

مقدمه

مزایای تولید سبب

سبب از جمله محصولات بالارزشی است که نقش مهمی در تغذیه انسانها بویژه تأمین ویتامین های ضروری موردنیاز بدن دارد و از مزایای زیادی برخوردار می باشد.

یکی از مزایای تولید سبب آن است که عمدتاً در کوهپایه ها و

اراضی ناهمواری که برای کاشت گندم و سایر

محصولات مناسب نیستند، کشت می

شود؛ لذا کشت سبب، علاوه بر

منافع اقتصادی در حفاظت خاک،

جلوگیری از فرسایش آن و

سرسیزی طبیعت نقش بالهایی دارد.

مزیت دوم سبب آن است که باعهای

سبب، زمینه مناسبی برای تغذیه طبیعی

زنبور عسل، تولید عسل طبیعی و صرفه

جویی در تغذیه مصنوعی این حشره را فراهم



امروزه، یکی از ابعاد توسعه اقتصادی کشور که در طول چند دهه اخیر، برنامه ریزان، مسئولان و صاحبنظران اقتصادی را به خود معطوف داشته، توسعه کشاورزی و صادرات غیر نفتی کشور است. در این راستا، بخش کشاورزی کشور به

دلیل قابلیتها، ظرفیتها و استعدادهای بالقوه ای که دارد، می تواند بخش عمده صادرات غیر نفتی را به خود اختصاص داده و از طرق صدور مزاد محصولات مصرف داخلی به کشورهای دیگر، منابع ارزی زیادی را وارد کشور نماید.

در میان محصولات گوناگون کشاورزی، سبب با توجه به اینکه ایران یکی از ده کشور عمده تولیدکننده این محصول می باشد، می تواند یکی از محصولات بسیار با ارزش برای صادرات به کشورهای دیگر باشد. سبب از جمله محصولاتی است که در بیشتر مناطق شمال، غربی، شمال شرقی، و از جمله استانهای آذربایجان، خراسان، تهران، اردبیل، اصفهان (سمیرم) و

کهکیلویه و بویراحمد مورد کشت و کار باudarان می باشد. با توجه به کیفیت نسبتاً بالای این محصول در کشور ایران و کشت ارقم بازار پسند مانند رد (قرمز) و گلدن (طلایی)، زمینه صادراتی خوبی برای این محصول وجود دارد. خوشبختانه کشور ایران در میان ده کشور عمده تولیدکننده سبب در جهان در مقام ششم و پس از کشورهای آمریکا، آلمان، فرانسه و ایتالیا قرار دارد.

تولید جهانی سبب در حدود ۵۶ میلیون تن می باشد که از این رقم ۱/۰ میلیون تن، سهم تولید کشور ایران است. (۱)

استان کهکیلویه و بویراحمد به دلیل وجود شرایط آب و هوای مناسب و مناطق سردسیری، وفور چشمه ها و منابع آبی از دیرباز یکی از استانهایی بوده که کشت و پرورش درختان سبب در آن انجام شده است. وجود سه هزار هکتار باعهای سبب در این استان و تولید سالانه در حدود ۳۰ هزار تن سبب درختی در سطح استان، گویای این واقعیت است که مناطق سردسیری این استان می تواند یکی از قطبهای تولیدی سبب در سطح کشور باشد. بر این مبنای، هدف این پژوهش، مطالعه تجارت سبب درختی در سطح استان است.

بررسی تولید و تجارت سبب در ختنی در استان کهکیلویه و بویراحمد

کتابات فرهنگی
علوم اسلامی

می سازند.

مزیت سوم آن است که از نظر اقتصادی، تولید سیب برای کشاورزان در مقایسه با محصولات دیگر (نظیر گندم، جو و چغندر قند) مقرن به صرفه است.

مزیت چهارم باغهای سیب، طولانی بودن دوره عرضه و فسادپذیری کمتر، خاصیت انبادراری و نگهداری به مدت ۶ تا ۹ ماه در سردهخانه ها می باشد که این ویژگی، نقش بسیار مهمی در تنظیم بازارهای داخلی و صادرات و ایجاد تعادل در عرضه و تقاضای این محصول دارد (۲).

