

توسعه آن که نیازمند تسهیلات بسیاری جهت صادر کنندگان بود تغییر اساسی پیدا کرد. پرداختن به موضوع روند توسعه صادرات احتیاج به آینده‌نگری و برنامه‌ریزی با وسعت نظر به موضوع دارد. بنابراین برای بهبود تجارت و توسعه صادرات غیرنفتی می‌بایست خطوط کلی و دورنمای توسعه اقتصادی را مشخص کرد. به بیانی دیگر سیاستگذاری بر طبق الگو و استراتژی توسعه اقتصادی با تعین چارچوب توسعه صادرات تعریف واقعی جایگاه صادرات غیرنفتی را در این بخش مشخص خواهد کرد.

### جایگاه صادرات غیرنفتی در اقتصاد کشور

۱- نقش صادرات غیرنفتی در افزایش ظرفیت‌های اساسی:

مطالعات انجام شده در کشورهای مختلف نشان می‌دهد که وضعیت عدم استفاده بهینه از ظرفیت‌های تولیدی، مبتلا به تمام کشورهای در حال توسعه است و میزان استفاده از ظرفیت‌های تولیدی بسیگی به سطح توسعه اقتصادی، اجتماعی دارد. بدین معنی که هر قدر سطح توسعه پائین‌تر باشد میزان استفاده از تجهیزات و منابع موجود کمتر است. در کشورهای جهان سوم از جمله عواملی که در عدم استفاده کامل از ظرفیت‌های تولیدی دخالت دارد کمبود مواد خام و نیروی انسانی ماهر است که در صدر علل قرار دارد. لیکن یکی از سیاستهای کلی در برنامه اول توسعه، اقتصادی، اجتماعی، فرهنگی کشور توجه و تأکید بر افزایش بهره‌برداری از ظرفیت‌های موجود کشور در جهت هدفهای توسعه است.

۲- نقش صادرات غیرنفتی در ایجاد اشتغال:

الصادرات غیرنفتی کلیه اجزاء و عوامل اقتصادی به ویژه اشتغال را تحت تأثیر

### اشارة

پژوهش در امر صادرات غیرنفتی کارزارهای بیست. جنبه‌های مختلف صادرات کالا اعم از بازارهای صادراتی، نوع کالاهای، کیفیت و قیمت آنها از دیرباز کم و بیش در بردهای از زمان به صورت اجمالی و در بردهای دیگر به طور گسترده مورد بررسی و پژوهش قرار گرفته است.

با پیروزی انقلاب اسلامی و حرکت در جهت یکی از والاترین ارمانهای آن که همانا استقلال اقتصادی بود، گریز از وابستگی به درآمد تک محصولی

نفت شتاب گرفت و استقلال سیاسی کشور می‌رفت که در عرصه‌های اقتصادی نیز با تکیه بر بازویهای توأم‌مند ملتی به پا خاسته به تدریج حتی حلقه‌ای از زنجیر اسارت اقتصادی را باقی نگذارد. لکن تحریم اقتصادی و مهمتر از آن جنگی ناچاریه است که اینک کاهش و استثنای اقتصادی و رفع آن را کنترل ساخت. به طوریکه فشارهای اقتصادی جنگی و حدت آن بر مردم و دولت چنان بود که وقتی گشایشی در فروش و صادرات نفت و افزایش در قیمت آن که مآل افزایش درآمد ارزی کشور را به دنبال داشت پدید آمد. برنامه‌های اقتصادی و توجهات مسئولین به طور عمده به کاهش فشارهای مذکور معطوف شد و توجه کمتری به توسعه صادرات غیرنفتی صورت گرفت.

