

سکوئل‌هاي نوروزي

از: جهانگير پارساخو

آزمایش برای چشمها یا «خطای باصره»!

در این تابلو، دو بطری، دو خط مستقیم فلش گونه، یک اتومبیل، دو مربع، دو کمان، دیده می شود... حال به این پرسش‌ها، بدون بهره‌گیری از هیچ نوع وسائل اندازه‌گیری، پاسخ دهید:

- ۱- دو بطری، کدام، بلندتر است؟
- ۲- دو خط مستقیم فلش گونه، کدام، بلندتر است؟
- ۳- دو چرخ اتومبیل، کدام، بزرگتر است؟
- ۴- دو مربع، کدام، بزرگتر است؟
- ۵- دو کمان، کدام، بزرگتر است؟

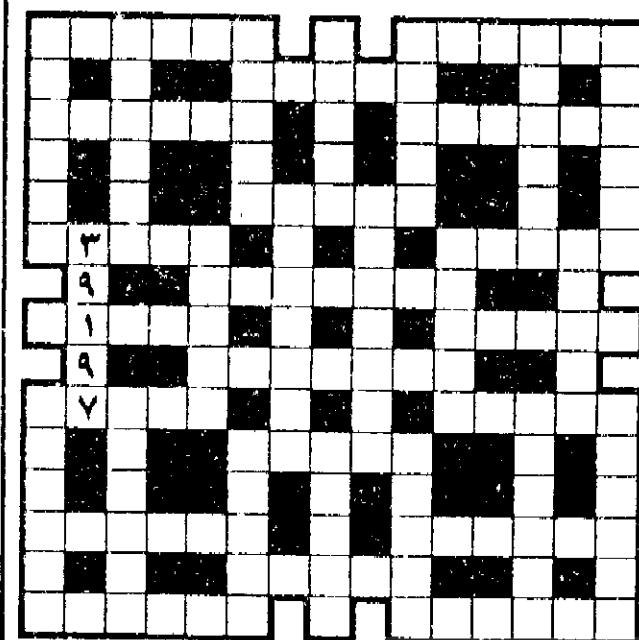


معماری
هشت‌کشورا

هشت کشوری که
نقشه آنها، در شکل دیده
می شود، چه نام دارند؟

جدول اعداد متقاطع

آیا می توانید این جدول اعداد متقاطع را با اعداد پنج، شش و هفت رقمی که در سه دسته جداول آنکه و به ترتیب در زیر داده ایم، پر کنید؟
برای آنکه کمکی به شما کرده باشیم، یکی از اعداد آنرا در داخل جدول و در جای خود قرار داده ایم، اینک اعداد جدول:



اعداد پنج رقمی:

۱۱۱۴۴ - ۱۶۶۶۱ - ۱۹۲۷۲ - ۲۲ - ۲۲ - ۲۳۳۶۱
۲۳۸۰۱ - ۲۹۳۴۶ - ۳۹۱۹۷ - ۴۰ - ۲۸۱
۴۵۹۳۷ - ۴۷۰۲۲ - ۵۶۴۲۸ - ۵۶۸۱۷ - ۵۶۲۲۵
۶۹۹۲۱ - ۷۸۳۰۱ - ۸۷۴۱۶ - ۹۰ - ۲۷۸ - ۹۲۴۰۵

اعداد شش رقمی:

۱۷۸۲۸۲ - ۲۷۷ - ۵۴ - ۳۲۸ - ۳۰ - ۲۶ - ۲۷۹
۳۶۲۰۱۸ - ۴۴۰۱۸۳ - ۴۹۹۳ - ۵ - ۵۱۹۶۸۲
۵۳۴۶۳۲ - ۵۳۶۹۹۲ - ۵۹۴۳۱ - ۶ - ۰۱۰۳
۷۲۵ - ۰۱ - ۸۱۷۹۴۱ - ۸۳۴ - ۰۹ - ۹۰۰۶۰۸

اعداد هفت رقمی:

