

چندمنظوره می‌نامند. پیشینه تعاونیهای بانکداری با گرایش خرید و فروش محصولات کشاورزی به فردیش ویلهلم رایفایزن باز می‌گردد. او معتقد بود که به منظور بهبود شرایط کشاورزی پایدار، توسعه تعداد اعضای تعاونیها در زمینه صرفاً کشاورزی کفايت نمی‌کند؛ لذا پیشهاد نمود که تشکلهای پرداخت وام دوجانبه، و نهادهای کشاورزی را نیز فراهم آورند.

**هم‌اکسنو،** جهتگیری تجاری بانکهای تعاونی به سمت کشاورزان پاره وقت، باغداران خصوصی و مالکان حیوانات اهلی و بطور عمدۀ فروشنده‌گان کود، موادسوخت و ساختمانی و از جمله وسائل باغبانی و لوازم خانگی، می‌باشد.

دفاتر مرکزی این نوع تعاونیهای چندمنظوره و شعبات اصلی آنها، فعالیتهای بانکی و تجاری خود را به شیوه‌های گوناگون و جداگانه‌ای انجام می‌دهند، اما بانکهای کوچکتر رایفایزن، ترکیبی از بانکداری و اسپارداری کالا را به انجام می‌رسانند. کلیه

تعاونیهای چندمنظوره، فعالیت‌های تجاری را با تشریک مساعی تعاونیهای عمدۀ فروش محصولات کشاورزی انجام می‌دهند.

در شرق آلمان، بندرت بانکهای تعاونی محلی در زمینه خرید و فروش کالا مشاهده می‌شوند، زیرا بعد از اتحاد مجدد دو آلمان، اغلب تعاونیهای سابق خرید و فروش محصولات کشاورزی، پس از

اتحادیه رایفایزن به عنوان اتحادیه‌های پوششی حمایت می‌شود.

(جدول شماره ۱)

(الف) بانکهای تعاونی کشاورزی با

**ساختار سازمانی رایفایزن** سازمان رایفایزن، شبکه‌ای منظم و مشکل از تعاونیهای کشاورزی فعال در جمهوری فدرال آلمان می‌باشد. اولین

سطح از این شبکه را تعاونیهای تجاری و خدمات محلی تشکیل می‌دهند؛ همچنین بانکهای تعاونی با گرایش خرید و فروش نهادهای کشاورزی، تعاونیهای خرید و فروش (تسهیه و توزیع کالا)، تعاونیهای فرآوری شیر و فرآوردهای لبنی، تعاونیهای دامداری و فرآوری گوشت، تعاونیهای میوه و سبزی و تعاونیهای تولید انگور، تعاونیهای زراعی در شرق آلمان و تعاونیهای محلی، اساس مرکز تجاری تعاونی در مناطق مختلف آن کشور را تشکیل می‌دهند که دومین سطح سیستم سازمانی محسوب می‌شوند.

شرکت‌های ملی (که سرمایه آنها توسط بنگاههای اقتصادی منطقه‌ای

و بخش توسط DG بانک (بانک تعاون) تأمین می‌شود و به نمایندگی از انواع مختلف تعاونی فعالیت می‌نمایند؛ سومین بخش از این شبکه منظم را تشکیل می‌دهند. این ساختار صنعتی یکپارچه، توسط اتحادیه‌های تعاونی منطقه‌ای، اتحادیه رایفایزن آلمان (اتحادیه به ثبت رسیده) در بن بعنوان بالاترین اتحادیه در سطح ملی، اتحادیه تعاونی آلمان و



## تعاونیهای کشاورزی آلمان

○ ترجمه: اصغریات

### گرایش خرید و فروش محصولات

**کشاورزی** این نوع بانکهای تعاونی، علاوه بر عملیات بانکی، دارای کارکردهای فعالیتهای نظیر خرید نهاده‌های کشاورزی و خرید و فروش محصولات تولیدی اعضاء نیز می‌باشد. در ارتباط با این ساختار تجاری ویژه، آنها را بانکهای تعاونی چندفamilیتی و یا تعاونیهای

کشور پشتیبانی می‌شوند. بدین منظور، این بنگاههای اقتصادی، شبکه بهم پیوسته فروش کالا را در شرق آلمان ایجاد نموده‌اند.

یکی از وظایف و کارکردهای اصلی بنگاههای اقتصادی بازاریابی و خرید کالا، حمایت از بانکهای تعاونی چندمنظوره و تعاونیهای خرید و بازاریابی در بخش خرید کالا می‌باشد، این کار از طریق سرمایه‌گذاری در تعاونیهای محلی انجام می‌گیرد که دامنه فعالیتشان به تهیه مواد اولیه، سوخت، وسایل خانگی و باغانی گسترش یافته و بنگاههای اقتصادی منطقه‌ای نیز در این زمینه‌ها فعال می‌باشند.

