

# ارزیابی سرمایه‌های فکری و اجتماعی شرکت‌های رتبه‌بندی شده توسط شورای عالی انفورماتیک ایران

کامران فیضی<sup>۱</sup>

استاد،  
گروه مدیریت دانشگاه علامه طباطبائی  
کارشناس ارشد مدیریت،  
شرکت همکاران سیستم

محمدحسین رونقی\*

دریافت: ۱۳۸۹/۰۲/۲۰ | پذیرش: ۱۳۸۹/۰۴/۲۰

فصلنامه علمی پژوهشی  
پژوهشگاه علوم و فناوری اطلاعات ایران  
شایان (جایی) ۱۷۳۵-۵۲۰۶  
شایان (الکترونیکی) ۲۰۰۸-۵۵۸۳  
**ISC و SCOPUS .LISA**  
نایابه در <http://jist.irandoc.ac.ir>  
دوره ۲۷ | شماره ۱ | ص ۱۸۹ - ۲۰۶  
پائیز ۱۳۹۰

نوع مقاله: پژوهشی

1. kamfeizi@yahoo.com
- \* mh\_ronaghi@yahoo.com
2. Human Capital
3. Structural Capital
4. Relational Capital

**چکیده:** در جهان رقابتی کنونی، یک شرکت علاوه بر توجه به سرمایه‌های فیزیکی، نیازمند کنترل و ارزیابی سرمایه‌های غیرفیزیکی نیز است. در این بین، حفظ و نگهداری سرمایه‌های فکری و اجتماعی یک سازمان از جایگاه ویژه‌ای برخوردار است. مقاله حاضر ضمن معرفی ابعاد مختلف این دو سرمایه حیاتی، به ارزیابی آنها در بین سازمان‌های ایرانی که در صنعت پویای فناوری اطلاعات مشغول فعالیت مستند، پرداخته است. در ادامه، پژوهشی پیمایشی با هدف سنجش ابعاد گوناگون سرمایه‌های فکری و اجتماعی در بین سازمان‌های رتبه‌بندی شده توسط شورای عالی انفورماتیک ایران و مقایسه رابطه این نوع سرمایه‌ها با رتبه‌بندی آنها توسط این شورا انجام شده است. هدف دیگر این پژوهش، بررسی ارتباط بین سرمایه فکری و اجتماعی و امتیاز هر شرکت در قالب یک مدل است. در این پژوهش، ارتباطات بین عوامل در قالب فرضیه‌هایی مورد تحلیل آماری قرار گرفته‌اند و نتایج به اختصار بیان شده است.

**کلیدواژه‌ها:** سرمایه فکری، سرمایه اجتماعی، سرمایه انسانی<sup>۱</sup>، سرمایه ساختاری<sup>۲</sup>، سرمایه رابطه‌ای<sup>۳</sup>

پرتمال جامع علوم انسانی

## ۱. مقدمه

امروزه، بنیاد فعالیت سازمان‌های موفق از تولیدمحوری به سمت دانشمحوری انتقال یافته است (Hussi 2004). حرکت به سمت اقتصاد دانشمحور موجب پویایی مضاعف محیط پیرامون سازمان‌ها و توجه به سرمایه‌های غیرفیزیکی آنها شده است. به فراخور هر صنعت، سرمایه‌های غیرفیزیکی سازمان‌ها تبدیل به عامل موافق و مزیت رقابتی گردیده‌اند. سرمایه‌های غیرفیزیکی یک سازمان ممکن است شامل مواردی مانند نامهای تجاری، دانش موجود در سازمان، تجربه‌های کارکنان، و روابط مشتریان گردد. در صورت نقصان یا بی‌توجهی به هر یک از این سرمایه‌ها خسارات جبران‌ناپذیری بر سازمان وارد می‌شود (AGRIC 2008).

صنعت فناوری اطلاعات بهدلیل تغییرات روزافزون از پویایی بالای بخوردار است. همین امر موجب شده است تا سازمان‌های فعال در این حوزه بیشترین توان خود را به کار گیرند تا از علم روز و پیچیدگی‌های محیطی خود آگاه باشند (Barney 2008). شناخت توانایی‌ها و صلاحیت‌های یک سازمان جهت واکنش نشان دادن به تغییرات محیطی بسیار حائز اهمیت است (Han and Han 2004) (بررسی سرمایه‌های مشهود و غیرمشهود یک سازمان نقش تعیین کننده‌ای در حفظ بقا و توسعه سازمان ایفا می‌کند. شرکت‌های نرم‌افزاری ایرانی نیز از این قاعده مستثنی نیستند و مالکیت سرمایه فکری و اجتماعی آنها در موقوفیت‌شان تأثیرگذار است).

در این مقاله، ابتدا به معرفی سرمایه فکری و الگوهای معتبر آن پرداخته می‌شود، سپس تعاریف سرمایه اجتماعی و ابعاد آن بررسی می‌گردد. در ادامه، شیوه رتبه‌بندی شرکت‌ها از سوی شورای عالی انفورماتیک با اختصار فراوان ارائه می‌شود. در نهایت، مدلی که از نتایج فرضیه‌های تحقیق حاصل شده است، ارائه می‌گردد.

## ۲. سرمایه فکری

اصطلاح سرمایه فکری را اولین بار گالبرایت<sup>۱</sup> در سال ۱۹۶۹ مطرح کرد (Barney 2008). در تعریفی ساده، سرمایه فکری عبارت است از تفاوت بین ارزش معامله‌ای و ارزش دفتری (معامله‌ای) دارایی‌های یک شرکت (Choo and Bontis 2002). براساس این تعریف، سرمایه فکری، فرایندها و دارایی‌هایی هستند که به طور معمول، در ترازانه منعکس نمی‌شوند، ولی بر قیمت معامله‌ای تأثیر مثبت می‌گذارند. تمام استوارت<sup>۲</sup> معتقد است سرمایه فکری هر آن چیز نامشهود است که موجب حفظ یک سازمان در شرایط رقابتی با دیگر رقبا می‌شود مانند دانش یا تجربه کارکنان (Nahapiet and Ghoshal 1998). در الگویی که توسط اسکاندیا<sup>۳</sup> (شرکت مالی - بیمه‌ای سوئیسی) ارائه شده است، سرمایه فکری به عنوان یک ابزار مدیریتی

