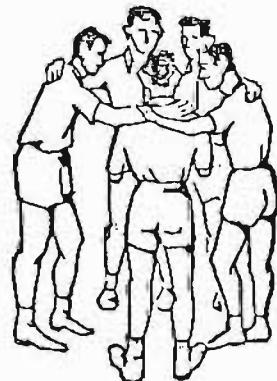


# با کمیته و تصمیم‌گیری گروهی آشنا شویم (۱)

ترجمه: مجید پسران قادر



در هر اقدام تعاونی بنظر می‌رسد که تنها یک نفر تصمیم اصلی را گرفته باشد، لیکن در واقع امکان دارد وی تنها یک گام در این "فراگرد"<sup>(۲)</sup> برداشته باشد. مدیران اجرایی معمولاً در محیط اجتماعی تصمیم می‌گیرند. فرد الف ممکن است واقعیتی را فراهم آورد، فرد ب امکان دارد قضیمای را به وجود آورد، فرد پ ممکن است یک حکم ارزشی فراهم کند، فرد ث امکان دارد یک شق کامل را توصیه کند، فرد چ ممکن است شق دومی را فراهم کند. حتی اگر همه به هنگام انتخاب نهایی حاضر نباشند، هر یک سهم معینی را در فراگرد داشته است، در واقع، سازمان ممکن است هم چون یک "ارتباط متقابل"<sup>(۳)</sup> مرکز تصمیم‌گیری در نظر گرفته شود. تصمیم‌گیری گروهی، فراگردی است که از طریق آن گروهی برای توسعه و بالندگی<sup>(۴)</sup> یک فکر سازمانی مرکب "تلاش می‌کند".

در شرکتهای بزرگ که با مسائل پیچیده رو به رو هستند، تمیم‌ها از ملاقات‌های پی در پی ظهور می‌یابد که در آن مدیران اجرایی مشترکاً<sup>(۵)</sup> به بحث و گفتگو درباره مسائل می‌پردازند. این ملاقات‌های گروهی ممکن است کنفرانس‌ها، کمیته‌ها، هیات‌ها، "نیروهای کاری"<sup>(۶)</sup>، یا صرفاً "جلسه‌های کارکنان نامیده شود.

یک "کمیته" را ممکن است به عنوان هر نوع گروهی توصیف کرد که اعضای آن در رابطه با یک هدف مشترک و صریح با اختیارات رسمی اعطایی از سوی "مدیری" که آنها را منصب می‌کند<sup>(۷)</sup>، با هم روابط متقابل دارند.

بعضی از اختلافهای بین مدیران در باره بکارگیری کمیته ها ، نتیجه ناکامی در تمايز هدفهایی است که کمیته می تواند برای آن تخصیص یابد . از این رو یک عامل مهم در استشاد موفق کمیته ها صدور بیانیه‌ای صریح در باره وظایف موردانتظار توسط "مرجعی است که آنها را منسوب می‌کند" (۹) این مرجع می بایست در تهیه این بیانیه مشخص سازد که برای هر حالت کدامیک از هدفهای کمیته هار ابشارج ذیل ملحوظ نظر داشته است :

- ۱ . حقیقت یابی ، رسیدگی و بازجویی ، و جمع آوری اطلاعات .
- ۲ . اجتناب از بروز تصمیم های سلیقه‌ای و قائمین پشتیبانی شنلی .
- ۳ . اتخاذ تصمیم - انتخاب راه چاره ای از میان راه چاره های مختلف .
- ۴ . برقراری مباحثه بین مشاغل مختلف با خواسته ها و تمایلات متضاد .
- ۵ . برانگیختن افراد به تفکر خلاق ، آفرینش ایده های نو ، تقویت و تعالی افکار پیشنهادی دیگران ،
- ۶ . پخش اطلاعات - قرار دادن اعضای سازمان در جریان طرحها و واقعیت ها .
- ۷ . اعطای نقش نصایندگی به اعضا مهم سازمانی در تصمیم گیری ها
- ۸ . ایجاد هماهنگی بین پخش ها و گروههای فرعی ( زیرگروههای ) سازمان در جبهت هدفهای مشترک و جامع .
- ۹ . آموزش کارکنان بی تجربه از طریق مشارکت آنها در گروههای متشکل از اعضای مجبوب همانطور که خواننده با ملاحظه هدفهای مزبور مشاهده می نماید ، کمیته ها ممکن است در هر یک یا کلیه پنج مرحله اصلی فراگرد تصمیم گیری درگیر شوند . به علاوه ، کمیته های رسمی فقط شکلی از شکل های بسیار ممکن تصمیم گیری گروهی را نشان میدهند . در نتیجه مدیر باید درک خود را از این احتمالات ، به منظور پاسخگویی رضایت مندانه به چندین پرسش مهم ، بهبود بخشد :

