

«بیع متقابل»

سرمایه‌گذاری صادرات‌گر است

لطفاً از:

تأمین مالی اجزای قراردادهای اقتصادی از بحث‌های بسیار مهم، لئنها در ایران، بلکه در بسیاری از کشورها به ویژه کشورهای در حال توسعه می‌باشد. تأمین منابع مالی موردنیاز پروژه‌های تولیدی - صنعتی - معدنی با توجه به کمبود منابع ارزی در اختیار کشورهای روبه‌رسد از تنگناهای پیشرفت و توسعه اقتصادی پایدار این‌گونه مملکت می‌باشد. اما در دو دهه اخیر تلاش‌های گسترشده‌ای در زمینه باور ساختن (مبنه‌های همکاری اقتصادی میان ملل و شرکت‌ها و بنگاه‌های اقتصادی صورت گرفته که یکی از آنها «قراردادهای بيع متقابل» می‌باشد.

با وجود آنکه شرکت‌های چندملیتی خوب در گذشته تمايل چندانی به عقد قراردادهای بيع متقابل نداشتند، اماده‌یک دهه اخیر برای تقویت بنیة رقابت خود در بازارهای جهانی واز دست ندادن فرصت‌های تجاری و سرمایه‌گذاری به عقد این‌گونه قراردادهای ویژه باکشورهای در حال توسعه تن داده‌اند. اما آنچه مسلم است، کشورهای در حال توسعه که خواستار عقد این‌گونه قراردادها برای تأمین مالی و اطمینان از صدور محصولات تولیدی هستند، باید شرایط و زمینه‌های لازم و قانونی را برای تسلیم عقد قراردادهای مربوط فراهم سازند.

در ایران اسلامی در دویرنامه پنج ساله توسعه اقتصادی و به ویژه در چارچوب قانون بودجه سال ۷۸ عقد قراردادهای بيع متقابل به عنوان یکی از راه‌های کارآمد تأمین مالی مدنظر قرار گرفته است.

برای بررسی عملکرد این بخش و به طور کلی مزایا و معایب قراردادهای بيع متقابل و لیز تنگناهای موجود برای استفاده گسترشده از قراردادهای موربد بحث به ویژه در بخش صنعت، خبرنگار نشریه «بررسی‌های بازرگانی» با آقای ابراهیم پهلوانی معاون اقتصادی و امور بین‌الملل وزارت صنایع گفت و گویی دارد که با هم می‌ذوالیم.

- **مزایا و مضار معاملات بيع متقابل را بازگو فرمایید.**
- ؛ **مزایای معاملات بيع متقابل عبارتند از:**

- غیرنفعی.
- شمول قانون و آیین‌نامه بر کلیه موارد اعم از مواد اولیه و واسطه، قطعات، ماشین‌آلات و تجهیزات و خدمات، همچنین واردات هر نوع کالای شرکت‌های خارجی

- شمول قانون و آیین‌نامه بر کلیه موارد اعم از مواد اولیه و واسطه، قطعات، ماشین‌آلات و تجهیزات و خدمات، همچنین واردات هر نوع کالای

- تسریع در تکمیل طرح های نیمه تمام
- تأمین وجوه ارزی با توجه به کمبود ذخایر ارزی کشور
- توسعه سرمایه‌گذاری صنعتی و ایجاد اشتغال مولده
- عرضه بیشتر کالا در بازار داخلی از محل ارزش افزوده ایجاد شده در داخل
- رواج فناوری در داخل کشور در زمینه معايب معاملات بيع متقابل بايد گفته شود، در بيع متقابل معايب و مضار عمده خاصی دیده نمي شود، اما در اجرای معاملات بيع متقابل مواردي مشاهده مي شود که بدین شرح است:
- فقدان اعمال نظارت بر چگونگی اجرای قانون از سوی مراجع ذري بربط و مداخله برای هدایت و اجرایي کردن آن
- عدم تصریح بر فعالیت های اکتشافی در بخش معادن

