرضیه پرداخته است که آیا کاهش مالیات بر عایدی سرمایه، می‌تواند منجر به ورود سرمایه و کاهش خالص صادرات گردد یا خیر، اما نتوانست نتایج تجربی مؤید آن را پیدا کند. کین و سید (۲۰۰۶)، اثرات مالیات بر کالا و درآمد شرکت‌های بزرگ را بر خالص صادرات برای ۲۷ کشور عضو OECD برآورد کرده است. فرضیه مورد بررسی در پژوهش آنها بدین صورت است که مالیات بر کالا، اثری بر تجارت ندارد، در حالی که افزایش مالیات بر شرکت‌های بزرگ، منجر به کاهش سرمایه‌گذاری داخلی شده و در

1. Pacific Northwest International Trade  
2. Müller

نهایت منجر به کاهش مازاد تجاری در کوتاه‌مدت می‌شود. اما در بلندمدت، بازده سرمایه‌گذاری شرکت‌ها در خارج از کشور را افزایش داده و منجر به کاهش مازاد تجاری می‌گردد. بنابراین نتیجه گرفته که نتایج تحقیق، فرضیه مورد بررسی آنها را اثبات می‌کند.

با توجه به مطالب بیان شده و همچنین کمبود مطالعات تجربی صورت گرفته در رابطه با این موضوع، در مطالعه حاضر به بررسی اثرات دراز مدت تغییر در سه نرخ مالیات مصرف، درآمد حاصل از کار و عایدی حاصل از سرمایه، بر صادرات دو جانبه ۲۵ کشور عضو OECD طی دوره زمانی (۱۹۹۰-۲۰۱۰) پرداخته می‌شود.

فرضیات پژوهش بر اساس یافته‌های فرنکل، رازین و سدکا (۱۹۹۱) تدوین شده‌اند. این محققان به لحاظ نظری نشان داده‌اند که برای به حداقل رساندن اثرات اختلال‌زای این سه نوع مالیات بر تجارت خارجی، باید مالیات بر کالاهای و عوامل تولید با کشش‌پذیری کم برقرار گردد. از آن جا که سهم سرمایه و عرضه نیروی کار در کوتاه‌مدت کشش‌نایپذیر می‌باشد، به احتمال زیاد برخورد مالیاتی به صاحبان سرمایه و نیروی کار بیشتر می‌گردد. اما اثرات آن بر تجارت در کوتاه‌مدت کوچک و ناچیز می‌باشد. به هر حال، ممکن است کشش عرضه بلندمدت به اندازه کافی برای انتقال برخورد مالیاتی به طرف تقاضای بازار و هزینه عوامل تولید بزرگ باشد، در نتیجه صادرکنندگان منجر به افزایش قیمت می‌شوند. در مطالعات قبلی، بک و کوکنر (۲۰۰۷)، شواهدی برای حمایت از این فرضیه پیدا کردند. پژوهش حاضر به دنبال پاسخگویی به این سؤال است که «آیا صادرکنندگان واقع در کشورهایی با نرخ‌های مالیاتی بالا، سهم بازار خود را از دست می‌دهند یا خیر؟» همچنین بررسی می‌شود تغییرات در انواع نرخ‌های مالیاتی چه تأثیری بر حجم صادرات در بلندمدت خواهد داشت.

در این پژوهش فرض می‌شود که اثرات مالیات بر درآمد نیروی کار و مالیات بر مصرف از طریق کanal عرضه نیروی کار می‌باشد. انتظار می‌رود که تأثیر مالیات بر مصرف کمتر از تأثیر مالیات بر درآمد نیروی کار باشد، زیرا این کanal تأثیرگذاری به صورت غیر مستقیم می‌باشد. ادبیات موجود نشان می‌دهد که سرمایه در بلندمدت کشش‌پذیر می‌باشد (به عنوان مثال نگاه کنید به مطالعات منکیو و وینزرا، ۲۰۰۶). در این صورت تأثیر مالیات بر عایدی سرمایه بیشتر از دو نوع دیگر مالیات می‌باشد. با این حال، مطالعه کین و سید نشان می‌دهد که جریان خروجی سرمایه ممکن است تحت تأثیر افزایش مالیات بر صادرات قرار گیرد. نتایج مطالعه آنها نشان می‌دهد که افزایش

مالیات بر درآمد سرمایه، جریان سرمایه کوتاه‌مدت را کاهش می‌دهد. همچنین مالیات بر درآمد نیروی کار و مالیات بر مصرف تأثرات بسیار کم و ناچیزی بر جریان سرمایه دارد. نتایج پژوهش چاوز<sup>۱</sup> (۲۰۱۱) نیز نشان می‌دهد که افزایش در مالیات بر عایدی سرمایه اثرات مثبت قابل توجهی بر روی جریان سرمایه گذاری مستقیم خارجی دارد، در حالی که افزایش در مالیات بر مصرف و درآمد اثر منفی بر جریان سرمایه خواهد داشت. در این پژوهش نسبت‌های مالیاتی به عنوان شاخصی از نرخ مالیات در نظر گرفته می‌شود، همچنین به منظور برآورد اثرات مالیات بر جریان‌های تجاری دو جانبه از مدل جاذبه استفاده شده است.

