

برنامه‌ریزی راهبردی توسعه‌ی گردشگری با روش SWOT (مطالعه موردی: شهر شیراز)

زهیره هادیانی: استادیار جغرافیا و برنامه‌ریزی شهری، دانشگاه سیستان و بلوچستان، زاهدان، ایران *

محسن احمدزاده: استادیار جغرافیا و برنامه‌ریزی شهری، دانشگاه زنجان، زنجان، ایران

شمس‌الله کاظمی‌زاده: کارشناس ارشد جغرافیا و برنامه‌ریزی شهری، دانشگاه سیستان و بلوچستان، زاهدان، ایران

حکیم‌هه قبّری: دانشجوی دکتری جغرافیا و برنامه‌ریزی شهری، دانشگاه تبریز، تبریز، ایران

وصول: ۱۳۹۰/۱/۱۹ پذیرش: ۱۳۹۰/۸/۲۲، صص ۱۳۲-۱۱۱

چکیده

شهر شیراز یکی از مراکز جذب گردشگر در سطح ملی و بین‌المللی در کشور ایران است. این شهر به دلیل نزدیکی به تخت جمشید، هر ساله میزان تعداد زیادی از گردشگران داخلی و خارجی است. علاوه بر این، شیراز دارای آب و هوای مناسب و پتانسیل‌های طبیعی با ارزشی است. لیکن تاکنون این شهر نتوانسته به جایگاه واقعی خود در عرصه جذب گردشگران دست یابد. در پژوهش حاضر به روش توصیفی - تحلیلی، با بکارگیری فرایند برنامه‌ریزی راهبردی، ضمن پی‌جویی توانمندی‌ها و کارکردهای گردشگری شهر شیراز و به منظور توسعه این کارکردها، اقدام به ارائه راهکارها و تعیین راهبردهای کاربردی در جهت توسعه گردشگری شده است. بر این اساس، ابتدا فهرستی از نقاط قوت، ضعف، فرصت‌ها و تهدیدها شناسایی شد. سپس برای مشارکتی کردن برنامه‌ریزی آتی در ناحیه مورد مطالعه، از تکمیل پرسشنامه توسط مردم، مسئولان و گردشگران استفاده گردید، برای وزن دهنی به تک تک عوامل تأثیرگذار نیز از روش دلفی استفاده شده است. نتایج نشان دهنده آن است که راهبردهای قابل قبول در برنامه‌ریزی گردشگری شهر شیراز، در اولویت اول راهبردها محافظه کارانه است و راهبردهای تهاجمی در اولویت دوم برنامه‌ریزی قرار می‌گیرد. بدین منظور، نخست راهبردهای اولیه WO و سپس راهبردهای SO در اولویت انتخاب قرار گرفتند. در واقع راهبرد محافظه کارانه‌ی WO_۶ با امتیاز ۶/۱۶ نشان دهنده بهترین راهبرد در توسعه گردشگری شهر شیراز تلقی می‌شود. برای دستیابی به این مهم، آشنا کردن مدیران هتل‌ها و دفاتر خدمات مسافرتی با روش‌های نوین تبلیغات و بازاریابی گردشگری، در اولویت است و موجب افزایش آگاهی علاقمندان به گردشگری از جاذبه‌های منحصر به فرد این منطقه می‌گردد. و به تبع افزایش تعداد گردشگران و افزایش مدت زمان اقامت گردشگران در شهر عملی می‌گردد. در عین حال راهبرد تهاجمی SO_۱ با امتیاز ۷/۳ به عنوان مؤثرترین راهبرد پس از راهبرد محافظه کارانه، قلمداد می‌شود. برای نیل به تحقق اهداف و توسعه گردشگری با بهره‌گیری از این راهبرد، تقویت و افزایش میزان ارائه امکانات و خدمات در کنار جاذبه‌ها و منابع گردشگری دارای اهمیت در سطح ملی و بین‌المللی، با هدف جلب رضایت بیشتر گردشگران به ویژه گردشگران خارجی به منظور معرفی جایگاه واقعی کارکردهای تاریخی - تمدنی و فرهنگی شهر شیراز به سایر کشورها با هدف جذب هر چه بیشتر گردشگران خارجی و ایجاد اشتغال و درآمد پایدار پیشنهاد می‌شود.

واژه‌های کلیدی: برنامه‌ریزی راهبردی، توسعه گردشگری، SWOT، شهر شیراز

۱- مقدمه

۱-۱- بیان مسأله

سازمان جهانی جهانگردی گویای این مطلب است که حد متوسط درآمد کشورهای گردشگرپذیر (فهرست ۲۰ کشور اول) در سال ۲۰۲۰ میلادی ۵۰ میلیارد دلار خواهد بود (امیدی نجف‌آبادی، ۱۳۸۵: ۳۵).

این در حالی است که ایران با برخورداری از منابع سرشار محیطی و بهره‌گیری از پشتوانه تاریخی - تمدنی و فرهنگی چند هزار ساله از قابلیت ویژه‌ای برای توسعه صنعت گردشگری برخوردار است، اما به لحاظ شکوفایی این کارکردها، نتوانسته جایگاه درخور توجهی را کسب کند. زیرا، اقتصاد تک محصولی متکی بر درآمدهای نفتی، مانع از توجه به این بخش از اقتصاد در کشور شده است. مقایسه کشورهایی که مهمترین منابع اقتصادی خود را از گردشگری کسب می‌کنند با ایران که به درآمدهای نفتی متکی است اهمیت اقتصادی توسعه گردشگری را در ایران نشان می‌دهد. در این راستا، شهر شیراز نیز به عنوان یکی از مهمترین مناطق مستعد گردشگری در ایران، به دلیل برخورداری از ویژگی‌های منحصر به فرد تاریخی، فرهنگی، مذهبی و طبیعی طی دوره‌های مختلف تاریخی در سطح ملی و بین‌المللی از توانمندی‌های بالایی برای جلب گردشگران برخوردار است اما به لحاظ شکوفایی این کارکردها این شهر نیز به تعیت از ایران، نتوانسته جایگاه درخور توجهی را کسب کند. این شهر با وجود قابلیت‌ها و جاذبه‌های گردشگری فراوان، همچنان برای گردشگران خارجی ناآشنا بوده و حتی گردشگران داخلی نیز تا اندازه‌ای با آن بیگانه‌اند. هدف اصلی پژوهش حاضر آن است که با بکارگیری فرآیند برنامه‌ریزی راهبردی، ضمن پی‌جویی توانمندی‌ها و کارکردهای گردشگری شیراز و به منظور توسعه این کارکردها، اقدام به ارائه‌ی راهکارها

امروزه گردشگری یکی از منابع اصلی درآمد ملی کشورهای توسعه یافته و برخی کشورهای در حال توسعه را تشکیل می‌دهد. در این میان، کشورهای تراز اول در صنعت گردشگری، هر یک بنا به پتانسیل‌های موجود در کشور خود توانسته‌اند زمینه و فاکتورهای اساسی را برای توسعه گردشگری فراهم کنند و با سرمایه‌گذاری در این صنعت اکنون شاهد به بار نشستن تلاش‌هایشان هستند و بیشترین سهم را نسبت به سایر کشورها از این صنعت برده‌اند. براساس پیش‌بینی کارشناسان اقتصادی دنیا، صنعت گردشگری از سال ۲۰۰۰ تا ۲۰۲۰ می‌تواند از سودآورترین صنایع جهان بوده و حتی از صنعت نفت و اتومبیل هم پیشی گیرد و در شمار سه صنعت عمده جهان محسوب می‌شود. از اینرو گردشگری به عنوان یک فعالیت اقتصادی سودآور مورد توجه کشورها قرار گرفته است. این پدیده در مدتی کوتاه توانسته است ارقام بزرگی از مبادلات جهانی را به خود اختصاص دهد (مستوفی‌الممالک، ۱۳۸۰: ۱۴۰). در سال ۲۰۰۰ میلادی، ۷۰۰ میلیون نفر گردشگر از نقاط مختلف جهان بازدید کرده‌اند. براساس جدیدترین گزارش سازمان جهانی جهانگردی، فرانسه با ۷۵ میلیون نفر، بیشترین تعداد گردشگر و آمریکا با ۷۴/۵ میلیارد دلار، بالاترین درآمد گردشگری را در جهان داشته است. در بین کشورهای مدیترانه نیز ترکیه در دوره چهار ساله (Goosling, 2004, 45) اخیر رکورد دار بوده است.

متوجه کلی درآمد ناشی از ورود هر گردشگر در مقیاس ملی بین ۱۰۰۰ تا ۱۵۰۰ دلار و در مقیاس بین‌المللی اغلب افزون بر ۱۵۰۰ دلار است. پیش‌بینی

سقایی، ۱۳۸۵: ۱۸۸). چرا که شکل‌گیری عصر پسامدرنیته با گزاره‌ای اصلی آن یعنی جهانی شدن، فرآوری اطلاعات و گردشگری همراه شده و دوره‌ی جدیدی را در تعاملات اجتماعی و فرهنگی انسان‌ها خصوصاً در قالب ساخت‌های شهری رقم زده است (Boniface & Fowler, 1993:12) بنابراین لازم است همگام با افزایش گردشگران در فکر برنامه‌ریزی برای بهینه‌سازی امکانات موجود و استقرار امکانات مورد نیاز باشیم (میکائیلی، ۱۳۷۹: ۲۱).

با توجه به اینکه ضعف تسهیلات و خدمات موجود در یک شهر در ارتباط با گردشگری می‌تواند موضوعی مشکل‌ساز باشد، برای شهری همچون شیراز که دارای توان‌ها و جاذبه‌های متعدد برای توسعه صنعت گردشگری است، توسعه این صنعت می‌تواند بسیار راهگشا باشد. اما کسب این مزایا و مطلوبیت‌ها، زمانی امکان‌پذیر است که بستر مناسب آن یعنی نهادهای مدنی و زیرساخت‌های اجتماعی نیز فراهم شده باشد. همچنین قبل از هرگونه برنامه‌ریزی و اجرای طرح‌های تدوین شده، داشتن آمار و اطلاعات از ویژگی‌های گردشگران ضرورتی اجتناب‌ناپذیر است. بنابراین استفاده از موهاب گردشگری جز با فراهم کردن بستر مناسب توسعه گردشگری امکان‌پذیر نیست؛ از این‌رو شناسایی جاذبه‌ها در مرحله اول و برنامه‌ریزی برای توسعه آن‌ها در مراحل بعدی، امری ضروری به نظر می‌رسد (بهزادفر و زمانیان، ۱۳۸۶: ۲).

در عین حال برای رسیدن به بهترین راهبردها در امر گردشگری، همکاری لازم در بخش‌های تحقیقات، اطلاع‌رسانی، توسعه‌ی محصول، منابع انسانی، بازاریابی و نظارت بر اجرای قوانین لازم و ضروری است (شاهنده، ۱۳۷۸: ۴۷). به عبارتی دیگر با توجه به

و تدوین راهبردهای کاربردی در جهت توسعه گردشگری این شهر گردد. بنابراین با هدف بررسی ساختار گردشگری شیراز و شناسایی نقاط قوت و ضعف و فرصت‌ها و تهدیدهای توسعه گردشگری، امید است بتوان به رفع و چاره‌جویی نقاط ضعف و تهدید و افزایش و بهره‌مندی از قوت‌ها و فرصت‌های توسعه گردشگری شیراز اقدام کرد. اهداف فرعی پژوهش به شرح زیر است.

۱. شناسایی و معرفی توان‌های منحصر به فرد گردشگری شیراز به عنوان یکی از مهمترین مناطق گردشگری ایران.
۲. شناخت مشکلات و تنگناهای توسعه گردشگری در شهر شیراز.
۳. ارائه راهبردهای کاربردی و برنامه‌ریزی شده در جهت رفع مشکلات و تنگناهای گردشگری در شهر شیراز.

۱-۲- مبانی نظری و پیشینه تحقیق

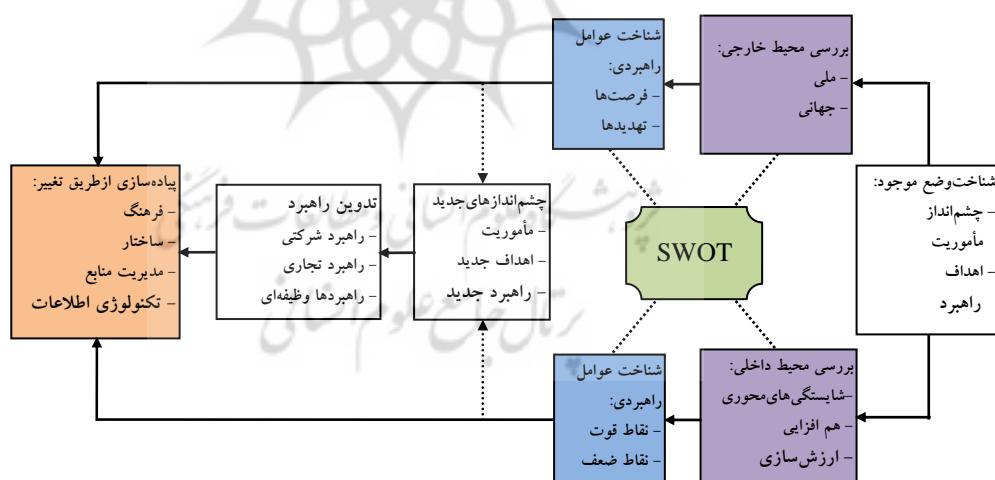
اخیراً صنعت گردشگری به منزله یک عامل مهم در ایجاد اشتغال، سرمایه‌گذاری و توسعه منطقه‌ای و یک عامل ایجاد انگیزش در اقتصاد عمومی تلقی می‌شود (الیوت، ۱۳۷۹: ۵۵). توسعه این صنعت در کشورهای صنعتی، موجب تنوع درآمدها و کاهش ناهمانگی در اقتصاد می‌گردد و در کشورهای درحال توسعه فرصتی برای صادرات، تولید ارز و ایجاد اشتغال می‌باشد برای جریان توسعه گردشگری، (Hall, 1994: 457) نواحی شهری به علت آن که جاذبه‌های تاریخی و فرهنگی بسیاری دارند غالباً مقاصد گردشگری مهمی محسوب می‌شوند، لذا حجم زیادی از امکانات گردشگری در شهرها متمرکز می‌شوند (پاپلی‌یزدی و

برنامه‌ریزی راهبردی برای توسعه گردشگری شهر شیراز بهره جست.

