

# افسون رنگ

## در تبلیغات

بهروز موسوی در سال ۱۳۴۳ تحصیلات عالی خود را در دانشگاه هنرهای کاربردی آغاز نموده است. این در رشته ادبی طراحی و چاپ، طراحی صحنه و نقاشی تزئینی آغاز کرد. و در سال ۱۳۵۱ به ایران بازگشت و به تدریس در دانشگاه‌های مختلف اعم از دانشگاه هنر، مجتمع دانشگاهی هنر، دانشگاه علوم ارتباطات و بالاخره دانشگاه آزاد مشغول به کار شد.

وی از سال ۱۳۴۳ تا ۱۳۶۸ در سیزده نمایشگاه داخلی و خارجی شرکت کرده است و برنده یازده جایزه ایرانی و بین‌المللی شده که آخرين آنها رتبه اول در مسابقه طرح پوستر منابع طبیعی است. این مسئله و کارنامه طولانی وی در گرافیک، نقاشی و رنگ ما را برآن داشت تا گفت و گویی هر چند مختصر در مورد رنگ و تبلیغات با او داشته باشیم.



ساز کرد و این موضوع را در سطح شهر فراوان می‌بینیم. به نظر من که یک تبلیغاتچی طراح هستم این عوامل ضمن اینکه هر کدام یک متخصص می‌خواهد در کنارش باید اطلاعات عمومی از عوامل دیگر هم داشت.

در آخر باید گویی تبلیغات هوچی‌گری نیست ولی هوچی‌گری خودش یک تبلیغ به شمار می‌رود.

**گزارش: نقش رنگ در تبلیغات تجاری چیست؟**

بهروز موسوی: رنگ بخشی از گرافیک تبلیغات است یعنی اینکه تبلیغات عوامل دیگری نیز دارد مانند: بازاریاب، جامعه‌شناس و گرافیست.

در تبلیغات تجاری سه عامل گرافیکی نقش عمده دارند: ۱- تیتر- ۲- رنگ- ۳- تصویر. به طور کلی در تبلیغات اصل بر این است که مطلب کوتاه، تصویر ساده و رنگ جذاب ارائه شوند. در واقع این سادگی و ایجاد را نباید دست کم گرفت چون همان مقدار که یک اثر ساده و خلاصه می‌شود به همان انداره هم وظیفه اثر سنگین‌تر خواهد شد. البته در تبلیغات سمعی و بصری صوت و حرکت نیز به این عناصر اضافه می‌شوند که حرکت به معنای

چهانداره است؟  
مهندس موسوی: به نظر متخصصین نماید بیش از شش کلمه در یک پوستر گنجانده شود، جرا که بیش از این باعث تصادف و راه‌بندان می‌شود، البته باید توجه داشت انداره کوچک‌ترین حروف نباید از ۹ پنط کمتر باشد.

**گزارش: رابطه خط با کاراکتر یا ویریشی کالا در چیست؟**  
خطوط فارسی (ستعلیق) از انرژی کم برخوردار هستند و بیشتر آرامش، سکون و سکوت را القاء می‌کنند. اما برای یک تبلیغ هیجان‌انگیز باید از حروف نسخی روزنامه استفاده شود.

**گزارش: برای ایجاد یک آزادس**  
تبلیغاتی چه عواملی لازم هستند؟  
مهندس موسوی: چهار عامل عمده یعنی طراح، روانشناس، جامعه‌شناس و بازاریاب.

**گزارش: فکر می‌کنید آیا این چهار عامل در آزادس‌های تبلیغاتی ایران رعایت می‌شوند،**  
مهند موسوی: متأسفانه عمولاً خیر. در ایران این طرز تفکر وجود دارد که هر کسی خطش کمی از خط دکترها سهتر شد می‌تواند یک آزادس تبلیغاتی

گزارش: خاستگاه تبلیغات در کجاست؟  
مهند موسوی: تاریخ آن مهم است ولی می‌شود گفت اولین تبلیغ جهانی گریه کودک است، که به این ترتیب می‌خواهد خود را مورد توجه قرار دهد.  
**گزارش: مهمترین عامل در یک تبلیغ گرافیکی چیست؟**

مهند موسوی: در یک تبلیغ گرافیکی، طراح باید به دو عامل سادگی و ایجاد سرعت در انتقال پیام دقت کند. همچنین باید گفت در یک نوشته تبلیغاتی مهمترین قسمت "سرخط" یا Head Line است.