علاوه‌بر این، آنها از فعالیتهای تجاری تعاونیهای محلی از طریق سرمایه و لوازم مورد نیاز و اجرای فعالیتهای بازاریابی اساسی مانند توسعه و افزایش فروش، فعالیت تبلیغاتی، پردازش اطلاعات، مشاوره و روابط عمومی، حمایت می‌کنند. تولیدات کشاورزی، بویژه غلات، کلم و سبب زمینی، توسط بنگاههای اقتصادی منطقه‌ای به کارگاههای آبجوسازی، آسیاب بانها و صاحبان دستگاههای فرآوری سبب زمینی فروخته می‌شوند.

این بنگاههای اقتصادی به فعالیتهای نظیر اینبارداری، نگهداری غله، سیلو، تعمیرگاه و فروشگاههای لوازم یدکی، ادامه می‌دهند تا از این طریق از تعاونیهای محلی حمایت نمایند. در زمینه تولید، فعالیت بنگاههای اقتصادی منطقه‌ای، بر تولید غذای حیوانات با کیفیت بالا از طریق دستگاههای ترکیب موادغذایی که در مالکیت آنها است، تأکید دارد.

برخی از این مؤسسات منطقه‌ای، تنها در سطح عمدۀ فروشی فعال نیستند، بلکه در زمینه‌هایی که بطور مستقیم با بخش کشاورزی مرتبط می‌باشند نیز به خرده فروشی می‌پردازند. به این دلیل، بسیاری از بانکهای تعاونی چندمنظوره، فعالیت تجاری را به بنگاههای اقتصادی منطقه مربوطه واگذار نموده‌اند.

مؤسسه مرکزی تعاونیهای خرید و بازاریابی محصولات کشاورزی آلمان

جدول شماره ۱- ساختار سازمانی رایفايزن

اتحادیه رایفايزن آلمان	سطح فدرال
اتحادیهای نظارت منطقه‌ای	سطح منطقه‌ای
تعاونیهای کشاورزی	سطح محلی

شكل‌گیری مجدد در قالب تعاونیهای رایفايزن، دیگر به فعالیت خرید و فروش کالا نپرداختند.

## تعاونیهای خرید و فروش و بازاریابی کالا

تجارت در سطح محلی، نه تنها توسط بنگاههای تعاونی چندمنظوره، بلکه بوسیله تعاونیهای خرید و فروش و بازاریابی کالا نیز انجام می‌شود. مفهوم تعاونی تخصصی کشاورزی به دوران ویلهلم هاس<sup>۱</sup> باز می‌گردد. حسابهای خرید، هشتاد درصد درآمد کل خرید و تعاونیهای بازاریابی و خرید و فروش، بیست درصد باقیمانده را تشکیل می‌دهند.

کودده، اینبارداری کود و غلات به عملیات خرید و فروش، شامل خرید کلیه محصولات و لوازمی است که مورد نیاز تولید کشاورزی است. تعاونیهای خرید و بازاریابی، عمدتاً به تهیه و تدارک غذای حیوانات، کود، آفت‌کش، بذر و سوخت و همچنین ماشین آلات و مواد ساختمانی، می‌پردازند. فعالیتهای بازاریابی به جمع‌آوری و فروش غلات، کلم و سبب زمینی و محصولات کشاورزی تأکید دارد، که تعاونیهای خاص برای فرآوری آنها وجود ندارند.

فعالیتهای تجاری تعاونیهای روستایی، اساساً محدود به خرید مشترک نهادهای کشاورزی، بویژه کود و غذای حیوانات می‌باشد. تعاونی بازاریابی محصولات کشاورزی در حدود اوایل قرن (بیستم) فعالیت خود را آغاز نمود.

در حال حاضر، زمینه فعالیت، بسیار

آنها همچنین مسؤول حفظ ارزش سهام از طریق ایجاد تعادل در ارتباط با نوسانات فصلی نرخ محصولات لبندی، می‌باشد.

و سرانجام اینکه، مراکز جمع آوری شیر به عنوان مبتعی برای ذخایر شیر و ماشین آلات تعاونیهای محلی شیر ایفای نقش می‌نمایند. این مراکز، از طریق ترکیب میزان خرید هر یک از تعاونیهای لبندی و خرید کلی، میزان تخفیف<sup>۳</sup> را برای تعاونیها و اعضای آنها مشخص می‌کنند.

