

کاربردهای نوین، بازار توسعه GIS را متحول می‌کند.

صاحبه‌ای با مدیر بخش
AutoDesk

به بهانه برگزاری بیستمین سالگرد تأسیس AutoDesk دیدگاههای آقای فرانک استین (FRANK OSTYN)، مدیر کمپانی GIS در منطقه EMEA در خصوص GIS و آینده آن را جویا می‌شویم:

سوال: از دهه ۱۹۷۰ تاکنون که سیستمهای اطلاعات جغرافیایی مطرح شده اند تحولات زیادی صورت گرفته است. ممکن است بگویید در این رابطه ما اکنون در کجا قرارگرفته ایم؟

پاسخ: اساس GIS ابتدا در فضای علمی ایجاد شد و سیستمهای اولیه منحصراً "بر گشودن درهای اطلاعات جغرافیایی بر روی متخصصین متتمرکز بود. ایجاد این سیستمهای اولیه نیاز به قدرت و مهارت زیادی داشت و افرادی که آنها را مورد استفاده قرار می‌دادند بسیار تخصصی بودند. با افزایش ظرفیت محاسبات کامپیوترهای شخصی، راه حل‌های GIS بیشتر در دسترس قرار گرفته و تولیدکنندگان به تغییر دیدگاههای قبلی خود پرداختند. در حال حاضر اطلاعات جغرافیایی به خودی خود یک هدف نیست. اکنون که خدمات اینترنتی و سکوهای بی سیم و خدمات متکی بر مکان نیز به تصویر اضافه شده، این تکنولوژی می‌تواند در بخش‌هایی از صنعت که به طور سنتی هیچ ارتباطی با GIS نداشت، ادغام شود.

سوال: این امر احتمالاً از نظر بازار GIS، تبعاتی هم نخواهد داشت. آیا در این مورد اطلاعاتی دارید؟

پاسخ: طبق برآوردها، ارزش بازار GIS در اروپا بیش از ۸۰۰ میلیون یورو است و انتظار می‌رود هر سال بین ۱۵ تا ۳۰ درصد افزایش یابد. تعدادی از بخش‌های گوناگون در خط مقدم این توسعه قرار دارند که عبارتند از مراجع محلی، تهیه کنندگان وسائل مصرفی و ارتباطات راه دور، سازمانهای دست اندکار توسعه زیر ساخت‌های شهری و در بعضی از کشورها آژانسهای مربوط به بازاریابی جغرافیایی.

سوال: آیا پیشرفت‌هایی که در زمینه وسائل موبایل نظیر PDA‌ها و تلفنهای همراه حاصل شده، ممکن است نقش قابل توجهی در رشد بازار GIS داشته باشد؟

پاسخ: از لحاظ نظری بله. ولی بین امکانات و احتمالات تفاوت قابل ملاحظه‌ای وجود دارد و در نهایت توسعه با خواسته‌های مردم تعیین می‌شود تا آنچه که "عملًا" امکان پذیر است. در مقایسه با بازار IT، در حوزه بازاریابی GIS سرمایه‌گذاری چندانی شده است، ولی با توجه به امکانات به وجود آمده فنی، صنعت GIS احتمالاً "بیشتر از بازاریابی صنعتی سود خواهد برد تا قطعات جدید الاتخراج فنی. می‌باید این صنعت به دست مصرف کنندگان (یعنی کسانی که در صدد دستیابی به اطلاعاتی که مورد استفاده خاص آنها در صنایع خودشان می‌باشد) برسد. بدین ترتیب، هدف آن است که با زیرکی، افرادی را که از بخش‌های مختلف اطلاعات خوبی دارند، برای تشکیک مساعی در ساخت کاربردهای آتی GIS گردد. آوریم. به عقیده من رشد بازار GIS بیش از هر چیز از طریق افزایش مستمر کاربردهای جدید آن رونق خواهد گرفت.

سوال: در حال حاضر حدود ۸۰ شرکت در کارگسترش کاربردهای GIS هستند. غالب این

هدف آن است که با زیرکی، افرادی را که از بخش‌های مختلف اطلاعات خوبی دارند، برای تشکیک مساعی در ساخت کاربردهای آتی GIS گردد. آوریم. به عقیده من رشد بازار GIS بیش از هر چیز از طریق افزایش مستمر کاربردهای جدید آن رونق خواهد گرفت.



