

"راه حل های پرشمار که در جستجوی مشکلات هستند" بیان کرد.

کالاهان در سخنرانی خود سه فرضی را که منتهی به همگرایی بیمه و بازار سرمایه می شود بیان کرد این فرض عبارتند از:

- خطر خطر است.
- سرمایه قابل معاوضه است.
- مدیریت ریسک اساساً همان مدیریت سرمایه است.

به نظر وی، "اگر سرمایه رایگان بود، تقریباً تمام ما باید بیکار می شدیم . در صورت وقوع هر حادثه بد، اگر بتوانیم دست خود را دراز کنیم و مقدار دیگری سرمایه رایگان به چنگ آوریم، من نمی دانم دیگر چه نیازی به صرف زمان برای مدیریت ریسک باشد". به ادعای وی برخی شرکت ها ، که معمولاً در عرصه تکنولوژی پیشرفته فعالیت دارند و سهام آنها درآمدزاگی بالایی دارد، هیچگونه پوشش بیمه ای خریداری نکرده اند زیرا اساساً سرمایه برای آن ها رایگان تمام شده است. اگر مدیریت ریسک همان مدیریت سرمایه باشد، اندیشه درباره سرمایه و بیمه باید توأم با هم صورت گیرد.

## چه کسی از بازارهای سرمایه و حشت دارد؟

به نظر کوین کالاهان ، مدیر اجرایی واحد بازارهای سرمایه در شرکت بیمه اتکایی آنون که در کنفرانسی با عنوان "ادغام بیمه و ریسک مالی - در ۵ سال آینده" در برلین بیان شده است ، همگرایی بیمه و بازارهای سرمایه نه فقط یک تهدید نیست بلکه آن را یک " فرصت بزرگ " برای بیمه گران ، بیمه گران اتکایی و مدیران ریسک قلمداد می کند. وی که قبلًا در بانک سرمایه گذاری گلدمان سچز (Goldman Sachs) فعالیت داشته ، گفت روی پیش بینی مذکور شرط بندی بزرگی انجام داده است. در حالیکه کالاهان و سایر سخنرانان کنفرانس دلایل مراجعه مدیران ریسک شرکت ها به بازارهای سرمایه (به جای راه حل های بیمه ای متعارف) را بیان کردند اما هنوز شواهد اندکی مبنی بر استیاق آن ها برای انجام این کار وجود دارد. این نگوش دلسردکننده در قبال بازارهای سرمایه را رای اولسن، رئیس بخش مدیریت ریسک شرکت Citigroup به طور مختصر و مفید با عنوان

اصلی در زندگی بشر می باشند. "بیمه گر مصدق کسی است که طی معامله ای با شما ، توافق می کند که بخشی از یک ریسک مشخص را در قالب یک فعالیت ساده‌گه با سرعت زیاد قابل انجام است ، برای شما مزیت های مالیاتی در پی دارد، تحت مراقبت سازمان های نظارتی است و به دلیل تضمین پرداخت خسارت محتمل بر وقوع ریسک، مزیت های هزینه ای فوق العاده دارد پنیدید". مزیت دیگر بیمه که نیکلاس پرسیوال، معاون مدیر یک مرکز تحقیقاتی در لندن به آن اشاره کرد این است که بیمه یک شکل انعطاف پذیر سرمایه است ، سرمایه ای که به موقع عرضه می شود. کالاهان در ادامه سخنرانی خود گفت که ، بیمه گران و بیمه گران اتکایی باید از نو در مورد نیازهای اساسی هر موسسه بیندیشند، آن هم با طرح این سوال که ، "چه محصولی را می توانم به مشتری ارائه دهم که موجب کاهش هزینه های سرمایه و افزایش ارزش آن شود؟" سوال نفرز مذکور را برایان کاواموتو، مدیر امور روش های دیگر (Alternative Risk Transfer) سوئیس ری در آمریکا پاسخ داد. وی یک شرکت را مثال زد (بدون آن که نام شرکت را ببرد) که ذخایر زیست محیطی را از طریق