با کاهش قیمت و صادرات نفت در سال ۱۳۶۴ که کاهش شدید درآمد ارزی را در شرایط تشدید نیازهای ارزی به دنبال داشت، بنابراین تلاش به منظور توسعه صادرات غیرنفتی و کاهش اتكاء به درآمد نفت حیاتی مجدد گرفت و پژوهش و تحقیق - به طور گسترده - دیگر بار در زمینه صادرات و مسائل پیش راه شد و در سایل ارتباط جمعی - تحلیلها و مقالات بسیاری تهیه و ارائه گردید و بدین ترتیب روند صادرات غیرنفتی و رشد و

○ شیرین شفیعی



# جهش صادرات غیرنفتی نیازمند اتخاذ سیاستهای استراتژیک تجاری

جهش نه به معنای یک رشد مقطعي صادرات است بلکه به معنی کاربرد ساستهای استراتژيک تجاری و ایجاد اصلاحات ساختاری در تمام بخشهاي اقتصادي است. بدینگونه باید حرکتی جامع و گسترده در قالب برنامهای مدون با قابلیت اجرایی شدن برای تغییر استراتژی جانشینی واردات که در تمام سالهای گذشته با انتکاء به نفت همراه بوده به سمت استراتژی صادرات آغاز گردد. با تأکید بر التزام بازنگری و اصلاح در ساختار و سیاستهای صنعتی، کشاورزی، پولی و مالی کشور برای ایجاد جهش در صادرات غیرنفتی باید پادآور شد که در یک افق ۲۰ ساله، سهم جمعیت ایران از کل جمعیت جهان حدود  $1/4$  درصد خواهد شد و لازم است سهم بازارگانی خارجی کشور نیز از تجارت جهانی مناسب با سهم عادلانه جمعیت ایران از رقم  $0/3$  درصد فعلی به  $1/4$  درصد در ۲۰ سال آینده ارتقاء یابد. یعنی برای کسب جایگاه واقعی ایران از تجارت جهانی باید به طور متوسط صادرات غیرنفتی کشور در هر سال  $18$  درصد  $200$  میلیارد دلار صادرات غیرنفتی داشته باشیم. و این جهش صادراتی تنها از طریق آزادسازی اقتصادي میسر خواهد شد. اما آزادسازی اقتصادي در مرحله انتقال، نیاز به یک برنامه‌ریزی جامع دارد. بنابراین تنها راه رسیدن به جهش صادراتی هماهنگی میان سیاستهای تمام بخشهاي اقتصادي و اجتماعی کشور است.

### عمده‌ترین تنگناهای صادراتی کشور

۱. ناهمانگی قوانین و مقررات و عدم شفافیت و بیچیدگی آنها
۲. عدم اجرای صحیح قوانین و مقررات و نایابداری آنها
۳. پائین بودن کیفیت برخی از کالاهای و خدمات
۴. ناکافی بودن نقدینگی و ضعف منابع مالی واحدهای تولیدی و خدماتی - صادراتی
۵. عدم دسترسی به موقع به مواد اولیه و نهاده‌های تولید
۶. عقب‌ماندگی تکنولوژیکی برخی از

صادرات کالاهای و خدمات نه تنها در افزایش درآمدهای ارزی کشور نقش بسزائی دارد بلکه عامل اصلی دستیابی به رشد اقتصادي پایدار می‌باشد.

صادرات می‌تواند سمت و سوی سرمایه‌گذاریهای مولد را تعیین کند و در کاهش و تخفیف بسیاری از مشکلات اقتصادي - اجتماعی نظریه‌پیکاری، تورم و... تأثیر مثبت داشته باشد. بدین جهت استفاده از واردات فن‌آوریهای جدید برای تولید کالاهای صادراتی و بهره‌گیری از کارشناسان متخصص خارجی در بهبود کیفیت محصولات صادراتی ضروری است. گذشته از آن برنامه‌های مانند آموزش و تربیت کارکنان متخصص برای صادرات دستگاههای ذیربط، ترویج و تبلیغ کالاهای صادراتی از سوی دولت در کشورهای خارجی برای معرفی کیفیت و توامندی تولیدات ایرانی، معافیتهای مالیانی بیشتر حتی نسبت به فروش داخلی برای صادرکنندگان، تسهیلات بیشتر ارزی و مالی (به حضوض وام) برای صادرکنندگان، اعطای بارانه به صادرکنندگان جهت تبلیغات در رسانه‌های گروهی و مطبوعات خارجی و تقویت کارکنان بخش بازارگانی در سفارتخانه‌های ایران در خارج از کشور در رشد صادرات غیرنفتی مؤثر است.

