

۹ - تجارت بین المللی (۸۷-۱۹۸۶) (۱)

انتظارات گسترده‌ای که برای رشد سریعتر در سال ۸۷ - ۱۹۸۶ وجود داشت تحقق نیافت و پیش‌بینی‌های مربوط به سال ۸۸-۱۹۸۷ نیز هیچ‌گونه رشد قابل توجه در فعالیت اقتصادی جهان را نشان نمی‌دهد. گزارش سالانه موافقتنامه عمومی تعرفه و تجارت (GATT) تحت عنوان "تجارت جهانی ۸۷-۱۹۸۶" به‌عنوان ملی که موید چنین روندنا امیدکننده‌ای می‌باشد، اشاره کرده است. این عوامل عبارتند از، رکود در سرمایه‌گذاری تجاری، کسریهای تجاری، تغییرات در نرخهای بهره و کاهش قیمت نفت. لکن گزارش فوق با مطلب خوش‌بینانه‌ای پایان می‌یابد: انتظار می‌رود که در مذاکرات چندجانبه که در سپتامبر ۱۹۸۶ در اوگوئه برگزار شد، با ارائه چهارچوبی که در آن از حمایت‌گرایی اجتناب شده و عدم اطمینان فراگیر در تجارت کاهش یافته، جو خوش‌بینانه‌ای را نسبت به تجارت بین‌المللی فراهم سازد.

گزارشی که در زیر می‌آید از اولین بخش گزارش موافقتنامه عمومی تعرفه و تجارت (GATT) اقتباس شده است.

تحولات تجارت کالیفرنیا

حجم تجارت :

oooooooooooooooooooo

برآورد می‌شود که حجم تجارت کالیفرنیا در سال ۱۹۸۶، ۳/۵ درصد افزایش یافته باشد (نمودار شماره ۱). این افزایش صرفاً "با رشد سال ۱۹۸۵

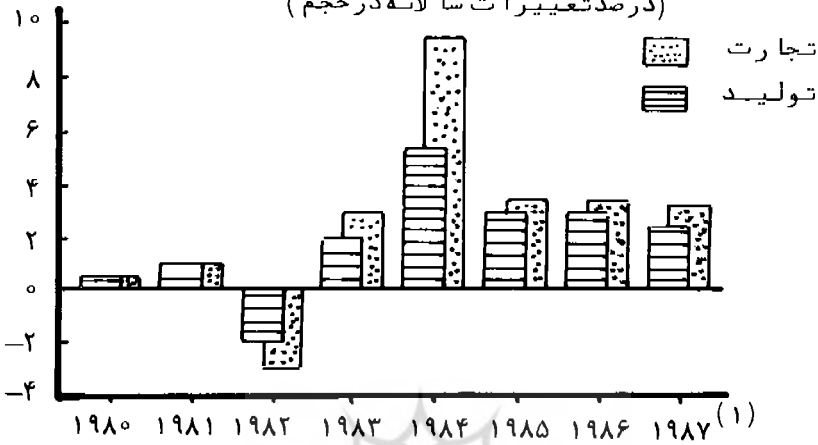
برابر بود و حجم تجارت کالیبی جهان را به سطح جدیدی رساند. شاخص حجم تجارت کالیبی جهان از مبنای ۱۰۰ در سال ۱۹۷۰ به ۱۹۵ در سال گذشته رسیده که نشان می‌دهد حجم تجارت کالیبی جهان در ۱۶ سال گذشته تقریباً "دو برابر شده است".