### ۳. تصریح مدل

مدل جاذبه در حالت کلی از نظر تجربی مورد تأیید است و از انواع مختلف مدل‌های نظری مشتق شده است (براگ استرن، ۱۹۸۵ و ۱۹۸۹). یکی از مشخصات اصلی این مدل که در ادبیات نظری مورد تأیید می‌باشد، اندازه‌گیری نسبی صادرات و واردات با توجه به بعد فاصله دو کشور می‌باشد. متغیرهایی که در این مطالعه مورد استفاده قرار می‌گیرند شامل، نرخ واقعی ارز، شاخص سطح عمومی قیمت‌ها در هر کشور (براگ استلن، ۱۹۸۵ و ۱۹۸۹)، فاصله بین دو کشور (مک کالوم، ۱۹۹۵)، عضویت در گروه‌های تجاری (آتن، ۱۹۷۳) یا شبکه‌های اجتماعی (راش، ۲۰۰۱) می‌باشد.

مدل پایه‌ای که با در نظر گرفتن نرخ مالیات تصریح می‌شود به صورت زیر می‌باشد:

$$\ln(\text{Exports}_{ijt}) = a_0 + a_1 \ln \text{GDP}_{it} + a_2 \ln \text{GDP}_{jt} + a_3 \text{Distance}_{ij} + a_4 \text{Adjacent}_{ij} + a_5 \ln \text{PPI}_{it} + a_6 \ln \text{PPI}_{jt} + a_7 \ln E_{ijt} + a_8 \text{Tariff}_{ijt} + a_9 \text{Language}_{ij} + a_{10} \ln \text{Business Cycle}_{it} + a_{11} \ln \text{Business Cycle}_{jt} + a_{12} \ln \text{TX} \quad (1)$$

که در آن  $\text{Exports}_{ijt}$  حجم کل صادرات کشور  $i$  به کشور  $j$  در سال  $t$  می‌باشد. تولید ناخالص داخلی واقعی کشور صادرکننده  $i$  و واردات کشور  $j$  در سال  $t$  به ترتیب به صورت  $\text{GDP}_{it}$  و  $\text{GDP}_{jt}$  می‌باشد.  $\text{Distance}_{ij}$  فاصله فیزیکی بین دو کشور  $i$  و  $j$  می‌باشد. متغیر دامی (مجازی)  $\text{Adjacent}_{ij}$  برابر یک می‌باشد اگر دو کشور  $i$  و  $j$  می‌باشد. متغیر دامی ( $\text{TX}$ ) گذاشته باشند. هزینه‌های تولید در کشور  $i$  و  $j$  به وسیله شاخص کالاهای تولید شده  $E_{ijt}$  و  $\text{PPI}_{jt}$  در سال  $t$  نشان داده می‌شود. نرخ واقعی ارز، بیانگر ارزش پول داخلی کشور  $i$  در مقابل ارزش پول

---

1. Chaves

داخلی کشور  $\zeta$  در سال  $t$  می‌باشد که به صورت  $E_{ijt}$  نشان داده می‌شود.  $Tariff_{ijt}$  یانگر ماتریس متغیرهای مجازی است که اگر دو کشور در سال  $t$  هر دو عضو سازمان تجاری باشند برابر یک و در غیر اینصورت برابر صفر می‌باشد.  $Language_{ij}$  یانگر متغیر مجازی است که اگر دو کشور زبان مشترکی داشته باشند برابر یک و در غیر اینصورت برابر صفر می‌باشد.  $Business\ Cycle_{it}$  به منظور کنترل اثر نوسانات تولید ناچالص داخلی در دو کشور  $i$  و  $j$  استفاده می‌شود. اثرات مالیاتی نیز به وسیله  $TX$  اندازه‌گیری می‌شود که یک بردار شامل نرخ‌های مالیاتی است که در این مطالعه مورد استفاده قرار می‌گیرد. این بردار شامل  $TK_t$  و  $TC_t$  و  $TL_t$  می‌باشد که نرخ‌های مختلف مالیاتی در سال  $t$  است که بین دو کشور  $i$  و  $j$  به ترتیب بر عایدی سرمایه، مصرف و درآمد نیروی کار وضع می‌شود. فرضیه مورد بررسی در این پژوهش این است که وضع هر نوع از این مالیات‌ها، اگر توسط کشور صادرکننده باشد منجر به کاهش صادرات، و اگر در کشور واردکننده باشد منجر به افزایش واردات می‌گردد.

#### ۴. برآورد الگو

یک مدل پنل جاذبه باید شامل اثرات ثابت کشور صادرکننده و واردکننده، اثرات ثابت زمان و همچنین اثرات دو طرفه ثابت زمان باشد (اگر و پافرمایر، ۲۰۰۳). اثرات ثابت دو طرفه بدین معنی است که چندین متغیر آشنا و نزدیک به مدل جاذبه که در طول زمان ایستاده است، در تصریح متغیرهای مدل مانند فاصله، مجاورت، زبان مشترک، عضویت در موافقنامه‌های تجاری و غیره گنجانده شوند. به تبعیت از اگر و پافرمایر (۲۰۰۳)، اثرات ثابت دو طرفه متغیر جایگزین بهتری نسبت به متغیرهای ذکر شده می‌باشد. در این پژوهش به طور تجربی آزمون می‌شود که آیا مدل با اثرات ثابت، نسبت به مجموعه‌ای از متغیرهای ثابت دو طرفه که در مطالعه اگر و پافرمایر استفاده شده، برتری دارد یا خیر. نتایج در جدول شماره ۱ نشان داده شده است.

