

سیری در سمینار خراسان

پیش مقاله: سمینار شناخت استعدادهای بازرگانی - اقتصادی استان خراسان در اوخر دیماه برگزار شد. چهار مقاله آمی، انتخاب ما از میان مقالات منتخب این سمینار است که بعضی به سلیقه خودمان و در حد کوتاه کردن، دستکاریهایی در آنها انجام داده ایم والبته پاس داشته ایم چارچوب و مطلب اصلی مقالات را.

چگونه درآمدهای صادراتی استان خراسان را افزایش دهیم

حبیبه فتحی - ماندانا فاضل

کشاورزی در توسعه، طی برنامه اول، عملکرد صادراتی خوب این بخش که به ۵۴۳ میلیون دلار فراتر از اهداف تعیین شده برنامه دست یافت، ارزی بری کمتر فعالیتهای کشاورزی در مقایسه با صنعت و معدن (با توجه به کمبودهای ارزی فعلی)، زودتر به نتیجه رسیدن طرحهای این بخش در مقابل سرمایه‌گذاریهای سنگینتر بخش صنعت و معدن، و اثرات گسترده‌تر اشتغال در بخش کشاورزی، در انتخاب موضوع دخیل بوده است. به طور کلی رشد خوب صادرات غیرنفتی طی سالهای برنامه اول که سهم صادرات غیرنفتی را از کل صادرات کشور از ۸ درصد (برابر ۷۴/۷ میلیارد ریال) در سال ۱۳۶۸ به حدود ۲۶ درصد (برابر ۳۶۲/۳ میلیارد ریال) در سال ۱۳۷۲ رساند (با مجموع صادرات ۱۴/۶ میلیون تنی و ۱۱/۸ میلیارد دلاری در کل دوره برنامه اول)، گویای تواناییهای موجود در کشور برای کسب درآمدهای ارزی بیشتر است. طی سالهای برنامه اول، صادرات محصولات بخش کشاورزی بجز

استان خراسان از تواناییهای بسیاری در زمینه‌های مختلف صنعت، معدن، کشاورزی، و خدمات (جهانگردی) برخوردار است. البته بسیاری از این استعدادها آن طور که باید و شاید به فعل در نیامده است چنان که معادن غنی این استان آن طور که باید به کار گرفته نشده و صنایع آن بیشتر تکیه بر واحدهای کوچک مواد غذایی و نساجی داشته و هنوز صنایع بزرگ عمده‌ای در استان پا نگرفته است. با وجود انژی فراوان و نسبتاً ارزان گاز، معادن غنی و گوناگون، جریان ورودی درآمدهای زیارتی و مردمی سخت‌کوش به حق می‌توان انتظارات بیشتری از این استان داشت تا سهم بیشتری را در اقتصاد کشور و از آن جمله کسب درآمدهای صادراتی ایفا کند. با توجه به آنچه گفته شد، محدود کردن موضوع مورد بررسی به صادرات محصولات کشاورزی، مغایرتی با توسعه صادرات سایر بخشها نداشته و در جای خود باید به آنها پرداخته شود؛ البته محوریت قرار گرفتن

صادرات غیرنفتی پیش‌بینی شده ۵/۶ میلیارد دلار را سهم صادرات بخش کشاورزی قرار داده‌اند. به طوری که صادرات این بخش از ۸۹۵ میلیون دلار در سال ۱۳۷۳ می‌باید به ۱/۳۷ میلیارد دلار در سال ۱۳۷۷ افزایش یابد. برای صادرات زیر بخش‌های کشاورزی در طول برنامه، درصدهای رشدی به شریع زیر در نظر گرفته شده است.

در سال ۱۳۶۹ از اهداف برنامه فراتر رفت و این صادرات از حدود ۲۸۸ هزار تن و به ارزش ۵۵۰ میلیون دلار در سال ۱۳۶۸ به بیش از یک میلیون تن و به ارزش ۹۱۰ میلیون دلار در سال پایانی برنامه رسید که حاکمی از رشد ۳۶۳ درصدی از نظر مقدار و حدود ۱۶۵ درصدی از نظر ارزش می‌باشد. در برنامه دوم (۱۳۷۷-۱۳۷۳) نسیز از ۲۷/۵۲ میلیارد دلار

جدول ۱ - صادرات پیش‌بینی شده بخش کشاورزی طی برنامه دوم (۷۷ - ۱۳۷۳)

مهمترین اقلام صادراتی	درصد تغییرات انتهای دوره نسبت به اول دوره	ارزش صادرات طی دوره (میلیون دلار)	زیربخش
پسته، کشمکش، گلاب و انسانس، خرما، سیب دام زنده، پشم، پوست خام، روده، کرک و مو خاوریارسانی، میگو، ماهیان ممتاز	+۱۷۰	۴۰۰۱	محصولات با غذی و زراعی
ماهیان ممتاز	+۱۰۵	۱۰۰۲	محصولات دام و طیور
آنواع چوب آلات، کتیرا، محصولات فرعی جنگلی و مرتعی، باریچه، آنقوزه	+۲۸۲	۵۴۶/۸	محصولات شیلاتی
	+۱۲۳	۸۲	محصولات جنگل و مرتع
	+۱۵۴	۵۶۳۱/۸	

مأخذ: سازمان برنامه و بودجه، پیوست لایحه دوم برنامه پنجساله دوم (۷۷ - ۱۳۷۳) توسعه اقتصادی، اجتماعی، فرهنگی جمهوری اسلامی ایران.

یکی از مهمترین تولیدکنندگان محصولات بخش کشاورزی مطرح می‌شود. استان خراسان با دارا بودن وسعت و تنوع آب و هوایی زیاد و

پس از توجیه لزوم توجه به بخش کشاورزی که مانعی بر سر راه توسعه سایر بخشها نیست استعدادهای کشاورزی استان خراسان به عنوان

تولیدی استان درصد صادرات از تولید محصولاتی همچون زیره، زعفران، پسته (برای کل کشور)، سیب درختی، کشمش (با تبدیل آمار تولید انگور به کشمش)، هندوانه و خربزه بالا می‌باشد (به ترتیب برابر ۷۶، ۷۴، ۵۹، ۱۵، ۱۲، ۱۰ و ۳ درصد) و درصد صادرات از تولید انار نیز ۷ درصد می‌باشد. نمودار ۱ میزان تولید محصولات عمده کشاورزی در استان خراسان رانشان می‌دهد.