مزیت بعدی، استغلال زایی است. از زمان احداث باغ تا مرحله ورود محصول به بازار مصرف، مشاغل زنجیره ای زیادی نظیر خزانه، استغلال کارگر و کارشناس در کارگاهها و کارخانه ها، صندوق و کارتنه سازی، سردهخانه ها، ترابری و حمل و نقل، بسته بندی محصول و ایجاد صنایع تبدیلی می باید ایجاد و فعال شوند.

امکان صادرات محصول و ایجاد منابع جدید ارزی از دیگر مزایای تولید سیب است. امروزه،

برخی از کشورها نظیر شیلی، فرانسه و آمریکا از محل صادرات سیب، درآمد ارزی بالایی کسب می کنند.

آخرین مزیت تولید سیب، استفاده از چوبهای حاصل از هرس درختان سیب در کارخانه های نوپان سازی و سایر فرآورده های چوبی می باشد.

تنگناهای تولید و تجارت سیب در ایران و جهان

(الف) تنگناهای تولید سیب: تولید سیب در طول چند دهه اخیر با مشکلات زیادی مواجه بوده است. یکی از این مشکلات، خشکسالی و بحران آب در چند سال اخیر بوده است. لذا برای مقابله با این مشکل می باید برای بهره برداری بهینه از منابع آبی کشور تدبیری اندیشه شود. به طور مثال، چاههای آب به دلیل خشکسالی تا ۵۰ درصد، کاهش آب داشته اند لذا استفاده از سیستمهای آبیاری تحت فشار بویژه آبیاری قطره ای در باغهای سیب توصیه می گردد.

از دیگر تنگناهای تولید، تهیه نهال مناسب، سالم، قوی و عاری از آفات و بیماریها می باشد که با ارائه آگاهیهای لازم به کشاورزان و برگزاری دوره های آموزشی، ترویجی و فعال ترکدن پستهای قرنطینه ای می توان تا حدودی بر این مشکل فائق آمد. در این میان، ارقام مورد استفاده برای کشت دارای نقشی اساسی می باشد. ارقام با کیفیت بهتر و عملکرد بیشتر، نقش بسزایی در اقتصادی کردن تولید سیب دارند، در حال حاضر، ارقامی نظیر رد و گلدن ارقامی هستند که از بازار نسبتاً

بهتری در بازارهای داخلی و خارجی برخوردار هستند.
ویژگی بارز تولید سیب در ایران، عملکرد پایین این محصول است. متوسط عملکرد این محصول در ایران ۱۸ تن در هکتار است. در حالی که متوسط عملکرد سیب در کشورهای پیشرفته به ۵۵ تن می رسد.

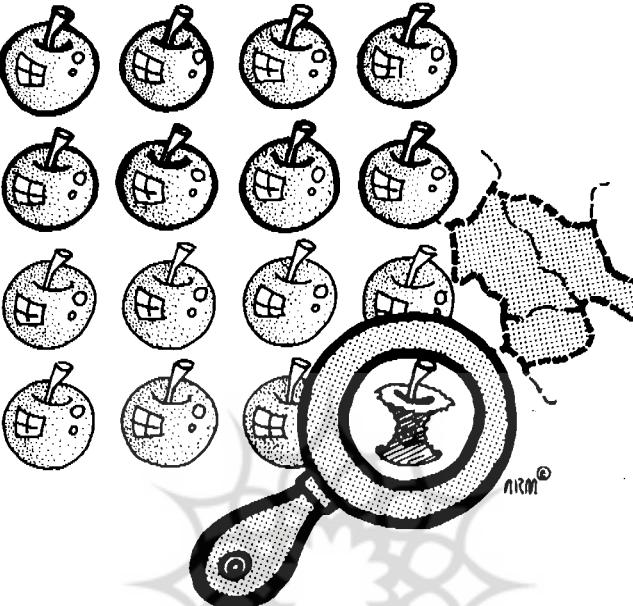
عدم رعایت نکات فنی در زمان احداث باغ، عدم انجام عملیات بموقع داشت (باکنی، هرس بموضع، آبیاری صحیح و بموضع، مبارزه بموضع با آفات و بیماریها) و عدم رعایت احتیاط و نکات فنی در زمان برداشت و حمل محصول از دیگر تنگناهای تولید سیب می باشد که نیاز به همکاری بیشتر مروجان و کارشناسان ترویج با کشاورزان باگذار دارد.