- ۱ . آیا تصمیم گیری گروهی در همه جای سازمان کاربرد خواهد داشت ؟ در چه مراحلی ؟
  - ۲ . چه نوع مسائلی به وسیله گروهها به بهترین شکل قابل حل خواهد بود ؟
  - ۳ . در صورت استفاده از گروهها ، جلسات چگونه باید اداره شود ؟
- رنده مدیران اجرایی معمولاً " از نظرات صائب واستواری در پاسخ گویی به این سوالات بخود را

به هر حال ، این نظرات از ایجاد ممانعت در مسیر ارائه هر تصمیم گیری گروهی تا استفاده

مستمر از گروهها در کلیه مراحل متغیر است .

خواه یک کمیته یا هر شیوه دیگر تجییم گیری گروهی مورد استفاده قرار گیرد ، این

مسئله‌ای است که میتوان با توجه به مزایای به شرح ذیل در مورد آن بحث کرد :

۱ . هر تصمیم را می‌توان از دیدگاه‌های مختلف به وسیله هر یک از متخصصین در یک

کمیته به مورد بحث و گفتگو گذاشت .

۲ : همانگی بین فعالیت‌های قسمت‌های مجزای یک سازمان از طریق

اعمال متقابل مشترک در جلسات قابل حصول است .

۳ . انگیزش هر یک از اعضا برای اجرای تصمیم ممکن است از طریق احساس مشارکت

در فرآگرد تصمیم گیری افزایش یابد .

۴ . کمیته فراهم آورنده ابزاری برای آموزش مدیران در تصمیم گیری است .

۵ . بحث گروهی شیوه‌ای از تذکر خلاق است . عقیده جسته گریخته‌ای که توسط یک

عضو مطرح میگردد ممکن است یک " واکنش زنگیره‌ای " در ذهان سایر حضور ایجاد

نماید .

با این وجود معایب کمیته‌ها ، عبارتند از :

۱ . با توجه به ارزش وقت هر عضو به تنها یی (که به وسیله حقوق وی قابل اندازه گیری

است ) ، کمیته‌ها هزینه بر هستند .

۲ . طول زمان مورد نیاز برای اتخاذ یک تصمیم توسط کمیته ، استفاده از آنرا برای

تصمیم گیری فوری نامطلوب می‌سازد .

۳ . ارجوه ممکن است منجر به مصالحه و عدم اتخاذ تصمیم گردد .  
(۱۲)

۴ . با حضور یک " مدیر بالاتر اجرایی (صف) " در یک جلسه امکان دارد تصمیم به

تنها توسط او اتخاذ شود ، و این درحالیست که زیرستان برای ظهور شایسته شان

از طریق پیشنهاد عقایدی که اعتقاد به تاثیر خوب آنها دارند تلاش می‌کنند .

۵ . تصمیم‌های کمیته ممکن است به شیوه‌ای به دست آید که هیچ کس مسئولیت تصمیم

(۱۴)

متخذه را به عهده نگیرد ، و امکان دارد جز "گزارش گویی" نتیجه دیگری را در بر نداشته باشد .

بعضی از مسائل ذاتا" بہتر است که به کمیته ها واگذار گردد تا توسط افراد دیگر انجام شود . هر تصمیمی که مستلزم مشورت با گروهی متخصص باشد منجر به تشویق نگرش کمیته ای می شود . اغلب گفته می شود نتایج یک کمیته اگرچه باید "مشورتی" باشد ، لیکن اتخاذ تصمیم واقعی به تنها یک "مقام صفت" صورت می پذیرد .

در عمل ، در صورتیکه اعضا ارتباط نزدیک حمایت شده ای را با مرجع انتساب کنند داشته باشند ، گزارش کمیته "مشورتی" بنیان عمل برای تصمیم می گردد .

تصمیمی که توسط چندین بخش به اجرا در می آید ، نیازمند ابزاری است تا به کمک آنها این بخش ها نیز در اتخاذ تصمیم وارد شوند . کمیته ها ابزاری هستند که به وسیله آنها هر بخش توانایی برخورداری از نظریه های بخش های دیگر را بدست می آورد . تصمیم مشترکی که در یک کمیته گرفته می شود منجر به تصمیم متعادلی میگردد که اعمال متقابل (کنش - واکنش) دیدگاه های مختلف را ملاحظه نظر میدارد . طرح ریزی تصمیمات ، خودبدهی کارکمیت ای منتهی می گردد ، در حالیکه اجرای دستورات تنها یک مدیر صفات را میباشد ، کمیته ها در اجرای امور کارقوی ، و قوی به شدت ضعیف و ناتوان هستند .