۶۱۸۶۲۵۰ - ۶۳۷۲۰ - ۴۳ - ۷۶ - ۰۲۲۲ - ۹۳۷۷۸ - ۴

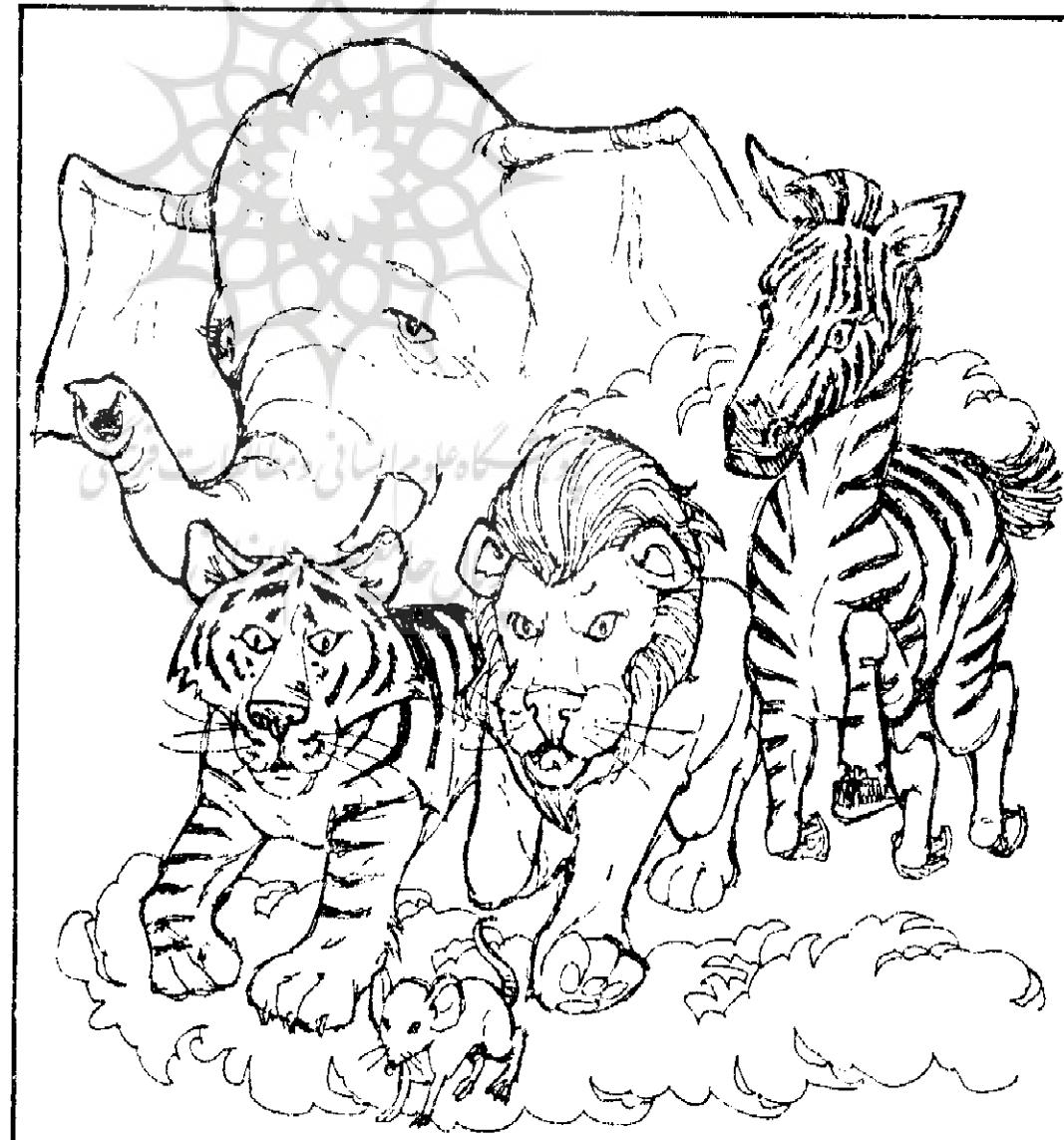
مسابقه ۵۹،

بین حیوانات!