به نظر کالاهان ، اولین مرحله برای همگرایی بازار سرمایه و بیمه چیزی نیست به جز توجه مستمر و همه جانبیه به ترازنامه و نحوه حمایت از ثروت اساسی سهامدار. در مرحله دوم، ارزش اقتصادی بنگاه از طریق مدیریت کاراتر سرمایه تقویت می شود. وی در ادامه سخنرانی خود تحولاتی را که در طول ۱۵ سال گذشته در نحوه تامین مالی شرکت رخ داده است بیان کرد. در حال حاضر تامین مالی با اتکای کمتر به فروش سهام و اعتبارات بانکی و اتکای بیشتر به سهام ممتاز و بدھی بلندمدت فرعی وجود دارد. وی گفت "روش مورد استفاده شرکت ها برای تامین مالی و مدیریت سرمایه خود در مقایسه با ۱۵ سال پیش کاملاً متحول شده است و این نیز ناشی از پیدایش ابزارهای جدیدی است که به کمک آن شرکت ها می توانند سرمایه کافی را تامین نمایند ولی با سهم کمتر برای سرمایه ای که گران تر تمام می شود.

این تحولات تاکیدی است بر فرصت های بیش آمده برای شرکت های بیمه و بیمه اتکایی و مدیران ریسک. به نظر کالاهان ، بیمه و بیمه اتکایی از جمله کاراترین محصولات تولیدی در سراسر جهان هستند. این دو نخستین محصولات جنبی یا تکمیل کننده محصولات

کارگزاران امر تلاش می کنند تا تامین سرمایه را بدون هیچ گونه ریسک انجام دهند. پذیرش ریسک می تواند یک مزیت واقعی باشد؛ اما اگر آن را تامین کنیم." با وجود این، وی نیز مدیران ریسک را از اینکه انتظارات گسترده ای از بیمه گران خود داشته باشند برخنر می دارد. وی در سخنرانی خود گفت، "پاسخ من به مدیران ریسکی که به دنبال بیمه کردن درآمد سهام شرکت خود باشند این است: اگر می خواهید ریسک پذیران (یا همان شرکت های بیمه) ریسک سهام را بپذیرند، آیا آمادگی برای پرداخت منفعتی شبیه بازده سهام به آن ها دارید؟"

**نقش مهم مدیران ریسک در همگرایی بیمه و بازار سرمایه**

به نظر کالاهان، "مدیر ریسک نقش مهمی در فهم نحوه وقوع همگرایی بیمه و بازار سرمایه و فراهم کردن شرایط لازم برای آن دارد. به عقیده وی، در حالیکه بازارهای سرمایه اساساً بسیار ساده هستند و محصولات آن ها اصولاً شکل کالا را دارد، بیمه با مسائل حقوقی مالیاتی و مقرراتی خاص هر شرکت مواجه است. وی در ادامه سخنرانی خود گفت: مدیران ریسک نقش خطیری در درک این مسائل دارند.

کپتیو به بازار بیمه اتکایی منتقل می کند. این دقیقاً همان کاری بود که بوسیله شرکت هانسن (Hanson) با بازارهای جدید بیمه اتکایی سوئیس انجام شد.

به گفته کاوموتو، پس از اعلام این معامله قیمت سهام شرکت طی مدتی کمتر از ۶ ماه از ۲۶/۶ دلار در ماه آگوست ۱۹۹۸ به ۳۹ دلار در پایان سال افزایش یافت. به اعتقاد وی، گرچه بخشی از این افزایش ناشی از تعولات عمومی بازار بود، ولی می توان گفت که معامله فوق بدلیل تامین سرمایه بالا توسط بازار ۲ میلیارد دلار ارزش سهام ایجاد کرد.

تحلیل گران سرمایه گذاری احساس کردند که شرایط فراهم شده فوق ناکافی است و در نتیجه پول خوبی به شکل بیمه اتکایی وارد کار شد. وی گفت، "ما این ریسک را درک می کنیم، و قصد داریم آن را از شما دور کنیم."

نظرات کاوموتو نیز تاکید دوباره بر دیدگاه مثبت کالاهان در مورد آینده بیمه و بیمه اتکایی بود. وی گفت، "هنگامی که درباره ریسک حادثه و به عبارت دیگر، ریسک پذیری واقعی سخن می گویند بیمه گران قصد مهار ریسک را دارند ولی با کمال میل آن را می پذیرند. در مقابل هر بازارهای سرمایه

آن ها در پی وعده و تعهدی برای جبران سرمایه از دست رفته هستند.