اکثر آمار مربوط به جریان‌های تجارت کالیبی بر حسب ارزش می‌باشند، که عموماً "بهنگام جمع کردن یا مقایسه تجارت دو یا چند کشور، بر حسب دلار آمریکا بیان شده است. در بعضی موارد نیز ممکن است تغییرات سالانه در حجم تجارت جهانی، بوسیله تعدیل ارقام ارزش نسبت به تغییرات برآورد شده در ارزش واحد بر حسب دلار، بدست آید. البته، این فرآیند قطعاً "دقیق نخواهد بود (خصوصاً طی دوره‌هایی که تفاوت‌های تورمی با لابین کشورهای عمده وجود دارد یا تغییرات وسیعی در نرخهای ارزیای قیمت‌های نسبی تولیدات عمده رخ می‌دهد)، و برآورد‌های حجمی بدست آمده صرفاً "بعنوان یک راهنمای تقریبی و غیر دقیق در مورد تغییرات سالانه مفید است".

زمانیکه آمار مقدار و ارزش هر دو در دسترس باشند، تصمیم در مورد اینکه کدامیک مناسب‌تر می‌باشد، بستگی به موضوع مورد بررسی و تجزیه و تحلیل دارد. برای مثال، برای تحولاتی که بر روی سطح ظرفیت بهره‌برداری و اشتغال اثر می‌گذارد، عموماً "ارقام حجم راهنمای بهتری است، در حالی که برای بررسی‌های مالی، مثلاً، در ارزیابی ظرفیت با زپرداخت بدهی یک کشور، ارقام ارزش مناسب‌تر می‌باشد.

برآورد ۳/۵ درصد افزایش در حجم تجارت کالیبی جهان در سال ۱۹۸۶ به میزان قابل ملاحظه‌ای کوچکتر از برآورد ۴/۹ درصد افزایش توسط صندوق بین‌المللی پول می‌باشد (برآورد‌های موافقت‌نامه عمومی تعرفه و تجارت و صندوق بین‌المللی پول برای رشد سال ۱۹۸۵ کا "ملا" مشابه‌اند). این تفاوت عمدتاً "مربوط به برآورد‌های متفاوت برای تجارت آمریکا و

نمودار شماره ۱- تولید و تجارت کالایی جهان، ۸۷-۱۹۸۰
(درصد تغییرات سالانه در حجم)



(۱): برآورد بر مبنای آمارشش ماهه اول است .

حجم تولید کالایی جهان در سال گذشته با همان نرخ ۳ درصد مربوط به سال ۱۹۸۵ رشد یافت. در دو سال گذشته، فزونی رشد تجارت نسبت به رشد تولید تا ۵/۵ درصد کاهش یافته است. این رقم قبلاً از ۲/۵ درصد در دهه ۱۹۶۰ به ۱ درصد در دهه هفتاد کاهش یافته بود.

برای نیمه اول ۱۹۸۷ اطلاعات مقدماتی نشان میدهد که تجارت کالایی جهان نسبت به سال گذشته، نزدیک به ۳/۵ درصد رشد داشته است .

تجارت در گروههای کالایی عمده :

.....

جدول ۱، برآورد تغییرات در حجم تجارت را در دسته بندیهای کلی

کالایی نشان میدهد. در سال ۱۹۸۶، حجم تجارت نفت ۸ درصد افزایش یافت

که دلیل آن کاهش شدید قیمت نفت بوده است. حجم تجارت سا یرتولیدات معدنی ۳ درصد رشد داشته است. مجموعاً این دو، رشد حجم تجارت محصولات معدنی را ۷/۵ درصد افزایش داده است که بزرگترین رشد سالانه از ۱۹۷۳ تا کنون میباشد. افزایش سال گذشته، حجم تجارت محصولات معدنی را به سطح سال ۱۹۸۱ (قبل از رکود) بازگرداند.

