

نهضت تعاون در

سال، ایجاد و تاسیس واحدهای کشاورزی به کشاورزان کمک کرد تا بتوانند بر این مشکل فائق آیند. تاسیس واحدهای تعاونی در آن سال، همچنین این قابلیت را به کشاورزان داد که در بازار رو به گسترش «صنعت کشاورزی» مشارکت فعال و مستقیمی داشته باشدند. حاصل این مشارکت فعال و بی واسطه نیز اطمینان کشاورزان از این مساله بود که آنها سهم منصفانه‌ای از منافع حاصل از فروش و تجارت محصولات با ارزشمندان خواهند داشت. همچنین در آن سالها، دولت و هیأت حاکمه نروژ از راههای مختلفی به تقویت این بخش و توسعه نهادهای تعاونی بنیان نهاده شده توسط کشاورزان کمک کرد که بیشتر این حمایت‌ها تا امروز ادامه داشته است. به این شکل تعاونی‌های محلی در هر بخش توانستند با همکاری با یکدیگر در سطح منطقه‌ای و حتی کشوری ظاهر شوند.

در ادامه نیز فدراسیون تعاونی‌های کشاورزی نروژ، به عنوان محلی جهت بحث و تبادل نظر و ارائه تجربیات تعاونی‌های کشاورزی به یکدیگر تاسیس شد. هدف اصلی و اولیه از راه اندازی چنین مرکزی نیز

کشورهای شمال اروپا از موفق ترین کشورهای در حوزه اقتصاد تعاونی هستندو این الگوی اقتصادی در کشورهای واقع شده در این محدوده جغرافیایی بسیار نهادینه شده و در میان عامه مردم از محبوبیت زیادی برخوردار است.

شاید نگاهی به الگوهای تعاونی این کشورها بتواند باعث روشنایی راه پر بیچ و خم اقتصاد امروز ایران باشد.

تعاونی‌های کشاورزی در نروژ

نهضتیں تعاونی کشاورزی نروژ در سال ۱۸۵۸ با تاسیس یک فروشگاه تعاونی فروش محصولات لبینیاتی کوچک شکل گرفت. با این حال در طول ۵۰ سال بعد از تاسیس آن واحد تعاونی کوچک و اولیه، واحدهای تعاونی متعددی در تمام بخش‌های کشاورزی در نروژ بنیان نهاده شد. ولی شاید بتوان رشد جهشی و حقیقی این روند را در سال ۱۹۲۰ دانست. یعنی زمانی که در نروژ، همانند بسیاری دیگر از کشورها، بازارهای کشاورزی با مشکلات عدیده‌ای روبرو شدند. در آن

شده از گوشت می باشد. محصول تجاری این تعاونی **Gilde** نیز از جمله معروف‌ترین نامهای تجاری در نروژ می باشد. این نام تجاری حتی در میان سیاری از کشورهای اروپایی دارای مشتریان بروپا قدری می باشد. گردش مالی این سازمان نیز بیش از ۱۱ میلیارد کرون نروژ ارزیابی شده است.

سازمان تعاونی فعال در بخش تخم مرغ و گوشت سفید

این بخش از تعاونی های کشاورزی در نروژ با بیش از ۱۴۲۰ عضو اداره می شود. از این اعضاء حدود ۸۲۵ عضو تولید کننده تخم مرغ، ۴۴۰ عضو در زمینه تولید و نگهداری ماکیان و مابقی اعضاء در زمینه تولید و نگهداری شترمرغ، مرغابی و یا ترکیبی از مواد قبل فعالیت دارند. این سازمان دارای سه کشاورگاه مرکزی بزرگ، شش ایستگاه بسته بندی تخم مرغ و دو مزرعه بزرگ فرآوری ماهی و استخراج های تخم گذاری می باشد. این سازمان با داشتن بیش از ۱۴۰۰ کارمند و کارگر و گردش مالی بیش از ۲,۲ میلیارد کرون، ۷۰ درصد بازار تخم مرغ و بیش از ۸۵ درصد بازار گوشت سفید را در نروژ در اختیار دارد.