(ب) تنگناهای تجارت سیب:
با وجود اینکه ایران یکی از ۱۰ کشور تولیدکننده جهان در زمینه محصول سیب می باشد؛ ولیکن هنوز برای بسیاری از کشورهای اروپایی محصول سیب ایران ناشناخته است. تنها آمار ارائه شده از طرف فائزهای این کشورها می نشاند که تولید سیب در ایران را برابر با ۲ میلیون تن اعلام می کنند که بر این اساس، کشور ایران در میان ۱۰ کشور برتر تولیدکننده سیب در جهان دارای

مقام ششم است.

به طور کلی، تجارت سیب در سطح جهانی بنا به دلایل گوناگون در سطح پایینی قرار دارد که از جمله این دلایل، ناپایداری وضعیت تولید این محصول است. برای مثال در سالهایی که تولید این محصول در کشورهای تولیدکننده زیادتر می شود، صادرات محصول اجتناب ناپذیر می گردد و از طرف دیگر در سالهایی که نیاز مصرف کنندگان داخلی افزایش یابد و مقدار تولید در حد نیاز داخلی باشد، صادرات این محصول کمتر مورد توجه قرار می گیرد.

با وجود اینکه ایران یکی از ۱۰ کشور تولیدکننده جهان در زمینه محصول سیب می باشد؛ ولیکن هنوز برای بسیاری از کشورهای اروپایی محصول سیب ایران ناشناخته است. تنها آمار ارائه شده از طرف فائزهای این کشورها می نشاند که تولید سیب در ایران را برابر با ۲ میلیون تن اعلام می کنند که بر این اساس، کشور ایران در میان ۱۰ کشور برتر تولیدکننده سیب در جهان دارای مقام ششم است.



عامل دیگر در رکود تجاری سیب، وضعیت اقتصادی کشورهای مصرف کننده است به طوری که کمترین افت اقتصادی، تاثیر مستقیمی در مصرف میوه می گذارد و صادرات آن به کشورهای واردکننده محدود می شود. به عبارت بهتر، کاهش درآمد مردم بر میزان مصرف آن محصولات غذایی که جنبه تجملاتی (نظیر میوه جات) دارند، اثر منفی داشته و آن را کاهش می دهد.

انواع مقررات تجاری می تواند بر تجارت سیب در سطح بین المللی اثر گذار باشد. به عنوان مثال وضع مقررات مربوط به موافقت نامه عمومی تعرفه و تجارت جهانی (GATT) و عضویت بسیاری از کشورها در سازمان جهانی (WTO) کاملاً بر وضعیت تجارت محصول سیب اثر گذاشت و لذا در حال حاضر، کسانی و کشورهایی در تجارت کالا و محصولات سودمند دارای مزیت نسبی باشند. این عامل بیشترین اثر را بر روی تجارت بین المللی داشته و لذا کشورهای تولیدکننده می باید با کاهش هزینه های تولید و ارائه محصولات با کیفیت برتر بازارهای خود را در سطح بین المللی حفظ نمایند.

وضع مقررات بهداشتی و قرنطینه ای در کشورهای واردکننده به منظور رویارویی و مقابله با ورود محصولات آلوده و غیربهداشتی، یکی دیگر از عوامل اثر گذار بر تجارت جهانی سیب است. بر این مبنای، ممالک توسعه یافته، ارزش بسیاری برای آن دسته از محصولات که بدون استفاده از مواد شیمیایی یا با کمترین میزان آن تولید می شوند، قائلند. وضع مقرراتی مانند HACCP برای کنترل پس مانده های شیمیایی و بهداشتی مواد غذایی می تواند کشور ایران را از صادرات محصول خود دور سازد.(۳) از دیگر دلایل رکود تجارت و ناپایداری تجارت سیب، عرضه سیب در بازارهای جهانی زیر قیمت های تعیین شده و حتی گاهی زیر قیمت داخل کشور است که این امر می تواند تعادل عرضه محصول را در بازار به هم زند.

از دیگر دلایل رکود تجارت جهانی سیب، نوسان و کاهش ارزش پولی بسیاری از کشورهای واردکننده نظیر اندونزی، تایلند، برزیل، روسیه و بسیاری دیگر از کشورهایی است که اقتصاد نامطمئنی دارند. این امر به زبان کشورهای تولیدکننده ای نظیر آمریکا، شیلی، آرژانتین و فرانسه می باشد که از ثبات اقتصادی بهتری برخوردارند.