جدول ۱. نتایج حاصل از تصریح مدل

H-T آزمون	برآورده با OLS در نظر گرفتن اثرات زمان	برآورده بدون OLS در نظر گرفتن اثرات زمان	اثرات ثابت دوطرفه	
۱۵۳۹۸	۱۵۴۰۹	۱۵۴۰۹	۱۵۴۰۹	تعداد مشاهدات
-	.۰/۸۸۹	.۰/۷۳۴	.۰/۹۶۶	$R^2$ تعدیل شده
-	.۰/۶۷۷۱	.۱/۰۴۶	.۰/۳۷۶	RMSE
-	.۳۱۸۰۹/۳	.۴۵۲۰۷/۳	.۱۴۹۸۶/۱	AIC
-	-.۳۲۵۸۱/۲	-.۴۵۹۷۸/۶	-.۲۰۶۸۷/۶	BIC
-	-	-	***.۱۲۸/۳۱	آماره هاسمن $\chi^2(44)$
****.۳۹/۹۲۸	-	-	-	آماره هاسمن $\chi^2(6)$
<b>آزمون والد</b>				
-	****.۲۲۲/۱۹	****.۱۳۴/۸۴	****.۴۰۰/۵۰	اثر صادرات
-	****.۱۲۸/۸۵	****.۳۶/۳۵	****.۲۵۳/۰۴	اثر واردات
-	****.۱۵/۳۱	****.۷/۵۴	****.۵۲/۰۲	اثر زمان
-	****.۳۷۶۸/۹۴	-	-	اثرات دوطرفه
-	-	-	****.۲۹۶/۲۰	اثرات ثابت دوطرفه
<b>برآوردها</b>				
****-.۳۹/۱۱۵	****-.۲۰/۲۲۶	****-.۲۲/۸۹۲	****-.۳۳/۵۵۰	عرض از مبدأ
****.۱/۶۷۴	****.۱/۳۹۲	****.۱/۰۸۲	****.۱/۳۷۴	In GDPit-1
****.۱/۳۱۸	****.۰/۹۸۰	****.۰/۹۱۶	****.۱/۲۲۴	In GDPjt-1
****-.۰/۹۱۶	****-.۰/۶۱۵	****-.۰/۷۸۰	****-.۰/۵۸۱	In PPIit-1
****.۰/۰۸۵	****.۰/۰۸۷	-.۰/۰۱۸	****.۰/۱۰۰	In PPIjt-1
.۰/۰۰۴	****-.۰/۰۹۶	****-.۰/۱۱۰	****-.۰/۱۴۷	In Eijt-1
****.۰/۸۹۶	****-.۱/۰۳۹	-	-	Language
****.۱/۴۷۲	****.۰/۴۹۳	-	-	Adjacency
****.۰/۰۰۰	****.۰/۶۳۳	-	-	Distance
****.۰/۲۵۴	****.۰/۱۲۳	****.۰/۸۳۰	****.۰/۲۰۰	EUijt-1
.۰/۰۳۹	-.۰/۱۷۶	.۰/۱۰۵	**-.۰/۱۸۱	WTOijt-1

### ۹۳ تأثیر انواع مالیات بر رقابت‌های تجاری بین‌المللی

H-T آزمون	برآورد OLS با در نظر گرفتن اثرات زمان	برآورد OLS بدون در نظر گرفتن اثرات زمان	اثرات ثابت دوطرفه	
۰/۰۸۰	***۰/۵۵۹	***۳/۲۳۳	***۰/۱۲۸	NAFTAijt-1
-	***-۰/۴۲۲	-	-	EFTAijt-1
***۰/۱۷۹	***۰/۴۹۳	***۰/۴۹۴	***۰/۴۷۱	In BusCycle it-1
***۰/۵۹۲	***۱/۱۲۴	***۰/۸۸۲	***۰/۶۶۶	In BusCycle jt-1

\*\*\*, \*, \*\* به ترتیب بیانگر معناداری در سطوح ۱درصد، ۵ درصد و ۱۰ درصد می‌باشد.

مأخذ: نتایج تحقیق

سه الگوی مدل جاذبه مبتنی بر مدل اولیه در سه ستون اول جدول نشان داده شده است:

- الگوی اول شامل اثرات ثابت برای هر جفت کشور می‌باشد که هیچ اثرات دوطرفه ثابت زمان در نظر گرفته نشده است.

- الگوی دوم حداقل مربعات معمولی (OLS) می‌باشد که هر دوی اثرات دوجانبه ثابت زمان و اثرات ثابت کشورها را در نظر گرفته که دو دسته متغیر مجازی (یک دسته برای صادرات کشور i و یک دسته دیگر برای واردات کشور j) در نظر گرفته شده است.

- الگوی سوم شیوه الگوی دوم می‌باشد با این تفاوت که در متغیر دوجانبه اثرات ثابت زمان، متغیرهای فاصله، مجاورت، زبان و یک متغیر مجازی برای عضویت با عدم عضویت در موافقنامه‌های تجاری نیز لحاظ شده است. نتایج آزمون والد نشان می‌دهد که مدل با اثرات ثابت دو جانبه، بر مدلی که توسط اگر و پافرمایر استفاده شده برتری دارد.

