

## وظایف مدیران مالی بانک‌ها

### سیامک کورنگ بهشتی\*

#### مقدمه

شکوفائی اقتصاد یک جامعه ارتباط فراوانی با تمرکز سرمایه‌های آن جامعه دارد، در این راستا باید سرمایه‌های خرد و کنز شده جمع آوری و در پروژه‌های عظیم به کار گرفته شوند. متولی این امر نظام بانکی کشور است که این نظام برای انجام رسالت خویش نیازمند عملکرد مطلوب مدیران مالی خود می‌باشد.

مدیران مالی بانک‌ها اهداف و برنامه‌های جذب منابع و تخصیص مصارف را تعیین می‌نمایند، ایشان باید نسبت به انتظاراتی که از آنها می‌رود مطلع و متعهد به انجام آنها باشند. در این مقاله سعی شده رهنمودهایی کلی در خصوص وظائف مدیران مالی بانک‌ها ارائه گردد.

### ارتباط مدیران مالی با خط مشی‌های بانک

به طور کلی بانک‌ها در دو بازار متفاوت فعالیت می‌کنند یکی بازار عرضه وجوده و دیگری بازار تقاضای وجوده. در بازار عرضه وجوده منابع بانک از قبیل سهام سرمایه‌داران، حساب‌های قرض‌الحسنه جاری و پسانداز و سپرده‌های کوتاه‌مدت و بلندمدت تأمین می‌شوند (بهمند و بهمنی، ۱۳۷۰) و در بازار تقاضای وجوده مصارف بانک از قبیل عقود اسلامی و سرمایه‌گذاری‌های مستقیم تعیین می‌شوند. (هدایتی، سفری و کلهر، ۱۳۷۲)

\* عضو هیأت علمی دانشگاه آزاد اسلامی واحد نراقی.

بنابراین عمدۀ مسأله مورد بحث در بانک تجهیز منابع و تخصیص مصارف می‌باشد که در ادامه در خصوص این دو مقوله توضیحات بیشتری ارائه می‌گردد.

### تجهیز منابع

یکی از وظایف مدیران مالی بانک تجهیز منابع می‌باشد. در کنار سرمایه اندوخته‌ها، اوراق استقراری و غیره یکی از عمدۀ ترین روش‌های تجهیز منابع در بانک جذب سپرده است. تقسیم بندی سپرده‌های بانکی به شرح ذیل می‌باشد. (بهمند و بهمنی، ۱۳۷۰)

الف - حساب‌های قرض الحسنۀ جاری

ب - حساب‌های قرض الحسنۀ پس‌انداز

الف - سپرده‌های سرمایه‌گذاری کوتاه مدت

ب - سپرده‌های سرمایه‌گذاری بلند مدت

۱. سپرده‌های دیداری

أنواع سپرده‌ها:

۲. سپرده‌های غیر دیداری

عوامل متعددی بر جذب سپرده‌های بانکی تأثیرگذار می‌باشند که طبق تحقیق انجام شده توسط نویسنده مقاله، این عوامل به شرح ذیل اولویت بندی می‌شوند.