اگر این حیوانات
تصدیق شرکت در یک
مسابقه «دو» داشته باشند
حیوانی که قبل از همه به
خط پایان می رسد، کدام
است؟

و باز یک سؤال
دیگر:

حیوانات بعدی که به
ترتیب، یکی پس از
دیگری، به خط پایان
خواهند رسید، چه زام
دارند؟

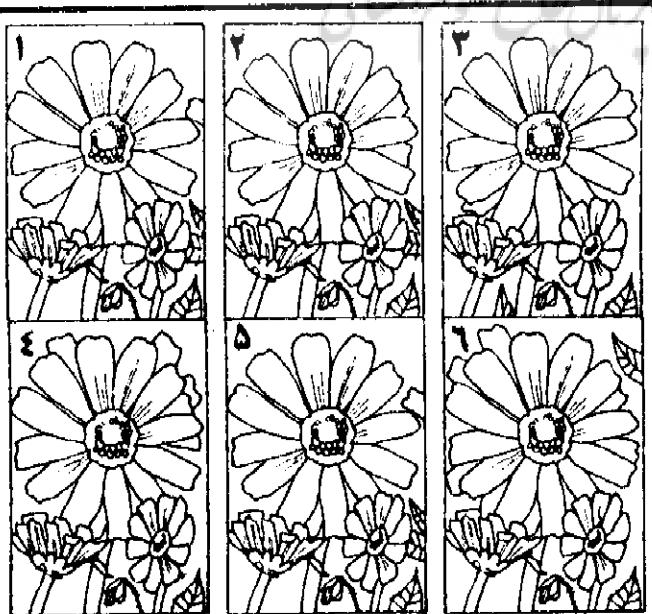


جدول ویژه

جدول حل کنید و جایزه بگیرید

مخترعان و نوابغ علم و فن جهان را، تا چه حد می‌شناشید؟

جانسون، هتری فورد، نوبل، تمپسون،
گوتری، برنان، واندپل، آیوز، کاتلینگ،
لیپن، ایشتین، نیوبری، برادران رایت،
فرانفاس، بردن، مرس، رایس کلوك، استراکر،
جیمزوات، براندنبیرگ، ژوفرو، ولتا، ویل،
اویس، گراهام بل، ساتوس دومون، دیزل،
کلرت رایت، هیل، کریستوفری، سیکلند،
واترمن، دلپ، گالیله، رنتگن، زیمنس،
وايتهد، تیمونیه، فرانکلین، هالت.

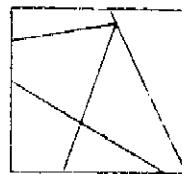
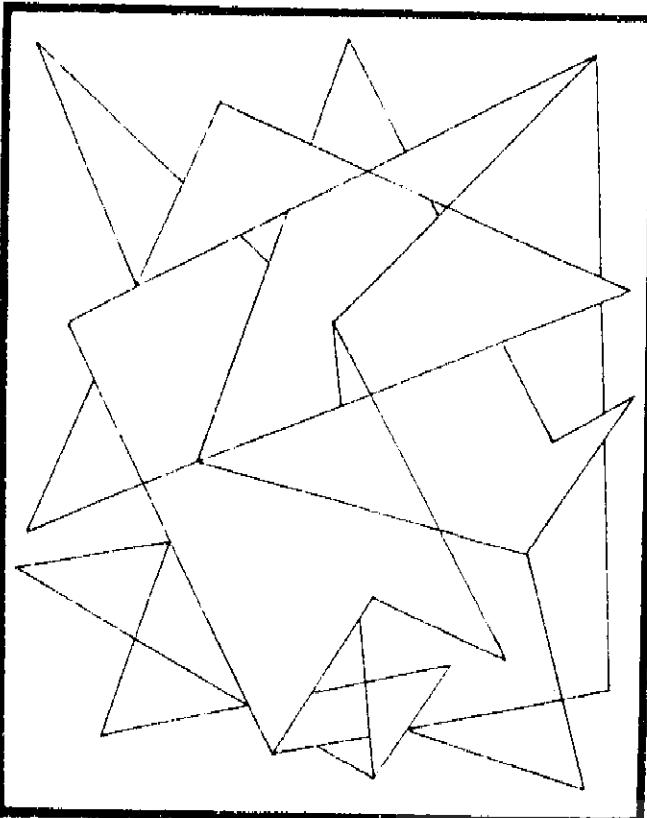