اگر (۲۰۰۵) برای آزمون کردن تناسب مدل با اثرات ثابت اقدامات زیر را پیشنهاد می‌کند. اول، نتایج آزمون هاسمن در آماره  $X^2$  است که بسیار قابل توجه می‌باشد (ستون اول از جدول ۱)، که نشان می‌دهد مدل با اثرات ثابت بر مدل با اثرات تصادفی ترجیح داده می‌شود. دوم آزمون والد می‌باشد که فرضیه صفر آن رد کردن برابر صفر بودن مجموعه‌ای از اثرات دوجانبه می‌باشد. معیار سوم، آزمون H-T است که فرضیه صفر آن مبنی بر اینکه آیا متغیرهای اضافی یا متغیرهای برونزای در مدل، با جزء خطابه همبستگی دارند یا خیر، مورد بررسی قرار می‌گیرد. با استفاده از معیارهای بیان شده به دست خواهد آمد:

$$\ln(\text{Exports}_{ijt}) = a_0 + a_1 \ln \text{GDP}_{it} + a_2 \ln \text{GDP}_{jt} + a_3 \text{Distance}_{ij} + a_4 \text{Adjacent}_{ij} + a_5 \ln \text{PPI}_{it} + a_6 \ln \text{PPI}_{jt} + a_7 \ln E_{ijt} + a_8 \text{Tariff}_{ijt} + a_9 \text{Language}_{ij} + a_{10} \ln \text{Business Cycle}_{it} + a_{11} \text{Business Cycle}_{it} \quad (2)$$

که متغیرهای  $GDP_{it}$  و  $GDP_{jt}$  و  $Business\ Cycle_{jt}$  و  $Business\ Cycle_{it}$  و همچنین

برخی از نرخ‌های مالیاتی به عنوان متغیر درونزا در نظر گرفته می‌شوند. متغیرهای باقی‌مانده به عنوان متغیرهای برونزرا، در مدل‌های H-T به عنوان متغیر ابزاری مورد استفاده قرار می‌گیرند. نتایج بدست آمده از آزمون هاسمن در ستون آخر جدول ۱ نشان داده شده است. این آزمون فرضیه صفر مبنی بر عدم همبستگی متغیرهای ابزاری با جزء خطای را رد می‌کند و بنابراین مدل با اثرات ثابت مورد تأیید قرار می‌گیرد.

#### ۴-۱. اثرات زمان

اگر (۲۰۰۰) نشان می‌دهد که اثرات زمان تأثیر قابل توجهی بر مدل دارد. نتایج حاصل از آزمون نسبت در هریک از سه مدل برآورده در جدول ۱ نشان داده شده است. نتایج نشان می‌دهد که آماره  $X^2$  تأثیر قابل توجهی بر هر سه مدل نشان می‌دهد، بنابراین اثرات زمان در این مدل گنجانده شده است.

#### ۴-۲. درونذایی

متغیر وابسته، صادرات دو جانبه در سال  $t$  می‌تواند برخی از متغیرهای مستقل در سال  $t$  را تحت تأثیر قرار دهد. به عنوان مثال، یک افزایش بزرگ در صادرات کشور ۱ در سال  $t$  می‌تواند منجر به افزایش قابل توجهی در تولید ناخالص ملی کشور ۱ گردد. برای مقابله با مشکل درونذایی، همه متغیرهایی که مستقل از زمان می‌باشند با یک وقفه وارد مدل می‌شوند. از لحاظ تئوریکی این امر قابل توجیه می‌باشد، زیرا عوامل اساسی مؤثر بر صادرات کشور با تأخیر این اثر را می‌گذارد. در مورد نرخ ارز، وقفه طولانی‌تری در نظر گرفته می‌شود، زیرا مطالعات گذشته نشان می‌دهد که تأخیر در رابطه بین نرخ ارز و کل صادرات ممکن است به طور قابل توجهی طولانی‌تر باشد. به منظور مشخص کردن وقفه بهینه نرخ ارز، از مدل پایه و مقایسه تعداد وقفه‌های ۱ و ۲ و ۳ استفاده می‌شود. نتایج نشان می‌دهد که تعداد وقفه ۱ بیشترین سطح معناداری را دارا می‌باشد و بنابراین نرخ ارز با یک وقفه وارد مدل می‌شود.

### ۴-۳. هم‌خطی

در مورد هم‌خطی نیز دو مسئله وجود دارد، اول اینکه، نرخ مالیات به احتمال زیاد با تولید ناخالص داخلی دارای رابطه هم‌خطی می‌باشد. مندوza و همکاران (۱۹۹۷)، به منظور رفع این مشکل، نرخ مالیات را با دو وقفه وارد مدل کرده‌اند. با این حال تجزیه و تحلیل داده‌ها نشان می‌دهد که اگرچه ارتباط هم‌خطی قابل توجهی بین تولید ناخالص داخلی و نرخ‌های مالیاتی وجود دارد؛ تأثیری که این ارتباط بر برآورد مدل می‌گذارد در کمترین حد ممکن می‌باشد. نرخ‌های مالیاتی می‌توانند به صورت منفی یا مثبت با تولید ناخالص داخلی در ارتباط باشند. همبستگی مثبت در نتیجه تصمیم دولت در استفاده از یک سیاست انساطی یا انقباضی و در نتیجه کاهش یا افزایش تمام انواع مالیات می‌باشد. همبستگی منفی در نتیجه تلاش دولت برای انتقال بار مالیاتی از یک پایه مالیاتی به پایه مالیاتی دیگر ایجاد می‌شود. نتایج تجزیه و تحلیل نشان می‌دهد که این نتایج قابل تعمیم برای کشورهای مختلف می‌باشد. کشورهای مورد بررسی در این مطالعه، در حالت کلی به دو گروه تقسیم می‌شوند. گروه اول شامل آن دسته از کشورهایی می‌باشد که همبستگی مثبتی بین نرخ مالیات بر سرمایه و نیروی کار دارند، در حالی که این همبستگی برای نرخ‌های مالیات بر مصرف منفی می‌باشد. این کشورها شامل، استرالیا، کانادا، فرانسه، یونان، ژاپن، هلند، پرتغال و ایالات متحده آمریکا می‌باشد. گروه دوم آن دسته از کشورهایی است که هر سه نوع مالیات همبستگی مثبتی با یکدیگر دارند. این گروه شامل کشورهای فنلاند، آلمان، ایسلند، ایرلند، ایتالیا، کره، نیوزلند، نروژ، اسپانیا و سودان می‌باشد. تخمین ضرایب و سطوح معناداری تا حد زیادی بدون تغییر می‌باشند. با این حال، نتایج تخمین برای حالتی که شامل هر سه نوع مالیات است، در جدول شماره ۲ ارائه شده است.

