

ارتباط رضایتمندی و کیفیت ارائه خدمات عوامل برگزاری با میزان رضایتمندی شرکت کنندگان در المپیاد ورزش دانشجویی

علی ناصریان^۱، حسین کردلو^{۲*}، حسین اکبری یزدی^۳

(تاریخ دریافت: ۱۳۹۲/۹/۹ تاریخ پذیرش: ۱۳۹۲/۱۲/۲۴)

چکیده

هدف این تحقیق، تعیین ارتباط بین رضایتمندی کارکنان با کیفیت ارائه خدمات آنان و رضایتمندی شرکت-کنندگان در المپیاد دانشجویی بود. به این منظور، کلیه شرکت کنندگان در المپیاد دانشجویی که در ارومیه برگزار شد به عنوان جامعه آماری مدنظر قرار گرفت و نمونه آماری ۱۸۰ نفر (۱۹۹۸، ۱۹۹۸) شرکت کننده با استفاده از روش تصادفی خوشاهی انتخاب شد. برای جمع آوری داده‌ها، از پرسشنامه رضایتمندی کارکنان (لاونم، ۲۰۰۸) و پرسشنامه کیفیت ارائه خدمات کارکنان و رضایتمندی مشتریان (چن، ۲۰۰۸) استفاده شد. پایایی آنها با استفاده از آزمون آلفای کرونباخ اندازه گیری گردید، که به ترتیب ۰/۹۲۱ و ۰/۹۰۸ برای پرسشنامه رضایتمندی کارکنان، ۰/۹۰۸ برای پرسشنامه کیفیت ارائه خدمات کارکنان و ۰/۸۲۱ برای رضایتمندی شرکت کنندگان بدست آمد. تجزیه و تحلیل آماری با استفاده از روش آمار توصیفی و آمار استنباطی (شامل آزمون همبستگی پیرسون، رگرسیون ساده و چند متغیره) انجام گرفت. نتایج نشان داد بین مؤلفه‌های رضایتمندی کارکنان با مؤلفه‌های کیفیت ارائه خدمات آنان و رضایتمندی مشتریان رابطه معنی دار وجود داشته و رضایتمندی کارکنان می‌تواند پیش‌بین معناداری برای کیفیت ارائه خدمات آنان، و کیفیت ارائه خدمات کارکنان نیز می‌تواند پیش‌بین معناداری برای رضایتمندی مشتریان باشد.

واژگان کلیدی

رضایتمندی، کیفیت ارائه خدمات، مشتریان.

Email: hkordlu@ymail.com

۱. کارشناس ارشد مدیریت ورزشی دانشگاه خوارزمی

۲. کارشناس ارشد مدیریت ورزشی دانشگاه خوارزمی (نویسنده مسئول)

۳. استادیار مدیریت ورزشی دانشگاه خوارزمی

مقدمه

کارکنان سازمان از فعالیتی که در سازمان انجام می‌دهند می‌تواند باعث افزایش انگیزه آنها برای انجام کار شده و این انگیزه کمک می‌کند که خدمات با کیفیت بهتر به مشتریان عرضه کنند. این خدمات با کیفیت می‌تواند منجر به رضایتمندی مشتری شود.

امروزه سازمان‌ها در محیطی پویا، پر ابهام و متغیر فعالیت می‌کنند (کردنائیج، ۱۳۸۳). پویایی محیطی و رقابت فزاینده، سازمان‌ها را برابر آن داشته است تا رقابت‌پذیر شوند، رضایتمندی مشتریان خود را بدست آورند و از طرفی مشتریان جدید کسب کنند (سید جوادی، ۱۳۸۹). مشتریان راضی منبع سود شرکت‌ها هستند. رضایتمندی مشتری یکی از پایه‌ای ترین مفاهیم ارزیابی است که در بسیاری از کسب و کارها دنبال می‌شود. بدیهی است سازمان‌ها برای اینکه بتوانند به سمت رضایتمندی مشتریانشان حرکت کنند باید عوامل تاثیرگذار بر آن را شناسایی کنند. در این بین ورزش نیز از این امر مستثنی نیستند. المپیادها نمونه‌ای از این سازمان‌ها هستند که باستانی برای جذب و حفظ رضایت شرکت کنندگان حساسیت بیشتری نسبت به گذشته به خرج داده و رضایتمندی شرکت کنندگان را در اولویت قرار دهنده. از عواملی که بنظر می‌رسد بطور مستقیم در رضایتمندی شرکت کنندگان دخالت داشته باشد کیفیت خدمات ارائه شده توسط کارکنان سازمان ورزشی است. یکی از مهمترین عواملی که باعث می‌شود کارکنان در ارائه خدمات خود به شرکت کنندگان حساس‌تر بوده و خدمات با کیفیت بهتر به شرکت کنندگان عرضه گردد رضایتمندی آنان از شغلی است که در آن مشغول فعالیت هستند. در صورتی که کارکنان سطح رضایتمندی مناسب داشته باشند، بنظر می‌رسد بتوانند کیفیت خدمات مناسب‌تری را به شرکت کنندگان عرضه نمایند. در حقیقت باور بر این است که رضایت بالای کارکنان منجر به ارائه خدمات مناسب‌تر توسط آنان به شرکت کنندگان می‌شود.