هنگامی که مصرف غیربهیمه درآمدهای نفتی انگیزه تولید کیفی را در بخشهاي کشاورزی، صنعت، معدن، خدمات و... از نعمت، حیات تمام بخشهاي اقتصادي را به مخاطره انداخت. مستولین و گارشناسان را بر آن داشت تا شیوه‌های رهایی از اقتصاد تک محصولی و استه به درآمدهای نفتی را بررسی کنند و سیاست توسعه صادرات غیرنفتی را برای کسب جایگاه واقعی از دست رفته ایران در تجارت بین‌المللی پیش رو قرار دهند. اما رسیدن به چنین جایگاهی با توجه به رشد شتابان تجارت جهانی و رکود صادرات غیرنفتی ایران که عمدها مخصوص انتکاء به انحصار دولت در بخشهاي مهم اقتصادي و اتخاذ سیاستهای انقباضی پولی و مالی است به یک جهش صادراتی نیاز دارد.

به هر حال بین صادرات غیرنفتی و استغال رابطه تنگاتنگی وجود دارد که علاوه بر موارد فوق الذکر، زمینه‌های استغال در مواردی چون تحقیقات و بازاریابی، برگزاری نمایشگاههای تجاری، صادراتی، سمینارهای مرتبط با صادرات که به جهت توسعه صادرات تشکیل می‌شوند. به هر حال هریک بنا به مورد، تعدادی از نیروی انسانی کشور را به خود مشغول می‌کند.

### ۳. نقش سهم صادرات غیرنفتی در ایجاد درآمدهای ارزی:

ساختار اقتصادي کشور ما از سالیان گذشته براساس واردات و مصرف از محل درآمد حاصل از فروش نفت طرح ریزی شده و درآمد صادرات غیرنفتی رقم قابل توجهی از کل درآمد ارزی کشور را تشکیل نمی‌دهد که شاید بتوان دلایل عدم توسعه صادرات غیرنفتی بعد از انقلاب را عدم تحرك و ضعف بخشهاي تولیدی در جهت تولید کالاهای قابل رقابت در بازارهای بین‌المللی، عدم تشویق و حمایت از صنایع صادراتی، عدم بازاریابی برای کالاهای صادراتی همچنین تکیه بیش از حد به صادرات نفت خام و فشار تقاضای داخلی ناشی از افزایش درآمد و نورم داخلی را نام برد.

### دستیابی به فن‌آوری‌های جدید و تسبیلات مالی در رشد صادرات غیرنفتی مؤثر است

رشد صادرات غیرنفتی از اهداف عده اقتصاد کشور در ده سال اخیر و از برنامه‌های اصلی دولت بوده است.

صادرات غیرنفتی کلیه اجزاء و عوامل اقتصادی به ویژه اشتغال را تحت تأثیر خود قرار می‌دهد. در این راستا مصادیق اثرگذاری آن بر اشتغال را می‌توان در زمینه‌های تولید، گردآوری و بسته‌بندی و صدور و بازاریابی یافت. بنابراین صادرات غیرنفتی از جهت تولید می‌تواند مستقیماً از طریق نیروی کار فعال در فرآیند تولید و یا غیرمستقیم از جهت تأمین مواد اولیه و ماشین‌آلات، اشتغال را تحت تأثیر قرار دهد.

می‌باشد و در سال ۱۳۸۵ به رقمی بیش از ۳ میلیارد دلار بالغ نمی‌شود بنابراین انجام اصلاحات ساختاری و نهادی و سیاسی برای تحقق هدف توسعه سریع صادرات امری ضروری است.