در ۹ ماهه اول سال ۱۳۷۳ طبق اعلام اداره کل استاندارد و تحقیقات صنعتی استان با صدور ۱۹۶۶ فقره گواهینامه استاندارد برای کالاهای صادراتی امکان صدور بیش از ۳۲,۷۲۴ تن کالا به ارزش ۶۱ میلیارد ریال فراهم گردیده است. آمار صادرات پنج ماهه اول سال جاری نیز که مشمول استانداردهای اجباری می‌باشند به شرح جدول ۲ نشان دهنده اقلام عمده صادرات محصولات کشاورزی استان می‌باشد. چنان که مشاهده می‌شود مهمترین صادرات از نظر ارزش به ترتیب کرک، زعفران، زیره سبز، سالمبور گوسفندی و بزی، پسته و مغز پسته، روده، سیب درختی، کشمش بیدانه، بادام، سیب زمینی و سایر اقلام می‌باشد (جدول ۲). در آمار صادرات پنج ماهه اول سال (۱۳۷۳) ۱۳۷۳ گمرک استان (جمعاً برابر ۳۶۵۸۹ تن و ۳۸۷۹۳ میلیون ریال) سهم صادرات محصولات کشاورزی از نظر مقداری ۸۶ درصد و از نظر ارزشی ۹۴ درصد بوده است، این امر خود تکیه استان را بر صادرات محصولات

بیشترین سطح زیرکشت از نظر استانی (دارا بودن ۲,۴۰۰ هکتار سطح زیرکشت از کل ۱۴ میلیون هکتار سطح زیرکشت کشور در سال زراعی ۷۰-۷۱ یا ۱۵ درصد سهم از سطح زیرکشت) تقریباً به عمل آورنده همه انواع محصولات گرسیری و سردسیری از خرما و زعفران و پسته گرفته تا مرکبات و غلات و صیفی جات می‌باشد. براساس آمارنامه کشاورزی سال ۱۳۷۱، خراسان از نظر استانی بزرگترین تولیدکننده چغندر قند (۴۴ درصد)، جو (۱۹/۳ درصد)، گوجه فرنگی (۲۰ درصد)، خربزه (۵۵ درصد)، انگور (۲۴ درصد)، زیره و زعفران (۹۹ درصد)، زرشک (۱۰۰ درصد)، و دومین تولیدکننده پنبه (۱۸ درصد)، گندم (۱۲/۶ درصد)، سیب درختی (۱۸ درصد)، هندوانه (۱۶ درصد)، توت درختی (۳۲ درصد)، و سومین تولیدکننده عدس (۹/۴ درصد)، یونجه (۱۳/۵ درصد)، خیار (۱۰ درصد) و انار (۱۳ درصد) می‌باشد. این استان در تولید محصولاتی همچون به و گلابی سهم ۱۲ درصدی و در تولید بادام و زردآلو و قیسی و هلوبه ترتیب سهم ۱۰ درصد و ۸ درصد و در مورد سیب زمینی و پیاز سهم ۶ درصد و ۴ درصد از تولید را به عهده دارد. در سال زارعی ۷۰-۶۹ خراسان از نظر تولید پسته نیز رتبه دوم را پس از کرمان داشت با سهم ۴/۵ درصدی از تولید که اکنون با افزایش تولید پسته در یزد و سمنان رتبه استان به چهارم تنزل کرده است با سهم تولیدی برابر ۱/۴ درصد. در میان اقلام

میزان تولید محصولات عمده کشاورزی استان خراسان در سال زراعی ۱۳۷۱



پژوهشگاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی
پرتال جامع علوم انسانی

واحد
میلادی

جدول ۲ - صادرات محصولات کشاورزی استان خراسان (مشمول استاندارد
اجباری) در پنج ماهه اول سال ۱۳۷۳

ردیف	کالا بر حسب نوع	مقدار (تن)	ارزش میلیون ریال	متوجه ارزش واحد ریال در هر کیلوگرم
۱	کرک	۲۸۰/۳	۱۲۹۱۲	۴۶۰۶
۲	زعفران	۲/۸	۱۱۵۶۵	۴۱۳۱۱۳
۳	زیره سبز	۲۱۶۰	۳۸۴۰	۱۷۷۷
۴	سالامبور گوسفندی و بزی	۴۴۶	۳۰۰۵	۶۷۳۸
۵	پسته و مغز پسته	۲۲۸۸	۲۰۳۱	۶۴۰ و ۲۶۰۴
۶	روده	۱۷۹/۵	۱۰۳۷	۸۰۶۴
۷	سیب درختی	۴۶۰۰	۸۰۶	۱۷۵
۸	کشمکش بیدانه	۱۹۳۷	۴۷۵	۲۲۴۵
۹	مغز بادام و بادام سنگی	۱۸۹۷	۲۳۴	۲ و ۲۱۵
۱۰	سیب زمینی	۱۰۰۰	۱۰۴	۱۰
۱۱	آلوي خشک	۱۰۰۰	۱۰۳	۱۰۳
۱۲	سیر	۱۰۰۰	۵۹	۵۹
۱۳	آنقوزه شیرین	۷۰۰	۴۶	۶۶
۱۴	پیاز	۲۰۰۰	۳۳	۱۶/۵
۱۵	مغز گردو	۵۰۰	۲۰	۳۶۷
۱۶	برگه زرد آلو	۷۲۴/۵	۵	۷
۱۷	فلفل سبز دلمه‌ای	۱۰۸۰	۴	۴
۱۸	اتار	۶۹۰	۲/۵	۴
۱۹	خرمای رطب و مضاقتی	۹۰	۱/۵	۱۷
۲۰	گل کلم	۲۴۰	۰/۲	۱
۲۱	ماکارونی	۹۰	۹۲	۱۰۲۰
	جمع	۳۱۴۹۸	۳۶۴۴۹	۱۱۵۷

* مأخذ: روزنامه اقتصاد خراسان، سال دوم، شماره ۷۰، تیر ماه ۱۳۷۳، ص ۴.