1. Galbrith

2. Tom Stewart

3. Skandia

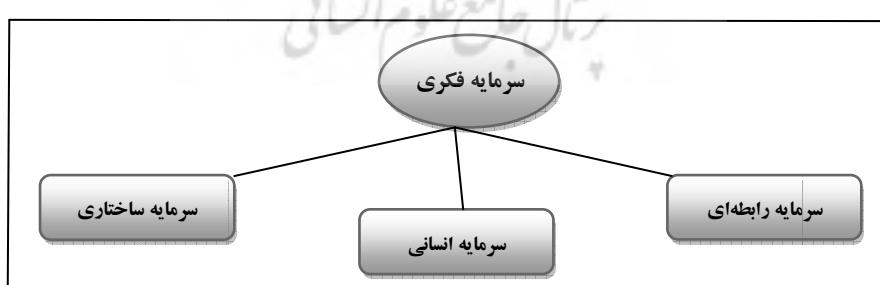
جهت هدایت سرمایه‌های نامشهود یک سازمان و ایجاد ارزش افروده برای آن معرفی شده است  
. (Bucklew and Edvinsson 1999)

### ۳. الگوهای سرمایه فکری

#### ۳-۱. الگوی بانتیس (Bontis 2002)

بانتیس سرمایه فکری را به سه جز تقسیم می کند:

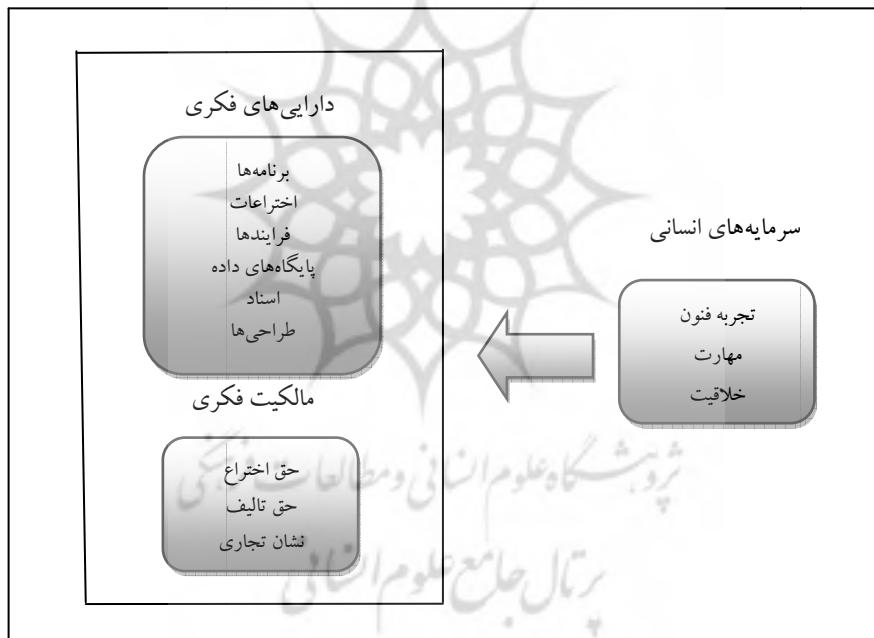
- **سرمایه انسانی:** اولین بعد سرمایه فکری یک سازمان توجه به بعد انسانی آن است. در سطح کلان، عامل انسانی به عنوان یک عامل موافقیت و تأثیرگذار در رقابت شناخته می شود. در سطح فردی، می توان سرمایه انسانی را به سادگی به صورت مجموعه‌ای از چهار مؤلفه تعریف کرد: (الف) ویژگی‌های تواریخی، (ب) تحصیلات، (ج) تجربه، و (د) نگرش نسبت به زندگی و کسب و کار. در سطح سازمانی، به بعد انسانی همچون عامل خلاقیت و راهبردی نگریسته می شود و نقش تعیین کننده‌ای در دستیابی یک سازمان به اهدافش ایفا می کند.
- **سرمایه ساختاری:** سرمایه ساختاری نمایانگر توانایی سازمان جهت مقابله با چالش‌های درونی و بیرونی است. سرمایه ساختاری در برگیرنده رویه‌ها، خط مشی‌ها، نظام‌های اطلاعاتی، و فرهنگ سازمانی است (Bontis 1998). این سرمایه به مثابه چارچوب سازمانی عمل می کند و محور فرایندهای اطلاعاتی سازمان است.
- **سرمایه رابطه‌ای:** سرمایه رابطه‌ای، دانش تعامل و تقابل با ذینفعان سازمانی را شامل می شود. نحوه تقابل با مشتریان و مدیریت آن، عامل حیاتی یک سازمان محسوب می شود. از طرف دیگر، چگونگی برقراری ارتباط با تأمین کنندگان و یا تعامل با رقبا نقش بهسزایی در حفظ بقای یک سازمان دارد (شکل ۱).



شکل ۱. الگوی بانتیس (Bontis 1998)

### ۲-۲. الگوی سالیوان (Sullivan 2000)<sup>۳</sup>

- در این الگو، سرمایه فکری به بخش‌های سرمایه انسانی و دارایی‌های فکری و مالکیت فکری تقسیم می‌شود. اولی را می‌توان به عنوان منشاء دومی و سومی در نظر گرفت.
- **سرمایه انسانی:** می‌توان آن را به نوعی دانش کارکنان سازمان تلقی کرد که شاخص‌هایی چون تجربه، فنون، مهارت‌ها، و حافظه سازمانی را دربرمی‌گیرد.
  - **دارایی‌های فکری:** دانش صریح طبقه‌بندی شده که سازمان ادعای مالکیت آن را دارد شامل می‌شود.
  - **مالکیت فکری:** نوعی دارایی فکری است که از لحاظ قانونی به‌طور رسمی به‌نام سازمان ثبت شده است؛ تعلیقی به آن قابل پیگرد قانونی است (شکل ۲).