جدول ۲. اثرات انواع مالیات بر تجارت دو جانبه

انواع نسبت‌های مالیاتی	مالیات مصرفي	مالیات نیروی کار	مالیات بر درآمد	مالیات بر عایدی سرمایه
ln GDPit-1	***1/۵۷۶۰	***1/۳۷۵۷	***1/۳۷۴۵	***1/۳۷۴۵
ln GDPjt-1	***1/۰۶۶۷	***1/۰۲۸۵	***1/۰۳۷۰	***1/۰۳۷۰
ln PPIit-1	***1/۰۵۹۰	***1/۶۰۴۵	***1/۶۲۴۴	***1/۶۲۴۴
ln PPIjt-1	-1/۱۳۴۴	-1/۱۱۴۱	-1/۰۸۶۴	-1/۰۸۶۴
ln Eijt-1	***1/۲۱۹۰	***1/۱۷۹۳	***1/۲۲۳۴	***1/۱۶۶۵
EUijt-1	***1/۱۶۱۳	***1/۱۷۶۲	***1/۱۶۹۱	***1/۱۶۵۸
NAFTAIjt-1	***1/۱۱۱۵	***1/۱۱۸۶	***1/۱۱۲۳	***1/۱۱۳۲
ln BusCycle it-1	***1/۴۹۷۶	***1/۴۷۶۵	***1/۴۱۳۳	***1/۴۵۲۲
ln BusCycle jt-1	***1/۴۹۴۸	-1/۳۲۵۲	***1/۵۱۸۸	*1/۴۲۸۸
TCit-1-TCjt-1	-1/۰۰۸۵	-1/۰۰۲۶	-	-
TCit-2-TCjt-2	-1/۰۰۲۴	-1/۰۰۱۲	-	-
TCit-3-TCjt-3	-1/۰۰۱۵	-1/۰۰۱۲	-	-
TCit-4-TCjt-4	-1/۰۰۷۶	***1/۰۰۷۶	-	-
TCit-5-TCjt-5	***1/۰۰۸۶	***1/۰۰۷۹	-	-
TCit-6-TCjt-6	-1/۰۰۴۷	-1/۰۰۳۶	-	-
TCit-7-TCjt-7	-1/۰۰۱۴	-1/۰۰۳۰	-	-
TCit-8-TCjt-8	-1/۰۰۳۳	-1/۰۰۰۲	-	-
TCi-TCj Cumulative1	***1/۰۱۶۰	***1/۰۰۶۳	-	-
TLit-1-TLjt-1	-1/۰۰۴۵	-	-1/۰۰۴۰	-
TLit-2-TLjt-2	-1/۰۰۰۶	-	-1/۰۰۱۲	-
TLit-3-TLjt-3	-1/۰۰۰۲	-	-1/۰۰۰۷	-
TLit-4-TLjt-4	***1/۰۰۴۱	-	***1/۰۰۳۳	-
TLit-5-TLjt-5	-1/۰۰۲۲	-	-1/۰۰۲۰	-
TLit-6-TLjt-6	-1/۰۰۲۷	-	***1/۰۰۳۱	-
TLit-7-TLjt-7	-1/۰۰۰۷	-	*1/۰۰۲۴	-
TLit-8-TLjt-8	-1/۰۰۱۱	-	-1/۰۰۰۴	-
TLi-TLj Cumulative1	***1/۰۱۲۳	-	***1/۰۱۳۴	-
TKit-1-TKjt-1	-1/۰۰۱۸	-	-1/۰۰۰۵	-

نوع نسبت‌های مالیاتی	مالیات مصرفی	مالیات بر درآمد	مالیات بر عایدی سرمایه	نیروی کار
-0/00۱۴	-	-	-0/00۹	TKit-2-TKjt-2
*****/000۳۳	-	-	*****/00۴۶	TKit-3-TKjt-3
***-/00۲۱	-	-	-0/00۱۲	TKit-4-TKjt-4
-0/00۱۳	-	-	-0/00۷	TKit-5-TKjt-5
*-/00۱۶	-	-	-0/00۱۵	TKit-6-TKjt-6
***-/00۲۵	-	-	***-/00۲۲	TKit-7-TKjt-7
-0/00۰۲	-	-	.0/00۹	TKit-8-TKjt-8
***-/00۶۳۹	-	-	***-/00۱	TKi-TKj Cumulative1
۹۱۹۵	۹۳۶۴	۱۰۷۲۰	۹۰۷۱	Sample Size
۶۰۰	۶۰۰	۶۰۰	۶۰۰	Country Pairs
./۷۵۸۸	./۷۵۶۶	./۷۵۰۳	./۷۶۳۰	R-Squared
./۲۵۰	./۲۵۲	./۲۶۸	./۲۴۸	RMSE

\*\*\*, \*\*, \*, \*\* به ترتیب بیانگر معناداری در سطوح ۱درصد، ۵درصد و ۱۰ درصد می‌باشد.