سازمان تعاونی فعال در بخش سبزیجات

Gartnerhallen نام سازمانی تعاونی است که وظیفه پروش محصولات باغی را بر عهده دارد. در واقع **Gartnerhallen** خود دارای شبکه فراروی محصولات و فروش در این زمینه نمی باشد، بلکه با سایر فعالان این بازار همکاری و شراکت می کند. این سازمان تولید بیش از ۷۰ درصد مجموع محصولات میوه و صیفی نروژ را بر عهده دارد. **Gartnerhallen** دارای ۳۲ تعاونی زیر مجموعه و ۱۹۰۰ کارمند و کارگر می باشد و گردش مالی آن سالانه بالغ بر ۸۰۰ میلیون کرون نروژ می باشد.

سازمان تعاونی فعال در بخش سبب زمینی

سازمان فعال در زمینه سبب زمینی در نروژ وظیفه تبدیل و فراروی این محصول را به سایر محصولات مانند نشاسته، الکل، چیس و سایر فرآورده ها بر عهده دارد. این سازمان شامل ۴۰۰۰ کشاورز است و کنترل بیش از ۳۵ درصد از بازار سبب زمینی و محصولات جانبی آن را در دست دارد. این سازمان دارای ۳۰۰ کارمند و کارگر است و گردش مالی آن به بیش از ۴۵۰ میلیون کرون نروژ در سال می رسد.

توسعه و تقویت روابط بین نهادهای مختلف فعال در بخش کشاورزی جهت نیل به مزیتهای برتر اقتصادی و سیاسی موجود در این بخش بود. از حدود پنج سال پیش با ایجاد تحولاتی در شکل و محتوای این فدراسیون، تعاونی هادر بیشتر بخش های کشاورزی نیز با یک سازمان دهی مجدد، دچار تحول در ساختار خود شدند. به این شکل که تمام آنها از شکل تعاونی هایی با دو یا سه سطح فدرالی (محلی و منطقه ای) به تعاونی هایی با یک سطح (فقط ملی) تبدیل شدند. لذا در این ساختار جدید، تمام اعضاء دارای یک عضویت مستقیم در سطح ملی شدند.

فراسیون هم اکنون دارای ۱۵ سازمان عضو در سطح ملی است. این سازمانها در بخش های متنوعی از صنعت کشاورزی مانند شیر، گوشت، تخم مرغ، گوشت سفید، میوه جات و سبزیجات، سبب زمینی، عسل، خرید و بازاریابی فروش محصولات کشاورزی، پرورش حیوانات اهلی، جنگلگرانی و بیمه محصولات کشاورزی فعالیت می کنند. اطلاعات بیشتر در هر زمینه در ادامه خواهد آمد.

سازمان تعاونی فعال در بخش شیر

سازمان تعاونی فعال در این زمینه شامل مجموعاً ۲۰۰۰ عضو است که در یک سازمان گرد هم آمده اند. در سال ۲۰۰۲ تمام تعاونی های فعال در این زمینه، در این سازمان ادغام شدند. این سازمان اصطلاحاً **TINE** نام دارد. **TINE** یک نام تجاری بسیار معروف در نروژ می باشد که بیش از ۲۰۰ نوع محصول مختلف را در زمینه لبنیات و شیر ارائه می کند. به عنوان مثال می توان به محصول **Jarlsberg cheese** این شرکت اشاره کرد که به سراسر دنیا صادر می شود. سازمان تعاونی **TINE** بیش از ۵۴۰۰ کارمند و کارگر را در استخدام خود دارد و دارای بیش از ۶۰ مزرعه فرآوری محصولات لبنی در سراسر کشور نروژ است. گردش مالی این تعاونی در سال حدود ۱۳ میلیارد کرون نروژ برآورد شده است. این سازمان قدرتمند توانسته است که حدود ۹۹٪ از بازار شیر و بیش از ۸۰ درصد بازار پنیر را در نروژ در اختیار داشته باشد.

