

سرمایه‌داری شرکتها

ژاپن

پرتال جامع علوم انسانی

ماید اقتصاد بازار به نقطه عطفی رسیده باشد

هیروشی اوکومورا

سرمایه‌داری ژاپنی شرکتهاست. از سوی دیگر، شرکتهای خصوصی در صدر رده‌بندی عوامل تشکیل‌دهنده ثروت ملی قرار می‌گیرند. درنتیجه، شرکتها برتری بی‌چون و چرایی بر اشخاص دارند، شرکتها به آنها مسلط بوده حتی آنها را «در چنگ خود دارند».

در بازار محصولات قدرت انحصاری شرکتها بزرگ حاکم است، و برای نمونه در امریکا و اروپا، قیمتها، کیفیت کالاهای و خدمات از سوی شرکتها به اشخاص تحمیل می‌شود و بدیهی است که این امر بر برابر استوار نیست.

امروزه در ژاپن شرکتها ارکان مهم اقتصاد بازارند و اشخاص حقوقی به شمار می‌روند. سهامداران شرکتها بزرگ، نه افراد حقیقی، که شرکتها وابسته به هماند، سهام برخی از این شرکتها در اختیار شرکتها دیگر است.

در اقتصاد بازار سه عامل عینی وجود دارد: افراد، شرکتها و دولت. برای بررسی اقتصاد بازار باید روابط میان شرکتها و افراد، شرکتها با هم و با دولت بررسی شود. در ژاپن حجم مبادلات میان شرکتها آشکارا بیشتر از حجم مبادلات میان شرکتها و افراد یا شرکتها و دولت است و این، یکی از ویژگیهای

کارمندان کاملاً در حیطه قدرت شرکت‌اند، حتی کارفرمایی بخش خصوصی خارج از شرکت و شرکای آن نیز تحت نظارت شرکت‌اند.

در مبادلات میان شرکتها، رایج‌ترین شیوه‌ها داد و ستد مستقیم است. شرکتها پس از انتخاب شریک از میان خیل شرکای بالقوه، شرایط معامله را تعیین می‌کنند. این روش کار رقابتی نهان میان شرکتها ایجاد می‌کند ولی هنوز نمی‌توان گفت که ساخت بازار واقعاً عملی می‌شود.

روابط میان شرکتها

برای برگزیدن شرکایی برای داد و ستد مستقیم، شرکتها عمدتاً به دو صورت گردهم می‌آیند: کرتسو، و مجتمعهای بزرگ یا کنگلومرا conglomerals (گروههای بزرگ صنعتی). این مجتمعها از ادغام شرکتها بی‌تشکیل می‌شود که خود دارای شرکتهای فراوان وابسته‌اند. شرکتهای متعلق به یک مجتمع، با ادغام سهام خود، به هم وابسته‌اند. مبادلات میان شرکتها در بطن مجتمعها توسط سوگوشواها Sogo و shosha شرکتهای تجاری هماهنگ می‌شود که نقشی اساسی ایفا می‌کنند.

در کرتسوها، تصمیم‌گیری در مورد داد و ستد ها به طور یک جانبه از سوی شرکت مادر صورت می‌گیرد و لی در مجتمعهای بزرگ این تصمیم‌گیری در میان شرکتهای بزرگ دوسویه است. اگرچه در این‌گونه مبادلات شرکتهای نوپا به کل کنار گذاشته نمی‌شوند، یا تمامی مبادلات به صورت انحصاری نیست، مکانیسم اقتصاد بازار چنانکه تنوری اقتصاد نئوکلاسیک ارانه می‌کند، کارکرد نمی‌یابد.

در ژاپن عقیده بر این است که «یک شرکت، بدون بانک مرکزی نمی‌تواند وجود خارجی داشته باشد» این بانک قاعده‌نخستین تأمین‌کننده سرمایه برای شرکتهای شریک تحت مسئولیت خود است. اگر این شرکتها ورشکست شوند، این بانک پرداخت بدیهی‌های آنها را و نیز دیگر تعهداتی را که از سوی شرکت به آن سپرده می‌شود، به عنده می‌گیرد. به علاوه این بانک یکی از سهامداران مهم شرکت است و شرکت به نوبه خود سهام بانک را در اختیار دارد. بنابراین در این نظام، طرفهای مقابل درهم تنیده‌اند.

