



قراردادن توانمندی‌های فردی با اهداف سازمان، از جمله راه‌های افزایش سطح درآمد شما به‌خصوص اگر حقوق‌بگیر باشید، خواهد بود. دقت، سرعت و نظم خود را تا یک‌سال آینده، حدود ۱۰ تا ۱۵ درصد افزایش دهید. هر ماه نیز حدود ۱۰ درصد درآمد ماهانه‌ی خود را صرف آموزش در زمینه‌های مختلف رشد شخصی و شغلی نمایید. افراد موفق در زمینه‌های شغلی خود را در سطح دنیا پیدا کرده و از آنان الگوپذیری کنید. ارتباط خوبی با اطرافیان خود برقرار کنید. شنونده‌ی فعالی باشید. برای همکاران و به‌خصوص مشتریان خود، ارزش و احترام فراوانی قائل شوید. اگرچه جایی که کار می‌کنید، متعلق به شما نباشد ولی طوری کار کنید که گویی مالک کار هستید و درجه‌ی مسؤلیت‌پذیری خود را بالا ببرید. برای بهتر انجام‌دادن کارها، راه‌حلی نو ارائه داده و خودتان آغازگر اجرای آن باشید. کمی جرأت در انجام کارهای نو، شما را در مسیر موفقیت‌های بهتری قرار می‌دهد. جسارت شما در اجرای روش‌های جدید، بیش از نیمی از موفقیت در کار است.

ناکامی‌های گذشته، مشکلات فعلی و انتقاداتی که به شما در کار وارد می‌شود، نباید دلسردتان کند چراکه موفقیت در کار، حاصل ترکیب تمامی ناکامی‌ها، مشکلات، دانش، تجربه، کامیابی‌ها و از همه مهم‌تر، بینش شما نسبت به کار می‌باشد. بینش خود را نسبت به کارتان عمیق کرده و تمام استعداد و توان خود را بر روی کاری که انجام می‌دهید، متمرکز نمایید. حاصل عمیق‌اندیشیدن، کار با نشاط همراه با درآمد بالاست. به‌طور معمول اهمیت کاری که برای جامعه انجام می‌دهید، بیش از تصور شماست. با کار خود، زندگی کنید و گرنه او شما را اسیر خواهد کرد. ادامه دارد...



نادر غلامی

کارشناس ارشد مهندسی صنایع
مدرس کارآفرینی

در حوزه‌ی درآمد، وضعیت خود را با پاسخ‌دادن به سوالات زیر روشن نمایید:

میانگین درآمد ماهانه‌ی شما چه قدر است؟ به چه میزان تمایل دارید میانگین درآمد ماهانه‌تان افزایش یابد؟ برای این افزایش درآمد، چه راه‌حلی‌هایی به نظرتان می‌رسد؟ آیا در ارائه‌ی راه‌حل‌ها، به نقاط ضعف خود و نیز شرایط محیطی توجه کامل نموده‌اید؟ اولین قدم‌ها برای اجرایی کردن اولین راه‌حل‌ها کدام است؟

به‌طور معمول قدم‌های اول، انرژی بیش‌تری از شما می‌گیرد. توکل بر خداوند و پشتکار، رمز پیروزی در اجرایی کردن طرح‌های اولیه به‌شمار می‌رود. چه‌بسا مجبور باشید در قدم اول، نگرش‌تان را نسبت به شغل‌تان عوض کنید. نگرش‌های مهم و عمیق، باعث موفقیت‌های شغلی فراوان برای شما خواهد شد. برای موفقیت در مسیر شغلی و به‌تبع امور مالی، نه‌تنها برداشتن گام‌های بلند و محکم لازم است، بلکه آگاهی از این که قدم‌ها را کجا بگذاریم نیز از اهمیت به‌سزایی برخوردار می‌باشد.

به‌طور معمول پیشرفت در هر شغلی، روش خاص خود را دارد که اغلب قابل یادگیری و الگوبرداری است. برای درک بهتر، انواع مشاغل را به سه دسته‌ی حقوق‌بگیری، خوداشتغالی و کارآفرینی تقسیم می‌کنیم. حقوق‌بگیری به این معنی است که فرد به‌ازای دریافت دستمزد مشخص، زمان و تخصص خود را در اختیار شخص یا سازمانی قرار می‌دهد. کارمندان بخش خصوصی و دولتی، از این طیف به‌شمار می‌روند. وقتی شخصی در استخدام ارگان خاصی نباشد و مسؤلیت مالی و خطرپذیری کارها را شخصاً به‌عهده بگیرد، جزو دسته‌ی خوداشتغالان محسوب می‌شود. بنا، نجار، وکیل، پزشک و نیز طیف وسیعی از کسبه، در این دسته قرار می‌گیرند. دسته‌ی سوم، کارآفرینان می‌باشند که در کسب و کار خود، رشد بالایی دارند و همواره به‌دنبال نوآوری و ارزش‌آفرینی هستند. معمولاً این افراد نه‌تنها در استخدام سازمانی نیستند، بلکه خود، مؤسسه‌ای ایجاد کرده و دیگران را به استخدام خود درمی‌آورند. در این‌جا به قدم‌هایی که هر طیف از افراد در این سه دسته‌ی شغلی، برای افزایش سطح درآمد خود می‌توانند بردارند، اشاره می‌شود.

پیشرفت شغلی در حقوق‌بگیری:

ارائه‌ی خدمات مطلوب‌تر، داشتن نگرش بلندمدت شغلی و نیز هم‌راستا

برنامه‌ریزی شغلی و مالی و راهکارهای افزایش درآمد

