

جوانان در جامعه به فعالیت مشغولند، که البته با تعاونی هایی که در مؤسسات آموزشی فعال هستند، متفاوتند. ما در اصل، مایل نیستیم که خود را در این قبیل تعاونی ها و یا صرفاً در مؤسسات آموزشی محصور کنیم و یا این که تنها با چارچوب تعاونی های نوع اول، سر و کار داشته باشیم.

در این مقاله سعی بر تبیین ابعاد تاریخی تعاونی ها در مؤسسات آموزشی در آسیا و مسائل رویارویی آنها در این قاره پهنانور می باشد. رابطه اصلی با بستر واقعی ساختار تعاونی نیز مورد بحث و بررسی قرار خواهد گرفت. من امیدوارم که در راستای نیل به این مقصود، موفق به انجام بحثهای کاربردی گردم.

## ۲- دورنمای زمینه چشم انداز

یکی از دلایل پیهای پیشگامان تعاونی های نوین و نهضت تعاون، استثمار کودکان توسط صاحبان کارخانه ها در *Robert Owen*، پدر مفهوم نوین تعاون با کارکردن کودکان و محرومیت آنها از تحصیل به مقابله پرداخت. «استی لارنک *Larnak* S.1»

# تعاونی ها در برخی از مؤسسات آموزشی منطقه آسیا

## بخش اول

نیز در خاطرات خود، به معرفی بسیاری از تسهیلات برای نوجوانان و کودکان کارگر، در مقوله «آموزش بهداشت» پرداخت. سیستم آموزشی ابداعی از اقتدار لازم جهت مواجهه و حتی مخالفت با معلمین فعلی و قواعد موجود در سیستم مدارس برخوردار بود. انتخاب معلمین همراه با ارائه تسهیلات رفاهی بیشتر، با تأکید بر ارزشهای ویژه، انجام می گرفت. آنها، بر اساس این شخص دیدگاه می بایست کرامت کودکان را رعایت کرده و مورد احترام قرار دهند و نیز از اقتدار کافی در زمینه معرفی فعالیتهایی که به کشف خلاقيتها و توانائیها منجر می شوند، برخوردار باشند. اين تجربیات در واقع، به يافتن ابده هایی برای ايجاد مدارس انسان ساز و متعاقباً مؤسسات آموزشی موفق منجر خواهد گردید.

اين مدارس خود با امكانات خود ولي توسيط بجهه ها اداره می شوند، همچنان که در

عملکرد تعاونی های دانشگاهی، همانند بسیاری از شرکتهای تعاونی مصرف، يا اعتبار، مختص ارائه خدمات به بزرگسالان است و از دیگر سو با وجود این که تعاوونی های آموزشگاهی، تحریبات آموزشی و خدماتی را زند که در رابطه با نوجوانان و جوانان در بسیاری از کشورها قابل پهنه برداری است لیکن پیوستن آنها به تعاونی ها محدودیت سنی وجود دارد. از این رو مدارس و دانش آموزان مشمول محدودیت سنی، نمی توانند در چارچوب يك هیأت قانونی به تعاونی ها بپیوندند. به عنوان مثال (در سریلانکا)، فیلبین و وضع بدین مبنوال است). بنابراین این قبیل تعاونی ها را به مثاب «انجمان یا شرکتهای مقابل تعاونی فرض کرده اند»، و یا تنها به عنوان «تعاونی» مورد شناسایی قرار گرفته اند.

تعاونی های دیگری مختص عضویت

- از: دبیلو، یو، هرات
- منبع: *ICA News 1997*
- ترجمه: محمود رجی

## ۱- پیشگفتار

موضوعی که به من محل گردیده است سراسر قاره ها را تحت پوشش قرار می دهد. بنابراین، به منظور ارزیابی مناسب اهداف و علاقه مربوط به این مقوله، ضرورتاً می بایست از خیل اطلاعات دریافتی، بهترین ها را انتخاب نمود. ویژگیهای مشترک در کنار تنوع و گوناگونی تعاونی ها در مؤسسات آموزشی خصیصه های قابل توجهی را برای هر يك از ما به ارمغان آورده است. بر این اساس شخصیتهای حقوقی نیز ممکن است در هر يك از کشورهای مورد بررسی، نسبت به دیگری متفاوت باشند از يك سو،

هم، تعاونی‌های دانشجویی از رشد قابل ملاحظه‌ای برخوردار بوده‌اند. بعد از تعاونی‌های کانادا و آمریکا با هم یکی شده و در سال ۱۹۶۸، «اتحادیه تعاونی‌های دانشجویان آمریکایی شمالی» تأسیس گردید.

اولین «اتحادیه تعاونی‌های آموزشگاهی» در آسپا، که توسط «تعاونی دانشگاه دوشیشا» Dshisha در زاپن معرفی گردید، در سال ۱۹۶۸ تأسیس یافت.

اگرچه نهضت تعاون در این کشور حرکتی رو به جلو دارد، اما تعاونی‌های دانشگاهی، زاپن در خلال جنگ دوم جهانی تا حدودی دچار ضعف و سستی و در مواقعی حقیقتی، شکست شده و منحل گشتند. اند، مغذلک، نهضت تعاون در چهره تعاونی‌های دانشگاهی توکیو، مجدداً بعد از جنگ تجدید حیات و سازمان یافته و

حمایت می‌شوند، قعالیت می‌نماید. اساسنامه ناظر بر این قبل فعالیتها در واقع پیشتر جتبه آموزشی دارد که کاهکاهی از «گروههای شغلی (کاری)» نیز حمایت به عمل می‌آورد. البته گروههای بیاد شده، گرایشی به فضای آموزشی (دانشگاهی) ندارند.

در کشورهای آمریکایی به ویژه ایالات متحده هم تعاونی‌های جوانان، از گسترشی به همین سبک و میران برخوردار بوده‌اند. یکی از نخستین تعاونی‌های دانشگاهی، تعاونی «هاروارد» است که در سال ۱۸۸۲ مقارن با زمانی که گروهی از دانشجویان دانشگاه «هاروارد» پولهای خود را روی هم گذاشتند تا از طریق پس انداز دسته جمعی، منابع مالی کافی جهت خرید کتب آموزشی و سایر نیازمندیهای خویش در اختیار داشته باشند، شکل گرفت. تعاونی‌های

این زمینه نمونه «سام هیل» در انگلستان را داریم و تجربیات و عملکرد جاری توسط «کان سوما» (که نوعی مدرسه عمومی در استکهلم Stockholm است، ایسنه نمونه‌های مشخص و روشنی هستند).

علاقه به تربیت تعاونگران جوان، از آغاز به کار پیشگامان راچدیل ادامه یافت. آنها با تصویب قانونی در سال ۱۸۹۲ بخشی از مازاد درآمد تجاری خود را برای مقاصد آموزشی از جمله آموزش فرزندان اعضای تعاونی‌ها اختصاص دادند.

نهضت تعاونگران جوان<sup>(۱)</sup> در سال ۱۹۴۱ با حمایت اتحادیه تعاونی‌های بریتانیا و به دلیل افزایش تعداد گروههای تعاونی جوانان گسترش یافت. نهضت تعاونی جوانان در واقع، سه طبقه سنتی تعاونگران جوان را در بر می‌گیرد:

- مسیرهای نوین تعاونی (بعد از توجهی)، از ۷۰ تا ۱۰ سالگی.

- توجهیان علاوه‌بر نهضت تعاونی از ۱۱ تا ۱۴ سالگی.

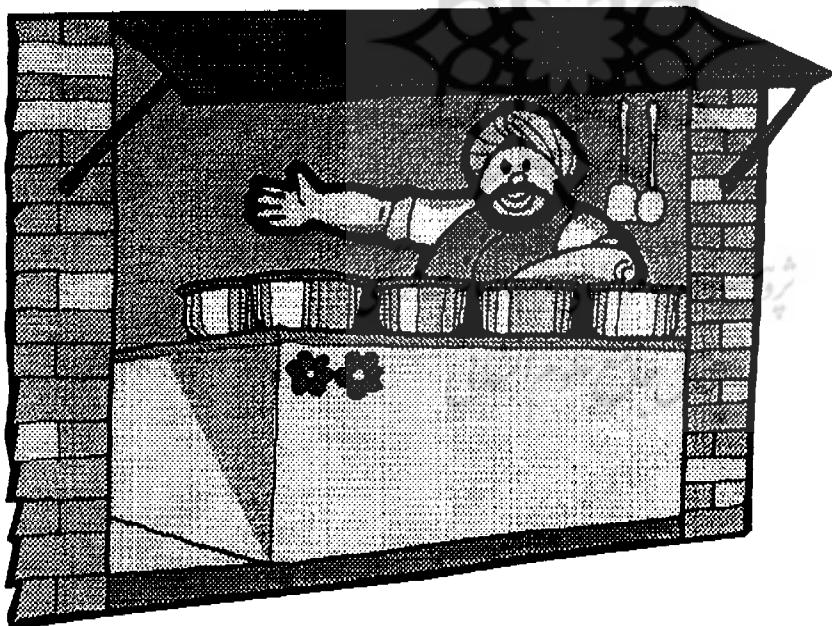
- باشگاههای تعاونی جوانان، از ۱۵ تا ۲۰ سالگی.

تعاونی‌های صنایع چوب هم در سال ۱۹۴۰ به مرور تأسیس گردیدند و هم اکنون در سر تاسر انگلستان (UK) قریب به ۷۰۰ تعاونی در این رشته فعالیت دارند.

در عین حال، آن‌چه را که در بریتانیا به ویژه به چشم می‌آید، نبود یک آموزشگاه یا کالج مختص نهضت تعاون است! بر طبق نتایج یک پرسروزه تحقیقاتی که توسط یونسکو، «UNESCO» انجام گرفته است: عقیده بر این است که ساختار نهضت تعاون در بریتانیا که عملاً ارتباط نزدیکی هم با طبقه کارگر دارد، با اندیشه تأسیس سیستم آموزشی، بیگانه بوده و نیل به «اصول تعاون» را نیز در خارج از مدارس جستجو می‌کند.

گزارش سیمپوزیوم «مدارس و تعاونی‌ها» ICA، یونسکو ۱۹۷۶

ساختار متشکل از گروههای تعاونی توجهیان و جوانان به مثابه جامعه‌ای مستقل و با عنوان «نهضت تعاونی جوانان» که از سوی تعاونی‌های محلی نیز به خوبی



فعالیتهای خوبی را آغاز نمودند. «اتحادیه ملی تعاونی‌های دانشگاهی، NFUCA»<sup>(۲)</sup> در سال ۱۹۳۶ تأسیس شد و هم اکنون به صورت یکی از بزرگترین «شبکه‌های ملی تعاونی‌های دانشگاهی» در جهان به رشد و

دانش آموزی وابسته به کالجهای آمریکایی نیز، از رشد کمی بسیار بالایی برخوردار بوده‌اند. تعاونی‌های دانشجویی و کالجهای گوناگون هم گسترش رفتند. طبق آمارهای موجود، تا سال ۱۹۰۶، در کانادا

و تعاونی‌های دانشگاهی، سمیناری در این خصوص برگزار نماید. از آن زمان تاکنون، پنج سمینار منطقه‌ای و در کنار آنها یک کنفرانس ملی جهت خدمت رسانی به تعاونی‌های دانشگاهی، برگزار گردیده و یا در دست اقدام می‌باشد. لیکن، سیستم تعاونی‌های دانشگاهی در هند بسیار ضعیف عمل کرده و می‌توان گفت که در مراحل اولیه تشکیل قرار دارد.

### \* آندوفنی

قانون اساسی آندوفنی، تعاونی‌ها را به متابه اینزاری در خدمت توسعه اجتماعی و اقتصادی کشور می‌شناسد. این دیدگاه، تأسیس تعاونی‌ها را در خلال دوران بعد از استقلال از سال ۱۹۴۷، هموار تشویق می‌کند.

تعاونی‌های دانشجویی (دانش آموزی) در آندوفنی، اخیراً شکل گرفته‌اند. اولین تعاونی از این دست فعالیتهاخ خویش را از ۱۹۷۹ آغاز نمود.

این تعاونی‌ها کلی از فعالیتهای سازمان یافته‌شواری دانشجویی موسوم به «دی ما» بود، لیکن پس از مدتی دولت آندوفنی فعالیتها را این تعاونی را تعطیل اعلام کرد. از آنجا که اولین تغییر و تحولات دانشجویی به عنوان نقطه آغاز کارها با نام «دی ما» ثبت گردید، بنابراین اولین تعاونی دانشجویی با وراثت از «دی ما» فعالیتهاخ خویش را تنظیم نمود. فعالیتهاخ نخستین، عمدتاً در قالب اعتبارات مالی، فروشگاه‌های ثابت محلی، ایجاد تسهیلات در زمینه تصویر و امکانات کپی کردن مطالب و تصاویر، ادامه می‌یافتد. این شرکت، هم اکنون با دارا بودن ۱۲۸ مستخدم و کارمند، به سازمانی بزرگ مبدل گردیده است و البته تحت این شرایط، به عنوان سازمانی «دموکراتیک» به انجام وظیفه مشغول است. خدمات ارائه شده در این تعاونی‌ها را می‌توان به صورت ذیل خلاصه و دسته بندی نمود: اتحادیه تعاونی‌های اعتبار، فروشگاه کتاب، فروشگاه هدایا و یادگاری‌ها، فروشگاه (وسایل ارتباطی) مرکز آموزش کامپیوتر جوانان ساکن در خوابگاه شباهه دانشگاه.

جنوب شرق آسیا انجام شده، نشان می‌دهد که حدود ۱۲۰۰ واحد از این نوع در سراسر این کشورهایی نظریه هند و سریلانکا، قبل از جنگ هم تعاونی‌های ویژه جوانان در قالب تعاونی‌های آموزشگاهی تأسیس کرده‌اند، که همچنان به صورت چند منظوره به فعالیت مشغولند. تقریباً تمامی کشورهای در این قاره (آسیا)، بعد از پایان جنگ شروع به تشکیل تعاونی‌های آموزشگاهی کرده‌اند.

بلحاظ تاریخی، اصولاً تعاونی‌های دانشگاهی تحت شرایط اقتصادی اجتماعی و آموزشی متفاوتی، به منصه ظهور رسیده‌اند. این تعاونی‌ها با تأکید بر اهداف اقتصادی، اجتماعی و یا آموزشی مخصوص به خود، تشکیل و سازمان یافته‌اند. آنها به جریانات اصلی نهضت تعاون در جوامع خویش وابسته‌اند و البته به غیر از مورد زبان، در دیگر کشورهای قاره، هرگز به عنوان یک نهاد کامل و مستقل مطرح نبوده‌اند.

### ۳- وضعیت گنونی تعاونی‌های دانش آموزشی در مؤسسات آموزشی قاره آسیا

نهضت تعاونی‌های دانش آموزی در قاره آسیا از آخر دهه قرن نوزدهم آغاز شده و تاکنون ادامه یافته است.

ویتنام آخرین کشوری است که به ایجاد تعاونی‌های آموزشگاهی (دانشگاهی) همت گماشته است. البته نکته حائز اهمیت این است که این قبیل تعاونی‌ها، به لحاظ توسعه، در درجات مختلفی قرار دارند. بنابراین، در بررسی وضعیت تعاونی‌های آموزشگاهی شما به تعاونی‌هایی که تنها دارای یک فروشگاه کوچک هستند تا تعاونی‌هایی با در اختیار داشتن شبکه‌های بزرگی از سوپر مارکتهاي مختلف که خدمات گوناگونی را به جامعه دانشجویی ارائه می‌دهند، بر می‌خورید.

### \* هند

در هند آمار و اطلاعاتی که در باره تعداد و انواع تعاونی‌های دانش آموزی باشد، وجود ندارد. اخیراً طی یک بررسی که توسط کمیته فرعی تعاونی‌های دانشگاهی وابسته به اتحادیه بین‌المللی تعاون در

«نهضت تعاونی جوانان» طی سالهای متمادی به رشد خویش ادامه داده است. هم اکنون نسیز در بین سایر تعاونی‌های اندونزی، از موقعیت مستحکم برخوردار است. در حال حاضر، حدود ۱۲۲ تعاونی دانشجویی در قالب «اتحادیه تعاونی‌های جوانان اندونزی» متحد شده و تحت عنوان اختصاری «کوپین دو» از سال ۱۹۸۱ تشکیل و سامان یافته‌اند. به غیر از تعاونی‌های دانشجویی (دانشگاهی) حدود ۶۸ تعاونی جوانان، ۶۰ تعاونی پیش آهنگی، و تعدادی معادل ۲۸۰۳۲ واحد تعاونی آموزشگاهی (دبیرستانها و مدارس) به فعالیت مشغولند. «کوپین دو»، تعداد ۷۳ عضو از بین دیگر انواع این قبیل تعاونی‌ها، علاوه بر تعاونی‌های دانشگاهی را در اختیار دارد.

«کوپین دو»، در خصوص ورود به فعالیتهای شغلی (تجاری بازارگانی)، همسو با دیگر بنگاههای تجاری که در راستای نیل به اهداف جامعه از قبیل «مدیریت مشاوره‌ای، «صنایع پوشاک» و «توسعه دهنده» منعقد گشته قرار داده‌استند، از موقعیت قابل ملاحظه‌ای برخوردارند. «تعاونی‌های دانشگاهی اندونزی» نسبت به پذیرش اعضاء جدید، همچنین تعدادی از آنها در خصوص فراهم کردن شرایط «عضویت اتوماتیک» برای کلیه تعاونی‌های دانش آموزی دیدگاهی (بینش) آزاد اندیشانه (لیبرال) دارند. «کوپین دو»، و تعدادی دیگر از تعاونی‌ها، برنامه‌های آموزشی ویژه اعضاء در زمینه امور تجاری، مدیریت و نیز تئوری و عملکرد تعاونی‌ها را تنظیم و به مرحله اجرا در می‌آورند.

شبکه تعاونی‌های دانشگاهی در حال گسترش است و خریدهای مشترک کالاهای مستحب از قبیل لوازم التحریر، قهوه و کالاهای عمومی با موفقیت قابل توجهی همراه بوده است. تعاونی‌های دانشگاهی در اندونزی به گونه‌ای نزدیک، از سیستم‌های موجود در اداره تعاونی‌های دانشگاهی ژاپن پیروی می‌کنند.

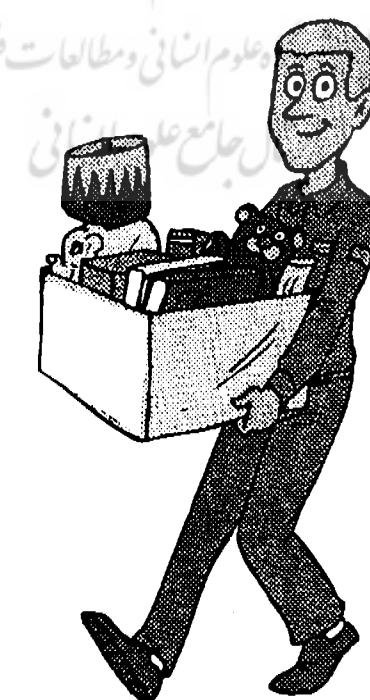
به لحاظ کمی تعداد تعاونی‌های

آموزشگاهی (مدارس) به مراتب از دیگر انواع تعاونی که در حال حاضر رقم ۲۸۰۳۲ واحد را نشان می‌دهد بیشتر است. سیاری از این گونه تعاونی‌ها در ایالت «مدارس» و یا در مدارس مذهبی قرار گرفته‌اند.

## \* ژاپن

رشد تعاونی‌های دانشگاهی در ژاپن، همزمان با گسترش تعاونی‌های مقطع دبیرستان صورت گرفت. زمانی که دانشگاه توکیو از تبدیل دبیرستان به صورت دانشگاه وجود آمد، اولین تعاونی دانشگاهی نیز در آن طی سال ۱۹۴۶ تشکیل گردید. برخلاف تعاونی‌های دانشگاهی در بسیاری دیگر از کشورها، که تحت حمایت جامعه به کار و فعالیت مشغول بودند، تعاونی‌های دانشگاهی ژاپن متاثر از محیط متحول اقتصادی، ادامه حیات دارند. بنابراین آنها خود را با مباحثت در ارتباط با تولید در (شعارهای) جامعه معاصر خویش منطبق نمودند. (به عنوان مثال شعار ۱۹۴۶ «دانشجو بودن ابتدائاً مستلزم تغذیه سالم است و شعار ۱۹۵۰ «به سوی صلح و یک زندگی بهتر» بود).

در راستای تقویت تعاونی‌های ضعیف و کوچک اولیه، «اتحادیه شرکت‌های تعاونی دانشگاهی ژاپن»<sup>(۲)</sup> (NFTICA) در سال



۱۹۵۵ تأسیس گردید. حصول اطمینان از نیل به یک زندگی بهتر برای دانشجویان ژاپنی در همه ابعاد و برنامه‌های استراتژیک، یکی از اهداف عمده تعاونی‌های دانشگاهی محسوب می‌شود. در این کشور، به رسمیت به عنوان مجموعه‌ای از نیازمندی‌های اقتصادی، اجتماعی، فرهنگی و معنوی اعضاد تعاونی‌ها نگریسته می‌شود.

اتحادیه تعاونی‌های دانشگاهی ژاپن با عضویت ۲۰۲ تعاونی تا سال ۱۹۹۶ که از بین آنها تعداد ۱۹۲ تعاونی دانشگاهی عمده، ۹ شرکت تعاونی تجاری بازارگانی و ۲ تعاونی «بیش دانشگاهی»<sup>(۲)</sup> وجود دارد، گسترش یافته است. شبکه تعاونی‌های دانشگاهی ژاپن، با عضویت ۱/۲۲ میلیون نفر دانشجو، به یکی از قوی‌ترین نهضتهای تعاونی دانشگاهی در جهان مبدل گردیده است و خدمات متنوع این سیستم، که به منظور رفع نیازمندی‌های دانشجویان دانشگاهها ارائه می‌شود عبارتند از:

- تأمین کالاهای مصرفی روزانه،
- همیاری و ارائه کمکهای لازم در حین سفر،
- اختصاص اعتبار، بیمه، هدایت و راهنمایی شغلی، آموزش زبان و غیره.

سیستم تعاونی‌های دانشگاهی ژاپن، با هدف تأثیرگذاری مستقابل اجتماعی اقتصادی، انسجام و تکمیل فعالیتهای خدمات رسانی را در پرتو همکاری و همبستگی با دیگر سازمانها و تعاونی‌های جامعه، در سر می‌پیرواند. سیمای ترسیم شده از این تصمیم برای قرن بیست و یکم، گسترده وسیع‌تری از ایندیجیتال جامعه را در بر می‌گیرد.

تعاون (همکاری) بین المللی در چارچوب سیستم تعاونی‌های دانشگاهی ژاپن، برنامه‌ای است مستحکم و با ثبات. ارائه کمکهای فنی به تعاونی‌های دانشگاهی نوظهور در منطقه و تبیین الگوهای خدمت رسانی، صرفاً از طریق اتحادیه تعاونی‌های دانشگاهی صورت می‌گیرد. ژاپن به جزو تعاونی‌های اعتبار معلمین و استادان، قادر سیستم تعاونی آموزشگاهی دیگری از این نوع (اعتبار) می‌باشد.

## \* گزره

مفهوم تعاونی در بین جوانان کره جنوبی متأثر از اصول نهضت «ساموئل» و در اوائل سال ۱۹۳۷ با تأسیس باشگاههای جوانان رواج یافت. بعدها، گروههای متشکل در باشگاههای موسوم به <sup>H</sup>-۴ پس از پیش سر گذاشتند یک کاهش تدریجی، در سال ۱۹۸۱ با ۲۲۱۰ عضو، به نقطه اوج فعالیتهای تعاونی دست یافت و در خلال سالهای بعد، کالج کشاورزی به منظور رفع نیازمندی‌های مصرفی دانشجویان خویش یک تعاونی مصرف را پایه گذاری کرد. این تعاونی دانشجویی، مدیریت، یک فروشگاه مصرف در محوطه کالج را بر عهده دارد. در صدی از مازاد در آمد این فروشگاه به مصرف تأمین خدمات رفاهی دانشجویان می‌رسد. شایان توجه است عملیات داد و ستد در این فروشگاه علاوه بر فعالیتهای تجاری در سایر تعاونی‌ها، همزمان با افزایش تمايل به تأسیس تعاونی‌های مصرف در کره و علی رغم نبود قانون تعاونی‌های مصرف، اولین تعاونی دانشگاهی را در سال ۱۹۸۸ تشکیل داد. گسترش تعاونی‌های دانشگاهی در کره، عمدتاً با توسعه «اتحادیه تعاونی‌های مصرف کره» گره خورده است. اتحادیه مذکور «KCCF» در سال ۱۹۸۹ و با هدف خدمت رسانی زنجیره‌ای به «نهضت تعاونی‌های مصرف شهری» و در نقش یک واسطه برای توسعه تعاونی‌های دانشگاهی، «کمیته گسترش تعاونی‌های دانشگاهی»<sup>(۵)</sup> را تیز ایجاد نمود. تعاونی‌های دانشگاهی هفت کانه، هم اکنون به تأمین نیازمندی‌های دانشجویان از قبیل فروش کتاب، خدمات رفاهی و مسافرتی و دیگر احتياجات تحصیلی می‌پردازند. همچنین ظرف یک مدت کوتاه در ساله، نهضت تعاونی‌های مصرف دانشگاهی در کره، به رشد کیفی و کمی خود ادامه داده است. شبکه تعاونی‌های دانشگاهی، علاوه بر خریدهای مشترک و تولید انبوه کالاهای مشترک در زمینه فعالیتهای زیست محیطی نیز تلاشهای مضاعفی داشته است. مجموع سرمایه در گروش تعاونی‌های دانشگاهی

در طول سالهای ۹۲ لغایت ۹۶ به دو برابر یعنی رقمی معادل ۱/۱۸ میلیون دلار آمریکا افزایش یافته است.

نهضت تعاونی‌های دانشگاهی در کره، به دلیل حمایتهای کم دولت و نیز فقدان بستر قانونی مناسب، از رشد و بالانسکی فرزاندۀ‌ای برخوردار بوده است.

## \* مالزی

نهضت تعاون مالزی، پس از پیش سر گذاشتند، یک دوران فطرت که از سال ۱۹۰۷ شروع و به درازا کشیده بود، سرانجام در سال ۱۹۲۲، به صبح روشنایی پیشرفت و تکامل دست یافت. عمدتۀ‌ترین هدف تعاونی‌های آموزشگاهی، تلقین و نهادینه کردن عادات و رفتار صرفه جویی و میل به پس انداز در بین دانشآموزان دستانی و دبیرستانی بود. اولین آمار و اطلاعات تعاونی‌های آموزشگاهی در سال ۱۹۷۷ تعداد ۲۰۴ تعاونی آموزشگاهی با عضویت ۶۷۰ نفر را نشان می‌دهد. اتحادیه ملی تعاونی‌های مالزی<sup>(۶)</sup> (ANGKASA) علاوه بر ایفای نقش ابزاری در تشکیل اتحادیه ملی برای تعاونی‌های آموزشگاهی در سال ۱۹۷۷، در توسعه و ترویج تعاونی‌های آموزشگاهی نیز اثری تعیین کننده داشته است. اتحادیه موسوم به ANGAKASA هم‌زمان با برنامه ریزی و انجام برنامه‌های ترویج و توسعه تعاونی‌های آموزشگاهی، آموزش معلمین جهت تشکیل و سازماندهی تعاونی‌ها در بین دانشآموزان را نیز محقق کردانید و این در حالی بوده است که «آموزش تعاون» به عنوان هدفی عمدۀ در طول دوره تحصیلات، مدد نظر مستولین بخش تعاونی در این کشور بود. نهضت تعاونی‌های آموزشگاهی نوین، فعالیتهای متتنوع خویش را از عملیات عادی مربوط به کتابفروشی‌ها و بوفه‌های آموزشگاهی، به دلیل نیازمندی‌ها و نیز تجهیز مدارس، تغییر داد. تعاونی‌های مذکور، در کنار تأمین لباسهای متعدد الشکل مدرسه‌ای، در زمینه‌های حمل و نقل و مزرعه داری (کشاورزی) نیز به اقدامات جسارت‌آمیزی دست زیاند. تعاونی‌های آموزشگاهی در مالزی، هم اکنون به عنوان

«سیستم تعاونی‌های چند منظوره» ادامه فعالیت می‌دهند.

تعداد تعاونی‌های آموزشگاهی، هم اکنون به رقم ۵۰۰ واحد افزایش یافته است که در مجموع حدود ۲۰۰۰۰ نفر عضو را پوشش می‌دهند. اما تشکیل ۸۰۰ واحد تعاونی آموزشگاهی را میتوان هدف بخش تعاونی در این کشور قلمداد کرد. اتحادیه تعاونی‌های آموزشگاهی مالزی (KNC) سازمانی بی‌نظیر است که در سال ۱۹۷۵ و با اهداف ذیل تأسیس گردیده است:

- \* جمع آوری سرمایه‌های موجود در صندوق‌های تعاونی‌های آموزشگاهی و تکه‌داری آنها در یک «صندوق مرکزی» علاوه بر سرمایه گذاری در چنین صندوق‌هایی،
- \* تأمین تسهیلات اعتباری مورد نیاز تعاونی‌های آموزشگاهی،
- \* تأمین و ذخیره نیازمندی‌های آموزشگاه همراه با تجهیز تعاونی‌های آموزشگاهی،
- \* تشریح و ترویج فعالیتهای تعاونی،

KNC در کنار تعاونی‌های آموزشگاهی، نیازمندی‌ها و ذخایر مورد نیاز را از مراکز عمده فروشی تهیه و آنها را در اختیار تعاونی‌های عضو قرار می‌دهند. از دیگر خدمات این گونه تعاونی‌ها تأمین مواد و ملزمومات آموزشی را می‌توان نام برد. همچنین تهیه و تولید، لباسهای متحد الشکل (بیونیفورم) آموزشگاهی با همانگی و همکاری تولیدکنندگان، یکی دیگر از خدمات موردنظر تعاونی‌های آموزشگاهی است.

