

انتقال خسارت پیشنهاد متعاله باریک

از: نادر مظلومی

تحمل شود در آن صورت ریسک منتقل شده است. در برنامه‌ریزی‌هایی که برای مدیریت ریسک انجام می‌گیرد استفاده از این شیوه در سه حالت زیر ملموس می‌شود:

الف - خسارت بالقوه بیش از آن است که سازمان بتواند آنرا توسط منابع مالی خود جذب کرده و قادر به دستیابی به‌آhadafش باشد.

ب - سازمان قانوناً ملزم به‌انتقال ریسک است و یا عنده‌اللزوم ناشی از یک قرارداد است.

ج - انتقال ریسک‌ولوایتکه استفاده از شیوه‌های حذف و پذیرش خسارت امکان‌پذیر است، کارآمدترین روش اداره خسارت‌ها بشمار می‌آید.

بعضی مثال در مورد بند الف فرض کنید که نظام مالی موسمی‌ای بتواند تا مبلغ ۱۰۰ ریال خسارت وارد به‌وسیله نقلیه موردن استفاده‌اش را تحمل کند. ولیکن امروزه با توجه به‌افزایش هزینه تعمیرات و یا جایگزینی تصادفاتی که به‌بیش از این مبالغ منجر شوند از احتمال وقوع نسبتاً زیادی برخوردارند. بدین لحاظ خرید بیمه برای خسارت‌های مازاد بر ۱۰۰ ریال ضرورت می‌باید. نموده بند (ب) را در فواینی می‌توان یافت که کارفرمایان را ملزم به‌بیمه‌کردن کارگران و دارندگان وسائل نقلیه موتوری را موظف به‌بیمه‌کردن مسئولیت خویش در فیض اشخاص ثالث، می‌کند. گنجاییدن شرطی در قبض پارکیگ مشعر بر مسئول نبودن پارکینگ در مقابل اشیاء بسرقت رفتہ از داخل اتومبیل نیز نمونه‌ای از مورد سوم (بند ج) است.

همان‌طوری که در مثال‌های فوق مشاهده می‌گردد ریسک به سه طریق انتقال می‌باید. قوانین (شبه جرم)، قراردادها و بیمه‌نامه‌ها مسیرهای می‌باشد که انتقال ریسک از آنها می‌گذرد.

در طی مقالاتی که در شماره‌های پیشین فصلنامه پیرامون مدیریت ریسک به‌روشنی تحریر درآمد، روش‌های شناسائی، تجزیه و تحلیل و مقابله با ریسک مورد بحث و اشاره موجز قرار گرفت. اینک در نوشتار زیر بهیک روش دیگر از مقابله با ریسک اشاره می‌کنیم که عموماً انتقال ریسک نامیده می‌شود. انتقال ریسک را می‌توان دقیقاً " نقطه مقابل روش پذیرش و یا جذب خسارت" دانست.

در پذیرش خسارت هدف آن است که با توصل به‌شیوه‌های مالی گوناگون و از طریق تجهیز منابع مالی موجود سازمان را در مقابل خسارت‌های ناشی از وقوع خطرات و حوادث احتمالی این ساریم. احذاچ این روش موجب کاهش ریسک و یا کاهش احتمال و شدت وقوع خود است که سازمان در معرض آن قرار گرفته است. نمی‌شود، بالعکس، بکارگیری شیوه‌های مختلف پذیرش خسارت می‌بین پذیرش واقعیت خسارت‌های احتمالی آنی از محل امکانات مالی سازمان است.

انتقال ریسک همان‌طوری که ذکر شد در نقطه مقابل روش فوق قرار دارد و علی‌رغم پذیرش واقعیت خسارت‌های بالقوه تلاش می‌کند تا در صورت بالفعل شدن چنین خسارت‌هایی منابع مالی سازمان حدالاً مکان دست‌نخوردده باقی ماند و بعبارتی در صورت وقوع آسیب و صدمه فیزیکی، زیان مالی آن متوجه سازمان نگردد. از طریق انتقال ریسک در واقع دل‌نگرانی که در رابطه با وقوع خسارت‌ها وجود دارد به‌فرد یا سازمان دیگری که به پذیرش ریسک دیگران اشتغال دارد منتقل می‌شود.