برنامه‌ریزی راهبردی فرآیندی است نظاممند و شامل بررسی محیطی (خارجی - داخلی)، تدوین راهبرد، اجرای راهبرد، ارزیابی و کنترل آن می‌باشد (مصطفایی، ۱۳۸۶: ۳۴). در برنامه‌ریزی راهبردی اصل اساسی بر این است که با بهره جستن از فرصت‌های خارجی و پرهیز از اثرات ناشی از تهدیدات خارجی و با کاهش دادن آن‌ها به تدوین راهبرد پرداخت و از سوی دیگر در تدوین این راهبردها، هدف این نیست که بهترین راهبرد مشخص شود، بلکه هدف تعیین راهبردهای قابل اجرا می‌باشد. بنابراین با انجام این مهم سازمان می‌تواند در برابر عوامل خارجی به صورت تدافعی یا تهاجمی واکنش نشان دهد (شکل ۱).

تأثیر شگرف گردشگری در زمینه‌های اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی در جوامع امروز، باید با نظری بلند و مدیریتی عالمانه، آگاهانه و با برنامه‌ریزی درست، درجهت گسترش گردشگری تلاش کرد (محلاتی، ۱۳۸۰: ۶).

با توجه به آنچه بیان شد، توسعه گردشگری شهر شیراز، با فراهم آوردن فرصت‌های جدید اشتغال برای مردم منطقه (مردم شهر شیراز و مردم شهرهای اطراف آن) وسیله‌ای است که به منطقه حیاتی دوباره می‌دهد و موجب توسعه این منطقه می‌شود، از طرف دیگر توسعه صنعت گردشگری شیراز بدون داشتن چارچوب برنامه‌ریزی صحیح سبب آسیب و زیان‌های جبران ناپذیری خواهد شد. بنابراین با توجه به قابلیت‌ها و ویژگی‌های محیطی منطقه باید از نوع خاص یا ترکیبی از رویکردها و راهبردها بویژه



شکل ۱- الگوی مدیریت راهبردی توسعه گردشگری. منبع: (مصطفایی، ۱۳۸۶: ۳۵)

اطلاعات مقایسه می‌شود. اساساً SWOT یک ابزار برنامه‌ریزی راهبردی است (Hom Haacke, 2001: 3) و یک چارچوب مفهومی برای تحلیل‌های سیستمی محسوب می‌شود (نوری و همکاران، ۱۳۸۵: ۲۶).

یکی از ابزارهای بسیار مهم در فرآیند تدوین راهبرد، تکنیک SWOT^۱ است که به وسیله آن

1- Strengths, Weaknesses, Opportunities and Threats (SWOT)

انتظار تصمیمات راهبردی بر سیستم پیش‌بینی گردد. ماتریس راهبردها و اولویت‌های اجرایی بر اساس استقرار داده‌ها در دو بعد اصلی شکل می‌گیرد؛

(الف) جمع امتیاز نهایی ماتریس ارزیابی عوامل داخلی که بر روی محور Xها نشان داده می‌شود.

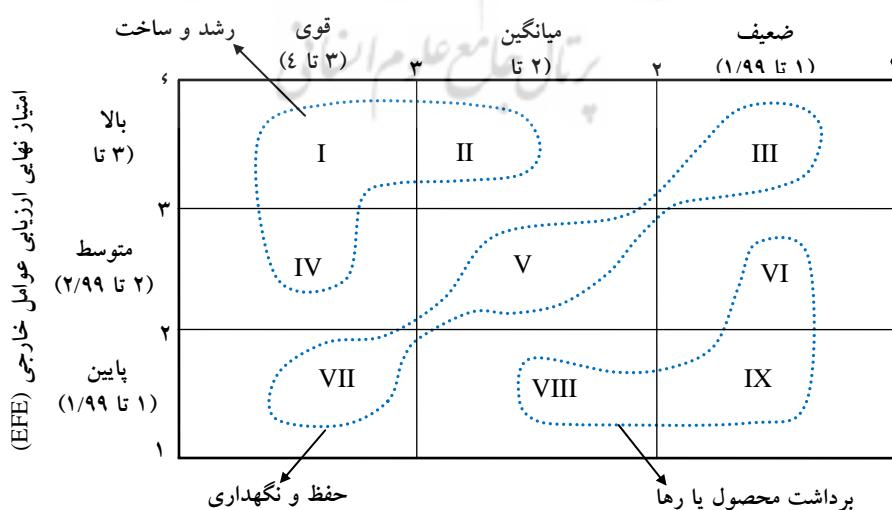
(ب) جمع امتیاز نهایی ماتریس ارزیابی عوامل خارجی که بر روی محور Yها نوشته می‌شود.

در ماتریس راهبردها و اولویت‌های اجرایی؛ جمع امتیاز نهایی عوامل داخلی بر روی محور Xها، چنانچه در محدوده‌ای از ۱ تا ۱/۹۹ قرار گیرد، نشان دهنده ضعف داخلی سیستم است. امتیاز‌های ۲ تا ۲/۹۹ نشان از قرارگیری سیستم در وضع متوسط دارد و بالاخره امتیاز‌های ۳ تا ۴ نشان دهنده قوت سیستم است. به همین شیوه جمع امتیاز نهایی عوامل خارجی بر روی محور Yها از ۱ تا ۱/۹۹ نشان دهنده ضعف سیستم، امتیاز‌های ۲ تا ۲/۹۹ نشان دهنده این واقعیت است که سیستم در وضع متوسط قرار داشته و نهایتاً امتیاز‌های ۳ تا ۴ نشان دهنده قرار گرفتن سیستم در وضع عالی است.

امروزه SWOT به عنوان ابزاری نوین برای تحلیل عملکردها و وضعیت شکاف، مورد استفاده طراحان و ارزیابان راهبرد قرار می‌گیرد (Nilsson, 2004: 15). از دیدگاه این مدل یک راهبرد مناسب قوت‌ها و فرصت‌ها را به حداکثر و ضعف‌ها و تهدیدها را به حداقل ممکن می‌رساند.

در روش SWOT، دو ماتریس ارزیابی عوامل خارجی و عوامل داخلی وجود دارد. برنامه‌ریزان راهبردی با استفاده از ماتریس ارزیابی عوامل خارجی می‌توانند عوامل اقتصادی، اجتماعی، فرهنگی، بوم‌شناسی، محیطی، سیاسی و غیره را مورد ارزیابی قرار داده و در عین حال با استفاده از ماتریس ارزیابی، داخلی روابط بین موضوعات مختلف سیستم را شناسایی، ارزیابی و راه حل‌هایی را برای آن‌ها ارائه نمایند (دیوید، ۱۳۸۳: ۳۶ و ۳۵). ماتریس راهبردها و اولویت‌های اجرایی، بخش‌های مختلف سیستم را به صورت نمودار در ۹ قسمت جداگانه قرار می‌دهد (شکل ۲). بررسی‌های قبل و بعد از تهیه ماتریس چنین امکاناتی را به وجود می‌آورد که اثرات مورد

امتیاز نهایی ارزیابی عوامل داخلی (IFE)



شکل ۲- ماتریس راهبردها و اولویت‌های اجرایی SWOT. مأخذ (دیوید، ۱۳۸۳: ۳۷۹)

موجود باشد. در این واحدهای راهبردی رسوخ در بازار و توسعه محصول بسیار متدائل است. سوم، برای واحدهایی که در خانه‌های ۶، ۸ و ۹ قرار می‌گیرند، باید راهبردهای برداشت محصول یا رها کردن را به اجرا درآورد. در این ماتریس سیستم‌هایی که دارایی‌های خود را در واحدهایی سرمایه‌گذاری کنند که در خانه شماره ۱ قرار گیرد، قطعاً موفق‌ترند. با استفاده از این ماتریس امکان تدوین چهار انتخاب یا راهبرد متفاوت از نظر درجه کنشگری‌های متفاوت در فضا فراهم می‌شود. البته در جریان عمل برخی از راهبردها با یکدیگر همپوشانی داشته و یا به طور هم زمان و هماهنگ با یکدیگر به اجرا درمی‌آیند (هريsson و کارون، ۱۳۸۲: ۱۹۲) (جدول ۱).

ماتریس راهبردها و اولویت‌های اجرایی را می‌توان به سه ناحیه عمدۀ تقسیم کرده و برای هر یک از نواحی راهبردهای متفاوتی استفاده نمود. نخست، برای بخش‌هایی که در خانه‌های ۱، ۲ یا ۴ (از بالا و از چپ به راست) قرار می‌گیرند می‌توان راهبردهایی را به اجرا درآورد که موجب رشد و ساخت می‌شوند. در این واحدها باید راهبرد مرکز متضمن رسوخ در بازار، توسعه بازار و توسعه محصول به اجرا درآورد. به علاوه، می‌توان راهبردهای مبتنی بر یکپارچگی عمودی به بالا، یکپارچگی عمودی به پایین و یکپارچگی افقی را به اجرا درآورد. که مناسب‌ترین راهبرد می‌باشند. دوم، برای واحدهایی از سیستم که در خانه‌های ۳، ۵ یا ۷ قرار می‌گیرند، باید راهبردهایی را به اجرا درآورد که هدف حفظ و نگهداری وضع

جدول ۱- راهبردهای چهارگانه ماتریس SWOT و نحوه تعیین آن

ماتریس SWOT	نقاط قوت (S)		نقاط ضعف (W)	
	نقاط قوت فهرست می‌شود)	(نقاط قوت فهرست می‌شود)	نقاط ضعف فهرست می‌شود)	(نقاط ضعف فهرست می‌شود)
فرصت‌ها (O)	راهبردهای SO [حداکثر - حداکثر]	راهبردهای WO [حداقل - حداکثر]	با بهره‌گیری از فرصت‌ها نقاط ضعف از بین با بهره‌گیری از فرصت‌ها نقاط قوت از فرصت‌ها استفاده می‌شود.	با بهره‌گیری از فرصت‌ها نقاط ضعف از بین با بهره‌گیری از فرصت‌ها نقاط قوت از فرصت‌ها استفاده می‌شود.
فرصت‌ها فهرست می‌شود)	راهبردهای ST [حداکثر - حداقل]	راهبردهای WT [حداقل - حداقل]	نقاط ضعف را کاهش می‌دهد و از تهدیدها پرهیز می‌شود.	نقاط ضعف را کاهش می‌دهد و از تهدیدها پرهیز می‌شود.
تهدیدها (T)	راهبردهای [حداکثر - حداقل]	راهبردهای [حداقل - حداقل]	نقاط ضعف را کاهش می‌دهد و از تهدیدها پرهیز می‌شود.	نقاط ضعف را کاهش می‌دهد و از تهدیدها پرهیز می‌شود.
تهدیدها فهرست می‌شود)	راهبردهای [حداکثر - حداقل]	راهبردهای [حداقل - حداقل]	نقاط ضعف را کاهش می‌دهد و از تهدیدها پرهیز می‌شود.	نقاط ضعف را کاهش می‌دهد و از تهدیدها پرهیز می‌شود.

مأخذ: (دیوید، ۱۳۸۳: ۳۶۵) و (گلکار، ۱۳۸۴: ۳۴)

افتخاری و مهدوی، ۱۳۸۵)، برنامه‌ریزی توسعه آتسی جزیره‌ی قشم در چارچوب آمایش سرزمنی (پورابراهیم و یاوری، ۱۳۸۲)، کاربرد مدل- MS SWOT در تحلیل مدیریت گردشگری، مطالعه‌ی موردي: کلان‌شهر مشهد (مافي و سقايي، ۱۳۸۸) و ارزیابی قابلیت‌های طبیعت‌گردی جزیره‌ی قشم با

برنامه‌ریزی راهبردی برای توسعه گردشگری با تکنیک SWOT روشي نسبتاً نوين و موفقی می‌باشد که اکنون در نقاط مختلف دنيا مورد استفاده قرار می‌گيرد. در ايران نيز می‌توان به مطالعاتي چون؛ راهکارهای توسعه‌ی گردشگری روستايي با استفاده از مدل SWOT دهستان لواسان کوچك (ركن‌الدين

گردشگری در منطقه به عنوان نمونه انتخاب شدند. سپس با توجه به دیدگاه‌های کارشناسی و نظرات مصاحبه شوندگان وزن‌دهی به تک تک عوامل تأثیرگذار صورت گرفت. در نهایت با تنظیم عوامل داخلی و خارجی که مبنا و پایه در تدوین راهبردها می‌باشند، ماتریس SWOT از آن استخراج و بر اساس آن، ماتریس‌های برنامه‌ریزی راهبردی کمی، راهبردها و اولویت‌های مناسب توسعه گردشگری مشخص و رهیافت‌های حاصل از این تجزیه و تحلیل‌ها به عنوان راهبردهای راهگشا ارائه گردید.