**گزارش: زمان و مکان در تبلیغات چه نقشی دارند؟**

مهند موسوی: دو عامل بسیار مهم و مکمل یکدیگر هستند. به طور مثال خمیر دندان "کلگیت" در یک بسته‌بندی بمنگ قرمز (زمینه) و سفید (تیتر) ارائه می‌شود. در اینجا رنگ قرمز غلبه‌کننده است و به علت بالابودن طول موج این رنگ، جلب و جذب مشتری آسان می‌شود. ولی هنگام مصرف کالا را با زمینه سفید و تیتر قرمز می‌بینیم. این یعنی یک تبلیغ با زمان و مکان مناسب برای ارائه یک کالا گزارش: در رابطه با پوسترها تبلیغاتی میزان کلمات و حروف در یک پوستر تا

رنگها، تصاویر و یا نوشهای متحرک است.  
اما آنچه مسلم است نقش رنگ را نمی‌شود  
از عناصر باد شده متمایز کرد.

امروزه تئوریهای سیار حالت درباره  
رنگها ارائه شده است. با گذشت حدود  
پنج قرن از روزی که لعوناردو دا وینچی  
تئوریهای رنگ را پایه‌سازی کرده است  
نوتون، فیخترزو گونه مقادیری به آن  
اصafe کرده‌اند و می‌بینیم که همراه با  
تکنولوژی پیشرفته و مدرن هنوز نظرات  
پایه‌گذاران در مورد رنگ معتبر است.

البته باید اشاره کنم که بحث رنگ  
با عنوان نور تفاوت بسیار زیاد دارد.  
به طور کلی چهار سیستم رنگ‌آمیزی داریم  
که سیستم چهارم تلفیقی است از سیستم‌های  
سه‌گانه که معروف‌ترین آنها سیستم رنگ‌های  
کتراست است. این رنگها بسیار حذايد  
و اقسام مختلفی دارند که هر کدام با  
موضوع می‌تواند آغازگر یک تبلیغ تکان  
دهنده باشد.

این رنگها که یک زوج هستند (یعنی  
دو به دو عمل می‌کنند) برای سیاری از  
مردم ناشناخته باقی مانده‌اند ولی مدیر  
یک شرکت تبلیغاتی با علم به شرکی شفته  
و پرچوش و حروش این رنگها می‌تواند کار  
خود را به خوبی شروع کند. باید گفت  
که رنگ‌های کتراست قادرند هر اثری  
(پیامی) را در تبلیغات موجه، زیبا و پر  
بهره حلوه دهند و شاید به همین دلیل  
هم سوءاستفاده‌های زبادی از این نوع  
رنگها می‌شود. این مسئله یعنی رابطه  
مستقیم زیائی گرافیکی، سکتبلیغ به خوبی  
یا بدی این مورد تبلیغ، که استفاده از  
آن به فرهنگ حاممه مستگی دارد.

در فرهنگ سالم یک حاممه برای تبلیغ  
پیام‌های سالم از تئوریهای پیشرفته استفاده  
می‌شود که تسبیح آن صرفه جویی در وقت  
و حلولگیری از اسراف سرمایه است. زمانی  
که تئوریهای رنگ برای تبلیغ یک اتری یا  
سیام سالم مورد استفاده قرار می‌گیرد  
درواقع تبلیغات در مسیری سلطانی هدایت  
شده است.