جدول شماره ۱- رشد حجم تولید و تجارت کالایی جهان بر اساس گروههای کالائی عمده ۸۶ - ۱۹۶۰

(متوسط درصد تغییر سالانه)

۱۹۸۶	۱۹۸۵	۱۹۸۰-۸۶	۱۹۷۰-۸۰	۱۹۶۰-۷۰	
					صادرات :
-۱	۰	۱	۴/۵	۴	کشاورزی
۷/۵	-۲	-۱/۵	۱/۵	۷	معدن
۳	۵	۴/۵	۷	۱۰/۵	مصنوعات
۳/۵	۳/۵	۳	۵	۸/۵	کل کالاهای
					تولید :
۱	۲	۲/۵	۲	۲/۵	کشاورزی
۶	۱	-۱/۵	۲/۵	۵/۵	معدن
۳/۵	۳/۵	۲/۵	۴/۵	۷/۵	مصنوعات
۳	۳	۲	۴	۶	کل کالاهای

برآورد جدید تغییرات در حجم تجارت جهانی و تولید محصولات

کشاورزی همیشه با مشکلات آماری خاصی مواجه است. بنابراین، باید بسیار برآوردهای مربوط به سال گذشته (که درصد کاهش در تجارت و درصد افزایش

در تولید محصولات کشتا و رزی را نشان میدهد) بصورت مقدما تی وابتدا یسی برخوردار کرد .

کالا های ساخته شده بزرگترین سهم را در تجارت کالیبی جهان داشته است (بر اساس ارزش، بیش از $\frac{2}{3}$)، در بین سه دسته کالیبی، تجارت مصنوعات معمولاً "سریعترین رشد را دارد، البته، در سال گذشته تجارت مصنوعات مقام اول را به محصولات معدنی واگذار کرد، برآورد ۳ درصد افزایش در حجم نشانگریک روند نزولی قابل توجه در رشد تجارت مصنوعات میباشد .

در سال ۱۹۸۶، حجم واردات مصنوعات به مناطق در حال توسعه کسه از اعضای اوپک نیستند ۴ درصد کاهش یافت (در حال حاضر این واردات نشانگر حدود ۱۵ درصد از واردات جهانی کالا های ساخته شده میباشد) . ظرفیت واردات بسیاری از تولیدکنندگان مواد اولیه غیر نفتی - که بطور خاص بسیاری از کم توسعه یافته ترین کشورها را شامل میگردد - همچنان از قیمت های روبه کاهش یا پائین مواد اولیه در سال ۱۹۸۶ وینا برای این از کمبود درآمد - های ارزی معتبر، لطمه میخورند، برای بعضی از کشورهای در حال توسعه با بدهی سنگین، کاهش درآمدهای ارزی با افزایش تعهدات با زپرداخت اصل و فرع بدهیها توام بود .

شواهد مربوط به صادراتکنندگان عمده مصنوعات نیز نشان دهنده واکنش های متفاوت و نامتجانسی نسبت به تحولات بزرگ "نرخ های ارز موثر واقعی" (۱) در سال ۱۹۸۶ میباشد . در اقتصادهایی که با افزایش واقعی نرخ (۱) : مفاهیم نرخ ارز بصورت گسترده ای بکار میرود که در ارتباط با نسوع ارزیابی متفاوت است . نرخ رزاسمی نوعاً "قیمت یک پول خارجی را بر حسب پول داخلی تعیین میکند . نرخ رزموثراسمی شاخص ارزشی تجارتی نرخهای ارز دوجانبه بین پول داخلی و پول شرکای تجاری (دربرآورد های استاندارد، فقط شرکای تجاری عمده بحساب میآیند) میباشد . برای بدست آوردن نرخ رزموثر واقعی، (بلیه در صفحه بعد)

ارزرو برو بودند، کاهش قابل توجهی در رشد حجم کل صادرات و یا حتی تغییر جهت از رشد به کاهش در حجم صادرات وجود داشت. در مقابل، اثر تشویق صادرات توسط کاهش واقعی نرخ ارز فقط در عملکرد صادراتی بعضی از کشورهای در حال توسعه مشهود است. در مورد کشورهای صنعتی، کاهشهای واقعی نرخ ارز عملکرد صادراتی را بهبود نبخشیده است، یا صرفاً "نرخ کاهش حجم صادرات را کمی کندتر ساخته است."