■ موانع اجرایی معاملات بيع متقابل چیست؟

معاملات بيع متقابل از نظر اجرا دارای مشکلاتی است که باید این مشکلات رفع شود. از آن جمله:

- قانون به عینه اجرا نشده است. به نحوی که از نظر اجرا قانون فقط محدود به ورود ماشین آلات شده است، در صورتی که معنای بيع متقابل این نیست که یک طرف قرارداد فقط ماشین آلات بیاورد و کالا در مقابل آن صادر کند. بيع متقابل یعنی یک معامله دوطرفه که می تواند شامل مواد اولیه، مواد واسطه، تجهیزات وغیره باشد.

صادرات کالا موكول به صادرات کسارخانه‌ای شده است، در حالی که می توان مواد اولیه را وارد کرد و پس از تولید آن را در داخل به فروش رساند و به جای آن کالای دیگری را تحويل طرف خارجی داد.

- سیستم بانکی در سال های گذشته در ارایه ضمانتهای لازم کارگشایی نکرده است. لذا معاملات بيع بدون ارایه ضمانت بانکی اشاعه یافته و در تیجه این معاملات محدود شده است.

این موضوع نقض غرض است، وقتی یک تولیدکننده از سرمایه خارجی استفاده می کند، باید ابزار لازم را داشته باشد و به طرف خارجی تضمین بانکی بدهد.

وقتی در قانون بودجه معامله بيع متقابل بدون تضمین بانکی ذکر شده باشد، طرف خارجی فقط باکسانی حاضر به انعقاد قرارداد می شود که یا مبالغی ارز در خارج از کشور (ارز با منشأ خارجی) داشته باشد و یا به نوعی نزد او اعتبار چارچوب قراردادهای بيع متقابل را محدود می کند.

برای آنکه میتوان از ابزار بيع متقابل به صورت وسیع استفاده کرد، باید از خریدار تضمین های لازم را گرفت و ضمانتهای لازم را از نظر بانکی به او داد.

- هیأت پيش‌بيطي شده در ماده ۱۵ آينين نامه قانون بيع متقابل نقش خود را برای تسهيل انجام اين معاملات بهخوبی ايفا نکرده است.

■ در بخش صفتمن، معاملات بيع متقابل چه دستاوردهای داشته است؟

□ معاملات بيع متقابل در واحدهای تحت مسؤوليت وزارت صنایع از آغاز قانون تا امروز به اين شرح بوده است:

- انجام ۶۵ فقره معاملات بيع متقابل جمعاً به ارزش ۱۵۳/۵ ميليون دلار با ۸ کشور جهان، عمدتاً در رشته های نساجی و چرم، شيميايی و سلولزي، غذائي، خودرو، كاني غيرفلزي و صنایع فلزي بوده است. از اين تعداد ۵ فقره به ارزش

۲۳ ميليون دلار با تضمین بانکی و ۱۳۰/۵ ميليون دلار بدون تضمین بانکی صورت گرفته است.

به نظر وزارت صنایع اگر در معاملات بيع متقابل ضمانتهای بانکی داده می شد، رقم قراردادهای منعقده در اين چارچوب بسیار بالاتر بود. اکثر معاملات بيع متقابل که در واحدهای زيرمجموعه وزارت صنایع انجام شده، گرایش صادراتی داشته است. به دیگر سخن به جای سرمایه خارجی باید کالا صادر می شده است.

- ایجاد اشتغال، بالا بردن کيفيت محصولات داخلی، افزایش توان تولید و صادرات محصولات مزاد بر نیاز بازار، از دیگر دستاوردهای معاملات بيع متقابل در بخش صنعت بوده است.

ضمناً برنامه های اول و دوم توسعه معاملات بيع متقابل را به عنوان يك سياست کلان برای سرمایه‌گذاری جدید با هدف صادرات تشویق کرده است.