امروزه تامین رضایتمندی مشتری یکی از الزامات اساسی در نظامهای مدیریتی بوده و رضایتمندی مشتری به عنوان یکی از موضوعات بسیار راهبردی در دهه اخیر مطرح شده است. اکنون در اقتصاد جهانی، مشتریان بقای سازمان را رقم می‌زنند. شرکت‌ها دیگر نمی‌توانند نسبت به انتظارات و خواسته‌های مشتریان خود بی‌تفاوت باشند، چرا که تنها منبع برگشت سرمایه، مشتریان هستند (موسوی، ۱۳۸۹). یکی از مهمترین عواملی که در رضایتمندی مشتریان سازمان دخالت دارد، ارائه خدمات با کیفیت به آنها است. یکی از ویژگی‌های امور خدماتی تفکیک ناپذیری خدمت از ارائه دهنده آن است. این خصوصیت بیانگر آن است که در اغلب موارد، مصرف کننده نمی‌تواند و نمی‌خواهد که خدمت را از ارائه دهنده آن، وضعیت و شرایط دریافت خدمات جدا کند. حتی در برخی موارد عرضه کنندگان خدمت و خود خدمت به حدی به هم نزدیک هستند که مشتری حاضر به دریافت خدمت از افراد دیگری نیست. لذا این ویژگی‌های امور خدمات ایجاب می‌کند که جهت نیل به رضایتمندی مشتریان، به رضایت شغلی کارکنان نیز توجه نمود.

امروزه در اکثر کشورها، سنجش میزان رضایتمندی مشتریان یکی از راههای سنجش و ارزشیابی کیفیت ارائه خدمات می‌باشد. در صنایع خدماتی که ارائه خدمات مستلزم برقراری ارتباط و تعامل با مشتری است رضایت کلی مشتریان مبتنی بر چگونی رویارویی و تجربه آنان از سازمان است. لذا جای تعجب نیست که شرکت‌ها منابع قابل توجهی را صرف اندازه‌گیری و مدیریت رضایتمندی مشتری می‌کنند (Law، ۲۰۰۴). یکی از مهمترین راههایی که کارکنان در اثربخشی سازمان اثرگذارند در تماسهایی است که با مشتریان دارند (Peltier، ۲۰۰۹). رضایت

رضایتمندی و کیفیت ارائه خدمات کارکنان با رضایتمندی شرکت کنندگان در المپیاد دانشجویی که در سال ۱۳۹۱ در ارومیه برگزار شد با استفاده از ضریب همبستگی پرسون (با تأیید پیش‌فرضها استفاده از آمار پارامتریک) مورد بررسی قرار گرفته، سپس با استفاده از رگرسیون خطی معادله بین این متغیرها تعیین شده است. جامعه آماری مورد مطالعه در این پژوهش کلیه شرکت کنندگان در المپیاد دانشجویی که از ۱۰۳ دانشگاه که تعداد آنها ۳۵۰۰ نفر بودند تشکیل دادند. با توجه به مشخص بودن تعداد دقیق جامعه آماری از فرمول حجم نمونه کوکران استفاده شد. بنابراین نمونه آماری از بین ۳۰ دانشگاه انتخاب شد که با استفاده از روش نمونه‌گیری خوش‌های تعداد ۱۸۰ پرسشنامه توسط شرکت کنندگان تکمیل و در تجزیه و تحلیل مورد استفاده قرار گرفت. همچنین تعداد ۱۰۰ نفر از کارکنان به صورت مستقیم در ارتباط با شرکت-کنندگان بودند که همه آنها به عنوان نمونه مورد بررسی قرار گرفت.