سازمان تعاونی فعال در بخش گوشت

تعاونی گوشت نروژ، در سه بخش پرورش گاو، خوک و گوسفند فعالیت دارد. این سازمان دارای ۳۲۰۰ تعاونی زیر مجموعه است و خود دارای ۶۰۰۰ کارمند و کارگر می باشد. این سازمان مسؤول تامین ۷۳ درصد بازار محصولات خام و ۵۷ درصد محصولات فراروی

سازمان تعاونی فعال در بخش جنگلبانی
 فدراسیون جنگلبانان نروژ یک سازمان تعاوونی است که از ۸۰ تعاونی منطقه‌ای و ۳۸۰ تعاونی محلی با حدود ۴۵۰۰ عضو از سراسر نروژ تشکیل شده است. این سازمان اقتصادی در زمینه‌هایی چون تجارت چوب و سایر محصولات جنگلی فعالیت دارد. همچنین یکی از اهداف این تعاونی ارتقای سطح فن اوری‌های موردنیاز در این بخش در میان اعضاست. همچنین این سازمان با هدف تامین و حفظ بازار برای محصولات خود، دارای سهم عمده‌ای در صنایع مرتبط با محصولات جنگلی است. با این وصف فدراسیون جنگلبانان نروژ نزدیک به ۸۰ درصد بازار چوب نروژ را در کنترل دارد و گردش مالی سالانه آن به بیش از ۲ میلیارد کرون نروژ می‌رسد.

سازمان تعاونی فعال در

بخش تعاونی اعتباری

یک تعاونی اعتباری Landkreditt هدف از تاسیس آن، تامین و ارائه وام‌های بلند مدت به کشاورزان است. این تعاونی هم اکنون ۱۱۵۰۰ عضو دارد. همچنین این تعاونی اخیراً توانسته است مستقلانه اقدام به تاسیس یک بانک تجاری کند که ۱۰۰ درصد سهام آن متعلق به خود تعاونی است. به این ترتیب این بانک نیز خواهد توانست با ارائه خدمات متنوع بانکی نقش شایان توجهی را در جهت تامین اهداف این تعاونی ایفا کند.

سازمان تعاونی فعال در بخش بیمه
Gjensidige NOR Forsikring
 سازمان تعاونی فعال در زمینه بیمه در نروژ است. این تعاونی در ۷۰ درصد از بازار بیمه محصولات کشاورزی فعالیت دارد. این تعاونی در اصل به عنوان قسمتی از یک شرکت اقتصادی بزرگتر فعالیت می‌کند.

آینده و چالش‌های فرارو

تعاونی‌های فعال در بخش کشاورزی در نروژ هم در میان کشاورزان و هم در بازار خریداران محصولات کشاورزی از اعتبار و شهرت خوبی برخوردارند. این تعاونی‌ها هم اکنون با هدف کسب حمایت بیشتر سیاسی و اقتصادی به گسترش فعالیت‌های خویش مشغولند. ولی با این وجود باشکل گیری تغییرات در صنعت کشاورزی و نیز در بازارهای محصولات کشاورزی، همچنین تغییرات در شرایط سیاسی حاکم بر بازار، تعاونی‌های فعال در این بخش می‌باشد. جهت مقابله به چالش‌های پیش روی خود بیش از

سازمان تعاونی فعال در بخش عسل
Honningcentralen
 فرآورده‌های مربوط به عسل در نروژ است. این سازمان دارای ۱۹۰۰ عضو است که در مجموع حدود ۶۵ درصد بازار محصولات مرتبط با عسل را در دست دارد. گردش مالی آن نیز بیش از ۴۴ میلیون کرون نروژ است.

سازمان تعاونی فعال در بخش پشم
 انجمن پروش پشم نروژ دارای ۱۴۰۰ عضو است که عموماً با هدف صادرات این محصول به خارج در این مجموعه به فعالیت مشغولند. این انجمن ضمن ارتباط با سایر تعاونی‌های فعال در این زمینه در کشورهای بالتیک، با تعاونی‌هایی در سایر کشورهای جهان نیز مشغول همکاری و فعالیت مشترک می‌باشد. مجموع کارمندان این انجمن حدود ۱۰۰ نفر و گردش مالی آن، سالانه بالغ بر ۳۴۵ میلیون کرون نروژ می‌باشد.