بنابراین هرگاه ترتیبی اتحاد گردد که برمنای آن کل یا بخشی از یک خسارت توسط فرد یا سازمانی بغیر از موسمی‌ای که خسارت بدوا" متوجه او بوده است

عنوان مالکیت کالا و درنتیجه ریسکهای ناشی از آنرا تصاحب می‌کند.

اما اگر مشخصه قرارداد فروش فرض "فوب بدر عباس" ، محل اتبار شرکت (B) باشد ، تارمانیکه محموله و کالای خریداری شده به بندر عباس نرسیده و آماده تخلیه نشده است ، ریسک ناشی از مالکیت نیز متوجه این شرکت نخواهد بود.

مسئلولیت در قبال ریسکهای مالکیت را می‌توان تقسیم کرد بنحویکه بخش‌های مختلف آن در دوره‌های زمانی مختلفی منتقل شود . درمثال فوق اگر مبنای فروش بین طرفین C. I. F (قیمت شامل ارزش کالا ، کرایه حمل و بیمه) تعیین شده باشد ، شرکت (B) بطور طبیعی به مجرد آنکه محموله در وسیله حمل قرار گرفت مالک کالا شناخته می‌شود . با وجود این شرکت (A) ملزم به پرداخت اولیه هزینه بیمه و کرایه حمل بوده و در قبال خرید بیمه . بهمیزان مکن مسئول شناخته می‌شود . چنانچه بیمه خریداری شده توسط (A) کمتر از مبلغی باشد که در قرارداد فروش ذکر شده است ، خسارت پوشش نیافته را نیز این شرکت باید پذیرا گردد .

روشهای انتقال ریسک و خسارت توسط قرارداد بسیار متنوع است و بهموارد مذکور در فوق منحصر نمی‌شود ، تنها زیرکی و مهارت طرفین قرارداد و صحیح تر آنکه زیرکی یکطرف و سادگی طرف دیگر محدوده‌های آن را تعیین می‌کند . همانطوریکه قبل ذکر شد هر قراردادی از زاویه دید مدیریت ریسک می‌بین مرحله‌ای از انتقال خسارت است .

عوامل موثر بر انتقال خسارت

اینکه با توجه به مباحثی که گذشت می‌توان نتیجه گرفت که در زمان انعقاد هر قراردادی ، ریسکهایی را می‌پذیریم و بخش دیگری را منتقل می‌کیم . بدین لحاظ هر قرارداد یا بخش‌هایی از یک قرارداد را که تعیین کننده تعهدات طرفین است ، یکبار دیگر باید از دید مدیریت ریسک مورد بارگیری قرارداد و نسبت به آن بخش از ریسکها که در تعهد سازمان باقی مانده است ، بخش دیگر که به طرف مقابل قرارداد منتقل شده است و تهابتاً " صرفه اقتصادی هزینه‌ای که این

انتقال خسارت توسط قرارداد

در غالب قراردادها مرحله‌ای از انتقال ریسک مشاهده می‌شود . بخشی از این انتقال بعلت طبیعت قرارداد صورت می‌پذیرد و با انجام شرایط صریحی در آن می‌توان اقدام به انتقال بخش دیگر کرد . مثال‌های متعددی را می‌توان در این زمینه مطرح کرد که قرارداد حمل از آن جمله است .