به منظور جمع‌آوری داده‌های مورد نیاز از فرم اطلاعات فردی برای جمع‌آوری اطلاعات جمعیت شناختی شرکت کنندگان استفاده شد. همچنین از پرسشنامه رضایتمندی کارکنان (lawman، ۱۹۹۸) به منظور ارزیابی مؤلفه‌های رضایتمندی کارکنان استفاده شد. این پرسشنامه مشتمل بر ۲۹ سوال است که ۴ بعد را در بر می‌گیرد. بعد از استفاده از پرسشنامه کارکنان که در پرسشنامه لحاظ شده‌اند شامل: منابع و امکانات، همکاران، سبک رهبری و پاداش‌ها می‌باشد. همچنین از پرسشنامه کیفیت ارائه خدمات و رضایتمندی مشتریان (chen، ۲۰۰۸) استفاده شد. پرسشنامه کیفیت ارائه خدمات مشتمل بر ۱۷ سوال می‌باشد که ۳ بعد نگرشی، رفتاری، دانش و مهارت را در بر می‌گیرد و پرسشنامه رضایتمندی شرکت کنندگان شامل ۳ سؤال می‌باشد. مقیاس اندازه‌گیری این پرسشنامه‌ها از نوع مقیاس پنج ارزشی لیکرت است که هر پاسخ

ون در وورت (۲۰۰۴) معتقد است حفظ رضایت کارکنان سازمان در طولانی مدت برای سازمان اهمیت زیادی دارد، زیرا پایین آمدن دوره‌ای آن، اثربخشی سازمان را کاهش می‌دهد. هویی چن (۲۰۰۸) نیز بیان می‌کند که رضایت کارکنان ارتباط مثبتی با حفظ مشتریان و وفاداری آنها به سازمان دارد. مایکور (۲۰۰۳) با تحقیقی که روی سازمان‌های ورزشی انجام داد به این نتیجه رسید که رضایت کارکنان ارتباط معناداری با سطح عملکرد آنان در سازمان دارد. میشل (۲۰۰۸) نیز در مطالعات خود دریافت وقتی کارکنان ملاحظه می‌کنند که بین محیط کارشان و زندگی شخصی آنها تناسب خوبی وجود دارد رضایت آنان به طور معناداری افزایش می‌یابد، لذا می‌توان گفت کیفیت زندگی برای کارکنان سازمان بسیار مهم است و مدیران باهوش به این موضوع توجه خاصی نشان می‌دهند. در دنیای امروز اصل رقابت ایجاب می‌کند که توجه مدیران سازمان معطوف به بالا بردن خشنودی مشتریان، کاهش هزینه‌های تولید و ارائه خدمات با سطح بالای کیفیت باشد. لذا بررسی و شناخت شاخص‌های پیش‌بینی کننده رضایت مشتری و سنجش رضایت مشتریان بسیار اهمیت دارد، چرا که سطح رضایت مشتری در نهایت تعیین کننده موفقیت و یا شکست سازمان‌ها است (کردنائیج، ۱۳۸۳). در این راستا توجه به عوامل و متغیرهای پیش‌بینی رضایتمندی مشتری می‌تواند راهگشای عملکرد و برنامه‌های آتی آنها باشد. لذا تحقیق حاضر سعی دارد به سوالات زیر پاسخ دهد:

۱. آیا رضایتمندی کارکنان پیش‌بین مناسبی برای کیفیت ارائه خدمات کارکنان می‌باشد؟
۲. آیا رضایتمندی کارکنان پیش‌بین مناسبی برای رضایتمندی مشتریان می‌باشد؟

روش تحقیق

پژوهش حاضر از نوع همبستگی بوده که به شکل میدانی صورت گرفته است. در این تحقیق رابطه

ارتباط رضایتمندی و کیفیت ارائه خدمات عوامل برگزاری...

کیفیت ارائه خدمات کارکنان رابطه مستقیم با شدتی متوسط و مقدار ۴۴ درصد وجود دارد، به عبارت دیگر افزایش رضایت کارکنان بر کیفیت ارائه خدمات با تاثیر متوسطی همراه است. همانطور که در جدول شماره ۱ نشان داده شده بین رضایت کارکنان و رضایتمندی شرکت کنندگان نیز رابطه‌ای مستقیم با شدتی متوسط و مقدار ۴۲ درصد وجود دارد، به عبارت دیگر افزایش رضایت کارکنان با شدتی متوسط با افزایش رضایت شرکت کنندگان همراه است. و در خصوص رابطه بین کیفیت ارائه خدمات و رضایتمندی شرکت کنندگان باید گفت که مطابق جدول شماره ۱ نشان داد که بین دو متغیر رابطه مستقیم با شدتی قوی و مقدار ۸۱ درصد وجود دارد، یعنی اینکه افزایش کیفیت ارائه خدمات با شدتی قوی با افزایش رضایتمندی مشتریان همراه است.