انتقادهای بسیاری که به فعالیتهای کمیته وارد می شود از مفهوم کمیته جدا نبوده بلکه از فقدان تفکر درباره چگونگی اداره یک گروه در فرآگرد تصمیم گیری نشأت می گیرد . به طور متعارف ، در صورتیکه اندیشه ای عالی به یک جلسه ارائه شود ، رئیس جلسه اغلب تصور می کند که "قوانین ترتیب رابرت" بهترین راه "را برای اداره جلسه فراهم خواهد ساخت" و زمانی که جلسه در برگیرنده مدیران سطح عالی است مدیر تجاری اداره رسمی جلسه را تعیین خواهد کرد . اغلب نتیجه آنست که جلسه در گیر اتخاذ تصمیم واقعی نمی شود بلکه صرفا" بسیه تهیه اطلاعات مربوط به آخرین گزارش تصمیمی که قبل از گرفته شده است می پردازد ( این تصمیم توسط تنها یک عضو یا به وسیله یک گروه غیر رسمی که پیش از جلسه رسمی همدیگر را ملاقات

کرده اند اتخاذ شده است )

(۱۸)

از آنجایی که اعمال متقابل گروه " زمان بر " هستند ، مدیران تجاری ابزار رسمی ، از قبیل دستور جلسه ، یادداشت‌های منشی ( مسئول دفتر ) ، پیشنهادات و آراء مورداشداره را ، برای تسریع در کار گروه مورد استفاده قرار می دهند .

(۱۹)

پژوهش به عمل آمده در مورد گروههای کوچک ، بر چندین " اصل مشارکت گروهی " دلالت داشته است که راهنمایی را برای اعمال متقابل گروهی فراهم می آورد .

(۲۰)

طرح فیزیکی ، اندازه‌گروه ، وجوه عمومی عوامل مهمی برای تعیین " اثر بخشی " حل

مسائل هستند . به طور مثال ، یک جلسه منعقده در دفتر رئیس به کلی با یک جلسه

(۲۱)

برگزار شده " بی طرف " در اطاق کنفرانس متفاوت خواهد بود . اگر کمیته فقه

دارای سه عضو باشد ، ممکن است " از اعمال متقابل " کافی برخوردار نباشد ، و اگر سی نفر

در کمیته عضویت داشته باشند ، امکان مشارکت آزاد برای هر یک از اعضاء وجود نخواهد

داشت .

(۲۲)

۲ . " کاهش تمدید " یک هدف مهم در طرح ریزی کار گروهی است به گونه‌ای که گروه

از پرداختن به مسائل بین افراد به هدفهای گروهی تغییر جهت خواهد داد . هر تمايلی

(۲۳)

به " در محظوظ قراردادن " یک عضو یا اجبار او به " جبهه گیری " احساس جامعه

مورد بحث را افزایش داده و از دیاد تشنج را به دنبال خواهد داشت .

۳ . بهترین رهبری گروهی به وسیله کل گروه شکل می گیرد که فقط وظیفه " رئیس " ،

" دبیر " یا دیگر رهبران رسمی گروه نیست . هر گروه با عملکرد خوب ، تمايل به انجام

وظایيف بمحورت غیر رسمی دارد ، بدین شکل که یک فرد به تنهائی کل خط رهبری راتعین

نمی کند . رهبری گروهی ممکن است تغییر یابد ، و انواع مختلفی از رهبران گروهی

(۲۴)

ظهور نمایند . یک عضو ممکن است به عنوان " رهبر اجتماعی " خدمت کند ، دیگری

(۲۵)

ممکن است به عنوان یک " پرسنل " ، فرد دیگر به عنوان یک " توضیح دهنده " ، یا

(۲۶)

" جمع‌بند " ، و مانند آن عمل نماید .

۴ . اهداف می بایست صریحاً به وسیله گروه فرمول بندی شود . گروه می باید " در حصار "

قوانين از پیش تعیین شده گرفتار نگردد . هدف ، افزایش مشارکت و مداخله هر عضو

در فراگرد تصمیم گیری است .