KNC همچنین در زمینه تولید تجهیزات آموزشگاهی، تأسیس بانک و ایجاد فرستهای شغلی برای فارغ التحصیلان از آموزشگاهها، طرحهای جاه طلبانه‌ای را در دستور کار خود قرار دارد.

در ارتباط با عضویت در تعاونی‌های آموزشگاهی، اختلاف نظرهایی وجود دارد. دانشآموزان سابق و فعلی، معلمین و مستخدمین کنونی و گذشته، مدارس و اجد شرایط لازم جهت عضویت می‌باشند. در ابتدا تعاونی‌های آموزشگاهی صرفاً پذیرای عضویت معلمین و دانشآموزان



دست، بناهایی که در قالب باشگاه‌های پس انداز فعالیت می‌کردند، تشکیل گردیدند. بعد از تعاونی‌های آموزشگاهی فعالیت خود را بیشتر بر مبنای الگوهای مؤسسات آموزشی تنظیم نمودند. آنها در قالب تعاونی‌های چند منظوره به ارائه خدمات مصرفی ویژه داشت آموzan از قبیل فروش لوازم التحریر، بوفر، آزمایشگاه به کار آمده می‌دادند. برخی از این تعاونی‌ها، نسبت به استخدام افرادی از بیرون هم اقدام می‌نمایند. این تعاونی‌ها همچنین از یک سیستم تکمیلی جهت جذب داشت آموzan و دانشجویان جدید سود می‌برند. آنها در واقع در ارتباط با تشکیل گردنهای ماهانه، با هر بران، دانشجویان تشویق شده و دعوت کنندگان این گونه ملاقاتها و نیز تعاونی‌هایی که اعضاء کمیته‌ها را انتخاب می‌نمایند، هستند اما بسیاری از آنها به دلیل عضویت فردی از حق اعمال رأی محرومند.

اولین تعاونی دانشگاهی در فیلیپین در سال ۱۹۱۶ و در کالج کشاورزی دانشگاه

۱۰۰۰ نفر فراتر نمی‌رود و کل سرمایه در گردش در این تعاونی‌ها هم حدود ۸/۶ میلیون واحد پول<sup>(۸)</sup> مالزی می‌باشد. معملاً، تعاونی‌های آموزشگاهی (دانشگاهی) در مالزی از امکانات بالقوه وسیعی جهت گسترش و پیشرفت برخوردار هستند.

#### \* فیلیپین

سیستم تعاونی‌های آموزشگاهی در فیلیپین، از سایه چندانی برخوردار نمی‌باشد. تعداد تعاونی‌های آموزشگاهی که اولین دهه ۷۰ میلادی و توسط «خواهران آگوستینی» شروع به کار نمودند، هم اکنون به ۵۰۰ واحد می‌رسد. این تعاونی‌های آموزشگاهی به عنوان طرح آزمایشی آموزش شغلی تعاون در مدارس در حقیقت فعالیت مکملی برای طرح «راهنما» در سال ۱۹۷۳، بود. این طرح آزمایشی تمام پایه‌ها را از سطح ابتدایی تا دانشگاهی در بر من گرفت.

به عنوان بخشی از فعالیت تعاونی‌ها یک سال قبل از تشکیل تعاونی‌هایی از این

بودند. آنها با پرداخت حق عضویت و قبول تعهدات ناشی از مشارکت در پس انداز شرکت بر مبنای پرداخت ماهانه، عملأ به عضو شرکت تعاونی مبدل می‌شوند. در این قبیل تعاونی‌ها فروش نسیه مجاز نیست.

\* «آن گاسا»، ایده‌های بزرگی را برای ارتقاء تعاونی‌های آموزشگاهی در سوئیز پروراند

- ایجاد همبستگی در بین دانشجویانی که با پیشینه‌های خانوادگی متفاوتی گرد هم جمع شده‌اند.

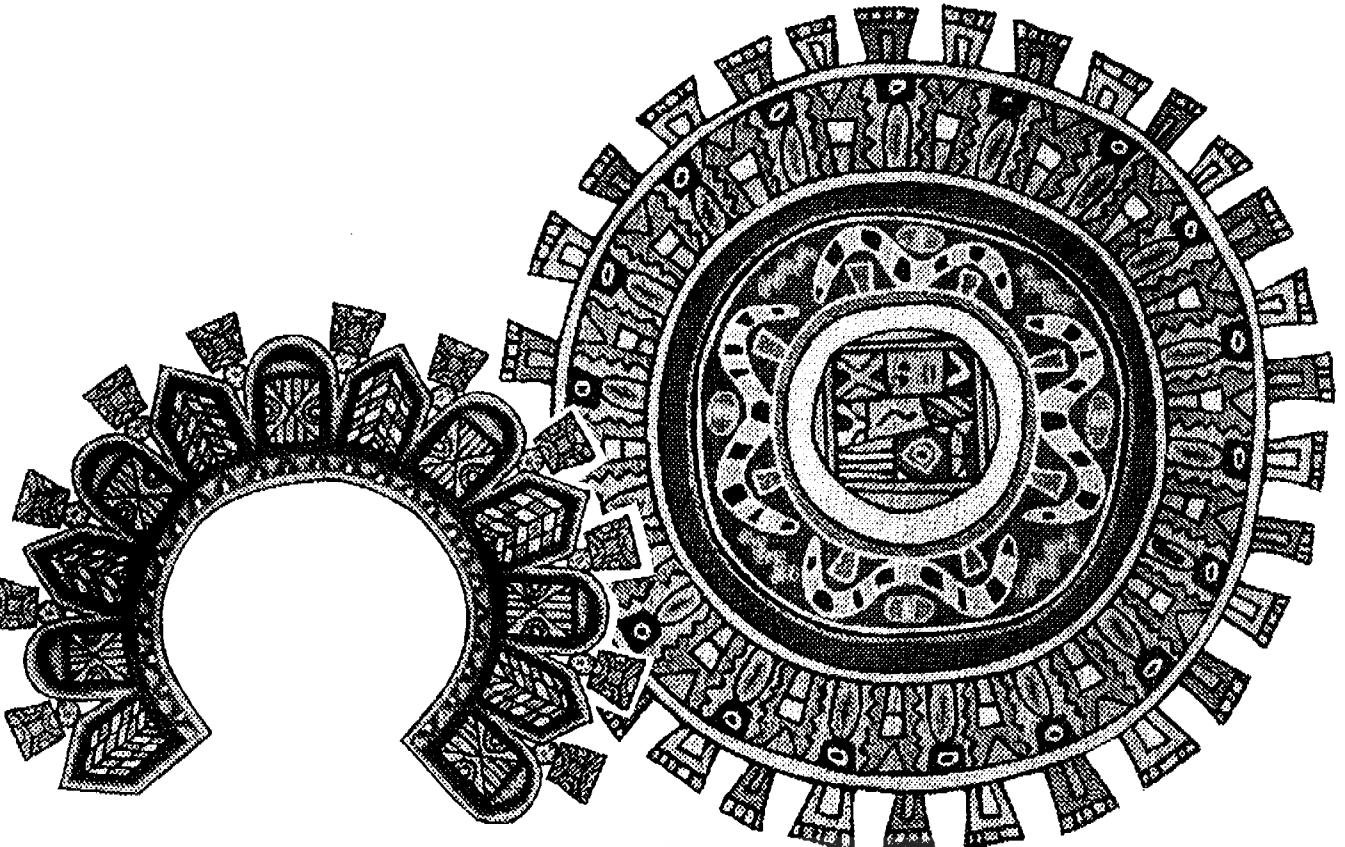
- گسترش آموزش تعاونی از طریق عملکردهای مبتنی بر اصول واقعی تعاون.

- تشویق دانشجویان به تمرین روبه «صرفه جویی و پس انداز» در کنار «عادت به سرمایه گذاری» به منظور کمک به والدین در تأمین هزینه‌های تحصیلی فرزندان آنها. تعاونی‌های آموزشگاهی در مالزی برای دستیابی به دو هدف عمده تأسیس گردیده‌اند:

نخست تربیت شهروندان آینده جهت تجربه عملی دموکراسی و دیگری تبلیغ به تجارتی اقتصادی. زمان آغاز به کار اولین تعاونی دانشگاهی در مالزی، به سال ۱۹۶۸ بر می‌گردد هنگامی که به عنوان یک «كتابفروشی تعاونی» در یکی از دانشگاهها تأسیس شد. این تعاونی عضویت مختلطی از دانشجویان، استادان و کارکنان دانشگاه را در اساسنامه خود پذیرفته بود.

در حال حاضر، هشت تعاونی دانشگاهی وابسته به «اتحادیه ملی تعاونی‌های دانشگاهی GAKUB»<sup>(۹)</sup> که در سال ۱۹۸۸ تأسیس و آغاز به کار نموده‌اند، به فعالیت مشغولند. «GAKUB» علاوه بر تأمین کالاهای مصرفی اعضاء، خدمات مشاوره‌ای مورد نیاز مدیریت تعاونی‌های تحت پوشش را هم ارائه می‌نماید. «GAKUB» همچنین در زمینه خدمات مسافرتی، تأمین لوازم التحریر، تغذیه و تسهیل اعتبارات مالی مورد نیاز، فعالیتهای مستمری را انجام می‌دهد.

اما، باید توجه داشت که مجموع عضویت در تعاونی‌های آموزشگاهی در مالزی از



# صنایع دستی و کارکرد آن در جامعه

• غلامرضا خوشفر  
«به بهانه بیستم خرداد روز جهانی صنایع دستی» عضو هیأت علمی دانشگاه مازندران

## چکیده

امروز صنایع دستی به عنوان یکی از اقلام صادرات غیر نفتی جایگاه رفیعی در میان تولیدات صنعتی کشور پیدا کرده است. علاوه بر این نقش صنایع دستی در ایجاد اشتغال، افزایش تولید ناخالص ملی و حفظ هویت فرهنگی اهمیت این دسته از فعالیتهای مکمل اقتصادی را روز بروز افزایش داده است. این صنایع در صورت توجه شایسته‌می توانند نقش فعالی در توسعه اقتصادی و اجتماعی کشورهای در حال توسعه ایفاء نمایند.

مقاله حاضر ضمن بررسی تعاریف و مفاهیم مربوط به صنایع دستی و انواع آن در ایران، در صدد تبیین کارکردهای مختلف اجتماعی، اقتصادی و فرهنگی آن در جامعه می‌باشد. بر این اساس مشخص شده است که در شرایط فعلی، تولیدات نقیص هنر دستی، می‌تواند موقعیت مناسبی را از نظر ایجاد اشتغال و درآمد، جلوگیری از مهاجرت بیرونیه روستایی، افزایش تولید ناخالص ملی و حفظ هویت و میراث فرهنگی در جامعه ایجاد نماید.

بنابراین کوشش در جهت حفظ و بقای این میراث فرهنگی و هنری، برای همگان الزامی است، زیرا محو و نابودی یا حتی تضعیف صنایع دستی کارکردهای ارزشمند آنها را به وادی فراموشی و نیستی می‌سپارد.

## مقدمه

آنچه آدمی در گذار از تاریخ زندگی خویش آفریده، یادبودهایی است که در فاصله بین تولد و مرگ به مدد قدرت اندیشه خود که تجلی آفریدگاری خداوند است، برپا داشته است.

و در هم شکستن مواد و جستجو در ساختمان پنهان آنها و بالاخره تسليط بر طبیعت برداشت. آنچه که دست در خدمت ذهن می‌توانست انجام دهد، این بود که طلسنم بی‌شكلی ماده را بشکند چرا که هر ماده بی‌شكلی دارای مقاومتی است و این مقاومتها تنها به نیروی تخیل انسان و به قوت دستهای او در هم می‌شکند. دوران این

تحول بسیار طولانی بوده است. انسان به تدریج با استفاده از این مهارتها، پیچیده‌تر، عمیق‌تر، ظریفتر، و بدیع‌تر به گذشته خود نگریسته و در پیوستگی تاریخ، لحظات گذرا زندگی خویش را به نمایش گذاشت، ماهیت تفکر، ارزشها، اعتقادات و احساسات مردم زمانه خود را آشکار ساخته و از ظلمت و تباہی‌ها و یا تلاش و بسی قراری‌های دوران خود

توجه به میراث‌های قوی آنان ساخته می‌شود».

در تازه‌ترین تعریف «صنایع دستی» به بخشی از هنر و صنعت گفته می‌شود که با بهره‌گیری از مواد اولیه یومی و انجام کار اساسی به کمک دست و افزار دستی در مراحل مختلف تولید، منجر به ساخت محصولاتی شود که هر واحد از این محصولات به شکلی، ذوق هنری و خلاقیت فکری سازنده آن را به نمایش بگذارد، به طوری که این ویژگی وجه تمایز اصلی این نوع محصولات از محصولات مشابه ماشین ساخت و کارخانه می‌باشد».

### تاریخچه صنایع دستی در ایران:

فعالیتهای کشاورزی و دامداری در ایران از گذشته‌های دور تا امروز، هم‌بخشی از مواد اولیه مورد نیاز تولید صنایع دستی کشور را مهیا ساخته و هم افرادی را که به این نوع فعالیتها اشتغال دارند، و به علت طبیعت کارشان، فصل یافصوالی از سال را بیکار می‌ماند و ضرورتاً نیاز به فعالیت در رشته‌های دیگر تولیدی دارند. به کاری مفید مشغول داشته است.

علاوه بر این، استعداد و روحیه خلاق و قدرت ابتکار ایرانیان و علاقه آنان به هنر و تولید آثار هنری و ذوقی موجب گردیده است که کشور مالز گذشته‌های بسیار دور تا زمان حال همواره در تولید محصولات صنایع دستی موقعیت ویژه و ممتاز و نیز شهرتی جهانی داشته باشد.

نگرشی به حرفیات باستان‌شناسی و آثار با ارزش بدست آمده از «سیلک»، «حسنلو»، «تبه حصار»، «شوش»، «چراغعلی تپه» و... مؤید قدمت، سابقه طولانی و غنای صنایع دستی ایران طی قرون و اعصار متداول است.

با بررسی دقیق آثار مکشفونه و با توجه به نظر محققان و پژوهشگران و هنرمندان انسان مشخص گردیده که زادگاه صنایع و هنرهایی نظیر قالی بافی، فلزکاری و سفال و سرامیک سازی، ایران بوده است. افزون بر آن، صنعتگران هنرمند کشور، طی سده‌ها و هزاره‌های پیش از میلاد تاکنون،

سبک به نبروی انسانی کمتر و تجهیزات و وسایل محدودتری نیاز دارد و محتاج سرمایه‌گذاری زیاد نیست. در این رشته از صنعت، بخشی از کار تولید توسط ماشین و قسمتی دیگر توسط نبروی بدنه کارگران انجام می‌شود. وظایفی نظیر بلوك زنی، تراشکاری، پیچ و مهره‌سازی، پلاستیک سازی، عینک سازی و... را در بر می‌گیرد.

۳- صنایع دستی (*Handicraft industries*): از نظر لغوی، اصطلاح صنایع دستی، دارای مفهوم واحد و ثابتی نیست و تاکنون تعاریف متعددی از آن ارائه شده است.

در دایرة المعارف بربیتالیکا، ضمن تعریف معنای واژه صنایع دستی آمده است که «صنایع دستی به آن گروه از صنایع گفته می‌شود که مهارت، ذوق و بینش انسان در تولید آن نقش اساسی دارد». در فرهنگ دهذا نیز صنایع دستی عبارت است از «آنچه با دست ساخته می‌شود، از پارچه و قالی و ساخته‌های فلزی و غیره - مقابله صنایع ماشینی». در گزارش مدیریت

طرح و برنامه سازمان صنایع دستی ایران نیز این تعریف از صنایع دستی آمده است که «صنایع دستی به آن رشته از صنایع اطلاق می‌شود که تمام یا قسمتی از مراحل ساخت فراورده‌های آن با دست انجام گرفته و در چهارچوب فرهنگ و بینشهای فلسفی و ذوق و هنر انسان‌های هر منطقه با

سخن گفته است و این تعبه قدمتی به درازای تاریخ زیست انسان دارد.

در بین جوامع دنیا، ایران جزو محدود کشورهایی است که از دیرباز در زمینه تولید مصنوعات دستی، سرآمد و صاحب شهرت بوده و تا قبل از پیدایش و حاکمیت ماشین بر سیستم اقتصادی، پیوسته از این هنر صنعت چون عاملی مهم و اساسی در پیکره اقتصادی کشور بهره‌مند بوده است.

### تعریف صنایع دستی:

به طور کلی، صنایع ب، چهار دسته سنگین، سبک، کوچک و دستی تقسیم می‌شود که هر یک دارای خصوصیات منحصر به خود هستند. برای شناخت بیشتر صنایع دستی و اهمیت آن می‌بایست بدوا تعاریف رشته‌های مختلف صنعت مورد بررسی قرار گیرد تا با توزیع آنها از صنایع دستی، از وجود برخی ابهامات احتمالی جلوگیری شود و فضای این صنعت روشن گردد.

۱- صنایع سنگین، (*Heavy industries*): صنایع سنگین که زمینه‌ساز توسعه اقتصادی کشور است و از آن به عنوان صنایع مادر یا صنایع کلیدی نیز یاد می‌شود نیازمند سرمایه‌گذاری بسیار زیاد، ماشین آلات و تجهیزات عمده و نیروی انسانی برخوردار از تخصص‌های فنی بالا می‌باشد، نظیر صنایع نفت، پتروشیمی، مس، ذوب آهن و...

۲- صنایع سبک، (*Light industries*): صنایع سبک که در مقایسه با صنایع سنگین نیازمند تجهیزات و به همان نسبت سرمایه کمتر و نیروی انسانی یا تخصص‌های نسبتاً پایین‌تر است، در واقع حد فاصل صنایع سنگین و صنایع کوچک محسوب می‌شود و لازمه استقرار آن بهره‌گیری از ماشین آلات خودکار و نیمه خودکار بوده و بیشتر صنایع نساجی، چرم و پوست، مواد غذایی، وسایل الکترونیکی و... را تحت یوشش قرار می‌دهد.

۳- صنایع کوچک (*Small scale industries*): صنایع کوچک که عمدهاً حالت کارگاهی دارد و علاوه بر شهرها قابل استقرار در روستاهای نیز می‌باشد در مقایسه با صنایع



- سپلیس<sup>۱</sup> را زیر پوشش قرار داده و خود شامل شعبانی نظیر نقاشی روی شیشه و تراش شیشه می‌شود.
- ۹- پای پوش‌های سنتی: مصنوعاتی که به مصرف پای پوش رسیده و به نسبت نیاز با سنت تولید و استفاده از آنها در مناطق مختلف کشور رواج دارد جزو پای پوش‌های سنتی محسوب می‌شود. مانند: گیوه، چاروچ و...
- ۱۰- چرم و پوست: تمام مصنوعاتی که برای تهیه آنها از چرم و پوست بعنوان مواد اولیه استفاده به عمل می‌آید جزو گروه چرم و پوست هستند. نظیر: پوستین، نقاشی روی چرم، زین اسب و...
- ۱۱- قلمزنی و فلزکاری: کلیه مصنوعاتی که مواد اولیه آنها را نقره، طلا، مس، برنج و آبیارهای انواع فلزات کم بها تشکیل داده و بر روی آنها نقوشی برجسته یا فرو رفته ایجاد گردیده است در گروه قلمزنی و حاکی روی فلزات جای دارد. چاقو سازی و ساخت قیچی و قندشکن نیز جزو همین گروه است.
- ۱۲- زینت آلات محلی: این گروه که گاهی عنوان جواهرات بدلت نیز به آن داده می‌شود معمولاً مصنوعاتی را که ترکیبی از سنتگها و فلزات کم بهاست و دارای ارزش‌های هنری زیاد می‌باشد در بر می‌گیرد. مانند انواع گوشواره، گردان بند، دست بند، خلخال، النگو و...
- ۱۳- سنتکارشی: مصنوعاتی که مواد اولیه اصلی آنها را انواع سنتگاهای ارزان قیمت نظیر مرمر، سنگ سین، سنگ سیاه و... تشکیل می‌دهد معمولاً در ریف سنتکارش جای می‌گیرند. مانند: انواع مجسمه‌های سنتگی زیستی، قاب عکر سرویسهای رومیزی، شکلات خوری.
- ۱۴- عروسک سازی و تهیه لباسهای محلی: ساخت عروسکهای پنبه‌ای، کانوایی و مومی بالباسهایی که نشان دهنده شکل و طرح پوششک مردم مناطق مختلف کشور است و نیز طراحی و دوخت لباسهای محلی بازارهای متدال و قابل استفاده، در ریف عروسک سازی و تهیه لباسهای محلی جای می‌گیرد.
- ۱۵- صنایع چوبی: رشتۀ‌هایی نظیر

جای داد بدون توجه به این گروه بندی.

۱- بافت‌های داری: محسولاتی که با کمک دارهای افقی یا عمودی بافت می‌شوند اکثراً جزو بافت‌های داری محسوب می‌شوند. مثل قالی، گلیم، چنته، رویه پشتی و بعضی از انواع زیلو.

۲- دستبافی (نساجی سنتی): فرآوردهایی که با کمک دستگاههای بافتگی دو وردي، چهار وردي، ۵اکاره، تک فاز و نظایر آنها تولید می‌گردد، معمولاً در ریف دستبافی به حساب می‌آید مثل: جاجیم، زیلو، کیسه حمام، انواع پارچه‌های نخی، پشمی و پنبه‌ای.

۳- بافت‌نی: انواع مصنوعاتی که با کمک میل و قلاب و نظیر آن تولید می‌شوند و یافته‌ها بحساب می‌آید. مانند: انواع دستکش، جوراب، کلاه، شال گردن، لباس، روسری و...

۴- روکاری (رودوزی): کلیه مصنوعاتی که بر اثر دوختن نقش سنتی بر روی پارچه‌های ساده بوجود می‌آید در گروه رودوزی‌ها جای دارد. مثل: سوزندوزی، قلابدوزی، ملیله‌دوزی، گلابتون دوزی، نقده دوزی، بخارا دوزی و...

۵- چاپ‌های سنتی: کلیه فرآورده‌هایی که بوسیله قلم مو، قالب و شابلون، رنگ‌آمیزی شده و پذیرای نقش می‌شود جزو چاپ‌های سنتی بحساب می‌آیند. مانند: چاپ قلمکار، چاپ باتیک.

۶- نمد مالی: انواع مصنوعاتی که بر اثر متراکم کردن پشم و کرک از طریق مالیدن تهیه می‌شوند جزو گروه نمد مالی هستند. مانند: کلاه نمدی، پالتولی نمدی (کینک)، نمد زیراندان، نما پادری و...

۷- سفالگری و سرامیک سازی: محسولاتی که با خاک رس به کمک چرخ سفالگری تولید و با حرارت پخته می‌شوند اعم از اینکه دارای لعاب یا بدون لعاب باشندبخشی از گروه سفالگری و سرامیک سازی بحساب می‌آیند. مانند انواع پارچ و لیوان، ظروف غذاخوری، گلدان، کوزه، قلک و...

۸- شیشه‌گری: این گروه فقط محسولات تولید شده توسط مواد معدنی نظیر کواتز و

همواره سهم شایسته‌ای در توسعه، تکوین و تعیین انواع صنایع دستی داشته‌اند و با ذوق و هنر خود به آثار هنری ماغنا بخشیده‌اند، به گونه‌ای که آثار ممتاز وارزشده صنعتگران ایرانی در تمامی موزه‌ها و مراکز هنری جهان که به نوعی عرضه کننده تولیدات صنایع دستی می‌باشند، به چشم می‌خورد.

بررسی قضایات پژوهشگران و ایران شناسایی نظیر «پروفسور پوب»، «گیرشمن»، «اشمید»، «هزار رله دالمانی» و... و تحلیلی که آنان از صنایع دستی ایران بدست داده‌اند، می‌تواند مبنی ارزش‌های استثنایی و جایگاه خاص این هنر کاربردی و صنعت اصیل و ارزشده کشورمان در روند اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی جامعه‌ای باشد که همواره نقش اساسی را در تولید محصولات ارزشده صنایع دستی، آن هم با طرحهای اصیل و رنگهای زندگانی و جذاب و گیرا داشته است.

اسلام آوردن ایرانیان در دهه‌های آخر قرن هفتم میلادی، موجب شدت تا مایه‌های هنری و فرهنگی اصیل ایران با ارزش‌های والای اسلامی در هم آمیزد و صنایع دستی ایران با محتوای مردمی و غنی‌تر از گذشتۀ حتی در عرصه معماری و کاشیکاری به رشد و شکوفایی چشمگیری برد.

به هر ترتیب امروزه صنایع دستی ایران علیرغم فراز و نشیبهای فراوان و حتی با توجه به دوران‌های سراسر بی‌مهری و بی‌توجهی که پشت سر نهاده توائسته در زمرة با ارزشترین هنر کاربردی جامعه مطرح باشد و نه تنها از جنبه‌های فرهنگی بلکه از جهات اقتصادی و اجتماعی نیز شایسته احترام شده و در خور توجه به عنایت کافی قرار گیرد. اکثر صاحب‌نظران، ایران را یکی از سه قطب مهم صنایع دستی آسیا و جهان می‌دانند و از نظر تنوع شاید در صدر تمامی کشورها قرار داشته باشد.



می‌اید کار تبدیل پشم و پنبه به دست را شامل می‌شود و خود در بین صنایع دستی ایران تشکیل یک گروه را می‌دهد.

۲۰- سایر: مصنوعاتی نظیر طلاکوبی روی فولاد، فیروزه کوبی، تراش سنتگاهای قیمتی نظیر فیروزه و عقیق، کوهر نشانی و... که قابل گنجاندن در سایر گروه‌ها نبوده و صنایعی منفرد هستند معمولاً در این گروه قرار می‌گیرند.

ویژگیهای صنایع دستی روزتائی: با توجه به تعاریفی که در بالا به آنها اشاره شد، می‌توان ویژگیهایی را برای محصولات دست ساخت به شرح زیر قائل شد:

۱- انجام قسمتی از مراحل اساسی تولید به وسیله دست، ابزار و وسائل دستی، یادآوری می‌شود که برای تولیدهای یک از فرآوردهای صنایع دستی، مراحل متعددی طی می‌شود ولی انجام کلیه این مراحل به وسیله دست و ابزار و وسائل دستی الزامی

در تازه‌ترین تعریف «صنایع دستی به بخشی از هنر و صنعت گفته می‌شود که با بهره‌گیری از مواد اولیه بومی و انجام کار اساسی به کمک دست و افزار دستی در مراحل مختلف تولید، منجر به ساخت محصولاتی شود که هر واحد از این محصولات به شکلی، ذوق هنری و خلاقیت فکری سازنده آن را به نمایش بگذارد، به طوری که این ویژگی وجه تمایز اصلی این نوع محصولات از محصولات مشابه ماشین ساخت و کارخانه می‌باشد».

و تولید آنها توازن با ارزش افزوده زیاد است معمولاً در این گروه قرار می‌گیرند. نظیر مینا، مینیاتور، پایه ماشه، نقاشی روی صدف کنده کاری روی عاج و...

۱۸- محصولات تکمیلی: مصنوعاتی که برای ساخت آنها دو یا چند نوع محصول دست ساز بطور توانمند مورد استفاده قرار گرفته مصنوعات تکمیلی محسوب می‌شوند. مانند کیف‌های دستی که ترکیبی از پارچه و چرم است. یا انواع لباسهایی که با استفاده از پارچه‌های تولیدی چند نقطه از کشور دوخت می‌شود.

۱۹- رسندگی و تابیدن الیاف پشمی و پنبه‌ای: این رشته همانگونه که از نامش بر

نازک کاری چوب، خراطی، معوق کاری، خاتمسازی، منبت کاری، مشبك سازی و... که مواد اولیه مورد مصرف در آنها را مدت‌آج چوب تشکیل می‌دهد در گروه صنایع چوبی قرار می‌گیرند.

۱۶- سبد و حصیر و بامبو: کلیه محصولاتی که در ساخت آنها از الیاف ساقه، شاخه‌های گیاهان استفاده بعمل می‌اید در این گروه جای دارند و عمدتاً عبارتند از: سبد، حصیر، بامبو، مروار، ترکه بافی، چم بافی و...

۱۷- مصنوعات تزئینی: محصولاتی که ضمن برخورداری از طرحهای اصلی و سنتی دارای جنبه‌های هنری و تزئینی بوده

**صنایع دستی در ایران با عمر بسیار کم خود، کارکردهای اجتماعی، فرهنگی و اقتصادی متعددی را دارا می‌باشد. علاوه بر این، تولیدات دستی، جلوه‌ای از هنر، فرهنگ و استعداد این ملت را در خود جای داده و ضمن برخورداری از ارزش اقتصادی، از ارزش معنوی بسیار بالایی برخوردار می‌باشد.**

به خود مشغول داشته است. البته به علت ساختار اقتصادی خاص کشورهای جهان سوم، افزایش مداوم درآمد ملی با توجه به نرخ رشد بالای جمعیت در این کشورها، کاری بسیار دشوار و در برخی موارد شاید ناممکن باشد.

به منظور حفظ تعادل از جهات اقتصادی و اجتماعی، انجام سلسله اقداماتی برای کمک به بالا بردن تولید و افزایش درآمد خانوارها با بهره‌گیری از نیروهای بالقوه در محل ضروری به نظر می‌رسد. از جمله این اقدامات تقویت صنایع دستی است که به علت عدم پیچیدگی فنون تولید و بی‌شیاری به سرمایه‌گذاری عمده وجود زمینه جذب تولیدات آن در داخل و خارج کشور، چشم انداز روشته را ارائه می‌دهد.