به نظر وی، تبدیل ریسک بیمه ای به اوراق بهادر به سه دلیل زیر مورد توجه شرکت های مقاضی بیمه قرار گرفته است.

- ممکن است در برخی حوزه های محدودیت ظرفیت وجود داشته باشد، به همین دلیل بیشتر موارد تبدیل ریسک بیمه ای به اوراق بهادر تاکنون مربوط به حوادث فاجعه آمیز بوده است زیرا تجمع ریسک بدین معنی است که حتی در شرایط فعلی بازار برخی محدودیت های ظرفیت وجود داشته است.

- اوراق بهادر تضمین شده از امنیت بالایی نیز برخوردار است. جان کایرنان، معاون ارشد بانک سرمایه گذاری برادران لمان، در توضیح بیشتر این نکته می گوید که اوراق قرضه حوادث فاجعه آمیز معمولاً لایه های بالاتر را پوشش می دهند. این لایه ها حوادث ۱۰۰ ساله است که می توانند مشکل توان پرداخت بدھی برای بیمه گران اتفاکی را پدید آورد. در نتیجه، توان اعتباری بیمه گر اتفاکی مسئله مهمتری در این لایه ها است. وی گفت، در این حوزه شمار بیمه گران اتفاکی که اعتبار بالایی داشته باشند اندک است.

آن ها ریسک های مهم را درک می کنند و منبع اطلاعات مناسب و قابل استفاده برای سرمایه گذاران بازار بیمه یا بازار سرمایه هستند که تمایل به پذیرش این ریسک ها دارند. در نهایت و احتمالاً، مهمتر از همه، مدیر ریسک منبع ارتباط هر شرکت با بازار بیمه و بیمه اتفاکی است که کاتالیزور برای ایجاد محصولاتی است که بطور اساسی نیازهای مشتری را برآورده می کند. وی گفت این تحولات در شرکت هایی که در آن ها مدیر ریسک نقش بسیار مهمی ایفا می کند عمل رخ داده است.

به نظر کالاهان، "تبدیل ریسک بیمه ای به اوراق بهادر تنها یک جزء کوچک فرآیند همگرایی بازارهای بیمه و سرمایه است". اقداماتی را که تاکنون انجام شد باید به دو بخش مجزا تقسیم کرد، یکی از آن های قراردادهای بیمه موازی است و دیگری سرمایه اتفاقی - که این دومی واقعاً به مدیریت سرمایه مربوط می شود. اقدام اخیر سرمایه کننده این نگرانی برخی از شرکت ها است که وقوع یک خسارت بزرگ می تواند سرمایه آن ها را تحلیل ببرد و آن ها قادر به ادامه فعالیت نباشند. در این شرایط

برای ورود به بازارهای سرمایه مورد استفاده قرار داد هم به عنوان ظرفیت سنتی قابل واگذاری؛ آن هم بدون آن که با هرگونه ریسک اعتباری از سوی بیمه گر اتکایی مواجه شود. سرمایه گذاران تحت تاثیر نرخ بازدهی - ریسک اوراق بهادر متنکی بر پوشش بیمه ای قرار گرفته اند. کایرنان مدعی است که به ازای هر یک درصد ریسک، آن ها می توانند به ۴ درصد بازده دست یابند. به گفته کایرنان این حقیقت را که بازدهی مذکور با بازدهی سایر دارایی های مالی ارتباط ندارد رویدادهای پیش آمده تقویت کرده است. کایرنان اضافه می کند که، "استمهال روسیه در پرداخت بدھی ها و مشکلات مربوط به صندوق تامین مالی (در سال گذشته بطور واقعی ارزش Hedge Fund) سرمایه گذاری در دارایی های غیر مرتبط را برای مدیران سرمایه گذاری با ارزش تر کرد." وی بیان می کند که، "گرچه اوراق قرضه بیمه با کاهش قیمت مواجه شدند، ولی وضعیت این اوراق بسیار زودتر از سایر انواع اوراق بهادر قابل مقایسه بهبود یافت. تنها ریسک برای سرمایه گذار ریسک حوادث است".