امتیازی از ۱ تا ۵ را به خود اختصاص می‌دهد. برای اطمینان از روایی سوالات و گویه‌های مورد سنجش برای مفاهیم موردن استفاده تحقیق، از نظرات صاحبنظران و اساتید و متخصصین حوزه بازاریابی ورزشی استفاده شد. در نهایت ابزارهای اندازه‌گیری به ترتیب برای رضایت کارکنان ضریب آلفا ۰/۹۲۱، کیفیت ارائه خدمات کارکنان ضریب آلفا ۰/۹۰۸ و رضایتمندی شرکت کنندگان ۰/۸۲۱ مورد تأیید قرار گرفت. پس از تأیید پیش فرض‌های استفاده از آمار پارامتریک با استفاده از ضریب همبستگی پیرسون ارتباط بین متغیرها تعیین شد و سپس با استفاده از رگرسیون خطی معادله بین رضایتمندی مشتریان، کیفیت ارائه خدمات و رضایتمندی شرکت کنندگان تعیین شده است.

یافته‌های تحقیق

یافته‌های پژوهش نشان داد بین رضایت کارکنان و

جدول ۱. ماتریس همبستگی بین متغیرهای پژوهش

نام متغیر	رضایت کارکنان	رضایت ارائه خدمات کارکنان	رضایتمندی مشتریان
رضایت کارکنان	۱		
کیفیت ارائه خدمات کارکنان	۰/۴۴۲**	۱	
رضایتمندی مشتریان	۰/۴۲۳**	۰/۸۱۳**	۱

* معنادار در سطح ۰,۰۵ (آزمون دو دامنه)

ابتدا به تحلیل رگرسیونی تأثیر رضایتمندی کارکنان بر ارائه کیفیت خدمات کارکنان پرداخته و سپس تحلیل رگرسیونی تأثیر کیفیت ارائه خدمات کارکنان بر رضایتمندی شرکت کنندگان بررسی می‌شود. به منظور پیش‌بینی تغییرات رضایتمندی کارکنان از طریق رضایتمندی کارکنان از رگرسیون دو متغیره استفاده شده است.

ضرایب همبستگی معنادار اگر در فاصله $(-\pm 0/۳, 0)$ باشد شدت رابطه ضعیف و اگر در فاصله $(\pm 0/۳, \pm 0/۶)$ باشد شدت رابطه متوسط و اگر در فاصله $(\pm 0/۶, \pm 1)$ باشد شدت رابطه قوی می‌باشد. لازم به ذکر است جهت رابطه را علامت ضریب همبستگی تعیین می‌کند به نحوی که اگر ضریب همبستگی بین دو متغیر مثبت باشد رابطه بین دو متغیر مستقیم و مثبت است و اگر منفی شود رابطه بین دو متغیر منفی و معکوس است.

جدول ۲. مشخص کننده‌های کلی تحلیل رگرسیونی تأثیر رضایتمندی کارکنان بر ارائه کیفیت خدمات

سطح معناداری	F	دوربین واتسون	ضریب تعیین تدبیر شده	R^2	ضریب تعیین همبستگی (r)	شاخص آماری مدل رگرسیون
۰/۰۱۵	۶/۷۹۱	۱/۷۵۳	.۱۶۶	۰/۱۹۵	۰/۴۴۲	۱

حدود ۲۰ درصد از تغییرات کیفیت ارائه خدمات کارکنان توسط رضایتمندی کارکنان قابل تبیین است. در ضمن با توجه به مقدار آماره دوربین واتسون فرض استقلال خطاهای تأیید می‌شود.

جدول ۲ ضریب رگرسیونی رضایتمندی کارکنان و کیفیت ارائه خدمات کارکنان را نشان می‌دهد. ضریب همبستگی بین این دو متغیر ۰/۴۴۲ می‌باشد، بنابراین وجود رابطه بین دو متغیر پذیرفته می‌شود.

با توجه به مقدار ضریب تعیین $۰/۱۹۵ = R^2$ می‌توان گفت

جدول ۳. ضریب رگرسیونی تأثیر رضایتمندی کارکنان بر ارائه کیفیت خدمات

سطح معنی‌داری	t	بنای استاندارد	خطای استاندارد	ضرایب رگرسیون	شاخص آماری مدل
۰/۰۰۲	۳/۳۷۱	-	۱۱/۲۰۵	۳۷/۷۷۴	ضریب ثابت
۰/۰۱۵	۲/۶۰۶	۰/۴۴۲	۰/۰۹۸	۰/۲۵۶	رضایتمندی کارکنان



نمودار ۱. تأثیر رگرسیونی متغیر بازاریابی رابطه مند بر رضایتمندی مشتریان

رضایتمندی کارکنان، ۰/۲۵۶ واحد تغییر در کیفیت ارائه خدمات کارکنان به وجود می‌آید. (این فرضیه تحقیق با دلالت بر رابطه مثبت بین رضایتمندی کارکنان با کیفیت ارائه خدمات کارکنان تأیید شد).

به منظور پیش‌بینی تغییرات رضایتمندی شرکت کنندگان از طریق متغیر کیفیت ارائه خدمات کارکنان از رگرسیون دو متغیره استفاده شده است.