سازمان تعاونی فعال در

بخش پرورش حیوانات

در زمینه پرورش حیوانات چندین تعاونی در نروژ فعال هستند. کشاورزان فعال در زمینه پرورش خوک عضو سازمانی با نام Norsvin هستند. این سازمان دارای ۲۷۰۰ عضو و ۶۴ کارمند و گردش مالی سالانه بیش از ۸۳ میلیون کرون است. در کنار این سازمان، گله داران گاو و گوسفند نیز در سازمانی با نام Geno عضویت دارند. این سازمان نیز دارای ۲۰۰۰ عضو و ۲۸۵ کارمند می‌باشد و گردش مالی آن سالانه به بیش از ۲۲۵ میلیون کرون می‌رسد.

در هر یک از این سازمانها، اعضاً مشارکت فعالی را در زمینه پرورش دامها دارند. همچنین هر دو سازمان برنامه‌هایی را برای صادرات محصولات دامی تهیه شده بر اساس تغییرات ژنتیکی در دست اجرا دارند.

سازمان تعاونی فعال در

بخش علوفه و غله

تعاونی‌های خرید و بازاریابی محصولات غله و علوفه در نروژ از جمله فعالترین بخش‌های تعاونی محسوب می‌شوند. این تعاونی‌ها شامل سازمانهایی برای فروش علوفه و سایر نهاده‌های کشاورزی هستند. همچنین این دسته از تعاونی‌ها در بخش خرید محصول علوفه، نزدیک به نیمی از محصول علوفه تولید شده در بازار نروژ را خریداری می‌کنند. این سازمان در حدود ۵۵۰۰ عضو دارد و با حدود ۱۷۰۰ کارمند و کارگر و گردش مالی بالغ بر ۷/۷ میلیارد کرون، ۷۰ درصد بازار نروژ را در این بخش در اختیار دارد.

فدراسیون

جنگلبانان نروژ

نزدیک به ۸۰

درصد بازار چوب

نروژ را در کنترل

دارد و گردش مالی

سالانه آن به بیش

از ۲ میلیارد کرون

نروژ می‌رسد.

فرداسیون تعاونی های مسکن در نروژ از حدود یک صد اتحادیه تعاونی مسکن و حدود ۴۰۰ شرکت تعاونی مسکن تشکیل یافته است که مجموعه ای از حدود ۶۶۰۰۰ نفر به عضویت این شرکت تعاونی های مسکن در نروژ دارد.

سال پیش به این طرف، از یک جامعه روستایی به سوی یک دولت رفاه اجتماعی تغییر شکل داده است. به طور قطع، توسعه تعاونی های مسکن نقشی اساسی را در این مساله بر عهده داشته است. در واقع در نروژ این تعاونی های مسکن بودند که پس از اتمام جنگ جهانی دوم ابزار اصلی هیات حاکم در دستیابی به یک دولت رفاه اجتماعی بودند. حتی امروزه نیز، به طور ویژه در بازار آزاد حاکم بر اقتصاد نروژ این تعاونی های مسکن هستند که توانسته اند بخش مهمی از توسعه جامعه نروژ به سوی یک دولت رفاه را بر عهده بگیرند.

امروزه تعاونی های مسکن در تمام جوامع شهری در نروژ حضور فعالی دارند و توانسته اند سهم زیادی از بازار مسکن را در شهر ها در اختیار داشته باشند. به طور مثال در اسلو نزدیک به ۴۰ درصد از تمام خانه سازی ها توسط تعاونی های مسکن انجام میگیرد. در سطح ملی نیز تعاونی های مسکن در حدود پانزده درصد از بازار مسکن و خانه سازی را در اختیار دارند.