۱-۴- مهم‌ترین قابلیت‌ها و مزیت‌های گردشگری شیراز

شهر شیراز به عنوان کلانشهر منطقه جنوب ایران و مرکز استان فارس در مختصات جغرافیایی $27^{\circ}7'$ و $50,27^{\circ}$ عرض شمالی و عرض جغرافیایی $50,27^{\circ}$ و $13,36^{\circ}$ دقیقه طول شرقی نسبت به نصف النهار گرینویچ قرار دارد. ارتفاع آن از سطح آب‌های آزاد 1540 متر مربع است (جعفری، ۱۳۷۴: ۲۴). شیراز به دلیل داشتن آب و هوای مناسب از روزگار قدیم به شهر گل و بلبل مشهور بوده و با داشتن شاعران نامی همچون حافظ و سعدی، سالیان متمادی است که این شهر در دل مردم ایران جای گرفته است. در طول تاریخ به خاطر موقعیت استراتژیکی و آب و هوای مناسب، حکومت‌های زیادی به این شهر آمده‌اند و آثار و یادگارهای زیادی را از خود به جای گذاشته‌اند که شامل آثار تاریخی، باغ‌ها، منازل، مقبره‌ها، و غیره که شیراز را به شهری تاریخی و زیبا تبدیل کرده است. این شهر با دارا بودن فضاهای تاریخی منحصر به فرد یکی از مراکز جذب گردشگری در سطح ملی

بهره‌گیری از مدل مدیریت استراتژی SWOT (نوحه‌گر و همکاران، ۱۳۸۸)، تحلیل عوامل مؤثر بر گسترش گردشگری در ناحیه ساحلی چابهار با استفاده از مدل راهبردی SWOT (ابراهیم‌زاده و آقاسی‌زاده، ۱۳۸۸) اشاره کرد. در بیشتر موارد فوق از این روش صرفاً به عنوان روشنی تحلیلی استفاده شده و کمتر از اعداد و ارقام استفاده شده است.

۱-۳- روش تحقیق

این تحقیق از لحاظ هدف، کاربردی - توسعه‌ای است و روش تحقیق آن توصیفی - تحلیلی می‌باشد. برای جمع‌آوری اطلاعات و داده‌های مورد نیاز، از بررسی‌های اسنادی و همچنین مطالعات میدانی از قبیل مصاحبه استفاده شده و با توجه به اطلاعات به دست آمده به بررسی جاذبه‌ها، امکانات، خدمات و وضعیت کلی گردشگری در منطقه اقدام شده است. در مرحله بعد، جهت تجزیه و تحلیل اطلاعات و ارائه‌ی راهبردهای توسعه‌ی گردشگری شیراز از ماتریس تحلیلی SWOT بهره گرفته شد. با توجه به بررسی‌های صورت گرفته بر روی محیط داخلی و خارجی ناحیه، فهرستی از نقاط قوت، ضعف، فرصت‌ها و تهدیدها مورد شناسایی قرار گرفت، سپس برای مشارکتی کردن برنامه‌ریزی آتی به وسیله نظرخواهی از جامعه آماری موجود در ناحیه مورد مطالعه (متشكل از سه گروه مردم، مسئولان و گردشگران) با استفاده از روش دلفی (با هدف جمع‌آوری اطلاعات و نظرات از گردشگران و کارشناسان به منظور تسهیل فرآیند حل معضل تصمیم‌گیری و برنامه‌ریزی) و بکارگیری روش نمونه‌گیری تصادفی تعداد 120 نفر از مردم، 60 نفر از گردشگران و 30 نفر از مسئولان و متولیان امر

طور کلی جاذبه‌های گردشگری شیراز را می‌توان براساس کارکردهای مختلف آن طبقه‌بندی نمود (جدول ۲). چنانچه هر یک از این جاذبه‌ها در فرآیند برنامه‌ریزی گردشگری قرار گیرند، می‌توانند اثرات مثبت اقتصادی، اجتماعی، فرهنگی و اکولوژیکی فراوانی را برای شهر، منطقه و کشور (مانند افزایش درآمد، اشتغال، پایداری اقتصادی، پخشایش گردشگران در منطقه و افزایش ظرفیت پذیرش شهر و ...) به همراه داشته باشند.

و بین‌المللی در ایران می‌باشد. شیراز به دلیل نزدیکی به مرکز فرهنگی ایران و تخت جمشید، هر ساله میزبان تعداد زیادی از گردشگران داخلی و خارجی است. برای توسعه صنعت گردشگری و بهره‌برداری از اثرات اقتصادی، اجتماعی، فرهنگی و... که گردشگری بر سیستم اقتصاد محلی و ملی می‌گذارد. در وحله نخست، شناخت و معرفی فضاهای شهری شیراز که از گذشتگان تاکنون از خصوصیات کالبدی و کارکردی متفاوتی برخوردار بوده‌اند ضروری است. به

جدول ۲- تقسیم بندی جاذبه‌های گردشگری شهر شیراز و نزدیک آن بر اساس کارکردهای مختلف

جاذبه‌ها	کارکرد
آستان مقدس حضرت شاهچراغ (ع)، آستان مقدس حضرت سید علاء الدین حسین، آرامگاه علی بن حمزه، آرامگاه سید تاج الدین غریب، آرامگاه امامزاده زنجیری، آرامگاه آبش خاتون، آرامگاه بی بی دختران، آرامگاه شاه داعی الله، آرامگاه ابن خفیف، آرامگاه سیبویه، آرامگاه شیخ روزبهان.	اماکن مذهبی- زیارتی
مسجد مولا امامزاده ابراهیم، مسجد مشیر، مسجد بصیرالسلطنه، مسجد تصیرالملک، مسجد میرزا هادی، مسجد علی، مسجد سیاوشان، مسجد بغدادی‌ها، مسجد حاج باقر، مسجد قدس، مسجد اقبال، مسجد علمدار، مسجد فتح، مسجد امیرالمؤمنین، مسجد جام عتیق، حسینه مشیر، حسینه قوام، کلیساي ارامنه.	مسجد
مدارس	
بازارها	
موзе‌ها	
خانه‌ها	
آرامگاه	
باغها	
محوطه تاریخی	
جاده‌های تاریخی اطراف شیراز	
پاسارگاد، تخت جمشید، چاه مرتاض علی، کاخ فیروزآباد، نقش رستم، نقش بهرام، نقش پیروزی، آتشکده صمیمان.	

روش‌های غلط در سرشماری گردشگران (زیرا معمولاً آمار ارائه شده از سوی سازمان میراث فرهنگی، صنایع دستی و گردشگری استان فارس مبتنی بر آمار ارائه شده از هتل‌ها و هتل آپارتمان‌ها می‌باشد. در حالی که بسیاری از گردشگران وارد به شیراز به ویژه گردشگران داخلی، جهت اقامت به مهمنان‌پذیرها و یا منازل اقواام و غیره مراجعه می‌کنند که متأسفانه در آمارهای رسمی آورده نمی‌شود) لذا آمار واقعی تعداد گردشگران وارد شده به شیراز بیش از آماری است که از سوی سازمان میراث فرهنگی، صنایع دستی و گردشگری استان فارس ارائه شده است (جدول ۳).

یکی از فاکتورهای بسیار مهم در برنامه‌ریزی گردشگری، داشتن اطلاعات از آمار گردشگران و ویژگی‌های آن‌ها است. طبق تحقیقات میدانی، آمار ارائه شده از سوی سازمان میراث فرهنگی، صنایع دستی و گردشگری استان فارس، در خصوص تعداد گردشگران به ویژه گردشگران خارجی وارد شده به شیراز، خیلی موثق و قابل اعتماد نمی‌باشد. در عین حال آمار موثقی در طی سال‌های گذشته و حتی در سال‌های اخیراً در سایر سازمان‌های مرتبط با گردشگری نیز وجود ندارد، با این وجود، براساس تحقیقات میدانی نگارندگان، به دلیل بکارگیری

جدول ۳- آمار گردشگران داخلی و خارجی وارد شده به شیراز در مقاطع سالانه (۱۳۸۵-۱۳۶۸)

سال	گردشگران داخلی	گردشگران خارجی	تعداد کل گردشگران	سال	گردشگران داخلی	گردشگران خارجی	تعداد کل گردشگران	سال	گردشگران داخلی	گردشگران خارجی	تعداد کل گردشگران
۱۳۶۸	۱۰۹۸۶	۱۰۷۶۴	۲۱۷۴۰	۱۳۷۴	۶۴۲۳۵	۱۷۲۹۳	۸۱۵۲۸	۱۳۸۰	۱۱۲۸۱۱	۴۲۵۹۸	۱۵۵۴۰۹
۱۳۶۹	۱۴۲۲۵۹	۸۴۵۱	۲۹۰۷۱۰	۱۳۷۵	۷۶۷۶۱	۲۰۲۷۳	۹۷۰۳۴	۱۳۸۱	۱۵۴۷۵۹	۳۷۹۰۴	۱۹۲۶۶۳
۱۳۷۰	۱۳۴۳۰۹	۱۱۴۰۹	۲۱۴۷۱۸	۱۳۷۶	۳۸۷۹۷۹	۵۴۶۳۸	۴۴۲۶۱۷	۱۳۸۲	۵۰۸۶۹۶	۲۶۹۹۸	۵۳۵۶۹۳
۱۳۷۱	۱۳۵۴۷۲	۱۱۶۳۷	۲۱۴۷۱۰	۱۳۷۷	۱۲۴۱۵۸	۲۳۵۰۳	۱۴۷۶۶۱	۱۳۸۳	۵۲۳۴۹۲	۹۳۰۳۱	۶۱۶۵۲۳
۱۳۷۲	۵۱۸۸۶	۱۴۹۰۲	۲۶۷۸۸	۱۳۷۸	۱۰۷۷۳۴	۴۴۷۳۴	۱۶۲۴۶۸	۱۳۸۴	۶۳۱۹۹۲	۱۰۱۶۰۷	۷۳۳۵۹۹
۱۳۷۳	۱۳۷۳	هیچ آماری ارائه نشده									

مأخذ: (سازمان میراث فرهنگی، صنایع دستی و گردشگری استان فارس، ۱۳۸۷) و (عبداللهی، ۱۳۸۸)

موهاب گردشگری کسب خواهد کرد. همچنین با توجه به تغییک ملیت‌های خارجی که شیراز مقصد گردشگری آن‌هاست، سهم کشورهای عربی حوزه خلیج فارس، به دلیل نزدیکی شیراز به خلیج فارس در نوع خود منحصر به فرد است. بر اساس (جدول ۴) در سال ۱۳۸۳، حدود ۳۱ درصد از گردشگران وارد شده به شیراز از کشورهای عربی بوده‌اند. این میزان در سال ۱۳۸۴ به ۳۴ درصد رسید و نهایتاً در سال ۱۳۸۵، به حدود ۳۵ درصد از کل گردشگران وارد

همان گونه که از داده‌های حاصل از (جدول ۳) ملاحظه می‌گردد، تعداد گردشگران از سال ۱۳۶۸ تا سال ۱۳۸۵ رو به افزایش بوده است که به دنبال آن، سرمایه‌گذاری‌ها در زمینه‌های مختلف نیز با افزایش رو به رو بوده است. این وضعیت نشان می‌دهد، چنانچه در زمینه عوامل داخلی و خارجی مؤثر بر گردشگری شیراز، راهبردهای توسعه‌ای اعمال گردد. تعداد گردشگران نیز افزایش می‌یابد، در نتیجه‌ی افزایش گردشگران، شهر و منطقه بهره بیشتری از

به شیراز است.

شده به شیراز را در برگرفته که نشان دهنده روند رو به افزایش تعداد گردشگران حوزه عربی خلیج فارس

جدول ۴- مبدأ و تعداد گردشگران خارجی طی سال‌های ۱۳۸۵-۱۳۸۳-۱۳۸۶ (به نفر)

مبدأ گردشگران خارجی	آسیا	کشورهای عربی	آفریقا	اروپا	اقیانوسیه	آمریکا
۱۳۸۳	۱۴۰۵۰	۱۸۱۳۰	۵۷۷	۳۶۱۴۸	۶۵۶	۲۳۴۷۰
۱۳۸۴	۲۰۸۹۷	۳۴۵۷۴	۶۸۳	۴۲۸۵۵	۷۹۳	۱۸۰۵
۱۳۸۵	۲۲۹۸۶	۴۲۰۲۵	۶۰۱	۴۵۶۳۴	۸۳۴	۱۷۲۰

مأخذ: (سازمان میراث فرهنگی، صنایع دستی و گردشگری استان فارس، ۱۳۸۶) و (عبداللهی، ۱۳۸۸)

نقاط ضعف بخش گردشگری شیراز در این ماتریس قرار می‌گیرند. تعداد عوامل خارجی نیز ۱۹ عامل تعیین شده است که در برگیرندهٔ فرصت‌ها و تهدیدهای گردشگری شیراز بوده است. به طوری که در این جا نیز نخست ۹ عامل که موجب فرصت می‌شوند و سپس ۱۰ عامل که تهدید گردشگری شیراز هستند در ماتریس قرار داده شد. ابتدا عواملی که موجب فرصت شده و سپس آن‌هایی را که بخش گردشگری شیراز را تهدید می‌کنند در این ماتریس قرار می‌گیرند. اضافه بر این، در این قسمت سعی شده تا علاوه بر نکات فوق، جهت اولویت‌بندی گزینه‌های مزیت‌ها و محدودیت‌های عمدۀ گردشگری شیراز، با طراحی پرسشنامه از دیدگاه مردم، مسئولان و گردشگران نیز استفاده شود تا علاوه بر مشارکتی کردن این روش، بتوان نتیجه را به صورت کمی و منطقی و اصولی تری به دست آورد. بنابراین با توجه به نظرات سه گروه مشارکتی و محاسبات انجام شده اولویت‌بندی انجام شد. (جدول ۵) نشان دهنده وزن نسبی، میانگین رتبه‌ای، امتیاز وزنی و رتبه‌بندی هر یک از نقاط قوت، ضعف، فرصت‌ها و تهدیدها از دیدگاه سه گروه مشارکت کننده می‌باشد. برای تهییه و ساخت جدولی از عوامل خارجی و داخلی و

۲- تحلیل یافته‌ها (فرآیند برنامه‌ریزی راهبردی گردشگری شهر شیراز)

فرآیند برنامه‌ریزی راهبردی توسعه گردشگری شیراز با طی فرآیند چهار مرحله‌ای برنامه‌ریزی راهبردی، ابتدا ارزیابی عوامل خارجی و داخلی در مرحله‌ی دوم، ماتریس عوامل داخلی و خارجی و در مرحله سوم، اولویت‌بندی نهایی عوامل داخلی و خارجی و در مرحله چهارم تدوین برنامه‌ریزی راهبردی است که راهبردهای مناسب جهت توسعه گردشگری شیراز، تدوین و ارائه می‌گردد.