می‌توان معادله رگرسیونی زیر را برای پیش‌بینی میزان ارائه کیفیت خدمات بر حسب رضایتمندی کارکنان تنظیم کرد:

رضابت‌مندی کارکنان $(۰/۲۵۶ + ۳۷/۷۷۴) = ۳۷/۷۷۴$ کیفیت ارائه خدمات کارکنان

معادله فوق حاکی از آن است که در صورت کنترل متغیر رضایتمندی کارکنان، نمره کیفیت ارائه خدمات کارکنان، ۳۷/۷۷۴ است. همچنین به ازای یک واحد تغییر در

ارتباط رضایتمندی و کیفیت ارائه خدمات عوامل برگزاری...

جدول ۴. مشخصه‌های کلی تحلیل رگرسیونی تأثیر کیفیت ارائه خدمات کارکنان بر رضایتمندی شرکت کنندگان

سطح معناداری	F	دوربین واتسون	ضریب تعیین تدبیل شده	ضریب تعیین R ²	ضریب همبستگی (r)	شاخص آماری مدل رگرسیون
۰/۰۰۱	۵۴/۵۸۵	۱/۲۳۵	۰/۶۴۹	۰/۶۶۱	۰/۸۱۳	۱

گفت حدود ۶۶ درصد از تغییرات رضایتمندی شرکت کنندگان توسط کیفیت ارائه خدمات کارکنان قابل تبیین است. در ضمن با توجه به مقدار آماره دوربین واتسون فرض استقلال خطاهای تأیید می‌شود.

جدول ۴ ضریب رگرسیونی کیفیت ارائه خدمات کارکنان و رضایتمندی شرکت کنندگان را نشان می‌دهد. ضریب همبستگی بین این دو متغیر ۰/۸۱۳ می‌باشد، بنابراین وجود رابطه بین دو متغیر پذیرفته می‌شود.

با توجه به مقدار ضریب تعیین $R^2 = 0/661$ می‌توان

جدول ۵. ضریب رگرسیونی تأثیر کیفیت ارائه خدمات کارکنان بر رضایتمندی شرکت کنندگان

سطح معنی‌داری	t	بنای استاندارد	خطای استاندارد	ضرایب رگرسیون	شاخص آماری مدل
۰/۰۰۱	۷/۹۰۴	-	۴/۳۸۸	۳۴/۶۸۱	ضریب ثابت
۰/۰۰۱	۷/۳۸۸	۰/۸۱۳	۰/۳۷۴	۰/۲۳۹	کیفیت ارائه خدمات

کیفیت ارائه خدمات کارکنان

رضایتمندی شرکت کنندگان

۰/۸۱۳

نمودار ۲. تأثیر رگرسیونی متغیر کیفیت ارائه خدمات کارکنان بر رضایتمندی شرکت کنندگان

(این فرضیه تحقیق با دلالت بر رابطه مثبت بین کیفیت ارائه خدمات کارکنان با رضایتمندی شرکت کنندگان تأیید شد).

می‌توان معادله رگرسیونی زیر را برای پیش‌بینی رضایتمندی شرکت کنندگان بر کیفیت ارائه خدمات کارکنان تنظیم کرد:

= رضایتمندی شرکت کنندگان

کیفیت ارائه خدمات کارکنان $(0/239 + ۰/۲۳۹ \times ۰/۸۱۳)$

معادله فوق حاکی از آن است که در صورت کنترل متغیر کیفیت ارائه خدمات کارکنان، نمره رضایتمندی شرکت کنندگان، ۰/۳۴۶۸۱ است. همچنین به ازای یک واحد تغییر در کیفیت ارائه خدمات کارکنان، ۰/۰۲۳۹ واحد تغییر در رضایتمندی شرکت کنندگان به وجود می‌آید.

بحث و نتیجه گیری

از آنجا که تحقیقات مختلف بیان می‌کنند که رضایتمندی کارکنان باعث ارائه کیفیت خدمات کارکنان و نتیجتاً افزایش رضایتمندی مشتریان می‌شود لذا در این مقاله بر اساس هدف تحقیق به بیان رابطه رضایتمندی کارکنان با ارائه کیفیت خدمات کارکنان و رضایتمندی شرکت کنندگان در المپیاد دانشجویی پرداخته شد.