کوچکی بسیار مقادیر صادرات زعفران و کرک و پشم و مو، انار و تخمها را زیانه، بادیان و گشنیز و سرو کوهی نسبت به سایر اقلام صادراتی ارائه نگردیده است. چنانکه مشاهده می شود در دوره مورد بررسی نوسانات پوست و سالمبور، زیره و پسته و پس از آنها کشمش کمتر، و بر عکس نوسانات خربزه و سبب شدید می باشد. قابل ذکر است که محصولاتی نظیر زیره، پسته، کشمش و تا حدودی پوست و سالمبور که برای مدتی قابل نگهداری می باشند و در معرض فساد پذیری شدید قرار ندارند، بر خلاف خربزه، هندوانه و سبب از نوسانات کمتری برخوردارند. همین جا لازم است اشاره شود که صادرات پوست و سالمبور، زیره و پسته تا حدودی تحت یک نظام صادراتی تشکیلاتی (فردی یا سازمانی) می باشند که همین امر می تواند در نوسانات کمتر عرضه صادراتی این کالاهای، موثر باشد. در حالی که صادرات سبب و خربزه کمتر نظام دارد است و صادرات این محصولات شاهد نوسانات شدید بوده است. می توان تصویر کرد که نوسانات شدید چه تاثیر مخربی در وضعیت صادرکننده و به تبع آن در فعالیتهای پسین و پیشین صادرکننده دارد، و چه اثراتی می تواند روی تولیدکننده داشته باشد.

با نگاهی به بازارهای صادراتی کشور در سالهای مورد اشاره به نکات چندی دست

کشاورزی نشان می دهد. بسیاری از اقلام صادرات صنعتی استان نظیر بیسکویت، البسه کشیاف پودی پنبه‌ای، پتو پشمی، و ماکارونی نیز از محصولات بخش کشاورزی تغذیه می شوند. آمار صادرات ماکارونی به عنوان یک فرآورده صنایع غذایی ارزش ۹۲ میلیون ریال را نشان می دهد که از نظر ارزشی می تواند در ردیف دوازده قرار گیرد. توجه به متوسط قیمت‌های صادراتی بخصوص در مواردی همچون بادام سنگی، گل کلم، انار و... لازم می باشد که بعداً به آن اشاره خواهد شد.

جدول ۳ و نمودارهای ۲ و ۴ به ترتیب نشان دهنده مقدار، ارزش و متوسط ارزش اقلام عمده محصولات کشاورزی کشور می باشند. مقایسه جدول ۲ و نمودار ۲ مشابهت اقلام عمده صادراتی استان و کشور را نشان می دهد. مهمترین صادرات بخش کشاورزی کشور به ترتیب ارزش در سال ۱۳۷۲ عبارت بوده‌اند از پسته و مغز پسته، انواع پوست و سالمبور، خرما، کشمش، انواع روده، زیره سبز، زعفران، سبب درختی، خربزه و طالبی، تخمها را زیانه و بادیان و مرزه و گشنیز، پشم و کرک و مو، انار و دیگر اقلام که در جدول آورده نشده است.

با توجه به نمودار ۲ مشاهده می شود که صادرات اقلام مورد اشاره با درصد نوسانات متفاوت در انتهای دوره در سطحی بالاتر از ابتدای دوره قرار داشته‌اند در این نمودار به علت

برابر شده است.

در مورد کشمش بیشترین تنوع بازار صادراتی را می‌بینیم چنان که بازارهای صادراتی از ۲۱ کشور در ابتدای دوره به ۶۰ کشور در سال گذشته افزایش یافته است.

بیشترین افزایش مقداری در اقلام عمده کشاورزی طی این سالها به ترتیب متعلق به زعفران (۱۶/۵ برابر)، کشمش (حدود ۱۴ برابر)، سیب هشت برابر، پشم و کرك و مو بیش از شش برابر، و زیره بیش از دو برابر بوده است. در سال ۱۳۷۲ از نظر ارزش بیشترین صادرات

به ترتیب به موارد ذیل تعلق داشته است:

پسته و معز پسته	۴۳۵ میلیون دلار
پوست و سالامبور	۱۰۸ میلیون دلار
خرما	۵۴ میلیون دلار
کشمش	حدود ۴۳ میلیون دلار
زیره	حدود ۲۷ میلیون دلار
زعفران	۲۴ میلیون دلار
سیب	۲۳ میلیون دلار
خربزه	۲۲ میلیون دلار
انار	۱/۸ میلیون دلار

می‌یابیم که حاکمی از تنوع بازارهای صادراتی می‌باشد. چنان که زعفران در سال ۱۳۶۸ به میزان ۳/۹ تن به چهارده کشور صادر می‌شد در حالی که در سال گذشته حدود ۶۶ تن به طور رسمی و به گفته مطلعین با ارقام غیررسمی حدود ۸۰ تن زعفران به بیش از ۴۲ کشور جهان صادر شده است. در مورد زیره سبز تعداد بازارهای صادراتی در دوره مورد بررسی از ۵ به ۲۲ کشور افزایش یافته و میزان صادرات نیز با بیش از دو برابر شدن به ۲۳ هزار تن رسیده است.

در مورد پسته تا حدودی از قبل، تنوع بازار صادراتی وجود داشته ولی این محصول نیز طی دوره صادراتش ۷۰ درصد افزایش داشته است و در سال گذشته به ۵۷ کشور مختلف صادر شده است.

در مورد خربزه، تعداد بازارهای صادراتی از ۱۶ به ۳۲ کشور رسیده در حالی که مقدار صادرات حدود ۱۷ درصد در انتهای دوره بیش از ابتدا دوره بوده است.