شرکتها کوچک بوده و تعداد پرسنل آنها زیر ۵۰ نفر است. تکامل این شرکتها را چگونه می‌بینید؟

پاسخ: تصور می‌کنم این همان الگوی است که شاهد ظهور آن در بخش نرم افزار معماری، مهندسی و ساختمان سازی (AEC) بودیم و اولین راه حلها محدود به کشورهای خاص بودند، ولی چیزی نگذشت که هر کشوری در اروپا بسته‌های نرم افزاری CAD خاص خود را فراهم کرد.

در یک مرحله خاص مردم متوجه شدند که این نیز بر همان اصل استوار است نقطه ای که بازار جهت خود را به طرف راه حلها استاندارد شده حرکت داد و تعدادی از شرکتهای بزرگ از جمله کمپانی AutoDesks که در سطح جهانی فعالیت می‌کنند نیز در آن شرکت نمودند. در انتظار چنین تحولی در بازار GIS هستیم که در آن تعدادی از شرکتهای کوچکتر در صدد گسترش بازارهای خود بروآیند. تجربه ای از این نوع، شرکت C-plan سوئیسی است که برای بخش دولتی سوئیس راه حلها مبتنی بر GIS ارائه میدهد و اکنون اقدامات خود را با موفقیت در آلمان و سوئیس نیز گسترش داده است.

سوال: کمپانی AutoDesks در بازار از موقعیت بالایی برخوردار است. چگونه در این امر موفق شده است؟

پاسخ: متکی به قدرت خود هستیم، نه آنکه صرفاً برای بخش نقشه کشی معیارگذاری نمائیم. ما با این اقدام به عنوان نقطه شروع کارآمدی GIS برای تهیه نقشه، AutoCad را به AutoDesks اضافه کردیم و با حرکتی فراتر از بخش طراحی، نقشه راهنمای AutoDesks را تدوین نمودیم که برای به کارگیری اطلاعات برداری در GIS اینترنتی پیشگام بوده و تکنولوژی ایده آل برای کاربردهای سبک موبایل فراهم آورده است.

سوال: آیا فقدان استاندارد در بازارهای موبایل، یک نقیصه است؟

پاسخ: برای پیشرفت واقعی کاربریهای بی سیم در این زمینه به وجود استاندارد، نیاز جدی داریم و این امر در «جاوا» و «دات نت» در حال شکل گیری است. در حال حاضر تهیه کنندگان در حال تجربه زبانهای برنامه ریزی هستند. هر چند که Autodesk تنها شریک Microsoft بود که در زمان آغاز کار اخیر برنامه توسعه محیط زیست «دات نت» توانست کاربری آن را نشان دهد.

سوال: آیا استانداردسازی کلید دستیابی به اطلاعات وسیع تر جغرافیایی می‌باشد؟

پاسخ: بله. ولی قطعاً تنها کلید نیست. ما همچنین شاهد آنیم که از راه حلها مستقل، به سیستمهایی که از یک پایگاه اطلاعاتی مرکزی استفاده می‌کنند روی آورده می‌شود. برای مثال یک شرکت خدمات رفاهی را در نظر بگیرید که بخش‌های مختلف آن برای طراحی شبکه، ارائه خدمات در محل، سرمایه گذاری روابط با مشتریان و بسیاری دیگر از فعالیتها نیاز به اطلاعات جغرافیایی دارد. تا همین اواخر، هر بخش به میزان مورد نیاز خود از GIS استفاده می‌کرد. این کار نه تنها غیر عملی است بلکه اشکالات زیادی هم دارد، زیرا به هیچ روی نمی‌توان تضمین کرد که تمامی بخشها از کلیه داده‌های موجود بهره مند می‌شوند.