کیفیت ارائه خدمات کارکنان، رضایتمندی شرکت کنندگان از المپیاد دانشجویی افزایش پیدا می‌کند و کیفیت ارائه خدمات کارکنان پیش‌بین مناسبی برای رضایتمندی شرکت کنندگان در المپیاد دانشجویی می‌باشد (کیفیت ارائه خدمات کارکنان (۰/۲۳۹ + ۰/۳۴۱ = رضایتمندی شرکت کنندگان). با توجه به ارتباط بالای که بین این دو مؤلفه وجود دارد می‌توان امیدوار بود با افزایش در کیفیت خدمات ارائه شده توسط کارکنان میزان رضایت شرکت کنندگان در المپیاد نیز به طور چشمگیری افزایش یابد. این نتایج با نتایج بدست آمده در تحقیقات حسینی (۱۳۸۹)، خنیفر و حیدری‌نا (۱۳۸۵) همخوانی دارد. تحقیقاتی که در بالا به آنها اشاره شد، وجود رابطه‌ای مثبت و معنی‌دار را بین این دو مؤلفه گزارش کرده‌اند. با توجه به نتایج این تحقیقات و نتایج بدست آمده در پژوهش حاضر می‌توان این گونه نتیجه‌گیری کرد که بین این دو مؤلفه، ارتباط مثبت و معناداری وجود دارد. با وجود این ارتباط پیشنهاد می‌شود که مدیران سازمان‌ها، بخصوص سازمان‌های ورزشی در خصوص کیفیت ارائه خدمات کارکنان خود حساس بوده و نسبت به سنجش دوره‌ای آن اهتمام ورزند. مدیران می‌توانند این کار را با نیازمندی از طریق پرسشنامه و یا با انجام مصاحبه حضوری از مشتریان سازمان صورت دهند.

یافته‌های پژوهش نشان می‌دهد بین رضایتمندی کارکنان و رضایتمندی شرکت کنندگان در المپیاد دانشجویی ارتباط معناداری وجود دارد. این نتایج با نتایج بدست آمده در تحقیقات هویی چن (۲۰۰۸)، گوزمان و همکاران (۲۰۰۸)، سیمپسون (۲۰۰۶)، ماکور (۲۰۰۳) و ملهیم (۲۰۰۳) همخوانی دارد. تمامی این تحقیقات روابط‌ای مثبت و معنادار بین این دو مؤلفه را گزارش کردنده که با توجه به

یافته‌های پژوهش حاضر نشان می‌دهد بین رضایتمندی کارکنان با کیفیت ارائه خدمات کارکنان و برگزارکنندگان المپیاد دانشجویی ارومیه رابطه معناداری باشد متوجه وجود دارد. یعنی بین رضایتمندی کارکنان با کیفیت ارائه خدمات کارکنان و برگزارکنندگان المپیاد دانشجویی ارتباط معناداری وجود دارد. به این معنی که با افزایش مؤلفه‌های رضایتمندی کارکنان، کیفیت ارائه خدمات کارکنان و برگزارکنندگان المپیاد دانشجویی نیز افزایش پیدا می‌کند و رضایتمندی کارکنان پیش‌بین مناسبی برای کیفیت ارائه خدمات کارکنان و برگزارکنندگان المپیاد می‌باشد. نتایج این تحقیق در این قسمت با نتایج تحقیقات گورشی (۲۰۱۱)، جوادیان (۱۳۸۷)، دی‌ژی (۲۰۰۵) و چکاجوسکی (۲۰۰۳) همخوان می‌باشد. تحقیقات فوق همگی وجود ارتباطی قوی را بین رضایتمندی کارکنان و کیفیت خدمات ارائه شده به مشتریان را گزارش کرده‌اند. در مجموع با توجه به تحقیقات فوق و نتایج بدست آمده در تحقیق حاضر می‌توان این طور بیان کرد که با افزایش رضایتمندی کارکنان از شرایط شغلی خود در سازمان، می‌توان در کیفیت خدمات ارائه شده از طرف آنان، افزایش ایجاد کرد. لازم به ذکر است که در تحقیقات صورت گرفته در این زمینه، تحقیقی غیر همسو با نتایج این بخش از تحقیق یافت نگردید. این موضوع نشان از این دارد که بین این دو مؤلفه ارتباط بسیار تنگاتنگی وجود داشته و این اهمیت کار را برای مدیرانی که به دنبال افزایش کیفیت خدمات ارائه شده به مشتریان هستند نشان می‌دهد.