#### **چ - صنایع دستی و مسائل جمعیت و مهاجرت**

در روند تولید صنایع دستی، عامل انسانی پیوسته نقش تعیین کننده دارد. این نقش هم به شکل نیروی فکری و ذوقی و هم به صورت نیروی بدنی در ساخت و شکل‌گیری فرآوردهای گوتانگون این رشته نمایان می‌شود. به همین سبب ارزش افزوده شامل بهای نیروی کار مصرف شده در تولید این گونه کالاهای در بسیاری موارد به ۷۰ تا ۸۰ درصد قیمت تمام شده می‌رسد. وجود این ویژگی موجب گردیده تا صنایع دستی همواره به صورت ابزار مؤثری برای ایجاد اشتغال مولده، کاهش انواع بیکاری و همچنین کند شدن جریان مهاجرت از روستا به شهر مورد توجه برنامه ریزان قرار گیرد. از این نظر صنایع دستی و روستائی به عنوان یک عامل بازدارنده در مهاجرتهای غیر اصولی داخلی و به عنوان عامل مؤثری در تأمین کار و درآمد کافی برای ساکنین مناطقی که در مسیر توسعه

نیست. و چنانچه تنها قسمتی از مراحل اساسی تولید به این طریق انجام گیرد. محصول تولید شده با در نظر گرفتن مواردی که در تعریف از آنها یاد شده، صنایع دستی محسوب می‌گردد.

**۲- تأثیر اندیشه خلاق انسان در تولید و شکل بخشیدن به محصولات و امکان ایجاد تنوع و پیاده کردن طرحهای مختلف در مرحله ساخت اینگونه فرآوردها.**

**۳- امکان تأمین قسمت عمده مواد اولیه مصرفی از منابع داخلی.**

**۴- داشتن بار فرهنگی (استفاده از طرحهای اصیل، بومی و سنتی).**

**۵- همانند و شبیه نبودن این نوع فرآوردهای تولیدی.**

ع- بی‌نیازی به سرمایه‌گذاری زیاد برای تولید آنها در مقایسه با صنایع دیگر.

**۷- بالا بودن ارزش افزوده آنها در مقایسه با صنایع دیگر.**

**۸- مکان ایجاد و توسعه آنها در مناطق مختلف (شهری، روستایی و حتی جوامع عشايری).**

#### **نقش صنایع دستی در توسعه:**

حمایت از صنایع دستی و تقویت بنیه تولید صنعتگران و سازندگان فرآوردهای دست‌ساز یکی از طروری است که می‌تواند نقش فعالی در توسعه اقتصادی و رشد ممالک عقب نگاهداشته شده این‌قاناید و عجیب نیست اگر طرف سالهای اخیر توجه بسیاری از کشورها به این امر مهم جلب شده و به موازات استقبال از صنعت متقداد شده‌اند که چنانچه صنایع دستی به عنوان یک عامل مکمل اقتصاد کشور مورد حمایت و بهره‌برداری درست قرار گیرد قادر خواهد بود اثر محسوسی در درآمدها داشته باشد. در این صنایع دستی دارای اثرات مثبت بی‌شماری است که برخی از آنها در قسمت ذیل مطرح می‌گردند:

**الف - صنایع دستی و مشکل بیکاری**  
یکی از قاطع‌ترین و در عین حال منطقی‌ترین دلایلی که برای توجیه جنبه‌های مثبت صنایع دستی می‌توان ارائه داد مربوط به اثرات آن در رفع انواع بیکاری

## ۵- صنایع دستی و هويت فرهنگي



### ● پی نوشت‌ها:

۱- صنایع دستی هنری معمولاً به آن گروه از فرآورده‌های اطلاق می‌شود که دارای جبهه‌های هنری قومی بوده و جنبه‌های مصرفی چندانی ندارند. مانند مینیاتور، طلاکوب، روی فلز.

۲- صنایع دستی «هنری - مصری» معمولاً به آن گروه از فرآورده‌های اطلاق می‌شود که صرسرا برخورداری از ارزش‌های هنری دارای جنبه‌های مصری نیز هستند. نظیر: فالی، گلگیم، جاجیم، انواع روزوزی‌ها، مصنوعات شباهی و... .

۳- صنایع دستی «مصری» معمولاً به آن دسته از مصنوعاتی اطلاق می‌شود که دارای ارزش‌های هنری بسیار تاچیری بوده و درباره موارد نیز فاقد این ارزش‌ها هستند ولی جبهه‌های مصرف‌بافی دارند. مثل: انواع پارچه‌های دستباف، انواع بافته‌ها، نمد، سفال و سرامیک، لباس‌های محلی، بوستن، مصنوعات حصیری و... .

۴- در حال حاضر اکثر شبشه گران از شبشه خرد به تنهایی با همراه با کوارتز و سیلیس استفاده می‌کنند.

تولیدات ناخالص ملی و حفظ هويت و میراث فرهنگی جامعه ایجاد نماید. کوشش در حفظ و بقای این میراث‌های هنری و فرهنگی، برای همکان الزامی است، زیرا محظوظ نایابی داشت تضییع آن، کارکردهای ارزشمندی را به فراموشی می‌سپارد.

### ■ منابع و مأخذ:

- ۱- سازمان صنایع دستی ایران؛ کلیاتی درباره صنایع دستی روسایی ایران، مدیریت طرح و برنامه سازمان صنایع دستی ایران، شهریور ۱۳۶۲، تهران.
- ۲- حاجی پور شوتنزی؛ عبدالحیم «صنایع دستی، در چشم ادار پیشتر فرازینه سمعت و تکریلزی» دستها و نشها، شماره اول، بهار ۱۳۷۱.
- ۳- باوری، حسین «صنایع دستی و امکانات بالقوه آر»، دستها و نشها، شماره اول، بهار ۱۳۷۱.
- ۴- مطبوعی لنگرودی، سید حسن؛ جغرافی اقتصادی در ایران (صنایع)، مشهد، انتشارات جهاد دانشگاهی مشهد، چاپ اول، ۱۳۷۶.

صنایع دستی گزارشگر صنعت و هنر نیاکان و بیانگر هنر و ذوق مردم هر کشور است. تولیدات دستی اغلب بازگو کننده خصوصیات تاریخی، اجتماعی و فرهنگی هر کشور بوده و عامل مهمی در شناساندن فرهنگ و تمدن ملل مختلف محاسب می‌شود و به همین جهت مدتی است که با عرضه و نمایش نمونه‌های صنایع دستی و نمایشگاه‌های بین المللی و بازارهای بین‌المللی در حقیقت علاوه بر بازاریابی و فروش این فرآورده‌ها، از صنایع دستی به عنوان یکی از جاذبه‌های جهانگردی و رونق صنعت توریسم نیز استفاده می‌شود. اگرچه، ورود جهانگردان خارجی نیز خود موجب رونق هرچه بیشتر بازار محصولات دستی می‌گردد.

در کشور ما نیز، به دلیل فراوانی منابع، مواد اولیه ارزان، طولانی بودن پیشینه تولید صنایع دستی، تنوع رشته‌های دست ساز و استقبال کشورهای دیگر از تولیدات صنعتگران، صنایع دستی توانسته عامل مؤثری جهت جذب گروهی از افراد و زمینه ساز اشتغال برای آنها بوده و لائق قسمتی از مرتعایدی و وسیله تأمین معیشت آنها و خانواده‌شان باشد.

### جمع‌بندی و نتیجه‌گیری:

صنایع دستی در ایران با عمر بسیار کهن خود، کارکردهای اجتماعی، فرهنگی و اقتصادی متعددی را دارا می‌باشد. علاوه بر این، تولیدات دستی، جلوه‌های از هنر، فرهنگ و استعداد این ملت را در خود جای داده و ضمن برخورداری از ارزش اقتصادی، از ارزش معنوی بسیار بالایی برخوردار می‌باشد.

در شرایط فعلی، تولیدات نفیس هنر دستی، می‌تواند موقعیت مناسبی را از نظر ایجاد اشتغال و درآمد، جلوگیری از مسهاجرت بی رویه روستایی، افزایش

اتحادیه‌ها است. زیرا اجرای فعالیت‌های آموختشی از وظایف اصلی آنها محسوب می‌شود. در حال حاضر شش اتحادیه در اسرائیل به شیوه فعلی.

بـه علاوه در زمینه آموزش‌های تخصصی با برخی دستگاه‌های اجرایی نظیر جهاد سازندگی، کشاورزی و صنایع کـه برای تأسیس شرکت‌های تعاونی مجوزهای مربوط را صادر می‌کند، هماهنگی هایی به عمل می‌آوریم تا بتوانیم با استفاده از امکانات یکدیگر در بسط آموزش‌های تخصصی مؤثرتر عمل کنیم.

## عملکرد آموزشی تعاون استان بوشهر

علمکرد آموزشی این اداره کل، بیانگر  
برگزاری ۲۱۴ دوره تکدرس شخصی در  
مدت هشت هزار و هفتاد ساعت و برپایی  
۱۸۱ جلسه آموزشی با حضور بیش از  
هزار نفر در طول برنامه دوم توسعه کشور  
است.

تہذیب

دیگر مؤلفه اصلی در فرهنگ سازی موردنظر نظر، مقوله ترویج تعاون در دو بعد یعنی درون بخشی و درون بخشنی است. زیارتی می‌گوید: در بعد ترویج برای جامعه، از رسانه‌های همکاری بهره خواهیم گرفت، اما آن‌چه که خلیلی برای ما مهم است، نوع ترویج درون بخشی یا در واقع تبادل اطلاعات بین هیأت مدیره و اعضاء در تعاضونی‌ها است. در حال حاضر، خلاصه جنبشی بین این دو گروه وجود دارد، به ویژه در تعاضونی‌های بزرگ، مثلاً تعاضونی مرزنشیان ۱۲۰ هزار نفر عضو در بوشهر دارد و با توجه به اعتراضات مطرح شده در مطبوعات، رادیو و تلویزیون و یا در جلساتی که از سوی اداره کل تعاضون بوشهر برگزار شده، نشان می‌دهد که هیأت مدیره کمترین ارتباط را با اعضاء تعاضونی دارد!! تاکنون این ارتباط در تعاضونی‌ها با برگزاری یک مجمع عمومی سالانه محدود بوده که آن هم به صورت مطلوب برگزار نشده است.



تعاون در استان بوشهر

## گسترش تعاون از طریق

## فرهنگ سازی در برنامه سوم توسعه

• گروہ گزارش

مدتی است که دستگاههای اجرایی برای نیل به اهداف کمی و کیفی برنامه توسعه، راهکارهایی را تعیین کرده‌اند. این راهکارها در هر استان تحت تأثیر اوضاع اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی حاکم بر آن استان، رتبه پندتی خاص خود را می‌یابند.

آموزش

برنامه‌های آموزشی در دو بعد عمومی  
تخصصی و از دو طریق به اجرا در  
می‌آیند.

آموزش عمومی مدیران و اعضاء  
تعاونی‌ها به منظور آشنایی آنان با مزایای  
کار تعاونی و بالا بردن بهره وری و  
اموزش‌های تخصصی با هدف ارتقاء کیفیت  
تولید کالا و عرضه خدمات در تعاونی‌ها.

مدیر کل تعاون استان بوشهر درباره طرق اجرای این آموزشها مسیگوید: برای آموزش دو طریق را پیش گرفته ایم، اول اداره کل تعاون، به روای معمول بر اساس تقویم آموزشی سالانه مصوب، کلاس های را برگزار می کند و ثانیاً استفاده از

مدتی است که دستگاههای اجرایی برای  
ذلیل به اهداف کمی و کیفی برنامه توسعه،  
راهکارهایی را تعیین کرده‌اند. این راهکارها  
در هر استان تحت تأثیر اوضاع اقتصادی،  
اجتماعی و فرهنگی حاکم بر آن استان، رتبه  
بندی خاص خود را می‌یابند.  
در استان سوشهر، بخش تعاون در  
راستای اجرای برنامه سوم توسعه،  
گسترش و تعمیق امر امورش و ترویج را  
در اولویت اول قرار می‌دهد تا با تقویت  
روحیه همکاری جمعی بتواند در انتهای  
برنامه سوم توسعه، ایجاد ۱۶ هزار فرصت  
شغلی را در قالب بیش از ۷۰۰ مشکل تعاونی  
در عملکرد خود ثبت کند.

احمد زیارتی که هفت ماه قبل به عنوان مدیر کل تعاون استان بوشهر کار خود را آغاز کرد می‌گوید: هدف مادر بخشش تعاون این است که روحیه کار جمیع را به منظور تجمیع فکرها و سرمایه‌ها ایجاد و تقویت کنیم. اگر این روحیه ایجاد نشود، هر تعداد تعاونی هم که تشکیل دهیم مهم نیست، چون وقتی در کار هر کدام از آنها

تشکیل می‌دهند. نرخ بیکاری استان بوشهر در سال گذشته به حدود ۱۷/۲ درصد رسیده است و برای تعديل آن و توسعه استان سه محور عمدۀ نفت و گاز، شیلات و نخلات از سوی مستولان استان انتخاب شده است.

به گفته مدیر کل تعاون استان بوشهر، فعالیت در بخش نفت و گاز به دلیل سرمایه بر بودن، فعلًا دولتی است اما با شروع بهره برداری از زیر بخش‌های آن در اموری چون: سیلندر پر کنی یا ایجاد شبکه‌های توزیع گاز، تعاونی‌ها نیز می‌توانند در این زمینه فعال شوند. بنابراین آن چه در سال‌های نخستین برنامه برای بخش تعاون اولویت دارد گسترش و توسعه تعاونی‌ها در بخش نخلات و شیلات می‌باشد.

### نخلات

حدود شش میلیون اصله نخل در سطحی به وسعت ۲۱ هزار و ۲۰ هکتار در استان بوشهر کشت شده است. در سال

کنندگان (نفر)	تعداد شرکت	تعداد جلسات	جلسات آموزشی		دوره‌های تک درس		شرح سال
			مدت (ساعت)	تعداد شرکت	مدت (ساعت)	تعداد دوره	
-	-	-	۴۲۷	۵۹۵	۲۲	۱۳۷۴	
۲۴۹	۱۰۳	۱۴	۶۸۶	۱۱۰۶	۳۶	۱۳۷۵	
۸۹۵	۷۹	۱۹	۷۳۲	۱۷۳۴	۲۰	۱۳۷۶	
۲۷۹۳	۱۷۰	۳۹	۷۲۸	۲۳۱۲	۴۷	۱۳۷۷	
۵۰۰۱	۲۰۰	۱۰۹	۹۰۷	۲۹۰۶	۶۹	۱۳۷۸	
۱۰۴۸۸	۶۰۷	۱۸۱	۳۵۳۱	۸۷۰۳	۴۱۲	جمع	

آمار سمینار و گردهمایی‌های برگزار شده از سوی اداره کل تعاون بوشهر در طول برنامه دوم توسعه

کنندگان (نفر)	تعداد شرکت	مدت برگزاری (ساعت)	تعداد	مدت	شرح سال
-	-	-	-	-	۱۳۷۷
۳۹	۴۰	۲	۱۳۷۵		
۴۷۹	۷۱	۱۱	۱۳۷۶		
۶۴۶	۸۴	۱۶	۱۳۷۷		
۲۱۲۹	۸۵	۱۵	۱۳۷۸		
۲۲۱۲	۲۸۰	۲۲	جمع		

### مقایسه شاخصهای کمی بخش تعاون در ابتداء و انتهای برنامه دوم توسعه

شاخص	در ابتدای برنامه	در انتهای برنامه	در صد رشد
تعداد تعاونی ( واحد ) (نفر)	۲۶۴	۸۴۷	۸۲۵
اعضای (نفر)	۱۷۰۸۴۲	۱۸۶۰۳۲	۹/۲
سرمایه (میلیارد ریال)	۱۲/۴	۳۵/۱	۱۶۲
اشتغالزایی	۱۸۸۰	۴۰۲۷	۱۱۴

۱۳۷۸، میزان تولید خرمای استان پس از کسر ضایعات افزون بر ۱۲۱ هزار تن بوده است. بخش عمده این محصول به دلیل نبودن تجهیزات فرآوری و بسته بندی، اغلب به صورت فله عرضه می‌شود. زیارتی مدیر کل تعاون بوشهر، با اشاره به بالا بودن تقاضا برای خرما در بازارهای داخلی و خارجی می‌گوید: در بخش تعاون تاکنون، ۱۷ تشكیل تعاونی را در زمینه فرآوری و بسته بندی خرمای ساماندهی کرده‌ایم که با راه اندازی آنها حدود ۲۵ درصد محصول خرمای استان به شیوه مشتری پسند و استاندارد، قابل فروخت و بسته بندی خواهد بود و مامیدواریم که در سال جاری ۵۰ درصد این واحدهای تولیدی

دوم با یک حداقل از اعضاء تشکیل می‌شود. او می‌افزاید: ستابایران از مدیران تعاملی‌ها خواسته‌ایم که از این پس علاوه بر برگزاری مجمع عمومی سالانه، از طریق برپایی تجمع‌های غیر مجمعی نیز با اعضاء خود ارتباط برقرار کنند. مثلاً اعضای هیأت مدیره در مسجدی که نماز جماعت برگزار می‌شود، ۱۰ دقیقه قبل یا بعد از نماز با مردم صحبت کنند و دو سنجاق را هم پاسخ بدهند تا به تدریج این مشکلاتی که بین هیأت مدیره و اعضاء وجود دارد از بین برود. همچنین به آنان پیشنهاد کردۀایم که با انجام مصاحبه و نیز با انتشار بیان فعالیتهای خود از طریق رسانه‌ها با اعضاء ارتباط برقرار کنند و اعلام کردۀایم که هزینه‌های قابل قبول در حسابها پذیرفته می‌شود.

مدیر کل تعاون استان بوشهر تأکید می‌کند: به مدیران تعاملی‌ها گفته‌ایم که ضمانت حمایت از شما، به ارتباطتان با اعضا بستگی ندارد. اگر توانید این ارتباط را برقرار کنید، به ناچار به نایندگی از جانب شما، ما آن را ایجاد می‌کنیم، اما اگر خود شما با اعضا صحبت کنید، اعتماد بین اعضاء و هیأت مدیره بهتر به وجود می‌آید.

### گسترش تعاملی‌ها

آمار ثبت شده از تعاملی‌های استان بوشهر علی رغم وجود حدود ۱۹۰ تعاملی، ۱۶۰ فعال و ۱۲۷ تعاملی در دست اجرا نشانگر رشد ۸۲/۵ درصدی و ۱۱۲ درصدی به ترتیب در تعداد تعاملی‌ها و اشتغالزایی آنها در طول برنامه پنجساله دوم کشور شده است که بیش از ۹۱ درصد آن را مردان



پرورش میگو در استان بوشهر، با آغاز برنامه سوم توسعه، وارد ششمین سال فعالیت خود شد. مدیر کل تعاون استان بوشهر، با اشاره به این که در سال ۱۳۷۸، حدود ۷۰ درصد از کل تسهیلات بخش شیلات توسط تعاونی‌ها جذب شده است، گفت: اگر طبق پیش‌بینی به عمل آمده ۴۲ هزار تن میگویی پرورشی در طول برنامه سوم در استان تولید شود، حداقل ۵۰ درصد آن را تعاونی‌های پرورش میگو تولید می‌کنند.

### مشکلات اجرای برنامه

مدیر کل تعاون استانی که برای ایجاد پیش از ۱۶ هزار شغل جدید در قالب ۷۱۰ شرکت تعاونی در طول برنامه سوم توسعه، به حدود ۸۰۰ میلیارد ریال سرمایه کذاری نیاز دارد، درباره عده‌ترین مشکلات اجرایی برنامه سوم توسعه می‌گوید: عده‌ترین مشکل ایجاد تشکلهای تعاونی در وله اول، سرمایه است. زیرا افرادی که برای تشکیل تعاونی‌ها پاییش می‌گذارند، از سرمایه اندکی برخوردارند و انتظاراتشان این است که وزارت تعاون بتواند اعتبارات لازم را تأمین کند. اما این کار در توان

صیادی در سطح استان وجود دارد. فعالیت در زمینه شیلات خود به دو بخش استحصال از دریا و پرورش آبزیان در خشکی تقسیم می‌شود.

به گفته مدیر کل تعاون استان بوشهر، به دلیل صید بی رویه و غیر اصولی از دریا در سالهای گذشته، مقدار تولید تعاونی‌های صیادی در طول برنامه سوم توسعه، بدون رشد ثابت بسافی می‌ماند. اما در بخش پرورش آبزیان زمینه توسعه و گسترش تعاونی‌ها وجود دارد.

تکثیر و پرورش مصنوعی آبزیان در بوشهر، شامل تولید لارو میگو و تولید میگوی پرورشی است. تولید پست لارو میگو (بچه میگو) جهت پرورش در استخرها با صید میگوی مولد از دریا و انتقال آن به مرکز تکثیر صورت می‌گیرد. همچنین مقدار تولید آن در سال ۱۳۷۷ حدود ۵/۲ میلیون قطعه بوده است. در این زمینه دو تعاونی فعالیت خود را شروع کرده‌اند و مرکز تکثیر رود «حله» که بزرگترین مرکز تکثیر لارو میگو در کشور می‌باشد، در اختیار اتحادیه پرورش دهندگان میگو قرار گرفته است.

به بهره برداری برسد. در حال حاضر، به تعاونی بسته بندی و یک تعاونی در زمینه تولید شیره خرما در استان بوشهر فعالند. وی می‌افزاید: به علاوه ایجاد تعاونی‌های نظداداران در دستور کار برنامه سوم اداره کل تعاون بوشهر قرار دارد و تا پایان برنامه سوم، حداقل تشکیل یک اتحادیه فعال تعاونی‌های نخل کاران را با جدیت در استان پیگیری می‌کنیم و در نهایت با استان‌نهای: خسوزستان، سیستان و بلوچستان، هرمزگان، کرمان و فارس که در زمینه تولید خرما فعالند یک اتحادیه منطقه‌ای تشکیل خواهیم داد تا بهره برداری اصولی از انژون بر ۹۰ تن تولید سالانه خرما در کشور امکان‌پذیر شود.

### شیلات

در استان بوشهر بیش از ۲۴ هزار و ۰۰۰ نفر به کار صیادی اشتغال دارند. میزان صید انواع ماهی در سال ۷۷ بیش از ۲۲ هزار تن و میگو بالغ بر ۱۸۰۰ تن بوده است. در این بخش ۲۲ شرکت تعاونی خدمات صیادی، یک اتحادیه و ۴۲ گروه تعاونی

وزارت سخانه نیست. ما امیدواریم که با تأسیس بانک تعاون مرجعی توانمند برای حمایت و پشتیبانی مالی از تعاونی‌ها به وجود آید.

وی می‌افزاید: مشکل دیگر نحوه حمایت دستگاههای اجرایی است. اگر تمام دستگاههای اجرایی که به دلیلی با واحدهای تعاونی مرتبط‌اند با علاقمندی و احساس مستنولیت آنها را بپذیرند، به جرأت می‌توانم بگویم که ۷۵ درصد مشکلات مربوط حل می‌شود.

## پرورش میگو

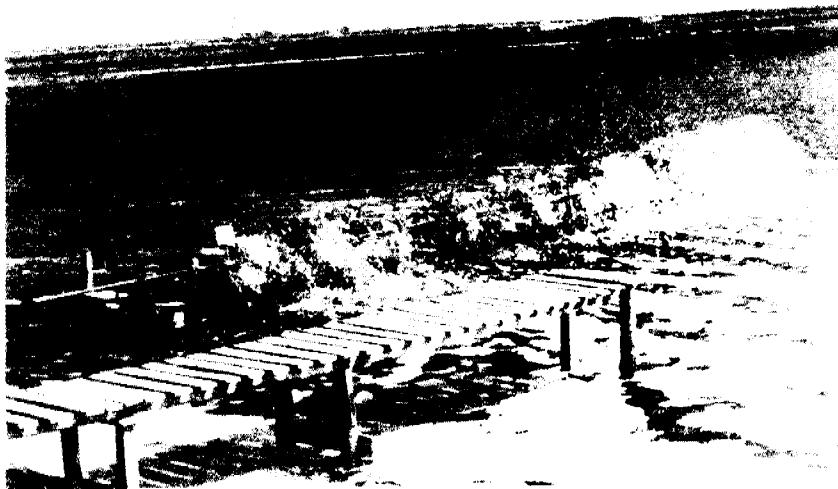
ایجاد مزارع پرورش میگو یکی از بهترین طرق استفاده از اراضی شوره زار و لم بزرع حدود ۱۸۰۰ کیلومتر نوار ساحلی در جنوب کشور است. سرمایه گذاری در صنعت پرورش میگو، در صورت امکان دستیابی به غذا و لارو مناسب بعد از دو سال به سود دهی می‌رسد.

و استان بوشهر از جمله مناطقی است که به دلیل موقعیت خاص جغرافیایی و شرایط آب و هوایی برای پرورش میگو مستعد می‌باشد. بر اساس آمارهای موجود، در این استان تاکنون بالغ بر ۲۶ هزار هکتار زمین مساعد در حاشیه مشترک رویخانه و سواحل دریا برای پرورش میگو شناسایی شده است.

در حال حاضر در سطح استان بوشهر از حدود ۸۰ مزرعه فعال در امر پرورش میگو، ۲۷ مزرعه در اختیار شرکتهای تعاونی است.

شرکت تعاونی پرورش میگوی مرجان بوشهر، از جمله تعاونی‌هایی است که مزرعه خود را در تلااب حله واقع در ۱۰ کیلومتری شمال بوشهر، در ساحل خلیج فارس احداث کرده است. مدیر عامل این تعاونی که بهره برداری از استخرهایش را همزمان با شروع برنامه دوم توسعه در سال ۱۳۷۴، شروع کرده است، درباره رشد تولیدی تعاونی از ۱/۵ تن در سال ۷۲ تا ۲۲ تن میگو در سال ۷۸ می‌گوید:

در سال ۷۲ که شرکت تأسیس شد سرمایه ما سه میلیون تومان بود. امروز تعاونی پرورش میگو مرجان حدود ۱۰۰ میلیون تومان سرمایه دارد و در مزرعه ۲۰ هکتاری



### تولید کنیم.

مدیر عامل شرکت تعاونی مرجان با اشاره به نامطلوب بودن وضعیت غذای میگو در کشور می‌گوید: دوره پرورش میگو ۱۲۰ روز است، اما به دلیل کیفیت بد غذا، میگوها را ۱۵۰ روز در استخر نگه داریم تا میانگین وزن آنها به حدود ۱۲ کرم برسد. از سوی دیگر، سلف خرها، دست به احتکار غذای میگو می‌زنند و با در مضیقه گذاشتن تولید کننده سعی می‌کنند قیمت‌های مورد نظر خود را به بازار میگو تحمیل کنند. بنابراین تعاونی‌های پرورش میگو انتظار دارند که ادارت کل تعاون و شبیلات با هماهنگی تولید کنندگان میگو بر چرخه تولید و توزیع پست لارو (چه میگو) و غذای میگو نظارت دقیق اعمال نمایند.

وی اضافه می‌کند: سودآوری صنعت پرورش میگو خوب است، ما در واقع پیشگامان این حرفة هستیم و سختی‌های کار را کشیده‌ایم و تازه کارها می‌توانند از ما الگو بگیرند و زودتر به نتیجه برسند. بنابراین به جرأت می‌توانم بگویم که سرمایه گذاری در این صنعت بعد از دو سال به سود دهی می‌رسد.

گفتنی است در سال گذشته، ۱۲۰۰ تن میگو پرورشی به ارزش هر کیلو شش دلار، از سوی اتحادیه پرورش دهندگان میگو به خارج از کشور صادر شده است.

### آمار ثبت شده از تعاونی‌های استان

بوشهر علی‌رغم وجود حدود ۱۹۰ تعاونی غیر فعال و ۱۶۰ تعاونی در دست اجرا نشانگر رشد ۸۲/۵ درصدی و ۱۱۴ درصدی به ترتیب در تعداد تعاونی‌ها و اشتغالزایی آنها در طول برنامه پنجساله دوم کشور است.

### این تعاونی، ۱۲ نفر به کار مشغولند.

اصغر اسدپور، ادامه می‌دهد: در سال ۷۳ با آنگیری چهار استخر کار خود را شروع کردیم و از مجموع ۲۲ هزار قطعه لاروی که در استخرها ریخته شد - به دلیل نامرغوبی کیفیت لارو - حدود یک تن و ۶۰ هزار کیلو میگو برداشت کردیم. همچنین در سالهای بعد به ندریج با دریافت تسهیلات اعتباری - در مجموع ۴۲ میلیون تومان - تجهیزات لازم را فراهم و تعداد استخرهای مزرعه را افزایش دادیم تا این که در سال ۷۸ با آنگیری ۱۶ استخر (ظرفیت کامل مزرعه) برداشت ۲۲ تن میگو در سال ۷۸ می‌گوید:

در سال ۷۲ که شرکت تأسیس شد سرمایه اسدپور در ادامه می‌گوید: اگر لارو خوب و غذای مناسب در اختیار داشته باشیم، می‌توانیم در هر دوره تا ۲۵ تن هم میگو

راحت‌تر باشند.