بیننده معمولاً "به حاطر افسون رنگها  
ست که بدآنها خبره می‌شود نه به دلیل  
ادر راکات عقلانی. واما این رنگ‌های افسونگر  
که بضم پیشه دسیای تبلیغات را در دست  
دارند عبارت از: زوج رنگ‌های سبز و سرخ  
آبی و نارنجی، زرد و بنفش هستند.

## - رنگ روح تبلیغ

موسی: خطوط فارسی  
(نستعلیق) از اسروی  
کمی برخوردار هستند  
و آرامش، سکون و سکوت  
را الفا می‌کنند.

البته تئوریهای امروز رنگ به این سه زوج  
رنگ اکتفا می‌کنند جراحت اگر قبول کیم  
هر رنگ دارای سی‌نهایت سایه‌روش خود  
است. سایه‌ای می‌شود از سه زوج ام برده  
سی‌نهایت زوج حداد کتراست احاد  
کرد.

با توسعه روزافزون رسانه‌های گروهی  
یک تئوری به سرعت از این سوی دنیا  
به سوی دیگر می‌رسد. از این‌رو می‌توان  
گفت که تئوریهای پیشرفته‌رنگ در تبلیغات  
در حاممه ما به زبان فارسی و خارجی وجود  
دارد. کسایی که این رشته را با دید  
علمی می‌نگردد در ارائه تبلیغات موفق‌تر  
هستند.

پیدایی دستگاه‌های پیشرفته‌الکترونیکی  
و کامپیوتری در دست "اسکرها" و یک  
متخصص رنگ اعجاز می‌کند ولی همین

تبیخه را با حضور افراد غیر متخصص به  
صورت هجوم ناموفق رنگ‌هادر صفحه‌تلوزیون  
می‌بینیم که حزا را جسم و سی‌علاوه کردن  
تماشاجی برنامه‌ها نتیجه‌ای عاید نمی‌شود  
برای مثال در یک برنامه سیار جدی سیاسی  
می‌توان از این دستگاه‌ها با حرکت و تغییر  
رنگها استفاده کرد (که البته استفاده  
می‌شود) به خوبی می‌توان در بافت که  
در تلویزیون شخص غیر متخصص پشت این  
دستگاه‌ها قرار دارد جراحت را بخط مستقیم  
موضوع و رنگ تفهیم شده است.

از ساعات شروع برنامه تلویزیون تا  
بایان آن هم‌هزوزه جشم‌های ما در هجوم  
حرکتهای نامعقول رنگها قرار دارد و  
تماشاجی نمی‌تواند مرغی بین یک برنامه  
سیار جدی و یک برنامه تاریخی قابل  
شود. ملا" در حنک‌هتوان او اخر جانمی  
آخر اکدده برنامه بود که در آخر برنامه  
صویر او که هیچ ربطی به موضوع ندارد  
در جدی سایه‌روش ارائه شد.

در مطبوعات نظر فضه به همین ترتیب  
است. زمانی که کاغذ کمیاب است محله  
سر، هنر را می‌بینیم که دو صفحه پشت  
جلد و پشت روی جلد خود را فقط با این  
محله که تکرار شده به شکل جهار رنگ  
روی کاغذ سفید چاپ کرده است! اگر بیول  
کنیم که در تبلیغات تحریری یا فرهنگی  
در یک کادر  $15 \times 15$  رنگی می‌شود بیامی  
تکان‌دهنده به خواسته داد. می‌بینیم که  
در دو صفحه با مساحتی در حدود  $1300$   
سانتی‌متر مربع، نه تنها کوچکترین بیام  
سودمندی ارسال نشده است بلکه جری  
در حدود  $25$  هزار تومان (مخارج حاب)  
از این‌رده است.

- برای ایجاد یک آرائنس تبلیغاتی چهار عامل عمدۀ ( طراح ، روانشناس، جامعه‌شناس و بازاریاب) لازم است.

موسی: در یک پوستر تبلیغاتی نباید بیش از شش کلمه گنجانده شود و اندازه کوچکترین حروف نباید از ۹ پنط کمتر باشد.