شکل ۲. الگوی سالیوان (Sullivan 2000)

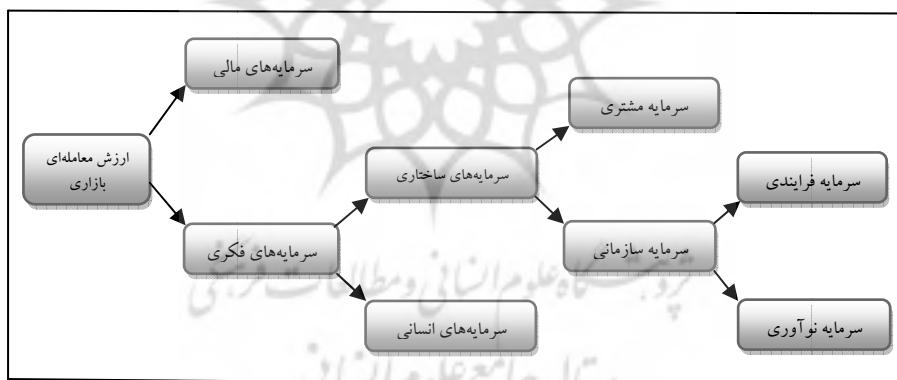
### ۳-۳. الگوی اسکان

برای سرمایه فکری، اسکان یک الگوی سلسله مراتبی ارائه داده است (Bucklew and Edvinsson 1999)

- **سرمایه‌های انسانی:** اشاره به شایستگی کارکنان و قابلیت‌های آنها دارد. به عنوان مثال،

اگر یک سازمان کارکنانش را آموزش دهد، در حقیقت سرمایه انسانی اش را توسعه داده است.

- **سرمایه ساختاری:** نتیجه‌ای از سرمایه‌های فکری است و به صورت اطلاعات و منابع دانش مستند تعبیر می‌شود. در واقع، آن دارایی‌هایی که پس از رفتن کارکنان در سازمان بر جای می‌مانند.
- **سرمایه مشتریان:** مجموعه ارتباطات سازمان با مشتریانش است که برای هر سازمانی می‌تواند ارزش منحصر به‌فردی تلقی شود.
- **سرمایه سازمانی:** شامل دارایی‌های دانشی نهادینه شده در بستر روش‌ها و نوآوری‌های سازمان است.
- **سرمایه فرایندی:** به فرایندهای ارزش‌افزای سازمانی اشاره دارد، مانند فرمول‌های ویژه ترکیب مواد برای تولیدات و شیوه‌های انجام کار و تجرب مدیریتی.
- **سرمایه نوآوری:** شامل دانش آشکار و دارایی‌های فکری که شناسایی هر دوی آنها دشوار است، همانند فرهنگ مثبت (شکل ۳).



شکل ۳. الگوی اسکان (Bucklew and Edvinsson 1999)

#### ۴-۴. الگوی بروکینگ (Brooking 1996)<sup>۳</sup>

در این الگو، سرمایه فکری به عوامل زیر تقسیم می‌شود:

- **دارایی‌های بازار:** شامل تمام دارایی‌های نامشهود بازار مثل نشان تجاری و سفارش‌های فروش و مشتریان می‌شود.

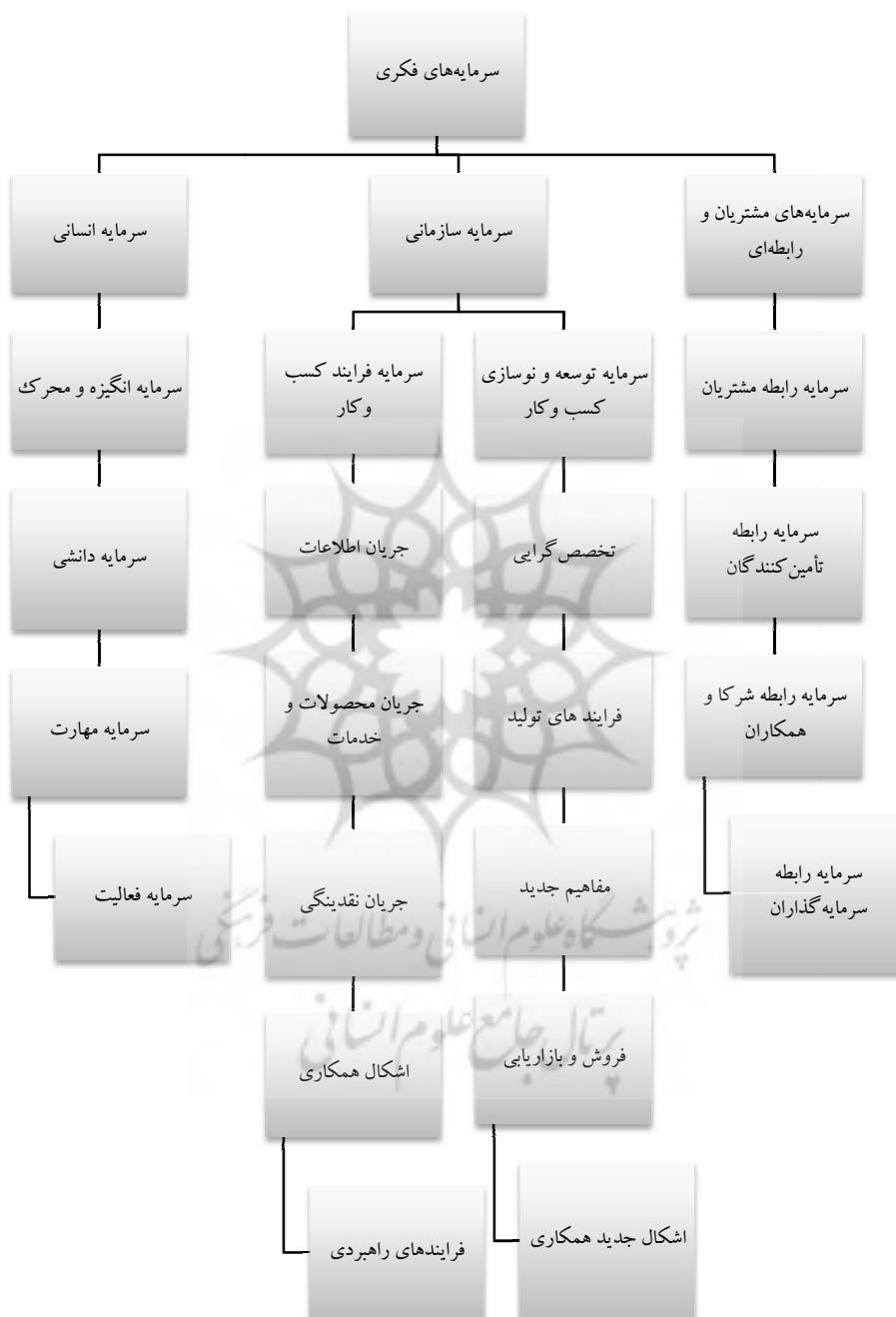
- دارایی‌های انسانمحور: شامل مهارت‌ها و تجارب و توانایی‌های حل مشکل می‌شود.
- دارایی‌ساختاری: شامل همه فناوری‌ها و فرایندها و خط‌مشی‌هایی که یک سازمان جهت عملکرد صحیح استفاده می‌کند.
- دارایی‌های مالکیت فکری: شامل مالکیت معنوی همانند اختراع می‌شود (شکل ۴).