یافته‌های پژوهش حاضر نشان می‌دهد بین کیفیت ارائه خدمات کارکنان با رضایتمندی شرکت کنندگان در المپیاد دانشجویی ارومیه رابطه معناداری باشد قوی وجود دارد. یعنی بین کیفیت ارائه خدمات کارکنان با رضایتمندی شرکت کنندگان در المپیاد دانشجویی ارتباط معناداری وجود دارد. به این معنی که با افزایش مؤلفه‌های

رجوع» یاد می‌کردند. در دنیای سرمایه‌داری و رو به پیشرفت امروز، بنگاه‌های اقتصادی گوی سبقت را از بقیه می‌ربایند که به نقش مشتری در حیات سازمان خود پی برده، و آنها را در مرکز توجه قرار دهند. مدیران ورزشی، بطور اخص مدیرانی که مسئولیت برگزاری المپیادهای مختلف دانشجویی را در کشور بر عهده می‌گیرند باید خود را از این قضیه مستثنی نبینند. می‌توان گفت: خدماتی که به مشتریان ارائه می‌شود هر چه سطح بالاتری داشته باشد مشتریان رضایت بیشتری را تجربه خواهند کرد. با توجه به نتایج این تحقیق و تعدادی از تحقیقاتی که اشاره شد، رضایت کارکنان نقش مهمی در کیفیت ارائه خدمات آنان به مشتریان داشته و این کیفیت خدمات مطلوب رضایتمندی مشتریان را در پی دارد. بنابراین مدیران باید برای افزایش جذب مشتریان و کسب رضایتمندی آنان، ابتدا نسبت به کسب رضایتمندی کارکنان خود اهتمام ورزیده و به آنان به چشم کسانی که فقط پول می‌گیرند تا کارهای محوله را انجام دهند، نگاه نکنند. رضایتمندی کارکنان نقش بسزایی در افزایش انگیزه آنها برای ارائه خدمات بهتر به مشتریان ایفا می‌کند. کارمند راضی هرگز مشکلات شخصی خود را به محیط کاری خود منتقل نکرده و زمانی را که در محل کاری خود حضور دارد، وقف کار خود کرده و خواسته‌های مشتریان را در اولویت قرار می‌دهد. پس منطقی به نظر می‌رسد که این رضایتمندی کارکنان در نهایت رضایتمندی مشتریان را در پی داشته باشد.

نتایج آنها و نتایج این تحقیق می‌توان نتیجه‌گیری کرد که بین رضایت کارکنان از کارشناس و رضایتمندی مشتریان این استخراها رابطه‌ای مثبت وجود دارد. با توجه به این نکته پیشنهاد می‌شود که مدیران این استخراها برای رضایت کارکنان خود مقدم بر رضایت مشتریانشان برنامه‌ریزی مناسبی داشته باشند و به این نکته توجه داشته باشند که اگر می‌خواهند به رضایت مشتری دست پیدا کنند باید به عواملی که باعث افزایش رضایت کارکنان می‌شود توجه داشته باشند. البته بدلیل ارتباط متوسطی که بین این دو وجود دارد باید گفت که عوامل مختلفی بجز کیفیت خدمات ارائه شده به آنان می‌توانند در رضایت مشتریان دخیل است. به همین دلیل مدیران این سازمان‌ها نباید انتظار داشته باشند که با افزایش در رضایت کارکنان و افزایش در کیفیت ارائه خدمات آنان به مشتریان، می‌توان به رضایت مشتریان رسید.

به طور کلی نشان می‌دهد که رضایتمندی کارکنان از شغل خود پیش‌بین معناداری برای کیفیت ارائه خدمات آنان است و نیز این کیفیت ارائه خدمات پیش‌بین معناداری برای رضایتمندی مشتریان در المپیاد می‌باشد و نیز رضایتمندی کارکنان از کارشناس پیش‌بین معناداری برای رضایتمندی مشتریان می‌باشد. با توجه به یافته‌های این تحقیق می‌توان به افراد و یا مدیرانی که برای برگزاری چنین رویدادهایی انتخاب می‌شوند باید از اهمیت نقش شرکت کنندگان در ادامه روند کاری خود آگاه بوده و آنها را به چشم رئیس خود بیینند؛ همانطور که ایرانیان قدیم به این نکته طریف پی برده و از مشتریان خود با نام «ارباب

منابع

- حسینی، حسن (۱۳۸۹). «بررسی و سنجش کیفیت خدمات و ارتباط آن با رضایتمندی مشتریان؛ مطالعه موردی بانک تجارت»، بررسی‌های بازرگانی، شماره ۴۲، صص ۸۸ تا ۹۷.