سوال: آیا به همین سادگی می‌توان کلیه داده‌ها را در یک انبار اطلاعاتی جمع آوری نمود؟

پاسخ: یک رشته کارهای مقدماتی برای منظم کردن داده‌ها مورد نیاز است، ولی در صورتی که این اطلاعات به جای ذخیره شدن در به طور مثال شش پایگاه مختلف اطلاعاتی، در یک پایگاهی که به طور دائم کنترل می‌شود ذخیره گردد، هر کس که به آن دسترسی پیدا کند، به طور اتوماتیک می‌تواند از همه داده‌های به هنگام شده استفاده کند و در واقع این پیشرفتی است

که همزمان در چندین جبهه مختلف صورت می‌گیرد. لازم است به شکل پایگاه اطلاعاتی نیز دقیقاً توجه شود. اطلاعات چگونه می‌باید به استفاده کنندگان مختلف رأی شود؟ و آنها چگونه باید اطلاعات به روز شده را عرضه نمایند؟ تنها راه انجام این کار، آن است که فعالیتهای پایه ای شرکت مورد نظر مدلسازی شود، سپس می‌توانید اطلاعات را در قسمتهای تعریف شده ای که قابل دسترسی و در صورت لزوم ترکیب شدن است، ذخیره نمائید. این کار نیاز به تفکر معماری گونه دارد. تهیه کنندگان نرم افزار در این خصوص نقش مهمی ایفاء می‌کنند. آنان می‌باید نرم افزار پایگاه اطلاعاتی را به گونه ای که می‌توان در آن ویژگیهای جغرافیایی را ذخیره نمود، تولید نمایند. این اقداماتی است که شرکت Oracle در رابطه با نرم افزار Oracle Spatial انجام داده است. بنابراین جای تعجب نیست که ما با کمپانی Oracle رابطه مشارکتی قدرتمندی داشته باشیم.

سوال: اکثر مردم AutoDesk را در ارتباط با کاربردهای AutoCAD سنتی آن می‌شناسند،



معدالک AutoDesk در رابطه با GIS رویکرد کاملاً متفاوتی در پیش گرفته است، آیا این طور نیست؟

پاسخ: خیر این طور نیست. شما اشتباه می‌کنید. ما در همه بازارهایی که کار می‌کنیم، فراتر از کاربریهای خاص مربوط به هر بخش فعالیت داشته و به دنبال راه حلهایی که همه بازار کار، از نقطه آغاز بررسی داده ها از طریق بخش طراحی تا کلیه مصرف کنندگان در سراسر

کمپانی، از جمله آنهایی که با دستگاههای موبایل امکان دسترسی به داده های GIS دارند را در بر گیرد. طراحی اینگونه پایگاههای اطلاعاتی صرفاً با کمک شکل دادن به انبوه داده ها از طریق یک سازمان و در موارد مهم جداسازی اطلاعات اولیه از اطلاعات کاربری امکانپذیر است. ایجاد یک شبکه کابلی به خودی خود هدف نیست. مهم آن است که شما آن را چگونه به کار می‌برید. ممکن است امروز از آن به یک نحو استفاده کنید و فردا به نحو دیگر، ولی داده های اولیه یا واقعیتهای عینی در رابطه با مکان شبکه کابلی و ماهیت اشیاء ثابت باقی می‌مانند. سپس شما برای هر داد و ستد کاربریهای لازم را با استفاده از اطلاعات پایه ایجاد می‌کنید.

شما می‌توانید از اطلاعات پایه، در صورتی که از جنبه های عملکردی اطلاعات مزبور مجزا باشد، بهره بیشتری نیز بگیرید. در این خصوص سازمان نقشه برداری کشور انگلستان، نمونه خوبی است. تا همین اواخر نقشه های این سازمان فقط در اندازه و شکل مشخصی رأی می‌شوند. اکنون شما می‌توانید اطلاعات مورد نظر خود را به هر شکل و اندازه با استفاده از مکانیزمهای جدید از جمله تجارت الکترونیکی سفارش بدهید.

در صورتی که این اطلاعات به جای ذخیره شدن در به طور مثال شش پایگاه مختلف اطلاعاتی، در یک پایگاهی که به طور دائم کنترل می‌شود ذخیره گردد، هر کس که به آن دسترسی پیدا کند، به طور اتوماتیک می‌تواند از همه داده های به هنگام شده استفاده کند و در واقع این پیشرفتی است که همزمان در چندین جبهه مختلف صورت می‌گیرد.