در مورد واردات نیز چنین واکنشهای متفاوتهای نسبت به تحولات نرخ رزموثر واقعی وجود داشته است. در برخی از کشورهای افزایش نرخ رزموثر واقعی باعث تسریع در نرخ رشد حجم واردات شده است. البته در بسیاری از کشورهای که با اثر منفی کاهش نرخ رزموثر واقعی بر روی واردات روبرو بودند نیز، تسریع رشد حجم واردات صورت گرفته است زیرا که تاثير افزایش تقاضا در این کشورها بیش از تاثیر منفی کاهش نرخ رزموثر واقعی بوده است.

در نیمه اول سال ۱۹۸۷، کاهش ارزش دلار آمریکا و تعدد ادای ارزهای وابسته به آن در مقابل بسیاری از ارزهای اروپای غربی وین ژاپن ادامه یافت. تا جائیکه این تغییرات اخیر در نرخ ارز مربوط به

(ادامه بر نویسنده صفحه قبل):

نرخ رزموثر اسمی نسبت به تفاوتهای بین نرخ تورم اقتصاد داخلی و اقتصاد شرکای تجاری تعدیل میشود. نرخ رزموثر واقعی دقیقترین معیار برای ارزیابی تغییرات قابلیت رقابت قیمت داخلی در مقابل شرکای تجاری بعنوان یک گروه میباشد.

(۱): متوسط نرخ برابری موثر واقعی دلار، بین و مارک در فاصله تا ژوئیه

۱۹۸۷، نسبت به سطح متوسط سال ۱۹۸۶، بصورت زیر بود:

دلار ۷/۵ درصد تنزل، بین ۳/۵ درصد صعود و مارک ۴ درصد صعود داشت.

واکنش‌ها یوهای شده قبلاً" بدان اشاره شد، این امر به توجیه عمل کرد کند صادرات مصنوعات از ژاپن و آلمان در نیمه اول سال ۱۹۸۷ کم کم مینمایند. (جدول ۲)

در همین دوره، قیمت نفت دارای یک روند صعودی توأم با نوسان بود و در اوایل سپتامبر، در حدود هر بشکه ۱۸ دلار ثابت ماند. همچنین نشانه‌هایی وجود دارد مبنی بر اینکه روند کاهش قیمت برخی از مواد اولیه غیر نفتی پس از سال ۱۹۷۹ روبه پایان است، در واقع، اخیراً "بعضی از کالاها دارای افزایش قیمت‌های عمده‌ای نیز بوده‌اند. این روند افزایش احتمالاً شرایط اقتصادی مناطق در حال توسعه را که درآمدهای ارزی آنها تا حد زیادی وابسته به صادرات مواد اولیه است بهبود میبخشد. بنا بر این، میتوانند واردات مصنوعات توسط آنها را افزایش دهد.

روند تجارت کالایی در سه کشور عمده تجاری :

oo

برآوردهای روند حجم تجارت کالایی نشان میدهد که از اوایل ۱۹۸۵، توأم با تحولات عظیم در نرخ ارز، تعدیلات تجاری اساسی در ژاپن و آلمان صورت گرفته است. (جدول ۲). بین سالهای ۱۹۸۵ و ۱۹۸۶، رشد حجم واردات در هر دو کشور افزایش یافت (خصوصاً "در ژاپن")، و رشد صادرات در آلمان کاهش یافت و در ژاپن دارای روند منفی شد.

در سال ۱۹۸۶، وضعیت در آمریکا که انتظار میرفت کاهش ارزش دلار باعث تشویق صادرات آن کشور گردد، پیچیده تر بود. هر دو گروه ارقام رسمی در جدول ۲ نشانگر این است که، حجم صادرات آمریکا و واکنش ناچیزی نسبت به انگیزه بهبود شرایط تولیدکنندگان آمریکایی در مقابل تولیدکنندگان خارجی، نشان داد.