در مورد سیب تعداد بازارها از یازده به سی رسیده در حالی که میزان صادرات بیش از هشت

جدول ۳ - مقدار و ارزش صادرات شهریین محصولات کشاورزی^{۱۰} کشور علی سالهای ۱۳۹۶-۱۳۷۲

卷之三

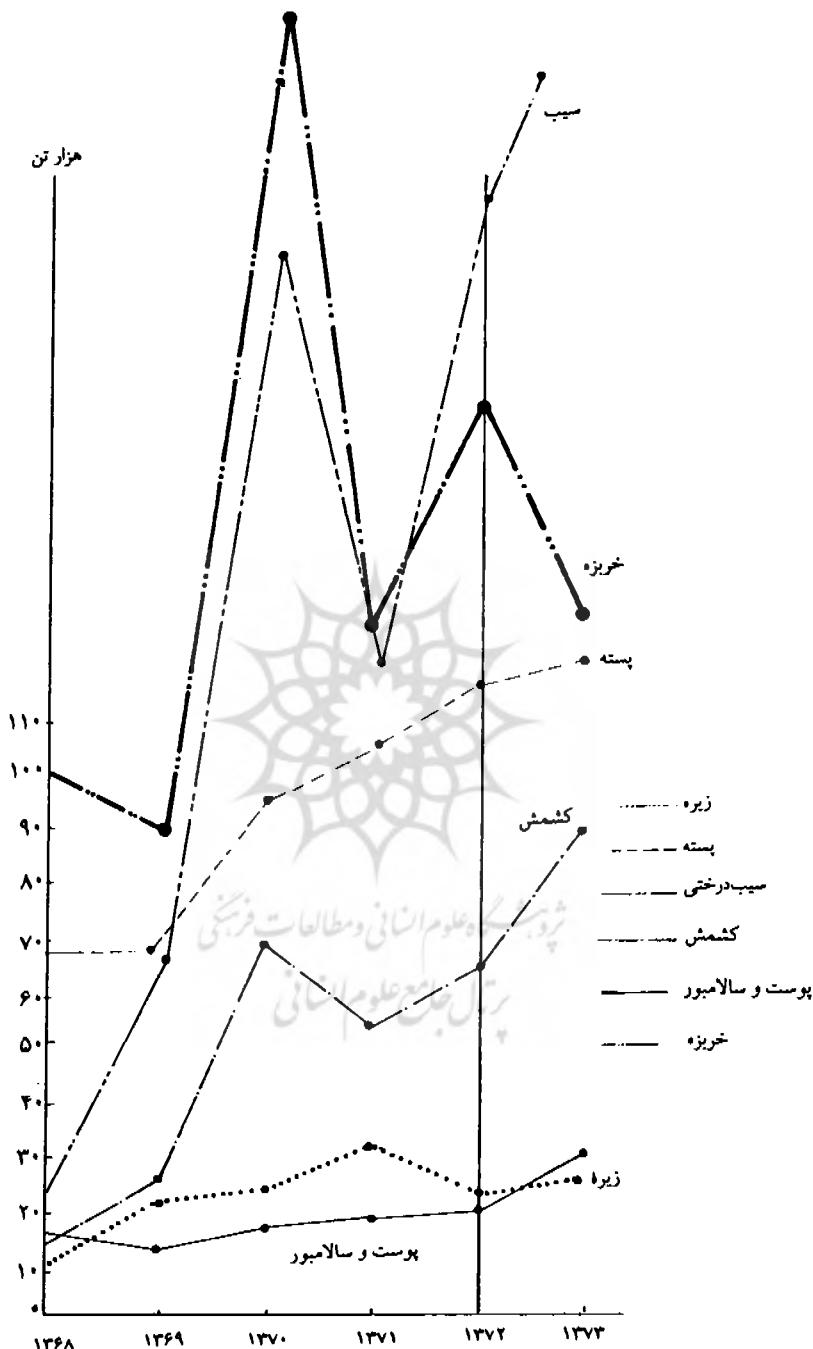
卷之三

卷之三

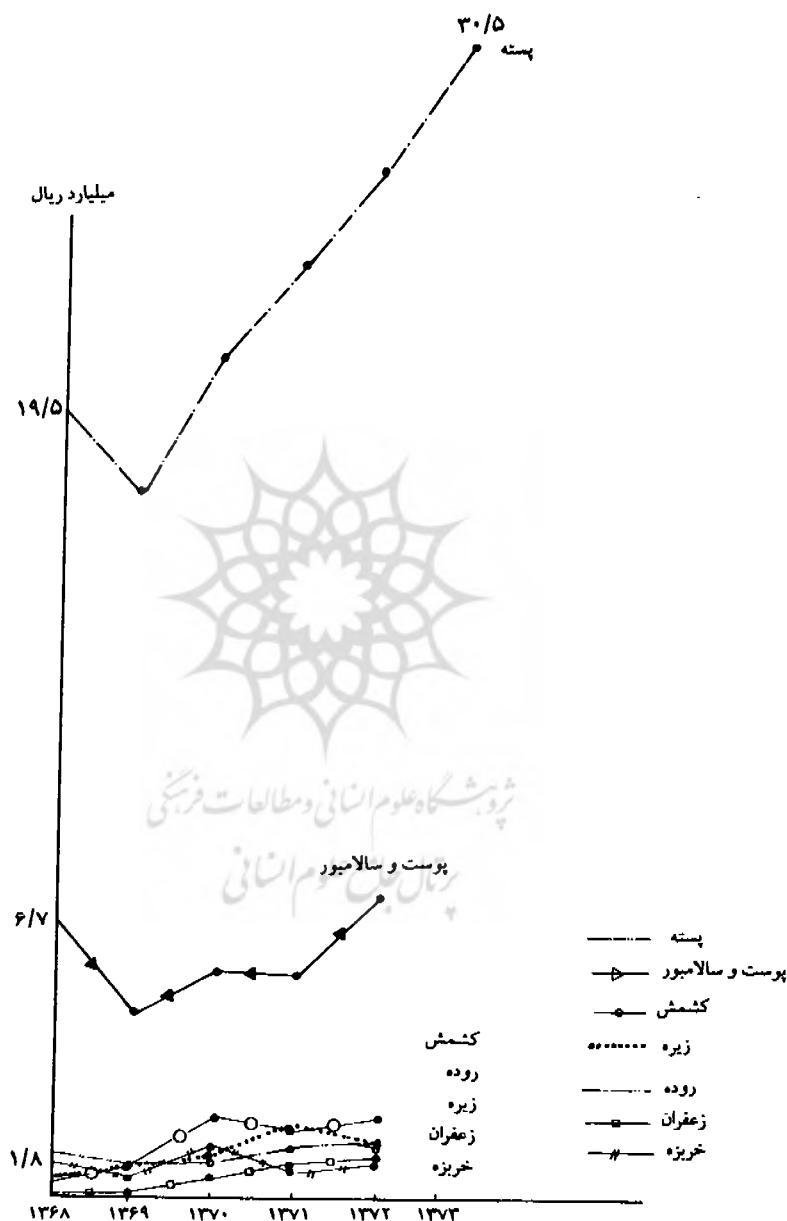
سیری در سمینار خراسان

۳۲۰ میلادی

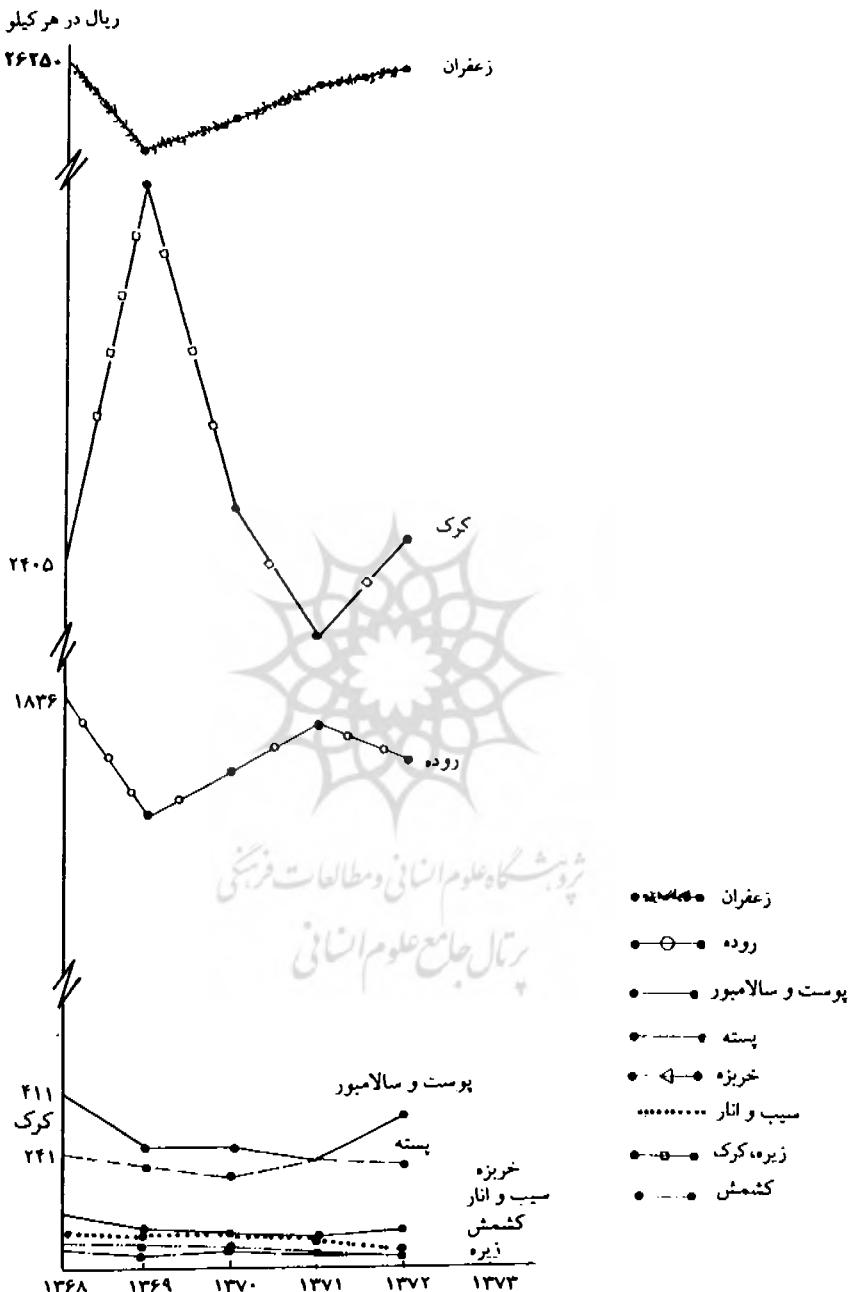
نمودار ۲- میزان صادرات برخی از محصولات عمده کشاورزی طی سالهای ۱۳۶۸ - ۱۳۷۲ و پیش‌بینی آن براساس آمار هفت ماهه صادرات.



نمودار ۳- صادرات محصولات عمده کشاورزی کشور طی سالهای ۱۳۶۸ تا ۱۳۷۳



نمودار ۴- متوسط ارزش صادراتی محصولات عمده کشاورزی کشور طی ۱۳۶۸ تا ۱۳۷۳



محدودی صادر می‌شود که عمدت‌ترین بازارها اغلب ایتالیا بوده است.

در سال ۱۳۷۲ این کالا عمدتاً به ترکیه، ایتالیا، پاکستان و با فاصله زیاد به اسپانیا، سوئد، اوکراین، ژاپن و یوگسلاوی سابق صادر شده است. البته باید اشاره کرد که صادرات اقلام چرمی کشور در سالهای گذشته هم از رشد بالا و هم از تنوع بازارهای صادراتی برخوردار بوده است (به طور مثال کیف‌dstی چرمی در سال ۱۳۷۲ به ۳۱ کشور صادر شده است).