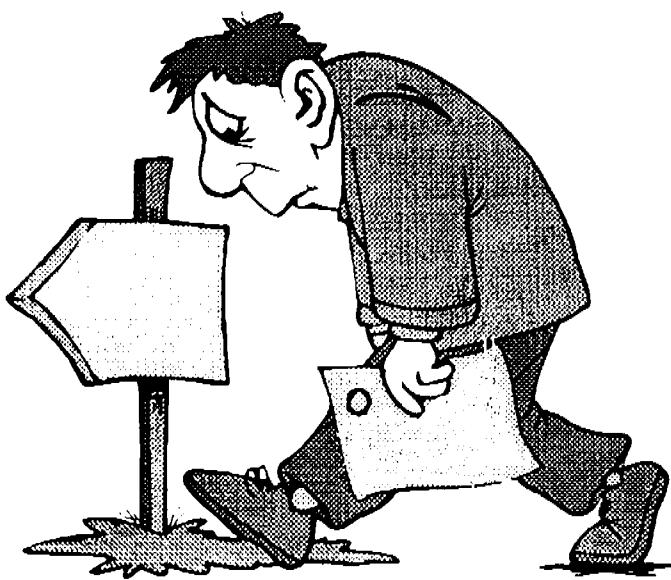
- ۱۵- ایجاد اعتماد به نفس در مشارکین.<sup>۴</sup>
- ۱۶- حذف تکراتات پوچ و واهی (ایجاد ذهنیت فلسفی).
- ۱۷- کرنگ کردن تعصبات محلی و سنتی.
- ۱۸- پر هیز از سومگیری در قضاوت و پذیرش مشارکت کنندگان.
- ۱۹- حذف ترس و اضطراب (ایجاد جو سازمانی مطلوب و خوشایند).
- ۲۰- ایجاد باورهای مطلوب و اخلاقی در افراد به طوری که به صورت ارزشمندی درونی در آنها بارور شود.
- ۲۱- کوشش در جهت اصلاح سازمانها (پیشرفت با زمان).
- ۲۲- سوق دادن مردم به پذیرش نظرات جمع یا گروه.
- ۲۳- اجتناب از تک روی یا حذف اندیشه وجود تنهایک راه حل خوب «از ذهن مدبران».

#### روش‌های ایجاد مشارکت

از بین روشهای متعددی که برای ترغیب کارکنان به مشارکت می‌توان بر شمرد، روشهای زیر به عنوان نمونه ارائه می‌شوند:

- ۱- مسئولین سعی کنند استعدادها و توانایی‌های جسمی، روحی، ذهنی، میران صبر و حوصله و شکیبایی مشارکت کنندگان را بشناسند و از هر یک به موقع استفاده نمایند. (از نظر مالی، فرهنگی، آموزشی و ...).<sup>۵</sup>
- ۲- مدیران باید بتوانند خود الگوی ایثار و محبت و گذشت باشند و بارفتار صحیح و برخوردار محبت آمیز مشارکت کنندگان را جذب محیط سازمان نمایند.<sup>۶</sup>
- ۳- ایجاد موقعیت‌هایی که کارکنان و مشارکت کنندگان در آن موقعیتها در سازمان و برای سازمان خدمت می‌نمایند و سازمان و کارهای آن را بخشی از زندگی شخصی خود بدانند (با جان و دل آن را پذیرند).

- ۴- تشکیل گردهمایی‌هایی با کارکنان و مشارکت کنندگان متخصص و آگاه در زمینه‌های مختلف مدیریتی، فرهنگی، سیاسی، اجتماعی، اقتصادی و غیره به منظور جمع آوری اطلاعات نو و مفید بر



## انگیزه‌های جلب مشارکت در سازمان

• فربیا حبیبی

پیش از پاسخ به این سوال، ابتدا بهتر است هدفهایی را که کارکنان سازمانها از مشارکت دنبال می‌کنند، بررسی کنیم.

#### هدفهای گلی مشارکت

- ۷- ایجاد انگیزه کسب منزلت اجتماعی.
- ۸- ایجاد فضای مناسب برای رشد افراد.
- ۹- توجه به تخصصها و دانش‌های رایگان و مهم
- ۱۰- استفاده رایگان از منابع انسانی و مادی و آموزشی (صرفه جویی در منابع).
- ۱۱- استفاده از نظام و برنامه‌های غیر مرکز و تعامل سازمان به غیر مرکز
- ۱۲- ایجاد تهدی سازمانی<sup>۱</sup> برای افراد متخصص خارج از محل کار خود.
- ۱۳- ایجاد فرهنگ مشارکت به طرق مختلف (توضیح در عنوان بعدی همین مقاله).
- ۱۴- تقویض اختیار به افراد مسئول، تا جایی که از قانون تحفظ نکند و در کنار آن احساس تعلق و تعهد سازمانی داشته باشند و در ارتباط با مشارکت کنندگان افراد.

الف: شناخت موقعیت شغلی و اجتماعی  
افراد و نقشهای رسمی و غیر رسمی آنها.  
ب: شناسایی علاوه‌ترین و ناگفته‌ترین  
افراد در فعالیتهای سازمان و سازماندهی  
درست آنها بر اساس تخصص  
(تخصصی مناسب).

ج: تحلیل مسأله و شناسایی هم‌زمان  
مشارکت کنندگان احتمالی<sup>۱۷</sup> (گزینش علمی  
کارکنان و رشد آنها)

آنچه مهم و ضروری به نظر می‌رسد  
ایجاد فرهنگ مشارکت است که می‌تواند از  
طریق اجرا نمودن موارد فوق الذکر و موارد  
دیگر در جامعه جایگزین شعار تبود و با  
گذشت زمان به شکل عادت در آید در آن  
صورت، مردم بدون آن که مردم باشند در  
انجام تمام امور در سازمانها مشارکت  
حوالدت داشت و جامعه را به سوی پیشبرد  
اهداف و دستیابی به موقعیت هدایت خواهد  
نمود.

#### ■ منابع و یادداشت‌ها:

۱. فصلنامه مدیریت در آموزش و پرورش، دوره بیم، ۴۶، ۱۳۷۷، شماره مسلسل ۱۷، ص ۷۲-۷۴.
۲. مدیریت آیده، پیتر، اف. دراکر، ترجمه دکتر علامی رضی‌نژاد، ص ۱۹۶-۷-۸.
۳. صول مدیریت و رفتار سازمانی، تالیف رابرت نرویت و جین نیبورت، ترجمه عین‌الله علا، ص ۲۰-۲۴.
۴. همان مأخذ ص ۹-۸-۷-۶.
۵. روش سئوی در سازمانهای آموزشی، دکتر علامی سرمد، ص ۵۱.
۶. مدیریت آموزشی و آموزشگاهی، جاپ ۱۳۷۴، دکتر محمد رضا بهرگی، ص ۸-۷-۶.
۷. فصلنامه مدیریت در آموزش و پرورش، دوره ششم، بهار ۷۸، شماره مسلسل ۲۱.
۸. همان مأخذ، ص ۷۲.
۹. همان مأخذ، ص ۷۲.
۱۰. همان مأخذ، ص ۷۲.
۱۱. مدیریت آموزشی و آموزشگاهی، دکتر محمد رض بیونگی، ص ۱۰۲، انتشار ۱۳۷۷.
۱۲. رفتار سازمانی، لوذر، ترجمه دکتر علامی سرمد، جلد دوم، ص ۷۷.
۱۳. مدیریت آموزشی و آموزشگاهی، چاپ ۱۳۷۴.
۱۴. همان مأخذ، ص ۸۲-۲.

استقاده بهینه از آسان در اداره امور سازمان.

۱۱- انجام مصاحبه‌های باز و عمیق سا  
مشارکت کنندگان جهت ایجاد دیدی روشن  
و مفصل از مسائل و امکان ارائه راه حل‌های  
ابتکاری.<sup>۸</sup>

۱۲- شناسایی گروه‌های غیر رسمی مخرب  
در بین مشارکت کنندگان و تلاش برای رفع  
اختلافات و موانع ارتباطی بین افراد در  
جهت داشتن درک و فهم واحد از اهداف و  
برنامه‌ها<sup>۹</sup>.

۱۳- برگزاری جلسات و گردنهای  
متشكل از مدیر، کارکنان، مشارکت کنندگان  
متخصص که روش مؤثری است در ایجاد  
روابط انسانی بین مشارکت کنندگان و  
رخالت آنها در طرح ریزی و ارائه گزارشی  
از امور سازمان.

۱۴- برگزای جلساتی جهت آگاه نمودن  
کارکنان از اصول و مقررات امور سازمان  
(قوانین اجرایی، حقوقی، سیاسی و ... ایالا  
بردن سطح آگاهی کارکنان<sup>۱۰</sup> (گسترش  
نمودن منطقه عمومی در پنجه‌های جوهری).

۱۵- تشخیص نیازها و مشکلات (اماکن یا  
معنوی) مشارکت کنندگان و کوشش در  
جهت رفع آنها (تا حد امکان) اپاداش  
متناسب با نیازها).

۱۶- احترام به حقوق (انسانی، شخصیتی...)  
مشارکت کنندگان و تلاش در جهت حفظ و  
نگهداری آنها در سازمان از طریق زیر:



راستایی پیشبرد اهداف سازمان.

۵- به کارگیری اطلاعات مفید و نو در محیط  
سازمان به جهت ایجاد جاذبه در کارکنان.

۶- تشکیل کلاس‌هایی جذاب خارج از ساعت  
کاری کارکنان مانند کلاس‌های متعدد  
موسیقی، نقاشی، کامپیوتر و کلاس‌های  
آموزشی، روانشناسی، آموزش خانواده و...

۷- تشکیل جلسات سخنرانی با استقاده از  
مشارکت کنندگان متخصص به منظور  
دستیابی به دو منظور زیر:

الف: استقاده رایگان از افراد متخصص (از  
نظر اقتصادی).

ب: انتقال مفهوم مشارکت و بالابردن سطح  
فرهنگ عمومی مردم (از نظر اجتماعی).

۸- برگزاری مسابقات تحت عنوان «مقاله  
نویسی در ارتباط با مشارکت در سازمان»  
که منجر به مطالعه و تلاش کارکنان و افراد  
دیگر (مشارکت کنندگان) و افزایش آگاهی  
آنها درباره مشارکت می‌شود. و اداء  
جوایزی به برندهای بهترین مقاله‌ها و حتی  
اهدا در حضور کارکنان یا در  
گردش‌هایی به جهت بالابردن کیفیت و  
اهمیت کار و بیهادان به افراد.

۹- تشکیل شورایی متشكل از کارکنان و  
مشارکت کنندگان متخصص و سامی جهت  
انجام امور و نظارت بر اعمال زیر:

الف: ارائه راههای ایجاد تنوع در امور  
سازمان.

ب: ارائه مسابقه هایی جذاب و مرتبط با  
وضعیت و نیازهای کارکنان در سازمان.<sup>۱۱</sup>

پ: ایجاد دفتر مشارکت کارکنان در هر  
سازمانی.

ت: ایجاد فرصتها و موقعیتهای عملی برای  
کارکنان در جهت بروز استعدادهای خلاق.

ث: جمع آوری پیشنهادات ارائه شده (در  
صدقه) یا حضوری و بدرسی آنها و  
پذیرش روش مؤثر و مفید.

ج: ایجاد تنوع یا چرخش شغلی برای  
مشارکت کنندگان از طریق تقویض اختبار  
و...

چ: بررسی و ارزیابی تمام موارد فوق الذکر.

۱۰- ارتباط دادن استعدادها، توانایی‌ها و  
ویژگی‌های افراد متناسب با فرصتها و  
امکانات موجود در جامعه به منظور

عضویتی در دفتر اتحادیه بین المللی تعاون در ژنو در زمینه «ارزش معنوی تعاونی‌ها» در شرایط رقابت شدید در بازار، مطالعه را عنوان کرد. همچنین آقای «رومولو ویلامین» درباره ارزش‌های تعاونی و جوامع محلی سخن گفت. شرکت کنندگان در همایش مزبور همچنین در خصوص مشارکت اعضاء، اثرات جامعه، دانش کارکنان، خریدهای مشترک و ... در سطوح ملی و بین المللی سخنرانی کردند.

گزارش مزبور می‌افزاید که همایش مزبور به طور موفقی برگزار شده بگوئهای که شرکت کنندگان برگزاری گرد همایی مشابهی را در آینده مورد تأکید قرار دادند.

### گردهمایی کمیته فرعی ICA در خصوص تعاونی‌های مصرف دانشگاهی بالی - اندونزی

در روز بیست و نهم نوامبر ۹۹، پنجمین گردهمایی کمیته فرعی در رابطه با تعاونی‌های مصرف دانشگاهی در منطقه آسیا - اقیانوسیه در دانشگاه «ودایانو بالی» در اندونزی برگزار شد.

بر اساس گزارش دریافتی نزدیک به ۲۰ دانشجو از نقاط مختلف اندونزی، در این گردهمایی شرکت کردند.

موضوع اصلی همایش مذکور ارائه طرحی جامع برای ایجاد تعاونی‌های جوانان و دانشگاهی در تمام کشورهای منطقه اعلام شد. در این همایش پیشنهاد تأسیس سه تعاونی دانشگاهی در سنگاپور و ویتنام مطرح شد. همچنین، گزارشی از فعالیتهای مشترک تعاونی‌ها در اندونزی ارائه گردید.

گزارش یاد شده تصریح می‌کند که سومین همایش جوانان در منطقه آسیا - اقیانوسیه، در ژوئن ۲۰۰۱ در ژاپن برگزار خواهد شد.

در دومین همایش جوانان در خصوص طرحی موسوم به «لوگو» تصمیم‌گیری شده بود. همچنین در این گردهمایی، در مورد ارائه طرحهای مناسب از سوی اعضای شرکت کننده و تبیه راهنمای ویژه تعاونی‌های جوانان تصمیماتی گرفتند.



## از سرزمین‌های دور ...

### تعاونی‌های در منطقه آسیا - اقیانوسیه

ICA News شماره ۳ - اکتبر، دسامبر ۱۹۹۹

• ترجمه: محمود رجبی

**همایش اعضای کمیته مصرف «اتحادیه بین المللی تعاون» در بالی - اندونزی** سی و دومین اجلاس «اعضای کمیته تعاونی‌های مصرف آسیا - اقیانوسیه» در سی ام نوامبر ۹۹ در شهر بالی (Bali) اندونزی برگزار شد.

به گزارش آی سی ای نیون، در خلال برگزاری اجلاس مذکون انجام یک پروژه تحقیقی جامع در خصوص اعضای تعاونی‌های منطقه در سال ۲۰۰۰ مورد تصویب قرار گرفت. این تحقیق که توسط اعضای کمیته یاد شده و با هدف بررسی وضعیت تعاونی‌های مصرف منطقه انجام می‌شود، پیشنهاد طراحی یک برنامه آمورشی ویژه را در زمینه بررسی کیفیت محصولات و روش‌های فروش مورد تصویب قرار داد. این طرح با استفاده از «پرسشنامه‌های تحقیق» به اجرا در خواهد آمد.

بر اساس این گزارش طرح مورد اشاره، از سوی یک عضو ژاپنی کمیته ارائه گردید و در آن، شرکت تعاونی «سایپورو و ساپورو» (Sapporo) مورد بررسی قرار می‌گیرد. این در حالی است که مشکلاتی در مدیریت (اتحادیه تعاونی‌های مصرف ژاپن) وجود دارد!

در طول برگزاری همایش تعاونی‌های مصرف، نشست ویژه‌ای با عنوان تعاونی‌های مصرف نیز سازماندهی گردید و طی آن مباحث جدیدی بر سر «عملیات تعاونی‌های مصرف در منطقه» مطرح شد. موضوع همایش مذکور «ارزش تعاونی‌های مصرف در آسیا و هدف عدمه آن نیز درگ فعالیتها و شرایط کنونی تعاونی‌های مصرف در کشورهای عضو بود.

در این همایش آقای «ماتس آن لوند مال» (Mats Ahnlund) مشاور ارشد خدمات



در دانشگاه شهر «تای گوین» واقع در شمال «هانوی» پایتخت ویتنام تشکیل شد. بنا به گزارش دریافتی تعاونی‌های دانشگاهی قبلی در شهرهای «هانوی» و «هوشی میته» افتتاح شده‌اند که در آن حتی گروههای از جوانان منطقه کوهستانی شمال ویتنام در دانشگاه مشغول به تحصیل هستند.

در این همایش آقای «جوکو اوارا» مدیر برنامه‌های خاص ایکا، گزارشی از وضعیت تعاونی‌های دانشگاهی در آسیا ارائه نمود و آقای «اوکایاپسو» از فدراسیون ملل تعاونی‌های دانشگاهی ژاپن در ارتباط با نقش، تاریخچه و سایر فعالیت‌های تجاری تعاونی‌های دانشگاهی ژاپن سخن می‌گفت.

در این همایش همچنین بیش از ۲۰ هیأت تمایندگی حضور داشتند. این تعاونی، سومین تعاونی دانشگاهی در ویتنام محسوب می‌شود.

در مرحله پایانی همایش مقاله‌ای هم از

بهداشت و درمان کشور کره، نقش تعاونی‌های بهداشت و درمان در نیپال، حمایت و نگهداری از سالخوردگان در ژاپن، ایجاد شبکه‌های کار و تولید بین تعاونی‌ها در هند و کمکهای مالی (بیمه‌ای) تعاونی‌های بهداشت و درمان در مالزی، ارائه گردید. در این گردهمایی تعدادی از هیأت‌های شرکت کننده مالزی حضور یافتند. در همایش یاد شده همچنین آقای «جوکوازووا» مدیر برنامه‌های خاص ایکا در این نشست به عنوان «دبیر کل سازمان تعاونی‌های بهداشتی منطقه آسیا - اقیانوسیه» انتخاب شد.

اجلاس بعدی هیأت مدیره سازمان مزبور در روزهای ۲۷ و ۲۸ ماه مارس ۲۰۰۰ در ایالت کلارای هند برپا خواهد شد.

### سومین تعاونی دانشگاهی در ویتنام تأسیس گردید

در خلال برگزاری همایشی به تاریخ ۷ - ۶ دسامبر ۱۹۹۹ سومین تعاونی دانشگاهی

### گردهمایی شورای اجرایی «ایکا» در منطقه آسیا - اقیانوسیه

در گردهمایی شورای اجرایی منطقه‌ای «ایکا» که در روز یازدهم اکتبر سال ۱۹۹۹ در پکن برگزار شد شورای اجرایی منطقه‌ای منحل شد.

هدف از این اقدام وسعت بخشیدن به اقدامات کیفیت فعلی مجمع عمومی منطقه‌ای به عنوان یک نهاد هماهنگ کننده منطقه‌ای بود.

### APHCO، نشست هیأت مدیره خود را در خلال همایش منطقه‌ای تعاونی‌های بهداشت و درمان برگزار می‌کند

نشست هیأت مدیره APHCO (سازمان تعاونی‌های بهداشت و درمان آسیا - اقیانوسیه) در هشتم اکتبر ۹۹ در هتل «آرمادا» کوالالمپور مالزی برگزار شد. در این نشست که ریاست آن را دکتر «شوچی کاتو» رئیس هیأت مدیره سازمان مزبور بر عهده داشت، ادامه کار هیأت مدیره فعلی موردن تصویب قرار گرفت و «اوگینو» به جای «دکتر یاسویوکی تاگاهاشی» منصوب شد.

در خلال همایش منطقه‌ای تعاونی‌های بهداشت و درمان در قرن آیینه ۸۰ تمایندگی از ۷ کشور شرکت کننده حضور داشتند.

در این همایش دکتر «کاتو» طی سخنرانی بر گسترش و تعمیق روح تعاون و همبستگی بین تعاونی‌های بهداشت و درمان با هدف افزایش کیفیت خدمات ارائه شده به تبادل تجربیات و آموزش متقابل تأکید کرد. وی معتقد است که می‌بایست بین WHO و NGO و APIICO همکاریهای بیشتر و عمیق‌تر شده و روابط با دولتها و نیز مؤسسات تجاری خصوصی به صورتی واقعی گسترش یابد. در این اجلاس گسترش و افزایش عضویت در سازمان تعاونی‌های بهداشتی منطقه آسیا - اقیانوسیه مورد تأیید کلیه اعضا قرار گرفت.

در همایش منطقه‌ای مورد بحث، پنج گزارش در زمینه فعالیت تعاونی‌های

سوی «تعاونی دائمشگاه اقتصاد ملی هانوی» ارائه گردید. امور اجرایی همایش مورد اشاره را «اتحادیه تعاونی‌های ویتنام» عهده دار بود.

### مدیران دفاتر فرعی کمیته منطقه‌ای با ایکا با یکدیگر ملاقات کردند

در اکتبر ۱۹۹۹، روسای دفاتر کمیته منطقه‌ای ایکا در امر بانوان طی اجلاسی در کوالالامپور مالزی گرد هم آمدند. بر اساس گزارش آی. سی. ای نیوز در این اجلاس

جمع‌الجزایر فیلیپین. اخیراً با هدف تعیین و تبیین سنتور کار مشترکی جهت انجام فعالیت‌های تجاری با رهبران محلی و مقامات مؤسسه توسعه تعاونی‌ها در خلال همایش ملاقات کردند. بنابر گزارش رسیده دولتها محلی در سراسر کشور فیلیپین برای توسعه و گسترش تعاونی‌ها فعلند و این گردهمایی هم با هدف ایجاد درک متقابل دولت و بخش تعاون فیلیپین آغاز به کار کرد.

این همایش ملی که با عنوان «حکومت محلی و توسعه تعاونی‌ها» برگزار شد، در تاریخ ۱۰ - ۸ نوامبر در «هتل بین‌المللی سوبیک» آغاز به کار نمود و امور اجرایی آن را «مرکز ملی تعاونی‌های فیلیپین» به عهده داشت. در این گردهمایی مجموعاً ۲۰۰ نماینده از سوی دولت و بخش تعاون فیلیپین حضور داشتند.

در این همایش آفای «رومولو ویلامین» مدیر دفتر منطقه‌ای جنوب شرق آسیا اتحادیه بین‌المللی تعاون مقاله‌ای تحت عنوان «تعاونی‌ها و توسعه دولتی» ارائه کرد.

### دیدگاه‌های بی‌دی شارما، پس از بازدید از تعاونی‌های ایران

آفای بی‌دی شارما مسئول بخش جنوب، غرب و مرکز دفتر منطقه‌ای در آسیا اقیانوسیه اتحادیه بین‌المللی تعاون در دسامبر ۹۹ از تعاونی‌های جمهوری اسلامی ایران بازدید کرد. بنابر گزارش دریافتی آفای شارما در خلال این بازدید، دریافت که تعاونی‌های ایران از گستردگی و تنوع بسیار زیادی برخوردار بوده و قادرند

در تجارت به شیوه تعاونی نقش عمده‌ای ایفا نمایند. وی در گزارش خود آورده است که تعاونی‌های ایران در تولید محصولات غذایی و صدور آن به دیگر کشورها از توان مناسبی برخوردارند.

بر اساس این گزارش تعاونی‌های ایران در زمینه آموزش پرسنل و توسعه متابع انسانی HRD مایلند از تجربیات سایر مؤسسه‌های منطقه‌ای به منظور اجرای آموزش‌های لازم برای کارکنان و اعضاء تعاونی‌ها بهره‌مند گردند. آنها از اتحادیه

طی این اجلاس در زمینه فعالیت‌های آتش کمیته منطقه‌ای بانوان و نیز سنتور اجلاس زنان که در ماه ژوئن سال ۲۰۰۰ در سنگاپور برگزار خواهد گردید بحث و بررسی به عمل آمد.

### چهاردهمین دوره آموزش مدیریت توسط ICA در ژاپن آغاز به کار می‌گند

از سوی اتحادیه بین‌المللی تعاون و کشور ژاپن، چهاردهمین دوره آموزشی مدیریت در تعاونی‌های کشاورزی در ۲۱ نوامبر ۹۹ برگزار گردید.

این دوره آموزشی در چهارم ژانویه ۲۰۰۰ در موسسه توسعه مدیریت کشاورزی IFFCO در منطقه «جورگانو» هند، برگزار خواهد بود.

قبل از ورود به دهلی، شرکت کنندگان مسی‌بایست مطالب و مقالات حاوی پیشنهادات خود را کامل کرده و برای ارائه به سینیار آماده نمایند.

### مدیران تعاونی‌ها و ملاقات با مقامات دولتی محلی

مدیران تعاونی‌ها از بخش‌های مختلف

بین‌المللی تعاون ICA درخواست کرده‌اند که فرمتهای آموزشی مشابه دیگر کشورها از جمله مالزی، هند و ژاپن را با هزینه خودشان، در اختیار آنها قرار دهند. این گزارش می‌افزاید: در قانون اساسی جمهوری اسلامی ایران، از بخش تعاون به عنوان یکی از اجزاء مهم اقتصاد ملی پیاد شده است و دولت ایران مایل است که به تعاضی‌ها در تمام زمینه‌ها کمک کند.علاوه بر این ایران از ICA درخواست نموده است در صورت امکان یک طرح تحقیقاتی (تسخیلی) در مورد وضعیت کنونی تعاضی‌ها در ایران را به مورد اجرا گذارد.

افزون بر این تعاضی‌های بزرگ ایرانی به همراه وزارت تعاون جمهوری اسلامی ایران در خصوص حمایت‌های مالی از تلاش‌هایی که در راستای توسعه تعاون در غرب و مرکز آسیا انجام می‌شود، بسیار جدی و علاقمند هستند. آنها به همین منظور از اتحادیه بین‌المللی تعاون ICA درخواست کرده‌اند نسبت به تأسیس یک دفتر منطقه‌ای در تهران اقدام نمایند.

ایران همچنین تأسیس یک بانک تعاون را در دست اقدام دارد و از سایر مؤسسات مالی تعاضی در زمینه ارائه کمکهای فنی به این بانک‌ها، تقاضای حمایت کرده است. آفای شارما طی ملاقاتهای خود با مقامات بخش تعاون ایران قبول را به است. هماهنگی‌های لازم را در این خصوص با دفتر منطقه‌ای ICA در آسیا - اقیانوسیه انجام دهد.

آفای شارما در تحلیل سفر خود به ایران می‌گوید که آینده تعاضی‌ها در منطقه غرب آسیا با حمایت ایران، نوید بخش افقهای روشن‌تر و بهتری خواهد بود.

### اتحادیه ملی تعاضی‌های سنگاپور هفتمین مجمع عمومی سه سالانه را برگزار می‌گند

هفتمین مجمع عمومی سه سالان «اتحادیه ملی تعاضی‌های سنگاپور» در ۲۷ نوامبر ۹۹ در هتل هایت سنگاپور، برگزار گردید. در این مجمع از سوی نمایندگان هیأت‌های مدیره سازمانهای وابسته، هیأت‌های امنی و شورای اجرایی جدید انتخاب شدند.

آی. سی. آی نیوز خبر می‌دهد که شش نفر اعضاء جدید هیأت امنا عبارتند از: آقای «گو چی وی» به عنوان رئیس، خانم «یوفوئی» نائب رئیس، آقای «آنقوئی پراگاسام». ویکتور پانگ و آقای «آنقوئی سامی» و آقای «پال تان» به عنوان عضو.

همچنین ده عضو جدید شورای اجرایی عبارتند از: آقای «تان کین لیان» به عنوان رئیس، آقای «اس ماگاتارابان» نائب رئیس اول، آقای «جان تی سنگ» نایب رئیس دوم، آقای «ک تی ساموئل» عضو، آقای «تسوماس» عضو، آقای اسماعیل محمد یوسف» عضو، آقای «تی تی هاندان» عضو، آقای «سی کیان پنگ» عضو، خانم «نیکل تان» عضو، همچنین آقای «گو چی وی» و آقای «تان کین لیان» نیز به عنوان رؤسای هیأت امنا و شورای اجرایی انتخاب شدند.

در این مجمع خانم «یوفوئی شون» رئیس فعلی هیأت امنا و نیز معاون اول پارلمانی وزارت توسعه اجتماعی سنگاپور نیز ریاست مجمع را بر عهده داشت.

خانم «یوفوئی شون» در سخنان افتتاحیه خود در مجمع گفت: اعتقاد قلبی من این است که هیأت امنا و شورای اجرایی جدید، تمام تمهیدات لازم را برای اعمال یک مدیریت صحیح در قبول مستقبلیتهای مهم انجام امور متنوعی که در آینده فرازوری ایشان خواهد بود، از جمله کسب نتایج ملموس برای نهضت تعاون بر مبنای افزایش حیثیت و اعتبار نهضت تعاون به عنوان یک شریک مستنول و کارآمد، هم در سنگاپور و هم در سطح بین المللی، فراهم خواهد آورد.

آقای «تان کین لیان» رئیس اتحادیه ملی تعاونی‌های سنگاپور و از جمله «اولین همایش تعاونی‌های آسیا - اقیانوسیه و دومین همایش منطقه‌ای بانوان، همایش تحقیقات تعاونی‌ها و چهارمین مجمع عمومی اتحادیه بین‌المللی تعاون در منطقه آسیا اقیانوسیه» اشاره کرد.

وی همچنین در ارتباط با چهارمین گردهمایی آسی «شورای عالی اجرایی تعاونی‌ها و اتحادیه بین‌المللی تعاون» که در طی آن با همکاری ICFTV / ARRO / یک



کارگاه آموزشی منطقه‌ای با هدف بحث پیرامون اشتغال‌زایی، فقر زدایی و توسعه منابع انسانی برپا شد، سخنانی اظهار نمود. اتحادیه ملی تعاونی‌های سنگاپور که ۶۷ شرکت تعاونی با مجموع ۱/۲ میلیون نفر را در عضویت خویش دارد، وابسته به دفتر منطقه‌ای ICA آسیا اقیانوسیه بوده و تمامی فعالیتهای مذکور را تدارک و اجرا می‌نماید.

**وزیر کشاورزی هند نقش رو به افزایش NCDC را مورد تأکید قرار می‌دهد**  
آقای «هون نیتیش کومار» وزیر کشاورزی هند، اظهار امیدواری کرد که تعاونی‌ها در آینده و در زمینه توسعه اقتصادی کشور هند، به خصوص در زمینه تأمین و ارائه موادی نظری شیر، ماهی، میوه و سبزیجات و دیگر فرآورده‌های کشاورزی، نقش مهمتری ایفا نمایند.

آقای «نیتیش کومار» این سخنان را در چهل و نهمین مجمع شورای عمومی توسعه تعاونی‌های ملی هند در نهم دسامبر

راه حل‌ها و اساسی‌ترین و منطقی‌ترین و بنیادی‌ترین کارهایی که می‌تواند در این کشور برای استقرار عدالت انجام بگیرد تعامل است.