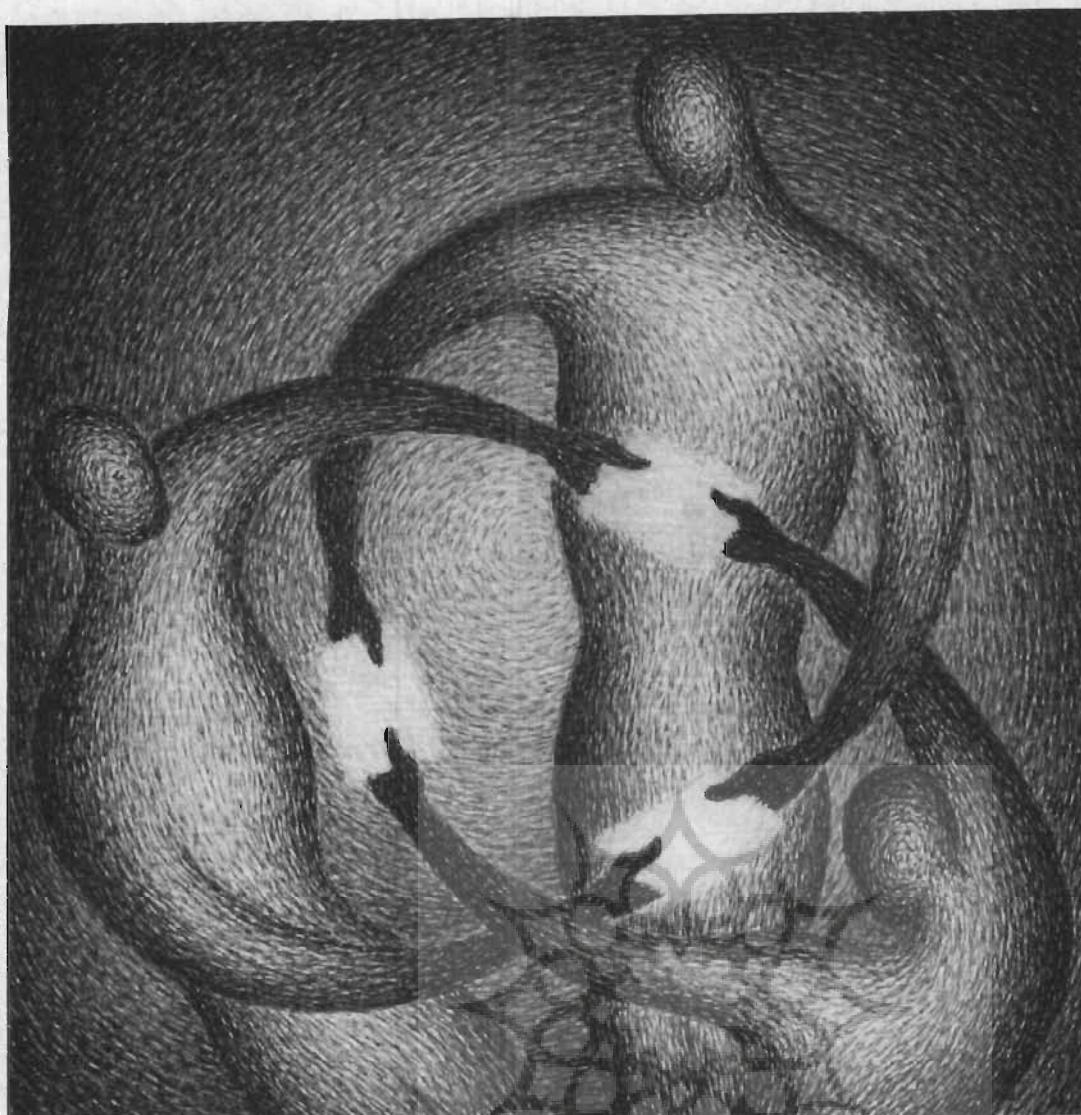
در کرتسوها، مجتمعهای بزرگ و بانکهای مرکزی، بهترین راه وحدت شرکتها، داشتن سهام است. در ژاپن بانکها و شرکتهای تجاری دارای نزدیک به ۷۰ درصد سهام تمامی شرکتهایی هستند که در بورس قرار دارند. با این وجود میزان تملک سهام توسط قانون ضد تراست محدود می‌شود: بانکها باید مالک بیش از ۵ درصد سهام یک شرکت باشند. تملک سهام یک شرکت توسط شرکتی دیگر به قصد نظارت بر آن شرکت و تضمین مبادلات