۱. افزایش سرعت انجام کار مشتری

۲. احترام گذاشتن به مشتری

۳. میزان رازنگهداری بانک

۴. میزان توان بانک در بازپرداخت مطالبات مشتریان

۵. میزان دقت کارکنان بانک

۶ - ۱. صمیمیت کارکنان بانک با مشتریان

۶ - ۲. تغییر در خدمات سایر بانک‌ها

۷. تبلیغات مبتنی بر آموزش خدمات بانکی

۸. افزایش جایگزینی‌های اسکناس

۹. افزایش تعداد شعبه‌های بانک

۱۰. نحوه انجام قرعه‌کشی حساب‌های قرض الحسنۀ پس‌انداز

۱۱. مقدار سود پرداختی به حساب‌های سرمایه‌گذاری

۱۲. در دسترس بودن شعب

۱۳. اولویت اعطای تسهیلات

۱۴. رعایت اصول انسانی در برخوردهای کارکنان بانک با مشتریان
  ۱۵. اولویت بندی مشتریان
  ۱۶. مقدار جوايز اعطایی به حساب‌های پس‌انداز
  ۱۷. امتیاز دادن به حساب جاری
  ۱۸. لزوم تغییر سودهای بانکی توأم با تغییرات نرخ تورم
  ۱۹. درصد احتمال ورشکستگی بانک
  ۲۰. میزان شناخت مردم نسبت به عملکرد سازمان بورس اوراق بهادار.
  ۲۱. تبلیغات مبتنی بر بزرگ نمایی ظاهری. (ساختمان و اثاثیه زیبای بانک، کارمندان آراسته وغیره)
  ۲۲. بالا بودن ارزش جوايز مهم‌تر از بالا بودن احتمال دریافت جایزه است.
  ۲۳. دیدگاه‌های مثبت اعتقادی، مذهبی مردم نسبت به مشروعيت عملکرد بانک.
  ۲۴. آگاهی مشتریان از نحوه محاسبه سود حساب‌های سرمایه گذاری.
- همان‌گونه که مشاهده می‌گردد مهم‌ترین خواسته مردم از بانک افزایش سرعت انجام کار مشتری است. برای رسیدن به این هدف پیشنهاد می‌شود بانک‌ها خدماتی مانند کارت‌های هوشمند، کارت‌های اعتباری همچون ویزا (Visa) ماستر (Master) کرdit کارت (creditcard) و اتوماسیون نمودن خدمات بانکی را در دستور کار خود قرار دهند تا سرعت انجام خدمات بانکی افزایش یابد. همچنین لازم است به منظور جلب رضایت هرچه بیشتر سپرده‌گذاران، بانک‌ها به اموری مانند احترام گذاشتن به مشتریان، اون‌لاین (on line) نمودن خدمات بانکی بواسطه استفاده از سیستم وی سرت، افزایش تعداد شعبه‌های بانک، افزایش تبلیغات بانکی و نیز محروم‌انه ساختن اطلاعات موجودی حساب مشتریان توجه خاصی را معطوف دارند.

### تخصیص مصارف

پس از تجهیز منابع مهم‌ترین وظیفه مدیر مالی تخصیص مصارف است. عمدۀ منافع بانک از تفاوت بین سود دریافتی از وام گیرندگان و سود پرداختی به سپرده‌گذاران پس از کسر هزینه‌های عملیاتی به دست می‌آید. حال باید با توجه به اینکه سود تابعی از ریسک می‌باشد، مدیران مالی بانک نقطه بهینه سودهای دریافتی و پرداختی را با توجه به ریسک آنها پیدا کنند. (هامپتون، ۱۳۷۴)

مدیران مالی با نیازهای متضاد سپرده‌گذاران و وام گیرندگان روبرو هستند. همواره

سپرده گذاران طالب سود بیشتر و وام گیرندگان مقاضی وام‌های با سود کمتر هستند. این وظیفه مدیران مالی بانک است که ترکیب مناسبی از دارائی‌ها و بدهی‌های خود داشته باشند بطوری که بتوانند همزمان خدمات قابل قبولی را به سپرده گذاران و وام گیرندگان ارائه دهند.

### أنواع تصميمات غيري هاي مالي در بانك

أنواع تصميمات مالي بانك‌ها را به چهار دسته می‌توان تقسيم کرد:

۱. تصميمات مربوط به تفاوت بين نرخ بازده سرمایه گذاري بانك‌ها و نرخ سود پرداختي به سپرده گذاران.
۲. تصميمات مربوط به كنترل هزينه‌های عملياتي.

**operation expenses control decision making**

**liquidity decision making** ۳. تصميمات مربوط به نقدينگي بانك.

۴. تصميمات مربوط به ساختار سرمایه بانک.