• روش حل کردن این جدول

اگر تاکنون از این نوع جدول حل نکرده‌اید،
لطفاً توضیحات ذیل را با دقت مطالعه فرمایید.
خانه‌های این جدول، با اسمان عده‌های از
مخترعان و نوایع علم و فن جهان پر شده است.
این نامها، زیر همین توضیح چاپ شده، که شما
باشد حروف این نامها را در متن جدول پیدا کنید.
اشارة می‌کنیم که حروف هر یک از نامها،
به طور قطعی، پشت سر هم فرار گرفته، و این طرز
فرار گرفتن اینها ممکن است از چه به راست یا از
راست به چه، پایین به بالا یا بالا به پایین، یا به
صورت مریع یا مستطیل یا حتی مارپیچ و
نردبانی باشد.

حالاً از شما می‌خواهیم که حروف هر یک از نامها را در جدول پیدا کنید و سپس برای ما بنویسید که اسم این مختصر عان به چه ترتیبی در جدول فرار گرفته است: گدام اول، گدام دوم، گدام سوم و همیظیر گدام آخر است؟

برای این جدول، سه جایزه^۱ - یکسال
اشتراك مجله «گزارش»^۲ - شش ماه اشتراك
مجله «گزارش»^۳ - سه ماه اشتراك مجله
«گزارش» در نظر گرفته شده است و به حکم
قرعه، به سه تن از عزيزانی تعلق خواهد گرفت
که پشت پاکت، زير آدرس مجله، عبارت «بخش
سرگرميهات نوروزي» و در نامه داخل پاکت، نام،
نام خانوادگي، تاريخ تولد، شغل، نام پدر، آدرس



این تکه را،
در شکل بزرگ پیدا کنید

آیا من توانید، جای خطوطی را که در صریح بالا دیده می شود، در
شکل بزرگ، پیدا کنید؟

የኢትዮ-ካናዳደሪያውን ከሚከተሉበት ደንብ በግዢርድ መተመሪያ
በአዲስ አበባ የሚሰጠውን ስም ነው እና ይህንን የሚከተሉበት ደንብ

መንኛ ፭፻

ગુરૂનાનિઃ ૧૬૮

၁၃၅

၁၇၈၀ ခုနှစ်၊ ၂၈ ခုနှစ်၊ ၁၇၉၀ ခုနှစ်

ପ୍ରକାଶକ ମେଳି

ב-ה

ט' ט' ט' ט'

卷之三

1

Digitized by srujanika@gmail.com

• 18 •

፩፻፭፻

የኢትዮጵያ ትርጓሜ

با این جدول کلمات متقاطع که «هدیه نوروزی» است، همه می‌توانند طراحی «جدول کلمات متقاطع» را بیاموزند! که دو گونه، تعبیر خواهد شد «هم فعال و هم تمثاش» یا «بایک تیر و تشان» زیرا، هم می‌آموزید چگونه «جدول» طرح کنید و هم برای مدت زمانی، خود را سرگرم نموده‌اید.

آنطور که از خانه‌های جدول پیدا است،
حروفی که درستون‌های انقی و عمودی، جمای
خواهد گرفت، باید به تعاملی، سه حرفي باشد، یا
این توضیح که کلمات انتخابی شما غیر مصلح و
دور از ذهن و بی معنی نباشد و به عبارتی مناسب
سطح مجله «گزارش» باشد. جایز، این جدول که
به ده نفر از بهترین طراحان تعلق خواهد گرفت،
هرات است؛ اشتراک شش ماهه مجله گزارش.

بجزء اول از اسناد این مقاله در پایه این متن آمده است.
از خوانندگان هنری که قصد شرکت در
قرعه کشی دارند، خواهشمندیم: پشت پاکت
پستی زیر آدرس مجله، عبارت «بخش جدول
کلمات متقاطع» و در نامه داخل پاکت، نام، نام
خانوادگی، تاریخ تولد، شغل، نام پدر، آدرس
کامل، شماره تلفن خود را (در صورت دارا بودن)
بنویسند.