■ برای استفاده بهتر از تمهیداتی که در قانون بيع متقابل اندیشيده شده است، چه باید کردد؟

۱) برای استفاده بهتر از تمهيداتی که قانون در اين زمينه فراهم آورده است، باید موارد زير ملاحظه گردد:

- قانون باید بدون تعیير و تفسير شخصی به گونه ای که وجود دارد، اجرا شود. متأسفانه در ايران قوانین به طور وسیعی تعیير و تفسير می شود.

در قانون بيع متقابل، موارد بسیار باز دیده شده، اما از نظر اجرایي فقط به ماشین آلات محدود شده است. اين امر فقط در تیجه تعیير و تفسيرهای اشخاص است که باید برداشته شود.

برای از ميان برداشتن اين تعیير و تفسيرها باید:

- وزارت امور اقتصادي و دارايی و

□ - باید طرح‌های دارای مزیت نسبی انتخاب شوند، طرح‌هایی که قیمت تمام شده آنها در مقایسه با بازار جهانی قابل رقابت باشد.

- قرارداد باید با دقت لازم تدوین شود.

- تهدیدات باید بهموقع انجام شود.

- انتخاب روش تأمین اعتبار و ارایه تضمین‌های لازم در چارچوب مقررات و امکانات موجود، رمز موققیت در اجرای قراردادهای مزبور است.

■ دیدگاه برنامه دوم و بهویژه
قانون بودجه ۷۸ در مورد قراردادهای بیع متقابل در بخش صنعت چیست؟

□ قانون برنامه دوم و بهخصوص قانون بودجه ۱۳۷۸ این نوع معاملات را مورد تأیید قرار داده و توسعه آن را تشویق می‌کند. متنها در قانون بودجه ۷۸ تأکید شده است که بانک مرکزی نباید این معاملات را تضمین نماید، در تیجه شرکت‌های خارجی به دلیل نداشتن تضمین‌های لازم، رغبتی به انجام این معاملات جز در بخش‌های نفت و گاز و معادن عمد و یا در مواردی جزیی در رشته‌های مختلف صنعتی تحت مسؤولیت وزارت صنایع ندارند.

■ در قانون بودجه سال ۱۳۷۸ چه میزان قرارداد بیع متقابل در بخش صنعت پیش‌بینی شده است؟ عملکرد چه بوده است؟

□ در جزء «۲» بند «ال» تبصره ۲۹، مبلغ ۵۴۰۰ میلیون دلار برای اجرای طرح‌های توسعه میادین نفتی و سایر طرح‌های موضوع جدول شماره ۳ قانون و همچنین در جزء ۵ بندل تبصره ۲۹ مبلغ ۲۵۰۰ میلیون دلار برای سایر طرح‌ها در نظر گرفته شده است. جهت طرح‌های صنعتی از جمله طرح‌های غیردولتی بخش صنعت با سهمی معادل

در قانون بودجه سال ۷۸ تأمین مالی (فاینانس) قراردادها بهصورت بیع متقابل دیده شده است. در صورتی که برای طرح‌هایی که جنبه صادراتی دارند، ۱۵ درصد پرداخت‌های اولیه برای ورود ماشین‌آلات باید ارز صادراتی (هر دلار معادل ۳۰۰۰ ریال) در اختیار واردکننده قرار گیرد تا صاحبان صنایع تشویق به راه اندازی صنعت صادرات‌گرا شوند.

- بانک‌های عامل می‌باید در مقابل دریافت اعتبار استادی صادراتی، بدون قید و شروط، گشایش اعتبار نمایند.

- برای رغبت در انجام معاملات بیع متقابل لازم است پیش‌پرداخت اعتبار استادی وارداتی حداقل معادل ۱۵ درصد مبلغ قرارداد بهصورت نقدی باشد و ۸۵ درصد مبلغ قرارداد بهصورت نقدی باشد و ۸۵ درصد مابقی براساس جدول زمان‌بندی تعیین شده در اعتبار استادی از محل درآمد حاصل از صادرات محصولات تولیدی پرداخت شود.