۱-۲- مرحله نخست: ارزیابی عوامل داخلی^۱ (IFE) و خارجی^۲ (EFE)

عوامل داخلی و خارجی تأثیرگذار بر گردشگری شهر شیراز پس از بررسی اطلاعات مرتبط از قبیل نظرات گردشگران، مسئولان، مردم و سایر دست‌اندرکاران مرتبط در این رابطه شناخته شدند و در ماتریس ارزیابی آن قرار گرفتند. تعداد عوامل داخلی ۲۲ عامل تعیین شده است. از این مقدار، ۱۱ عامل موجب قوت و ۱۱ عامل دیگر موجب ضعف گردشگری شیراز می‌باشد. ابتدا نقاط قوت و سپس

1- Internal Factor Evaluation (IFE) Matrix
2 External Factor Evaluation (EFE) Matrix

داخلی و خارجی در میانگین رتبه‌ای آن (ستون وزن نسبی × ستون میانگین رتبه‌ای هر یک از گروها) ضرب می‌گردد. تا بدین وسیله امتیاز وزنی آن به دست آید.

✓ در ستون سوم هر یک از گروه‌های مردم، مسئولان و گردشگران، هریک از عوامل داخلی (نقاط قوت و ضعف) و خارجی (فرصت‌ها و تهدیدها) براساس میزان امتیاز وزنی کسب شده رتبه‌بندی گردیده‌اند.

✓ سرانجام امتیازهای وزنی موجود در ستون دوم هر یک از گروه‌های مردم، مسئولان و گردشگران را جداگانه با یکدیگر جمع کرده تا مجموع امتیاز وزنی هر یک از عوامل خارجی و داخلی محاسبه گردد.

مجموع امتیاز وزنی نشان می‌دهد که یک سیستم چگونه به عوامل و نیروهای موجود و بالقوه در محیط درونی یا بیرونی اش پاسخ می‌دهد (هانگر و ویلن، ۱۳۸۱: ۱۲۰-۱۲۲). در ماتریس ارزیابی عوامل داخلی و خارجی، صرف نظر از تعداد عواملی که موجب قوت و ضعف یا فرصت یا تهدید می‌شوند، هیچ‌گاه مجموع امتیازهای نهایی برای سیستم به بیش از ۴ و ۵/۲ هیچ‌گاه به کمتر از ۱ نمی‌رسد. میانگین این جمع می‌شود. چنانچه بالاتر از آن باشد، اهمیت آن بیشتر و اگر کمتر از آن باشد از اهمیت و تأثیرگذاری کمتری برخوردار می‌باشد (بهزادفر و زمانیان، ۱۳۸۷: ۹۷).

مجموع امتیاز نهایی عوامل داخلی برای گردشگری شهر شیراز در ماتریس ارزیابی عوامل داخلی در هر یک از گروه‌های مردم، مسئولان و گردشگران به ترتیب ۲/۹ و ۲/۹۲ و ۲/۷۸ و ۲/۸۷ بوده و میانگین امتیاز نهایی سه گروه مشارکت کننده ۲/۸۷ بدست آمده که

چگونگی تأثیرگذاری آن‌ها بر کارکردهای گردشگری شهر شیراز و تحلیل آن، مراحل شش‌کانه زیر انجام گرفته است؛

✓ در ستون اول، مهمترین عوامل داخلی (نقاط قوت و ضعف) و عوامل خارجی (فرصت‌ها و تهدیدها) فرا روی سیستم تعیین و تدوین گردید.

✓ در ستون دوم، به هر یک از عوامل داخلی و خارجی بر اساس اثر احتمالی آن‌ها بر موقعیت استراتژیکی فعلی سیستم با استفاده از تکنیک Delphi وزنی نسبی از ۱ (مهمنترین) تا صفر (بی‌اهمیت‌ترین) داده شد. تعیین میزان وزن عوامل، با بهره‌گیری از روش دلفی و توسط اساتید دانشگاه و کارشناسان آشنا به گردشگری شیراز انجام گرفته است. در واقع هر چقدر وزن نسبی بیشتر باشد، تأثیر آن بر موقعیت کنونی و آینده آن سیستم بیشتر خواهد بود (جمع ستون دوم هر یک از عوامل داخلی و خارجی بدون توجه به تعداد عوامل ۱ می‌باشد).

✓ در ستون اول هر یک از گروه‌های مردم، مسئولان و گردشگران، به هر یک از عوامل داخلی و خارجی بر اساس اهمیت و موقعیت کنونی سیستم، رتبه‌ای از ۴ (بسیار خوب) تا ۱ (ضعیف) داده شده است. در اینجا میزان رتبه‌ی اختصاص یافته به هر یک از عوامل در گروه‌ها (مردم، مسئولان و گردشگران) از مجموع نمرات به دست آمده از تکمیل پرسشنامه و تقسیم این مجموع به تعداد پرسش‌شوندگان به دست آمده است که در پژوهش حاضر اصطلاحاً میانگین رتبه‌ای نامیده شده است. بر اساس این رتبه‌بندی، موقعیت هر عامل توسط سیستم ارزیابی می‌گردد.

✓ در ستون دوم هر یک از گروه‌های مردم، مسئولان و گردشگران، وزن نسبی هر یک از عوامل

نتوانسته است از عواملی که فرصت یا موقعیت ایجاد می‌کند، بهره‌برداری نماید و یا از عواملی که موجب تهدید می‌گرددنده، تا حدودی دوری کند (جدول ۵). اکنون با توجه به (جدول ۵) به بررسی و تحلیل هر یک از نقاط قوت، ضعف، فرصت‌ها و تهدیدهای توسعه گردشگری شهر شیراز از نقطه نظر سه گروه مشارکت کننده در این پژوهش پرداخته می‌شود:

آن هم تا حدودی به معنای قوت عوامل داخلی در گردشگری شیراز است (جدول ۵).

مجموع امتیاز نهایی عوامل خارجی برای گردشگری شهر شیراز در ماتریس ارزیابی عوامل خارجی در هر یک از گروه‌های مردم، مسئولان و گردشگران به ترتیب ۲/۶۴ و ۲/۴۴ و ۲/۳۵ بوده و میانگین امتیاز نهایی سه گروه مشارکت کننده ۲/۴۸ به دست آمده است. این امتیاز به این معنی است که شهر

جدول ۵- ماتریس SWOT نقاط قوت، ضعف، فرصت‌ها و تهدیدات از دیدگاه مردم، مسئولان و گردشگران

گردشگران	مسئولان			مردم			زن	تحلیل SWOT		
	میانگین امتیاز رتبه	میانگین امتیاز رتبه	میانگین امتیاز رتبه	میانگین امتیاز رتبه	میانگین امتیاز رتبه	میانگین امتیاز رتبه				
۲ ۰,۲۸۰ ۳,۰۴	۲ ۰,۳۱۵ ۳,۴۳	۲ ۰,۳۱۹ ۳,۴۷	۰,۰۹۲	اشغال بخشی از شاغلین شهر در فعالیت‌های مرتبه با گردشگری وجود واردات و صادرات با بنادر و کشورهای عربی خلیج فارس وجود جاذبه‌ها و پتانسیلهای گردشگری فراوان درسطح ملی و بین‌المللی شهرت مردم شهر شیراز به میهمان نوازی و خونگرم بودن تنوع قومی- فرهنگی و اجتماعی و آداب و رسوم ویژه افزایش انگریه سفر برای گردشگران						
۷ ۰,۱۱۶ ۲,۸۴	۵ ۰,۱۴۰ ۳,۴۳	۶ ۰,۱۳۲ ۲,۷۵	۰,۰۴۱	شهرت جاذبه‌های گردشگری تاریخی و فرهنگی در مجاورت شیراز تنوع آب و هوایی، جاذبه‌های محیطی و چهارفصل بودن گردشگری حفاظت از آثار کهن تاریخی و فرهنگی و جاذبه‌های طبیعی در گذر زمان قرارگیری در مسیر راه‌های ارتباطی مهم اعتقاد مسئولان به اشتغال زایی بیشتر به وسیله گسترش گردشگری						
۱ ۰,۳۱۰ ۳,۶۱	۱ ۰,۳۱۹ ۳,۷۱	۱ ۰,۳۲۰ ۳,۷۲	۰,۰۸۶	کمیت و کیفیت پایین خدمات و عدم وجود زیرساخت‌های مناسب کمبود سرمایه‌گذاری و مشارکت بخش غیردولتی و تعاقبی در گردشگری نبود سرویس‌های عمومی جهت ایاب و ذهاب سوی نقاط گردشگری						
۳ ۰,۱۸۲ ۲,۹۳	۳ ۰,۲۰۰ ۳,۲۳	۴ ۰,۱۶۶ ۲,۶۸	۰,۰۶۲	فضلی بودن گردشگری عدم کفايت کافی در مدیریت پایدار بخش گردشگری عدم وجود تبلیغات مناسب و ضعف اطلاع‌رسانی درخصوص جاذبه‌ها وجود نامنی‌های اجتماعی برای گردشگران به ویژه در محلات قدیمی آبودگی منابع آب و خاک در منطقه با افزایش مقوله گردشگری گرمایی زیاد تابستان						
۱۰ ۰,۰۸۰ ۲,۹۸	۱۱ ۰,۰۶۸ ۲,۵۲	۱۰ ۰,۰۸۰ ۲,۹۸	۰,۰۲۷	پایین بودن باور ملی و سطح آگاهی مردم از موارد گردشگری تأثیر منفی عدم تمیزی شهر، فرسودگی و تخریب جاذبه‌های گردشگری						
۹ ۰,۰۸۵ ۲,۰۸	۱۰ ۰,۰۷۸ ۲,۳۷	۱۱ ۰,۰۷۹ ۲,۳۹	۰,۰۳۳	مجموع امتیاز وزنی عوامل داخلی (IFE) = (۰,۰۷)						
۶ ۰,۱۲۸ ۲,۷۷	۶ ۰,۱۳۸ ۲,۸۷	۵ ۰,۱۳۲ ۳,۲۳	۰,۰۴۸	افزایش توجه دولت به سرمایه‌گذاری در بخش گردشگری شیراز تقویت ارائه امکانات در مجاورت جاذبه‌های گردشگری لزوم استفاده دولت از ظرفیت‌های ناشناخته‌ی گردشگری شیراز زمینه‌سازی ایجاد فرصت برای سرمایه‌گذاری بخش خصوصی ایجاد تسهیلات در زمینه صدور ویزا و روادید برای گردشگران خارجی تبادل و ترویج مقابل فرهنگ‌ها						
۵ ۰,۱۲۸ ۲,۴۷	۷ ۰,۱۳۲ ۳,۵۷	۷ ۰,۱۱۶ ۳,۱۴	۰,۰۳۷							
۸ ۰,۱۱۶ ۳,۲۶	۸ ۰,۱۱۹ ۳,۶۱	۸ ۰,۱۰۴ ۲,۹۶	۰,۰۳۵							
۱۱ ۰,۰۷۹ ۲,۰۸	۹ ۰,۰۸۰ ۲,۲۶	۹ ۰,۱۰۲ ۲,۶۸	۰,۰۳۸							
۴ ۰,۱۷۹ ۲,۰۲	۴ ۰,۱۸۶ ۲,۶۲	۳ ۰,۲۰۷ ۲,۹۱	۰,۰۷۱							
۱ ۰,۱۹۷ ۳,۱۷	۱ ۰,۲۱۳ ۳,۴۳	۱ ۰,۱۹۷ ۳,۱۸	۰,۰۶۲							
۳ ۰,۱۰۲ ۲,۷۵	۴ ۰,۱۰۹ ۲,۹۵	۵ ۰,۱۰۹ ۲,۹۵	۰,۰۳۷							
۵ ۰,۰۹۵ ۲,۱۵	۳ ۰,۱۲۱ ۲,۷۶	۲ ۰,۱۱۳ ۲,۷۶	۰,۰۴۴							
۷ ۰,۰۹۲ ۲,۶۳	۶ ۰,۰۹۶ ۲,۷۳	۷ ۰,۰۹۰ ۲,۵۸	۰,۰۳۵							
۹ ۰,۰۷۰ ۲,۳۴	۱۱ ۰,۰۶۱ ۲,۰۴	۹ ۰,۰۸۳ ۲,۷۶	۰,۰۳۰							
۲ ۰,۱۳۹ ۲,۷۷	۲ ۰,۱۳۴ ۲,۶۲	۴ ۰,۱۰۹ ۲,۱۳	۰,۰۵۱							
۴ ۰,۰۹۷ ۲,۳۶	۵ ۰,۱۰۵ ۲,۵۶	۳ ۰,۱۱۰ ۲,۵۱	۰,۰۴۱							
۱۰ ۰,۰۶۹ ۲,۳۹	۹ ۰,۰۷۰ ۲,۴۱	۱۰ ۰,۰۷۷ ۲,۶۷	۰,۰۲۹							
۶ ۰,۰۹۲ ۲,۳۷	۷ ۰,۰۹۲ ۲,۳۷	۶ ۰,۰۹۶ ۲,۴۱	۰,۰۳۹							
۱۱ ۰,۰۶۸ ۲,۴۳	۱۰ ۰,۰۶۲ ۲,۲۳	۱۱ ۰,۰۷۱ ۲,۵۴	۰,۰۲۸							
۸ ۰,۰۷۸ ۲,۲۸	۸ ۰,۰۷۲ ۲,۱۶	۸ ۰,۰۸۹ ۲,۶۲	۰,۰۳۴							
- ۲,۷۸ -	- ۲,۹۲ -	- ۲,۹۰ -	۱							
۷ ۰,۱۰۹ ۲,۰۵	۷ ۰,۱۲ ۲,۲۷	۵ ۰,۱۳۰ ۲,۴۶	۰,۰۵۳							
۳ ۰,۱۸۱ ۲,۰۳	۲ ۰,۲۰۷ ۲,۳۳	۱ ۰,۳۰۳ ۳,۴۱	۰,۰۸۹							
۲ ۰,۱۸۸ ۲,۰۴	۳ ۰,۱۷۵ ۲,۳۶	۲ ۰,۲۳ ۳,۱۱	۰,۰۷۴							
۸ ۰,۱۱۲ ۲,۴۳	۸ ۰,۱۱۱ ۲,۴۲	۸ ۰,۱۰۴ ۲,۲۶	۰,۰۴۶							
۵ ۰,۱۲۲ ۱,۹۷	۱ ۰,۲ ۳,۲۳	۳ ۰,۱۸۳ ۲,۹۵	۰,۰۶۲							
۹ ۰,۱۰۳ ۱,۸۴	۵ ۰,۱۳ ۲,۳۱	۷ ۰,۱۰۸ ۱,۹۲	۰,۰۵۶							