فرداسیون تعاونی های مسکن در نروژ از حدود یک صد اتحادیه تعاونی مسکن و حدود ۴۲۰۰ شرکت تعاونی مسکن تشکیل یافته است که مجموعاً در حدود ۶۰۰۰۰ نفر به عضویت این شرکت تعاونی ها در آمده اند. این رقم وقتی معنا پیدامی کند که بدانیم جمعیت نروژ تنها کمی بیش از ۴/۵ میلیون نفر است. در واقع سازمان تعاونی های مسکن در نروژ از سازماندهی مجموعه ای تعاونی هایی تشکیل شده است که هر یک از آنها از حدود ۴۷ عضو تا نزدیک به ۱۸۰۰۰ عضو دارند. بنابراین در این مجموعه، تعاونی های بزرگ و کوچک در کنار یکدیگر قرار دارند.

فرداسیون تعاونی های مسکن در نروژ به اختصار NBBI نام دارد. NBBI که در واقع مانند چتری حمایتی برای تعاونی های زیر مجموعه خود عمل می کند، طیف وسیعی از خدمات را برای اعضای خود را به می کند. این خدمات می تواند شامل ارائه پیشنهادات به مجلس قانونگذاری و یا حتی فراهم اوردن مجموعه ای از محصولات یا احتياجات مورد نیاز اعضاء می باشد.

تاریخچه

در سال ۱۹۴۵ و پس از اتمام جنگ جهانی دوم، نروژ با یک چالش عمده روپرور و آن چیزی نبود جز بازارسازی ویرانی های حاصل از جنگ دوم جهانی. در آن زمان، در حالی که نیاز به داشتن واحد های مسکونی و یا ارتقای سطح مسکن از سوی شهروندان هر روز فزونی می گرفت و لی اوضاع اقتصادی کشور هنوز به علت کمبود کالاهای مواد اولیه و علی الخصوص میلیون نفر است.

پیش برنامه ریزی و فعالیت کنند. بعضی از چالشهای رو در روی این بخش به شرح ذیل است:

۱- کاهش چشمگیر تعداد کشاورزان: اساس جامعه کشاورزی نروژ بر خانواده های کوچک کشاورز نروژی نهاده شده است. در طول دهه گذشته جامعه کشاورزی در نروژ همه ساله با کاهش حدود ۳٪ درصدی در تعداد خانواده های فعال در این بخش روپرور بوده است. امروزه نیز این نرخ کاهش با سرعت بیشتری ادامه دارد. یکی از دلایل اصلی این نرخ کاهش این است که درآمدهای کشاورزان در این بخش به هیچ وجه با درآمدهای حاصل از فعالیت در سایر بخش ها قابل مقایسه نیست. به این ترتیب درآمد خالص کشاورزان هر روز کمتر می شود.

۲- افزایش رقابت: امروزه کشاورزان با یک رقابت سخت و بی سابقه روپرور هستند که این مساله خود باعث ایجاد رقابت برای تعاونی های ایشان می شود. به این شکل که با گسترش تجارت جهانی زنجیره های خرد فروشی به شکل قابل توجهی گسترش یافته است. در کنار این مساله میل قدرت سیاسی حاکم بر ایجاد بازارهای رقابتی و ایجاد رقابت بین بخش های مختلف اقتصادی شرایط جدیدی را برای تعاونی های کشاورزان پیش آورده است. بر این اساس این تعاونی ها مجبورند برای حفظ سهم خود در بازار مخصوصاً لشکران به تلاش بیش از پیش روی آورند.

۳- تغیرات ساختاری در تعاونی ها: تغییرات در بازار، گسترش تجارت بین المللی، تغیرات ساختاری میان اعضا و نیازهای رو به تزايد برای افزایش بازدهی اقتصادی به عنوان برخی از عواملی مطرح هستند که به تغیرات ساختاری در تعاونی ها منجر خواهند شد. انجام این تغیرات و تطابق لازم با این تغیرات، البته بدون از دست دادن میزان تاثیر و نفوذ اعضای تعاونی ها و نیز بدون از بین رفتن هویت ذاتی تعاونی های کی از بزرگترین چالش های رودروری این بخش ها در آینده است که باید با آن روپرور شوند.