**bank capital structure decision making**

در خصوص اولین نوع تصميمات در قسمت تخصيص مصارف توضيحاتي باختصار ارائه گردید، واما منظور از دومین نوع تصميمات يعني كنترل هزينه‌های عملياتي، متناسب ساختن اينگونه هزينه‌ها با وضعیت مالي بانک است. تحقیقات در سایر کشورها نشان داده است که يكى از دلائل زیاندهی و ورشکستگی بانک‌ها بالا بودن هزينه‌های عملياتي و سربار اين بانک‌ها بوده است. با توجه به اينكه عمدۀ هزينه‌های عملياتي بانک‌ها ثابت است در دوره‌هائی که حجم فعالیت آنها کاهش می‌يابد با زیان سراسام آوري روپر می‌شوند. استفاده از تکنيک نقطه سر به سر برای موقعی که بانک‌ها می‌خواهند بهبود تکنولوژي بخشنند و يا آسمان خراش‌های عظیم ايجاد کنند و يا... مفيد به نظر می‌رسد. (تفوی، ۱۳۷۰).

منظور از سومین نوع تصميمات يعني نقدينگي بانك، آن ميزان از وجوهاتي است که به صورت نقد يا شبه نقد در بانک نگهداري می‌شود تا بانک‌ها بتوانند تعهدات خود را پرداخت کنند که دقت به سررسيد وجوهات وارد و وجوهات خارجه يكى از روش‌های ساده مدیريت اين قسمت است والبته پيش بينی وانتظار از آينده با توجه به شرائط اقتصادي وريسيک مراحل پيچideه تر مدیريت نقدينگي است. (وستون، بريگام، ۱۳۶۹). چهارمين و آخرین نوع تصميمات به مدیريت سرمایه مربوط می‌شود. منظور از

مدیریت سرمایه و ساختار سرمایه بانک ترکیب مطلوب سرمایه بانک می‌باشد. ساختار مالی بانک می‌تواند از سهام سهامداران، سپرده‌های مشتریان، حساب‌های قرض الحسن، سرمایه گذاری دیگر بانک‌ها و مؤسسات مالی در بانک مربوطه، حساب بستانکاران وغیره تشکیل یافته باشد. یک مدیر مالی باید ترکیب بهینه این اجزاء را بیابد. برای اینکار چهار روش ذیل که هر کدام در شرایط خاصی جواب می‌دهند پیشنهاد می‌شود:

۱. روش درآمد خالص
۲. روش درآمد عملیاتی خالص
۳. روش سنتی
۴. روش مودیگیلیانی و میلر

#### نتیجه

همواره یک مدیر مالی بانک باید به هزینه سرمایه (cost of capital) توجه داشته باشد. با عنایت به اینکه کاهش هزینه آسان‌تر از افزایش درآمد صورت می‌پذیرد و سود بانک تابعی است از میزان هزینه‌های سرمایه، هزینه‌های عملیاتی و درآمدهای حاصله از بابت انجام سرمایه گذاری‌های مستقیم و عقود سیزده‌گانه اسلامی، یک مدیر مالی بانک به عنوان اولین گام در راه تحقق اهداف سازمانی باید به کنترل هزینه‌های سرمایه و عملیاتی بیاندیشد.

## پژوهشکاه علوم انسانی و مطالعات فرهنگی

### منابع و مأخذ

۱. بهمند محمد و بهمنی محمود؛ بانکداری داخلی؛ انتشارات بانک مرکزی ۱۳۷۰.
۲. هدایتی علی اصغر و سفری علی اصغر و کلهر، حسن؛ عملیات بانکی داخلی؛ انتشارات بانک مرکزی ۱۳۷۲.
۳. هامپتون، ترجمه حمید و کیلی فرد و مسعود و کیلی فرد؛ مدیریت مالی؛ انتشارات ثمره، ۱۳۷۴.
۴. وستون بریگام؛ ترجمه عبده، مشیرزاده - مدیریت مالی؛ انتشارات آگاه، ۱۳۶۹.
۵. تقوی مهدی؛ تغییرات ساختاری در بازارهای مالی؛ ماهنامه حسابدار، شماره ۱۱۴.
۶. کورنگ بهشتی، سیامک؛ بررسی عوامل مؤثر بر بهبود مدیریت جذب و حفظ سپرده‌های بانکی؛ پایان‌نامه کارشناسی ارشد، ۱۳۷۶.