



ردیف	عنوان سمینار	تاریخ	روز	ملاحظات
۱	فروشنده‌گی حرفه ای و مشتری نوازی	۸۶/۸/۱۰	پنج شنبه	<ul style="list-style-type: none"> • ساعات برگزاری تمام سمینارها ۸/۳۰ الی ۱۶/۳۰ می باشد. • شهریه شامل برگزاری کلاس، کتاب، جزوه، ناهار و پذیرایی می باشد • گواهینامه معتبر برای هر سمینار ارائه خواهد شد. • لطفاً شهریه مربوطه به یکی از دو حساب شرکت (tmba) توسعه مهندسی بازرگستران آتی که در ذیل آمده است واریز شود. • بانک ملت شعبه امیر اتابک کد شعبه ۶۵۶۴۹ شماره حساب بانک کارآفرین شعبه سعادت آباد کد شعبه ۲۱/۸ شماره حساب ۲۲۵۰۳-۵ پست الکترونیکی: info@tmba.ir www.tmba.ir شماره تماس: ۶۶۰۲۸۴۰۱-۵ • شهریه برای هر نفر در سمینار یک روزه ۷۰۰/۰۰۰ ریال و سمینارهای دو روزه ۱/۳۰۰/۰۰۰ ریال می باشد. • به ثبت نام های گروهی تخفیف داده می شود. • دپارتمان آموزش TMBA به سوالات شما پاسخ خواهد داد. • لطفاً با شماره تلفنهای ۶۶۰۲۸۴۰۱-۵ تماس بگیرید.
۲	مهندسی فروش با نگرش نو	۸۶/۸/۱۲	شنبه	
۳	بازاریابی بدون تبلیغات	۸۶/۸/۱۶	چهارشنبه	
۴	نقش نیروهای میزبندیش (منشی ها و مسئولین دفاتر مدیران) در ارتقاء نظام بازاریابی	۸۶/۸/۱۷	پنج شنبه	
۵	اندازه گیری رضایت مشتریان (CSM)	۸۶/۸/۲۴	پنج شنبه	
۶	اصول و فنون و هنر مذاکره	۸۶/۹/۱	پنج شنبه	
۷	مهارتهای ارتباطی و زبان بدن	۸۶/۹/۸	پنج شنبه	
۸	مهارتهای لازم برای بازاریابی تلفنی	۸۶/۹/۱۲	دوشنبه	
۹	Marketing Intelligence	۸۶/۹/۱۵	پنج شنبه	
۱۰	بازاریابی بدون تبلیغات	۸۶/۹/۲۲	پنج شنبه	
۱۱	فروشنده‌گی حرفه ای و مشتری نوازی	۸۶/۹/۲۹	پنج شنبه	
۱۲	مدیریت برند و هویت تجاری	۸۶/۱۰/۵	چهارشنبه	
۱۳	مدیریت صادرات	۸۶/۱۰/۶	پنج شنبه	
۱۴	خلاقیت، نوآوری و کارآفرینی	۸۶/۱۰/۱۳	پنج شنبه	
۱۵	اصول و فنون و هنر مذاکره	۸۶/۱۰/۲۰	پنج شنبه	
۱۶	تفکر استراتژیک	۸۶/۱۰/۲۷	پنج شنبه	
۱۷	نقش نیروهای میزبندیش (منشی ها و مسئولین دفاتر مدیران) در ارتقاء نظام بازاریابی	۸۶/۱۱/۴	پنج شنبه	
۱۸	مدیریت سفارشات خارجی (دو روزه)	۸۶/۱۱/۹	سه شنبه	
		۸۶/۱۱/۱۰	چهارشنبه	
۱۹	ویژگی ها و مهارتهای کارآفرینان فروش	۸۶/۱۱/۱۱	پنج شنبه	
۲۰	بازاریابی صنعتی	۸۶/۱۱/۱۵	دوشنبه	
۲۱	اندازه گیری رضایت مشتریان (CSM)	۸۶/۱۱/۱۸	پنج شنبه	
۲۲	مدیریت فروش	۸۶/۱۲/۲	پنج شنبه	
۲۳	روانشناسی خود و مشتریان (دو روزه)	۸۶/۱۲/۱۲	یکشنبه	
		۸۶/۱۲/۱۳	دوشنبه	