توزیع بسیاری از کالاها (بویژه در بخش تولید اتوموبیل و وسائل الکترونیکی) بر پایه اصل کرتسو Keiretsu صورت می‌گیرد، یعنی گروه شرکتهای متمرکز. تولیدکننده‌ها کرتسوها را با عمدۀ فروشها و خرده‌فروشها تشکیل می‌دهند و به آنها فرمان می‌دهند و به این ترتیب در نظر دارند امتیاز قیمت‌گذاری کالاها را از آن خود سازند. فروشنده‌گان بزرگ مرحله دوم یعنی سوپرمارکتها با کاهش قیمت کالاها با این گونه توزیع کالا رقابت می‌کنند ولی البته رابطه خود را با تولیدکننده‌گان همچنان حفظ می‌کنند.

برتری شرکت به شخص حقیقی، بیش از همه جا در بازار کار بروز می‌کند. ویژگیهای مدیریت به سبک ژاپنی استخدام مادام‌العمر، تعیین حقوق براساس سابقه کار و وجود اتحادیه در درون شرکتهاست. ولی از آنجا که رابطه میان شرکتها و اشخاص حقیقی بر برابر استوار نیست. این نظام استخدام مادام‌العمر موجب اضمحلال فرد در شرکت می‌شود. شیوه استخدام در شرکتها شایان توجه است. اول آوریل هر سال شرکتها، همگی، همزمان، دیپلمه‌ها را استخدام کرده برای آنها دوره‌های کارآموزی برگزار می‌کنند و هر یک از آنها را برای کار خاصی در نظر می‌گیرند. سپس کارمندان براساس گردش کار پرسنل، تغییر کار می‌دهند. بنابراین، در این شیوه استخدام بیش از آنکه انتخاب شغل مطرح باشد، مسئله انتخاب شرکت مطرح است. به این ترتیب ساخت بازار نقشی ندارد و بازارکاری وجود ندارد، بلکه شرکت به تهایی همه چیز را پیش می‌برد.

به طور معمول اتحادیه‌ها در برابر شرکتها ایستادگی می‌کنند ولی در ژاپن اتحادیه‌ها درون شرکتها شکل می‌گیرند، نه براساس حرفة و پیشه، بنابراین نیروی مخالف پرتوانی نیستند. به عکس، شرکت از اتحادیه‌ها برای اعمال سیاستهای خود و اداره کردن کارمندان بهره می‌برد. اصل بنیادی سرمایه‌داری شرکتها، اولویت دادن به شرکت است.





«گفته می شود مثلثی مرکب از دنیای سیاست، مقام عالی رتبه اداری و محافل مالی بر ژاپن حکم می راند.»

شرکت‌های بزرگ مسلط بر اقتصاد و مرتبط با حاکمیت است، دولتی که با اولویت دادن به شرکت و با سیاستگذاری‌های حمایتی بسیاری رشد فراوان اقتصاد ژاپن را ممکن ساخته است.

اعمال این سیاست که در جهت توسعه شرکت‌های خصوصی است، در بخش‌هایی چون امور مالی و خدمات، عمده‌تاً به صورت رهنماوهای اداری، بدون ارتباط وابستگی به قانونگذاری، انجام گرفته، و این امر به بوروکراتهای ژاپن قدرت گسترشده‌ای بخشیده است. این پیمان و تفاهم سه جانبه، حمایتهای مالی به نفع یک حزب سیاسی و انتصابهای مأموران عالی رتبه را در بخش خصوصی، به عنوان شغل دوم توجیه می‌کند. این امر موجب تبانی سیاستمداران، مقامات عالی رتبه اداری و شرکت‌ها شده، افتضاحات و فسادهایی (فسادی که «قاعدتاً باید با ساخت اقتصاد بازار بیگانه باشد») به بار آورده است.

در مقایسه با کشورهای سوسيالیست سالهای گذشته مانند اتحاد شوروی و چین، و نیز کشورهای اروپای غربی، در ژاپن، نقش شرکت‌های ملی نسبتاً ضعیف است. بخش دولتی نیز حتی به همان اندازه هم نقش ندارد. اقتصاد ژاپن از این نظر به اقتصاد بازار

درازمدت آن صورت می‌گیرد (مبادلات «اجباری» که با اصول اقتصاد بازار در تضاد است). ولی این همچنین راهی است برای جلوگیری از باخرید سهام و قدرت یافتن شرکت‌های بیگانه. پس از آزادسازی داد و ستد سرمایه‌ها در دهه ۶۰، شرکت‌های بزرگ ژاپنی به شگردهای گوناگون متول شدند تا از ثبات و ضعیت اطمینان حاصل کرده، مانع تصرف شرکت‌هایشان از سوی سرمایه‌های خارجی شوند.