جدول شماره ۲- حجم تجارت کالایی در آمریکا، ژاپن و آلمان، ۸۷۰ - ۱۹۸۵
(درصد تغییر نسبت به دوره مشابه سال گذشته)

آلمان		ژاپن		آمریکا				سال
				واردات		صادرات		
صادرات	واردات	صادرات	واردات	BEA	BC	(۲) BEA	(۱) BC	
۴/۲	۵/۹	۰/۴	۴/۴	۵/۳	۸/۷	۲/۱	-۱/۸	۱۹۸۵
۶/۱	۱/۳	۱۲/۵	-۱/۳	۱۳/۵	۱۰/۶	۴/۴	-۱/۰	۱۹۸۶
								:۱۹۸۶
۵/۳	۲/۳	۳/۶	-۰/۲	۱۳/۰	۱۳/۱	۰/۵	-۳/۸	سه ماهه اول
۹/۵	۱/۹	۱۶/۷	-۱/۰	۱۲/۲	۷/۷	۰/۰	-۳/۵	سه ماهه دوم
۳/۵	۰/۴	۱۸/۶	-۰/۲	۱۸/۳	۱۳/۹	۶/۷	۰/۸	سه ماهه سوم
۵/۷	۰/۱	۱۴/۴	-۴/۱	۱۰/۵	۸/۶	۱۰/۵	۵/۱	سه ماهه چهارم
								:۱۹۸۷
۲/۳	-۱/۷	۸/۱	۰/۰	۹/۰	-۰/۶	۹/۸	۳/۳	سه ماهه اول
۴/۳	۱/۸	۳/۶	-۳/۹	۳/۹	*۳/۵	۱۳/۹	*۱۵/۰	سه ماهه دوم

(۱): دایره آمار

* برآورد دبیرخانه گات

(۲): دایره تحقیقات اقتصادی

رتال جامع علوم انسانی

در نیمه اول سال ۱۹۸۷ نیز برآورد های ارقام حجم برای سه کشور نشانگر شرایط پیچیده ای است. عملکرد تجاری آمریکا هم آهنگی بیشتری با انتظارات داشته است، زیرا رشد حجم واردات نسبت به سال ۱۹۸۶ کاهش یافت و رشد حجم صادرات افزایش یافت (اگر آمار سه ماهه دوم برآورد های اولیه ملاحظه داشته باشید این افزایش بسیار زیاده است)

افزایش نهایی کسری تجارت کالایی آمریکا در نیمه اول سال ۱۹۸۷ نسبت به نیمه اول سال ۱۹۸۶ (۷۷ میلیارد دلار در مقابل ۷۶ میلیارد دلار)، علیرغم روند حجم صادرات و واردات، عمدتاً ناشی از این حقیقت است که در سال ۱۹۸۶ ارزش صادرات آمریکا حدود ۴ درصد کوچکتر از ارزش واردات آن بوده است. در این شرایط، تغییرات مطلوب در حجم بسیاری کوچکتر از آن بود که افزایش بیشتر کسری بر حسب دلار جلوگیری نماید. ارقام مربوط به ژاپن همچنان کاهش حجم صادرات را نشان میدهد، لکن این روند توأم با کندی رشد حجم واردات در نیمه اول سال جاری بوده است. البته کندی رشد حجم واردات نتیجه نوسانات گسترده در واردات طلاست. اگر طلا از ارقام تجاری حذف شود، افزایش واردات کالایی به ژاپن در نیمه اول سال ۱۹۸۷، ۱۰ درصد بالاتر از دوره مشابه سال قبل است (برای کل سال ۱۹۸۶، افزایش حجم واردات به استثنای طلا، ۹ درصد برآورد شده است در مقایسه با ۱۲/۵ درصد که در جدول ۴ آمده است).

در مورد آلمان، در سه ماهه اول سال جاری عملکرد صادرات و واردات ضعیف شد. در سه ماهه دوم توأم با افزایش سطح فعالیت اقتصادی (تا حدی در نتیجه بهبود مختصر در حجم صادرات)، رشد حجم واردات نیز با لافت.