۴- حفظ اعضای فعلی تعاونی های همزمان با رعایت اصل دموکراسی در تعاونی های بزرگ: نیروی محرکه اصلی تعاونی های چیزی نیست جز مشارکت فعل اعضای آن تعاونی. در کنار این مساله گسترش فعالیت های تعاونی های بزرگ شدن هر روزهای سازمان های به فاصله بیشترین اعضاآورت کت تعاونی منجر خواهد شد. لذا حفظ دموکراسی در عین حفظ اعضای فعل در تعاونی های یک مساله اساسی پیش روی این سازمانها در آینده خواهد بود.

تعاونی مسکن؛ یک مدل نروژی

نروژ مانند سایر دولتها اروپای غربی از حدود ۱۵۰

اعتبارات لازم به شدت ضعیف و شکننده بود و این در حالی بود که نیاز به توسعه و گسترش فعالیت هادر تمام بخش ها دیده می شد.

در همان حال در پایان جنگ جهانی دوم در پارلمان نروز این اجماع نظر وجود داشت که حل معضل کمبود مسکن جزو نیازهای اولیه و ضروری کشور است. بنابراین هدف پارلمان برای قرار گرفت که هر چه سرعت برای تمام جمعیت آپارتمان و مسکن مناسب مهیا شود. حال این تامین نیاز چه از طریق تامین مسکن از طرف خود آنها و به شکل مستقل باشد و چه از طریق مشارکت در تعاونی های مسکن. این تفکر، اساساً یک مدل نروژی برای توسعه تعاونی های مسکن بود.

برای تحقق این ایده دولت نروژ موظف به مهیا کردن فضای لازم شد. لذا یکی از راهبردهای اساسی دولت در این زمینه تقسیم مسؤولیت بین سه بخش بود که می بایست متقابلاً در زمینه سیاست خانه سازی در نروژ پاسخگویی بودند. یکی از این سه بخش، بانک دولتی مسکن بود که وظیفه تامین اعتبارات لازم جهت توسعه فعالیتهای خانه سازی و مسکن را بر عهده داشت.

بخش دیگر شهرداری ها بودند که وظیفه مهیا کردن زمین مناسب و مستعد جهت خانه سازی را بر عهده داشتند. بخش سوم نیز بخش خصوصی در نظر گرفته شده بود که در این بخش، تعاونی های مسکن مهمترین نقش را برای تحويل و ساخت مسکن بر عهده داشتند. در ادامه هر یک از این سه بخش به تفصیل معرفی خواهد شد.

بانک دولتی مسکن نروژ

این بانک در سال ۱۹۴۶ و به دنبال تحقق این هدف که برای تمام بخش های خانه سازی و ساختمان اعتبارات لازم مهیا شود تأسیس شد. از آن تاریخ به بعد، این بانک ابزار اصلی دولت برای اعمال سیاستهای ملی زمین و مسکن بود.

این بانک وام هایی را رائه می داد که برای خانه های جدید و نوساز تا ۷۰ الی ۸۰ درصد هزینه ساخت آنها را پوشش می داد. در ده سال اول بعد از اتمام جنگ جهانی دوم، زمانی که کمبود مسکن هنوز به شدت وجود داشت، نرخ های بهره وام های بانکی به شدت از سوی دولت مرکزی کاهش یافت. علاوه بر این دوره بازپرداخت این وامها نیز به پنجاه سال افزایش یافت و علاوه بر این، این اصل نیز مورد توجه قرار گرفت که مخارج و هزینه صرف شده جهت بازپرداخت این وام ها به هیچ وجه از بیسیت درصد درآمد یک کارگر

معمولی بالاتر نزود. البته این اصل در آغاز دهه ۱۹۸۰ لغو شد.

امروزه سیاست اقتصادی نروژ به طرز چشمگیری متاثر از ارزش های حاکم بر بازار آزاد است و تا حد زیادی نسبت به گذشته تغییر کرده است. ولی با این همه، هنوز هم خانوار های با درآمد پایین دسترسی بیشتری به وام های ارائه شده دارند و نرخ بهره های بانکی برای آنها توسط دولت شکسته شده و پایین تر می باشد.