شکل ۴. الگوی بروکینگ (Brooking 1996)

### ۵-۳. الگوی روس

طبقه‌بندی روس تشابه بسیار زیادی با الگوی سلسله مراتبی اسکان دارد. در این الگو، سرمایه فکری به دو بخش قابلیت مدیریت فرایندهای کسب و کار فعلی و قابلیت توسعه کسب و کارهای جدید تقسیم‌بندی می‌شود (Roos and Roos 1997). تمایز این مدل با مدل اسکان در تقسیم‌بندی و بیان جزئیات است (شکل ۵).



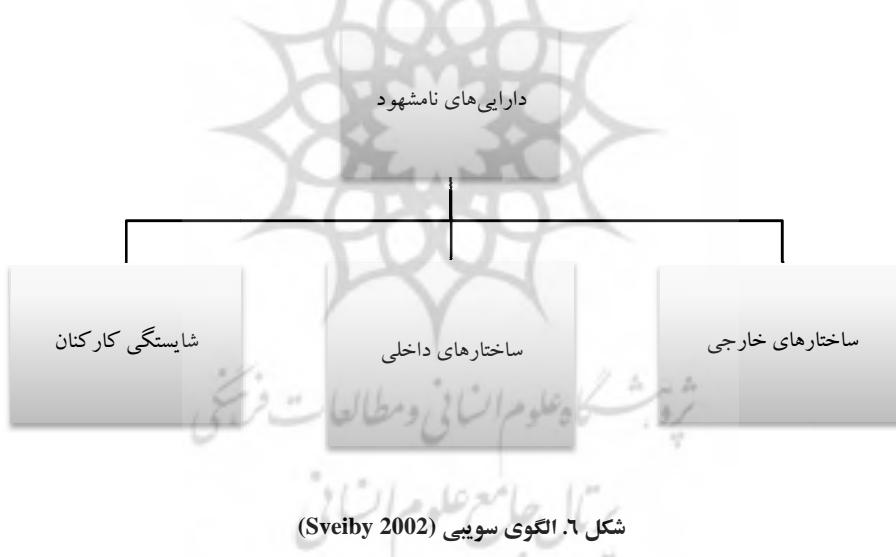
شکل ۵. الگوی روس (Roos and Roos 1997)

### ۶-۳. الگوی سویی (Sveiby 2002)

سویی این الگو را مشتمل بر سه بخش در نظر گرفته است:

- **شایستگی کارکنان:** شامل ظرفیت عملکرد در شرایط گوناگون برای ایجاد دارایی‌های مشهود و نامشهود است.
- **ساختار داخلی:** شامل حق اختراع، مفاهیم، الگوهای، و نظام‌های اطلاعاتی و اداری هستند.
- **ساختار خارجی:** اشاره به ارتباطات با مشتریان و تأمین کنندگان، نامهای تجاری، شهرت، و تجسم عمومی<sup>۱</sup> سازمان دارد که برخی از این دارایی‌ها به عنوان دارایی‌های قانونی تلقی می‌شود.

در این الگو، کارکنان ارزش‌های اصلی هستند و تمام دارایی‌ها و ساختارهای شرکت، چه مشهود و چه نامشهود، نتیجه‌ای از عملکرد نیروی انسانی هستند (شکل ۶).



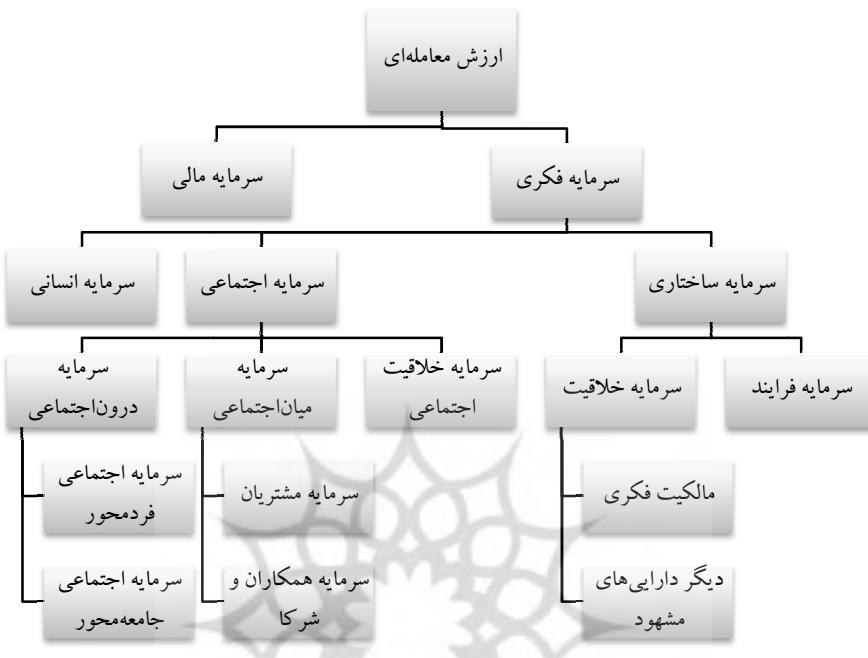
شکل ۶. الگوی سویی (Sveiby 2002)

### ۷-۳. الگوی مکلوری<sup>۲</sup>

مکلوری مدل ارزش سرمایه‌های فکری اسکاندی را با اضافه کردن دو مفهوم سرمایه اجتماعی و سرمایه خلاقیت اجتماعی اصلاح کرد. در این صورت، سرمایه مشتریان زیرمجموعه‌ای از سرمایه اجتماعی تلقی می‌شود (شکل ۷).

1. Public Image

2. McLowry



شکل ۷. الگوی مکلوری (Jashapara 2004)

#### ۴. سرمایه اجتماعی

سرمایه اجتماعی به تجمع پیوندها و ارتباطات اعضای سازمان که با خلق هنجارها و اعتماد متقابل موجب تحقق اهداف می‌شود، اشاره دارد (Bueo and Salmador 2004). تعاریف متعدد دیگری از سرمایه اجتماعی ارائه شده است. در اینجا به بعضی از آنها اشاره می‌گردد: طیف کاملی از نهادها، اعمال، ابزارها، و رفتارهای یادگرفته شده که گروه‌ها و افراد را قادر می‌سازد تا فضاهای فیزیکی را بهره‌ور فضاهای فرهنگی را مساعدتر نماید (Greene 2001). سرمایه اجتماعی در برگیرنده ویژگی‌های اجتماعی سازمان از حیث ماهیت شبکه‌ها و هنجارها و مراتب اعتماد اجتماعی است.