۱	۰,۱۸۹	۲,۶۳	۶	۰,۱۴۳	۲,۷۵	۶	۰,۱۲	۲,۳۱	۰,۰۵۲	امکان استفاده بهینه از تمام جاذبه‌های متنوع اکوتوریستی، تاریخی و غیره
۴	۰,۱۳۶	۲,۰۱	۴	۰,۱۳۷	۲,۰۳	۴	۰,۱۷۳	۳,۲۰	۰,۰۵۴	تلاش در جهت حفظ آثار باستانی و تاریخی به عنوان هویت ملی
۶	۰,۱۲۵	۲,۸۴	۹	۰,۱۰۷	۲,۴۴	۹	۰,۰۹	۲,۰۵	۰,۰۴۴	وجود فرصت مناسب برای شکوفایی نظرات نیروهای متخصص با تجربه
۷	۰,۰۸۹	۲,۱۳	۳	۰,۱۲۹	۳,۰۶	۷	۰,۰۸۶	۲,۰۴	۰,۰۴۲	ناتوانی و ناکارآمدی سازمان‌های متولی امر گردشگری در بالادست
۱	۰,۱۴۴	۲,۶۷	۵	۰,۰۶	۱,۱	۲	۰,۱۸	۳,۳۳	۰,۰۵۴	افزایش قیمت زمین بخاطر بورس‌بازی و پالایی افزایش بازمالی گردشگری
۸	۰,۰۸۸	۱,۸۳	۸	۰,۰۹۷	۲,۰۳	۵	۰,۱۰۸	۲,۲۵	۰,۰۴۸	افزایش آمار تصفقات جاذبه‌های منتهی به شیراز
۶	۰,۱۰۷	۲,۶۱	۷	۰,۰۹۸	۲,۳۸	۸	۰,۰۸۵	۲,۰۸	۰,۰۴۱	تبلیغات ضد ایرانی و تخریب اذهان عمومی در سایر کشورها
۱۰	۰,۰۸۵	۱,۸۵	۶	۰,۱۰۵	۲,۲۸	۶	۰,۰۹۴	۲,۰۵	۰,۰۴۶	عدم ثبات سیاسی کشورهای هم‌جوار و گسترش ترویسم در منطقه
۳	۰,۱۱۷	۲,۰۹	۲	۰,۱۴۸	۲,۶۵	۳	۰,۱۵	۲,۶۷	۰,۰۵۶	گسترش مهاجرت و افزایش رو به رشد جمعیت و برهکاری در منطقه
۵	۰,۱۱۲	۲,۹۵	۹	۰,۰۸۱	۲,۱۴	۹	۰,۰۷۳	۱,۹۳	۰,۰۳۸	شفاف نبودن منطقه برخوردهای سیاسی ایران در روابط با سایر کشورها
۹	۰,۰۸۹	۳,۴۴	۱۰	۰,۰۵۳	۲,۰۲	۱۰	۰,۰۵۷	۲,۲	۰,۰۲۶	ضریب پابندی بالای خطر وقوع زلزله در منطقه شیراز
۴	۰,۱۱۳	۲,۱۷	۴	۰,۱۲۶	۲,۴۲	۴	۰,۱۴۱	۲,۷۱	۰,۰۵۲	توجه و نگرش صرفاً اسلامی به مقوله گردشگری منطقه
۲	۰,۱۳۸	۲,۰۶	۱	۰,۲۱۶	۳,۲۳	۱	۰,۲۲	۳,۲۸	۰,۰۶۷	وجود بروکر اسی اداری و عدم ارائه مجوز دولت جهت توسعه گردشگری
-	۲,۳۵	-	-	۲,۴۴	-	-	۲,۶۴	-	۱	مجموع امتیاز وزنی عوامل خارجی ($EFE = 4,48$)

مأخذ: (محاسبات نگارنده‌گان بر اساس اطلاعات حاصل از تکمیل پرسشنامه، ۱۳۸۸)

در مورد نقاط ضعف و موانع توسعه گردشگری،

مردم بر این عقیده‌اند که مؤلفه کمیت و کیفیت پایین خدمات و عدم وجود زیرساخت‌های مناسب، به ویژه تسهیلات پذیرایی و اقامتی (هتل‌ها) با میانگین رتبه‌ای ۳/۱۸ و امتیاز وزنی ۰/۱۹۷ مهمنترین نقطه ضعف داخلی گردشگری در شیراز است. در این ارتباط، پایین بودن باور ملی و سطح آگاهی مردم از مواهب فعالیت‌های گردشگری، در نتیجه پایین بودن مشارکت مردمی، با میانگین رتبه‌ای ۰/۵۴ و امتیاز وزنی ۰/۰۷۱ به عنوان کم اهمیت‌ترین نقطه ضعف داخلی در جهت توسعه گردشگری شیراز می‌باشد. علاوه بر این، وجود بروکراسی اداری و عدم ارائه مجوز از سوی دولت جهت توسعه خدمات، تجهیزات و تأسیسات گردشگری در منطقه، با میانگین رتبه‌ای ۳/۲۸ و امتیاز وزنی ۰/۰۲۲ به عنوان مهمترین تهدید خارجی شناخته شده و مؤلفه ضریب پابندی بالای خطر وقوع زلزله در منطقه شیراز با میانگین رتبه‌ای ۰/۰۵۷ کم اهمیت‌ترین تهدید خارجی برای توسعه و گسترش گردشگری شیراز است.

۲-۱-۲- مسئولان

تحلیل SWOT برای اولویت‌بندی نقاط قوت، ضعف، فرصت‌ها و تهدیدهای توسعه گردشگری شهر شیراز نشان می‌دهد که از نظر مردم مؤلفه‌ی وجود جاذبه‌ها و پتانسیل‌های گردشگری فراوان در سطح منطقه‌ای، ملی و بین‌المللی و تنوع مراکز اقامتی و تورها، با میانگین رتبه‌ای ۰/۳۲۰ و امتیاز وزنی ۳/۷۲ به عنوان مهم‌ترین نقطه قوت محسوب می‌شود. در مقابل مؤلفه‌ی افزایش انگیزه سفر برای گردشگران، با میانگین رتبه‌ای ۰/۰۷۹ و امتیاز وزنی ۲/۳۹ به عنوان کم اهمیت‌ترین نقطه قوت در توسعه و گسترش گردشگری در شیراز می‌باشد. همچنین از نظر مردم، مؤلفه‌ی تقویت ارائه امکانات در مجاورت جاذبه‌های گردشگری با میانگین رتبه‌ای ۳/۴۱ و امتیاز وزنی ۰/۳۰۳ مهمترین فرصت توسعه گردشگری است. این در حالی است که مؤلفه، وجود فرصت مناسب برای شکوفایی نظرات نیروهای متخصص و با تجربه، با میانگین رتبه‌ای ۰/۰۹ و امتیاز وزنی ۲/۰۵ با میانگین رتبه‌ای ۰/۰۹ کم اهمیت‌ترین فرصت برای توسعه گردشگری شیراز می‌باشد.

نقطه ضعف در جهت توسعه گردشگری شیراز بیان شده است. علاوه بر این‌ها، مسئولان و دست‌اندکاران مرتبط با مقوله گردشگری معتقدند که وجود بروکراسی اداری و عدم ارائه مجوز از سوی دولت جهت توسعه خدمات، تجهیزات و تأسیسات گردشگری در منطقه با میانگین رتبه‌ای ۳/۲۳ و امتیاز وزنی ۰/۲۱۶ مهمترین تهدید و مانع در برابر توسعه و گسترش گردشگری شیراز بوده و مؤلفه‌ی ضریب بانسبه بالای خطر وقوع زلزله در منطقه شیراز، با میانگین رتبه‌ای ۲/۰۲ و امتیاز وزنی ۰/۰۵۳ کم اهمیت‌ترین تهدید خارجی برای توسعه و گسترش گردشگری شیراز می‌باشد.

۳-۱-۲- گردشگران

تحلیل SWOT نشان می‌دهد که از نظر گردشگران، وجود جاذبه‌ها و پتانسیل‌های گردشگری فراوان در سطح منطقه‌ای، ملی و بین‌المللی و تنوع مراکز اقامتی و تورها، با میانگین رتبه‌ای ۳/۶۱ و امتیاز وزنی ۰/۳۱۰ به عنوان مهم‌ترین نقطه قوت داخلی برای توسعه و گسترش گردشگری شیراز قرار دارد. در مقابل مؤلفه‌ی قرارگیری در مسیر راه‌های ارتباطی مهم، با میانگین رتبه‌ای ۲/۰۸ و امتیاز وزنی ۰/۰۷۹ نظر گردشگران به عنوان کم اهمیت‌ترین نقطه قوت داخلی در توسعه و گسترش گردشگری در شیراز می‌باشد. همچنین از نظر گردشگران، مؤلفه‌ی امکان استفاده بهینه از تمامی جاذبه‌های متنوع اکوتوریستی، تاریخی و فرهنگی، با میانگین رتبه‌ای ۳/۶۳ و امتیاز وزنی ۰/۱۸۹ به عنوان مهم‌ترین فرصت بیرونی، و مؤلفه‌ی تبادل و ترویج متقابل فرهنگ‌ها، با میانگین رتبه‌ای ۱/۸۴ و امتیاز وزنی ۰/۱۰۳ از نظر گردشگران

در اولویت‌بندی عوامل داخلی و خارجی دخیل در توسعه گردشگری شیراز تحلیل SWOT نشان می‌دهد؛ مؤلفه‌ی وجود جاذبه‌ها و پتانسیل‌های گردشگری فراوان در سطح منطقه‌ای، ملی و بین‌المللی و تنوع مراکز اقامتی و تورها، از نظر مسئولان با میانگین رتبه‌ای ۳/۷۱ و امتیاز وزنی ۰/۳۱۹ مهم‌ترین نقطه قوت توسعه و گسترش مقوله گردشگری در شیراز می‌باشد. در این زمینه، مؤلفه‌ی تنوع قومی- فرهنگی و اجتماعی و آداب و رسوم ویژه، با میانگین رتبه‌ای ۲/۵۲ و امتیاز وزنی ۰/۰۶۸ به عنوان کم اهمیت‌ترین نقطه قوت در توسعه و گسترش گردشگری شیراز شناخته شده است. همچنین از نظر مسئولان، مؤلفه ایجاد تسهیلات در زمینه صدور ویزا و روادید برای گردشگران خارجی با میانگین رتبه‌ای ۳/۲۳ و امتیاز وزنی ۰/۰ به عنوان مهم‌ترین فرصت برای توسعه و گسترش مقوله گردشگری در شیراز می‌باشد؛ در حالی که مؤلفه‌ی وجود فرصت مناسب برای شکوفایی نظرات نیروهای متخصص و با تجربه در سطح شهر، با میانگین رتبه‌ای ۲/۴۴ و امتیاز وزنی ۰/۱۰۷ از نظر مسئولان کم اهمیت‌ترین فرصت بیرونی جهت توسعه و گسترش گردشگری شیراز است.

در مورد نقاط ضعف توسعه گردشگری شیراز، مسئولان بر این عقیده‌اند که مؤلفه‌ی کمیت و کیفیت پایین خدمات و عدم وجود زیرساخت‌های مناسب، به ویژه تسهیلات پذیرایی و اقامتی (هتل‌ها) با میانگین رتبه‌ای ۳/۴۳ و امتیاز وزنی ۰/۲۱۳ مهم‌ترین نقطه ضعف و مانع در برابر توسعه گردشگری شیراز می‌باشد. در این ارتباط، مؤلفه‌ی عدم کفايت کافی در مدیریت پایدار بخش گردشگری، با میانگین رتبه‌ای ۴/۲۰۴ و امتیاز وزنی ۰/۰۶۱ به عنوان کم اهمیت‌ترین

۲-۲- مرحله دوم: اولویت‌بندی نهایی عوامل داخلی و خارجی

با توجه به نتایج به دست آمده از ماتریس تحلیل SWOT، اقدام به اولویت‌بندی هر یک از مؤلفه‌ها با اعمال دیدگاه‌ها و نظرات سه گروه مشارکت کننده که نشان دهنده دیدگاه‌های مشترک آنهاست، شده است. رتبه‌بندی نهایی از تلفیق رتبه‌های سه گروه مورد سنجش قرار گرفته است که در آن هر مؤلفه‌ای که میانگین وزنی بزرگتری به دست آورده از اهمیت بیشتری برخوردار است (جدول ۶). همان طور که از این جدول استنباط می‌شود، مؤلفه‌ی وجود جاذبه‌ها و پتانسیل‌های گردشگری فراوان در سطح منطقه‌ای، ملی و بین‌المللی و تنوع مراکز اقامتی و تورها با میانگین وزنی ۰/۳۱۶ به عنوان مهمترین نقطه قوت داخلی و مؤلفه‌ی کیفیت پایین خدمات و عدم وجود زیرساخت‌های مناسب، به ویژه تسهیلات پذیرایی و اقامتی (هتل‌ها) با میانگین وزنی ۰/۲۰۲ مهمترین نقطه ضعف داخلی در توسعه گردشگری شهر شیراز محسوب می‌شود. در عین حال از بین عوامل خارجی مؤلفه‌ی تقویت ارائه امکانات در مجاورت جاذبه‌های گردشگری با میانگین وزنی ۰/۲۳۰ به عنوان مهمترین فرصت خارجی و مؤلفه‌ی وجود بروکراسی اداری و عدم ارائه مجوز از سوی دولت جهت توسعه خدمات، تجهیزات و تأسیسات گردشگری در منطقه با میانگین وزنی ۰/۱۹۱ به عنوان مهمترین تهدید خارجی مطرح است.