برای تحقق هدف توسعه سریع صادرات ضروری است اصلاحات زیر در برخیش بازرگانی انجام بذیرد:

- اتخاذ سیاستهای استراتژیک تجاری به منظور خلق مزیتهای تسبی.

- تشویق تولیدات صادرات‌گرا.

- تشویق و تسهیل استفاده از استانداردهای جهانی.

- افزایش تنوع و کاهش مرز کالایی و کشوری صادرات.

- پیگیری موافقنامه‌های تجاری.

- اولویت‌بندی واردات بد لحاظ تقویت صادرات.

- اعطای اعتبارات صادراتی.

- مبادله ارزهای حاصل از صادرات به نرخ توافقی.

- تقویت و توسعه شبکه اطلاع‌رسانی بازرگانی.

- حمایت و تشویق تشکلهای صادراتی.

- اصلاح ساختار و تشکیلات روشهای اداری صدور و ورود کالا.

- انجام تحقیقات کاربردی و استفاده از نتایج آنها در زمینه سیاستگذاری.

- تقویض اختیارات لازم به استانها.

- بهره‌گیری از موقعیت ویژه کشور.

- تبدیل موانع غیرتعرفه‌ای.

- هدف‌گذاری برای صادرات کشور در بخش‌های مختلف اقتصادی.

- جلب سرمایه‌های خارجی.

- ارائه آموزش‌های لازم و ارتقاء دانش دست‌اندرکاران امر تجارت.

- تشویق و حمایت از صدور خدمات و...

**راهکارهای توسعه صادرات غیرنفتی**

۱. وضع و تصویب قوانین مناسب و در

اقتصادی کشورهای طرف مقابل است. به

طوری که متوسط قیمت هر کیلوگرم کالای صادراتی کشور به سرعت کاهش یافته و از ۸۵ سنت برای هر کیلو در سال

۱۳۶۷ به ۳۳ سنت برای هر کیلو در سال ۱۳۷۶ تنزل یافته است و اما ارزش افزوده بخش بازرگانی به قیمت‌های ثابت و

جاری دوره مورد بررسی سیر صعودی داشته، اما سهم آن در GDP (به قیمت‌های جاری) غالباً دارای روند نزولی بوده و از

۲۰/۵ درصد به ۱۷ درصد کاهش یافته اما این سهم به قیمت‌های ثابت تقریباً ثابت

مانده است و در این دوره سهم صادرات خارجی در تولید ناخالص کشور ما روندی کاهشی داشته به طوری که سهم صادرات

(شامل نفت) به قیمت ثابت از ۱۸ درصد به ۱۶/۶ درصد و سهم ارزش واردات به

قیمت‌های ثابت از ۸/۴ درصد به ۴/۶ درصد تنزل یافته است.

طی دوره ۷۷-۱۳۷۳ به دلیل افزایش نرخ تورم (عمده‌فروشی) بالاتر از میزان

افزایش نرخ دلار صادراتی، نرخ مؤثر واقعی دلار صادراتی حدود ۲۶ درصد کاهش یافته است و این امر به کاهش

صادرات غیرنفتی منجر گردیده است.

عملکرد ضعیف و عدم تحرك بخش صادرات غیرنفتی کشور شامل فرش

موردن بررسی که ریشه در مشکلات عدیده، بینایی و ساختاری را نشان می‌دهد

باعث شد که اقتصاد کشور به میزان قابل توجهی به صادرات نفت و واردات وابسته شود و در مقابل تغییرات بهای نفت در بازارهای جهانی شدیداً آسیب بذیر گردد.

براساس بررسیهای انجام گرفته می‌توان پیش‌بینی نمود که در صورت عدم تغییر

نظام ارزی و نظام پولی و مالی کشور طی ده سال آینده کشور نوانابی افزایش

صادرات غیرنفتی را ندارد و احتمالاً در اکثر سالهای دهه آینده رشد آن منفی

واحدهای تولیدی.

۷. بالا بودن قیمت تمام شده کالاهای.

۸. پائین بودن میزان بهره‌وری نیروی انسانی.