ناهایت و گوشال (Nahapiet and Ghoshal 1998) سرمایه اجتماعی را به عنوان جمع منابع بالفعل و بالقوه موجود در درون یک شبکه تعریف می‌کند که از تعاملات یک فرد یا واحد اجتماعی ناشی می‌شود.

## ۵. ابعاد سرمایه اجتماعی

محققان از زوایای متفاوتی به طبقه‌بندی ابعاد سرمایه اجتماعی پرداخته‌اند که از آن جمله می‌توان به طبقه‌بندی ارائه‌شده گروه کنندی<sup>۱</sup> از دانشگاه هاروارد اشاره کرد. این طبقه‌بندی شامل قابلیت اعتماد، مشارکت و رهبری مدنی، بخشش و روحیه داطلبی، توانایی برقراری روابط غیررسمی، تنوع در معاشرت‌ها، مشارکت سیاسی، و عدالت می‌شود (Jashapara 2004).

ناهایپیت و گوشال با رویکردی سازمانی به طبقه‌بندی سرمایه اجتماعی پرداخته است و آن را شامل موارد ذیل می‌دانند (Nahapiet and Ghoshal 1998):

### ۱- عناصر ساختاری: اشاره به الگوی تماس بین افراد دارد. اجزای آن عبارتند از:

الف) روابط شبکه‌ای: کانال‌های اطلاعاتی هستند که زمان دسترسی به اطلاعات را کاهش می‌دهند.

ب) پیکربندی روابط شبکه‌ای: ویژگی‌های ساختار شبکه‌مانند تراکم و پیوند سلسله مراتب و قابلیت دسترسی به اعضاء را شامل می‌شوند.

ج) سازمان مناسب: سازمان اجتماعی مناسب می‌تواند یک شبکه بالقوه دسترسی به اعضاء و اطلاعات و دانش سازمانی را فراهم و قابلیت تبادل آن را تضمین کند.

### ۲- بعد شناختی: اشاره به نظام معانی مشترک و تفاسیر و تعییرهای بین گروه‌ها دارد که شامل:

الف) زبان مشترک: زبان ابزاری است که از آن طریق افراد با یکدیگر ارتباط برقرار می‌کنند و اطلاعات را تبادل می‌کنند و زبان مشترک قابلیت ترکیب اطلاعات را افزایش می‌دهد.

ب) حکایت‌های مشترک: شامل داستان‌ها و استعاره‌هایی است که در یک جامعه موجب حفظ مجموعه‌های معانی می‌شود.

۳- بعد رابطه‌ای: بعد رابطه‌ای توصیف کننده روابطی است که افراد در اثر تعاملات خود با یکدیگر دارند که شامل:

الف) اعتماد: اعتماد تأمین کننده ارتباطات و گفتمان است. بانتیس تأکید می‌کند که اعتماد، ایجاد سرمایه فکری را تسهیل می‌کند (Bontis 2002).

ب) هنجارها: هنجارها انتظارات رفتاری هستند که دارای معانی مشترک باشند (Greene 2001).

ج) بایست‌ها: بایست‌ها نشان‌دهنده یک تعهد برای انجام یک فعالیت در آینده است. ناهایپیت و گوشال معتقدند که الزامات بر نحوه دسترسی و انگیزش افراد برای تبادل دانش اثر می‌گذارند (Nahapiet and Ghoshal 1998).

د) هویت: هویت فرایندی است که افراد احساس می‌کنند با گروه یا فرد دیگری عضو یک مجموعه واحد هستند (Nahapiet and Ghoshal 1998) یعنی، فرایندی که طی آن نوعی احساس تعلق و همبستگی شکل می‌گیرد.

#### ۶. نحوه امتیازبندی شرکت‌های عضو شورای عالی انفورماتیک

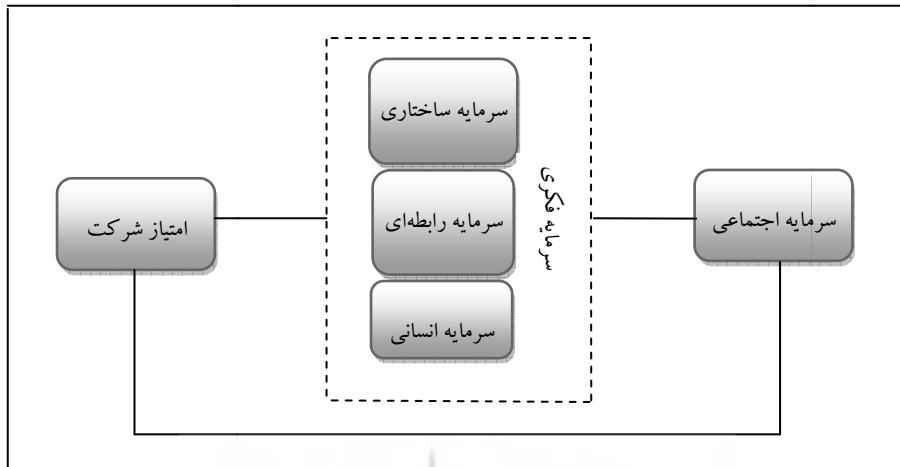
در سایت شورای عالی انفورماتیک<sup>۱</sup> عنوان شده است سه عامل رضایت مشتری و نیروی انسانی و درآمد، مبنای ارزیابی شرکت‌ها به منظور رتبه‌بندی آنها قرار می‌گیرند. به دلیل مشخص نشدن ملاک‌های ارزیابی رضایت مشتری به دو عامل نیروی انسانی و درآمد برای ارزیابی اکتفا شده است.