به عنوان کم اهمیت‌ترین فرصت بیرونی در جهت توسعه گردشگری شیراز می‌باشد.

در خصوص نقاط ضعف گردشگری شیراز، گردشگران بر این عقیده‌اند که مؤلفه‌ی کیفیت و پایین خدمات و عدم وجود زیرساخت‌های مناسب، به ویژه تسهیلات پذیرایی و اقامتی (هتل‌ها) با میانگین رتبه‌ای ۳/۱۷ و امتیاز وزنی ۰/۱۹۷ مهمترین نقطه ضعف داخلی گردشگری شیراز می‌باشد. در این ارتباط مؤلفه‌ی پایین بودن باور ملی و سطح آگاهی مردم از موهاب فعالیت‌های گردشگری، در نتیجه پایین بودن مشارکت مردمی، با میانگین رتبه‌ای ۲/۴۳ و امتیاز وزنی ۰/۰۶۸ از نظر گردشگران کم اهمیت‌ترین نقطه ضعف داخلی در جهت توسعه گردشگری شیراز شناخته شده است. در نهایت از دیدگاه گردشگران، افزایش قیمت زمین به خاطر بورس‌بازی زمین و به تبع آن افزایش بار مالی جهت ایجاد تجهیزات و تسهیلات گردشگری و مقرون به صرفه نبودن آنها، با میانگین رتبه‌ای ۲/۶۷ و امتیاز وزنی ۰/۱۴۴ مهمترین تهدید خارجی جهت توسعه و گسترش گردشگری شیراز محسوب می‌شود؛ از سوی دیگر عدم ثبات سیاسی کشورهای همچوار و گسترش تروریسم در منطقه؛ با میانگین رتبه‌ای ۱/۸۵ و امتیاز وزنی ۰/۰۸۵ از نظر گردشگران، کم اهمیت‌ترین تهدید خارجی در جهت توسعه گردشگری شیراز شناخته شده است.

جدول ۶- اولویت‌بندی نهایی عوامل مؤثر در توسعه گردشگری شیراز با تلفیق دیدگاه مردم، مسئولان و گردشگران

میانگین وزنی	اولویت بندی عوامل خارجی (EFE) توسعه گردشگری شیراز	میانگین وزنی	اولویت بندی عوامل داخلی (IFE) توسعه گردشگری شیراز
۰/۲۳۰	۰۱. تقویت ارائه امکانات در مجاورت جاذبه‌های گردشگری	۰/۳۱۶	۵۱. وجود جاذبه‌ها و پتانسیل‌های گردشگری فراوان ملی و بین‌المللی
۰/۱۹۸	۰۲. لزوم استفاده دولت از طریفتهای ناشناخته‌ی گردشگری شیراز	۰/۳۰۵	۵۲. اشتغال بخشی از شاغلین شهر در فعالیت‌های مرتبط با گردشگری
۰/۱۶۸	۰۳. ایجاد تسهیلات در زمینه صدور ویزا برای گردشگران خارجی	۰/۱۹۱	۵۳. اعتقاد مسئولان به اشتغال‌زایی بیشتر به وسیله گسترش گردشگری
۰/۱۵۱	۰۴. امکان استفاده بهینه از جاذبه‌های منوع اکوتوریستی، تاریخی وغیره	۰/۱۸۳	۵۴. شهرت مردم شیراز به میهمان نوازی و خونگرم بودن
۰/۱۴۹	۰۵. تلاش در جهت حفظ آثاریستانی و تاریخی به عنوان هوت ملی	۰/۱۳۳	۵۵. شهرت جاذبه‌های گردشگری تاریخی و فرهنگی در مجاورت شیراز
۰/۱۲۰	۰۶. افزایش توجه دولت به سرمایه‌گذاری در بخش گردشگری شیراز	۰/۱۲۹	۵۶. وجود واردات و صادرات با بنادر و کشورهای خلیج فارس
۰/۱۱۴	۰۷. تبادل و ترویج متقابل فرهنگها	۰/۱۲۵	۵۷. تنوع آب و هوایی، جاذبه‌های محیطی و چهارفصل بودن گردشگری
۰/۱۰۹	۰۸. زمینه‌سازی ایجاد فرصت برای سرمایه‌گذاری بخش خصوصی	۰/۱۱۲	۵۸. حفاظت آثار کهن تاریخی، فرهنگی و جاذبه‌های طبیعی در گذر زمان
۰/۱۰۷	۰۹. وجود فرصت مناسب برای شکوفایی نظرات نیروهای متخصص	۰/۰۸۷	۵۹. قرارگیری در مسیر راههای ارتباطی مهم
۰/۱۹۱	۱۰. وجود بروکارسی اداری، عدم ارائه مجوز دولت جهت گردشگری	۰/۰۸۱	۶۰. افزایش انگیزه سفر برای گردشگران
۰/۱۳۸	۱۱. گسترش مهاجرت و افزایش رشد جمعیت و بزهکاری در منطقه	۰/۰۷۶	۶۱. تنوع قومی- فرهنگی و اجتماعی و آداب و رسوم ویژه
۰/۱۲۸	۱۲. افزایش قیمت زمین به خاطر بورس‌بازی و افزایش بار مالی	۰/۰۲۰	۶۲. کمیت و کیفیت پایین خدمات و عدم وجود زیرساخت‌های مناسب
۰/۱۲۷	۱۳. افزایش صرف‌آسایی به مقوله گردشگری منطقه	۰/۱۲۷	۶۳. عدم وجود تبلیغات مناسب، ضعف اطلاع‌رسانی درخصوص جاذبه‌ها
۰/۱۰۱	۱۴. توجه و نگرش صرف‌آسایی به مقوله گردشگری منطقه	۰/۱۱۰	۶۴. نبود سرویس‌های عمومی جهت ایاب و ذهاب به نقاط گردشگری
۰/۰۹۸	۱۵. ناتوانی و ناکارآمدی سازمان‌های متولی گردشگری در بالادست	۰/۱۰۷	۶۵. کمبود سرمایه‌گذاری و مشارکت بخش غیردولتی در گردشگری
۰/۰۹۷	۱۶. افزایش آمار تصادفات جاذبه‌های متنه‌ی شیراز	۰/۱۰۴	۶۶. وجود نامنی اجتماعی برای گردشگران به ویژه در محلات قدیم
۰/۰۹۵	۱۷. تبلیغات ضدایرانی و تخریب اذهان عمومی در سایر کشورها	۰/۰۹۳	۶۷. فصلی بودن گردشگری
۰/۰۸۹	۱۸. عدم ثبات سیاسی کشورهای هم‌جوار، گسترش تروریسم درمنطقه	۰/۰۹۳	۶۸. گرمای زیاد تایستان
۰/۰۶۶	۱۹. شفاف‌بودن منطقه برخوردهای سیاسی ایران در روابط باکشورها	۰/۰۸۰	۶۹. تأثیر منفی عدم تمیزی شهر، فرسودگی و تخریب مراکز گردشگری
۲/۴۸	۲۰. ضربیت پاسیو بالای خطر و قوع زلزله در منطقه شیراز	۰/۰۷۲	۷۰. آودگی منابع آب و خاک در منطقه با افزایش مقوله گردشگری
مجموع امتیاز عوامل خارجی (EFE) با تلفیق نظرات سه گروه مشارکت‌کننده		۰/۰۷۱	۷۱. عدم کفايت کافی در مدیریت پایدار بخش گردشگری
مجموع امتیاز عوامل داخلی (IFE) با تلفیق نظرات سه گروه مشارکت‌کننده		۰/۰۶۷	۷۲. پایین بودن باور ملی و سطح آگاهی مردم از موارد گردشگری
		۲/۸۷	۷۳. مجموع امتیاز عوامل داخلی (IFE) با تلفیق نظرات سه گروه مشارکت‌کننده

دست آمده از مرحله‌ی ارزیابی محیط خارجی و داخلی می‌باشد که فرصت‌ها و تهدیدهای خارجی را با نقاط ضعف و قوت داخلی مقایسه می‌کند. به همین منظور عوامل خارجی و داخلی در ماتریس SWOT با یکدیگر مقایسه شد تا راهبردهای امکان‌پذیر تدوین گردد. برای تدوین راهبردهای برنامه‌ریزی توسعه گردشگری شیراز ابتدا عوامل داخلی شامل (نقاط قوت و ضعف) و سپس عوامل خارجی شامل (فرصت و تهدیدها) تعیین می‌گردد؛ و در نهایت راهبردهای WT – ST – WO – SO تدوین می‌گرددند.

۳-۲- مرحله سوم: تطبیق و تعیین راهبردها

مرحله تطبیق و تعیین راهبردها در واقع شامل دو مرحله می‌باشد. ابتدا مرحله تدوین راهبردهای اولیه از طریق ماتریس SWOT انجام شده است و سپس مرحله انتخاب راهبردهای قابل قبول، از طریق ماتریس داخلی و خارجی به ترتیب زیر صورت گرفته است.

۳-۱- تشكیل ماتریس SWOT (تدوین راهبردها)

در چارچوب تدوین راهبردها، مرحله ارزیابی در برگیرنده ابزارهایی است که متکی به اطلاعات به

جدول ۷. ماتریس (SWOT) بخش گردشگری شیراز

ماتریس SWOT	نقاط قوت (S)	نقاط ضعف (W)
(SO)	راهبردهای رقابتی / تهاجمی (SO) ۱-SO۱- تقویت و افزایش ارائه امکانات در منابع گردشگری با اهمیت ملی و بین‌المللی ۲-SO۲- توسعه فضاهای تفریحی و سرگرمی از طریق توسعه جاذبه‌های اکوتوریستی به عنوان بستر مناسب و مکمل گردشگری برای افزایش مدت زمان اقامت گردشگران بهویژه گردشگران خارجی ۳-SO۳- برنامه‌ریزی برای افزایش جلب گردشگر از کشورهای عرب منطقه که منجر به افزایش سرمایه‌گذاری‌ها در سایر زمینه‌ها می‌گردد. ۴-SO۴- برنامه‌ریزی برای گسترش صنایع دستی و سایر مشاغل وابسته، به منظور استغال‌زایی و ایجاد درآمد پایدار. ۵-SO۵- کم کردن محدودیت‌ها برای ورود گردشگران به کشور بهویژه در زمینه صدور ویزا و مسائل مذهبی... افزایش مزایای اجتماعی برای گردشگران خارجی	راهبردهای باز نگری (WO) ۱-WO۱- راهاندازی راه‌آهن و افزایش سرمایه‌گذاری در حمل و نقل در شیراز به ویژه تقویت حمل و نقل درون شهری، بروون شهری و افزایش سرویس ایاب و ذهاب به سوی مقاصد گردشگری ۲-WO۲- آشنا کردن مدیران هتل‌ها و دفاتر خدمات مسافرتی با روش‌های نوین تبلیغات و بازاریابی گردشگری ۳-WO۳- تلاش برای شناسایی و ثبت جاذبه‌های گردشگری در فهرست آثار ملی و جهانی برای شناخت بیشتر مردم و شناخت جاذبه‌های اکوتوریستی و ایجاد مراکز گردشگری تفریحی با توجه به توان‌های منطقه ۴-WO۴- افزایش هماهنگی سازمان‌های مرتبط با گردشگری و ایجاد مدیریت واحد برای اجرایی بهتر برنامه‌های توسعه گردشگری ۵-WO۵- تفکیک فرهنگ اسلامی و فرهنگ گردشگری در جامعه که منجر به محدودیت گردشگری در کشور می‌شود، سایر انواع گردشگری را از بین می‌برد.
(ST)	راهبردهای تنوع (ST) ۱-ST۱- افزایش بودجه تخصصی برای توسعه جاذبه‌های گردشگری و ایجاد مدیریت واحد شفاف برای اجرایی شدن و تحقق توسعه‌ی امر گردشگری ۲-ST۲- افزایش تبلیغات و فعالیتهای آگاه‌سازی در رسانه‌ها پیرامون مزیت‌های گردشگری در منطقه و از بین بردن ذهنیت نادرست اثرات سوء گردشگری ۳-ST۳- افزایش اعتبارات برای بهسازی و گسترش راهها و سرویس‌های حمل و نقل در جهت کاهش تصادفات جاده‌ای ۴-ST۴- تقویت بافت کالبدی شهر و افزایش کیفیت بصری فضاهای جاذبه‌های گردشگری و همچنین کاهش آلودگی هوا و معابر شهر	راهبردهای تدافعی (WT) ۱-WT۱- تلاش برای ارائه چهره سالم از کشور در جهت تصحیح ذهنیت اذهان بین‌المللی نسبت به ایران ۲-WT۲- تشکیل سازمان‌های غیردولتی (NGO) برای مشارکت شهروندان در رسیدگی به اداره امور شهری و جلوگیری از بروز ناامنی و نا亨جارتی و بزهکاری در سطح شهر بهویژه محلات قدیمی ۳-WT۳- به کارگیری مدیریت شایسته و کارآمد در برنامه‌ریزی گردشگری برای افزایش سرمایه‌گذاری در بستر گردشگری ۴-WT۴- احیا و مرمت آثار باستانی و تاریخی در برایر مخاطرات طبیعی و انسانی

مأخذ: (شناسایی و محاسبات نگارندگان، ۱۳۸۸)

۱-۲-۳-۲- گام اول: تشکیل ماتریس راهبردها و اولویت‌های اجرایی و تعیین موقعیت گردشگری شهر شیراز
ماتریس راهبردها و اولویت‌های اجرایی دارای دو بعد اصلی است. جمع امتیازهای نهایی ارزیابی عوامل داخلی گردشگری شهر شیراز شامل سه گروه