تحولات ارزش تجاری

oooooooooooooooooooo

برطبق برآورد، ارزش تجارت کالایی جهان در سال ۱۹۸۶، ۱۰ درصد افزایش یافت و به ۲۱۲۰ میلیارد دلار رسید که رکورد جدیدی میباشد (جدول ۳). این افزایش نتیجه خالص سه جریان میباشد که از آنها ۲ جریان صعودی و یکی نزولی بودند:

(۱): ۳/۵ درصد افزایش در حجم تجارت کالایی جهان که قبلاً "بآن اشاره شد.

(۲): ۱۶ درصد افزایش در ارزش تجاری که مربوط به اثر ارزشی (Valuation Effect) ناشی از کاهش ارزش دلار آمریکا در مقابل سایر ارزهای عمده می باشد.

(۳): ۸/۵ درصد کاهش برآورد شده در قیمت‌های کالاهای تجاری بین‌المللی بر حسب پول ملی کشورها. (۱)

عوامل مختلفی به کاهش قیمت‌های کالاهایی که سال گذشته وارد بازارهای جهانی شدند بر حسب پول ملی کشورها کمک نمودند. بسیاری از صادرکنندگان کشورهای که ارزش پول آنها در برابر دلار آمریکا (و سایر ارزهای وابسته به آن) افزایش یافته به منظور تداوم قابلیت رقابت در خارج، هزینه‌ها و میزان سود را تعدیل نمودند. عامل دیگر، کاهش سریع قیمت نفت از متوسط حدود ۲۷ دلار هر بشکه در سال ۱۹۸۵ به متوسط ۱۵ دلار در سال ۱۹۸۶ می باشد.

(۱): اگرچه تفکیک تغییر خالص در ارزش تجارت به سه اثر مقیاس‌داری (Quantity Effect)، اثر ارزشی (Valuation Effect) و اثر قیمتی (Price Effect) امکان پذیر است، لکن باید توجه داشت که اثرات فوق‌خصوصاً "در میان مدت و بلندمدت از یکدیگر مستقل نیستند (یعنی اثر متقابل بر یکدیگر دارند). توجه باین نکته لازم است که در وهله اول اثر ارزشی صرفاً "یک اثر مکانیکی است. برطبق تعریف، اثر ارزشی عبارتست از تفاوت بین (۱) مجموع صادرات کشورهای بر حسب دلار آمریکا بر اساس متوسط نرخ ارز سال ۱۹۸۶ و (۲) مجموع صادرات کشورهای بر حسب دلار آمریکا بر اساس متوسط نرخ ارز سال گذشته که بصورت درصدی از رقم دوم بیان میشود. برآورد ۱۶ درصد اثر ارزشی در سال ۱۹۸۶، برآورد ناقصی است که بر اساس محاسبات مربوط به ۲۰ کشور عمده صادرکننده (که حدود ۳/۴ تجارت کالایی جهان را شامل میشود) بدست آمده است.

ارزش تجارت براساس گروه کالائی :

.....

چنانچه تجارت را براساس گروههای اصلی کالائی مدنظر قرار دهیم، بطورمتوسط ارزش دلاری صادرات محصولات کشا ورزی نسبت به تجارت کالائی جهان رشد سریعتری داشته است (جدول ۳). این رشد نشانگرایی حقیقت است که ۱۲/۵ درصد افزایش برآورده در ارزش واحد صادرات جهانی محصولات کشا ورزی بر حسب دلار توانسته است ۱ درصد کاهش در حجم تجارت جهانی محصولات کشا ورزی (جدول ۱) را جبران نماید.

جدول شماره ۳- ارزش صادرات کالائی جهان براساس گروههای کالائی عمده ۱۹۸۵ و ۱۹۸۶

(میلیارد دلار و درصد تغییر)

درصد تغییر طی سال گذشته		میلیارد دلار		
۱۹۸۶	۱۹۸۵	۱۹۸۶	۱۹۸۵	
۱۱/۵	- ۴/۵	۲۹۸	۲۶۷	کشا ورزی
-۲۴/۵	- ۵	۲۷۲	۳۵۹	مواد نفتی
۴	- ۵	۷۳	۷۰	مواد معدنی (بجز نفت)
۲۰	۴/۵	۱۴۳۰	۱۱۹۰	مصنوعات
۱۰	۱	۲۱۲۰	۱۹۲۵	کلیه کالاها (۱)

(۱): شامل مبادلات کالاها و تولیداتی که در جدول ذکر نشده نیز میباشد.