همچنین به این نکته باید توجه داشت که تولیدکنندگان عمدۀ این محصول، الزاماً صادرکنندگان بزرگی نیستند. بیشتر کشورهای تولیدکننده، محصول سیب خود را در وله اول برای بازارهای داخلی تولید می کنند و در صورت تأمین نیازهای داخلی به صادرات رو می آورند. در این راستا، کشورهایی نظیر فرانسه، ایتالیا و آمریکا، بازارهای

بسیار گسترده داخلی دارند، اما تولید آنها بسیار بیشتر از مصرف داخلی است. ازین رو برای صادرات، وابستگی زیادی به بازارهای خارجی دارند.

در ایران نیز علاوه بر موارد گفته شده که تجارت و صادرات محصول سیب کشور ما را تحت الشاعر قرار می دهد، برخی عوامل دیگر نیز بر تجارت این محصول در بازارهای داخلی و خارجی تأثیر می گذارند که به مهتمرين آنها اشاره می گردد:

(۱) پایین بودن مصرف سرانه این محصول: مصرف سرانه داخلی سیب در مناطق روسایی ۷ کیلوگرم و در مناطق شهری تا ۲۷ کیلوگرم برآورد شده که با توجه به ارزش غذایی و داشتن عناصری مانند آهن، کلسیم، پتاسیم، گلوسید، کربوهیدرات و پروتئین می توان اذعان کرد که به سبب فقدان تبلیغات کافی، فرهنگ مصرف آن در کشور ایران ضعیف است در صورتی که مصرف سرانه سیب در برخی کشورهای اروپایی سالانه به ۸۰ کیلوگرم برای هر فرد می رسد.

(۲) از دیگر عوامل رکود تجاري سیب در ایران، ضعف بسته بندی و صنایع سورتینگ، ضعف تراپری زمینی و حمل و نقل دریائی و گران بودن تراپری هوایی، حمایت اندک دولت از صادرات محصولات کشاورزی و سیب درختی، محدود شدن بازارهای صادراتی به کشورهای حوزه خلیج فارس، عدم هماهنگی صادرکنندگان در ارسال محموله ها می باشد که سبب گردیده تا عملاً صادرات سیب، یک درصد مجموع صادرات را دربر گیرد که در صورت رفع موانع و بهبود صادرات، سیب ایران با توجه به کیفیت آن بویژه در گونه های رد و گلدن می تواند منبع ارزی خوبی برای کشور باشد. این در حالی است که در بهترین سالها، صادرات سیب ایران به ۳۰۰ هزار تن در سال رسیده است.

هدف پژوهش

هدف کلی این پژوهش، شناسایی عوامل مؤثر بر بازاریابی و بازارسازی سیب درختی بوده و در این راستا، اهداف جزئی زیر در نظر گرفته شده اند:

(۱) شناسایی مشکلات و معضلات تولید سیب

(۲) شناسایی مشکلات مربوط به بازاریابی و بازارسازی سیب

(۳) شناسایی مشکلات مربوط به نگهداری محصول سیب

متدلوزی پژوهش

روش تحقیقی مورد استفاده در این پژوهش، روش مصاحبه نیمه ساختاری (Semi-structure) و مصاحبه عمیق (depth interview)



سیب از جمله محصولاتی است که در بیشتر مناطق غربی، شمال شرقی، و از جمله استانهای آذربایجان، خراسان، تهران، اردبیل، اصفهان (سمیرم) و کهگیلویه و بویراحمد مورد کشت و کار باگداران می باشد.