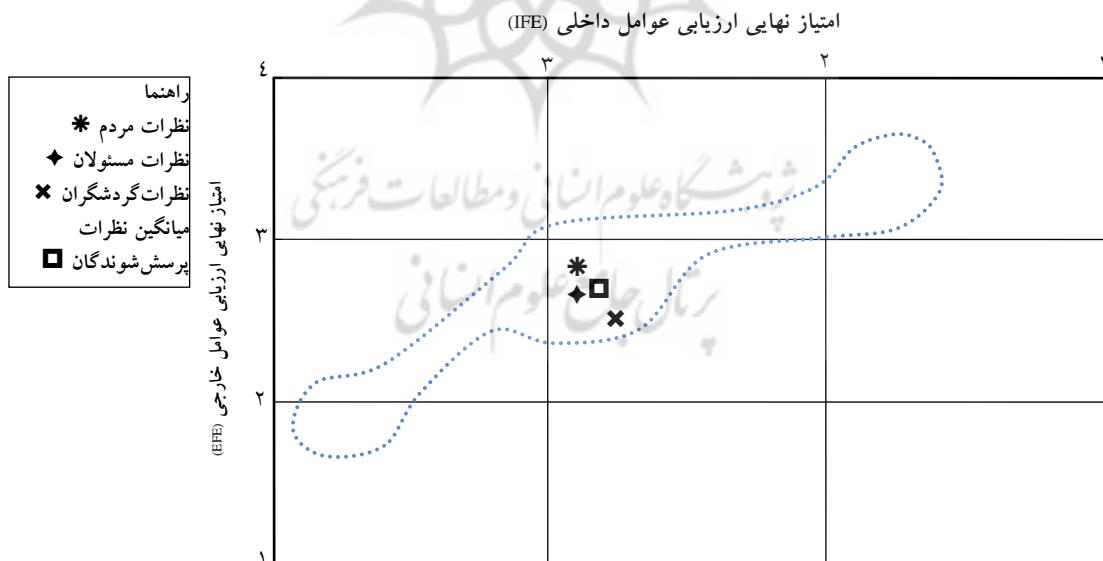
۲-۳-۲- تشکیل ماتریس داخلی و خارجی (انتخاب راهبردهای قابل قبول)

پس از تدوین راهبردهای اولیه از مقایسه عوامل داخلی و خارجی ماتریس SWOT راهبردهای قابل قبول از میان این راهبردها انتخاب گردید. فرآیند انتخاب راهبردهای قابل قبول برنامه‌ریزی گردشگری شیراز در دو گام انجام گرفت:

موقعیت گردشگری شهر شیراز در ماتریس راهبردها و اولویت‌های اجرایی، تعیین کننده راهبردهای قابل قبول برای بهبود ضعف در بخش گردشگری شهر شیراز است. راهبردهای قابل قبول در برنامه‌ریزی گردشگری شهر شیراز، با توجه به قرارگیری در خانه شماره پنج ماتریس، راهبردها محافظه‌کارانه است (شکل ۳). با توجه به این که منابع و جاذبه‌های گردشگری شهر شیراز در موقعیت مناسبی قرار گرفته‌اند و جزء نقاط قوت در میان سایر عوامل داخلی ارزیابی گردیده‌اند؛ بنابراین می‌توان، بعد از استفاده از راهبردهای محافظه‌کارانه، از راهبردهای تهاجمی نیز استفاده کرد. به همین دلیل، نخست از راهبردهای اولیه در خانه WO و سپس از راهبردهای اولیه در خانه SO در ماتریس نقاط قوت، نقاط ضعف، تهدیدات و فرصت‌ها انتخاب می‌گردد.

مشارکت کننده (مردم، مسئولان و گردشگران) و میانگین نظرات پرسش‌شوندگان، که بر روی محور Xها نشان داده شده و جمع امتیاز نهایی ارزیابی عوامل خارجی بخش گردشگری شهر شیراز شامل سه گروه مشارکت کننده (مردم، مسئولان و گردشگران) و میانگین نظرات پرسش‌شوندگان، بر روی محور Yها نوشته شده است. نقطه تلاقی جمع امتیاز‌های عوامل خارجی و داخلی بخش گردشگری شهر شیراز بر روی محور Xها و Yها، تعیین کننده موقعیت این بخش در ماتریس راهبردها و اولویت‌های اجرایی است.

۲-۲-۳-۲- گام دوم: انتخاب راهبردهای قابل قبول



شکل ۳. ماتریس راهبردها و اولویت‌های اجرایی SWOT. مأخذ (دیوید، ۱۳۸۳: ۳۷۹)

تصمیم‌گیری درباره راهبردهای قابل قبول برنامه‌ریزی گردشگری شیراز با استفاده از تجزیه و

۲-۴- مرحله‌ی چهارم: تهییه جدول برنامه‌ریزی کمی راهبردی (اولویت‌بندی راهبردهای قابل قبول)

- ✓ برای تعیین جذابیت هر راهبرد در یک مجموعه از راهبردها، بنا به اهمیت آن در تدوین هر راهبرد امتیازی از ۱ تا ۴ داده می‌شود.
- ✓ برای به دست آوردن جمع امتیاز جذابیت وزن‌های مرحله‌ی اول را در امتیاز جذابیت مرحله دوم ضرب می‌کنیم، بدین ترتیب مجموع امتیاز جذابیت هر یک از عوامل هر راهبرد به دست می‌آید. جمع امتیازهای جذابیت نشان دهنده جذابیت هر یک از عوامل در یک مجموعه از راهبردها است.
- ✓ از جمع امتیازهای جذابیت هر ستون جدول برنامه‌ریزی کمی راهبردی، امتیاز جذابیت نهایی هر یک از راهبردها به دست می‌آید، که نشان دهنده راهبردهایی است که از جذابیت بیشتری برخوردار هستند. امتیاز جذابیت بیشتر، نشان دهنده مطلوبیت راهبرد نسبت به سایر راهبردها است، در نتیجه بهترین راهبردها را اولویت‌بندی می‌کند (جدول ۸).

جدول ۸ ماتریس برنامه‌ریزی کمی گردشگری شهر شیراز

راهبردهای گردشگری شهر شیراز												امتیاز	وزنی	عوامل داخلی و خارجی
SO۳		SO۲		SO۱		WO۳		WO۲		WO۱				
جمع امتیاز جذابیت	امتیاز جذابیت	جمع امتیاز جذابیت	امتیاز جذابیت	جمع امتیاز جذابیت	امتیاز جذابیت	جمع امتیاز جذابیت	امتیاز جذابیت	جمع امتیاز جذابیت	امتیاز جذابیت	جمع امتیاز جذابیت	امتیاز جذابیت	۰/۶۳۲	۰/۳۱۶	S1 وجود جاذبه‌ها و پتانسیل‌های گردشگری فراوان ملی و بین‌المللی
۰/۶۳۲	۲	۰/۶۳۲	۲	۰/۹۴۸	۳	۰/۹۴۸	۳	۰/۶۳۲	۲	۰/۶۳۲	۲	۰/۳۰۵	۰/۳۰۵	S2 اشتغال بخشی از شاغلین شهر در فعالیتهای مرتبط با گردشگری
۰/۳۰۵	۱	۰/۶۱	۲	۰/۹۱۵	۳	۰/۳۰۵	۱	۰/۶۱	۲	۰/۳۰۵	۱	۰/۳۰۵	۰/۳۰۵	S3 اعتقاد مسئولان به اشتغال‌زایی بیشتر به وسیله گسترش گردشگری
۰/۳۸۲	۲	۰/۳۸۲	۲	۰/۳۸۲	۲	۰/۱۹۱	۱	۰/۱۹۱	۱	۰	۰	۰/۱۹۱	۰/۱۹۱	S4 شهرت مردم شهر شیراز به میهمان نوازی و خونگرم بودن
۰/۱۸۳	۱	۰	۰	۰/۱۸۳	۱	۰	۰	۰/۳۶۶	۲	۰/۱۸۳	۱	۰/۱۸۳	۰/۱۸۳	S5 شهرت جاذبه‌های گردشگری تاریخی و فرهنگی در مجاورت شیراز
۰/۱۳۳	۱	۰/۱۳۳	۱	۰/۳۹۹	۳	۰/۵۲۲	۴	۰/۲۶۶	۲	۰/۲۶۶	۲	۰/۱۳۳	۰/۱۳۳	S6 وجود واردات و صادرات با بنادر و کشورهای خلیج فارس
۰/۱۲۹	۱	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰/۲۵۸	۲	۰/۲۵۸	۰/۱۲۹	۰/۱۲۹	۰/۱۲۹	S7 تنوع آب و هوایی، جاذبه‌های محیطی و چهار فصل بودن گردشگری
۰/۲۵	۲	۰/۳۷۵	۳	۰/۱۲۵	۱	۰	۰	۰/۳۷۵	۳	۰/۱۲۵	۱	۰/۱۲۵	۰/۱۲۵	S8 حفاظت از آثار کهن تاریخی، فرهنگی و جاذبه‌های طبیعی در گذر زمان
۰	۰	۰/۳۳۶	۳	۰/۲۲۴	۲	۰/۴۴۸	۴	۰/۱۱۲	۱	۰	۰	۰/۱۱۲	۰/۱۱۲	S9 قرارگیری در مسیر راه‌های ارتباطی مهم
۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰/۲۶۱	۳	۰/۰۸۷	۰/۰۸۷	S10 افزایش انگیزه سفر برای گردشگران	
۰/۰۸۱	۱	۰/۱۶۲	۲	۰/۱۶۲	۲	۰/۰۸۱	۱	۰/۰۴۳	۳	۰/۱۶۲	۲	۰/۰۸۱	۰/۰۸۱	S11 تنوع قومی - فرهنگی و اجتماعی و آداب و رسوم ویژه
۰/۰۷۶	۱	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰/۰۷۶	۰/۰۷۶	W1 کمیت و کیفیت پایین خدمات و عدم وجود زیرساخت‌های مناسب
۰/۲۰۲	۱	۰/۴۰۴	۲	۰/۸۰۸	۴	۰	۰	۰/۶۰۶	۳	۰/۴۰۴	۲	۰/۲۰۲	۰/۲۰۲	W2 عدم وجود تبلیغات مناسب و ضعف معرفی در خورشایسته جاذبه‌ها
۰/۱۲۷	۱	۰/۲۵۴	۲	۰	۰	۰/۲۵۴	۲	۰/۳۸۱	۳	۰	۰	۰/۱۲۷	۰/۱۲۷	W3 نبود سرویس‌های عمومی جهت ایاب و ذهاب بسوی نقاط گردشگری
۰	۰	۰/۲۲۰	۲	۰/۱۱	۱	۰	۰	۰	۰/۴۴	۴	۰/۱۱۰	۰/۱۱۰	W4 کمیو سرمایه‌گذاری و مشارکت بخش غیردولتی در گردشگری	
۰	۰	۰/۱۰۷	۱	۰/۱۰۷	۱	۰	۰	۰	۰/۱۰۷	۱	۰/۱۰۷	۰/۱۰۷		