#### پی نوشت‌ها:

۱- اقتصاد مناسب در اینچه کلبه روشهای اقتصادی است که هزاراً با پیش فرضی و مذهبی می‌تواند دارای نظر پیش‌بینی‌نده در زندگی انسانها باشد و دور از اعمال روشهای رعایت‌الله سرمایه سالاری است.

#### 2: Gross National Product

۳- اصول هنگانه جهانی تعامل مصوبه کنگره ۱۹۳۷

۴- سهم دستمزدها در درآمد ملی کشور سوئد ۷۵٪ آمریکا و انگلیس ۷۲٪، آلمان ۶۸٪، هند ۶۴٪ و بریتانیا ۴۰٪ است.

۵- Lorenz کارشناس امار، آمریکایی.  
Gini کارشناس ایتالیایی.

#### 7: Prevent Pain School

#### 8: Future Hope School

#### حضور رابی تولوس در مراسم CIDA

#### (روز جهانی تعامل در سال ۱۹۹۹)

آقای رابی تولوس مدیر دفتر منطقه‌ای ICA در آسیا افغانستانیه در مراسم روز جهانی تعامل در سال ۹۹ که از سوی آژانس توسعه بین‌المللی کانادا (CIDA) در اوتاوا (کانادا) در ۱۷ - ۱۶ نوامبر ۹۹ برگزار شده بود شرکت کرد.

وی در این مراسم مقاله‌ای تحت عنوان «به سوی مالکیت محلی» ارائه نمود.

آژانس بین‌المللی توسعه کانادا با ارائه برنامه‌هایی به حمایت از توسعه تعامل و تلاش‌هایی که در این زمینه برای گسترش تعامل در جهان می‌شود، می‌پردازد.

مقاله‌ای که توسط آقای رابی تولوس ارائه شد عمدتاً به «گفتگوی تعامل» اختصاص داشت.

۹۹ و در دهی نوبه زبان آورد.

وزیر کشاورزی هند اطیمان داد که اصلاح قانون «NCDC» که برای مدت زمانی مسکوت مانده بود، به زودی به تصویب رسیده و در نتیجه NCDC را قادر به حمایت مالی از تعاملی‌های صنعتی، صنایع روسی‌ای، مسکن و دیگر خدمات می‌نماید. همچنین اختصاص اعتبار برای کمک به تعاملی‌ها، بدون تأکید بر اخذ ضمانت‌های دولتی، اقدام نماید.

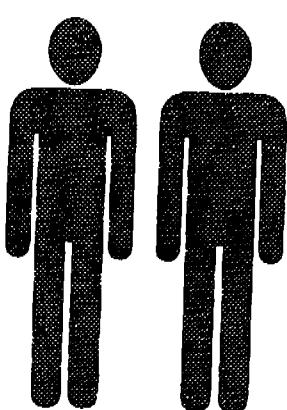
#### ترویج تعاملی‌های کشاورزی - طرح

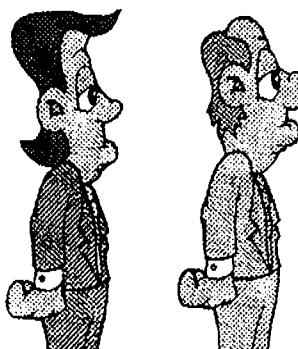
#### مطالعاتی JA\_Zenchi در لانوس

اتحادیه مرکزی تعاملی‌های کشاورزی زاپن، به منظور تشویق ایده تشکیل تعاملی‌های کشاورزی و افزایش تولید محصولات کشاورزی از طریق تأسیس یک مؤسسه خدمات در شکل تعاملی، تصمیم به انجام یک مأموریت تحقیقاتی (دوره آموزشی تحقیقاتی) در لانوس گرفته است. از وظایف مهم تیم تحقیقاتی مزبور، شناسایی وضعیت دامهای روستایی و مسواری چون تأسیس تعاملی‌های کشاورزی چند منظوره و در نهایت توصیه برای تشکیل و ترویج این گونه مؤسسات بر شمرده شده است.

تیم مطالعاتی یاد شده که مشکل از چهار تکنیسین مشاور و دو همکار ملی آنها می‌باشد، تحقیق مورد نظر را با همکاری وزارت کشاورزی و ترویج لانوس و طی مدت دو سال انجام خواهد داد.

اولین مرحله طرح فوق الذکر در خلال ۲۶ و ۱۵ نوامبر ۹۹ و تحت نظر و سرپرستی آقای «میدوری ماتسو هیرو» مشاور ارشد اتحادیه فوق الاشاره انجام گردید. در این تیم آقای «هایدینو یاماچوچی» و دکتر آکینیا بوکورانی از زاپن و دکتر «دامان پراکاش» مشاور ارشد دفتر منطقه‌ای ICA آسیا و اقیانوسیه و از سوی MAF در لانوس، هم دو مشاور ارشد ملی برای همکاری با تیم معرفی و به کار گرفته شده‌اند. مرحله دوم طرح طی فوریه ۲۰۰۰ انجام خواهد شد.





ساختن شرایط، امکانات و منابع لازم برای اجرای برنامه‌های پیش بینی شده توسط مدیر عامل است تا وی قادر گردد برنامه‌ها و فعالیتهای محوله را به نحو مناسب و قابل انتظار اجرا کند.

مطالibi که بیان گردید، نشان می‌دهد که هیأت مدیره تعاضونی‌ها نباید در انتخاب مدیر عامل دچار سهل انگاری شوند و پس از انتخاب نیز صواب نیست که وی را در مواجهه با حجم فرازینده امور شرکت تعاضونی یکه و تنها رهای سازند. همچنین منطقی نیست که هر گونه کمی، کیاستی و نقص موجود در روند فعالیتها را متعوجه مدیر عامل سازند و خود یا سایر عوامل مؤثر را بی‌گناه و مبرا از قصور معرفی کنند. به علاوه، هیأت مدیره مسئول است تا مدیر عامل را در جنبه‌های مختلف مسئولیتی که به وی واگذار گرده است (اعم از آموزش، حقوق مکلفی، تشویق، ارج نهادن به نوآوری‌ها، حمایت و پشتیبانی، اداری و ...) یاری رسانند. یقیناً در صورت بروز چنین رخدادی، شرکت تعاضونی تپربط با سرعت قابل توجهی پلکان رشد و توسعه را طی خواهد کرد و اعضای تعاضونی پیش از پیش به خواسته‌های خویش تابیل شده و از مدیران تعاضونی خشنود و راضی خواهد شد.

در پایان یادآوری این نکته بسیار الزامی است که بنای مطالب یاد شده در این نوشتار بر این فرض استوار بوده است که مدیر تعامل منتخب هیأت مدیره، فردی است که علاقمند به خدمت به اعضاء بوده و در صورت مهیا بودن زمینه از همیشگی برای پیشبرید امور تعاضونی درین نخواهد ورزید. در واقع این نوشتار با هدف حمایت از آن گروه از مدیران عامل تعاضونی‌ها که صادقانه و توانمند آماده خدمت به اعضاء هستند، تکارش یافته است.

بدهیه است چنان‌چه شخص مدیر عامل برای این مستولیت چندان مناسب نباشد و از روی عدم یا سهبو دچار مشکلاتی است که برای تعاضونی نزیربط کارآیی لازم را نداشته باشد، لازم است نوشتناری دیگر عرضه شود.

بحوی منطقی، عتعادل و عادلانه در قبال عملکرد وی می‌باشد.

#### ۱۹- مدیریت عملی

در ادبیات مدیریت و رهبری تعاضونی‌ها، مدیریت فرآیندی مشارکتی است و مدیران نیز افرادی هستند که مستقیم یا غیر مستقیم توسط اعضای انتخاب می‌شوند. فلسفه انتخاب هم کمک به تحقق بخالت اعضاء در امور تعاضونی و تأمین مناسب نیازهای آنان از طریق استفاده بهینه از سرمایه و منابع شرکت تعاضونی می‌باشد. از این رو، مدیران تعاضونی‌ها وظیفه‌مند شدندانه تا به جای صحبت کردن، شعار دادن و لفاظی از طریق مدیریت عملی فعالیتها رفتار خردمندانه و عملکرد مثبت و مفید تلاش خود را برای تحقق اهداف تعاضونی و اعضاء نشان دهند. به این ترتیب، هم هیأت مدیره و هم مدیر عامل بیش از هر چیز باید سعی خود را عملاً صرف خشنودسازی اعضاء نکند و از دادن شعارهای توحالی و رفتار گول زننده اجتناب ورزند. در چنین صورتی است که بر هر شرایط و موقعیتی اعضاء پشتیبانی خود را از مدیران منتخب خود به عمل خواهند آورد.

#### ۲۰- منابع و امکانات

مدیر عامل به مثابه مدیر اجرایی انتظار دارد، هیأت مدیره که مافوق وی محسوب می‌شوند، فهمی و قدرشناس بوده و روابط آنان بر پایه احترام و منطق باشد. در این صورت با توجه به قدرت هیأت مدیره که حتی عزل و نصب مدیر عامل تعاضونی در اختیار آنها است، آرامش خاطر او را فراهم خواهد کرد و بدون ترس و با احساس امنیت بیشتر و علاوه‌مندی فرازینده‌تری فعالیتهای خود را به طور جدی پیگیری خواهد نمود. به هر حال آن چه مایه دلگرمی مدیر عامل می‌شود، برخورد هیأت مدیره به

فرآیند سالم امور و فعالیتهای تعاضونی اسباب‌های جدی وارد می‌سازد. هیأت مدیره تعاضونی‌ها ماید با آگاهی کامل از پیامدهای ناگوار تعریفه، ترتیبی اتخاذ کنند که از بروز این تقیصه جلوگیری شود. در همین راستا، ضروری است مدیر عامل را متقاعد و مطمئن سازند که اجازه نخواهد داشت که ثمره تلاشهای وی را گروههای متعارض (در صورت وجود داشتن) خنثی و عقیم سازند.

#### ۱۷- مخالف ورزی

ممکن است به هر دلیلی که تصور شود یک چند نفر از کارکنان یا اعضاء از مدیر عامل ناراضی و با وی مخالف باشند و یا آن که او را فردی نامناسب برای این کار تصور کنند، این در حالی است که احتمال دارد عملی دلیل منطقی برای این امر وجود نداشته باشد. هیأت مدیره موظف است از طریق گفتگو مخالفان را تا آن جا که منطق و استدلال کافی اجازه می‌دهد با واقعیات آشنا سازد. همچنین لازم و بجا خواهد بود افراد ناراضی را نسبت به حسن انجام امور از طریق مدیر عامل متقاعد سازد و سوء تفاهمات پیش آمده را مرتفع نماید. ضمن آن که با مدیر عامل نیز می‌باشد گفتگوهای لازم را به عمل آورده و وی را از حمایتهای خویش بی‌بهره نسازد. در صورت دارا بودن و صحت مخالفتها نیز می‌توان با تذکر و سایر اقدامات پیش بینی شده در قانون اقدامات لازم را اتخاذ و اجرا کرد.

#### ۱۸- احسان امنیت

مدیر عامل به مثابه مدیر اجرایی انتظار دارد، هیأت مدیره که مافوق وی محسوب می‌شوند، فهمی و قدرشناس بوده و روابط آنان بر پایه احترام و منطق باشد. در این صورت با توجه به قدرت هیأت مدیره که حتی عزل و نصب مدیر عامل تعاضونی در اختیار آنها است، آرامش خاطر او را فراهم خواهد کرد و بدون ترس و با احساس امنیت بیشتر و علاوه‌مندی فرازینده‌تری فعالیتهای خود را به طور جدی پیگیری خواهد نمود. به هر حال آن چه مایه دلگرمی مدیر عامل می‌شود، برخورد هیأت مدیره به

# برداشتی جدید از مدیریت



با پیامدها را پیش بینی کنند. این حکم هم در مورد مسائل درون سازمانی و هم درباره آن چه به خارج سازمان مربوط می شود، صادق است. به علاوه، باید اطمینان حاصل کنند که کارکنان نیز درباره هدفهای سازمان اندیشه های روش ندارند.

\* مدیریت به یک تعبیر نوعی بازی است که مدیر سازمان و کلیه کارکنان آن بازیگران، آن محسوب می شوند. برای موفقیت در یک بازی، بازیگر باید نکات چندی را بداند که تعدادی از آنها بدین شرح است:

۱- ویژگیهای جسمانی خودش، به ویژه اندامهایی که با آن بازی ارتباط زیادتر نارد. برای مثال، در یک بازی ممکن است سلامت چشم و در بازی دیگری سلامت دست تأثیر تعیین کننده داشته باشد.

۲- ویژگیهای جسمانی رقیب یا رقبا با توجه به همان نکات.

۳- زمین یا صحنه ای که بازی در آن انجام می شود از ابعاد مختلف و با توجه به جمیع جهات.

۴- ابزار و وسایلی که برای هر چه بهتر بازی کردن مورد نیاز است و تهیه و با

شخصی در زمینه های مدیریتی تکیه کنم، زیرا همواره عضو گروهی بوده ام که اعضای آن دیدگاه های مشترک داشتند، درباره فلسفه و اهداف سازمان در بین آنان اختلاف نظر وجود نداشت و تمام تلاش خود را برای کار کردن و خوب کار کردن مبذول می داشتند. به نظر من این نکات ساده از اعتقاد افراد به فلسفه اشتغال با کارکردن حکایت می کنند و همواره براین عقیده بوده ام که اینها به انضمام نکات زیر در پیشبرد کارها بسیار مؤثر است:

\* نخستین اصل مدیریت آن است که مدیر هدف را بشناسد. بداند که هم اکنون چه وضعیتی دارد و قصد دارد فردا به کجا برسد، چه دستاوردهای را می طلبد و این دستاوردهای سایر کارکنان سازمان تا این حد مفهوم و قابل قبول است. پس ارتباطات نیز از اصول مدیریت و رهبری محسوب می شود.

\* مدیران باید در کار خود آزادی عمل داشته باشند، اما شرط بدخوریداری از این آزادی عمل آن است که اهداف و مقاصد را بشناسند و بخش قابل ملاحظه ای از نتایج

• جان. بی. گوف ۱

• ترجمه: غلامعلی سرمهد

مدیریت مستلزم رهبری است و رهبری به ویژگی خاصی نیاز دارد که من زیر عنوان «سبک»<sup>۲</sup> از آن نام می برم. به نظر من رهبر باید صاحب سبک باشد. داشتن سبک از مهم ترین ویژگی های رهبر برای ایجاد انگیزه در دیگران است، زیرا به او امکان می دهد که سازمان را به شبوهای خاص تحت تأثیر قرار دهد.

بدون شک، سبک به پیروزی وابسته است و هیچ چیز به اندازه خود پیروزی موجب پیروزی نمی شود. پیروزی هر سازمان، دارای نظم و ترتیب، به خودی خود عامل محرك است، خودش را تکرار می کند و می تواند برای مستولین امور تصویری بزرگتر از خود زندگی ایجاد کند. لذا، یکی از عوامل مهم و وابسته به رهبری، پیروزی یا توفیق است.

خوشبختانه در ساخت از آنچه برای رهبری لازم است که به نوبه خود به بحث پیرامون مدیریت شایسته را نیز در بر می گیرد، می توانم به یک عمر تجربه

در تحلیل نهایی، کارکنان بیشترین سهم را در عملکرد و توفیق سازمان دارند. داشتن کارکنان مبتکر، درستکار، پژوهیرو (بانفرزی و علاقمند) به خوب درخشیدن و در حد توان تلاش کردن آرزوی هر مدیر است، هر چند از جمله هنرهای مدیر آن است که این صفات را در کارکنان خود پرورش دهد اما برای آن که چنین پرورشی تحقق یابد باید مناسب‌ترین شرایط برای کارگردن فراهم شود و از جمله بهترین این اقدامات، ترویج روحیه همکاری گروهی در میان کارکنان است که طی آن هر کس همزمان هم مستول کار خودش باشد هم به واحدی که در آن کار می‌گذرد بیندیشید، هم سازمان را متعلق به خودش و هستگان بداند. و هم همیشه در صدد خدمت به جامعه و بشریت باشد.

تحفیف قیمت در هنگام خرید و درج آن در لیست خرید از دیگر عوامل مادی تعیین کننده مدیریت شایسته است. حتی اگر این تخفیف‌ها اعدادی بسیار کوچک باشد. در این حالت، تأثیر روانی قضیب و احساس خریدار (عضو تعاونی یا عضو هر سازمان عرضه کننده) کالا، مثل یک سازمان تولیدی که واحد فروش دارد) خیلی بیش از نفس مادی تخفیف حائز اهمیت است. و بالاخره باید بیک نکته عجیب اشاره کرد، و آن دریافت مادی در هنگام تسویه است. تعدادی از بررسی‌های موجود نشان می‌دهد که هر گاه پس از انحلال یک سازمان مدیر تسویه (یا مدیر مستول صرف نظر از عنوان خود) بتواند مبلغ زیادتری به صاحبان سرمایه مسترد دارد، یا در واقع حداقل برابر سرمایه آنان را در اسرع وقت به آنها باز گرداند. از نام نیک برخوردار می‌شود و او را مدیری لایق می‌دانند، این حکم در مورد سازمان‌های ورشکسته نیز صدق می‌کند، زیرا در اینها نیز چنان چه بازپرداخت کل سهام یا بخشی از آن به اعضاء در اولویت قرار گیرد این کار را دلیل شایستگی می‌دانند مشروط بر آن که وی مستول ورشکستگی نباشد. در ارتباط با مطالعات اخیر نقل یک خاطره جالب توجه است:

چندی پیش شخصی را استخدام کردیم که در بازاریابی کالاهای ما مهارت خارق العاده‌ای داشت. هر چند هیچ وقت در زمینه بازار یابی هیچ نوع دوره آموزشی ندیده بود. او همچنین هیچ اطلاعی از امور مالی (حسابداری و حسابرسی) نداشت. در نخستین مراحل کار به زبانی که خودمانی بود و در آن اصطلاحات مالی را به کار نبردیم، برایش توضیح دادیم که درآمد مالی

می‌کنند، در نظر آنان نمود دارد.

البته منظور این نیست که مدیر عامل شرکت تعاونی فرضی، یا مدیر هر سازمان دیگر تمام تلاش خود را در جهت کسب سود ملموس برای اعضاء مبذول دارد، بلکه منظور این است که در هر صورت باید مدیر بتواند دستاوردهای مادی سازمان خود را به سهامداران نشان دهد. زیرا این دستاورده را یکی از نشانه‌های مدیریت خوب او می‌دانند و عملکردش را بر اساس آن می‌سنجند.

در همین زمینه می‌توان به کارهای دیگری اشاره کرد که پیدا کردن امکانات بخشودگی مالیاتی یا درصد مالیات کمتر برای همین سود سهام یکی از آنها است. در این حالت نیز پرداخت کمتر صاحبان سهام برایشان جالب توجه است. پرداخت سود مشارکت، که بر مبنای کارکرد سرمایه سازمان نسبت به سرمایه گذاری هر کس تعیین می‌شود، عامل دیگری در معنی مقوله است. نشان دادن این که در نتیجه تلاش مدیر بین قیمت اسمنی با بهای فعلی هر سهم چقدر فاصله وجود دارد عامل دیگری است که زیادتر بودن بهای فعلی را تا حدی به مدیریت صحیح نسبت می‌دهند. قابل شدن

آماده کردن این ابزار و وسائل.

۵- تهیه بودجه لازم برای تأمین ابزار و وسائل یاد شده، از جمله لباس ویژه بازی، و نیز پرداخت سایر هزینه‌ها از قبیل مسافرت.

۶- مسروقی بر تجربه‌های شخصی و مقایسه آن با تجربه‌های رقبی یا رقبا، به انضمام مروری بر تعداد دفعات توفیق و شکست خود بازیگر و رقبی یا رقبای او. به این ترتیب چنان چه مثال بازی را به مدیریت پیووند دهیم، شایسته است مدیر سازمان با عنایت به آن چه به عنوان نمود در زمینه بازی بیان شد، امکانات متعدد را بررسی و خود را برای ایفای بهترین نقش ممکن در هر بازی آماده کند.

• بازده یا بازگشت سرمایه یا سود یا واژه‌هایی از این قبیل از جمله عواملی است که می‌توان به کمک آن توفیق مدیر را ارزیابی کرد. برای مثال، هر گاه یک شرکت تعاونی را در نظر بگیریم، به طور طبیعی سهامداران آن استقرار دارند در پایان یک دوره فعالیت درآمد مادی داشته باشند و این درآمد به نظر آنان قابل ملاحظه باشد، در نتیجه او لا نظر سهامداران دریاره مقدار درآمد مهم است تا مدیر عامل شرکت، از این رو حتی اگر مدیر عامل مدعی باشد که مثلاً سود سرمایه بالا بوده ولی سهامداران آن در سطح مطلوب ارزیابی نکنند، طبعاً مدیر عامل را آدمی موفق خواهند دانست. ثالثاً برای اکثر سهامداران منافع ملموس بیش از مزایای غیر قابل لمس معنی نارد. به این دلیل، کالاهایی که از تعاونی باقیت ارزانتر می‌خرند، یا خدماتی که تعاونی با دریافت پول کمتر به آنان عرضه می‌دارد، خیلی کمتر از مبلغی که به صورت نقدی دریافت



صفات را در کارکنان خود پرورش دهد اما برای آن که چنین پرورشی تحقق یابد باید مناسب‌ترین شرایط برای کار کردن فراهم شود و از جمله بهترین این اقدامات ترویج رویه همکاری گروهی در میان کارکنان است که طی آن هر کس هم‌زمان می‌مسئول کار خودش باشد هم به واحدی که در آن کار می‌کند بیندیشید، هم سازمان را متعلق به خودش و همگان بداند، هم همیشه در صدد خدمت به جامعه و پیشریت باشد. همچنین، اهمیت کار خودش و سازمان متبع خود را بشناسد، بهترین موقعیت‌ها را که برای کار کردن فراهم می‌شود مفتخر بشمارد و همواره از کارکردن با دیگران لذت ببرد.

\* برای اداره سازمان نکات کلیدی دیگری نیرو وجود دارد که یکی از آنها به ویژگی‌های خود مدیر باز می‌گردد. اعتماد به نفس، جرأت یا حتی شهامت، داشتن لازم درباره آن چه که باید انجام شود، خوشنودی معقول، شناخت خود از ابعاد توانایی‌های بدست و ذهنی، داشتن رویه شاد و متمایل به شوخ طبیعی، و در عین حال حفظ تعادل در میان این ویژگی‌ها و دفعه‌ها مورد دیگر، از جمله نکات قابل ذکر است.

\* آزادی عمل نسبی مدیر در حد مقررات و ضوابط برای آن که بتواند خودش باشد و با تکیه بر داشت و صفات شخصیتی خودش آن چه را شایسته است انجام دهد مستقیماً به شخص او ارتباطی ندارد و ظاهراً نباید آن را در ردیف نکاتی که بیان شد مطرح کرد. اما چون عنوان مقاله «برداشتی جدید از مدیریت» است، اشاره‌ای به این نکته ضرورت دارد، و مخصوصاً می‌خواهم تأکید کنم که اگر می‌خواهید مدیر خوبی باشید، باید امکان اعمال این قبیل فشارهای را به حداقل کاهش دهید، یا شرافتمندانه صحنه را به دیگری بسپارید تا هم بد نام نشوید و هم در برایر جامعه مسئول نباشید. می‌تردید، هرگاه جانشین شما نیز به همین دلیل از کارکناره‌گیری کنند، و تقریباً از جمله هنرهای مدیر آن است که این

در نتیجه، مدیر بازاریابی، مقررات مورد نظر را به درستی درک، اعداد و ارقام را در حدی که برایش لازم بود شناخت، به انتظارات ما آشناشد و آن گاه این سه ادراک را به صورت برنامه در سازمان به اجرا درآورد و به سادگی توانست به سودی برابر آن چه از او خواست شده بود، برسد. \* نکته دیگری که با مدیریت ارتباط دارد، آن است که به هر یک از اعضای سازمان تفہیم شود حداقل انتظارات سازمان از آنها چیست. این نکته در مقایسه با سایر نکاتی که تاکنون مطرح شد، آن قدرها تازگی ندارد و به همین دلیل چندان توضیحی را پیرامون آن ضروری نمی‌دانیم. در عین حال، شایان یادآوری است که چنان‌چه این انتظارات به اطلاع هر یک از کارکنان برسد ولی آنان نتوانند به طور تقریب در حد آن ظاهر شوند، نخست هشدارهای لازم به آنان داده می‌شود. این هشدارها بر همان آغاز کار تأثیر قابل ملاحظه دارد، زیرا نه کار زیاد انجام شده و نه کارمند به بدانجام دادن کار عادت کرده‌اما چنان‌چه باز هم فردی‌ای از توانند خود را به سطح مطلوب برسانند. ناچار باید به اقدامات شدیدتری همچون اخطار کتبی، جایه جایی کارکنان و در نهایت اخراج افراد متولی شد. به این ترتیب مدیر نه فقط دقیقاً در جریان کار هر کس قرار دارد و عملکرد او را کام به کام کنترل و هدایت می‌کند، بلکه می‌تواند هم در نقش هشدار دهنده ظاهر شود، هم برای کسانی که بالاتر از حد انتظار ظاهر می‌شوند جایزه در نظر بگیرد، به علاوه به این ترتیب سارگی می‌تواند هر وقت اراده کرد، تسویه سازمان را پیش روی خود داشته باشد و تناسب اقدامات را با نفع یا ضرر احتمالی بستجد.

در واقع باید گفت که در تحلیل نهایی، کارکنان بیشترین سهم را در عملکرد و تسویق سازمان دارند. داشتن کارکنان مبتکر، درستکار، پر نیرو (با انرژی) و علاقمند به خوب درخشیدن و در حد توان تلاش کردن آرزوی هر مدیر است. هر چند از جمله هنرهای مدیر آن است که این

سود سهام و اصطلاحات مشابه چیست و هر کدام چه نقشی می‌تواند در مدیریت او داشته باشد. به علاوه، برایش اعداد و ارقام را ارائه دادیم که می‌توانست در توجیه اهمیت درآمد مالی به او کمک نماید. به او گفتیم که این اعداد و ارقام چگونه می‌تواند در ارائه تصویری از توفیق سازمان به بینندگان کمک کند و آنان را تحت تأثیر قرار دهد. همچنین، برایش توضیح دادیم که چگونه می‌توان به کمک اعداد و ارقام موجودی را کنترل کرد و معلوم داشت در حال حاضر چه مقدار کالا در سازمان وجود دارد و چه مقدار آن طی مدت مورد نظر به فروش رفته است. سایر توضیحات ضروری نیز در قالب همین اعداد و ارقام به او عرضه شد. آن گاه به وی گفته شد که در انجام هر کار به اعدادی از این قبیل و رابطه آن با کارها بیندیشید و مخصوصاً در زمانی که با طرفهای مورد معامله باشد، و نیز با مستنوبیت مالیات سر و کار دارد، از آن استفاده کند. به او تذکر داده شد که این اعداد به منزله سرمایه یا ثروت خود است و لذا باید آن را تا حد امکان و توان کنترل کند.

پس از شنبه‌نیان این سخنران در چشمها وی برق تازه‌ای درخشید، و چنین فشنان داد که تمامی حرفه‌ای ما را فهمیده و به رابطه اعداد با فعالیتهای سازمان پی برد است. همچنین، اظهار داشت که این اعداد را به عنوان سرمایه خودش می‌پذیرد و حاضر است تحت هر شرایطی بیشترین مراقبت را از آن به عمل آورد، ضمن این که متعهد شد به نحو احسن این سرمایه را به کار بینندازد تا بتواند کارآیی یا سوددهی آن را به حداقل برساند. سپس به او گفته شد که لازم است در پایان سال ۲۵ درصد سود ناخالص داشته باشد که فقط بهره و مالیات از آن کسر می‌شود. بینایراین به او قول داریم که چنانچه توانست به این نتیجه برسد، او را به عنوان مدیر استخدام خواهیم کرد. ضمن این که از وی به عنوان قهرمان جدید دستاورده سازمان تجلیل به عمل خواهیم آورد و ترفع و ارتقای قابل ملاحظه‌ای در انتظار او خواهد بود.

بعد بر اساس دستاوردهای همان سال یا  
سالهای قبیل تعیین می‌مازنگری شود.

۲- شایسته است علاوه بر هدفهای سالانه  
هر سازمان به تناسب ماهیت خود اهداف  
بلند مدت سه یا پنج یا ده ساله (ایا حتی  
پیشتر) نیز داشته باشد.

-۳- هر چه سازمان بزرگتر باشد، مدت زیادتری طول می‌کشد که به هدف نهایی برسد. به همین تعلیل تدوین هدفهای فرعی برای این قبیل سازمانها ضرورت زیادتری دارد.

۵- چون تغییر زمان معمولاً با تغییرات متعدد از جمله فن اوری همراه است، باید در اهداف سازمان مرتبأ تجدید نظر شود تا با گذشت زمان و شرایط جدید هماهنگ گردد. برای این منظور، شایسته است مدیر هر سازمان انعطاف لازم را داشته باشد، به صورت جزئی<sup>۳</sup> به اندیشه هایش بچسبد و این ضرورت را پذیرد که انتباق با شرایط جدید مستلزم داشتن تکریشی سیال و ذهنی فعال و گشاده است به علاوه باید بتواند شرایطی را که پیش می آید، تجزیه و تحلیل کند تا از هماهنگی آن با سازمان و اهداف آن اطمینان حاصل نماید و آینده نگری و برنامه ریزی را در پرتو این تجزیه و تحلیل دنبال کند.