جدول شماره (۱): مشکلات مربوط به تولید سیب مرغوب و با کیفیت از نظر پاسخگویان

مشکلات	راه حلها
(۱) آگاه کردن موقع باغداران از طریق سرکشی مداوم کارشناسان حفظ نباتات شهرستان و مراکز خدمات.	(۱) شیوع آفاتی نظیر شته ها، شیشك، کنه و کرم سیب که باعث کاهش وضعیت ظاهری محصول می شوند.
(۲) استفاده از ارقام مختلف سیب و کشت محصولات دیگر (نظیر هلو، زردالو و ...).	(۲) محدود بودن مدت زمان لازم برای برداشت.
(۳) عرض کردن نوع سیموم به صورت سالیانه.	(۳) عدم اثربخشی برخی سموم بر علیه آفات و بیماریها.
(۴) توزیع بموضع سیموم و نهاده های کشاورزی.	(۴) عدم دسترسی بموضع به سیموم و نهاده های کشاورزی.
(۵) اجرای دوره های آموزشی-ترویجی کوتاه مدت برای باغداران به منظور افزایش دانش فنی آنان.	(۵) ناکافی بودن دانش فنی و حرفة ای کشاورزان برای انجام صحیح عملیات کاشت، داشت و برداشت باقهای سیب.
(۶) تشویق باغداران به منظور شرکت در خرید سپیاشه و در عورت امکان اجراه سپیاشه برای آنان.	(۶) ناکافی بودن سیموم توزیعی.
(۷) تشویق باغداران به منظور استفاده از کودهای ریز مخذل زیر ظرف کارشناسان مجرب و خبره در صورت نیاز.	(۷) کمبود سپیاشه برای انجام عملیات سپیاشه.
(۸) توسعه سیستمهای آبیاری تحت فشار در باقهای.	(۸) عدم استفاده از کودهای ریز مخذل در باقهای.

(۹) کمبود آب به دلیل خشکسالیهای چند سال اخیر.

جدول شماره (۲): مشکلات مربوط به نگهداری محصولات سیب پس از برداشت از نظر پاسخگویان

مشکلات	راه حلها
(۱) ایجاد بازارهای مناسب از طرف ادارات بازارگانی، جهاد کشاورزی و تعاون روستایی.	(۱) تلف شدن مقدار زیادی محصول درجه ۲ و ۳ به علت فقدان مشتری.
(۲) ایجاد سردهخانه های کوچک و مناسب با ظرفیت تولید در مناطق کاکل و سی سخت.	(۲) فقدان سردهخانه در مراکز تولید سیب استان (سی سخت و کاکان).
(۳) تشویق باغداران به خرید ادوات مخصوص چیدن.	(۳) عدم دقت در موقع چیدن میوه ها.
(۴) آموزش روشهای صحیح چیدن محصول به باغداران و اصول نگهداری.	(۴) عدم استفاده از ادوات مخصوص برای چیدن میوه ها.
(۵) ایجاد تسهیلات و پریه نظیر اجراه کامیون برای حمل مازاد و لبد سیب باغداران به سردهخانه یاسوج.	(۵) ایجاد خراش و ایجاد لهیگی در محصول در زمان برداشت کمبود انبارهای موقت برای نگهداری موقت.

- (۶) فاصله زیاد سردهخانه یاسوج با باغداران.
 (۷) ایجاد سردهخانه یاسوج با باغداران.

استان کهگیلویه و بویراحمد به دلیل وجود شرایط آب و هوایی مناسب و مناطق سردسیری، وفور چشممه ها و منابع آبی از دیرباز یکی از استانهایی بوده که کشت و پرورش درختان سیب در آن انجام شده است. وجود سه هزار هکتار باقهای سیب در این استان و تولید سالانه در حدود ۳۰ هزار تن سیب درختی در سطح استان، گویای این واقعیت است که مناطق سردسیری این استان می تواند یکی از قطبهای تولیدی سیب در سطح کشور باشد. بر این مبنای هدف این پژوهش، مطالعه تجارت سیب درختی در سطح استان است.

جمعیت مورد مطالعه تحقیق ۲۰ نفر از کشاورزان خبره و نمونه (استانی و کشوری) و همچنین تعداد ۱۰ نفر از کارشناسان ترویج، زراعت، باغانی و حفظ نباتات در سطح مدیریت جهاد کشاورزی شهرستان دنا و برخی از کارشناسان ستادی سازمان جهاد کشاورزی استان کهگیلویه و بویراحمد بوده اند. بدین منظور پس از شناسایی افراد جمعیت پژوهش، به شیوه های نیمه ساختاری و عمیق با آنها مصاحبه به عمل آمد و سپس اطلاعات و داده های ارائه شده از آنها یادداشت گردید. همچنین از تعداد ۱۵ نفر از عمدۀ فروشان، مستولان سردهخانه و خردۀ فروشان محصول سیب نیز مصاحبه به عمل آمد و لذا کل جمعیت مورد مطالعه ۴۵ نفر بوده اند. استخراج نتایج به روش تحلیل محتوا (Content Analysis) صورت گرفت.