صاحب کالائی که خود اقدام به حمل محمولاتش می‌کند ، ریسکهای ناشی از این عمل را تا آنجا که اقدام دیگری از قبیل خرید بیمه بعمل نیاورده باشد پذیرفته است . چنانچه همین شخص کالاهاش را برای حمل در اختیار یک حمل‌کننده قرار بدهد ، با این عمل بلافتاصله بسیاری از ریسکها به متصدی حمل منتقل می‌شود . قوانین موضوعه و قرارداد فی مابین که در این مثال بارنامه است ، میزان و نوع ریسکهای منتقل شده را مشخص می‌کند . بعارت دیگر با صدور بارنامه که در محدوده قوانین مملکتی صورت می‌پذیرد ، مشخص می‌شود که حمل‌کننده در مقابل چه خسارتی مسئول بوده و در چه مواردی برای از مسئلولیت است . بنابراین صاحب کالا بالاعقاد قرارداد حمل آن بخش از خسارت‌ها را که متصدی حمل بعلت شرایط قرارداد در قبال آنها مسئول شناخته می‌شود بهمی منتقل کرده است .

زمانیکه اموال شخصی بطور ارادی و بمنظور ، مراقبت ، تکمیل تولید ، تعمیرات وغیره در یاد اختیار و کنترل دیگری قرار می‌گیرد اصول امانت‌داری حاکم می‌گردد . قراردادهای فروش نیز می‌بین نوعی دیگر از انتقال ریسک می‌باشد .

براساس قرارداد فروش مالکیت دارای منتقل می‌شود و این یک نیز بنویه خود خسارت محتمل را به خریداران جدید انتقال میدهد . بدین لحاظ زمان انتقال مالکیت واحد اهمیت می‌شود . فی المثل زمانیکه شرکت (A) کالائی را به شرکت (B) می‌فروشد ، تعیین زمان انتقال ریسکهای ناشی از مالکیت کالا به شرکت (B) ضرورت پیدا می‌کند . اگر مبنای قرارداد فروش "فوب روتردام" است ، در این صورت روتردام محلی است که شرکت (A) از آنجا اقدام به ارسال دریائی کالا می‌کند . شرکت (B) نیز به مجرد آنکه محمولات در آن محل در وسیله حمل قرار می‌گیرد ،

مالی مناسی را نیز دارد. استفاده مالی که برای پذیرنده ریسک مناسب بینظر میرسد، می‌تواند از نظر انتقال دهنده آن مناسب نباشد. بدین لحاظ هزینه‌ای که صرف انتقال می‌شود عاملی است که باید مدنظر قرار گرفته و ارزیابی شود. در آن صورت شاید انتقال کارآمدترین روش مقابله با ریسک بشمار نیاید. در خاتمه این بحث می‌توان نتیجه‌گیری کرد که انتقال ریسک با توجه شرایط مذکور در زیر شیوه‌ای مفید محسوب می‌شود:

- الف - سه‌وچه تخصیص خسارتها مابین انتقال دهنده و پذیرنده ریسک به روشنی و واضح مشخص شود.
- ب - پذیرنده خسارتها قادر به انجام سریع تعهدات مالی خود بوده و تمایل به این امر نیز داشته باشد.
- ج - کاهش و پیشگیری از خسارتها در حیطه اقتدار و اختیار پذیرنده ریسک قرار داشته باشد.
- د - انتقال خسارتها حداقل از کارآئی سایر روش‌های مقابله برخوردار باشد. (از نقطه نظر هزینه و مزایا)

انتقال خسارت توسط بیمه

در غالب قراردادها و از جمله مواردی که برای ذکر مثال مورد اشاره قرار گرفت ریسک بصورت ضمنی و بعضًا صریح توسط طرفین انتقال یافته و یا آنکه پذیرفته می‌شود. در واقع هیچکی از این قراردادها بمنظور انتقال ریسک معقد نشده و هدف اصلی از اتفاق آنها تعقیب امور اقتصادی است.