مأخذ: نتایج تحقیق

#### ۴-۴. واریانس ناهمسانی

از شاخصه‌های اصلی مدل جاذبه آزمون کردن واریانس ناهمسانی با محاسبه آماره والد برای مدل‌هایی با اثرات ثابت می‌باشد. در هر سه الگو، فرضیه صفر مبنی بر وجود واریانس همسانی رد می‌شود.

#### ۴-۵. همبستگی خطی

شواهد از وجود همبستگی خطی مرتبه اول جملات پسماند در مدل رگرسیونی با اثرات ثابت حکایت می‌کند. بدون وجود همبستگی خطی، جملات پسماند حاصل از برآورده مدل باید همبستگی معادل  $0/5$  داشته باشد (ولد ریچ، ۲۰۰۲). بدین منظور، آزمون والد در مدل برای اینکه جملات پسماند همبستگی معادل  $0/5$  دارند استفاده می‌شود. در هر سه الگوی برآورده، فرضیه صفر مبنی بر عدم وجود خود همبستگی رد می‌شود. در مدل با اثرات ثابت فرض می‌شود که جملات اخلاق در یک گروه (یا کشور) به همان اندازه یا به طور مساوی با مشاهدات دیگر در گروه

(یا کشور) دیگر همبستگی دارد (نیکل و اسچفر، ۲۰۰۷). با این حال، وجود هم بستگی خطی در مدل با اثرات ثابت نشان می‌دهد که این فرض معتبر نمی‌باشد. در عوض، شواهدی وجود دارد که مشاهدات برای صادرات هر کشور همبستگی دارند. چنین شواهدی برای واردات نیز وجود دارد. فرضیه به کار گرفته شده در مدل با اثرات ثابت این است که هیچ ارتباطی بین جملات اخلاق بین گروه‌ها وجود ندارد، اما جملات اخلاق در داخل گروه‌ها ممکن است با هم همبستگی داشته باشند (نیکولز و اسچفر، ۲۰۰۷). از این رو در مطالعه حاضر از وجود همبستگی خطی در مدل چشم‌پوشی می‌شود.

به منظور تعیین اثرات مالیات، هر یک از الگوهای تصریح شده با ده وقفه آزمون شده است که بر اساس آماره  $t$  تنها وجود هشت وقفه مورد تأیید می‌باشد. در جدول ۳ نتایج برآورد برای الگویی که در آن دو شاخص قیمت تولید کننده و نرخ ارز واقعی حذف شده است ارائه شده است.



جدول ۳. نتایج برآورد الگو پس از حذف متغیرهای نرخ ارز و قیمت

تصویر اولیه	حذف متغیر نرخ ارز و قیمت	حذف متغیر نرخ ارز	حذف متغیر قیمت	مدل
***1/۲۷۴۵	***1/۳۴۴۸	***1/۲۹۳۵	***1/۳۵۴۴	ln GDPit-1
***1/۰۲۹۱	***1/۰۳۸۴	***1/۰۴۷۰	***1/۰۶۶۷	ln GDPjt-1
	***-0/۵۷۴۷		***-0/۵۹۰۴	ln PPIit-1
	-0/۱۴۷۹		-0/۱۳۴۴	ln PPIjt-1
		***-0/۱۹۰۶	***-0/۲۱۹۰	ln Eijt-1
***+1۰۵۰	***+1۰۶۰	***+1۰۴۲۹	***+1۰۶۱۳	EUijt-1
+0/۱۰۵۰	+0/۱۱۳۲	***+0/۰۸۹۸	***+0/۱۱۱۵	NAFTAijt-1
***-0/۵۴۴۲	***-0/۵۲۴۶	***-0/۶۱۱۳	***-0/۴۹۷۶	ln BusCycle it-1
***+0/۵۵۹۸	***+0/۵۶۱۸	***+0/۰۱۹	***+0/۴۹۴۸	ln BusCycle jt-1
***-0/۰۱۰۹	-0/۰۰۸۴	*-0/۰۱۰۰	-0/۰۰۸۵	TCit-1-TCjt-1
+0/۰۰۲۰	+0/۰۰۱۲	+0/۰۰۱۶	+0/۰۰۲۴	TCit-2-TCjt-2
-0/۰۰۲۵	-0/۰۰۱۸	-0/۰۰۰۶	-0/۰۰۱۵	TCit-3-TCjt-3
***-0/۰۰۸۵	***-0/۰۰۸۷	***-0/۰۰۹۵	***-0/۰۰۷۹	TCit-4-TCjt-4
***+0/۰۰۷۴	***+0/۰۰۷۳	***+0/۰۰۷۸	***+0/۰۰۸۶	TCit-5-TCjt-5
-0/۰۰۳۹	-0/۰۰۳۶	-0/۰۰۴۱	-0/۰۰۴۷	TCit-6-TCjt-6
-0/۰۰۰۳	-0/۰۰۱۱	-0/۰۰۱۹	-0/۰۰۱۴	TCit-7-TCjt-7
***-0/۰۰۵۸	-0/۰۰۱۹	***-0/۰۰۶۵	-0/۰۰۳۳	TCit-8-TCjt-8
***-0/۰۲۲۵	***-0/۰۱۷۰	***-0/۰۲۳۲	***-0/۰۱۶۰	TCi-TCj Cumulative1
***-0/۰۰۵۵	-0/۰۰۳۲	***-0/۰۰۵۴	***-0/۰۰۴۵	TLit-1-TLjt-1
+0/۰۰۰۲	-0/۰۰۰۰	+0/۰۰۰۹	+0/۰۰۰۶	TLit-2-TLjt-2
+0/۰۰۰۲	-0/۰۰۰۳	+0/۰۰۰۴	+0/۰۰۰۲	TLit-3-TLjt-3
***-0/۰۰۲۷	***-0/۰۰۴۲	***-0/۰۰۳۹	***-0/۰۰۴۱	TLit-4-TLjt-4
-0/۰۰۲۶	*-0/۰۰۱۱	***-0/۰۰۲۷	*-0/۰۰۲۲	TLit-5-TLjt-5
*-0/۰۰۲۶	-0/۰۰۱۱	*-0/۰۰۲۷	*-0/۰۰۲۷	TLit-6-TLjt-6