نتایج پژوهش

جدول شماره (۳): مشکلات مربوط به بازاریابی، بازاررسانی و تجارت محصول سبب از نظر پاسخگویان

رواه حلها

مشکلات

- | | |
|---|--|
| ۱) در نظر گرفتن نظرات کشاورزان سبب کار در رابطه با سیاست قیمت گذاری سبب. | ۱) نامناسب بودن نرخهای تعیین شده برای سبب. |
| ۲) تشویق باudاران به تشکیل تعاونیهای بازاریابی و یا تجارتی های صنفی. | ۲) کسب منافع بیشتر محصول سبب توسط دلالان و سلف خزان (خریدن محصول با قیمت پایین توسط آنها). |
| ۳) توسعه امکانات سردخانه ای در مراکز عمده تولید سبب. | ۳) عرضه همزمان محصولات سبب به بازار به دلیل رسیدن همزمان میوه های سبب. |
| ۴) ایجاد تبلیغات و ترویج فرهنگ مصرف سبب در بین سردم و گنجاندن محصول سبب در برنامه غذایی سربازان و جیره داشت آموزان استان. | ۴) مصرف اندک محصول سبب توسط مردم نسبت به سایر میوه جات. |
| ۵) ارائه و ایجاد یک سیستم اطلاع رسانی بازاریابی به منظور رانه وضعیت بازار محصول سبب در دیگر استانهای کشور. | ۵) عدم سهولت صادرات محصول به خارج از کشور. |
| ۶) ایجاد هماهنگی بین سردخانه های دولتی و خصوصی سایر استانها از طرف سازمانهای ذیربیط به منظور خرید مازاد سبب استان. | ۶) واردات محصول سبب از استانهای همچوار به استان با قیمت پایین تر و کیفیت مساوی. |
| | ۷) واردات میوه جات قابل جانشین مانند مرکبات از سانهای همچوار. |
| | ۸) اشباع بازار در زمان برداشت محصول. |

تجارت محصول سبب را از نظر پاسخگویان نشان می دهد. همان طوری که جدول نشان می دهد، مشکلات در این بخش شامل ۸ مورد هستند که از جمله آنها نامناسب بودن نرخهای تعیین شده برای محصول سبب، مصرف اندک سبب توسط مردم، واردات محصولات جایگزین از خارج از استان و اشباع بازار در زمان برداشت محصول می باشد.

قابل ذکر است که بهای تمام شده یک کیلو سبب ۵۰ تومان است که واسطه ها محصول را به بهای ۱۲۰ تا

۱۴۰ تومان از باudار خریداری می کنند.

بهای همین سبب حتی در بازار یاسوج

۳۰۰ تا ۴۰۰ تومان است. البته آنچه به

خوزستان و فارس و اصفهان صادر می

شود به بهای گرانتری به فروش می

رسد.

لذا در نظر گرفتن نظرات کشاورزان در تصمیم گیریهای مرتبط با تنظیم قیمت، تشویق باudاران به ایجاد تعاونی و یا اتحادیه صنفی، ایجاد تبلیغات و ترویج فرهنگ مصرف سبب در بین مردم و ارائه یک سیستم اطلاع رسانی بازاریابی به منظور آگاه ساختن باudاران از اوضاع بازار سبب استانهای باudاران دیگر توصیه می گردد.

جدول شماره (۴)، مشکلات مربوط به تراپری محصول سبب استان را از نظر پاسخگویان نشان می دهد. همان طوری که مشاهده می کنید، نامناسب بودن و صعب العبور بودن جاده ها برای رساندن محصول به بازار، ضعف جاده های بین باغها و مزارع و بالا بودن نرخ کرایه و

نتایج پژوهش در جداولی که ذیلاً خواهد آمد، آورده شده است. همان طوری که جدول شماره (۱) نشان می دهد، مهمترین مشکلات مربوط به تولید سببها مرغوب و بازار پسند، شیوع آفاتی نظیر شته، شپشک، کنه و کرم سبب و نیز عدم اثربخشی برخی از سموم، کمبود سمپاشی و عدم دسترسی بموقع به سموم و نهاده های کشاورزی می باشد. لذا ایجاد دوره های آموزشی، ترویجی مربوط به آفات و بیماریهای سبب بویژه در مناطق سردسیری استان و تشویق کشاورزان برای شرکت در خرید سمپاش و توزیع بموقع نهاده های کشاورزی در بین کشاورزان سبب توصیه می گردد.