روده هم در سال گذشته عمدتاً به آلمان، سویس، ترکیه و در مراحل پایین‌تر به اتریش و سوئد صادر شده است.

علی‌رغم همه تلاشهای موفقی که صادرکنندگان ما، در تنوع بخشی به بازارهای صادراتی داشته‌اند، چنان که در نمودار ۳ مشاهده می‌کنیم، ارزش صادراتی اقلام مورد اشاره بجز در مورد پسته و پوست و سالمبورنه از سطح و نه از رشد چندان بالایی در طول دوره مورد بررسی برخوردار نمی‌باشد. علت را تا حدودی باید در متوسط ارزش صادراتی دانست.

در نمودار ۴ متوسط ارزش صادراتی اقلام مورد اشاره، ارائه شده است.

البته به جهت اینکه بتوان در یک صفحه روند ارزش متوسط همه محصولات را نشان داد محور عمودی در سه قسمت شکسته شده است و در مورد اقلام با متوسط ارزش پایین برای وضوح بیشتر، شکل از دقت صدرصد در رعایت واحد برخوردار نیست.

چنان که مشاهده می‌شود بالاترین متوسط ارزش با تفاوت فاحش به زعفران و پس از آن به

کمترین تنوع بازارهای صادراتی مربوط به فراورده‌های دامی می‌باشد. چنان‌که کرک در ابتدای دوره به چهار کشور آلمان، بلژیک، سوریه سابق و ژاپن صادر می‌شد و در سال ۱۳۷۲ نیز، سویس، ایتالیا، افغانستان، بلژیک و کشور بوده‌اند: در طول دوره نیز اغلب بلژیک و ایتالیا از خریداران عمدۀ بوده‌اند. در مورد پشم چربی نگرفته تقریباً صادرات به طور انحصاری به ترکیه صورت گرفته است. مو هم عمدتاً به سوریه، ترکیه و افغانستان صادر شده است. در اینجا باید اشاره کرد که کرک از قیمتی ترین الیاف در جهان است و ایران پس از چین بزرگترین تولیدکننده آن می‌باشد - کرک موهای نرم زیر موهای زیر نوعی بز از نژاد معروف به کشمیر است. به خاطر کمبود و گرانی این الیاف در کشورهایی تولید الیاف مشابه، نظیر موهر، کاشکورا و آنقوله در دستور کار قرار گرفته است، تا جایگزین آن شود. در ایران هم برنامه‌ای جهت به نژادی بزهای کرکی و توسعه تولید آن در مناطق شرق و غرب و جنوب کشور پس از چند سال تحقیق و برنامه‌ریزی تا سطح ابلاغ به اجرای طرح پیش رفت که بنا به دلایلی طرح متوقف گردید. اجرای چنین طرح‌هایی و استفاده و توسعه از چنین گنجینه‌هایی بخصوص اگر به صورت تولید و صادرات منسوجات کشمیری و نه کرک خام یا نهایتاً کرک تصفیه شده و موکشی شده باشد، به درآمدهای صادراتی کشور بسیار می‌افزاید و در وضعیت اقتصادی دامداران و عشاير تولیدکننده آن، بسیار تاثیر خواهد داشت.

پوست و سالمبور هم نسبتاً به بازارهای

جدول ۴ - متوسط ارزش صادراتی محصولات عمده کشاورزی کشور طی سالهای ۱۳۷۳ - ۱۳۶۸

واحد: ریال در هر کیلوگرم

نوع محصول						
پسته و مغز پسته	۶۱۳۷	۲۵۸	۲۵۱	۲۳۵	۲۵۰	۲۸۴
انواع پوست و سالمبور	۸۰۳۹	۳۶۴	۲۵۶	۲۹۰	۲۸۵	۴۱۱
کشمش	۱۰۹۲	۴۷	۴۸	۴۷	۴۶	۵۰
روده	۴۶۷۷۷	۱۶۶۱	۱۷۴۶	۱۷۵۰	۱۵۵۶	۱۸۳۶
زیره سبز	۱۹۰۱	۳۰	۸۰	۸۰	۷۵	۷۹
زعفران	۵۶۰۳۷۸	۲۰۱۹۷	۲۴۶۷۴	۲۴۷۲۰	۲۳۵۴۵	۲۶۲۵۰
سیب درختی	۱۷۳	۷	۷	۷	۷	۷
خریزه و طالبی	۳۰۴	۸	۹	۹	۹	۱۳
تخمها رازیانه، بادیان، مرزه، گشنیز و سروکوهی	۶۹	۵۸	۵۰	۵۰	۴۰	
پشم و کرک و مو	۱۸۱۹۷	۲۸۴	۳۳۶	۲۷۵۹	۳۶۱۵	۱۹۴۳
انار	۱۶۷	۷	۷	۷	۷	۷

مأخذ: مستخرج از جدول ۳

(۱). قابل ذکر است که در تعیین نرخهای صادراتی تا سال ۱۳۷۳ هر دلار ۷۰ ریال و در سال ۱۳۷۳ هر دلار برابر ۱۷۵ ریال محاسبه شده است.

به بانکها دارند تعیین نرخهای صادراتی در سطحی پایین نوعی حمایت از آنان می‌باشد. ولی صادرکنندگان اغلب از سایر پوششهای حمایتی گاه مهمتر برخوردار نیستند و خود باید متتحمل کلیه خطرات و هزینه‌های ورود به ورطه گاه ناشناخته صادرات و فرهنگهای مختلف شوند.