داشتن قدرت تصمیم‌گیری، استوار

مانندن بر تصمیم هایی که اتخاذ شده، دیگر نکته‌ای است که هر چند تکراری است اما مایلیم به زبان خودم آن را بررسی کنم. اکثر افراد برجسته‌ای که تاکنون دیده‌ام از چنین صفتی برخوردار بوده‌اند. اگر اهداف سازمان را روشنی مشخص کرده باشید، ناچار باید تداوم در کار سر لوحه برنامه شما باشد. و خوب می‌دانید که مداومت در کار نیاز به شیروی آهینه‌ای در اراده شما دارد. ضمنن این که برداری و صبر نیز باید دیگر بیال پرواز در این زمینه عملیاتی باشد. هر چه سازمان تحت نظر شما بزرگتر باشد، به این ویژگی‌ها بیشتر نیاز دارید، چرا که هر پیروزی معمولاً با نوعی توسعه همراه است یا لااقل میل به توسعه را در انسان دامن می‌زند و نیل به هر نوع توسعه مستلزم

خلاصه این دو مورد از مهم‌ترین ارکان مدیریت و رهبری است. در ورای بسیاری از موقوفیت‌های مدیران بر جسته نصیر ما باید خلاقیت را جستجو کرد. در واقع، ابداع یا خلاقیت گلید دستیابی به تولیدات جدید، فنون جدید و بازاریابی شایسته است. بی‌تر دید، توانایی در تشخیص اندیشه‌های خوب و سازنده و ابتکار عاملی است که معمولاً مدیران را به شدت به زمین‌هی زند و نکرار آن برایشان مسئله ساز است.



چیست و به فکر چاره جویی می‌افتد. در واقع، اطاعت از مقررات و ضوابط را هیچ وقت نباید با پیروی چشم بسته از نیروهای فشار، یا تسلیم شدن در برابر اعمال سلیقه هایی که چندان هم قدرتمند نیست، تفاوت داد. به علاوه در موقع متعدد آن چه به ظاهر یک عامل فشار تصور می‌شود با اندکی مقاومت مدیر صحنه را خالی می‌کند و کار درست کارهای باقی، مر ماند.

واعق، ابداع یا خلاقیت کلید دستیابی به تولیدات جدید، فنون جدید، و بازاریابی شایسته است بسی تردید، ناتوانی در تشخیص اندیشه‌های خوب و سازنده و ابتکاری عاملی است که معمولاً مدیران را به شدت به زمین می‌زند و تکرار آن ایشان مسند و سازنده شود.

- تعیین اهداف به زبانی روشن و قابل تهم، یک عامل دیگر است که البته تاکنون تقریباً همه درباره آن مطلب نوشتند. اما ن چه مایلم به این نکته بیفزایم، چند نکته در اینجا:

۱-اداره هر سازمان به طور معمول اهداف خاص خود را مطابق

۷- لازم است در پایان هر سال اهداف سال

\* من در زمینه بازار یابی تخصص و تجربه دارم. به همین دلیل، به اعتقاد من خلاقیت و بازاریابی دو مورد از مهمترین ارکان مدیریت و رهبری است. در ورای بسیاری از موقوفیت‌های مدیران پنجم‌سته عصر ما باید خلاقیت را جستجو کرد. در



## عوامل مؤثر در بهره وری سازمان

بحث بهره وری بدون توجه به فرهنگی که در آن زندگی می‌کنیم امری بی فایده است. چنان‌چه در فرهنگ سازی معیارهای را ابجاد نماییم که در تضاد و تقابل بهره وری قرار گیرند چگونه می‌توانیم با شعار بهره وری به جلو حرکت نماییم. اگر در فرهنگ جامعه بهره وری معادل استثمار افراد تلقی شود بنابراین بهره وری در مقابل اهداف فرهنگی قرار خواهد گرفت. ارزش‌ها، عادات و سایر مقوله‌های فرهنگی با کار درست و درست کار کردن ارتباطی تنگاتنگ دارند. جامعه‌ای که در آن توفیق طلبی، خلاقیت، نوآوری، جلوگیری از ریخت و باشها (سازمانی)، دوری از اسراف و تبذیر منافع و استفاده بهینه از زمان به عنوان ارزش‌های ماندگار تلقی می‌شوند راهی آسان به سوی روزهای بهتر از گذشته را پیش روی دارد.

قرار گرفته است.<sup>۲</sup>

هدف در افزایش بهره‌وری، افزایش فشارهای کاری، تعداد ساعت‌کاری و ... نمی‌باشد. برای بهره‌ور شدن باید احساس مستنولیت، بهره برداری و کارآفرینی بیشتر در استفاده از منابع موجود به دست آورد به طوری که کالا و خدمات، ارزان‌تر و در مقیاس بیشتر در محدوده‌های زمانی و منابع موجود به مشتریان ارائه شود.<sup>۳</sup>

بهره وری می‌تواند معیاری برای مقایسه سازمان فراهم آورده سازمان

نشأت گرفته از افزایش بهره وری در سازمان‌ها می‌باشد. برای افزایش بهره وری سازمانها باید نیروی انسانی را بهره‌ور نماییم و در کنار آن عوامل مادی را به خوبی و در جایگاه مناسب خود استفاده نماییم.<sup>۴</sup> به طوری که ارزش افزوده بیشتری حاصل شود. بی‌جهت نیست که امروزه مدیریت صاحب تعریفی نوین شده

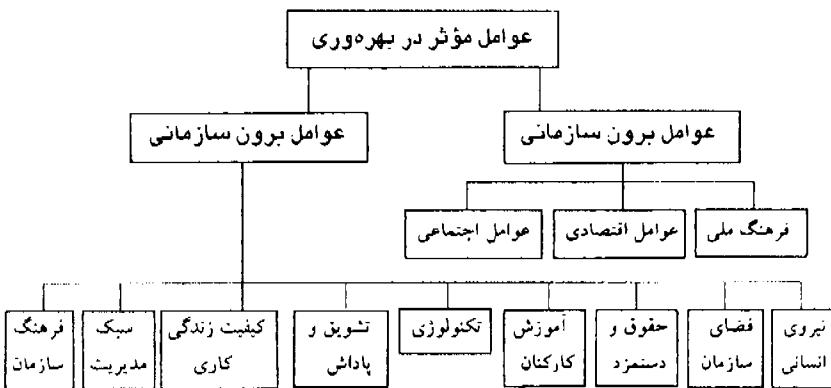
است: «مدیریت ایجاد ارزش افزوده است». ایجاد ارزش افزوده یعنی استفاده مناسب از منابع و داده‌هایی که در اختیار سازمان

• حسن گبوریان - عضو میان  
علمی دانشگاه آزاد اسلامی

### مقدمه

توجه به بهره‌وری و تعدد کتب و مقالاتی که در این زمینه به نگارش در آمده‌اند خود نشان از میزان اهمیت آن دارد. ارتباط افزایش بهره وری با کیفیت زندگی اجتماعی امری است که به آسانی از کنار آن نمی‌توان گذر نمود. افزایش سطح بهره وری ملی

شکل شماره (۱): عامل مؤثر در بهره‌وری سازمان را به طور خلاصه نشان می‌دهد



**۸ - ستانده واقعی - کارآیی**  
**۹ - ستانده موردنظر**  
 به طور مثال اگر یک کارگر در هر ساعت باید ۱۰ عدد از کالاهایی را بسته بندی نماید (ستانده موردنظر)، اما اگر ۸ عدد کالا بسته بندی نماید (ستانده واقعی)، کارآیی او ۰/۸ می‌باشد، در کارآیی ایده آل رسیدن به عدد یک است، هر میزان به عدد یک نزدیکتر شوید، نشان دهد کارآیی بیشتر است.<sup>۹</sup> ستانده موردنظر در مورد کارکنان باید بر اساس روش‌های علمی توسط کارشناسان فن تعیین شود.

بنابراین کارآیی با روش‌های انجام کار و چگونگی استفاده از منابع سر و کار دارد. حداقل کارآیی زمانی حاصل می‌شود که انجام کار بهتر از آن چه در حال انجام است میسر باشد (عملیاً چنین چیزی اتفاق نمی‌افتد بلکه همینه می‌خواهیم به آن نزدیک شویم).

- تقاده صحیح و مناسب از منابع اکرآیی برای این رعایت موارد زیر حاصل می‌شود:

- انجام کارها با حداقل منابع و به کارگری روش‌ها و اینزارهای مناسب.
- از منابع به کار رفته، حداقل نتیجه یا ستانده حاصل شود.<sup>۱۰</sup>

### اثر بخشی

تعاریف متداولی که بسیاری از اندیشمندان مدیریت در مورد اثر بخشی انجام داده‌اند عبارت است از: «اثر بخشی میزان رسیدن به اهداف سازمانی را گویند».

می‌تواند به مدد نسبت به بهره‌وری عملکرد، خود را با گذشتۀ مورد مقایسه و سنجش قرار دهد و کم و کاسته‌های احتمالی را جبران نماید. نسبت به بهره‌وری به عنوان معیاری برای مقایسه می‌تواند راهکشی سازمان برای برنامه ریزی‌های آتی، حایچایی‌ها و تجدید ساختار سازمانی و ... باشد. سنجش بهره‌وری می‌تواند در هدف گذاری، بودجه ریزی، کاهش هزینه‌ها، نظارت بر عملیات، افزایش مستولیت و پاسخگویی افراد سازمان کمک نماید.<sup>۱۱</sup>

گزارشی که از نظر خواهد گشت، اهمیت توجه به بهره‌وری در ایران را مشخص می‌کند. بر اساس گزارش سازمان بهره‌وری ملی ایران در سال ۱۳۷۸ بهره‌وری در ایران، یک هشتم کشورهای آسیایی است. رشد بهره‌وری در ایران سالانه ۱/۲ درصد است. در حالی که بسیاری از کشورهای آسیایی دارای رشدی معادل ۷ تا ۱۰ درصد می‌باشند. همچنین آمار نشان می‌دهد بهره‌وری نیروی انسانی در ایران پایین‌تر از دیگر عوامل تولید می‌باشد، به طوری که میزان رشد بهره‌وری نیروی انسانی در ایران حدود یک دهم کشورهای آسیایی عضو سازمان بهره‌وری آسیا می‌باشد. در حالی که بسیاری از کشورهای جنوب شرق و شرق آسیا از رشد بهره‌وری قابل توجهی در نیروی انسانی برخوردار هستند، اما متأسفانه کشور ما با رشد بهره‌وری نیروی انسانی متفق (در بسیاری از سالها) روبرو بوده است.<sup>۱۲</sup>

### تعاریف

برای شناخت بهره‌وری تعریف، واژه‌های کارآیی، اثر بخشی لازم است. تعریف بهره‌وری لازم است.

### کارآیی<sup>۱۳</sup>

«مسیزان ستاده کارکنان در یک زمان مشخص را کارآیی گویند» در این تعریف، کارآیی یک شاخص در مورد چگونگی استفاده از منابع سازمان است. ستاده بیشتر نشان دهنده کارآیی بیشتر است.<sup>۱۴</sup> (به شرط این که منابع افزایش نیافتے باشند) متشین نویسی که در زمانی مشخص تعداد

صفحات مطابق با استاندار تعیین شده و یا تزدیک آن را تایپ می‌نماید. کارگری که با صفحات کمی کالا تولید می‌کند، فروشندۀای که در ساعات مشخص کاری خود کالای بیشتری را به فروش می‌رساند و ... همه این مثال‌ها نشان دهنده حرکت افراد مذکور در جهت کارآیی بیشتر است. یعنی از منابعی که در اختیار آنان است به سهترين کل ممکن استفاده می‌نمایند. سفارید مناسب از مواد سرمایه، نیروی انسانی، زمان و حرکت به سوی کارآیی است.

برای سنجش کارآیی باید شاخص‌ها و استانداردهای کمی و قابل لمس تعیین نمود. برخی از این استانداردها و شاخص‌ها می‌توانند به صورت زیر باشند:

- تعداد صفحات تایپ شده در یک ساعت
- برای اندازه‌گیری کارآیی متشین نویسی.
- تعداد کالای تولید شده با کیفیت تعیین شده در یک محدوده زمانی مشخص برای سنجش کارآیی کارگر و یا واحدهای تولیدی.
- میزان ماده مصرفی در تولید کالا.
- تعداد کالای به فروش رفته در یک محدوده زمانی برای سنجش کارآیی فروشندۀ و ...

بحث‌های قبل تعریف زیر را در مورد کارآیی تداعی می‌نماید:

«کارآیی نسبت سtande واقعی بر سtande مورد انتظار می‌باشد»

بر اساس گزارش سازمان بهره‌وری ملی در ایران در سال ۱۳۷۸ بهره‌وری در ایران ۱/۲ درصد است. در حالی که بسیاری از کشورهای آسیایی دارای رشدی معادل ۷ تا ۱۰ درصد می‌باشند. همچنین آمار نشان می‌دهد بهره‌وری نیروی انسانی در ایران پایین‌تر از دیگر عوامل تولید می‌باشد، به طوری که میزان رشد بهره‌وری نیروی انسانی در ایران حدود یک دهم کشورهای آسیایی عضو سازمان بهره‌وری آسیا می‌باشد. در حالی که بسیاری از کشورهای جنوب شرق و شرق آسیا از رشد بهره‌وری قابل توجهی در نیروی انسانی برخوردار هستند، اما متأسفانه کشور ما با رشد بهره‌وری نیروی انسانی منفی (در بسیاری از سالها) روبرو بوده است.

مجموعه‌های از کارایی و اثر بخشی می‌داند بنابراین برای رسیدن به بهره‌وری باید به طور کار و مؤثر عمل کرد. اگر سازمان بتواند به اهدافی که در مورد میزان دستیابی به رضایت مشتریان است دست بستد، سازمانی اثر بخش است. اما اگر سازمان با کاهش تعداد کارکنان خواهد بود. همین هدف (رضایت مشتریان) دست بستد، کارآبی بالاتری از قبل خواهد داشت. همان‌طور که در مثال بالا شاهد هستیم بهره‌وری تلقیقی از اثر بخشی و کارآبودن است.<sup>۱۰</sup>

۲- بهره‌وری در اقتصاد عبارت است از استفاده مؤثر و کارآغاز منابع اقتصادی در فرآیند تولید به طوری که اقتصاد یک جامعه به حداقل بالقوه قابلیت‌های خود دست بستد.<sup>۱۱</sup>

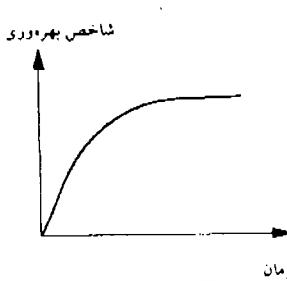
۵- بهره‌وری، یک بینش نظری است که سعی دارد، به طور پیوسته آن چه را که بوده و آن چه را که هست بهبود بخشید و با این بینش و ذهنیت کارهای امروز را بهتر از دیروز و کارهای فردا را بهتر از امروز انجام دهد.<sup>۱۲</sup>

۶- تعریف مرکز بهره‌وری ژاپن «بهره‌وری عبارت است از به حداقل‌رساندن استفاده از منابع، نیروی انسانی، تسهیلات و غیر و به طریق عملی و کاهش هزینه‌های تولید (هزینه‌های ارائه خدمات)، گسترش بازارها، افزایش اشتغال، کوشش برای افزایش دستمزدهای واقعی و بهبود معیارهای زندگی، آن گونه که به سود کارگر، مدیریت و عموم مصرف کنندگان باشد».

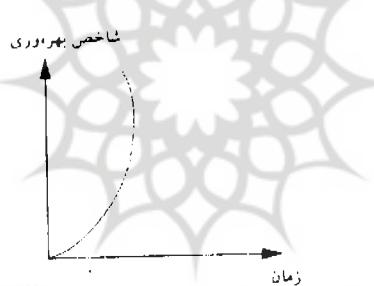
۷- تعریف آئانس بهره‌وری اروپا «بهره‌وری درجه (میزان) استفاده مؤثر از هر یک از عوامل تولید است».

۸- تعریف سازمان بهره‌وری ملی ایران

نمودار (۱): رشد بهره‌وری در سازمانهای مکانیکی



نمودار (۲): رشد بهره‌وری در سازمانهای ارگانیکی



سازمان می‌توان اهداف متعددی را فراهم کرد قرار دهد، اهدافی مانند: رضایت کارکنان، رضایت مشتریان (ارباب رجوع)، کیفیت تولیدات و خدمات و ... و اثر بخشی خود را با میزان تحقق اهداف تعیین شده،<sup>۱۳</sup> بسنجد.

اثر بخشی توجه به بازده با ستانده صحیح و مناسب است. اثر بخشی معنای کیفیت را در خود نهفته دارد. کارآبی یعنی از داده‌های (منابع) سازمان را به نحوی مطلوب و شایسته در زمانی کم و با هزینه‌ای پایین و یا به عبارت دیگر با ریخت و پاش کمتر استفاده نماییم.<sup>۱۴</sup>

اثر بخشی می‌تواند با اجرای موارد زیر تحقق یابد:

- حذف کارهایی که هیچ کس نباید انجام دهد.
- تقویض مناسب اختیار به کارکنان جهت انجام امور سازمان.
- کارهایی که باقی می‌ماند باید توسط شما (مدیر) انجام شود.<sup>۱۵</sup>

حال که با تعریف اثر بخشی و کارآبی آشنا شدیم نقد کوتاهی به مدد اثر بخشی، بر کارآبی می‌نگاریم سنتوالی در اینجا مطرح است، تا چه میزان می‌توانیم کارآبی را دنبال نماییم؟ آیا کارگرانی که تعداد بیشتری کالا تولید و بسته بندی می‌نمایند، همیشه خوب است؟ از نظر تعریف کارآبی پاسخ مثبت است. اما اگر اهداف سازمان داشتن کارکنانی با روحیه سالم و شاداب، کیفیت کالای تولید شده، کاهش فشارهای روانی و تنشی‌های شغلی بر کارکنان باشد و تولید و بسته بندی کالا بیشتر از یک حد توسط کارکنان موجب مخدوش شدن اهداف مذکور شود، آن وقت پاسخ چیست؟

### بهره‌وری<sup>۱۶</sup>

برای شناخت بهتر و جامع مفهوم بهره‌وری تعریف متعددی از آن ارائه می‌شود:

- فرهنگ آکسفورد بهره‌وری را نسبت کالاهای تولید شده به منابع مصرف شده، تعریف می‌نماید.<sup>۱۷</sup>

۲- بسیاری از فرهنگ‌های تخصصی سازمان و مدیریت بهره‌وری را به صورت: «نسبت سستاده‌ها به داده‌ها تعریف می‌نموده‌اند».

۳- استینف. پی. رابینز بهره‌وری را

«بهره وری، یک فرهنگ، یک نگرش عقلانی به کار و زندگی است که هدف آن هوشمندانه‌تر کردن فعالیت‌ها برای دستیابی به زندگی بهتر و متعالی‌تر است».<sup>۲۱</sup>



۱- عوامل فرهنگی: فرهنگ به عنوان عاملی حیاتی باعث هدایت رفتارها در اعضاي جامعه می‌شود. فرهنگ حاکم بر جامعه به عنوان چتری کلیه رفتارهای ما را شکل می‌دهد.

بحث بهره وری بدون توجه به فرهنگی که در آن زندگی می‌کنیم امری بسیاری است چنان‌چه در فرهنگ سازی معیارهای را ایجاد نماییم که در تضاد و تقابل بهره وری قرار گیرند چگونه می‌توانیم با شعار بهره وری به جلو حرکت نماییم.<sup>۲۲</sup> اگر در فرهنگ جامعه بهره وری معادل استثمار افزاد تلقی شود بتایراین بهره وری در مقابل اهداف فرهنگی قرار خواهد گرفت. ارزش‌ها، عادات و سایر مقوله‌های فرهنگی با کار درست و بدرست کار کردن ارتباطی تنکاتک دارند. جامعه‌ای که در آن توفيق‌طلبی، خلاقیت، نوآوری، جلوگیری از رسخت و پاشها (سازمانی)، دوری از اسراف و تبذیر منافع و استفاده بهینه از زمان به عنوان ارزش‌های ماندگار تلقی می‌شوند راهی آسان به سوی

۷- تعیین شاخص‌های کم برای هر واحد سازمانی باید در برنامه قرار گیرد.

۸- حمایت اجرای برنامه‌های افزایش بهره وری را باید در سازمان جلب کرد.

۹- ایجاد یک نظام اطلاعاتی برای ازان پیشرفت برنامه افزایش بهره وری صورت گیرد.

۱۰- نام ارزشیابی و پاداش سازمان باید در راستای برنامه‌های بهره وری سازمان قرار گیرد.<sup>۲۳</sup>

۱۱- اندازه‌گیری بهره وری باید در یک دوره زمانی معین انجام شود.<sup>۲۴</sup>

### عوامل مؤثر در بهره وری

عوامل مؤثر در بهره وری سازمان را می‌توان به دو دسته: عوامل برون سازمانی و درون سازمانی تقسیم کرد. نیلاً این دو

دست عوامل بحث خواهد شد.

الف- عوامل برون سازمانی: عواملی که

خارج از سازمان می‌باشند و بهره وری را تحت تاثیر قرار می‌دهند. عوامل برون

سازمانی می‌باشند. مهم‌ترین عوامل برون سازمانی به قرار زیر می‌باشد:

۹- «بهره وری، نسبت تولید کالاها و خدمات و یا مجموعه‌ای از کالاها و خدمات (خروجی)، به یک یا چند داده (ورودی) مؤثر در تولید آن کالاها و خدمات را گویند. اگر در مخرج فقط یک داده مثلاً نیروی انسانی قرار گیرد، به آن «بهره وری جزئی»<sup>۲۵</sup> گویند. اما اگر در مخرج کسر مجموعه‌ای از داده‌هایی که در تولید کالاها و یا ارائه خدمات به کار گرفته شده‌اند، فرار گیرند به آن «بهره وری کل»<sup>۲۶</sup> گویند.

۱۰- «بهره وری عبارت است از: کار درست، باند به شیوه صحیح در همه اوقات انجام شود». <sup>۲۷</sup> بهره‌وری چیزی غیر از انجام کارهای درست و در دست انجام دادن کارها به طور دائم نمی‌باشد. به عبارت دیگر بهره وری را می‌توان به صورت معادله زیر نوشت:

استمرار در انجام کار + اثربخشی + تاریخ «بهره وری نکاتی در مورد به کار گیری بهره وری در سازمان

توجه به نکات زیر در تفهیم و کاربرد

بهره وری کمک خواهد نمود:

۱- بهره‌وری معادل سودآوری نیست. سودآوری می‌تواند با فروش گران‌تر محصولات و یا ارائه خدمات بالاتر حاصل شود.

۲- افزایش تولید و یا ارائه خدمات بیشتر همراه با افزون شدن تعداد نیروی انسانی، ماشین‌آلات و... نشان دهنده استفاده مؤثر و کار از منابع سازمان نمی‌باشد.<sup>۲۸</sup>

۳- برنامه‌های بهره‌وری باید فرآگیر و کل سازمان را شامل شوند.

۴- افزایش بهره‌وری باید برنامه‌ای مستمر باشد.

۵- برنامه‌های افزایش بهره‌وری باید از سوی مدیران ارشد حمایت شود.

۶- در برنامه‌های افزایش بهره وری مشارکت کارکنان فراموش نشود.

ساختن انسان باش»<sup>۳۶</sup> و یا اشاراتی که اندیشمندان ایران زمین در باب اهمیت آموزش و فراگیری داشتند نموده‌اند، که نمونه‌ای از آن به قرار زیر است:

درخت تو گر بار داشت بکیرد  
به زیر آوری چرخ نیلوفری را  
(ناصر خرسو)

چون جهان سراسر آگهی است  
آنکه بی‌جان است از داشتن تهی است  
اعتلای جان چو ای دل آگهی است  
هر که آگه‌تر بود جانش قوی است  
(مولوی)

به طور کلی آموزش و بالاندۀ سازی کارکنان راهی جاودانه به سوی بهره وری پایدار در سازمان است.

۵- تکنولوژی: انتخاب و به کارگیری تکنولوژی مناسب به عنوان ابزار و روشهایی که انجام کار را موجب می‌شوند در افزایش و یا کاهش بهره وری مؤثر هستند. انتخاب ابزار، ماشین آلات، روش‌ها و سایر ابزارهای تولید کننده کالا و یا ارائه دهنده خدمات در کاهش هزینه‌ها و افزایش ستاده‌های سازمان می‌توانند مؤثر باشند.<sup>۳۷</sup>

۶- تشویق و پاداش: کارکنان باید برای انجام کارهای نحو مطلوب و مداوم در بهتر انجام دادن کار پاداش مناسب دریافت نمایند. مدیران در خیلی مواقع به این موضوع که پاداش هر چند کوچک بر عملکرد کارکنان تأثیر دارد، واقع نیستند. در این رابطه مثالی از نظر خواهد گذشت. فرض کنید بروای انجام بخشی از کارهای سازمان از استراحت خود و خانوارهای سازمان چشم پوشی نموده‌اید و بعد از پایان آن کار جهت تحويل به مدیر خود مراجعه می‌کنید. مدیر شما حتی رحمت لبخند زدن و تکان دادن سر و یا یک ابراز احساسات ساده را نیز به خود نمی‌دهد. آیا شما در انجام مناسب کارهای محوله همانند گذشته عمل می‌کنید و یا دلسربد می‌شوید؟ بسیاری پژوهش‌های نشان می‌دهد عدم دریافت پاداش برای عملکرد شفافی، استمرار در انجام

می‌شود و آن عملاً رابطه‌ای با عملکرد کارکنان ایجاد نمی‌کند.<sup>۳۸</sup> تحقیقات بسیاری ارتباط بین حقوق و دستمزد و افزایش کارآیی و بهره وری را در سازمان نشان داده است. پرداخت‌های سازمان به کارکنان باید بر اساس عدالت باشد. آنچه به عنوان معیار انگیزشی در حقوق و دستمزد به حساب می‌آید درک عادلانه و منصفانه بودن حقوق و دستمزد از جانب کارکنان است. وجود نظام پرداختی که کارکنان منصفانه بودن آن را به خوبی لمس و حس نمایند از اهم امور در جهت افزایش بهره وری به حساب می‌آید.<sup>۳۹</sup>

به طور کلی افراد بر اساس تنوری برابری<sup>۴۰</sup> آرامز که یکی از تنوری‌های فزاینده انگیزش است، داده‌های خود را (تحصیلات، تجربه، کوشش و وفاداری) را باستاده‌هایی که از سازمان دریافت می‌کنند که مهم‌ترین و مشهورترین آن نزد افراد حقوق و دستمزد می‌باشد، مورد بررسی قرار می‌دهند و بعد با مقایسه ستاده‌های خود با ستاده‌های دیگری و داده‌های خود با داده‌های دیگری، اگر احساس عدالت نمایند در آنها انگیزش ایجاد خواهد شد.<sup>۴۱</sup>

۴- آموزش کارکنان: آموزش و پرورش کارکنان برای توانمند سازی آنها امروزه در سراسر جهان یکی از برنامه‌های راهبردی سازمان و مدیریت شناخته می‌شود. این بدان دلیل است که همه چیز به کیفیت آن گره خورده است. شرکت آی‌پی ام (IBM) در سال ۱۹۸۵، ۲ میلیارد دلار بابت برنامه‌های آموزشی کارکنان خود اختصاص داد. جالب توجه است که سود خالص آی‌پی ام در آن سال ۶ میلیارد دلار بود کارکنان راپن به طور متوسط سالیانه ۲۸ روز در کلاس‌های صنعن خدمت شرکت می‌کنند. آمار و ارقام توجه به آموزش نیروی انسانی در کشورهای پیشرفته نشان دهنده اهمیت آن در توسعه بهره وری می‌باشد. به قول حکیم و دانشنامه‌نگار چینی کنفوشیوس «اگر برای یک سال میوه می‌خواهی گندم بکار، اگر برای ده سال میوه می‌خواهی درخت بکار و اگر می‌خواهی برای صد سال زندگیت تأمین باشد در فکر ثابت و بکسان به صورت سالانه انجام

روزهای بسیار از گذشته را پیش روی دارد.<sup>۴۲</sup>

۲- عوامل اقتصادی: توسعات و تغییرات اقتصادی کشور مانند: سطح عمومی پرداخت حقوق و دستمزد در کشور، شرایط عمومی اقتصاد جامعه، مانند: بیکاری و تورم می‌توانند در سطح بهره وری تأثیر داشته باشند. به طور مثال: در شرایط تورمی به دلیل کاهش ارزش پول رایج کشور افراد مجبور به کار بیشتر خواهند شد. پدیده چند شغلی، موجب کاهش بهره وری خواهد شد.

۳- عوامل اجتماعی: وجود روابط اجتماعی مبتنی بر همکاری و مودت، انصباب اجتماعی، سطح آموزش عمومی، جامعه، ترکیب جمعیت، ترخ رشد جمعیت، سطح سواد و بهداشت و نرخ بیکاری در بهره وری سازمان‌ها مؤثر می‌باشند.

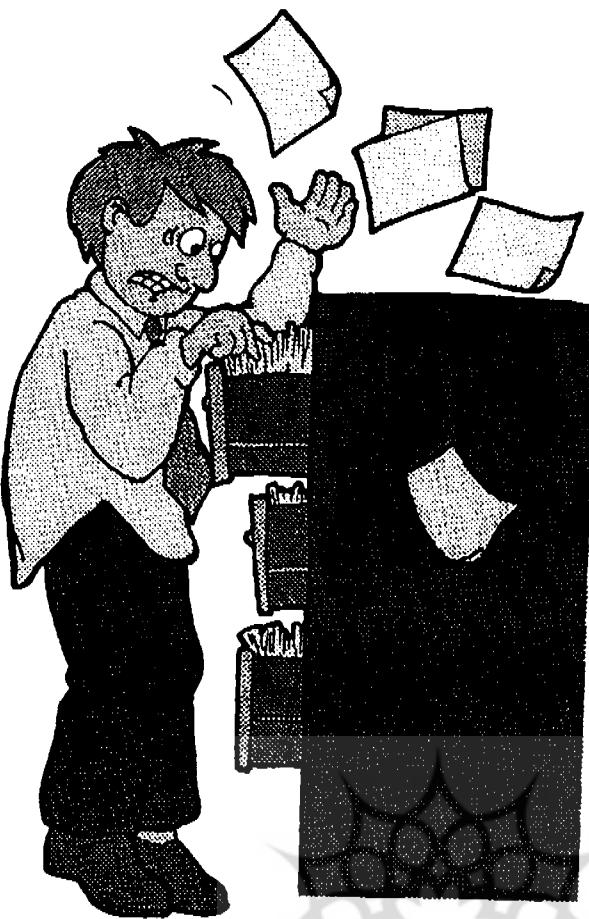
ب - عوامل درون سازمانی: عواملی که داخل سازمانی می‌باشند و بهره وری را تحت تأثیر قرار می‌دهند. عوامل درون سازمانی می‌باشند. مهم‌ترین عوامل درون سازمانی به شرح زیر می‌باشند:

۱- نیروی انسانی: ارتباط بهره وری سازمان با نیروی انسانی انکارناپذیر است زیرا عوامل مادی در دستان توانمند انسان قالب ریزی می‌شوند. انسان صاحب داشش و تخصص است که می‌تواند از منابع سازمان بهترین استفاده را نماید. بتایرا بین انسان بهره ور انسان با کیفیت است و انسان با کیفیت، انسان با داشش و تخصص است.