■ به نظر می‌رسد قراردادهای بیع متقابل نوعی سرمایه‌گذاری صادرات‌گرا است. نظر شما چیست؟

□ با این نظر موافقم. زیرا با تأمین منابع ارزی جدید برای سرمایه‌گذاری، دسترسی به فناوری پیشرفته و توسعه صنایع، شاهد افزایش صادرات و دستیابی به بازارهای جدید، بهویژه در کشورهای پیشرفته خواهیم بود.

حسن قراردادهای بیع متقابل این است که صدور کالاهای تولیدی آتی از قبل تضمین شده است. به همین جهت معاملات بیع متقابل از نوع سرمایه‌گذاری‌های صادرات‌گرا محسوب می‌شوند.

■ در قراردادهای بیع متقابل چه مواردی باید حتماً در نظر گرفته شود تا طرف از آن بهره‌مند شود؟

همچنین کمیسیون‌های مربوطه مجلس شورای اسلامی نسبت به پیشبرد و اجرای قانون حساس باشند و بر آن اعمال نظارت بیشتری نمایند. در این زمینه باید موانع بر طرف شود و تسهیلات لازم ایجاد گردد.

- ضروری است این نوع معاملات از طریق سازمان سرمایه‌گذاری اقتصادی و کمک‌های فنی وزارت امور اقتصادی و دارایی مورد حمایت و ضمانت قرار گیرد.

در آیین نامه شماره ۱۳۷۱/۶/۲۰ مصوب هیأت وزیران اصلاحات زیر به عمل آید.

- در بند ۷ ماده ۱ در تعریف تولیدکننده پس از کلمه «امر»، کلمه «اکشاف» اضافه شود.

در ماده ۲، سطر دوم، پس از کلمه «جهت» کلمه «اکشاف» درج گردد.

- در ماده ۸، ماشین‌آلات وارداتی متدرج در سطر اول حذف و به جای آن «ماشین‌آلات، کالاهای و خدمات وارداتی» ذکر شود.

- در تبصره ۲ ماده ۸، در مورد ارزشیابی وثیقه، به جای نرخ ارز شناور، نرخ ارز واریزنامه مبنا قرار گیرد.

ضروری است که هیأت ماده ۱۵ آیین نامه معاملات بیع متقابل، آیین نامه راجع به نحوه تشکیل جلسات و اداره هیأت را هر چه سریع تر تدوین کند و پس از تصویب به موردنمایه اجرا بگذارد.

- برای تسريع و کاهش مراحل انجام معاملات بیع متقابل در قانون بودجه ۷۸ ضروری است شورای اقتصاد تصویب نماید که معاملات تا سقف ۱۰ میلیون دلار با تأیید وزارت صنایع و سازمان برنامه و بودجه، مصوب شورای اقتصاد

تلقی شود.

این امر محقق شود، از آنجا که سالانه حدود ۱۵ میلیارد دلار ماشین‌آلات و مواد اولیه وارد کشور می‌شود، بخشی از این رقم می‌تواند در چارچوب قراردادهای بیع متقابل صورت گیرد و این نوع قراردادها موفق شود.

■ ارگان‌های دولتی قراردادهای بیع متقابل را بهتر انجام می‌دهند یا بخش خصوصی؟

■ در مورد صنایع نفت و پتروشیمی، چون کالاهای تولیدی آنها بورس جهانی دارد، شاید این صنایع دولتی موفق‌تر باشد. در قانون بودجه ۷۸ برای انجام

قراردادهای بیع متقابل در بخش دولتی رقم زیادی دیده شده است، اما آنچه که مورد نظر وزارت صنایع است، رواج

این نوع قراردادها در امور صنعتی و بخش خصوصی است.

بیع متقابل در رشتۀ نفت می‌تواند با ورود ماشین‌آلات و صدور نفت صورت گیرد. در زمینه پتروشیمی به دلیل آنکه کالای آن یک کالای دارای بورس جهانی است، می‌توان روی آن سرمایه‌گذاری کرد.