در اینجا چند سوال مطرح می‌شود. نرخهای صادراتی قبلی که براساس آنها متوسط ارزش صادراتی محاسبه می‌گردید، واقعاً چه بوده‌اند، تنها شکلی کم درد سر از حمایت صادراتی؟ با اصلاح نرخ ارز و قیمت‌های صادراتی و همین طور بازتر شدن اقتصاد کشور که احتمال مسئله

کرک(۲)، روده، پوست و سالمبور و پسته تعلق داشته است. به غیر از پسته تقریباً تمامی محصولات باغی مورد اشاره از متوسط ارزش صادراتی پایینی برخوردارند. البته این ارزشها صادراتی تا پایان سال ۱۳۷۲ براساس نرخ برابری هر دلار ۷۰ ریال تعیین می‌شد. ولی چنانکه در جدول ۴ دیده می‌شود بعضی از ارقام با توجه به قیمت‌های جهانی این محصولات به هیچ وجه قابل توجیه نیست مگر آنکه آن را سوبسیدی پنهان برای صادرکنندگان و تنها نوع حمایت از آنان بدانیم. اگر چه ظاهراً پیمانهای ارزی از میان رفته‌اند ولی عملأ با تعهداتی که صادرکنندگان اغلب جهت معرفی ارز صادراتی

است. در مورد اقلام دیگر هم این مسئله کم و بیش صدق می‌کند.

در حالی که ایران بزرگترین تولیدکننده و احتمالاً صادرکننده واقعی زعفران و زیره می‌باشد، قدرت تعیین قیمت و حفظ آن را ندارد. مشکل را باید بیشتر در جبهه داخلی و عملکرد فردی و نه جمعی صادرکنندگان دید که با دنبال کردن منافع شخصی یا سازمانی خود به ضرر کل صادرکنندگان عمل کرده و از قدرت چانهزنی خود و اعمال سیاستی واحد می‌کاهند. چنان که سازمانها و موسسات بزرگی که قدرت پیش خرید محصول زعفران از کشاورزان را از یک طرف، و پیش فروش کردن آن را در بازارهای خارجی به قیمت‌های تعیین شده خارج از وضعیت واقعی بازار دارند با فروش حجمی و ارزانتر خود به ضرر کلی قیمت صادراتی عمل می‌کنند، اگر چه خود زودتر به دلالهای صادراتی می‌رسند - وجود تشکلهای واقعی و خود جوش از صادرکنندگان که به نحوی از رقابت‌های ناسالم صادرکنندگان بکاهد و سیاستی هماهنگ را در جبهه خارجی عمل کند، تا حدودی چاره ساز می‌باشد. این تشکلهای که لزوماً دولتی نیستند ولی مورد حمایت دولت قرار دارند می‌توانند توسط خود صادرکنندگان و به هزینه درصدی از ارزش صادراتی کالای مربوطه ایجاد شوند. البته در این مورد برای چنین تشکلهایی به تدوین چارچوبهای حقوقی احتیاج است. تجربه موفق کشورهای دیگر نشان می‌دهد که بسیاری از تشکیلات به طور مشترک توسط خود صادرکنندگان جهت بازاریابی، اطلاع‌رسانی، آموزش، بسته‌بندی، و غیره ایجاد می‌شوند که

هماهنگی با موافقنامه گات را می‌تواند مطرح سازد واقعاً چنین نرخهای قابل دوام هستند؟ کافی است در اینجا اشاره کنیم که طبق محاسبات وزارت کشاورزی هزینه نهادهای کشاورزی برای یک کیلوگرم سبب (که این هزینه‌ها خود از سوبسید سوخت، سموم و کود برخوردار بوده است) ده ریال بوده است در حالی که همان طور که در جدول چهار دیده می‌شود برای سال‌ها سبب نرخی برابر کیلویی ده سنت یا هفت ریال داشت.

چرا قیمت‌های صادراتی پایین بوده‌اند و علی‌رغم تلاشهای صادرکنندگان در تنوع بخشی بازارهای صادراتی ثمرات چشمگیری به بار نیامده است؟

در چنین وضعیتی روی صادرات چه کالاهایی باید تکیه کرد و آنها را کجا و کی باید صادر کرد؟

در جواب به چنین سؤالاتی به طور مختصر می‌توان گفت در کوتاه مدت (بدون تلاشی اساسی در تغییر ترکیب صادراتی) برای افزایش ارزش صادراتی، بهتر است بر کالاهایی تکیه کرد که از متوسط ارزش بالاتری برخوردارند، که در این میان زعفران از همه اقلام دیگر بالاتر قرار دارد. اما در مورد همین قلم کالا نیز چنان که در سمینار زعفران و گیاهان دارویی در آبانماه ۱۳۷۳ گفته شد، سالانه حدود ۴۰ میلیون دلار به دلیل تفاوت قیمت خرید زعفران از ایران به نسبت قیمت زعفران اسپانیا و هند که قیمت پرداختی به ایران علی‌رغم مرغوبیتش کمتر از نصف قیمت زعفران این کشورها بوده است، از دست می‌دهیم. واقعاً چرا چنین است؟ در مورد زیره سبز هم وضع به همین منوال بوده

چه برخی از صادرکنندگان ایرانی در امارات متحده عربی دفتر دارند و خود می‌توانند در صادرات مجدد محصولشان دخالت داشته باشند ولی در هر صورت ارزش افزوده‌ای از کشور خارج شده است که بسیار بهتر می‌بود با ایجاد امکانات در خود کشور تحقق می‌یافتد.

تعیین قیمت‌های کف یا حداقل برای صادرات هم از جمله مسائلی است که برای افزایش درآمدۀای صادراتی باید به آن توجه کرد.

علت دیگری که در پایین بودن قیمت‌های صادراتی می‌توان اشاره کرد، ارائه آنها به صورت خام و نه فرآوری شده و عدم تنوع کالاهای تولیدی یک محصول می‌باشد. به طور مثال زیره بخش اعظم پودر کاری را تشکیل می‌دهد که به راحتی در سطح وسیع در کشور می‌تواند تولید شود (با وارد کردن پودر برگ کاری از هند یا پاکستان) یا روغن زیره برای عطرسازیها یا داروهای گوارشی مصرف دارد، که در سطح استان چنین تولیداتی به تازگی و بسیار محدود انجام می‌گیرد. یا مثلاً خراسان تولیدکننده عمدهٔ نعناع و بسیاری از گیاهان دارویی است، در حالی که در سال ۱۳۷۲، ۱۳۹ هزار دلار انسانس نعناع و کلاً یک میلیون دلار انواع انسانسها برای آدمیس و شکلات‌سازی و سایر مواد و میلیونها دلار مواد موثره دارویی وارد کشور شده است. ایجاد مراکز تحقیق و توسعه در تولید فرآورده‌های نوین، می‌توانند در این مورد چاره‌ساز باشند.