۲- فضای سازمان: استقرار تجهیزات، ابزارها و ماشین آلات سازمان و طرز قیارگیری افراد در مکان‌های سازمانی می‌تواند در چگونگی انجام کارهای سازمان تأثیر گذار باشد.

۳- حقوق و دستمزد: حقوق و دستمزد پرداختی کارکنان باید در آنها ایجاد انگیزد لازم را فراهم آورد. به عبارت دیگر کارکنان باید مقدار حقوق و دستمزد پرداختی را با کار انجام شده خود مرتبط و منصفانه بیانند. معمولاً در نظام پرداخت سازمان‌های ایران افزایش حقوق کارکنان ثابت و بکسان به صورت سالانه انجام

کارها به نحو مطلوب را کاهش می‌دهد.



بهبود کیفیت و کمیت کارهایی است که

توسط کارکنان صورت می‌گیرد.<sup>۴۵</sup>

از دیگر برنامه‌های کیفیت زندگی کاری ایجاد محیط کاری به دور از تنشی‌های عصبی، ایجاد روابطی مبتنی بر صمیمیت، اجازه ابراز عقیده به کارکنان و مشارکت آنها در تصمیمات می‌باشد. به طور کلی سازمانی که برنامه‌های کیفیت زندگی کاری را اینبال می‌کند، افزایش و بهبود بهره وری را درون خود شاهد خواهد بود.<sup>۴۶</sup>

۹- سبک و روش مدیریت:<sup>۴۷</sup> سبک و

روش مدیریت سازمان با بهره‌گیری ارتباطی مستقیم باشد. به طور مثال: روش و الگوی مدیریت مکانیکی در کوتاه مدت بهره وری را برای سازمان به ارمغان خواهد آورد و شاخص‌های بالای بهره وری را در کلیه عوامل (تولید و خدمات) نشان خواهد داد. اما در این روش (مدیریت) رشد بهره وری پایدار نخواهد بود و به زودی از سرعت و پایداری آن کاسته خواهد شد. در

پاسخ به موارد فوق گوشایی از جنبه‌های بسیاری هستند که فرهنگ سازمان را تشکیل می‌دهند و داشتن فرهنگ سازمانی که در راستای افزایش بهره وری و حرکت نماید، می‌تواند بهبود بهره وری را برای سازمان و ارتقاء سطح زندگی را در جامعه به ارمغان آورد.<sup>۴۸</sup>

۱۰- کیفیت زندگی کاری:<sup>۴۹</sup> کیفیت زندگی کاری اشاره به کوشش روانشناسان، جامعه شناسان و سایر دانشمندان علوم اجتماعی در راستای توجه به نیازهای انسانی و قرار دادن آنها در محتوای شغلی است. یعنی علاوه بر تخصصی کردن کارها که مرهون زحمات افرادی همچون آدم انسانیت و فردیت تبلور می‌باشد توجه به نیازهای روانی کارکنان را مورد تشکیق قرار می‌دهد. بحث‌های طراحی مجدد مشاغل که با برنامه‌های گردش شغل<sup>۵۰</sup> گسترش شغل<sup>۵۱</sup> و غنی سازی شغل<sup>۵۲</sup> برای ایجاد کیفیت زندگی کاری معنا می‌یابد. همه برای

مدیران شاید براین باور باشند که حقوق و دستمزد به عنوان یک عامل مهم در نگهداری و عملکرد کارکنان مؤثر است اما کارکنان خواهان دریافت پاداش‌های مختلف و متنوعی در ارتباط با عملکرد خود می‌باشند. پاداش شامل بسیاری موارد ساده همانند: لیختند زدن، تشکر کلامی، سر تکان دارن به معنای رضایت و ... می‌باشد.<sup>۳۹</sup>

بر مدیران است تا با استفاده از مشوق‌ها و پاداش‌های متنوع و مختلف عملکرد مطلوب در سازمان را توسعه دهن.

۷- فرهنگ سازمان: فرهنگ سازمان نقش مهمی در ارتقاء و یا کاهش بهره وری سازمان می‌تواند ایفا نماید. فرهنگ سازمان می‌تواند تشویق کننده تنبلی و تن پروری و با پر کاری و تلاش، کیفیت و دقت در انجام کارها و ... باشد. فرهنگ سازمان می‌تواند مانع بهره وری و یا تسهیل کننده آن در مجموعه سازمان باشد.

پاسخ به سوالاتی که به صورت نمونه ذیل‌آمده اند نشان دهنده توجه و با عدم توجه فرهنگ حاکم سازمان به بهره وری می‌باشد:

- نگرش مدیران نسبت به افزایش بهره وری چیست؟

- اندیشه و نگرش کارکنان نسبت به کار، سازمان و ارتقاء و توسعه جامعه چگونه است؟

- آیا کارکنان نسبت به کار، سازمان و جامعه علاقه‌ای دارند؟

- آیا روش‌های سازمان در جهت اهمیت دادن به نیروی انسانی است؟

- آیا نیروی انسانی سازمان در تصمیمات مشارکت داده می‌شود؟

- آیا عملکرد خوب در سازمان مورد تشکیق قرار می‌گیرد و پاداشی به آن داده می‌شود؟

- آیا جلوگیری از اسراف و تبذیر در کارکنان رواج دارد؟

**نوسانات و تغییرات اقتصادی کشور مانند: سطح عمومی پرداخت دستمزد در کشور، شرایط عمومی اقتصاد جامعه، مانند: بیکاری و فورم می‌توانند دو سطح بهره وری تأثیر داشته باشند. به طور مثال، در شرایط تورمی به دلیل کاهش ارزش بول رایج کشور افراد مجبور به کار بیشتر خواهند شد. پدیده چند شغلی، موجب کاهش بهره وری خواهد شد.**

وری»، مرکز آموزش مدیریت دولتی، مجله مدیریت دولتی، شماره ۳۹، بهار ۱۳۷۷، صص: ۶۹-۷۳.

۲۸- دکتر احمد نرمی، همان مأخذ، ص: ۴۵.

۲۹- دکتر عبدالله حاسوبی، «اهمیت بهره وری با تأکید بر بعد فرهنگی آن»، دانشگاه آزاد اسلامی، مجله اقتصاد و مدیریت، شماره ۱۱ و ۱۰، پاییز و زمستان ۱۳۷۷، ص: ۱۲.

۳۰- دکتر ناصر میر سپاسی، «فرهنگ کار و بهره وری»، سازمان مدیریت صنعتی، مجله تدبیر، شماره ۳۷، آبان ۱۳۷۷، صور: ۱۲-۱۳.

۳۱- محمد سفر بهشتی، «بررسی بهره وری در سرمانهای دولتی ایران و راههای افزایش آن» مجموعه مقالات سمینار بررسی مسائل اداری ایران، به کوشش: ابوالحسن فتحی، دانشگاه علامه طباطبائی، اول، ۱۳۷۷، نهان، صص: ۲۶-۲۷.

۳۲- سید امین الله علوی، «چگونه می‌توان پرداخت حقوق و دستمزد را با کارآبی و بهره وری پسوندداد؟»، مرکز آموزش مدیریت دولتی، مجله مدیریت دولتی، شماره چهاردهم، پاییز ۱۳۷۰، صص: ۳۰-۳۲.

۳۳: *Equity*.

۳۴- مورهد و گریفین، رفتار سازمانی، مترجمان: دکتر سید مهدی الوسی و دکتر غلامرضا معتمارزاده، مروارید، اول، ۱۳۷۴، صص: ۱۱۳-۱۱۴.

۳۵- حسن گبوریان، «نارسایی‌های نظام اداری ایران و راه حل‌های پیشنهادی: قسمت اول»، *نشریه آموزش کاربردی مدیریت، وزارت جهاد سازانگی*، سال اول، شماره هفتم، مهر ۱۳۷۸، ص: ۲.

۳۶- دکtor محمد علی طوسی، «آموزش و پرورش و بالانده سازی نیروی انسانی در نظام دولتی»، مجموعه مقالات سمینار بررسی مسائل اداری ایران به کوشش: ابوالحسن فتحی، دانشگاه علامه طباطبائی، اول، ۱۳۷۷، نهان، صور: ۱۱۵-۱۱۶.

۳۷- دکتر حسین الدین بیان، «چالگاه دانش بهره وری در بخش دولتی»، مرکز آموزش مدیریت دولتی، مجله مدیریت دولتی، شماره ۳۲، ۱۳۷۵، ص: ۲۵.

۳۸- محمد راهدی، «جهانگران کاری راکه از آنان انتظار می‌رود اینهم نمی‌دهند؟»، مرکز آموزش مدیریت دولتی، شماره بیست، بهار ۱۳۷۲، ص: ۷۰.

۳۹- همان مأخذ، صص: ۶۸-۷۰.

۴۰- دکتر اصغر مشکی، همان مأخذ، صص: ۱۷-۱۸.

علی، سهره وری؛ مجموعه مقالات، دانشگاه آزاد اسلامی، اول، ۱۳۷۱، صص: ۹۵-۹۷.

11: *Effectiveness*

12: *Stephen P. Robbins, Organization Theory: Structure, Design, And Applications, Prentice\_Hall, Second, 1987, p . 26 .*

۱۳- نورالدال، «ابعاد تعبیرات مذکوم»، مترجم: رمضانعلی رویاپی، سهره وری؛ مجموعه مقالات، دانشگاه آزاد اسلامی، اول، ۱۳۷۱، صص: ۲۹-۳۰.

۱۴- همان مأخذ ص: ۳۴.

15: *Productivity*.

16: *Oxford Learners Pocket Ditionary , Oxford University Press, Sixth, 1995, p. 329.*

۱۷- دکتر شمس الدادات زاهدی، دکتر سید مهدی الوانی و دکتر ابوالحسن فتحی، «فرهنگ جمع مدیریت دانشگاه علامه طباطبائی»، نهان، اول، ۱۳۷۹، ص: ۳۰-۶.

۱۸- استیفن بی راینر، مدیریت رفتار سازمانی، جلد اول، مترجمان: دکتر علی پارساپیان و دکتر سید محمد اعرابی، مؤسسه مطالعات و پژوهش‌های بازارگانی، اول، نهان، ۱۳۷۴، ص: ۶۲.

۱۹- دکتر احمد نرمی، «دراپر کیفیت و افزایش بهره وری»، مرکز آموزش مدیریت دولتی، مجله مدیریت دولتی، شماره ۴۹، بهار ۱۳۷۷، ص: ۶۹-۷۰.

۲۰- دکتر اصغر مشکی مدیریت و بهره وری: اکبر کار و نویل، مرکز آموزش مدیریت دولتی، شماره بیست و هشتم، بهار ۱۳۷۶، ص: ۴۴.

۲۱- دکتر غلامرضا حاکمی، آشنایی با مدیریت بهره وری: تجزیه و تحلیل آسان در سازمان، سایه نما، دوم

۲۲- دکتر غلامرضا حاکمی، آشنایی با مدیریت بهره وری: تجزیه و تحلیل آسان در سازمان، سایه نما، دوم ۱۳۷۷، ص: ۲۶.

22: *Partial Factor Productivity*.

23: *Total/ MultiFactor Productivity*.

۲۴- سازمان بهره وری ملی ایران، همان مأخذ، ص: ۴.

۲۵- کارزنیز من ر جرک لوند، همان مأخذ، ص: ۹۶.

۲۶- دکتر غلامرضا حاکمی، همان مأخذ، صص: ۳۸-۳۹.

۲۷- سید عباس موسوی، «دواپر کیفیت و افزایش بهره

روش مدیریت ارگانیکی علی رغم این که در ابتدا شاهد رشد چشمگیری در بهره وری خواهیم بود اما در بلند مدت شاهد رشد شاخص‌های بهره وری در سازمان خواهیم بود. پژوهش‌ها نشان می‌دهد اگر خواهان رشد بهره وری در کوتاه مدت مستلزم روش مکانیکی پاسخگو می‌باشد، اما اگر رشدی مستمر و پایدار در بهبود و ارتقاء بهره وری را می‌خواهیم باید از روش ارگانیکی در سازمان استفاده نماییم. این مطلب در دو نمودار شماره ۱ و ۲ فابل مشاهده است. البته بیان این نکته لازم است که تغییر سبک مدیریت در سازمان امری دلخواه و تصرفی نمی‌باشد بلکه شرایط در ایجاد آن دخیل است که ما را در انتخاب سبک و سیاست مدیریت هدایت می‌کنند. به طور مثال، توانایی نیروی انسانی، تکنولوژی و ... می‌توانند در انتخاب سبک مدیریتی تأثیرگذار باشند.<sup>۲۸</sup>

#### # یادداشت‌ها و منابع:

۱- سازمان بهره وری ملی ایران، راهنمای الداڑه <sup>گیری</sup> بهره وری در واحدهای صنعتی، بصیر، اول، ۱۳۷۶، ص: ۱.

#### 2: *Added Value*

۳- دکتر محمد علی طوسی، «مدیریت به معنی پدیده آوردن ارزش افزوده»، مرکز آموزش مدیریت دولتی، مجله مدیریت دولتی، شماره بیست و بکم، نیستان ۱۳۷۲، ص: ۱-۹.

۴- سید عباس موسوی، «دواپر کیفیت و افزایش بهره وری»، مرکز آموزش مدیریت دولتی، مجله مدیریت دولتی، شماره ۴۹، بهار ۱۳۷۷، ص: ۶۹-۷۰.

۵- دکتر فتح شریف زاده، «بهره وری جایگاه آن در ارزیابی عملیات سازمان»، مرکز آموزش مدیریت دولتی، مجله مدیریت دولتی، شماره بیست و سوم، زمستان ۱۳۷۲، ص: ۱۵-۱۶.

۶- فرهاد نژاد حاج علی ایرانی، «بهره وری، عمل کلیدی در پیشرفت و توسعه اقتصادی»، *نشریه آموزش کاربردی مدیریت، وزارت جهاد سازانگی*، سال اول، شماره چهارم، نیمه ۱۳۷۸، صص: ۴-۳.

#### 7: *Efficiency*

۸- پانربک مانتانا، *فرهنگ فرانگیزی داش مدیریت*، مترجم: دکتر سهراب خلبانی شوربی، پادواره کتاب، تهرن، اول، ۱۳۷۴، ص: ۱۲.

۹- سازمان بهره وری ملی ایران، همان مأخذ، ص: ۱۵.

۱۰- کارزنیز من ر جرک لوند، ابیجاد آخرين تغییرات در واحد نعمتی اساسی <sup>۴۴</sup>، مترجم: داد مح

- کالاهای خدمات را به معرض نمایش گذاشت؟ طبعاً، ابتدا باید پاسخ هریک از این سوالها به دقت بررسی شود، ولی آن گاه که پاسخ مناسب به دست آمد، باید صرف نظر از آن چه به انعطاف پذیری صحیح مربوط می‌شود. با قاطعیت نسبت به تعقیب اهداف اقدام کرد
- از سوی دیگر، به همان نسبت که در ادامه کار قاطعیت ضرورت دارد، این ویژگی در هنگام متوقف ساختن فعالیتها نیز معنی پیدا می‌کند. آنچه در این دو روی یک سکه اهمیت دارد، بینش یا بصیرت مدیر است که به او کمک می‌کند تا بداند کجا و چگونه باید قاطعیت داشته باشد. برای مثال، یکی از ارکان مهم مدیریت یعنی ارتباطات را در نظر بگیریم، به اینجا من رسیم که برقراری ارتباط از رفتارهای اجتماعی انسان یا به تعبیری یک رفتار ذاتی است، یعنی رفتاری است همراه انسان که تا پایان عمر با او همراه است. از سوی دیگر، همه ما از جمله مدیران با این مقوله سرو کار داریم و چون همه اندیشه ارتباط به نفع مانیست، باید با قاطعیت تمام تعیین کنیم که برقراری قلان ارتباط لازم است یا خیر، یا به همان ارتباطی که برقرار شده باید ادامه باید یا قطع شود. این نوع اعمال قدرت فکری هم به نفع مدیر است و هم سازمان و جامعه از آن سود می‌برد.
- پی نوشته‌ها:
- John B. Gough  
رئیس شعبه دائمی برای اقیانوسیه.  
سنبله در دهه ۱۹۹۰.
- ۴۱: *Quality Of Work Life.*  
 ۴۲: *Job Rotation.*  
 ۴۳: *Job Enlargement.*  
 ۴۴: *Job Enrichment.*  
 ۴۵: Stephen P. Robbins, *Essentials Of Organizational Behavior*, Prentice Hall, Third, 1992, PP. 63-66.
- ۴۶: محمد رضا ربیعی منجیان، «بهره وری و کیفیت زندگی کاری»، نشریه آمورش کاربردی مدیریت و روزارت جهاد سر برندگی، سال اول، شماره سوم، تیر ۱۳۷۸، صص: ۲-۳.
- ۴۷: اصلاح دو الگوی مدیریتی مکانیکی و برگابکو اولین بار نویسنده داشتند به نامهای برتر و استاکر در اوائل دهه ۱۹۶۰ (۱۹۶۳) بیان شد. به طور حلاط سازمان‌های مکانیکی سازمانهایی هستند که ب ویژگی‌های ساختار سازمانی، مشمرکر، تکرلوزی بکوخت از نظر اداره بزرگ، فرهنگ حاکم بر سازمان کارکنان را به صورت ایزار می‌داند، روابط سازمانی رسمی، ناکید بر کارآیی و صوابت و مفردات انعطاف‌پذیر سازمانی در مقابل سازمانهای ارگابکو دارای ویژگی‌هایی متعجب؛ صادر سازمانی مبنی بر گروه و غیر مشمرکر، تکولوزی غیر بکوخت، از نظر اداره کوچک فرهنگ سازمانی آنها نوجوه به کارکنان را، مدد نظر دارد، روابط افاده با بکدیگر غیررسمی، ناکید بر اثربخشی، ضبط و مفردات اعضا بذیر و تشویق خلاصت و سوتورت می‌باشند. مخدود: ریچارد دفت، نویسنده سازمان و حراصی ساختار: جلد اول، مترجمان: ذکر علی پارسایان و ذکر سید محمد اعرابی، مؤسسه مطالعات و پژوهش‌های سازمانی. اول، ۱۳۷۴، صص: ۳۷-۳۹.
- ۴۸: دکتر محمد اقدسی و دکتر سید محمد سکانی، «معرفی نویسندگی دو نظام مدیریت ارگابکو و مکانیکی و تأثیرشان در بهره وری»، مهرک آمورش مدیریت دولی، مجله مدیریت دولی، شماره ۳۵، ۱۳۷۵، صص: ۱۷-۱۸.

بقیه از صفحه ۵۲

برداشتن کامهایی از روی شهامت ولی با تکیه بر صبر و استقامت است.  
 \* وبالآخره باید به عامل قاطعیت اشاره کرد، مخصوصاً در کارهای مدیریتی مرتبط با مردم، مثل سازمانهای تولیدی یا خدماتی، باید داشت که چه باید کرد و چگونه باید کارها را انجام داد؟ چه باید فروخت یا چه خدمتی باید عرضه کرد؟ چه کسی باید داد و ستد کرد؟ در کجا باید

بقیه از صفحه ۲۵

تجاری، هیچ قرارداد تجاری، هیچ نوع اشغال زمین و هیچ نوع عملیات تولیدی را صرفما بله علت آن که خود به خود به وجود آمده‌اند، می‌باشد. اسلام طالب توزیع مجدد ثروت و ایجاد تأسیسات دائمی برای چنین توزیع مجده است. اسلام هیچ گاه شکل تجاری، هیچ قرارداد تجاری، هیچ نوع اشغال زمین و هیچ نوع عملیات تولیدی را صرفما بله علت آن که خود به خود به وجود آمده‌اند و «طبیعی» هستند، معتبر نمی‌داند. اسلام هر فعالیتی را شایسته رسیدگی دقیق می‌داند و کلیه اشکالی را که مخالف منافع اجتماعی است و اثرات نامطلوب دارد، کنار می‌گذارد.

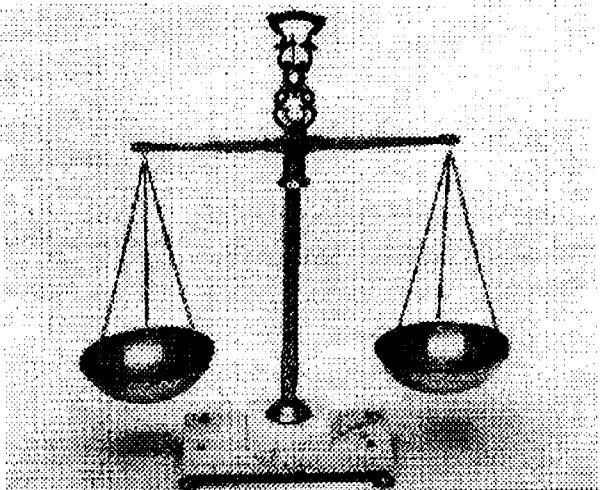
اگر قسمتی از آن در رنج باشد تمام بدن به بیقراری و سبب بیچار می‌شود». تعاوون ممکن است گاهی مستلزم توزیع مجدد درآمد و ثروت باشد. بیغیر (ص) این توزیع مجدد

## 2: Style 3: Dogmatic

را با تحسین از «عشبارین» توصیه می‌نماید. ایشان می‌فرمایند: «زمانی که عشبارین در حال سفر برای جنگ کمبود غذا دارند، یا هنگامی که آنان در یک شهر هستند و غذای آنها کاهش می‌یابد، آنچه را در یک محل دارند جمع می‌کنند و آن را به طور برابر بین خود تقسیم می‌کنند. آنان از من هستند و من از آنان هستم».

برای تقویت جنبه اجتماعی مسلمانان، اسلام مفهوم تعهدات جمعی را که متضمن مسئولیت حسابرسی فردی است از اینه می‌کند. در فقه اسلامی این امر «تکلیف فردی» خوانده شده است. این مفهوم نیازهای جامعه را تأکید و کوشش فردی در برآوردن آنها را تشویق می‌کند. زیرا این اصل تا هنگامی که این نیازها برآورده شده است، همه افراد را مستثول می‌پندارند. تکلیف فردی به این معنی است که در مواردی که داشت و فعالیت برای رفاه اجتماعی جامعه اسلامی ضروری است، تعهد آنها به وسیله گروهی از اعضای جامعه کافی است. اما تا زمانی که نفس کار عملاً انجام نشده است، هر فردی در جامعه شخصاً در مقابل خداوند برای آن مستثول و پاسخگو است.

اسلام چنین فلسفه‌ای را نمی‌پذیرد. اسلام طالب کوششهای آگاهانه برای کسب هدفهای مطلوب و در صورت ضرورت بهم زدن وضع اموری که خود به خود به وجود آمده‌اند، می‌باشد. اسلام طالب توزیع مجدد ثروت و ایجاد تأسیسات دائمی برای چنین توزیع مجده است. اسلام هیچ گاه شکل تجاری، هیچ قرارداد تجاری، هیچ نوع اشغال زمین و هیچ نوع عملیات تولیدی را صرفما بله علت آن که خود به خود به وجود آمده‌اند و «طبیعی» هستند، معتبر نمی‌داند. اسلام هر فعالیتی را شایسته رسیدگی دقیق می‌داند و کلیه اشکالی را که مخالف منافع اجتماعی است و اثرات نامطلوب دارد، کنار می‌گذارد.



مدیره و بازرسان، نحوه برگزاری مجتمع عمومی، و مواردی از این قبیل که دارای احکامی مغایر با مقررات اصلاحی قانون، در اساسنامه می‌باشدند، الزامی بوده و مجتمع عمومی فوق العاده تعاوینی‌ها مکلفت مواد اصلاحی را مورد تصویب قرار داده و جایگزین مواد منسوخه در اساسنامه‌های خود نمایند.

تمکین و تبعیت مجتمع عمومی فوق العاده تعاوینی‌ها را از مقررات آمره قانونی، نمی‌توان به سلب اختیار از مجتمع تعییر و تلقی نمود زیرا اساسنامه‌های شرکتهای تجاری و یا تعاوینی در انتبطاق با قوانین مربوط، اعتبار یافته و قابلیت اجرا می‌بایند.

#### ● پوشش

رئيس هیأت مدیره یکی از شرکتهای تعاوینی مصرف کارکنان دولت با بیش از ۲۸ هزار نفر عضو، ضمن توضیح مشکلات فراوان برگزاری مجتمع عمومی عادی سالانه شرکت به ویژه به هنگام انتخاب هیات مدیره که به هیچ طریق قابل کنترل نبوده و به نحو صحیح و مطلوب انجام نمی‌پذیرد، این پرسشن را طرح کردۀ‌اند که چگونه می‌توان ترتیبی اتخاذ و اجرا نمود که مجتمع عمومی با حضور نمایندگان منتخب اعضاء تشکیل شده و موجبات رفع مشکلات و تسهیل در تصمیم‌گیری فراهم گردد؟

#### ■ پاسخ

طبقاً با مقررات دستور العمل تشکیل مجتمع عمومی دو مرحله‌ای مصوب وزارت تعامل که علیرغم پیچیدگی موضوع، به صورتی روان و قابل درک و عمل تنظیم شده است، شرکتهای تعاوینی فراستانی و نیز شرکتهای تعاوینی با بیش از پانصد عضو می‌توانند با رعایت مفاد دستور العمل مزبور و اصلاح اساسنامه خود و تصویب آن در مجمع عمومی فوق العاده، مجتمع عمومی و فوق العاده آتی را به صورت دو مرحله‌ای برگزار نمایند.

مدیران شرکتهای تعاوینی که بالغ بر پانصد عضو داشته باشندند، می‌توانند با مراجعه به اداره کل تعامل استان مربوط نسخه‌ای از دستور العمل تشکیل مجتمع عمومی دو مرحله‌ای را دریافت نموده و اساسنامه مزبور را با لاحظ نمودن مقررات دستور العمل مزبور در آن، به نحوی تنظیم نمایند که به هنگام برگزاری مجتمع عمومی، بدوان نمایندگان اعضاء در حوزه‌های مشخص شده در اساسنامه اصلاحی (حوزه‌های برگزاری جلسات مرحله اول) انتخاب شده و سپس نمایندگان مزبور در جلسه مجمع (مرحله دوم) حضور یافته واعمال رأی نمایند.

نظر به شرایط متفاوتی که در شرکتهای تعاوینی از نظر نحوه تقسیم اعضاء در حوزه‌ها وجود دارد، تنظیم اساسنامه‌ای واحد که پاسخگوی موارد مختلف باشد امکان‌پذیر نیست و لذا توصیه می‌شود مدیران تعاوینی‌هایی که قصد برگزاری مجتمع عمومی را به صورت دو مرحله‌ای دارند، مفاد دستور العمل را به دقت مطالعه کرده و اساسنامه را به نحوی تنظیم نمایند که در موارد مختلف آن مغایرتی بروز ننماید. متأسفانه در برخی از اساسنامه‌هایی که برگزاری مجتمع عمومی، آنها به صورت دو مرحله‌ای پیش بینی گردیده،

## پرسش و پاسخ حقوقی

● سید یوسف اسماعیل صفوی

#### ● پوشش

بازرسان یک شرکت تعاوینی توزیع صنفی در کرج، بنا بر استنبط خویش، با اشاره و استناد به این که قانونگذار مجمع عمومی فوق العاده هر تعاوینی را بالاترین مرتع برای تصویب یاری تغییر در مواد اساسنامه تعیین کرده است، اضافه کرده‌اند چنانچه تغییرات مصوب سال ۱۳۷۷ مجلس شورای اسلامی در قانون بخش تعاوینی برای عموم تعاوینی‌ها لازم الاجرا شده است، چرا باید چندین هزار شرکت و اتحادیه تعاوینی با تشکیل مجمع عمومی فوق العاده و صرف وقت صدھا هزار عضو و هزینه‌های گراف، اقدام به تصویب احbarی مواد اصلاحی قانون نمایند؟ و آیا الزام به تصویب تغییرات، باعث سلب اختیار تصمیم‌گیری از مجتمع عمومی فوق العاده نمی‌شود؟

#### ■ پاسخ

برای رفع ابهام و شک و تردید در مورد سؤال، لازم می‌داند توجه مدیران و بازرسان محترم شرکتها و اتحادیه‌های تعاوینی را به این موضوع مهم معطوف دارد که بنا به تصریح قانون بخش تعاوینی اقتصاد جمهوری اسلامی ایران، اساسنامه هر شرکت یا اتحادیه تعاوینی می‌بایست با مقررات قانون مزبور انتطباق داشته باشد تا به عنوان «تعاوینی» شناخته شده و از مزایای بخش تعاوینی برخوردار گردد. علاوه بر آن، اصولاً اختیارات مجتمع عمومی عادی و فوق العاده تعاوینی‌ها برای تصمیم‌گیری در زمینه‌های مربوط، در صورتی اعتبار خواهد داشت که با مواد و موازن قانونی منافع و مغایرت نداشته باشد.