۹. عدم توجه به کیفیت و استانداردها.

۱۰. ناکافی بودن مراکز اطلاع‌رسانی.

- ضعف ساختار زیربنایی مبتنی بر واردات.

- کم تجربگی در بازاریابی.

- پائین بودن کیفیت محصولات.

- مشکلات ارزی و آئیننامه‌های دست و پاگیر برای واردات مواد اولیه و محصولات نیمساخته صنعتی.

## روند صادرات غیرنفتی طی سالهای ۱۳۷۳-۱۳۷۷

روند صادرات غیرنفتی کشور از سال ۷۳ تا ۷۶ صعودی بوده و طی این مدت از حدود یک میلیارد دلار به ۴/۸ میلیارد دلار بالغ گشته است. لکن طی سه سال

آخر این روند معکوس گردیده و ارزش صادرات غیرنفتی کشور در سال ۱۳۷۶ به کمتر از ۳ میلیارد دلار رسیده است و در

طول سالهای ۷۵-۷۷ به ۵۰ میلیارد دلار رسیده است.

درصد صادرات غیرنفتی کشور شامل فرش

و خشکبار بوده است. این روند نشان می‌دهد که نوعی تمرکز کالایی در ترکیب

صادرات غیرنفتی کشور م وجود دارد و درآمد ارزی ناشی از صادرات غیرنفتی به

میزان قابل توجهی وابسته به شرایط بازار بین‌المللی این نوع کالاهای می‌باشد. در این

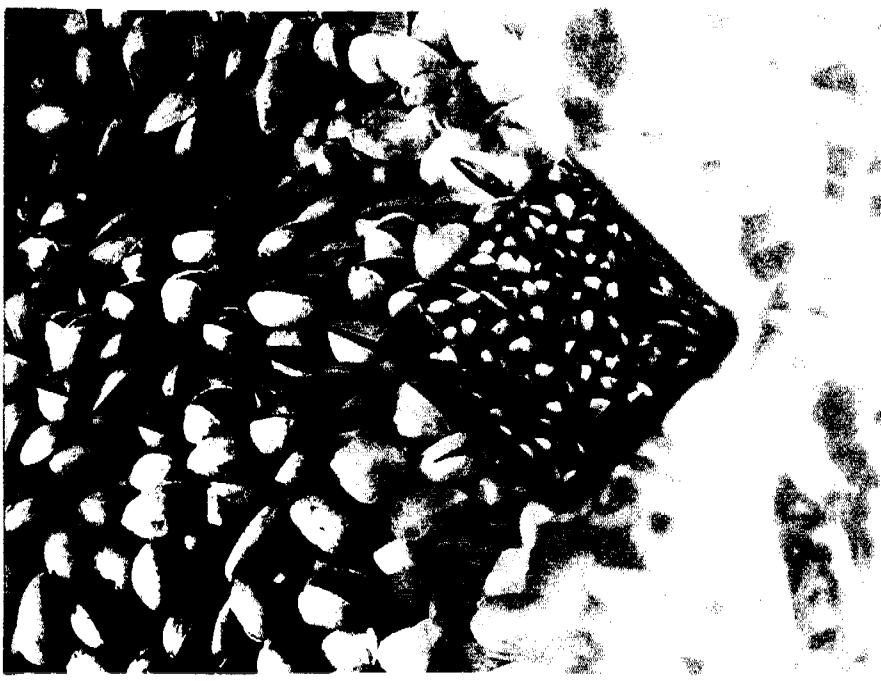
زمینه کشورهای طرف قرارداد برای صادرات، تمرکز بالایی در دوره ۱۳۶۷-۷۵ مشاهده شود. به طوری که

حدود ۳۷ درصد صادرات ایران در این دوره به کشورهای عضو بازار مشترک

اروپا بوده است. این تمرکز بالا در کشورهای طرف قرارداد به مفهوم وابستگی شدید به شرایط و نوسانات