روابط میان شرکتها و دولت

این توسل به شگردهای گوناگون نتایج منفی در سلامت شرکتها داشته، بویشه سازماندهی مجدد آنها را دشوار ساخته است. بانکها و شرکت‌های بزرگ گرفتار تب سوداگرانه سهام و زمین شده‌اند، تا آنچه که «حبابی» از پول پدید آمد که بزرگ و بزرگتر شد تا اوایل دهه ۹۰، آنگاه که ارزش سهام و زمین یکباره سقوط کرد، حباب ترکید. و از همان زمان زوال سرمایه‌های ژاپنی شرکت‌ها آغاز گشت.

گفته می‌شود مثلثی مرکب از دنیای سیاست، مقام بالای اداری و محافل مالی بر ژاپن حکم می‌راند. مقصود از «محافل مالی، گردهمایی گردانندگان

روزافروزی از این سیاست دور می‌شوند و میزان پیوستن افراد به اتحادیه‌ها رو به کاهش است.

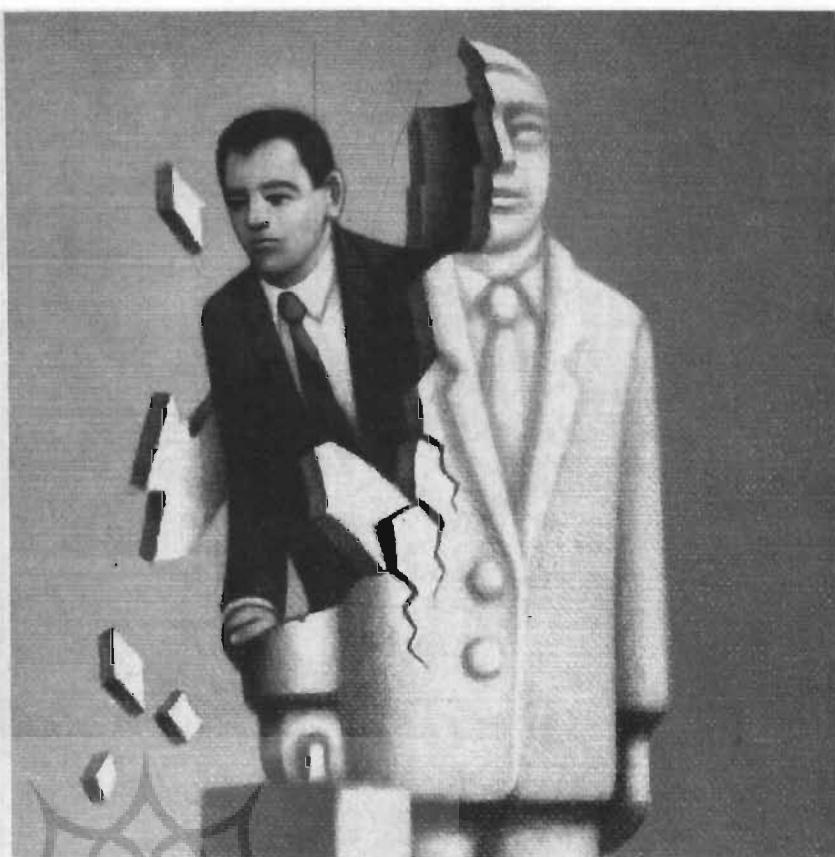
در روابط میان شرکتها، علت وجود کرتسوها رنگ می‌باشد و شرکتها از آنها جدا می‌شوند. درمورد مجتمعهای بزرگ نیز ساختارهای صنعتی از الگوی صنایع سنگین و صنایع شیمیایی فاصله می‌گیرند و از علت وجودی آنها نیز کاسته می‌شود. حتی گستردگی نظام مشارکت متقابل نیز رو به کاهش دارد.

اهمیت نهاد بانک مرکزی نیز کاهش می‌یابد. از دهه ۸۰، راههای تأمین هزینه شرکتها تنوع یافته است. مالکیت متقابل شرکتها برای صاحبان صنایع، کم کم موجب دردرس می‌شود و بعضی از آنها سهام خود را برای دستیابی به سود می‌فروشن.