تصویر اولیه	مدل	قیمت	نحو ارز و قیمت	حذف متغیرهای نحو ارز	حذف متغیر
	TLit-7-TLjt-7	-۰/۰۰۷	-۰/۰۰۸	-۰/۰۰۴	*-۰/۰۰۲۳
	TLit-8-TLjt-8	۰/۰۰۱۱	۰/۰۰۱۴	۰/۰۰۱۵	۰/۰۰۱۲
TLi-TLj Cumulative1		***-۰/۰۱۲۳	***-۰/۰۱۳۰	***-۰/۰۰۹۹	***-۰/۰۱۲۴
TKit-1-TKjt-1		۰/۰۰۱۸	۰/۰۰۰۵	۰/۰۰۱۵	۰/۰۰۰۴
TKit-2-TKjt-2		-۰/۰۰۰۹	-۰/۰۰۰۳	-۰/۰۰۰۳	۰/۰۰۰۰
TKit-3-TKjt-3		***-۰/۰۰۳۶	***-۰/۰۰۳۶	***-۰/۰۰۳۸	***-۰/۰۰۳۴
TKit-4-TKjt-4		-۰/۰۰۱۲	-۰/۰۰۱۳	-۰/۰۰۱۲	*-۰/۰۰۱۵
TKit-5-TKjt-5		-۰/۰۰۰۷	-۰/۰۰۰۷	-۰/۰۰۰۷	***-۰/۰۰۲۲
TKit-6-TKjt-6		-۰/۰۰۱۵	-۰/۰۰۱۹	-۰/۰۰۲۰	*-۰/۰۰۱۶
TKit-7-TKjt-7		***-۰/۰۰۲۲	***-۰/۰۰۲۵	***-۰/۰۰۱۹	-۰/۰۰۱۰
TKit-8-TKjt-8		۰/۰۰۰۹	۰/۰۰۱۰	۰/۰۰۰۶	۰/۰۰۱۴
TKi-TKj Cumulative1		***-۰/۰۰۰۲	***-۰/۰۰۱۶	***-۰/۰۰۰۲	***-۰/۰۰۱۱
Sample Size		۹۰۷۱	۹۷۰۱	۹۷۰۱	۹۳۷۴
Country Pairs		۶۰۰	۶۰۰	۶۰۰	۶۰۰
R-Squared		۰/۷۶۳۰	۰/۷۵۲۵	۰/۷۶۱۳	۰/۷۶۹۳
RMSE		۰/۲۴۸	۰/۲۵۳	۰/۲۴۹	۰/۲۵۷

\*\*\*, \*\*, \* به ترتیب بیانگر معناداری در سطوح ۱درصد، ۵درصد و ۱۰درصد می‌باشد.

مأخذ: نتایج تحقیق

پایل جامع علوم انسانی

## ۵. نتیجه‌گیری

۱۰۱ تأثیر انواع مالیات بر رقابت‌های تجاری بین‌المللی

همانطور که نشان داده شد، متغیرهای چرخه کسب و کار، که عملکرد نسبی اقتصاد را اندازه‌گیری می‌کند، دارای اثرات منفی بر کشورهای صادرکننده و اثرات مثبت بر کشورهای واردکننده بوده که قابل انتظار می‌باشد. متغیر سطح قیمت‌ها و نرخ ارز دارای علامت مشابه با مطالعه برگسترند (۱۹۸۵، ۱۹۸۹) می‌باشد، اگرچه این نتایج در مطالعه حاضر به طور قوی‌تری مورد تأیید قرار گرفته است. هر سه نوع مالیات نیز دارای اثرات قابل توجه و معناداری بر جریان صادرات دو جانبه داشته است. یافته‌های اصلی پژوهش نشان می‌دهد که تأثیر کلی حاصل از افزایش مالیات بر صادرات، بدون در نظر گرفتن عواملی که بر آن مالیات وضع شده است، به طور قابل توجهی منفی و معنادار بوده است. این اثرات به خصوص برای مالیات بر مصرف و مالیات بر درآمد نیروی کار قوی است. اثر افزایش مالیات بر سرمایه به دلیل خروجی‌های مالی، قابل مشاهده نمی‌باشد و ملموس نیست. همچنین اثرات مالیات بر تجارت چندین سال طول می‌کشد تا ظاهر شود، به طور خلاصه نتایج تحقیق نشان می‌دهد که دلایل قانع‌کننده‌ای در مورد اثرات سیاست‌های مالیاتی دولت بر رقابت بین‌المللی در اقتصاد وجود دارد.