در سال ۱۹۸۶ برای پنجمین سال متوالی ارزش دلاری تجارت در مواد نفتی کاهش یافت، بطوریکه ۷/۵ درصد افزایش در حجم تجارت نتوانست ۳۰ درصد کاهش در ارزش واحد بر حسب دلار را جبران نماید. در مقایسه، صادرات محصولات معدنی غیر نفتی در سال گذشته بالا بود.

لکن ۴ درصد افزایش آن از نیمه از رزش دلار کل تجارت

کا لایی نیز کمتر بود .

جدول شماره ۴ عملکرد برخی از جریان های تجارت کا لایی در مقایسه با عملکرد کل تجارت کا لایی
 جهان ۱۹۸۶ . (در صد تغییر در ارزش نسبت به سال ۱۹۸۵)

عملکردی بهتر از کل تجارت جهان سی

۲۷	پوشاک			
۲۶/۵	سا پرکا لاهای مصرفی			
۲۴/۵	وسایط نقلیه موتوری			
	ماشین آلات برای صنایع	۲۱/۵	کل صادرات اروپای غربی	
۲۳	تخصصی			کل صادرات کشورهای توسعه یافته
۲۲/۵	سا یر تولیدات نیمه نهایی	۱۵/۵		
۲۱/۵	لوازم منزل	۱۳/۵	کل صادرات آسیا	
۲۱/۵	منسوجات			
۲۱	تجهیزات مخا براتی و دفتری			
۱۶/۵	مواد شیمیائی			
۱۶	سا بر ماشین آلات و تجهیزات حمل و نقل			

عملکردی مشابه کل تجارت جهان سی

۱۲/۵	مواد غذایی			
۹	مواد خام			کل صادرات مناطق تجاری شرقی (۱)
۸	فلزات غیر آهنی	۹	کل صادرات اروپای شرقی و شوروی	۱۰/۵

عملکردی ضعیف تر از کل تجارت جهان سی

۶	آهن و فولاد		کل صادرات آمریکا شمالی ۵/۵	
-۵/۵	سنگ معدن و مواد معدنی	-۱۲/۵	کل صادرات آمریکا لاتین	کل صادرات مناطق در حال توسعه
-۲۲/۵	مواد سوختی	-۱۷/۵	کل صادرات آفریقا	
		-۱۹/۵	کل صادرات خا ورمیانه	

(۱) : مناطق تجاری شرق شامل کشورهای اروپای شرقی، شوروی، چین و سایر اقتصادهای با برنامهریزی متمرکز در آسیاست .

در سال گذشته علی‌رغم افزایش مختصر در حجم، ارزش دلاری صادرات جهانی مصنوعات ۲۰ درصد افزایش یافت (جدول ۳). هما‌ن‌طور که در جدول ۴ دیده می‌شود، پوشاک، سایر کالاهای مصرفی (گروهی که شامل اقلامی نظیر کفش، مبلمان و مصنوعات می‌باشد)، وسایط نقلیه و ماشین‌آلات برای صنایع تخصصی جزء گروه‌های تولیدی هستند که در سال گذشته از نظر ارزش سریع‌ترین رشد را داشته‌اند. تجارت در چهار گروه دیگر مصنوعات، از سایر تولیدات نیمه‌نهایی (نظیر کالاهای غذایی و کالاهای کشاورزی) گرفته تا تجهیزات دفتری و مخابرات، دوبرابر کل تجارت کالایی افزایش داشته است. در بین محصولات ساخته شده، فقط تجارت آهن و فولاد رشد کمی داشته است. تجارت داشته است.