در دهه ۱۹۹۰، در روابط میان دولت و شرکتها، اختلال و بی‌نظمی یکی از جهت‌گیریهای مهم حاکمیت بوده است. به دنبال شکافهایی که در ساختار سه گانه جهان سیاست – مقام عالی رتبه اداری – محافل مالی پیش آمده (یعنی افتضاحات سیاسی و پایان سلطه انصاری یک حزب) حفظ نظام بازرگانی و نظرارتی که این سه بخش با پشتیبانی از یکدیگر اعمال می‌کردند، به طور روزافروزی دشوار شده است.

اقتصاد بازار به سبک ژاپنی چگونه تحول خواهد یافت؟ آیا این تحول در راستای اقتصاد بازار انگلوساکسون خواهد بود یا در راستایی جدید و کاملاً بی‌سابقه؟ هر چند پیش‌بینی در این مورد خطر اشتباه را دربر دارد، گمان می‌کنم که سده ۲۱، دیگر دوران شکوفایی شرکتها بزرگ و شرکتها سهامی نباشد. شرکت به صورت کنونی از میان خواهد رفت و حتی نیروی محركة اقتصاد نیز خواهد بود. ولی با توجه به ساختارهای صنعتی که به طور روزافروزی از صنعت سنگین و صنعت شیمیایی فاصله می‌گیرند، شرکتها بزرگ تولید ابوبه، در برابر شرکتها کوچک یا متوسطی که به وسیله نوع دیگری از صاحبان صنایع اداره می‌شوند، عقب‌نشینی خواهد کرد. آشکارا می‌بینم که این شرکتها کوچک به وسیله شبکه‌ها به هم می‌پیوندند و نه به وسیله نظام کرسویا مجتمعهای بزرگ.

در روابط میان شرکتها و اشخاص حقیقی، شاهد ظهور پدیده‌ای بی‌سابقه در ژاپن خواهیم بود که جایگزین اصل تفوق و برتری شرکت خواهد شد: فردگرایی. احتمالاً ساختاری تعاوونی یا حتی نظامی کاملاً متفاوت جایگزین شرکتها سهامی خواهد شد. این به معنی از میان رفتن شرکتها در کنار گونه‌های نیست، بلکه این شرکتها باید در میان رفتن شرکتها داشته باشند. متفاوت شرکتها دیگر همزیستی داشته باشند. می‌توان خیال‌افی کرد. آیا این تنها راه پیشرفت نیست؟



«احتمال دارد در روابط میان شرکتها و اشخاص حقیقی پدیده‌ای بی‌سابقه در ژاپن جایگزین اصل تفوق و برتری شرکت شود؛ فردگرایی.»

می‌ماند و نه به اقتصادی با برنامه‌ریزی. با این حال شرکتها بخش خصوصی چنان با دولت پیوند دارند که می‌توان گفت این اقتصاد، اقتصاد بازار است که به وسیله دولت اداره می‌شود.

یک نقطه عطف

به این تضادهای درونی مشکلاتی افزوده می‌شود که ناشی از استقرار شرکتها ژاپنی به صورت سرمایه‌گذاری مستقیم، در خارج از کشور (در آمریکا، اروپا، آسیا) در دهه‌های ۷۰ و ۸۰ است. مازاد تجاری ژاپن نسبت به ایالات متحده مشکل سیاسی بزرگی فراهم آورده و اصطکاک میان ژاپن و ایالات متحده در چهارچوب مذاکرات بر سر مشکلات ساختاری ژاپن و امریکا، چند برابر شده است.

سرمایه‌داری شرکتها محدودیتهای خود را آشکار می‌سازد. در رابطه میان شرکتها و اشخاص حقیقی در بازار محصولات، سلطه انصار، بویژه به علت میزان رشد یابنده کالاهای وارداتی، سخت تر می‌شود. در بازار کار، نظام استخدام مادام‌العمر، و نیز روش استخدام به سبک ژاپنی، کم کم اهمیت خود را از دست می‌دهد. اتحادیه‌ها همچنان اتحادیه‌های داخل شرکت‌آند و همچنان سیاست اولویت دادن به شرکت را پی می‌گیرند، ولی اعضای اتحادیه به طور

هیروشی اکومورا،
HIROSHI OKUMURA
اقتصاددان ژاپنی است.