سهم عامل نیروی انسانی، ۸۰ درصد و عامل درآمد، ۲۰ درصد از امتیاز کل شرکت است. میزان درآمد مشمول مالیات اظهارشده در اظهارنامه‌های مالیاتی یا برگه قطعی مالیاتی شرکت‌ها، ملاک محاسبه عامل درآمد است. میزان حقوق و دستمزد اظهارشده در جدول مربوط به حقوق و دستمزد پرداختی اظهارنامه مالیاتی، ملاک سنجش عامل نیروی انسانی شرکت‌هاست. برای محاسبه ۷ امتیاز تراز شده هر شرکت به صورت برایندی از شاخص‌های نیروی انسانی و درآمد شرکت از فرمول زیر استفاده می‌شود:

$$Y = \frac{1}{6}x_1 + \frac{4}{6}x_2$$

#### ۷. مدل مفهومی تحقیق

براساس مطالعات انجام شده (ادبیات پژوهش) مدل مفهومی تحقیق طراحی شد (شکل ۸). همان‌گونه که در قسمت ادبیات ملاحظه شد، سرمایه فکری از دیدگاه‌های متفاوتی بررسی شده است و مدل‌های متعددی برای آن ارائه گردیده است. در این پژوهش، پس از مشاوره با کارشناسان و اساتید دانشگاه، الگوی بانیس و نظریه ناهاپیت به عنوان دو الگوی اصلی انجام این پژوهش انتخاب شدند. در مدل پژوهش، سرمایه فکری دارای سه بعد سرمایه انسانی و سرمایه ساختاری و سرمایه رابطه‌ای است که رابطه بین آنها با سرمایه اجتماعی و امتیاز اخذشده هر شرکت مورد ارزیابی قرار خواهد گرفت.



#### شکل ۸ مدل مفهومی تحقیق

۸. روش‌شناسی تحقیق

این تحقیق، با استفاده از روش توصیفی- پیمایشی اجرا شده و سعی شده است با شناخت ابعاد سرمایه‌های فکری و اجتماعی به ارزیابی آنها پرداخته شود. همچنین، بررسی رابطه امتیاز حاصل از رتبه‌بندی هر شرکت با میزان سرمایه‌های فکری و اجتماعی شرکت‌ها از دیگر اهداف این پژوهش است. در پایان، مدلی که تبیین کننده ارتباط بین متغیرهای اصلی پژوهش است، ارائه می‌گردد.

در این مرحله، داده‌های تحقیق از دو طریق به دست آمده‌اند: اول، مصاحبه و نظرخواهی از گروه کارشناسی مشکل از چهار مسئول عالی رتبه شرکت‌های معترض و رتبه‌بندی شده و دو استاد پژوهشگر دانشگاه (دارای مقالات در نشریه‌های علمی پژوهشی و دانشگاهی در موضوعات مرتبط) و دوم، توزیع پرسشنامه ویژه این تحقیق در میان عناصر جامعه تحقیق و جمع‌آوری آنها (پرسشنامه‌ها توسط مدیران عامل یا در موارد اندکی نمایندگان منتخب شان که تصمیم‌گیرندگان هم طراز آنها بودند، تکمیل شده است).

۹. مشخصات جامعه و نمونه آماری

عناصر جامعه آماری این پژوهش، مدیران عامل قابل دسترس (پیشتر موافقت آنها برای تکمیل پرسشنامه پیماشی، کس شده بود) شرکت هایی هستند که شرکت با مدیریت آنها:

- در زمینه نرم افزارهای کامپیو تری فعالیت داشته باشد؛  
توسط شورای عالی انفورماتیک رتبه بندی شده باشند.

تعداد عناصر این جامعه با در نظر گرفتن محدودیت‌های زمانی و جغرافیایی و امکانات محققان، در نهایت به ۶۰ نفر رسید. کل این افراد، جامعه این پژوهش را تشکیل دادند. به طور تقریبی، هم‌زمان با کسب موافقت، پرسشنامه برای همه آنان ارسال گردید و با پیگیری‌های فراوان تعداد ۳۷ پرسشنامه قابل استفاده ظرف بیش از یک ماه جمع‌آوری شد.

#### ۱. ابزار اندازه‌گیری (پرسشنامه)

به منظور اندازه‌گیری متغیرهای تحقیق از پرسشنامه استفاده شده است. در این پژوهش، از طریق مطالعه مقالات و منابع مرتبط دیگر و با بررسی ساختار و محتوای پرسشنامه استاندارد بانتیس در زمینه ارزیابی سرمایه فکری و طبقه‌بندی ناها پیش در رابطه با سرمایه‌های اجتماعی، عوامل کلیدی سنجش سرمایه‌های فکری و اجتماعی و شاخص‌های اندازه‌گیری آنها جهت تنظیم سوالات پرسشنامه جمع‌آوری شد. پرسشنامه مقدماتی ارزیابی سرمایه‌های فکری و اجتماعی با تکیه بر عوامل و شاخص‌های اشاره شده طراحی گردید. این پرسشنامه شامل ۵۵ سؤال (بر مبنای معیارهای اندازه‌گیری ۸ متغیر سرمایه اجتماعی و ۱۶ متغیر سرمایه فکری) است. همه پرسش‌ها از نوع بسته با طیف لیکرت ۷ گزینه‌ای طراحی شده‌اند.

در این پژوهش، پرسشنامه مقدماتی از طریق انجام مصاحبه‌ای با خبرگان گروه کارشناسی، برای روازازی، مورد بررسی قرار گرفت. پاره‌ای اصلاحات انشایی در محتوای پرسش‌ها به عمل آمد تا روایی پرسشنامه مورد تأیید قرار گرفت و توزیع پرسشنامه‌ها انجام شد. برای تعیین پایایی شیوه‌های مختلفی به کار برده می‌شود، از جمله می‌توان به روش تکرار آزمون (بازآزمایی)، روش معادل‌سازی (موازی و همتا)، روش تنصیف (دونیمه کردن پرسشنامه) و محاسبه همبستگی نمرات در دو دسته، روش کود ریچاردسون و روش آلفای کرونباخ اشاره کرد.

در این پژوهش، از ضریب آلفای کرونباخ استفاده شده است. ضریب آلفای کرونباخ از صفر تا مثبت یک تغییر می‌کند. هر چه آلفا به یک نزدیک‌تر باشد، پایایی پرسشنامه می‌تواند بیشتر تلقی شود. مقدار آلفا مساوی ۰/۷۳ به دست آمد که نمایانگر پایایی قابل قبولی است.

#### ۱.۱. متغیرهای تحقیق

پس از مطالعه تحقیقات پیشین و مصاحبه با متخصصان، عوامل زیادی جهت ارزیابی سرمایه‌های اجتماعی و فکری استخراج شد. پس از مشاوره با خبرگان گروه کارشناسی، متغیرهای تحقیق به سه بخش تقسیم شدند: ۱) متغیرهای مربوط به سرمایه اجتماعی و ۲) متغیرهای مربوط به سرمایه فکری و ۳) امتیاز اخذشده هر شرکت از شورای عالی انفورماتیک.