## مقایسه صادرات کالاهای غیرنفتی کشور طی دوازده ماهه سال ۱۳۷۹ و ۱۳۸۰ بر حسب گروههای عددی کالاها

ردیف	کمود کالاهای	وزن	(هزار تن)	دوازده ماهه سال ۱۳۸۰			دوازده ماهه سال ۱۳۷۹			ردیف	کالاهای غیرنفتی	کل صادرات	وزن	(هزار تن)
				ازخش	میلیون دلار	دلاری هر تن	وزن	درصد سهم نسبی از کل	ازخش					
۱	کالاهای صنعتی	۱۱۲۶۵	۴۱۲۹۳	۱۱۲۶۵	۲۲۵۲۹	۲۱۱۲۶	۶۰۶	۶۰۶	۱۱۲۶۵	۱۱۲۶۵	۱۱۲۶۵	۱۱۲۶۵	۱۱۲۶۵	
۲	کالاهای کشاورزی	۹۹۸۲	۴۱۲۹۲	۹۹۸۲	۸۵۲۲	۸۵۲۲	۶۰۶	۶۰۶	۹۹۸۲	۹۹۸۲	۹۹۸۲	۹۹۸۲	۹۹۸۲	
۳	کالاهای معدن	۲۱۲۶	۲۱۲۶	۲۱۲۶	۱۰۵۲	۱۰۵۲	۵۰۱	۵۰۱	۲۱۲۶	۲۱۲۶	۲۱۲۶	۲۱۲۶	۲۱۲۶	
۴	فرش مبلمان و صنایع صنعتی	۲۲۴۵	۱۷۶۷	۲۲۴۵	۱۷۶۷	۱۷۶۷	۰۲	۰۲	۲۲۴۵	۲۲۴۵	۲۲۴۵	۲۲۴۵	۲۲۴۵	
۵	کالاهای غیرمنطقی	۱۵۱۹	۶۸۷۵۹	۱۵۱۹	۵۵۶۵	۵۵۶۵	۱۷۴۲	۱۷۴۲	۱۵۱۹	۱۵۱۹	۱۵۱۹	۱۵۱۹	۱۵۱۹	
۶	کالاهای کشاورزی	۲۹۱۷	۲۹۱۷	۲۹۱۷	۱۴۲	۱۴۲	۰۲	۰۲	۲۹۱۷	۲۹۱۷	۲۹۱۷	۲۹۱۷	۲۹۱۷	
۷	کالاهای صنعتی	۲۰۷۶	۱۲۸۵۲	۲۰۷۶	۲۰۷۶	۲۰۷۶	۰۲	۰۲	۲۰۷۶	۲۰۷۶	۲۰۷۶	۲۰۷۶	۲۰۷۶	
۸	کالاهای غیرمنطقی	۲۰۵۸	۱۲۸۵۲	۲۰۵۸	۲۰۵۸	۲۰۵۸	۰۲	۰۲	۲۰۵۸	۲۰۵۸	۲۰۵۸	۲۰۵۸	۲۰۵۸	
۹	تامین منابع ارزی موردنیاز جهت تهیه مواد اولیه شرکتهایی که در امر صادرات غیرنفتی فعالیت می‌نمایند.	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	
۱۰	مقررات	۱۲۸۵۲	۱۲۸۵۲	۱۲۸۵۲	۱۲۸۵۲	۱۲۸۵۲	۰۲	۰۲	۱۲۸۵۲	۱۲۸۵۲	۱۲۸۵۲	۱۲۸۵۲	۱۲۸۵۲	
۱۱	بهبود روشاهای جذب و حمایت از سرمایه‌گذاری خارجی.	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	
۱۲	توجه به کیفیت و استانداردهای بین‌المللی توسعه صادرات.	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	
۱۳	استفاده از نمایشگاههای تخصصی صادرات در جهت پیشبرد اهداف بازاریابی.	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	
۱۴	منابع و مأخذ:	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	
۱۵	۱- ماهنامه تخصصی و بازاریابی شماره ۲ و ۱۳	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	
۱۶	۲- مژوهه مطالعات و پژوهش‌های بازارگانی مقالات واحد تحقیقات بازارگانی	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	
۱۷	۳- آثار مقدمات تجارت خارجی جمهوری اسلامی ایران دوازده ماهه سال ۸۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	
۱۸	۴- فعالیت‌های نظام برنامه‌ریزی "سازمان برنامه و بودجه" بهمن ماه ۱۳۷۷	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	
۱۹	۵- رهندگان کلی مصوب شورای فرابخش و شورای تلقیق برنامه سوم توسعه اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی "سازمان برنامه و بودجه"	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	
۲۰	۶- ایجاد ظرفیت‌های جدید تولیدی برای تولیدکنندگان در امر گسترش صادرات.	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	
۲۱	۷- ارائه خدمات فنی و مشاوره‌ای و اطلاع‌رسانی به موقع به صادرکنندگان (به ویژه در امور بازاریابی).	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	
۲۲	۸- همکاریهای بانکی و امور کارگزاری	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	