- خنیفر، حسین. حیدرنسی، زهرا (۱۳۸۵). «رابطه بین مدیریت کیفیت جامع و رضایت مشتریان در بخش خدمات»، فصلنامه فرهنگ مدیریت، سال چهارم، شماره چهاردهم، صص ۸۷-۱۱۶.
- سیدجوادی، سیدرضا. کیماسی، مسعود (۱۳۸۹). «مدیریت کیفیت خدمات»، انتشارات نگاه دانش، چاپ دوم، تهران.
- کردناجی (۱۳۸۳). مشتری مداری: "رمز موفقیت سازمان‌های متعالی" فصلنامه مطالعات مدیریت، ش. ۴۳ و ۴۴.
- موسوی، علیرضا؛ نویزاد، مسعود و قائدی، مهندش (۱۳۸۸). "بررسی عوامل موثر بر رضایتمندی مشتریان" فصلنامه مدیریت، سال ششم، شماره ۱۳، ص .۵۷

- Bosmat, Makover. (2003). Examining the employee-customer chain in the fitness industry the dissertation of degree of doctor of philosophy, department of sport management, recreation management and physical education.
- commitment with service quality. Unpublished doctoral dissertation, Alliant International
- Czekajewski, A. M. (2003). Does affective commitment really matter? Linking employee
- Gureshi, ashfaq. (2011). Impact of Job Satisfaction and Organizational Commitment on Employee Performance, Evidence from Pakistan Interdisciplinary journal of contemporary research in business. Vol 3. No 4.
- Guzman, Mario. Bertha, Rodriguez & Paulina, Manautou. (2010). The link between customer satisfaction and employee satisfaction in restaurant industry.
- Law, A. K. Y and Hui, Y. V. and Zhao, X. (2004). «Modeling repurchase frequency and customer satisfaction for fast food outlets», International Journal of Quality & Reliability Management, Vol. 21, No. 5, pp. 545-563.
- Melhem, Yahya. (2003). Employee-Customer-Relationships: An investigation into the impact of customer-contact employees capabilities on customer satisfaction in Jordan banking sector ,Thesis submitted to the university of Nottingham for the degree of doctor.
- Michael, f. (2008). A quantitation study investigating relationship among leadership style, employee satisfaction, and employee tenure university of phoenix, pp.151.
- organizational commitment, and internal service uality in a sport organization; Dissertation
- Peltier, Jimmy; dahl, Andy (2009). The relationship between employee satisfaction and hospital patient experiences . Forum for people performance management and measurement Vol 3.
- presented in partial fulfillment of the requirement the degree doctor of philosophy, Ohio State University.
- Simpson, Eric Phillip. (2006). Examining employee satisfaction, customer service and customer satisfaction in a retail banking organization Dissertation prepared for the degree of doctor of philosophy.
- Tzu-Hui, chen. (2008). The examination of factor that affect the relationship between employee-customer satisfaction in recreational sport / fitness clubs in Taiwan dissertation of doctor of education, Daphne, Alabama.
- University.
- Van der, Voordt. (2004). productivity and employee satisfaction in flexible workplaces. Journal of corporate real estate, 6(2), 133-148.
- Wilson, A., Frimpong, J. (2004). A reconceptualisation of the satisfaction-service.
- Xie, Di, (2005). Exploring organization learning culture, job satisfaction, motivation to learn,
- Yi-Chin Liu. (2008). An Analysis Service Quality, Customer Satisfaction and Customer Loyalty of Commercial Swim Clubs In Taiwan, unpuplished dissertation, daphne Alabama university.

The Relationship among satisfaction and quality of service delivery employees with the rate of participants satisfaction in scholarship sport Olympiad

Ali Naseryan¹, Hossein Kordlu^{2*}, Hossein Akbari Yazdi³

(Received: 30 November 2013

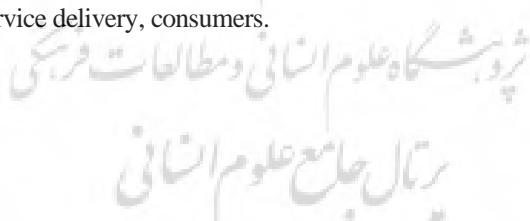
Accepted: 13 February 2014)

Abstract

The Aim of this research was to determine the relationship among satisfaction of employees with the quality of service delivery and the satisfaction of participants in scholarship olympiad . To do so, all the participants in Olympiad which was implemented in Orumieh were statistical population. statistical patterns were chosen through random sampling method (participants,180). The data gathered by questionnaires employee satisfaction (Lawman1998) and qualiy of service delivery and participants satisfaction questionnaire (chen, 2008). The reliabilities were measured by karonbakht Alfa method which was obtained 0/921 for the quastionnaire of employees satisfaction,0/908 for questionnaire of the employees quality of service delivery and 0/821 for participants satisfaction. Statistical analysis was done by the use of deductive statics (consist of pearson correlation method , simple regression). The results show that there are significant relationship between employees satisfaction components and components of quality of service delivery and also show that employees satisfaction can be significant for their quality of service delivery and their quality of service delivery can be significant for costumers satisfaction.

Keywords

satisfactory, quality of service delivery, consumers.



1. M.A in Sports Management, Kharazmi University

2. M.A in Sports Management, Kharazmi University

3. Assistant Professor in Sport Management, Kharazmi University

Email:hkordlu@ymail.com