همان طوری که جدول شماره (۲) نشان می دهد، فقدان سردخانه در مناطق عمده تولید سبب استان، عدم دقق در موقع چیدن میوه ها و فاصله زیاد سردخانه یاسوج با باudاران از مهمترین مشکلات اظهار شده توسط باudاران می باشد. لذا پیدا کردن بازارهای مناسب برای فروش محصولات مازاد از طریق همکاری سازمانهای ذیربیط و ایجاد سردخانه های کوچک و مناسب با طرفیت تولید هر یک از مناطق عمده (سی سخت و کاکان) ارائه آموزشی ترویجی به باudاران در رابطه با اصول نگهداری محصول پس از برداشت و ایجاد تسهیلات و بیزه حمل مازاد تولید سبب باudاران به سردخانه مرکز استان (یاسوج) توصیه می گردد.

جدول شماره (۳)، مشکلات مربوط به بازاریابی، بازاررسانی و



جدول شماره (۴): مشکلات مربوط به ترابری محصول سبب استان از نظر پاسخگویان

مشکلات	راه حلها
(۱) نامناسب بونجاده ها و صعب السبور بودن آنها برای ساندن محصول به بازار.	(۱) ایجاد راههای مناسب بین باغها و مزارع.
(۲) فقدان و ضعف جاده های بین باغها و مزارع.	(۲) نظارت بر نرخ کرایه و اجاره کامیونهای حمل محصول.
(۳) کمبود وسائل حمل و نقل سرای حمل محصول به بازارهای فروش.	(۳) ایجاد تعاونهای باغداران به منظور انجام خدمات بازاریابی، حمل و نقل و بازارسازی محصول.
(۴) فواصل زیاد تولید محصول و بازارهای فروش.	
(۵) غیراقتصادی بودن بازارسازی محصول برای تولیدکنندۀ.	

جدول شماره (۵): مشکلات ساختاری، زیربنایی تجارت سبب استان از نظر پاسخگویان

مشکلات	راه حلها
(۱) کوچک بودن واحدهای تولیدی.	(۱) توسعه آبیاری تحت فشار در باغات
(۲) کمبود استفاده از سیستم آبیاری قطره ای در باغها.	(۲) ایجاد صنایع تبدیلی کوچک در مناطق سبب خیز استان
(۳) نیود یا کمبود صنایع کوچک تبدیلی (مثل آب میوه گیری) در مناطق سبب خیز استان (سی سخت و کاکان).	(۳) تشویق و ترغیب کشاورزان به تشکیل تعاونی و یا اتحادیه صنفی.
(۴) نیود و کمبود اتحادیه های صنفی و تعاونیهای تولیدکنندگان.	(۴) گسترش بیمه محصولات به محصولات باغی بویژه سبب
(۵) ناکافی بودن حمایتهای اعتباری بانکها برای اصلاح و احیای باغها.	(۵) ارائه تسهیلات بانکی بیشتر به باغداران برای اصلاح و احیای باغهای سبب
(۶) ضعیف بودن بیمه محصولات باغی.	

جدول شماره (۶): مشکلات و دلایل عدم استقبال کشاورزان باغدار سبب از سردخانه مرکز استان (یاسوج) از نظر پاسخگویان