علاوه بر آن، استان از محصولاتی برخوردار است که هنوز در بازارهای صادراتی چندان شناخته شده نیستند ولی با کمی کار در ارائه و معرفی کالا و خواص مصرفی آن به

جهت مسلح کردن صادرکنندگان به آخرین آمار و اطلاعات و پایین آوردن هزینه‌ها، و جلوگیری از ضرر و ورشکستگی بسیار موثر می‌باشد. ایجاد مراکز اطلاعاتی و اطلاع رسانی، البته کاری تخصصی است که حمایت دولت را نیاز دارد. در چنین مراکزی باید ارتباطی دو طرفه بین صادرکننده و مرکز گردآوری و توزیع اطلاعات وجود داشته باشد. اطلاعات ارزشمند صادراتی که اغلب به طور فردی نگهداری می‌شود باید در مرکزی تجمع یابد تا با از بین رفتن فرد از دست نرود. باید همه بیاموزیم که با سرعت تغییرات و ارتباطات در جهان امروز هیچیک به تنها یی به همه اطلاعات روز نمی‌توانیم دست یابیم و باید دوران همکاریهای مشترک را شروع کنیم. دو سویه بودن جریان اطلاعات موجب می‌گردد که بسیاری از مسئولین از مشکلات واقعی صادرکنندگان نیز تصویر روشنتری داشته باشند که این امر می‌تواند خود را در تغییرات کمتر قوانین و مقررات نشان دهد.

نکته دیگری که در پایین بودن قیمت‌های صادراتی موثر می‌باشد این است که صادرکنندگان به دلیل عدم حضور مستقیم و آشنایی کامل با بازارهای مختلف، اغلب راحت‌تر می‌بینند که محصول خود را به طور عمده به یک کشور واسطه بفرستند، این واسطه می‌تواند کشوری مثل امارات متحده عربی باشد که در سال ۱۳۷۲، ۳۹ درصد زعفران، ۷۶ درصد زیره، ۶۹ درصد تخم گشنیز و بادیان و رازیانه، ۳۵ درصد سیب، ۵۸ درصد خربزه، ۵۱ درصد انار و ۱۷ درصد کشمش صادراتی کشور را دریافت داشته است و خود با قیمت‌های بالاتر مجدداً این محصولات را صادر کرده است. اگر

بازار یا دریافت اطلاعات غلط نیز در تحمیل قیمت‌های پایین به صادرکننده یا حتی فشار در جهت خروج وی از بازار می‌تواند موثر باشد. در انتها با توجه به تاکیدی که بر توسعه صادرات به عنوان کلید توسعه کشور شده است، اکنون راههای جدیدی در تجارت راه می‌توان آزمود نظیر عملکرد به عنوان صادرکننده مجدد برای محصولات کشورهای هم‌جواری که خود در زمینه فعالیتهای بازاریابی و اقتصادی مشکل دارند، یا درگیریهای داخلی به آنها اجازه چنین اقداماتی را نمی‌دهد. افغانستان و همسایگان شمالی از آن جمله‌اند. این فعالیتها نباید مانع توجه به صادرات خود کشور شود ولی امکانی است که دیگران در حال استفاده از آنند و ما به عنوان یک همسایه نزدیکتر مزیت بیشتری می‌توانیم داشته باشیم.

آنچه در مورد افزایش در آمدهای صادراتی استان گفته شد با توجه به وضع موجود و عدم تغییرات اساسی و پرهزینه در آن بوده است. در حالی که با توجه به خلق کالاهای جدید با مزیت و اعتماد به تشكیلات فعال و مختلف صنعتی، اقتصادی، بازرگانی و... و مشارکت واقعی و بیشتر جامعه به اهداف بسیار بالاتری می‌توان دست یافت.

والسلام

صرف‌کنندگان خارجی که می‌توانند به صورت عام و توسط یک مرکز متخصص تبلیغ شود، امکانات صادراتی بسیاری به وجود خواهد آمد. به طور مثال توت خشک، زرشک، عناب، انار و ... از این جمله‌اند. در جهانی که روز به روز به سالم خوری و طبیعی خوری گرایش بیشتری پیدا می‌کند، تبلیغ عناب به عنوان یک میوه ملین که فشار و چربی خون را پایین می‌آورد و یا توت خشک که به خاطر نوع قندش برای بیماران دیابتی ضرر کمتری دارد، و یا زرشک که ضمن تصفیه خون به ظاهر غذا جلوه زیبائی می‌دهد و فرآورده‌های مختلفی از آن می‌توان تهیه کرد، حتماً جایگاهی خواهد داشت. البته باید توجه داشت که ورود، حضور و دوام در هر بازاری احتیاج به زمان و هزینه‌های اولیه‌ای دارد که باید تا رسیدن به مقصد تحمل شود.

با توجه به افزایش محصولات باعث در کشورهای جهان و کاهش قیمت‌های آن در دهه اخیر، لزوم توجه به تغییر برنامه‌های تولید و یا ایجاد صنایع تبدیلی از مواردی است که باید به آن توجه دقیق شود. لازمه چنین دقتی نیز - اگاهی از وضعیت کشورهای تولیدکننده و صادرکننده رقیب می‌باشد که باز بر وجود مراکز تحقیقی اطلاعاتی تاکید می‌گذارد. عدم اگاهی از اطلاعات

(۱) - ظاهراً مقادیر صادراتی بیش از گواهینامه‌های صادره بوده است، یا اطلاعات ارائه شده از صحت کامل برخوردار نیست.

(۲) - با توجه به اینکه متوسط قیمت پشم و کرك و مو به دلیل یکسان نبودن ترکیب صادرات آن در دوره مورد بررسی رقمی غیرواقعی بدست می‌داد، متوسط قیمت کرک جداگانه محاسبه و در نمودار اعمال شده است.