بازار محصولات تولیدی تعاونیهای لبندی شرق آلمان، از طریق بارانهای اعطاپایی مراکز شیر غرب آلمان، اداره می‌شود.

مرکز ملی تعاونیهای لبندی آلمان، موسوم به DMK<sup>۴</sup> است که در هامبورگ واقع شده است. سهامداران این مرکز عبارتداز: مراکز منطقه‌ای تعاونی لبندی، سایر شرکتهای بزرگ مواد لبندی و DQ بانک.

یکی از وظایف DMK، حمایت از مراکز جمع آوری شیر از طرق گوناگون است؛ بویژه در بخش خرید و بازاریابی. علاوه بر این، این مرکز (DMK) نقش مهمی در رابطه با سیستم بازاریابی محصولات کشاورزی اتحادیه اروپا ایفا می‌نماید.

فعالیت قانونی و مهم آن، فروش محصولات صنایع شیر آلمان به کشورهای خارجی (اعم از داخل و خارج اتحادیه اروپا) می‌باشد. مداخله مؤثر در بازار محصولات لبندی، توسعه و ارتقا علامتهاي تجاری مشترک و خرید من مرکز وسائل و لوازم صنایع شیر؛ از دیگر وظایف این مرکز است.

ت - تعاونیهای دام و فرآوری گوشت نخستین تعاونیهای دام و فرآوری گوشت آلمان در دهه ۱۸۹۰ ایجاد شدند. وظیفه اصلی این تعاونیها توسعه فعالیتهای خرید و فروش دام از طریق سازماندهی خرید و فروش دامها می‌باشد.

تاکید اصلی بر بخش فروش می‌باشد. تعاونیهای دام و فرآوری گوشت، دامها را از روستاهای جمع آوری نموده و آنها را به بازارهای فروش و کشتارگاهها می‌برند.

(DRWZ) موسوم به رایسفایزرن - وارنرنتال<sup>۵</sup> می‌باشد که در سال ۱۹۴۸ در فرانکفورت تأسیس شده است و سرمایه آن توسط بنگاههای منطقه‌ای و

بانک تأمین می‌شود. این مؤسسه نقش گستردگی در ایجاد تعادل در بازار و هماهنگی در خرید مشترک و فروش کالا در سطوح ملی و بین المللی ایفا می‌نماید.

هدف اصلی DRWZ، تجارت انواع وسایل و لوازم و تولیدات کشاورزی، بویژه واردات و صادرات آنها می‌باشد. فعالیتهای این مؤسسه هم اکنون پیرامون مذاکره با شرکتهای صنعتی برای عقد قرارداد و همچنین خرید و فروش غذای حیوانات و کودهای وارداتی و نیز صادرات غلات متوجه شده است. یکی دیگر از فعالیتهای مهم آن، خرید من مرکز مساشین آلات و خودروهای موتوری می‌باشد.

ب - تعاونیهای لبندی اولین تعاونیهای لبندی در دهه ۱۸۷۰ تأسیس شدند. پس از اختراع دستگاه سانتریفوژ، تعاونیهای فرآوردهای لبندی در روستاهای بطور قابل ملاحظه‌ای افزایش یافتدند.

التعاونیهای لبندی، شیر را از مزارع کشاورزی تحویل می‌گیرند و از آن شیر، کره، پنیر و سایر محصولات لبندی تهیه و آنها را به خرده فروشان و خریداران عمده عرضه می‌کنند. هم اکنون نزدیک به ۱۰۰ تعاونیهای لبندی بطور مستقیم به فرآوری شیر می‌پردازند و ۲۰ دیگر، تعاونیهای جمع آوری شیر خام هستند که شیر مازاد نیاز اعضارا به مراکز فرآوری شیر منطقه‌ای تحویل می‌دهند. اولین مراکز تعاونی لبندی، طی دهه ۱۸۸۰ تشکیل شدند.

مراکز جمع آوری شیر، به فرآوری و بازاریابی شیرهای تحویلی تعاونیهای لبندی پردازند و متعهد به فروش شیرهای هستند که مستقیماً توسط تعاونیهای شیر در منطقه به فروش نرسیده‌اند. با توجه به اندازه شرکتهای آنها فرصت بهتری از تعاونیهای محلی برای فروش عمده محصولات لبندی مانند کره، پنیر و سایر محصولات دارند.