در نهایت، آنچه اهمیت دارد این است که سرمایه گذاران بتوانند ریسک ها را

- انعطاف پذیری، به دلیل توانایی برای ترتیب دادن معاملات برای دوره های ۱۰ ساله یا طولانی تر. در اینجا مسئله هزینه سرمایه نیز مطرح می شود. به عبارت دیگر تبدیل ریسک بیمه ای به اوراق بهادر قابلیت پایین آوردن این هزینه را دارد هرچند این مسئله هنوز روشن نشده است. با وجود این، کایرنان پیش بینی می کند که بازارهای سرمایه هرگونه افزایش در نرخ های بیمه اتکایی را پوشش دهند. وی می گوید، "ویژگی بازار سنتی بیمه اتکایی قیمت گذاری نوسانی، و ظرفیت شناور است. به این ترتیب بیمه گران رو به بازارهای سرمایه خواهد آورد زیرا این بازارها می توانند هم ظرفیت بیشتر و هم کارآیی بالاتر را فراهم نمایند".

کایرنان انتظار دارد که بیمه اتکایی متعارف و تبدیل ریسک بیمه ای به اوراق بهادر در کنار هم وجود داشته باشد و به همین دلیل شرکت بیمه اتکایی لمان یک شعبه بیمه اتکایی در برمنودا با ۵۰۰ میلیون دلار سرمایه ایجاد نمود. وی گفت: به کمک مقررات جدید در برمنودا که قانوناً امکان استفاده از حساب های معجزا را فراهم کرده بیمه اتکایی لمان را می توان هم به عنوان مجرای ارتباطی

فراتر از حد پیش بینی شده در مقیاس مذکور باشد آن‌ها با ریسک مشابه مواجه خواهند شد.

مترجم: علی حبیبی

منبع: Reactions , May 1999, pp.42,43,44.

درک کنند، ولی به نظر کایرنان به همین دلیل، برخی انواع بیمه، مانند بیمه مسئولیت محصول به اوراق بهادر تبدیل نمی‌شود. وی گفت، از طرف دیگر بیمه گران علاقمند به واگذاری برخی فعالیت‌های کم سود و در ضمن، بسیار سرمایه بر به بازارهای سرمایه، هستند.

کایرنان اذعان می‌کند که، یک نگرانی سرمایه‌گذاران امکان وقوع خطا در مدل‌های شخص ثالث است که در صورت وقوع حادثه خسارت آمیز، برای محاسبه وجوده قابل پرداخت به بیمه گر واگذارنده مورد استفاده قرار می‌گیرد.

به گفته وی این مشکل در قالب معامله موسوم به بیمه اتکایی Parametric از میان برداشته شد، زیرا حادثه مورد نظر زمین لرزه‌ای بود که با شدت از پیش تعیین شده در یک منطقه جغرافیایی مشخص در حوالی توکیو رخ داد.

کایرنان در ادامه سخنرانی خود افزود اگر شدت حادثه خسارت زای مورد نظر (مانند زلزله) با مقیاسی (مانند ریشتر) قابل ارزیابی باشد و در نتیجه، الگوی خسارت بیمه گران

## مقررات بیمه اتکایی در کشورهای OECD

در کشورهای عضو OECD اعطای مجوز برای فعالیت‌های اتکایی در مقایسه با بیمه مستقیم دارای جزئیات کمتری است و تعداد کمی از این کشورها ضوابط خاصی در این مورد وضع کرده‌اند. اغلب فرایند اعطای مجوز برای بیمه اتکایی مشابه بیمه مستقیم است. در کشورهای آلمان، انگلستان، ایتالیا و کانادا فعالیت بیمه گر مستقیم داخلی و خارجی در حوزه بیمه اتکایی نیاز به کسب مجوز وجود دارد. در حالی که در ایتالیا کلیه فعالیت‌های بیمه اتکایی به مجوز نیاز دارد در کانادا حداقل سرمایه مورد نیاز معین شده است. در آلمان فعالیت بیمه اتکایی هر شرکت به طور مشخص از طریق تجزیه و تحلیل برنامه عملیاتی آن شرکت مورد بررسی قرار می‌گیرد.