بر عکس موارد فوق، در بیمه و قراردادی که بابت آن مورد توافق قرار می‌گیرد (بیمه‌نامه) هدف عمده طرفین انتقال ریسک از یک سوی و پذیرش آن از سوی دیگر است. بیمه‌نامه‌ها بعنوان یک قرارداد ماهیتاً مهمترین ابرار حقوقی انتقال ریسک محسوب می‌شوند. از این روی بیمه بعنوان یک روش بسیار موثر مقابله با خسارت برای مدیران ریسک از اولویت خاصی برخوردار است. از این روی بیمه مناسب است که با این تکیک انتقال و محدودیت‌های آن بیشتر آشنا شویم.

تعريف بیمه

بیمه را از دو زاویه می‌توان تعریف کرد. در یک

انتقال دربر داشته است، آگاهانه برخورد نمود. ترجیحاً چنین باربینی باید قبل از انعقاد و امضای قرارداد صورت بگیرد.

علی‌رغم آنکه انتقال ریسک توسط قرارداد شیوه مفید و مناسب برای حل‌اصارتهای آتنی احتمالی است، نباید دچار اشتباه استفاده بیش از حد از آن شویم. بعنوان یک اصل کلی ریسک باید با توجه به امکانات و استعدادی که هریک از طرفین در اداره زمانیکه طرفین یک قرارداد برمبنای توافق خاص بعمل آمده قصد گنجانیدن شرایطی را بابت انتقال ریسک دارد، نکات زیر باید مورد تأمل قرار گیرد.

الف - نافذبودن شرایط انتقال از نقطه نظر حقوقی.

ب - توان نسبی هریک از طرفین در اداره ریسکها و جذب خسارات.

ج - هزینه‌ای که مصروف انتقال می‌شود. نافذبودن شرایط مربوط به انتقال بعلت ماهیت خود قرارداد و یا قوانین موضوعه می‌تواند با مشکل مواجه شود. درج چنین شرایطی در قرارداد بصورت نامفهوم و مبهم که در غالب موارد با سایر مفاهیم قرارداد تلافی پیدامی کند از جمله این مشکلات است. در این قبیل موارد آراء دادگاهها می‌تواند کاملاً "مغایر اهدافی باشد که طرفین درینظر داشته‌اند. بعلاوه باید متوجه بود آن بخش از شرایط که نافع منافع عمومی یا قوانین است از نقطه نظر اجرائی و قانونی نافذ محسوب نمی‌شود.

مشکل دیگر توان پرداخت خسارتهای عمده واقع شده توسط پذیرنده ریسک است. اگر توسط قرارداد ریسک را در حالیکه طرف مقابل امکانات لازم برای جبران خسارات را در اختیار ندارد، منتقل کرده و باشیم، نتیجه موردنظر نهایناً "حاصل نخواهد شد. امکان دارد پذیرنده ریسک در طی قراردادهای دیگری که معقد کرده است، مجموعاً "بیش از طرفیت مالی خود ریسکهای اپذیرفته باشد، قراردادهایی که شرکتهای پیمانکاری معقد می‌کنند از این جمله اند.

بعنوان یک اصل کلی پذیرنده ریسک در قبال تعهداتی که در طی قرارداد می‌پذیرد، انتظار استفاده

سمی نوان آنرا خالی از اهمیت داشت و تجھیز نظام بیمه‌ای کشور، همانطوریکه تحریبه کره جنوبی موئید آن است، می‌تواند یک منع مالی میان مدت را برای اقتصاد کشور در اختیار فرار دهد.

هزینه بیمه برای جامعه

موارد مورد اشاره در فوق، نکات بر حسته فوایدی است که می‌توان برای بیمه برداشت و مجموعه مزایای متعدد بر سیمه بمراتب بیش از آن مواردی است که ذکر شد، علی‌رغم نکات مربور بیمه برای جامعه حامل هزینه‌هایی نیز می‌باشد که بی‌مناسبت نیست به آنها نیز اشاره‌ای بشود.