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی  
پرتال جامع علوم انسانی

## منابع

- Aitken, Norman D. (1973) “*The Effect of the EEC and EFTA on European Trade: A Temporal Cross-Section Analysis*” American Economic Review 63, No. 5 , PP.881-892.
- Anwar, Sajid. (1995) “*An Impure Public Input as a Determinant of Trade*”, Finnish Economic Papers, PP.91-95.
- Anwar, Sajid. (2001) “*Government Spending on Public Infrastructure, Prices, Production and International Trade*” Quarterly Review of Economics and Finance 41, No. 1 , PP.19-31.
- Baxter, Marianne. (1992) “*Fiscal Policy, Specialization, and Trade in the Two-Sector Model: The Return of Ricardo?*” Journal of Political Economy 100, No. 4 , PP.713-744.
- Beck, Stacie and Cagay Coskuner (2007) “*Tax Effects on the Real Exchange Rate*” Review of International Economics 15, No. 5 , PP. 854-868.
- Benassy-Quere, A.; L. Fontagne and A. Lahreche-Revil (2001) “*Tax Competition and Foreign Direct Investment*” Mimeo, CEPII, Paris.
- Bergstrand, Jeffrey H. (1985) “*The Gravity Equation in International Trade: Some Microeconomic Foundations and Empirical Evidence*” Review of Economics and Statistics. 67, No. 3 , PP.474-481.
- Bergstrand, Jeffrey H. (1989) “*The Generalized Gravity Equation, Monopolistic Competition, and the Factor-Proportions Theory in International Trade*” Review of Economics and Statistics. 71, No. 1 ,PP.143-153.
- Cameron, A.; Colin, Jonah; B. Gelbach and Douglas L. Miller (2006) “*Robust Inference with Multi-way Clustering*” NBER Technical Working Paper No. 327.
- Carey, David, and Harry Tchilinguirian (2000) “Average Effective Tax Rates on Capital, Labour and Consumption” .
- Carey, David, and Josette Rabesona (2002) “Tax Ratios on Labour and Capital Income and on Consumption” OECD Economic Studies , PP.129-174.
- Clarida, Richard H. and Ronald Findlay (1992) “*Government, Trade, and Comparative Advantage*” American Economic Review, No. 19, PP.122-27.
- Egger, Peter and Doina Maria Radulescu (2008) “*Labour Taxation and Foreign Direct Investment*” CESifo Working Paper No. 2309.
- Egger, Peter and Michael Pfaffermayr (2003) “*The Proper Panel Econometric Specification of the Gravity Equation: A Three-Way Model with Bilateral Interaction Effects*” Empirical Economics 28, No. 3 , PP.571-580.
- Egger, Peter (2000) “*A Note on the Proper Econometric Specification of the Gravity Equation*” Economics Letters 66, No. 1 , PP.25-31.
- Egger, Peter (2009) “*Firm-Specific Forward-Looking Effective Tax Rates*” International Tax and Public Finance 16, No. 6 , PP.850-70.
- Gould, David M. (1998) “*Has NAFTA Changed North American Trade?*” Federal Reserve Bank of Dallas Economic Review , PP.12-23.

- Hajkova, Dana; Giuseppe Nicoletti; Laura Vartia and Kwang-Yeol Yoo (2006), “*Taxation and Business Environment as Drivers of Foreign Direct Investment in OECD Countries*” OECD Economic Studies , PP.7-38.
- Helpman, Elhanan (1976) “*Macroeconomic Policy in a Model of International Trade with a Wage Restriction*” International Economic Review 17.2 , PP.262-277.
- Keen, Michael and Murtaza H. Syed (2006), “*Domestic Taxes and International Trade: Some Evidence*” IMF Working Papers 06/47.
- Mankiw, N. Gregory and Matthew Weinzierl (2006), “*Dynamic Scoring: A Back-of-the-Envelope Guide*” Journal of Public Economics 90, No. 8-9, PP.1415-1433.
- McCallum, John (1995), “*National Borders Matter: Canada-U.S. Regional Trade Patterns*” American Economic Review 85, No. 3 , PP.615-623.
- Müller, Gernot J. (2008) “Understanding the Dynamic Effects of Government Spending on Foreign Trade” Journal of International Money and Finance, No 27, PP.345-371.
- Nichols, Austin and Mark Schaffer (2007), “*Clustered Errors in Stata*” Research Papers in Economics (Sept. 2007): <http://repec.org/usug2007/crse.pdf>.
- Nilsson, Lars (2002), “*Trading Relations: Is the Roadmap from Lome to Cotonou Correct?*” Applied Economics 34, No. 4 , PP.439-452.
- Rauch, James E. (2001), “*Business and Social Networks in International Trade*” Journal of Economic Literature 39, No. 4 , PP.1177-1203.
- Rose, Andrew K. (2004), “Do We Really Know That the WTO Increases Trade?” American Economic Review 94, No. 1 , PP.98-114.
- Summers, Lawrence H. (1988), “*Tax Policy and International Competitiveness*” International Aspects of Fiscal Policies, National Bureau of Economic Research Conference Report series, pp. 349-375.
- Volkerink, Bjorn and Jakob de Haan (2000), “*Tax Ratios: A Critical Survey*” OECD Tax Policy Studies, No. 5.
- Yoo, Kwang-Yeol (2003), “*Corporate Taxation of Foreign Direct Investment Income 1991-2001*” OECD Economics Department Working Papers, No. 365.