۰/۱۰۴	۱	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰/۱۰۴	W۵. وجود نا امنی های اجتماعی برای گردشگران به ویژه در بافت قدیم
۰	۰	۰/۱۸۶	۲	۰/۰۹۳	۱	۰/۱۸۶	۲	۰/۰۹۳	۱	۰	۰	۰/۰۹۳	W۶. فصلی بودن گردشگری
۰	۰	۰/۱۸۶	۲	۰/۰۹۳	۱	۰	۰	۰/۰۹۳	۱	۰/۰۹۳	W۷. گرمایی زیاد تابستان		
۰	۰	۰	۰	۰/۰۸۰	۱	۰	۰	۰	۰	۰	۰/۰۸۰	W۸. تأثیر منفی عدم تمیزی شهر، فرسودگی و تخریب مراکز گردشگری	
۰/۰۷۲	۱	۰/۰۷۲	۱	۰	۰	۰/۰۷۲	۱	۰	۰	۰	۰/۰۷۲	W۹. آلودگی متابع آب و خاک در منطقه با افزایش مقوله گردشگری	
۰/۱۴۲	۲	۰/۱۴۲	۲	۰/۱۴۲	۲	۰	۰	۰/۱۴۴	۲	۰	۰/۱۷۲	W۱۰. عدم کفایت کافی در مدیریت پایدار بخش گردشگری	
۰/۱۳۴	۲	۰/۰۶۷	۱	۰/۰۶۷	۱	۰	۰	۰/۰۶۷	۱	۰	۰/۰۶۷	W۱۱. پایین بودن باور ملی و سطح آگاهی مردم از موهاب گردشگری	
۰/۴۶	۲	۰/۴۶	۲	۰/۹۲۰	۴	۰/۲۳۰	۱	۰	۰	۰/۴۶	۰/۲۳۰	۰۱. تقویت ارائه امکانات در مجاورت جاذبه های گردشگری	
۰/۳۹۶	۲	۰/۳۹۶	۲	۰/۳۹۶	۲	۰/۳۹۶	۲	۰/۱۹۸	۱	۰/۳۹۶	۰/۱۹۸	۰۲. لزوم استفاده دولت از ظرفیت های ناشناخته گردشگری شیراز	
۰/۵۰۴	۳	۰	۰	۰	۰	۰/۵۰۴	۳	۰	۰	۰	۰/۱۶۸	۰۳. ایجاد تسهیلات در زمینه صدور ویزا برای گردشگران خارجی	
۰/۱۵۱	۱	۰	۰	۰	۰	۰/۶۰۴	۴	۰	۰	۰	۰/۱۵۱	۰۴. تلاش در جهت حفظ آثار باستانی و تاریخی به عنوان هویت ملی	
۰/۲۹۸	۲	۰/۵۹۶	۴	۰/۱۴۹	۱	۰/۲۹۸	۲	۰/۱۴۹	۱	۰/۱۴۹	۰/۱۴۹	۰۵. امکان استفاده بهینه از نعمای جاذبه های متنوع اکوتوریستی، تاریخی	
۰/۱۲۰	۱	۰/۱۲۰	۱	۰/۱۲۰	۱	۰/۲۴	۲	۰/۱۲۰	۱	۰/۳۶	۰/۱۲۰	۰۶. افزایش توجه دولت به سرمایه گذاری در بخش گردشگری شیراز	
۰/۱۱۴	۱	۰	۰	۰	۰	۰	۰/۰۲۸	۲	۰	۰	۰/۱۱۴	۰۷. تبادل و ترویج متقابل فرهنگها	
۰/۱۰۹	۱	۰/۱۰۹	۱	۰/۱۰۹	۱	۰	۰	۰/۰۲۸	۲	۰/۱۰۹	۰/۱۰۹	۰۸. زمینه سازی ایجاد فرصت برای سرمایه گذاری بخش خصوصی	
۰/۱۰۷	۱	۰/۱۰۷	۱	۰/۱۰۷	۱	۰	۰	۰/۰۳۲۱	۳	۰/۱۰۷	۰/۱۰۷	۰۹. وجود فرصت برای شکوفایی نظرات نیروهای متخصص	
۰/۳۸۲	۲	۰	۰	۰/۱۹۱	۱	۰	۰	۰	۰	۰/۱۹۱	۰/۱۹۱	۱۰. وجود بروکراسی اداری و عدم ارائه مجوز دولت جهت گردشگری	
۰	۰	۰	۰	۰/۱۳۸	۱	۰	۰	۰	۰	۰/۱۳۸	۰/۱۳۸	۱۱. افزایش قیمت زمین به خاطر بورس بازی و افزایش بار مالی	
۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰/۱۲۸	۱۲. گسترش مهاجرت و افزایش رو به رشد جمعیت در منطقه	
۰/۲۵۴	۲	۰/۲۵۴	۲	۰/۱۲۷	۱	۰/۳۸۱	۳	۰/۲۵۴	۲	۰	۰/۱۲۷	۱۳. توجه و نگرش صرفاً اسلامی به مقوله گردشگری منطقه	
۰/۲۰۲	۲	۰/۳۰۳	۲	۰/۲۰۲	۲	۰/۲۰۲	۲	۰/۳۰۳	۳	۰/۱۰۱	۰/۱۰۱	۱۴. ناتوانی و ناکارآمدی سازمان های متولی امر گردشگری در بالادست	
۰/۰۹۸	۱	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰/۰۹۴	۰/۰۹۸	۱۵. افزایش آمار تصفقات جاده های متنه به شیراز	
۰/۱۹۴	۲	۰	۰	۰	۰	۰/۰۹۷	۱	۰/۱۹۴	۲	۰	۰/۰۹۷	۱۶. تبلیغات ضد ایرانی و تخریب اذان عمومی در سایر کشورها	
۰/۰۹۵	۱	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰/۰۹۵	۱۷. عدم ثبات سیاسی کشورهای هم جوار و گسترش تروریسم در منطقه	
۰/۰۸۹	۱	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰/۰۸۹	۱۸. شفاف نبودن منطق برخوردهای سیاسی ایران در روابط با کشورها	
۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰	۰/۰۶۶	۱۹. ضربی با نسبه بالای خطر وقوع زلزله در منطقه شیراز	
۷/۵۳	-	۷/۵۱	-	۷/۳	-	۵/۹۷	-	۶/۱۶	-	۵/۵۴	-	جمع	

مأخذ: (شناسایی و محاسبات نگارندگان، ۱۳۸۸)

۳- نتیجه گیری

اولویت‌بندی راهبردهای برنامه‌ریزی گردشگری شیراز از طریق تجزیه و تحلیل عوامل خارجی و عوامل داخلی مؤثر بر گردشگری این شهر، با استفاده از ماتریس SWOT و مدل برنامه‌ریزی راهبردی کمی تعیین و مشخص گردید. با توجه به موقعیت گردشگری شهر شیراز مطابق با خانه شماره پنج ماترس داخلی و خارجی (شکل ۳) استفاده از راهبرد محافظه کارانه (WO) به عنوان اولویت اصلی و راهبرد تهاجمی (SO) در اولویت بعدی تعیین گردیده است. در راهبردهای تهاجمی، راهبرد SO_۱ با امتیاز ۷/۳ با راهبرد تقویت و افزایش ارائه امکانات و خدمات در جاذبه های گردشگری با اهمیت ملی و بین‌المللی،

جهت جلب رضایت بیشتر گردشگران خارجی به منظور معرفی شایسته قابلیت های فرهنگی و تمدنی ایران و جایگاه خاص شیراز در این زمینه به سایر کشورها با هدف جذب هر چه بیشتر گردشگران خارجی و ایجاد اشتغال و ارزآوری برای شهر شیراز و کشور از طریق صنعت گردشگری در اولویت اول قرار می گیرد. سایر اولویت های راهبرد تهاجمی دربرگیرنده؛ توسعه فضاهای تفریحی و سرگرمی از طریق توسعه جاذبه های اکوتوریستی به عنوان مکمل گردشگری برای افزایش مدت زمان اقامت گردشگران به ویژه گردشگران خارجی؛ برنامه‌ریزی برای افزایش جلب گردشگر از کشورهای عرب منطقه که منجر به افزایش سرمایه گذاری ها در زمینه های گردشگری

کشور می‌شود و سایر انواع گردشگری را از بین می‌برد.

منابع

ابراهیم‌زاده عیسی و آفاسی‌زاده عبدالله، (۱۳۸۸)، تحلیلی بر عوامل گسترش گردشگری در نواحی ساحلی چابهار با استفاده از SWOT، مجله مطالعات و پژوهش‌های شهری و منطقه‌ای، سال اول، شماره ۱.

ابراهیمی عبدالحمید، قادری اسماعیل، قائد رحمتی صفر و اکبری رضا، (۱۳۸۹)، بررسی تأثیر تبلیغات بر جذب گردشگران، نمونه: گردشگران بین المللی شهر اصفهان، فصلنامه جغرافیا و توسعه، شماره ۱۷، زاهدان

رکن‌الدین افتخاری عبدالرضا و مهدوی داود، (۱۳۸۵)، راهکارهای توسعه‌ی گردشگری روستایی با استفاده از مدل SWOT دهستان لواسان کوچک، مجله مدرس علوم انسانی، سال دهم، شماره پیاپی ۴۵

بهزادفر مصطفی، و زمانیان روزبه، (۱۳۸۶)، کاربرد تصمیم‌سازی چند معیاره فرآیند تحلیل سلسله مراتبی در برنامه‌ریزی گردشگری، نمونه موردی شهرستان نیشابور، نشریه بین‌المللی علوم مهندسی، جلد ۱۸، شماره ۵

بهزادفر مصطفی و زمانیان روزبه، (۱۳۸۷)، برنامه‌ریزی راهبردی توسعه‌ی گردشگری با تکیه بر بخش محصول، نمونه موردی شهرستان نیشابور، نشریه بین‌المللی علوم مهندسی، جلد ۱۹، شماره ۶.

پاپلی یزدی محمدحسین و سقایی مهدی، (۱۳۸۵)، گردشگری (ماهیت و مقایم)، سمت.

پورابراهیم شراره و یاوری احمدرضا، (۱۳۸۲)، برنامه‌ریزی توسعه‌ی آتی جزیره‌ی قشم در

می‌گردد؛ برنامه‌ریزی برای گسترش صنایع دستی و سایر مشاغل وابسته به منظور اشتغال‌زاگی و ایجاد درآمد پایدار و کاهش محدودیت‌ها برای ورود گردشگران به کشور خصوصاً در زمینه صدور ویزا و مسائل و افزایش مزایای اجتماعی برای گردشگران خارجی است. با عملیاتی شدن این راهبردها شاهد تحولاتی پویا و توسعه پایدار کارکردهای گردشگری در شیراز خواهیم بود. در صورت تحقق اولویت اول می‌توان به پی‌جویی راهبردها محافظه کارانه در اولویت بعدی پرداخت. بدین منظور با توجه به جدول برنامه‌ریزی راهبردی کمی که به تفکیک برای انواع راهبردها (SO, ST, WO, WT) تدوین شده است. در ۶/۱۶ راهبردهای محافظه کارانه، راهبرد WO_۲ با امتیاز بهترین راهبرد در گردشگری شهر شیراز شناخته شده است. این راهبرد با آشنا کردن مدیران هتل‌ها و دفاتر خدمات مسافرتی با روش‌های نوین تبلیغات و بازاریابی گردشگری که نتیجه آن افزایش آگاهی علاقمندان به گردشگری شیراز، از جاذبه‌های منحصر به فرد این منطقه است که ادامه‌ی آن سبب افزایش تعداد گردشگران و بالایی بارورسازی صنعت گردشگری منطقه و کشور را عملی می‌گردد. سایر اولویت‌ها نیز به ترتیب شامل؛ تلاش برای شناسایی و ثبت جاذبه‌های گردشگری در فهرست آثار ملی و جهانی برای شناخت بیشتر مردم و شناخت جاذبه‌های اکوتوریستی و ایجاد مراکز گردشگری تفریحی با توجه به توانهای منطقه، راهاندازی خطوط ریلی و افزایش سرمایه‌گذاری در حمل و نقل درون شهری و برون شهری شیراز و افزایش سرویس ایاب و ذهاب به سوی مقاصد گردشگری؛ افزایش هماهنگی سازمان‌های مرتبط با گردشگری و ایجاد مدیریت واحد برای اجرای بهتر برنامه‌های توسعه گردشگری و جداسازی فرهنگ اسلامی و فرهنگ گردشگری در جامعه که منجر به نوع محدودی از گردشگری در

- مصطفایی محمدرضا، (۱۳۸۶)، برنامه‌ریزی استراتژیک رهیافتی به سوی تعالی سازمانی، نشریه مدیریت، شماره ۳۹.
- میکائیلی علیرضا، (۱۳۷۹)، برنامه‌ریزی توریستی بر اساس اصول اکولوژیکی، مجله پژوهش‌های جغرافیایی، سال ۳۲، شماره ۳۹.
- نوری جعفر، عباس‌پور مجید و مقصودلو کمالی بیژن، (۱۳۸۵)، ارزیابی زیست محیطی سیاست‌های استراتژیک توسعه صنعتی ایران با استفاده از مدل SWOT، مجله علوم و تکنولوژی محیط زیست، شماره ۲۹.
- نوحه‌گر احمد، حسین‌زاده محمد مهدی و اسماء پیراسته، (۱۳۸۸)، ارزیابی قابلیت‌های طبیعت‌گردی جزیره‌ی قشم با بهره‌گیری از مدل مدیریت استراتژی SWOT، فصلنامه جغرافیا و توسعه، شماره ۱۵.
- هانگر جی دیوید و توماس ال ویلن، (۱۳۸۱)، مبانی مدیریت استراتژیک، ترجمه سید محمد اعرابی و داود ایزدی، چاپ اول، انتشارات دفتر پژوهش‌های فرهنگی.
- هریسون جفری و جان کارون، (۱۳۸۲)، مدیریت استراتژیک، ترجمه بهروز قاسمی، چاپ اول، انتشارات هیأت، تهران.
- Boniface, P. and Fowler, P.J. (1993); *Heritage and Tourism in the 'Global Village'*, London.
- Evans, Nigel, Campbell, David, Stonehouse, George (2003); "Strategic management for Travel and Tourism ", Butterworth, Oxford.
- Hom Haacke. L (2001); Using SWOT for Project Planning Sessions, PN.3 Hughes. A. Tourism as sustainable Industry in the Rural Community of Arising, West Scotland, MSc Thesis, Napier University.
- Nilsson. M. (2004); Research and advice on strategic environmental assessment. Stockholm Environment in Stitute Publications.
- چارچوب آمایش سرزمین. مجله محیط شناسی، شماره ۲۹.
- جعفری عباس، (۱۳۷۴)، شناسنامه جغرافیای طبیعی، تهران، انتشارات گیتاشناسی.
- دیوید فرد آر، (۱۳۸۳)، مدیریت استراتژیک، ترجمه علی پارسایان و سید محمد اعرابی، چاپ ششم، انتشارات دفتر پژوهش‌های فرهنگی.
- سازمان میراث فرهنگی، صنایع دستی و گردشگری استان فارس، (۱۳۸۶)، آمار و اطلاعات مربوط به گردشگران داخلی و خارجی، معاونت گردشگری، شاهنده بهزاد، (۱۳۷۸)، نظام مدیریت زیست محیطی و توسعه پایدار در منطقه‌ی آزاد قشم، پایان‌نامه کارشناسی ارشد، دانشگاه تهران.
- عبدالهی، علمدار، (۱۳۸۸)، تبدیل نقش (کارکرد) بافت قدیم شیراز به جاذبه‌های گردشگری، گذشته، اکنون، آینده، پایان‌نامه کارشناسی ارشد جغرافیا و برنامه‌ریزی شهری، دانشگاه سیستان و بلوچستان شکوئی حسین و موحد علی، (۱۳۸۱)، شناخت الگوی فضای توریستی شهر اصفهان با استفاده از GIS، فصلنامه مدرس علوم انسانی، دوره ششم، شماره پیاپی ۲۷، دانشگاه تربیت مدرس.
- گلکار کورش، (۱۳۸۴)، مناسب‌سازی تکنیک تحلیلی Sوات (SWOT) برای کاربرد در طراحی شهری، مجله صفه، سال یازدهم، شماره ۴۱.
- مافی عزت‌الله و مهدی سقایی، (۱۳۸۸)، کاربرد مدل MS-SWOT در تحلیل مدیریت گردشگری، مطالعه‌ی موردی: کلانشهر مشهد، فصلنامه جغرافیا و توسعه، شماره ۱۴.
- محلاتی صالح الدین، (۱۳۸۰)، درآمدی بر جهانگردی، دانشگاه شهید بهشتی، تهران.
- مرادی مسیحی واراز، (۱۳۸۴)، برنامه‌ریزی استراتژیک و کاربرد آن در شهرسازی ایران، انتشارات پردازش و برنامه‌ریزی شهری، تهران.