جدول كلمات

مِنَالْعَلِي

٤٠

ج

٤٦

شروع

این هفتین قسمت از ترجمه کتاب «خرود از بحران» اثر پروفوسر دمینگ است که به خوانندگان گرامی مجله گزارش تقدیم می شود. در شماره های گذشته، ضمن طرح مباحثی، ابتدا خلاصه‌ی از ۱۴ اصل مدیریت دمینگ ذکر شد و سپس توضیح و تشریح هر یک از این اصول، آغاز گردید. تا شماره قبل، توضیح اصل های اول تا سوم به پایان رسید و توضیح اصل چهارم شروع شد.

در شماره قبل، ضمن توضیح و تشریح اصل چهارم نز اصول ۱۴ گانه مدیریت دمینگ، برگزیده‌ی از یک گزارش مطرح شد. این گزارش در مورد کارخانه برش و پرس قطعات خودروها در ژاپن، به وسیله یک گروه پژوهشی در دسامبر ۱۹۸۱ تهیه شده و دمینگ آن را به عنوان یک نمونه قابل توجه در کتاب خود نقل کرده است.

گزارش مزبور در چند بخش تقطیم شده که ما، در شماره گذشته، قسمت های الف، ب، ج آن را نقل کردیم و اکنون به نقل قسمت «د» و «نباله» بحث می پردازیم.

قسمت هفتم

این، کتابی است که با ایجاد انقلاب در مدیریت، جهان صنایع و تولیدات و خدمات را دگرگون کرده است. و اکنون مجله گزارش برای اولین بار، ترجمه متن کامل آن را به جامعه مدیران و خواستاران رشد و پیشرفت کشور، تقدیم می کند.

بروفوسر دمینگ این کتاب را برای اصلاح و دگرگونی روش مدیریت فربی و آمریکایی نوشت، ولی اول بار زبانی‌ها با اجرای اصول آن، در صنایع و تولیدات خود انقلابی بزرگ برپا کردند و اکنون دنیای صنعت و تولید به دنبال اجرای اصول و دستورالعمل‌های آن است...

■ د. روابط با مشتریان

۱- ساخت یا خرید؟ طبق اظهار نظر مهندسیار ما، شرکت‌های خودروسازی ژاپن ۷۰ تا ۸۰ درصد ارزش دلاری قطعات پرس شده مورد نیاز خود را از طریق پیمانکاران سازنده وسائل فلزی تامین می‌کنند و ۲۰ تا ۴۰ درصد باقیمانده از نیازهایشان را، خود تولید می‌کنند. حال آن که در آمریکا، عکس این قصیه جریان دارد.

سازندگان خودرو در ژاپن ظاهراً به این نتیجه رسیده‌اند که: کیفیت، و تحریبل به موقع، و تامین مسحودی، از طریق یک مرکز خوبید در اداره تدارکات آسان‌تر و بهتر به دست می‌آید تا تولید آن توسط خودشان.

۲- روابط سرتاپا مسلح. (۱) تولیدکنندگان خودرو و تامین‌کنندگان مواد و قطعات آنها، به جای یک رابطه خاطی، که در آن خریدار تعیین‌کننده است، یک نوع رابطه دو جانبه و سرتاپا مسلح و مجهز دارند. در پاره‌های از اوقات، تولیدکنندگان ژاپنی اصرار دارند پیمانکاری که تامین قطعات آنها را بر عهده دارند، با آنها به صورت تها فروشند و طرف معامله انحصاری عمل کنند.

یک اصل مهم در مدیریت امروز:

هر قدر کیفیت محصول بالاتر بروود قیمت تمام شده آن ارزان‌تر خواهد بود!

توضیح و تشریح اصل پنجم و ششم از اصول ۱۴ گانه دمینگ در مدیریت نوین و موفق عصر ما

اصل پنجم:

بیبود همیشگی و دائمی سیستم تولید و خدمات

اصل ششم:

برقرار کردن نظام آموزش دائمی کارکنان