در ایران این طرز فک وجود دارد که هر کس خطش کمی از دکترها بهتر شد می‌تواند یک آرائنس تبلیغاتی باز کند.

عنوان یک سميل یا نماد عمل می‌کند یعنی بدون صرف وقت معنی القاء می‌شود . اصل کلی در یک تبلیغ تجاری این است که رنگ باستی با موضوع هماهنگی داشته باشد ، وقتی برای تبلیغ یک بخاری رنگی می‌خواهیم انتخاب کنیم ، بسیار ناگاهانه خواهد بود اگر رنگهای سر ، آبی و یا خاکستری را برگزینیم . در حقیقت رنگ به عنوان روح تبلیغ نیز به شمار می‌رود که به طور مستقیم با روان انسان در تماس است . با همه این حرفاها باید گفت که جهان بسیار جوان است و بسیاری از تئوریها و اختراعات در جوهر و حوش ماویا پر بزرگهای ما بوجود آمده‌اند و عدد ۲۱ ( یعنی قرن ۲۱ ) عدد بسیار کوچکی است در مقابل جهان بی‌انتها بنابراین باید به این شعر مولانا اکتفا کرد که می‌گوید :

در رنگ نمی‌آید در نقش نمی‌تنجد  
نوری که فلک سازد جسم بشر ما را  
تشبیه ندارد او ، وز لطف رواهارد  
زیرا که همی‌داند ، ضعف نظر ما را

و در جهان مثبت نمی‌باشد از آن لذت می‌برد و با متغیر می‌شود ( جون خلق انسان مبنی بر علم است و در مقام مقایسه به منابه صفت یک گیرنده عمل می‌کند ) . نظر به اینکه رنگ عبارت است از ارتعاش بسی ازرسی و ضبط آن به وسیله سلولهای محیطی که پس از انتقال آن به مغز اثر آن مظاهر می‌شود ، اگر خرد معرفت سطحی داشته باشد به همان نسبت لذت می‌برد و یا تنفس می‌پذیرد و اگر معرفت علمی داشته باشد در آغاز به تحلیل می‌بردارد سپس سود می‌برد . سرعت تحلیل بستگی به تخصص و مهارت دریافت‌کننده دارد . نتیجه آن که زیبایی و زیباپسندی در انسان طبیعی ، جزئی از شهاد او است و بهره‌گیری از آن بستگی بهوراثت و اکتساب دارد . از این رو باید گفت : روانشناسی یک نوع انعکاس است . در شناخت رنگها براساس احساسات طبیعی انسانهاست که می‌توان تئوریهای پیچیده رنگی را تفسیر کرد . به طور مثال هر انسانی درخت را سبز می‌بیند از آن رنگ روش جوانی گیاه استنباط می‌شود . جوانی در ایجا به

در مورد آگهیهای مطبوعاتی می‌توان گفت که هم نوع خلی خوب داریم و هم نوع خلی بد و این از نظر همان سه عنصر رنگ ، تیتر و موضوع است .

گزارش : روانشناسی رنگها چگونه در خدمت تبلیغات قرار می‌گیرد ؟

بهروز موسوی : به کار بردن اصطلاح روانشناسی رنگها درست بست شاید بتوان گفت هنخارشناسی . اصطلاح روان بر اساس است باروح یا همان ( SPRIT ) . در قرآن کریم آمده است : " يَسْلُوكَ عَنِ الرُّوحِ قَلِ الْرُّوحُ مِنْ أَمْرِ رَبِّي " یعنی " می‌برند از تو از روح - بگروه از امور خداست . " و اما روان اجتماعی در علوم معموله در مقابل جان قرار دارد که برابر است با روح . اگر به سؤال برگردیم می‌توان گفت منظور از روانشناسی رنگها اثر رنگ بر حان و تن افراد جامده است . انسان اگرچه مبانی رنگ را از نظر علمی هم نداند ولی به هر حال نسبت به رنگ یا رنگهای مختلف منفعل می‌شود