امروزه وام های همچنان به طیف وسیعی از سازندگان مسکن ارائه می شود ولی دیگر شرایط آنها مانند گذشته جذاب نیست. بهره های بانکی مانند گذشته به شدت کم نمی شود و در واقع نرخ بهره ای که بانک دولتی مسکن دارد با نرخ بهره ای که سایر موسسات مالی دارند تفاوت چندانی نمی کند. علاوه بر این مدت بازپرداخت وام هایی به سی سال کاهش یافته است. ولی با این وجود عملاً تمام تعاونی های مسکن توسط وام هایی که بانک دولتی مسکن ارائه می دهد تحت پوشش قرار می گیرند. این وام هادر حدود ۷۰ درصد بهره ای مسکن را تامین می کند و مابقی بهره های مسکن می بایست توسط خود خریدار خانه ها تامین شود.

شهرداری ها

شهرداری هایی که دیگر از بازیگران اصلی صحنه خانه سازی در نروژ هستند. وظیفه اصلی شهرداری ها در این زمینه تامین زمین های مناسب و مستعد جهت ساخت مسکن و تامین نیازهای جانبی جهت توسعه مسکن است. لذا در شهرداری ها در این زمینه با اجاره دادن زمین های مسکونی و یا فراهم آوردن زمین های جدید برای سازندگان مسکن فعالیت می کنند.

بنابراین شهرداری ها ز سالهای گذشته تاکنون توانسته اند با تهیه و ارائه طرح های کاربری زمین و مسکن، تهیه و ارائه نقشه های ساختمنی متخصص برای اجرا، امداده سازی مکان های مناسب برای سکونت و تامین وسائل و امکانات جانبی موردنیاز برای این مکان ها، نقش اساسی و مهمی را در حل مسایل و مشکلات بخش توسعه مسکن در نروژ ایفا کنند.

علاوه بر این شهرداری در فرایند اعطای وام از سوی بانک دولتی مسکن نروژ نیز نقش دارند. به این ترتیب که از آنها خواسته می شود که بالریابی و بررسی های خود اولویت پرداخت وام را تشخیص و به بانک اعلام کنند. شهرداریها همچنین وظیفه تامین مسکن برای گروه های خاص اجتماعی مانند افراد سالمند و معقول را بر عهده دارند.

امروزه سیاست اقتصادی نروژ به طرز چشمگیری متاثر از ارزش های حاکم بر بازار آزاد است و تا حد زیادی نسبت به گذشته تغییر کرده است. ولی با این همه، هنوز هم خانوار های با درآمد پایین دسترسی بیشتری به وام های ارائه شده دارند و نرخ بهره های بانکی برای آنها توسط دولت شکسته شده و پایین تر می باشد.

- آماده سازی گزارش های سالانه برای شرکت های تعاقنی عضو
- تامین بیمه مناسب که تمام فعالیت های خانه سازی را پوشش دهد
- تضمین این که تمام شرکت های تعاقنی عضو حسابرسی شوند
- ارائه خدمات مشاوره
- عمل کننده به عنوان یک آژانس خرید و فروش مسکن برای اعضای خود.

چالش های فراروی تعاقنی های مسکن

تعاقنی های مسکن در نروژ با چالش های متعددی فراروی خود مواجه هستند. حمایت سیاسی از فعالیت تعاقنی های مسکن نسبت به گذشته به شکل چشمگیری کاهش یافته است. همزمان اقتصاد بازار آزاد حاکم بر نروژ به تعاقنی های حکم می کند که در شرایط رقابت آزاد فعالیت کنند و این کار را بیش از پیش برای شرکت های تعاقنی مسکن در نروژ سخت می کند.

همچنین ما باید همواره این نکته را به یاد داشته باشیم که تمام فعالیت های تعاقنی های مسکن براساس اصل دموکراسی بینان نهاده شده است. همچنین اعضا باید در قبال مشارکت خود، سود و منفعتی نصیشان شود. رعایت این دو نکته در اداره تعاقنی ها خود از جمله چالش های پیش رو است. لذا بر این اساس NBBL باید با تجدیدنظر در فعالیت ها و ساختار خود بتواند بر این چالش ها فائق آید. امر روزه تعداد تعاقنی های خانه سازی در نروژ روبه ترازید است و بهینه سازی و ساخت مجدد مسکن های موجود نیز یک نیاز گسترده در نروژ به حساب می آید. همزمان ارائه مسکن برای طبقات اجتماعی خاص مانند سالمندان و نیز برای جوانان از جمله نیاز هایی است که به عنوان یک چالش پیش رو محسوب می شود. همچنین در حالی که تعاقنی های مسکن به طور سنتی با مشارکت دولت نسبت به تحقق اهداف خود اقدام می کنند، ایجاد همکاری های داخلی و بین بخشی ما بین تعاقنی ها یکی از نیاز های مهم و اساسی جهت باقی ماندن در بازار شدیداً رقابتی مسکن در آینده خواهد بود.