مشکلات	راه حلها
(۱) عدم توانایی مالی باغدار برای خرید صندوقهای مورد نیاز برای انبار محصول خود در سردخانه.	(۱) در صورت امکان خرید محصول از باغداران توسط سازمان تعامل روتایی انجام شود.
(۲) عدم تجهیز سردخانه به "باسک پالیت".	(۲) ایجاد دوره های آموزشی - ترویجی از نحوه کارکرد و خدمات سردخانه یاسوج.
(۳) عدم خرید محصول توسط سردخانه ها از باغداران.	(۳) به حداقل رساندن هزینه نگهداری که از باغدار اخذ می گردد.
(۴) عدم آگاهی باغداران از نحوه کار سردخانه ها.	(۴) تهییه صندوقهای با قیمت مناسب توسط سازمان تعامل روتایی و فروش آنها به باغداران.
(۵) فاصله زیاد سردخانه با باغها و محلهای تولید سبب.	(۵) ارائه یارانه های حمایتی به باغداران برای انبار محصول در سردخانه.
(۶) عدم توانایی باغداران برای پرداخت حق نگهداری محصول سردخانه محصول مازاد کشاورزان را برای آنها نگهداری می کند و در مقابل آن مبلغی از باغدار می گیرد. بدین منظور باغدار موظف است محصول خود را در داخل صندوق ریخته تا به صورت بسته بندی شده در سردخانه انبار شود.	(۶) استفاده از صندوقهای دست دوم برای بسته بندی محصول.
(۷) تجهیز سردخانه مرکز استان (یاسوج) به "باسک پالیت".	

ویژگی بازار تولید سبب در ایران، عملکرد پایین این محصول است. متوسط عملکرد این محصول در ایران ۱۸ تن در هکتار است. در حالی که متوسط عملکرد سبب در کشورهای پیش فنه به ۵۵ تن می‌رسد.

مصرف سرانه داخلی سبب در مناطق روستایی ۷ کیلوگرم و در مناطق شهری تا ۱۷ کیلوگرم برآورده شده که با نوجه به ارزش غذایی و داشتن عناصری مانند آهن، کلسیم، پتاسیم، کلروسید، کربوهیدرات و پروتئین می‌توان اذعان کرد که به سبب فقدان تبلیغات کافی، فرهنگ مصرف آن در کشور ایران ضعیف است در صورتی که مصرف سرانه سبب در برشی کشورهای اروپایی سالانه به ۸۰ کیلوگرم برای هر فرد می‌رسد.

اجاره کامیون و خودروهای حمل محصول به بازار و غیر اقتصادی بودن بازار رسانی محصول برای تولیدکننده از جمله مشکلات تراپری محصولات سبب استان است. بدین منظور ایجاد راههای بین باگها و مزارع، ایجاد تعاوینهای باگداران و اعمال نظارت بر نزخ کرایه و اجاره کامیونهای حمل محصول به عنوان راه حلهای برای مشکلات فوق پیشنهاد می‌شود.

همان طور که ملاحظه می‌شود (جدول شماره ۵)، مشکلاتی از قبیل کوچک بودن واحدهای تولیدی، ناکافی بودن حمایتهای اعتباری و تسهیلات بانکی برای اصلاح و احیای باگها، ضعیف بودن سیستم بیمه محصولات باگی، کمبود استفاده از سیستمها آبیاری قطره ای و عدم تسطیح و اصلاح مسیرهای آبیاری از جمله مشکلات ساختاری و زیربنایی تجارت سبب در سطح استان است. بر این اساس، توسعه آبیاری قطره ای در باگها، ایجاد صنایع کوچک تبدیلی و ارائه تسهیلات بانکی کافی و گسترش بیمه محصولات باگی و تشویق باگداران به تشکیل اتحادیه و تعاوی پیشنهاد می‌گردد.

منابع

- (۱) گزارش همایش بین المللی سبب در شهرستان دماوند (۱۳۸۰)، ماهنامه کشاورز، شماره ۲۶۳، ص ۳۴-۳۵.
- (۲) اصحابی، مهراب و محمد تقی منصور (۱۳۸۰)، بررسی زمینه های اقتصادی سبب در ایران و جهان ماهنامه کشاورز، شماره ۲۶۱، ص ۴۲-۴۳.
- (۳) گوچریت تولید سبب در دنیا تا سال ۱۹۹۹، ماهنامه کشاورز، شماره ۲۶۳، ص ۴۱-۳۸.
- (۴) قطعنامه همایش ملی سبب (۱۳۸۰)، ماهنامه کشاورز، شماره ۲۶۳، ص ۳۷.
- (۵) گزارشات اداره آمار سازمان جهاد کشاورزی استان کهگیلویه و بویراحمد (۱۳۸۰)، یاسوج، سازمان جهاد کشاورزی استان.