جدول ۱. متغیرهای ابعاد مربوط به سرمایه‌های اجتماعی و جدول ۲. متغیرهای ابعاد مربوط به سرمایه‌های فکری را نشان می‌دهد.

جدول ۱. متغیرهای مربوط به سرمایه اجتماعی

زبان مشترک	بعد شناختی
حکایات مشترک	
اعتماد	بعد رابطه‌ای
هنگارها	
الزامات	
روابط شبکه‌ای	بعد ساختاری
پیکربندی شبکه‌ای	
سازمان مناسب	

جدول ۲. متغیرهای مربوط به سرمایه فکری

کارکنان خلاق	بعد انسانی
آزادی بیان	
ترک خدمت کارکنان	
همکاری گروهی	
یادگیری	
رضایت مشتری	بعد رابطه‌ای
شرایط منصفانه قراردادها	
تداوی رابطه با مشتری	
سهم بازار	
دسترسی آسان به اطلاعات	بعد ساختاری
فرهنگ حمایت کننده	
زمان انجام کار	
ساختار سازمانی مناسب	
تسهیم دانش	
نوآوری	
درآمد	

### ۱۲. فرضیه‌های تحقیق

برای ژرف کاوی متغیرهای تحقیق، تعداد ۷ فرضیه طراحی شده است. دو فرضیه اول و دوم، مناسب بودن سرمایه فکری و اجتماعی را در بین جامعه ارزیابی می‌کند. سه فرضیه بعد (سوم و چهارم و پنجم) به بررسی رابطه بین ابعاد سرمایه فکری با سرمایه اجتماعی می‌پردازد. دو فرضیه آخر (ششم و هفتم) رابطه بین سرمایه اجتماعی و سرمایه فکری را با امتیاز هر شرکت که توسط شورای عالی انفورماتیک محاسبه شده است، بررسی می‌کند.

فرضیه اول: مدیران شرکت‌های نرم‌افزاری به شاخص‌های سرمایه اجتماعی توجه می‌کنند.

فرضیه دوم: مدیران شرکت‌های نرم‌افزاری به شاخص‌های سرمایه فکری توجه می‌کنند.

فرضیه سوم: بین سرمایه اجتماعی و سرمایه رابطه‌ای شرکت‌های نرم‌افزاری رابطه مثبتی وجود دارد.

فرضیه چهارم: بین سرمایه اجتماعی و سرمایه ساختاری شرکت‌های نرم‌افزاری رابطه مثبتی وجود دارد.

فرضیه پنجم: بین سرمایه اجتماعی و سرمایه انسانی شرکت‌های نرم‌افزاری رابطه مثبتی وجود دارد.

فرضیه ششم: بین سرمایه اجتماعی و امتیاز اخذشده شرکت‌های نرم‌افزاری رابطه مثبتی وجود دارد.

فرضیه هفتم: بین سرمایه فکری و امتیاز اخذشده شرکت‌های نرم‌افزاری رابطه مثبتی وجود دارد.

### ۱۳. نتایج آزمون فرضیه‌های تحقیق

برای آزمون فرضیه‌های پژوهش از ضریب همبستگی اسپیرمن و آزمون Z استفاده شد. مقادیر ضرایب همبستگی بین متغیرها در جدول‌های ۳ و ۴ مشاهده می‌شود.

جدول ۳. ضرایب همبستگی بین ابعاد سرمایه فکری و سرمایه اجتماعی

سرمایه انسانی	سرمایه رابطه‌ای	سرمایه ساختاری	
۰/۴۴	۰/۴۵	۰/۵۹	سرمایه اجتماعی

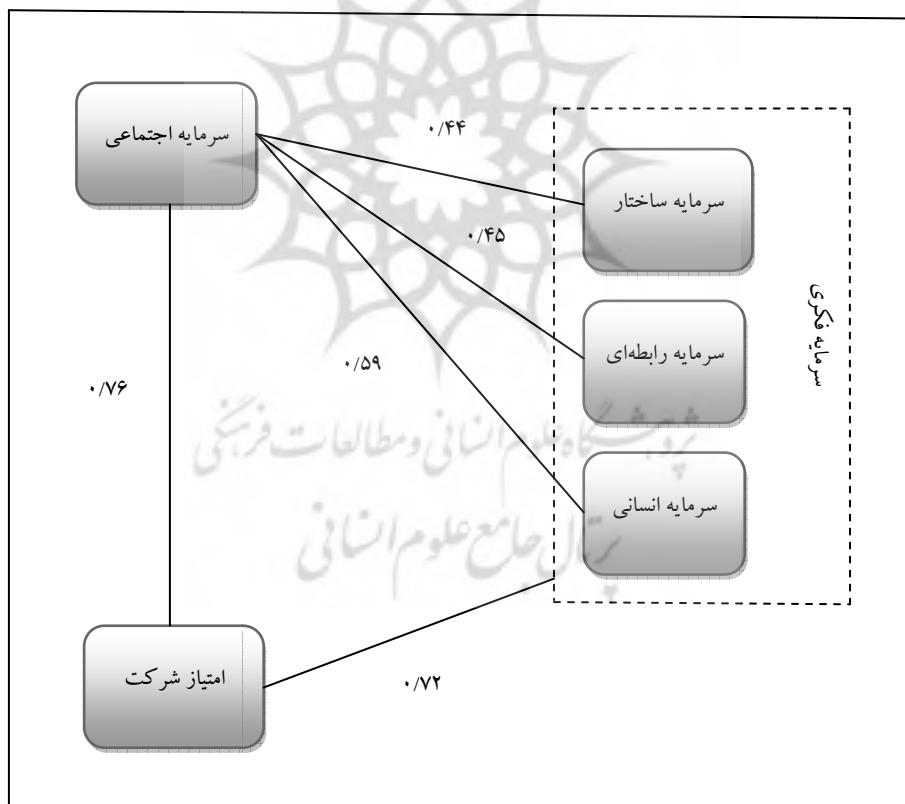
جدول ۴. ضرایب همبستگی بین سرمایه اجتماعی و فکری و امتیاز شرکت در شورای انفورماتیک

سرمایه فکری	سرمایه اجتماعی	
۰/۷۲	۰/۷۶	امتیاز شرکت

جهت ارزیابی همبستگی بین متغیرها در کل جامعه و مناسب بودن سرمایه اجتماعی و فکری شرکت‌های نرم‌افزاری با توجه به تعداد نمونه از آزمون Z استفاده شد. در سطح اطمینان ۹۵ درصد فرضیه‌های تحقیق تأیید شدند.