این تعاونیهایه منظور اعمال حاکمیت خود، تولیدات اعضا را برای فروش جمع آوری می‌کنند؛ به عبارت دیگر، جمع آوری محصول در مراکز محلی را سازماندهی می‌کنند تا ساماندهی آنها برای حمل و نقل به نقاط دیگر آسان‌تر شود. آنها میوه و سبزیجات را در سالهای فروش قرار می‌دهند تا امکان فروش عمده محصولات هر یک از اعضاء فراهم گردد. در صورتی که سورتینگ و بسته بندی محصولات توسط تولیدکنندگان انجام نشده باشد، تعاونی این وظیفه را به عهده می‌گیرد.

محصولات تولیدی به عمدۀ فروشان، توزیع کنندگان و شرکتهای فرآوری میوه و سبزی فروخته می‌شود. برخی از تعاونیهای میوه و سبزی به تولید مریب، آبمیوه و نگهداری آنها با استفاده از امکانات خود، مبادرت می‌ورزند.

اغلب تعاونیهای میوه و سبزی براساس قانون شماره ۱۵۹ (۱۹۶۶) EC که شرایط ناظر بر بازار فروش میوه و سبزی را تعیین می‌کند، به عنوان سازمانهای تولیدی محسوب می‌شوند. در شرایط ویژه، تعاونیها در هنگامی که عرضه محصولات زیاد است، مقادیر معتبرابه از محصولات را انبار می‌کنند تا از آنها برای مقاصد ویژه استفاده کنند و از سقوط شدید قیمتها جلوگیری نمایند.

در سطح منطقه‌ای، سازمانهای تولیدکننده، اتحادیه‌های تجاری یا سایر انجمنهای قانونی را تشکیل داده‌اند. این اتحادیه‌ها صرفاً تجاری نیستند و به عنوان نوعی مرکز هماهنگی در زمینه‌های چون: کنترل کیفیت، بازاریابی، تثبیت بازار، ترویج بسته‌بندی کالا به شکلی واحد و موافق با استانداردهای حفاظت از محیط زیست محسوب می‌گردند که نمایندگی حفاظت از منافع اعضاء را نیز به عهده دارند.

#### پی‌نوشت‌ها:

- 1-WILHELM HAAS
- 2-FASSBENDER and cons
- 3-Raiffeisen- waren zentrale
- 4-discount
- 5-Deutches Milk Kontor

در بخش خرید، تعاونیها برای اعضا یاشان دامهای مولد و دارای نژاد اصیل، فراهم می‌کنند. مقرون به صرفه بودن ایجاد بنگاههای مرکزی تعاوی در دو بعد خرید و فروش، به اثبات رسیده است. پیشینه این مراکز تعاوی در سال ۱۸۹۷ باز می‌گردد. تأثیر کامل تعاونیهای محلی، تنها زمانی آشکار شد که مراکز دام و فرآوری گوشت و فعالیتهای مکمل آنها، ایجاد شدند.

در ابتدا، یکی از وظایف مراکز دام، تحويل دامها از تعاونیهای اولیه و انتقال آنها به بازار برای فروش بصورت عمده بود. در حال حاضر اهمیت بازار فروش دام کمتر از بازار فروش گوشت است. در جایی که تجارت دام نقشی فرعی را ایفا می‌کند، تعاونیهای کشتار دام طی سالات اخیر سودمندترین فعالیت را بین تعاونیهای فرآوری گوشت داشته‌اند.

فعالیتهای این مراکز در طول زمان، تنوع بیشتری یافته است، به نحوی که آنها دیگر خود را محدود به کشتار و فروش لاشه دام نمی‌کنند، بلکه لاشه‌ها را تمیز نموده و سپس آنها را به قطعات کوچکتر تقسیم می‌نمایند، تا برای پردازش بیشتر آماده شوند. بازاریابی دام و گوشت و پردازش بیشتر لاشه‌ها نیز توسط همین مراکز تعاوی، انجام می‌گیرد.

نکته آخر اینکه، مراکز دام و فرآوری گوشت، اقدام به دایر کردن کشتارگاهها، ماشینهای برش (لاشه) و کارخانه‌های فرآوری گوشت در نواحی غرب و شرق آلمان نموده‌اند.

مراکز دام و فروش گوشت نه تنها در بازاریابی، بلکه در زمینه خریدنیز فعال می‌باشند. آنها از تعاونیهای فرآوری گوشت دام در زمینه پرورش دام، از نسل دامهای اصیل، حمایت می‌کنند. تجارت خارجی از اهمیت ویژه‌ای نزد اینگونه مراکز، برخوردار است.

#### ث - تعاونیهای میوه و سبزیجات

تعاونیهای میوه و سبزیجات در اوایل قرن بیستم بوجود آمدند تا فروش بیشتر و با سود بالاتر را برای تولیدکنندگان، بویژه آنها که در نواحی دوردست قرار داشتنند، تضمین نمایند.