در هر حال برگزاری مجتمع عمومی فوق العاده تعاوینی‌ها به منظور تطبیق اساسنامه در ارتباط با اموری از قبیل مدت مأموریت هیأت

عنوان دارنده امضای مجاز برای قراردادها و اوراق و استناد تعهد آور انتخاب نمایندگان؟ در صورتی که پاسخ منفی است علت آن را توضیح دهید.

### ■ پاسخ

در بند ۱۰ ماده ۳۷ قانون بخش تعاونی (شامل وظایف و اختیارات هیأت مدیره) به صراحت قید شده است که هیأت مدیره می‌باشد یک دو نفر از اعضای هیأت را به اتفاق مدیر عامل برای امضای قراردادها و استناد تعهد آور تعیین و معرفی نماید. به این ترتیب برای انجام امر فوق انتخاب حداقل دو نفر که یکی آنها به عنوان دارنده امضای ثابت، مدیر عامل است، ضروری می‌باشد و لذا هیأت مدیره مجاز به انتخاب یکنفر که علاوه بر مدیریت عامل شرکت، رئیس هیأت مدیره آن نیز می‌باشد، به عنوان دارنده امضای مجاز برای قراردادها و استناد تعهد آور نمی‌باشد لذا امضای اوراق عادی به وسیله یک نفر اعم از مدیر عامل یا هر عضو هیأت مدیره‌ای که این هیأت تعیین می‌کند معنی ندارد.

### ● پرسش

یکی از کارشناسان حقوقی شاغل در یکی از ادارات کل تعاون با اعلام این که آخرین اساسنامه نمونه ارسالی وزارت تعاون، واحد است و برای انعکاس تبصره ۲ ماده ۱۶ اساسنامه تعاونی‌های مسکن به مضمون دریافت زمین یا واحد مسکونی از تعاونی موجب لغو عضویت می‌شود (مشروط بر آن که شرکت قادر خدمات بعداز فروش باشد) خواستار اعلام نظر در این مورد شده‌اند.

### ■ پاسخ

با توجه به اشکالاتی که بر لغو عضویت به سبب دریافت زمین یا واحد مسکونی در تعاونی‌های مسکن وارد است، پیشنهاد و نظر مشورتی بر این است که به جای عبارت مرقوم در تبصره ۲ ماده ۱۶ مشروط به تأیید وزارت تعاون عبارت زیر حاچیگزین گردد که شرط ضمن عقد است و عاری از اشکال:

«تصویره - تحویل زمین یا واحد مسکونی به عضو منوط و مشروط به استغفاری قطعی وی از عضویت و تصفیه حساب با شرکت می‌باشد». البته قید این مطلب در اساسنامه تعاونی‌های مسکن نیاز به تجویز و تأیید وزارت تعاون دارد.

### ● پرسش

بازرس یک شرکت تعاونی پرسشی بسیار حساس و اساسی را بدین مضمون طرح کرده‌اند که دو شرکت تعاونی در چه صورتی دارای فعالیت مشابه شناخته می‌شوند.

### ■ پاسخ

حساسیت موضوع از این جهت است که هیچ فعالیتی از هر حیث نمی‌تواند مشابه فعالیت دیگری باشد. مع الوصف چون نظر قانونگذار در ممنوعیت عرض ویت یک شخص در دو تعاونی با فعالیت مشابه، قادر وصف تشابه دقیق و کامل فعالیت است، به نظر می‌رسد چنان‌چه دو شرکت تعاونی در دو عامل یعنی عملکرد و فعالیت و نیاز نیازمندیها مشابه داشته باشند، می‌توان با رعایت اصل نسبی بون شباهت، دو

ملاحظه می‌شود که برغم تصریح بر انتخاب نمایندگان منتخب اعضاء در هر حوزه، به عموم اعضاء و یا وکلای آنها نیز اجازه حضور و اعمال رأی در مجتمع عمومی داده شده که دلالت بر می‌دقنی در تنظیم مقررات اساسنامه و پیش‌بینی نکردن تأثیر انتخاب نمایندگان هر حوزه در مواد مختلف اساسنامه است.

### ● پرسش

آقای رسول محمدی کارشناس تعاون پرسش‌هایی را طرح کرده‌اند که به یکی از آنها ذیلاً اشاره می‌شود: آیا می‌توان در اساسنامه هر شرکت تعاونی یک بار برای همیشه روزنامه معینی را درج آگهی‌ها و اطلاعیه‌های تعاونی قید نمود؟ چنان‌چه این روش با مقررات قانونی مغایرت دارد، دلیل یا دلایل آن را بیان کنید؟

### ■ پاسخ

در تبصره ۴ الحاقی به ماده ۲۲ قانون بخش تعاونی آمده است: تشكیل جلسات و تصمیمات مجتمع عمومی تعاونی‌هایی که دارای بیش از یکضد نفر عضو می‌باشند الزاماً از طریق روزنامه کثیر الانتشاری که در مجتمع عمومی تعیین گردیده است به اطلاع اعضاء خواهد رسید.

از طرفی یکی از وظایف و اختیارات مجمع عمومی عادی (سالانه) به شرح بند ۸ ماده ۲۲ قانون مزبور «تعیین روزنامه کثیر الانتشار برای درج آگهی‌های شرکت» تعیین شده است.

باتوجه به این که اساسنامه و مواد آن در مجتمع عمومی فوق العاده به تصویب می‌رسد، قید نام روزنامه کثیر الانتشار در آن برای درج آگهی‌ها، اطلاعیه‌ها و تصمیمات متخذ در مجتمع عمومی، مغایرت صریح با بند ۸ ماده ۲۲ قانون که این وظیفه یعنی تعیین روزنامه کثیر الانتشار را به عهده مجمع عمومی عادی گذارده است، دارد. همچنین از آنجا که اکثریت غالب مواردی که اتخاذ تصمیم درباره آنها در صلاحیت مجمع عمومی عادی قرار داده شده، (جز انتخابات هیأت مدیره که معمولاً سه ساله است و تصویب آئین نامه‌های داخلی که اعتبار نامحدود - تازمان تغییر یا اصلاح آن - دارد) از اعتبار یک ساله برخوردار می‌باشد، بنابراین در هر مجتمع عمومی سالانه می‌باشد موضوع «تعیین روزنامه کثیر الانتشار برای درج آگهی‌های شرکت» در دستور جلسه مجمع قید شده و این حکم قانونی برغم هزینه‌های کلانی که برای تعاونی‌هایی با بیش یکصد عضو در بر دارد، معراجات گردد. در شرکت‌های سهامی نیز به همین طریق عمل می‌شود و چنان‌چه به آگهی‌های دعوت مجمع عمومی عادی سالانه آنها در روزنامه‌های کثیر الانتشار توجه فرمایید، تعیین روزنامه کثیر الانتشار را برای درج آگهی‌ها و اطلاعیه‌ها، در دستور جلسه شرکت‌های مزبور ملاحظه خواهید نمود.

### ● پرسش

آیا عباس حیدری که توأمًا سمت رئیس هیأت مدیره و مدیر عامل یک شرکت تعاونی را بر عهده دارد سئوال کرده‌اند آبا هیأت مدیره شرکت می‌تواند مدیر عامل و رئیس هیأت مدیره را که یک نفر است، به

عنوان حساب	بستانکار
فروش	بدهکار
برگشت از خرید	xxx
موجودی کالا	xxx
عملکرد	xxxx
عملکرد	xxx
خرید	xxxx
برگشت از فروش	xxx
هزینه حمل	xxx
بستن حسابهای عملکرد	



مانده آنها به حساب سود و زیان انتقال داده می شود که نتیجه حساب سود و یا زیان و یزه خواهد بود.

در اینجا لازم به توضیح است همان طور که می دانید در مؤسساتی که به امر خرید و فروش کالا اهتمام می ورزند قبل از تهیه صورت سود و زیان، صورتحساب دیگری به نام عملکرد تهیه می نمایند که حاصل آن سود و یا زیان عملیاتی است که تحت عنوان سود و یا زیان ناویزه به حساب سود و زیان انتقال یافته و بالحظ نمودن در آمدهای متفرقه و هزینه ها، سود یا زیان و یزه یک دوره عملیاتی (یک سال مالی مشخص می گردد). به همین دلیل در بستن حسابهای خرید و فروش در این مبحث از عنوان حساب عملکرد استفاده شده که در صورت تهیه صورتحساب سود و زیان به طور کامل و گزارشی، مسی توان صورتحساب عملکرد سود و زیان را در هم ادغام نمود که در این صورت جهت بستن حسابهای خرید و فروش نیز از حساب خلاصه سود و زیان استفاده خواهد شد.  
- پس از بستن حسابهای موقت به طریق فوق حسابهای دائم یعنی دارایی، بدھی، سرمایه و نخان نیز با حساب تراز اختتامی مسدود و مانده تمامی حسابها صرف خواهد شد. به شرح زیر:

عنوان حساب	بستانکار
تراز اختتامیه	xx
حسابهای دارایی	xxx
حسابهای بدھی	xxx
سرمایه	xxx
نخان	xxx
تراز اختتامیه	xxx
بستن حسابهای دائمی	

## پاسخ به سؤالات

### مالی خواندنگان

• مقصومه گنجی

بستن حساب آن است که او لا مانده حسابها به طریق اصولی صفر شده باشد و ثانیاً ادامه عملیات حسابداری به دنبال حسابهای قبلی میسر نباشد که برای منظور اول یعنی صفر نمودن مانده حسابها لازم است پس از تحریر جمع زده و مانده گیری حسابهای مانده و تمامی حسابهای موقت (حسابهایی که منجر به تهیه صورت سود و زیان خواهد شد) را با تنظیم سند حسابداری معکوس صفر کرده و به خلاصه حساب سود و زیان (عملکرد) منتقل نماییم. به طور مثال برای بستن حساب فروش که دارای مانده بستانکار می باشد، حساب فروش را بدھکار نموده و به جای آن حساب خلاصه سود و زیان (عملکرد) را بستانکار نماییم.

به طور خلاصه برای بستن حسابهای موقت استناد زیر صادر خواهد شد.  
نتیجه حساب عملکرد، سود ناویزه یا سود حاصل از خرید و فروش می باشد که حساب عملکرد و هزینه ها و درآمد متفرقه نیز با تنظیم سند معکوس صفر شده و

□ **سؤال**  
آقای ج - ع حسابدار شرکت تعاونی تولیدی ... چنین مرقوم داشته اند: در سال گذشته به هنگام مراجعته ممیزین وزارت تعاون امور اقتصادی و دارایی و بررسی دفاتر قانونی شرکت به بسته شدن دفاتر ایراد گرفته شد در حالی که حسابهای شرکت تا آخرین سند و به تاریخ ۷۷/۱۲/۲۹ در دفاتر روزنامه و کل ثبت شده بود از آن جا که ایراد مطروحه برای اینجانب مشخص نمی باشد. لطفاً توضیع مختصری در این مورد اعلام و نحوه بستن دفاتر به نحوی که مورد تأیید ممیزین وزارت دارایی باشد را شرح دهید.

#### پاسخ

آقای ج - ع همان طور که ممیزین اعزامی اعلام داشته اند تحریر عمليات مالی شرکت تا آخرین سند در دفاتر قانونی دلیل بر بستن حسابها نمی باشد؛ زیرا در صورت تمایل می توان استناد دیگری را نیز در ادامه آن به ثبت رساند. از نظر حسابداری مفهوم

در پایان سال گذشته برای حقوق و پاداش معوقه ذخیره مناسب در نظر گرفته نشده است و به تبع آن، به هزینه حقوق و پاداش سال قبل به درستی تعیین سود ویژه شرکت نیز صحیح محاسبه نگردید و دیگر آن که حسابهای سال جاری با اشکال مواجه می‌باشد، برای اصلاح این حساب با توجه به این که هنوز مدت قانونی بستن دفاتر سال قبل مقتضی نشده است لازم است معامل حقوق و پاداش پرداخت نشده، حساب هزینه‌های مربوطه بدھکار (حقوق و پاداش) و حساب حقوق پرداختی بستانکار گردد که حساب حقوق پرداختی از طریق تراز اختتامیه سال جاری استقال خواهد یافت. جهت اصلاح حساب هزینه حقوق فروردن ماه نیز می‌بایست حقوق معامل هزینه‌های مربوط به سال قبل بستانکار و حساب حقوق پرداختی بدھکار شود که با این عمل حساب هزینه حقوق اصلاح و حساب حقوق پرداختی تسویه می‌گردد.

## □ سوال

شرکت تعاونی مصرف کارکنان ... عنوان داشته‌اند که در سال جاری قسمتی از کالاهای فروخته شده در سال قبل به دلایلی به فروشگاه مسترد گردید و شرکت نیز تاکنزیز از دریافت آنها شده است، با توجه به این که در صورت عدم فروش این کالاهای در سال گذشته این اقلام در حساب موجودی کالاهای پایان دوره منظور می‌شد شرکت اقلام مذکور را در نیل صورت برقراری موجودی کالا منظور داشته و ارزش آن را به حساب موجودی کالا افزوده است لیکن بازرسان شرکت که در امر صورت برداری از موجودی کالا نظارت داشته‌اند از تأیید صورتهای جدید خودداری می‌ورزند و این اقلام را در ردیف موجودی پایان دوره قلمداد نمی‌نمایند و پرسیده‌اند با توجه به این که این اقلام نقش تعیین کننده‌ای در افزایش سود ویژه دارند تکلیف این موجودی‌ها چیست؟

## ○ پاسخ

قبل از پرداختن به پاسخ لازم جهت اصلاح حسابهای پاداشی اوری می‌نماید که عدم

## ○ پاسخ

در پاسخ به این سوال متذکر می‌گردد که رعایت ثبات رویه در امر حسابداری و تحریر حسابهای شرکت ضروری است ولی با توجه به این که واردات کالا با ترجیح آن از گمرک پایان پذیرفته و از واقع کالا در مقصد به خریدار تحويل گردید عملاً امر خرید مراحل پایانی را طی نموده و مبالغ گشایش اعتبار شده به فروشنده کالا پرداخت شده و مستولیت کالا از این مرحله به بعد نیز به عهده خریدار (شرکت) می‌باشد. لذا با توجه به اتمام دوره مالی ضروری است حساب گشایش اعتبار با سفارشات استانداری تسویه و بهای تمام شده کالا تا این مرحله در حساب خرید منعکس و کل موجودی مرتبط نیز همراه با سایر موجودی‌ها در حساب موجودی کالای پایان دوره در صورتحسابهای مالی پایان سال منعکس گردد. با این حال در ابتدا باید توجه داشته باشید که در هنگام تحويل کالای مورد نظر به انبار پر اساس قبض انبار صادره حساب خرید و به تبع آن موجودی‌ها به صورت تکراری ثبت نگردد.

## □ سوال

آقای مهران علی را زاده از شرکت تعاونی تولیدی ... اظهار نموده‌اند که در سال گذشته به علت کمبود نقدینگی، حقوق عیدي تعویادي از کارکنان شرکت پرداخت نگردید و در سال جاری همراه با حقوق فروردن ماه حقوق معوقه نیز پرداخت شده و در حساب هزینه حقوق ثبت شده است لذا حساب هزینه حقوق انسکواس یافته در تراز آزمایشی فروردن ماه بیش از حقوق یک ماه می‌باشد و مدیر عامل شرکت به این مورد اعتراض داشته‌اند و پرسیده‌اند آیا این نحوه عمل صحیح است یا خیر و در صورت اشتباه بودن روش اصلاح آن چگونه خواهد بود؟

## ○ پاسخ

همان طور که مدیر عامل شرکت عنوان داشته‌اند روش حسابداری در این مورد صحیح نبوده و حساب هزینه حقوق در فروردن ماه به طور واهی افزایش یافته است و این نقص از آن جانشی می‌شود که

بدین ترتیب حسابهای دارایی شامل تمامی عناوین حساب با مانده بدھکار می‌باشد که تک تک بستانکار شده و در مقابل تراز اختتامیه بدھکار می‌شوند و به همین طریق حسابهای بدھکار می‌شوند و سرمایه که دارایی مانده بستانکار هستند یک به یک بدھکار شده و مانده آنها صفر خواهد شد و در مقابل حساب تراز اختتامیه بستانکار می‌گردد که با این عمل حساب تراز اختتامیه نیز در این مرحله صفر خواهد شد.

پس از ثبت تراز حسابهای اختتامیه و صفر شدن تمامی حسابها ذیل صفحات دفتر کل با خط کشی به فرم مقابل بسته با سفارشات استانداری تسویه و بهای تمام شده کالا تا این مرحله در حساب خرید منعکس و کل موجودی مرتبط نیز همراه با سایر موجودی‌ها در صورتحسابهای مالی پایان سال منعکس گردد. با این حال در ابتدا باید توجه داشته باشید که در هنگام تحويل کالای مورد نظر به انبار پر اساس قبض انبار صادره حساب خرید و به تبع آن موجودی‌ها با مشکلی مواجه نگردد که در صورت مواجهه با هر نوع اشکالی می‌توانید موضوع را از طریق کارشناسان حساب اداره کل تعاون استان و یا تماس تلفنی مرتفع سازید. ضمناً در کلیه کتب اصول حسابداری نحوه بستن حسابها به طور مشروح و کامل توضیح داده شده است.

## □ سوال

حسابدار شرکت تعاونی تهیه و توزیع صنف... که به امر واردات کالا نیز مبادرت می‌نماید اعلام داشته‌اند که در پایان سال مالی ۷۸ قسمتی از کالاهای وارداتی شرکت به گمرک سیرجان تحويل داده شده و عملیات ترجیح آن انجام پذیرفته ولی جهت حمل آن به انبار شرکت اقدامی صورت نگرفته و این کالاهای تحويل ابزار شرکت نشده و پرسیده‌اند با توجه به روش کار شرکت که پس از تحويل کالا به انبار حساب خرید ثبت می‌شود آیا نگهداری مبالغ پرداختی این کالا در حساب سفارشات صحیح است یا این مبلغ می‌بایست به حساب خرید منظور گردد؟

## پاسخ

قابل تقسیم بین سهامداران تلقی و پس از تعیین سهم هر عضو از سود مالیات بر اساس نرخهای تعیین شده در ماده ۱۳۱ قانون مالیاتهای مستقیم محاسبه و به عنوان مالیات قابل پرداخت به وزارت امور اقتصادی و دارایی تعیین و پس از کسر مالیات مانده به عنوان سود بین اعضاء قابل تقسیم گردد. با این نحوه محاسبه سود بر صورتی که دفاتر و تمامی هزینه‌های انجام شده مورد تأیید ممیزین واقع شود مالیات مطالبه شده توسط ممیزین وزارت دارایی از سود محاسبه شده توسط شرکت تجاوز نخواهد نمود. بدینه است در صورت رد بعضی از اقلام هزینه‌ها، مالیات مطالبه شده از مبلغ پیش بینی بیشتر خواهد بود.

در پاسخ به این حسابدار محترم اعلام می‌دارد که نخیره قانونی و نخیره احتیاطی که از پرداخت مالیات معاف نمی‌باشد مشمول مالیات بر اساس درصدی خاص نیز نیستند بلکه چون این نخایر در پایان مدت فعالیت شرکت و در زمان انحلال قابل تقسیم بین اعضاء است مالیات آن نیز بر اساس درصد مالیات اعمال شده بر سود سهام و سایر پرداختی‌های به صاحبان سهام قابل محاسبه و پرداخت می‌باشد لذا جهت محاسبه مالیات متعلق می‌باشد پس از محاسبه ۱۰٪ سود به عنوان مالیات شرکت و ۲٪ سهم شهرداری و ۴٪ سهم آموزش تعاون مانده سود به عنوان سود

تأثیر این موجودی‌ها در لیست موجودی پایان دوره تأثیر قابل توجهی در سود ویژه شرکت نخواهد داشت چه در آن صورت معادل کالای برگشته و منظور شده در لیست موجودی پایان دوره فروش خالص شرکت کاهش خواهد یافت لذا در سود ناویژه تغییر چندانی حاصل نشده و سود ویژه نیز افزایش نخواهد یافت بلکه در صورت اعمال چنین روشنی تعادل سود حاصل از فروش کالاهای برگشته سود ویژه کاهش نیز خواهد داشت لذا در موقعیت موجود سود وضعیت نسبتاً بهتری را نشان می‌دهد.

اما پاسخ به اصل سوال آن است که در این مورد حق با بازارسان قانونی شرکت بوده و موجودی واقعی کالا در پایان دوره موجودی است که در تاریخ ۷۸/۱۲/۲۹ در ابزار و فروشگاه ... شرکت موجود بوده و مورد صورت بردازی و قیمت گذاری قرار گرفته است و کالاهای برگشته شده نیز می‌باشد در حال برگشت از فروش و تخفیفات ثبت گردد لذا صورت بردازی از موجودی کالا را اصلاح و طبق صورت بردازی مجدد به تأیید بازارسان رسائیده و در تهیه صورتی‌های مالی مورد استفاده قرار دهد. جهت افشاء حقایق و طرح واقعیات در مجمع عمومی نیز می‌توانید میزان کالای برگشته شده از فروش‌های سال قبل را طی یادداشت‌های پیوست تراز نامه به مجمع عمومی سالانه گزارش نمایید.

## سوال

حسابدار شرکت تعاونی تهیه و توزیع صنف ... پرسیده‌اند با توجه به این که طبق قانون و اساسنامه مورد عمل محاسبه نخیره قانونی و نخیره احتتمالی در شرکتهای تعاونی الزامی است و این نخایر از پرداخت مالیات نیز معاف نمی‌باشد درصد مالیات این نخیره‌ها چه میزان است و بر چه مبنایی می‌باشد مالیات مربوطه محاسبه گردد. زیرا در پایان هر سال مالی پس از محاسبه مالیات، وزارت دارایی مبالغی بیش از مالیات محاسبه شده را مطالبه می‌نماید.

## تحصیح و پوزش

در نشریه آذر ماه ۷۸ در پاسخ به سوال بازارس شرکت تعاونی تولیدی ... در مورد حداکثر سهام هر فرد در تعاونی به جای ۱۵٪ سرمایه اشتباها<sup>۱</sup> کل سرمایه درج گردیده که بدین وسیله پاسخ مزبور اصلاح می‌شود و در همین جا از دقت و توجه روابط عمومی اداره کل تعاون آذربایجان غربی به خاطر نامه ارسالی در این زمینه تشکر می‌گردد.

ضمناً در نشریه شماره ۱۰۲ مربوط به اسفند ماه ۷۸ در پاسخ آقای فرهاد ج. در مورد چگونگی محاسبه ضریب استهلاک به روش نزولی عبارت از استقطاب در زیر رادیکال قرار دارد که هنگام چاپ رادیکال آن حذف گردیده است. ضمن اصلاح این مورد متذکر می‌گردد که فرجه رادیکال و عمر مفید دارایی است و در واقع ریشه هام عبارت زیر رادیکال نرخ محاسبه استهلاک به روش نزولی را به دست خواهد داد.

در خاتم از اشکالات پیش آمده پوزش می‌طلبد.

- 7: Progressive Cooperative      8: Haka  
 9: Kansa      10: Risk-taking  
 11- پانزه آهنین کنایی است از جنگ لندن، هر چند ساغه ای به فهرمان صدامی بونان بستن سه هم آشیل یا آخبلوم (Achille) می دهد. که کنایه ای سگنر و دارای پانزه آهنین باشد. این جنگی است.
- 12: Restel      13: Restel OY  
 14: Tradeira Ogroup OY

### بچه از صحفه ۲۱

فیلیپین، آغاز به کار نموده و همچنان به فعالیتهای خویش ادامه می دهد. اما از به بعد و تا سال ۱۹۴۶ یعنی سال شروع فعالیت دانشگاه «سانتو تو ماں Santo Tomas» که یک تعاونی مصرف را هم در تشکیلات خود سازمان داده بود، شاهد هیچ گونه فعالیت تعاونی دانشگاهی در فیلیپین نبوده ایم. در عین حال، قانون جدید مصوب دولت که شرایط بالای ۲۱ سال را برای تشکیل تعاونی، از ویژگیهای مهم متقاضیان اعلام کرده است، تا حدودی از رشد بالاتر تعاونی ها و نیز کنترل دانشجویان بر تعاونی های خویش کاست. البته از آن به بعد، تجربیات متعدد دیگری از جمله «تعاونی های آرمایشگاهی» مدنظر بوده اند. راه حل پیشنهادی دیگری هم، تبدیل شده اند. راه حل پیشنهادی دیگری هم، تبدیل وضعیت اعضاء، موسوم به «اعضاء فرعی» به «عضویت پیوسته» را پیگیری می کند. تعاونی مصروف کالج علوم فیلیپین PSHSCC که در سال ۱۹۷۷ تشکیل گردیده است، در سال ۱۹۸۶ به داش آموران ۱۵ ساله اجازه شرکت در رأی گیری را داد و همزمان شبیت به انتخاب یک داش آمور جهت حضور در «کمیته مدیریت» اقدام کرد. متعاقب برگزاری سمینار موسوم به JCCV در توکیو، گسترش تعاونی های دانشگاهی از سال ۱۹۸۵ آغاز گردید. از آن زمان تاکنون، تعاونی های آموزشگاهی در تعدادی از مدارس و دانشگاهها از جمله «دانشگاه پلی تکنیک فیلیپین»، «دانشگاه خاور دور» و غیره تشکیل و شروع به کار نمود. لیکن به لحاظ مسائل و مشکلات قانونی، جامعه دانش آموزی و دانشجویی همچنان در زمینه مدیریت نقشی غیر فعل را ایفا می نماید!

مشورتی محلی، در تشدید این روابط حسن مؤثر است. لازم است در فعالیتهایی که در سطح منطقه ای انجام می شود، بر استفاده از اعضا و نمایندگان منتخب آینان تکیه شود. در جلسات سالانه اکا نمایندگان درباره مناطق خودشان سخن می گویند، هر چند به مسائل مرتبط با منافع نک، تک، اعضا نیز توجه دارند. هنوز هم امکان بقای تعاونی های ملی در کشورهای همچون فنلاند و جنوب رارد، زیرا فرهنگ و ریشه های رفتاری قومی مردم از همگون ترین شوونه ها در سراسر اروپا است.

**نکته**

نهضت جهانی تعاون (مثلًا اتحادیه بین المللی تعاون) اصطلاح «اداره تعاونی»<sup>۱۲</sup> را برای چرخش امور بر اساس استفاده از نمایندگان اعضاء به کار می برد. اما در تعاونی های فنلاند و سوئد بر نقش اعضاء به عنوان مالکان تعاونی ها، شرکت نمایندگان آنان در تشکلهای مربوط در زمان بروز بحران، تأکید می شود. به این دلیل، باید داشت که این اصطلاح در هر دو حالت به طرقی با دخالت اعضاء در اداره امور ارتباط دارد. طبعاً چنان چه عملیات تعاونی سوآوارد، باشد. و در نتیجه بتوان پیشرفت تعاونی را تضمین کرد، به نفع اعضای است به این تعبیر، هر عضو یک مالک است حتی اگر سهامش در تعاونی بسیار کم باشد. به علاوه، اصل هر عضو یک رأی و این که عامل اساسی عضویت در تعاونی و بهره مندی از خدمات ان است، می تواند یک عامل انگیزشی شایسته باشد. به بیان دیگر یک تعاونی هم نوعی «شرکت سهامی عتشکل از مالکان» است و هم می توان آن را یک سازمان بازرگانی داشت.

**پی نوشت ها:**

- ۱- مدیر روابط عمومی بک تعاونی در هلسکی، H.Kemppine
- ۲- Osuuskunta Eka yrityma
- ۳- Tradeka      ۴- S- Group
- ۵- Sok central Trade Co Operative
- ۶- E Group

مسازد. بسا مسود غیفلت کند، زیرا تراز پرداختهای آن دچار مشکل خواهد شد. در واقع لازم است هم تعاوونی هر زینه های معقول و اقتصادی داشته باشد، هم باه «بوداواری بینیشید». به علاوه، این تعادل تراز پرداخت و دریافت، به استقلال تعاوونی بسیار بگویند. اما رکمک می کند اگر مورد اکا را در نظر بگیریم، اینکان شدید آن به اعتبار دهندگان (امتاب اعشاری) کاری غلط و بسیار ریان آور بود. با انکها سایر مؤسسات را بر تعاوونی های ترجیح می دهد، زیرا معمولاً در سایر مؤسسات بخش خصوصی سهم دارند، یا بر عکس، عده ای از سهامداران مؤسسات خصوصی در تشکیل بانک سرمایه گذاری کرده اند.

افزون بر این، ارزش واقعی سهم اعضاء در پیشرفت تعاوونی باید به دقت مشخص شود. اگر عواملی همچون تورم نقش اعضای تعاوونی را کمرنگ سازد، به ندرت می توان انتظار داشت که آینان در نقش مالکان تعاوونی نسبت به سرنوشت آن علاقه خاصی داشته باشند.

سومین نتیجه ای که می توان گرفت، آن است که ساختار تعاوونی می تواند مسئله ساز باشد. در مورد اکا، فعالیتهای بازرگانی که باید در درجه دوم اهمیت پس از منافع اعضاء قرار گیرد، سرمایه های کلان به خود اختصاص می داد و توجه مسئولین را از خرده فروشی باز می داشت. در یک تعاوونی مصرف باید تمام توجه به اعضاء و مشتریان معطوف گردد. همچنین، باید در تعاوونی کالاهای خدماتی قابل رقابت بازار عرضه شود، ضمن این که بالاجبار باید هزینه و درآمد معقول و متناسب باشد. استفاده از عملیات وسیع کشوری به جای فعالیتهای منطقه ای و محلی لزوماً در مناسبات شایسته با اعضای تعاوونی اخلاق ایجاد نمی کند. این روابط از فروشگاهها شروع می شود و مناسبات صحیح مبتنی بر تعلق و وفاداری آن را تقویت می کند. همچنین، دخالت دادن هر چه زیادتر اعضاء در کارها از جمله در تشکیل گروه های