#### ۱۴. مدل پیشنهادی پژوهش

با توجه به الگوی بانتیس و نظریه ناهاپیت و براساس نتایج حاصل از تحقیق، بین متغیرهای سرمایه فکری و سرمایه اجتماعی و امتیاز اخذشده شرکت‌ها توسط شورای عالی انفورماتیک ارتباط معنی‌دار و مشبّت وجود دارد. بدین مفهوم که شرکت‌هایی که امتیاز بیشتری دارند، میزان توجه مدیران آنها به شاخص‌های این دو سرمایه بیشتر است. این نتایج در قالب مدلی تبیین گردید (شکل ۹). روایی مدل در سطح جامعه آماری مورد تأیید قرار گرفت.



شکل ۹. مدل پیشنهادی پژوهش

#### ۱۵. نتیجه‌گیری

از امتیازهای اخذشده شرکت‌های نرم‌افزاری و با توجه به نتایج فرضیه‌های اول و دوم می‌توان بیان داشت، تا حد زیادی شرکت‌های نرم‌افزاری عضو شورای انفورماتیک از سرمایه‌های اجتماعی و فکری خوبی برخوردارند و مدیران این شرکت‌ها به اهمیت این عوامل حیاتی بر موفقیت در محیط کسب و کار خود آگاه هستند. ارتباط بین متغیرهای سرمایه اجتماعی شرکت‌ها و سرمایه فکری آنها تأیید گردید. به زبان دیگر، شرکت‌هایی که از سرمایه اجتماعی مناسب‌تری برخوردار بودند از سرمایه فکری بهتری نیز بهره می‌بردند. نحوه امتیازبندی شورای انفورماتیک، یکی از دغدغه‌های این پژوهش بود. محاسبه فقط دو عامل یعنی حقوق پرداختی به عنوان ساختار نیروی انسانی و درآمد شرکت و همچنین در نظر نگرفتن عامل رضایت مشتری تا حدی کارایی این امتیازبندی را به چالش کشیده بود. اما، با توجه به نتایج فرضیه ششم و هفتم مشاهده شد شرکت‌هایی که امتیازبیشتری را توسط شورا کسب کرده بودند، از سرمایه‌های فکری و اجتماعی بهتری برخوردار بوده‌اند. در صورتی که دو عامل سرمایه فکری و سرمایه اجتماعی به عنوان عوامل موفقیت یک سازمان محسوب شوند، با توجه به ارتباط مثبت بین متغیرها، شرکت‌هایی که امتیازبیشتری توسط شورا گرفته‌اند شرکت‌های موفق‌تری هستند و نمی‌توان کارایی امتیازبندی شورای عالی انفورماتیک را رد کرد.

#### ۱۶. منابع

- AGRIC. 2008. Intellectual capital reporting. *Economic – Czech* 54 (2): 57-62.
- Barney, S. 2008. The relative importance of aspects of intellectual capital for software companies. *International Journal of Software Engineering and Knowledge Engineering* 16 (6): 819–849.
- Bontis, N. 1998. Intellectual capital: an exploratory study that develops measures and models. *Management Decision* 36 (2): 63-76.
- Bontis, N. 2002. Managing organizational knowledge by diagnosing intellectual capital: Framing and advancing the state of the field. In *World Congress on Intellectual Capital Readings*. N. Bontis (Ed.), 13-56. Boston, MA: Butterworth-Heinemann.
- Brooking, A. 1996. *Intellectual capital*. London: International Thompson Business Press.
- Bucklew, M. and L. Edvinsson. 1999. Intellectual capital at Skandia. *The Foundation for Performance Measurement* 30 (3): 366-373.
- Bueo, E., and M. Salmador. 2004. The role of social capital in today's economic. *Journal of Intellectual Capital* 5 (4): 556 - 574.
- Choo, C. W. and N. Bontis. 2002. *The strategic management of intellectual capital and organizational knowledge*. New York: Oxford University Press.
- Greene, J. 2001. *Social and cultural capital in Colonial British America, a case study*. Cambridge: Cambridge University Press.
- Han, D., and I. Han. 2004. Prioritization and selection of intellectual capital measurement indicators using analytic hierarchy process for the mobile telecommunications industry. *Expert Systems with Applications* 26 (4): 519–527.

- Hussi, T. 2004. Reconfiguring knowledge management— combining intellectual capital, intangible assets and knowledge creation. *Journal of Knowledge Management* 8 (2): 36–52.
- Jashapara, A. 2004. *Knowledge Management: an integrated Approach*. Harlow: Financial Times Prentice Hall.
- Nahapiet, J., and S. Ghoshal. 1998. Social capital & intellectual capital and the organizational advantage. *Academy of Management Review* 23 (2): 12-21.
- Roos, J., and G. Roos. 1997. Measuring your company's intellectual performance. *Long Range Planning* 30 (3): 55-60.
- Sullivan, P. 2000. *Value driven intellectual capital: How to convert intangible assets into market value*. Toronto: John Wiley and Sons.
- Sveiby, K. E. 2002. *The new organizational wealth: Managing and measuring knowledge-based assets*. San Francisco: Berret-Koehler Publishers Inc.



# Evaluation of Intellectual and Social Capital of Companies Ranked by Iran's High Informatics Council

**Kamran Feizi<sup>1</sup>**

Professor of Faculty of Management,  
Allameh Tabatabai University

**Mohammad Hossein Ronaghi\***

M.A. in Management

Information  
Sciences  
& Technology

**Abstract:** To overcome the competition, a company not only focuses on physical capital, but also focuses on intellectual capital. Company can achieve a competitive advantage and earn profit by owing intellectual capital. Since intellectual capital is intangible, there is a need for sufficient transparency in management and measurement. This study was a descriptive survey. The purpose of this paper was to examine the inter-relationships and the interaction effects among intellectual capital components and to demonstrate the impact of intellectual capital on organizational performance, in IT industry. The main conclusion from this particular study was the intellectual capital has influence on IT companies' performance.

**Keywords:** intellectual capital, human capital, relational capital, structural capital

Iranian Research Institute

For Science and Technology

ISSN 1735-5206

eISSN 2008-5583

Indexed in LISA, SCOPUS & ISC

Vol.27 | No.1 | pp: 189-206

autumn 2011

پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی  
پرستال جامع علوم انسانی

1. kamfeizi@yahoo.com

\*Corresponding author: mh\_ronaghi@yahoo.com