هزینه‌های عملیاتی مؤسسه‌سازی می‌باشد از این دست است. بیمه‌گران بمنظور ارزیابی خسارت، تحصیل بیمه، مالیاتها و امور اداری روزمره خود هزینه‌هایی را صرف می‌کنند که به آنها سود عادلانه‌ای را نیز باید افروزد. حق بیمه‌های دریافتی محل تامین هزینه‌های مذکور است. در عین حال نیروی انسانی و سایر منابعی که می‌توانست در بخش دیگری از اقتصاد مورد استفاده قرار گیرد به خدمت نظام بیمه‌ای کشور درمی‌آید.

پیدایش عوامل حظرزای اخلاقی (۱) بعلت وجود و عملکرد بیمه دومن هزینه‌ای است که حاممه متحمل می‌شود. مسطور از عامل حظرزای اخلاقی، انگیزه‌ای است که بیمه در بعضی از افراد و برای ایجاد خسارت‌های عمده اتحاد می‌کند. موارد دیگری از مطالبه دروغین خسارت، بهره‌برداری بیش از حد از خدمات بیمه‌ای، افزایش هزینه‌ها در بخشی از خدمات بعلت بیمه وغیره را نیز می‌توان از این دست دانست.

هزینه دیگری که بیمه می‌تواند زمینه‌ساز آن باشد، پیدایش عوامل حظرزای روای است. بدین ترتیب که برخی از افراد بعلت استفاده از خدمات بیمه‌ای دچار سهل‌انگاری‌هایی می‌شوند در صورتیکه در غیاب آن دقت‌های لازم را بعمل می‌ورند. در ابطه با بیمه و پیدایش عوامل فوق الذکر مباحث بسیاری مطرح است ولیکن کافی است که اشاره کنیم که معمولاً "در قوانین بیمه‌کشورهای مختلف و روشهای مورد استفاده بیمه‌گران مکانیسم‌های لازم برای جلوگیری از بروز چنین کیفیاتی در نظر گرفته می‌شود.

مفهوم ساده بیمه تامینی است که توسط بیمه‌گران در مقابل خسارت‌های مالی ارائه می‌شود. در مفهومی پیچیده‌تر بیمه ابزاری است که توسط آن رسیک‌گروهی از افراد یا مؤسسه‌ساز از طریق پرداخت سهم الشرکه متعلقه دریک صندوق گردآمده و از محل این صندوق خسارات جبران می‌گردد.

از نقطه نظر بیمه‌گذاران، بیمه کمالی است برای انتقال خسارت و از دید بیمه‌گران، بیمه ابزاری است برای پذیرش و ترکیب خسارات، وجه مشخصه بیمه بعنوان ابزاری برای انتقال خسارت، گردآمدن و گروهی شدن رسکهاست. زیرا طریق بیمه‌گری رسکهای انفرادی ترکیب شده و به صورت حمعی در می‌آیند. پیدایش چنین ترکیبی باعث می‌شود تا ماهیت رسک برای گروه تغییر یافته و با تکیه بر قوانین آمار و ریاضی پیش‌بینی و تخمین خسارات منتظره امکان‌پذیر شود.

مزایای بیمه برای جامعه

بیمه نیز مانند سایر نهادهای اجتماعی - اقتصادی مزايا و هزینه‌های را برای جامعه در بر دارد. مزیت اولیه بیمه جبران خسارات اتفاقی و ناگوار برای افراد و مؤسسه‌ساز است و غرامت پرداختی موجب ادامه تولید در اقتصاد کشور می‌گردد.

بیمه در عین حال متضمن فواید نامشهود ولیکن بسیار مهم دیگری نیز می‌باشد. زیرا باعث می‌شود که رسک و عدم اطمینان بیمه‌گذاران از میان برداشته شده و عکس العمل منفی آنان نسبت به این دو مورد و تبعات اقتصادی آن تعدیل شود. در عین حال بیمه موجب کاهش رسک، عدم اطمینان و عکس العمل منفی کل جامعه نیز می‌گردد.