- ۵ . به جزاینکه یک دستور جلسه می باشد به عنوان اهداف نو که از نیازهای جدید نشأت می گیرد تغییر یابد ضروریست به وسیله گروه فرمول بندی شود . و برنامه ریزی قبلی جلسات باید به گونه ای باشد که انعطاف پذیری را برای آنها حفظ کند تا اینکه گروه توانایی خود را برای برخورد با مسائل همانطور که آنها را درک می کند تقویت نماید .
- ۶ . فراگرد تصمیم گیری می باید تا فرمول بندی راه حل که میتواند از طریق " موافق کلی " صورت پذیرد ، استمرار یابد . در صورتیکه کار گروه به اقلیت آرا بیانجامد ، گروه در به حد اکثر رساندن اثر بخشی با شکست مواجه گردیده است . در گروهی که برای این اصل تاکید می ورزد ، هیچ رای گیری رسمی وجود ندارد . بحث تا زمانی که دیگر هیچکس نتواند پیشرفتی را برای راه حل موجب شود استمرار می یابد .
- ۷ . هر گروه می باید از فراگرد اعمال متقابل که به وسیله آن گروه به راه حل ها دست می یابد ، آگاه شود . در این حالت ، داشتن مهارت و توانایی عضویت در یک گروه امری شایان توجه می شود که مدیر می تواند آن را توسعه و بهبود بخشد . این اصل به این عقیده منتهی میگردد که کارهای گروهی موضوعات مهمی برای مطالعه و بررسی هستند ، ارزشیابی های مستمر می باشد به وسیله فراگردهای گروهی صورت پذیرد . شایان ذکر آنکه این اصول از تحقیق در دهه ۱۹۵۰ در ایالات متحده (آمریکا) سرچشم می گرفت ، با این وجود ، تا این اوخر بسیاری از شرکتهای آمریکائی به طور جدی تلاشی برای به کارگیری آنها از خود بروز ندادند . لیکن امروزه با موفقیت آشکار کاربرد این اصول در ژاپن شرکتهای آمریکائی را غب گردیده اند که " نگرش های ژاپنی " ، " مخصوصا " " چرخه های کیفیت و فشار " در نیل به اجماع ( موافق کلی ) را تجربه و آزمایش نمایند . از آن جمله نظام تصمیم گیری ژاپنی موسوم به " رینجی " کمتر مورد توجه قرار گرفته است . این نگرش ، که پیش از ملاحظه مدیریت عالی شامل مشارکت افقی تعدادی از مدیران میانی است ، ابزار ممکن را برای برقراری ارتباط و پیوند بین بسیاری از افراد در تصمیم گیری فراهم می سازد .
- (۲۶) در سال ۱۹۸۵ ، پیش از بنای کارخانه جدید ساتورن در " تنسی " ، " شرکت جنرال موتورز " با " اتحادیه کارگران اتومبیل سازی یوناتید " به توافقی دست یافتند که اساساً
- (۲۷)
- (۲۸)

ساختار سازمانی و فرآگردهای تصمیم مشترک را با مدیریت و کار و کارگر دگرگون می‌ساخت به گونه‌ای که تمام سطوح کمیته‌های مدیریت واعضای کارگری (هر دو) را در بر می‌گرفت. در راس آن یک کمیته مشاورتی استراتژیک (راهبردی) مرکب از کمیته‌های مشترک مدیریت میانی، واحدهای تجاری، نمونه‌های واحد کار هر یک با ۱۵ کارگر به وسیله یک رایزن اتحادیه کارگران اتومبیل سازی یوناتید هدایت می‌شد. مدیران شاغل پس از ۳۰ سال تجربه در حالت شناختن ارزش فرآگردهای تصمیم‌گیری گروهی و بسیاری از اصول مشروحه بالا هستند. علت اصلی و مستقیم این تحول در مدیریت آمریکائی رامیباشد دستیاری زبانی‌ها به کاهش مزایای هزینه چند هزار دلاری تولیداتومبیل‌های کوچک جستجو کرد.

تصمیمات چنان‌که به صورت فردی گرفته شود یا به صورت گروهی، بر حسب پیچیدگی یا اهمیت شان متفاوتند. هرچه یک تصمیم پیچیده تر و مهتر باشد، نیاز به قوانین مدنی (۳۸) و عدم اطمینان (۳۹)، نیازمندی بیشتر به "قضوتهای ارزشی" پیچیدگی یک تصمیم نیز افزایش می‌یابد. اهمیت یک تصمیم هنگامی بالا می‌رود که تصمیمات بیشتری به آن ارتباط پیدا کنند، زیرستان بیشتری درگیر آن شوند، و پیامدهای مالی، وخیم تر و بحرانی تر باشند.

## پروشکاوه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی پرتال جامع علوم انسانی