بر این اساس هدف تعاقنی ها در آینده ادامه دادن راه خانه سازی و توسعه مسکن برای اعضای خود و تمام تعداد مردم نروژ است. راهی که به طور قطع ساخته شده خدمات حسابداری برای شرکت های تعاقنی زیر مجموعه خود پرداخت اعتبار و حتی مالیات از طرف شرکت های جامعه نروژ خواهد بود.

جنبش تعاقنی های مسکن

همزمان با دهه ۱۹۷۰ جنبش کارگران در نروژ اقدام به توسعه تعاقنی های مسکن در چند شهر نروژ کرد. این تعاقنی ها به این شکل بودند که با اتمام ساخت خانه های مورد نیاز خود بخود منحل می شدند و دیگر فعالیت نمی کردند. لذا فقط برای یک یا چند پروژه خاص شکل می گرفتند. کم کم این شکل گرفت که چگونه می توان روند توسعه مسکن و خانه سازی را ادامه دار کرد.

«تعاقنی مسکن» پاسخ به این نیاز بود. در این مدل وقتی اعضای تعاقنی دارای مسکن می شدند اقدام به تاسیس بخش حقوقی جدید می کردند که اصطلاحاً «تعاقنی دختر» نام داشت. آنها همزمان عضویت خود را در «تعاقنی مادر» حفظ می کردند و از طریق تعاقنی دختر به ساخت مسکن می پرداختند. به این ترتیب با این اقدام هم می توانستند در پروژه های خانه سازی جدید به کار مشغول شوند و شغل خویش را حفظ کنند و هم این که مسکن مورد نیاز برای سایر افراد را تأمین کنند.

به این ترتیب تا سال ۱۹۶۰ تعاقنی های مسکن بر اساس روال و قوانین داخلی خود به تأمین مسکن مشغول بودند و در این زمینه هیچ قوانین مشخص و مدونی وجود نداشت. تا این که در ابتدای دهه ۱۹۶۰ یک لایحه ویژه در پارلمان مطرح شد که بر اساس آن رابطه بین انجمن های تعاقنی و شرکت های تعاقنی مسکن تعریف شده بود.

هم اکنون نیز یک لایحه جدید جهت تجدیدنظر در مواد و بعضی از جزئیات لایحه قبلی در پارلمان نروژ مطرح است که NBBL نیز به عنوان یکی از اعضای کمیته بررسی کننده این لایحه در پارلمان فعالیت می کند.

خدمات NBBL

NBBL یا اتحادیه های تعاقنی مسکن نروژ طیف وسیعی از خدمات را اعضا خود و شرکت تعاقنی های زیر مجموعه خود ارائه می کند. هسته اصلی خدمات ارائه شده توسط NBBL شامل موارد ذیل است:

- ساخت آپارتمان و مسکن برای اعضا و تعاقنی های مسکن
- مدیریت آپارتمان ها و مسکن های موجود و ساخته شده
- خدمات حسابداری برای شرکت های تعاقنی زیر مجموعه خود
- پرداخت اعتبار و حتی مالیات از طرف شرکت های تعاقنی زیر مجموعه خود

هدف تعاقنی ها
در آینده ادامه دادن راه خانه سازی و توسعه مسکن برای اعضای خود و تمام مردم نروژ است.
راهی که به طور قطع زمینه ساز تحقق توسعه پایدار در بخش مسکن و چه بسا در تمام جامعه بسیار قابل توجه است.
بسیار قابل توجه است.