مزیت دیگر بیمه وجوهی است که نزد مؤسسه‌ساز بیمه انباسته می‌شود. بدین سبب این مؤسسه‌ساز از جمله متابع عمدۀ بازار سرمایه در یک جامعه بشمار آمده و وجوده لازم برای سرمایه‌گذاریها را می‌توانند فراهم آورند. در کشورهای توسعه یافته نقش مالی بیمه اهمیت بسزایی داشته و بعضاً "هر دیف بانکها ارزیابی می‌شود. در کشورهای در حال توسعه بیمه نقش دست دومی را در بازار سرمایه بازی می‌کند. با وجود این

۴- نهایتاً "آنکه خسارت از نقطه نظر بیمودگار باید کاملاً" جنبه اتفاقی داشته باشد.

بیمه و سایر شیوه‌های مقابله

بیمه را می‌توان در عمل بعنوان تنها روش مقابله با ریسک سکار گرفت. کما آنکه در حال حاضر درکشور ما نیز در غالب موارد جنین است. ولیکن استفاده مطلوب از بیمه مستلزم آن است که در هماهنگی با سایر روش‌های مقابله و بصورت ترکیبی مورد استفاده قرار داد. امکان دارد شیوه‌های پیشگیری از خسارت و کاهش آنرا هم‌مان با خرد بیمه به‌اجرا گذاشت. ولیکن ترکیب بیمه با سایر روش‌های تأمین مالی ریسک و از جمله جذب و پذیرش ریسک توسط موسسات کمتر شناخته شده است.

استفاده از بیمه مازاد نمونه مناسی از ترکیب فوق است. تعیینه ماراد در فراردادهای بیمه این امکان را در احتمیار بیمهدگار قرار می‌دهد که تا حد مشخصی از خسارت‌ها را خود وی پذیرفته و تحمل کند و مازاد بر مبالغ مزبور در تعهد بیمه‌گر ساقی بماند. نتیجه باید کاهش هزینه حق بیمه برای بیمه‌گذار باشد. علت را می‌توان در فراوایی بیشتر خسارت‌های کوچک نسبت به خسارت‌های بزرگ و کاهش هزینه‌های تسویه خسارت بیمه‌گران در رابطه با این خسارات یافت.

محدو دیت‌های بیمه

علی‌رغم آنکه بیمه ایزار مناسی برای مقابله با ریسک بیشمار می‌آید، ولیکن باید متوجه بود که دامنه عمل آن محدود بوده و سالم حال کلیه ریسکهای حقیقی نمی‌شود. قتل از آنکه یک ریسک از خصلت بیمه‌پذیری برخوردار شود، شرایط زیر را باید احراز کند.

۱- در مرحله‌اول باید تعداد زیادی از واحدهای متحاجس و مشابه در معرض خطرات مشترک وجود داشته باشد. این اصل را در عین حال قانون اعداد بزرگ که یک قانون آماری است دیگر می‌کند. در عین حال باید توجه داشت که هریک از واحدهای مزبور بطور مستقل در معرض خطر فرار داشته باشد زیرا در غیر این صورت امکان تسری بی‌آمدی‌های ناشی از وقوع حادثه در یک واحد به‌دیگر وجود خواهد داشت که نتیجه‌ای جر فاجعه برای بیمه‌گر بوجود نمی‌آورد.

۲- از نقطه نظر امکان تسویه مطالبات، خسارت باید قابل تشخیص در میزان، زمان و محل وقوع و علت باشد. در غیر این صورت ارزیابی آن امکان‌پذیر نخواهد بود.

۳- خسارتمنتظره در طی یک دوره عملیاتی معین باید قابل محاسبه باشد. عبارت دیگر اگر توان احتمال وقوع حادثه‌ای را محاسبه کرد آن حادثه قابلیت بیمه‌پذیری را نخواهد داشت.

پاورقی