و برقراری تسهیلات متقابل نمایشگاهی بین مرکز توسعه صادرات غیرنفتی و بخش صادرات در استانها.

۹. تامین منابع ارزی موردنیاز جهت تهیه مواد اولیه شرکتهایی که در امر صادرات غیرنفتی فعالیت می‌نمایند.

۱۰. مقررات

۱۱. بهبود روشاهای جذب و حمایت از سرمایه‌گذاری خارجی.

۱۲. توجه به کیفیت و استانداردهای بین‌المللی توسعه صادرات.

۱۳. استفاده از نمایشگاههای تخصصی صادرات در جهت پیشبرد اهداف بازاریابی.

### منابع و مأخذ:

۱- ماهنامه تخصصی و بازاریابی شماره ۲ و ۱۳

۲- مژوهه مطالعات و پژوهش‌های بازارگانی مقالات واحد تحقیقات بازارگانی

۳- آثار مقدمات تجارت خارجی جمهوری اسلامی ایران دوازده ماهه سال ۸۰

۴- فعالیت‌های نظام برنامه‌ریزی "سازمان برنامه و بودجه" بهمن ماه ۱۳۷۷

۵- رهندگان کلی مصوب شورای فرابخش و شورای تلقیق برنامه سوم توسعه اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی "سازمان برنامه و بودجه"

۶- ایجاد ظرفیت‌های جدید تولیدی برای تولیدکنندگان در امر گسترش صادرات.

۷- ارائه خدمات فنی و مشاوره‌ای و اطلاع‌رسانی به موقع به صادرکنندگان (به ویژه در امور بازاریابی).

۸- همکاریهای بانکی و امور کارگزاری

نهایت هماهنگی عناصر قانونی و سیاستهای اجرایی تضمین گسترش صادرات غیرنفتی و ابلاغ قوانین و دستورالعملها.

۲. برنامه‌ریزی و سازماندهی فعالیتهای صادراتی استانها جهت حضور شرکتها در نمایشگاههای تخصصی سالانه توسعه صادرات.

۳. بالابردن قدرت جذب مثبت و مناسب بازارهای مصرف جهت فروش و عرضه کالا با تغییر اولویت‌های افلام صادراتی.

۴. حمایت از فعالیتهای صادراتی با تقویت حضور و مشارکت شرکتهای تخصصی فعال در توسعه صادرات غیرنفتی.

۵. اعطای تسهیلات اعتباری برای خرید، جمع‌آوری، بسته‌بندی و سایر هزینه‌های قبل از صدور و نقل و انتقال ارزی اعم از داخلی و خارجی برای شرکتهای فعال در امور توسعه صادرات.

۶. ایجاد ظرفیت‌های جدید تولیدی برای تولیدکنندگان در امر گسترش صادرات.

۷. ارائه خدمات فنی و مشاوره‌ای و اطلاع‌رسانی به موقع به صادرکنندگان (به ویژه در امور بازاریابی).

۸. همکاریهای بانکی و امور کارگزاری