در بخش کالای صنعتی نیز می‌توان مواد اولیه، صنایع بسته‌بندی و ماشین‌آلات دریافت کرد و به جای آن کالاهای ناشی از همان مواد و ماشین‌آلات را صادر کرد و یا اینکه کالای دیگری به طرف خارجی داد. به نظر من ارزهای دیده شده در قانون بودجه کمک زیادی به راهاندازی ایزارها از طریق معاملات بیع متقابل است.

قانون کار جمهوری اسلامی ایران حتی اجازه می‌دهد طرف خارجی یک قرارداد بیع متقابل، همراه با مواد اولیه ارسالی به ایران، نماینده خود را برای نظارت بر اجرای تولید با کیفیت را نیز به ایران اعزام کند.

به نظر من کسانی که قراردادهای بیع متقابل معتقد می‌کنند، باید اطلاعات کاملی از قوانین مربوطه در کشور داشته باشند. اصل در معاملات بیع متقابل، دادن ماشین در مقابل کالا یا دادن کالا در مقابل کالا است و با قانون کار ارتباطی ندارد.

۵۰ میلیون دلار پیش‌بینی شده است که عملکرد آن از ابتدای سال ۷۸ تا پایان شهریور ماه همین سال در مورد واحدهای تحت مسؤولیت وزارت صنایع بالغ بر ۵۰ میلیون دلار بوده است.

■ مراحل بررسی و تصویب قراردادهای بیع متقابل را بازگو فرمایید.

۱) ارایه مدارک زیر به اداره کل توسعه صادرات
۱- قرارداد خرید ماشین‌آلات و تجهیزات
۲- قرارداد فروش محصول

۳- مشخصات
کامل ماشین‌آلات
۴- پروانه
بهره‌برداری یا جواز تأسیس
۵- بررسی بخش فنی قرارداد

(اداره کل نظارت بر اجرای طرح‌های صنعتی)

۶- بررسی بخش بانکی و اجرایی قرارداد (اداره کل توسعه صادرات)
۷- ارسال قرارداد به بانک توسعه صادرات

۸- بررسی قرارداد بانک توسعه صادرات
۹- ارسال به بانک مرکزی برای کسب مجوز

۱۰- ارسال به بانک توسعه صادرات یا بانک عامل جهت اجرا.
■ بخش خصوصی معتقد است

قانون کار لطمۀ زیادی به انجام قراردادهای بیع متقابل وارد می‌کند.
نظر شما چیست؟

۱) این موضوع قابل قبول نیست.
البته تعطیلات روی فعالیت کارخانه‌ها اثر می‌گذارد، اما این امر ربطی به قانون کار ندارد.

○ واحدهای تحت پوشش وزارت صنایع در نیمه اول سال جاری بیش از ۵۰ میلیون دلار قرارداد بیع متقابل مذکور گردیده‌اند که در چارچوب جزء ۵ بند «ل» تبصره ۲۹ می‌باشد.

البته هر کشوری که بتواند تضمین‌های بانکی را بدهد و دارای بهره‌وری بالای نیروی کار باشد، از کشور دیگری که در این موارد مشکلات دارد، موفق‌تر است.
اصولاً معاملات بیع متقابل نیازمند تضمین بانکی است و عدم وجود تضمین یادشده موجب گردیده رقم انجام این نوع معاملات کمتر باشد.

■ به نظر شما معاملات بیع متقابل در ایران موفق خواهد شد یا خیر؟
۱) باید دید چه میزان برای این معاملات همت گذاشته می‌شود. شرایط انتصادی باید به گونه‌ای باشد که بتوان رقابت بیشتری ایجاد کرد.

باید ابزارهای لازم را برای انجام معاملات بیع متقابل ایجاد کرد. در این رهگذر سیستم‌های پشتیبانی‌کننده تجارت و تولید باید در اختیار بخش تولید و اجرایکننده بیع متقابل باشد. اگر